Note about this document: The purpose of this translation is to help readers easily access the main ideas from the original letter to our shareholders, which was written in Spanish.

I am not familiar with the language used in the translation, thus this effort had to be done through artificial intelligence, so I cannot guarantee that it reflects all the nuances I wish to convey or that all details are expressed accurately. For parts where clarity is lacking, I recommend referring to the English version.

The complete report in both Spanish and English can be found here:

https://bina.mx/inicio/reportes-anuales-y-trimestrales/2024-anual/

Other translations of this letter can be viewed at the following link:

https://bina.mx/inicio/carta-a-los-socios-duenos/

ఈ డాక్యుమెంట్ గురించి గమనిక: ఈ అనువాదం యొక్క ఉద్దేశ్యం, మా షేర్హెహుల్డర్లకు పంపిన మాతృభాషలో రాసిన మొదటి ఉత్తరంలోని ముఖ్యమైన ఆలోచనలను పఠించేవారికి సులభంగా అందుబాటులో ఉంచడమే.

నేను అనువాదంలో ఉపయోగించిన భాషను బాగా తెలుసుకోలేదు, కాబట్టి ఈ ప్రయత్నం కృత్రిమ బుధ్ధి ద్వారా చేయవలసి వచ్చింది. అందువల్ల, ఇది నా సూచనల ప్రకారం అన్ని వివరాలను సరిగ్గా వ్యక్తం చేస్తున్నదని లేదా నేను తెలియజేయాలనుకునే ప్రతిదీ సరిగా ప్రతిబింబించిందని నేను హామీ ఇవ్వలేను. అర్థం స్పష్టంగా లేకపోతే, దయచేసి ఆంగ్ల వెర్షన్ని పరిశీలించండి.

పూర్తి రిపోర్ట్ ను స్పానిష్ మరియు ఆంగ్ల భాషల్లో ఇక్కడ చూడవచ్చు: https://bina.mx/inicio/reportes-anuales-ytrimestrales/2024-anual/

ఈ ఉత్తరానికి ఇతర అనువాదాలను ఈ క్రింది లింక్లో చూడవచ్చు: <u>https://bina.mx/inicio/carta-a-los-socios-</u> <u>duenos/</u>

I have included a table of contents below to help get a grasp of what I am trying to express:	నేను క్రింద ఒక విషయాల పట్టికను చేర్చాను, ఇది నేను వ్యక్తం చేయాలని ప్రయత్నిస్తున్న విషయాలను అర్థం చేసుకోవడంలో సహాయం చేస్తుంది:				
Letter to the Shareholders of Bina Ormasel, SAPI de CV	బినా ఆర్మాసెల్, SAPI de CV కి షేర్మోలల్లన్లకు పంపిన ఉత్తరం				
The year at Bina	బినాలో ఈ సంవత్సరం				
Progress of Bina's intrinsic value per share	బినా యొక్క అంతర్గత విలువ పరిమాణంలో (పగతి				
Our Investments	మా పెట్టబడులు				
Fundamental change in Bina	బినాలో మూలభూత మార్పు				
Our annual meeting	మా వార్షిక సమావేశం				
Collection of underlying ideas	పునాదీగా ఉన్న ఆలోచనల సేకరణ				
Bina's principle	బినా యొక్క సూత్రం				
Compound gain in understanding	అవగాహనలో సంయుక్త లాభం				
Bina and China	బినా మరియు చైనా				
Bina and Mexico	బినా మరియు మెక్సికో				
Increasing our understanding	మా అవగాహన పెరుగుతుంది				
The unavoidable transformation of reality	నిలువరించే వాస్తవ మార్పు				
An algorithm to redeem lost time as a risk management strategy	ఊటీ అయిన సమయాన్ని తిరిగి పొందేందుకు అల్గోరిథం - రిస్క్ మేనేజ్ మెంట్ వ్యూహంగా				
Geopolitical risk and Comunicación de Guillermo	ಜಿಯಾపోలిటికల్ రిస్క్ మరియు గ్యూలియెర్మో కమ్యూనికేషన్				
A sensible approach to the unavoidable future	అనివార్యమైన భవిష్యత్తుకు ఒక సున్నితమైన దృష్టికోణం				
Bina as mission	బినా ఒక మిషన్గా				

Letter to the Shareholders of Bina Ormasel, SAPI de CV

To the shareholders of Bina Ormasel SAPI de CV:

The year at Bina

First, let's go to the numbers.

Our "income statement" shows that in 2023, we had a comprehensive net profit of \$49,191 pesos. In 2024, this amount was 3.4 times larger, reaching \$167,807 pesos.

In the market, this figure is widely used for decision-making, especially among speculators. If we were more prominent, some analysts might speculate along these lines: "If Bina can achieve this growth from 2023 to 2024, what growth could we expect in 2025?"

Comprehensive income has two components. The first is the net income, which reflects business's operational results. In 2023, Bina reported a net profit of \$17,466 pesos, while in 2024, we had a net loss of \$2,654. Adding both years, we have an accumulated profit of \$14,813 pesos.

The second component is the capital gains from our shares. In 2023, this gain was \$31,724 pesos, and in 2024, it increased to \$170,460 pesos, totaling \$202,184 pesos over the two years.

These two types of gains are important, but they have different interpretations. So, if you're considering any business, my recommendation is to focus your attention on pre-tax earnings, as these reflect the operational decisions that truly drive the business activity.

In our case, the operating profit in 2023 came from the activity I mentioned in last year's report, which I will explain in more detail later. The 2024 loss resulted from bank fees charged simply to keep the account open.

On the other hand, capital gains are different. They are calculated based on valuation rules that determine asset values.

బినా ఆర్మాసెల్, SAPI de CVకి షేర్హూల్డర్లకు పంపిన ఉత్తరం

బినా ఆర్మాసెల్ SAPI de CVకి షేర్హూల్డర్లకు:

బినాలో ఈ సంవత్సరం

ముందుగా, అంకెలపై పరిశీలన చేద్దాం.

మా "ఆర్జన ప్రతం" ప్రకారం, 2023లో మా మొత్తం నికర లాభం 49,191 పెసోస్. 2024లో, ఈ మొత్తం 3.4 రెట్లు పెరిగి 167,807 పెసోస్కి చేరుకుంది.

మార్కెట్లో, ఈ సంఖ్యను నిర్ణయాలు తీసుకోవడంలో విస్తృతంగా ఉపయోగిస్తారు, ముఖ్యంగా ఊహాగానాలు చేసే వారు. మనం మరింత ప్రాముఖ్యం పొందితే, కొంతమంది విశ్లేషకులు ఇలా ఊహించవచ్చు: "బినా 2023 నుండి 2024 వరకు ఈ వృధ్ధిని సాధించగలిగితే, 2025లో ఏవిధంగా వృధ్ధి ఉండొచ్చు?"

మొత్తం ఆదాయానికి రెండు భాగాలు ఉన్నాయి. మొదటి భాగం నికర ఆదాయం, ఇది వ్యాపార కార్యకలాపాల ఫలితాలను ప్రతిబింబిస్తుంది. 2023లో, బినా 17,466 పెస్టోస్ నికర లాభాన్ని ప్రకటించింది, కాగా 2024లో, 2,654 పెస్టోస్ నష్టాన్ని నమోదు చేసింది. ఈ రెండు సంవత్సరాలను కలిపితే, మనకు 14,813 పెస్టోస్ మొత్తంగా లాభం ఉంది.

రెండో భాగం మా షేర్ల నుంచి వచ్చిన మూలధన లాభాలు. 2023లో ఈ లాభం 31,724 పెసోస్ కాగా, 2024లో ఇది 170,460 పెసోస్ కు పెరిగి, రెండు సంవత్సరాల కోసం మొత్తం 202,184 పెసోస్ కి చేరుకుంది.

ఈ రెండు రకాల లాభాలు ముఖ్యమైనవి, కానీ వీటికి వివిధ అర్థాలు ఉన్నాయి. కాబట్టి మీరు ఏ వ్యాపారం పరిగణనలోకి తీసుకుంటున్నట్లయితే, నా సిఫారసు ఏమిటంటే, పన్నులు చెల్లించే ముందు ఉన్న ఆర్థనాలపై దృష్టిని కేం[దీకరించండి, ఎందుకంటే ఇవి నిజంగా వ్యాపార కార్యకలాపాలను [పేరేపించే ఆపరేషనల్ నిర్ణయాలను [పతిబింబిస్తాయి.

మన సందర్భంలో, 2023లో ఆపరేటింగ్ లాభం, గత సంవత్సరంలో నేను వివరించిన కార్యాచరణ నుండి వచ్చింది, దీనిని నేను మరింత వివరణాత్మకంగా తరువాత చెప్పతను. 2024 నష్టం, ఖాతాను తెరవడానికి మాత్రమే బ్యాంకు ఫీజుల వల్ల జరిగింది.

మర另一方面, మూలధన లాభాలు వేరు. ఇవి ఆస్తుల విలువలను నిర్ణయించే మూల్యాంకన నియమాల ఆధారంగా లెక్కించబడతాయి. For example, in Bina's reports, we use the purchase price of shares at a specific time to estimate their "market value" under the principle of: "What would happen if we liquidated the company today?" This gives a sense of capital gain, but it doesn't necessarily mean it's the true or "intrinsic" value.

I invite you to think of these recorded capital gains as a matter of perception. Using an analogy, it's like if someone you care about doesn't like you. Their perception may have nothing to do with you personally but rather with that person's view of the world.

In this analogy, if someone doesn't value you, it can motivate you to strengthen your character. But even if you grow and develop new strengths, it doesn't mean others are obligated to recognize it or change their established views about you.

I invite you to think of accounting records of capital gains as a matter of perception. Using an analogy, it's like if someone you care about doesn't like you. That perception may have nothing to do with you personally but rather with that person's view of the world.

In this analogy, if someone doesn't value you, it can motivate you to strengthen your character. But even if you grow and develop new strengths, it doesn't mean that you should require others to recognize it or change their fixed opinions about you.

What's interesting here is that these differences between market perception and reality create all sorts of opportunities for those trained to spot them.

However, this can also lead to misunderstandings, which may cause decision-making errors, not only in business but in life in general. So, when evaluating "capital gains," I recommend doing so with caution.

* * *

ఉదాహరణకి, బినా యొక్క రిపోర్టుల్లో, మేము ఒక నిర్దిష్ట సమయానికి షేర్ల కొనుగోలు ధరను ఉపయోగించి వాటి "మార్కెట్ విలువ"ని అంచనా వేస్తాము, ఈ సిద్ధాంతం కింద: "ఈ రోజు కంపెనీని (దవ్యపరంగా ముగెస్తే ఏమి జరుగుతుంది?" ఇది మూలధన లాభాన్ని సూచిస్తుంది, కానీ ఇది తప్పనిసరిగా నిజమైన లేదా "అంతర్గత" విలువ అని చెప్పలేము.

నేను మీరు ఈ నమోదైన మూలధన లాభాలను అవగాహన సమస్యగా ఆలోచించమని కోరుకుంటాను. ఒక ఉపమానాన్ని ఉపయోగి స్తే, అది మీరు కేర్ చేసే వ్యక్తి మీను నచ్చకపోతే, వారి అవగాహన మీరు వ్యక్తిగతంగా చేసినవి సంబంధించి ఉండకపోవచ్చు, కానీ ఆ వ్యక్తి కపంచాన్ని ఎలా చూసారో అంతే.

ఈ ఉపమానంలో, ఎవరో మీరు అంగీకరించకపోతే, అది మీకు మీ వ్యక్తిత్వాన్ని బలోపేతం చేసుకోవడానికి [పేరణ ఇవ్వవచ్చు. కానీ మీరు ఎదుగుతూ, కొత్త శక్తులను అభివృద్ధి చేసుకున్నప్పటికీ, అందరూ వాటిని గుర్తించి, వారి స్థిరమైన అభిద్రాయాలను మార్చాల్సిన అవసరం లేదు.

నేను మీకు మూలధన లాభాల లెక్కల నందు అవగాహన సమస్యగా ఆలోచించమని కోరుకుంటాను. ఒక ఉపమానాన్ని ఉపయోగిస్తే, అది మీరు కేర్ చేసే వ్యక్తి మీను నచ్చకపోతే, ఆ అవగాహన మీరు వ్యక్తిగతంగా చేసినవి సంబంధించి ఉండకపోవచ్చు, కానీ ఆ వ్యక్తి ప్రపంచాన్ని ఎలా చూస్తారో అంతే.

ఈ ఉపమానంలో, ఎవరో మీరు అంగీకరించకపోతే, అది మీకు మీ వ్యక్తిత్వాన్ని బలోపేతం చేసుకోవడానికి [పేరణ ఇవ్వవచ్చు. కానీ మీరు ఎదుగుతూ, కొత్త శక్తులను అభివృద్ధి చేసుకున్నప్పటికీ, అందరూ వాటిని గుర్తించి, వారి స్థిరమైన అభిప్రాయాలను మార్చాల్సిన అవసరం లేదు.

ఇక్కడ ఆసక్తికరమైన విషయం ఏమిటంటే, మార్కెట్ అవగాహన మరియు వాస్తవం మధ్య ఈ భేదాలు, వాటిని గుర్తించగలిగినవారికి అన్ని రకాల అవకాశాలను సృష్టిస్తాయి.

అయితే, ఇది అవగాహన పొరపాట్లు కలిగించే అవకాశాన్ని కూడా కలిగి ఉంది, ఇవి వ్యాపారంలోనే కాక, సాధారణ జీవితం లో కూడా నిర్ణయాలు తీసుకోవడంలో తప్పులు జరగవచ్చు. కాబట్టి, "మూలధన లాభాలు" ను మదింపు చేసేటప్పుడు, జాగ్రత్తగా ఉండాలని నేను సిఫారసు చేస్తున్నాను.

* * *

Progress of Bina's intrinsic value per share

More numbers.

We don't need to reinvent the wheel. Our main purpose is similar to that of Warren Buffett's Berkshire Hathaway, and it's the original reason for our existence.

Bina is a Mexican company aiming for something simple: to achieve an average performance that's better than U.S. businesses over the long term.

In the 43 months we've been operating, when we compare ourselves year by year with the U.S. market, we seem to be "tied" at 2 wins each. However, in net terms, we're a little behind.

Although we have outperformed the U.S. in the last two years, we haven't yet caught up to cover the lag from our first two years. In simple terms: When we resumed operations in March 2021, we issued one share at \$100 pesos. Today, that same share could be redeemed at Bina for \$125 pesos.

If you had invested in an index fund that follows the S&P 500 in the U.S. and another that follows the IPC market index in Mexico, with no fees, no taxes, and no transaction or management costs, your equivalent \$100 pesos would now be worth \$143 pesos in the U.S. fund and \$111 pesos in the Mexican fund.

Since we reported a net loss, there won't be a vote on dividend distribution. Personally, I would always vote against it because our model shows we can generate at least \$1 of book value for every \$1 of retained dividends over five-year periods.

In the details of this letter, I present solid evidence to help you see that we've exceeded this goal in terms of intrinsic value, even though this is not yet reflected in Bina's book value per share.

* * *

బినా యొక్క అంతర్గత విలువ प्रति షేర్ పురోగతి

ಮರಿನ್ನಿ ಸಂಖ್ಯಲು.

మనం పునుఅవలోకనం చేయాల్సిన అవసరం లేదు. మన ప్రధాన ఉద్దేశ్యం వారెన్ బఫెట్ యొక్క బెర్క్ షైర్ హాథవే యొక్క ఉద్దేశ్యంతో సమానం, మరియు ఇది మన ఉనికి యొక్క అసలైన కారణం.

బినా ఒక మెక్సికన్ కంపెనీ, ఇది ఒక సాధారణ లక్ష్యాన్ని పెట్టుకుంది: దీర్ఘకాలికంగా యుఎస్ వ్యాపారాలకు కంటే మెరుగైన సగటు (పదర్మనను సాధించడం.

మనం పనిచేస్తున్న 43 నెలల్లో, మనం ప్రతీ సంవత్సరం అమెరికా మార్కెట్తో పోలిస్తే, మనం "సమానంగా" 2 విజేతలు మాత్రమే ఉన్నట్లు కనిపిస్తున్నాం. అయినప్పటికీ, నికర లాభం పరంగా, మనం కొంచెం వెనుకబడ్డాం.

ఇప్పటివరకు మనం గత రెండు సంవత్సరాల్లో అమెరికా మార్కెట్ను మించి ప్రదర్శన ఇచ్చినప్పటికీ, మనం మొదటి రెండు సంవత్సరాలలో ఏర్పడిన విరామాన్ని ఇంకా అధిగమించలేదు. సులభంగా చెప్పాలంేట: 2021 మార్చిలో మేము మన కార్యకలాపాలను పునఃప్రారంభించినప్పుడు, మనం ప్రతి మేరుని 100 పేసోలను ఉధిరించాము. ఈ రోజు, అదే మేరు బినా వద్ద 125 పేసోలకే తిరిగి పొందగలుగుతుంది.

మీరు యుఎస్లో S&P 500 సూచీని అనుసరించే ఒక ఇండెక్స్ ఫండ్లో పెట్టబడులు పెట్టి, మెక్సికోలో IPC మార్కెట్ సూచీని అనుసరించే మరొక ఇండెక్స్ ఫండ్లో పెట్టబడులు పెట్టినట్లయితే, ఎలాంటి ఫీజులు, పన్నులు, లావాదేవి లేదా నిర్వహణ వ్యయాలు లేకుండా, మీ సమానమైన 100 పేసోలు ప్రస్తుతం యుఎస్ ఫండ్లో 143 పేసోలు మరియు మెక్సికో ఫండ్లో 111 పేసోలుగా ఉండగలుగుతాయి.

మనం నికర నఫ్టాన్ని ప్రకటించుకున్నందున, డివిడెండ్ పంపిణీపై ఓటు వేయడం లేదు. వ్యక్తిగతంగా, నేను ఎప్పుడూ దీనికి వ్యతిరేకంగా ఓటు వేస్తాను ఎందుకంటే మనం చూపించే మోడల్ ప్రకారం, ఐదు సంవత్సరాల కాలంలో ప్రతి \$1 డివిడెండ్ నిల్వ చేసినప్పుడు కనీసం \$1 బుక్ విలువను ఉత్పత్తి చేయగలుగుతాము.

ఈ లేఖ యొక్క వివరాలలో, నేను మీరు చూచేందుకు బలమైన సాక్ష్యాలను ప్రదర్శిస్తాను, మనం ఈ లక్ష్యాన్ని అంతర్గత విలువ పరంగా అధిగమించామని, ఇది ఇంకా బినా యొక్క బుక్ విలువలో ప్రతిబింబించకపోయినా.

* * *

Our Investments

At the end of the calendar year 2024, our capital was invested in companies we don't control. Below is a list of our main holdings as of the date of this report.

మన పెట్టబడులు

2024 సంవత్సరానికిపూర్తి అయిపోయినప్పుడు, మా మూలధనం మనం నియంత్రించని కంపెనీలలో పెట్టబడిగా పెట్టబడ్డాయి. ఈ నివేదిక తేదీకి సంబంధించిన మా ప్రధాన హోల్డింగ్స్ యొక్క జాబితా కింద ఇవ్వబడింది.

			2024-10-01
Shares	Company	Cost*	Market
		(in thousa	nd pesos)
227	Alibaba Group Holding Limited	\$455.5	\$518.0
9	Bank OZK	4.2	4.2
	Others	35.7	14.2
	Total investments in shares at market value	\$495.4	\$536.4

^{*} This is the purchase price.

			2024-10-01
పేర్లు	కంపెనీ	ఖరు ည*	మార్కెట్
		(ವಿಯ್ಯ ಮೆಕ್ಸಿ)కన్ పెసోల్లో)
227	Alibaba Group Holding Limited	\$455.5	\$518.0
9	Bank OZK	4.2	4.2
	ఇతరులు	35.7	14.2
	మార్కెట్ విలువ స్థకారం షేర్లలో మొత్తం పెట్టబడులు	\$495.4	\$536.4

^{*} ఇది కొనుగోలు ధర.

* * *

Fundamental change in Bina

From now on, Bina will undergo a major change at a fundamental level. This decision comes from how I see reality.

I believe the world we know will soon only be a memory, and that our reality will quickly change into something new over the coming years.

The decision is this: we will keep our current position as long as our resources stay the same.

If we receive new resources and partners, this will bring a major shift in how the intrinsic value of each Bina share is designed.

The new resources will have a clear purpose: to build a collection of rights to the highest quality businesses we can acquire from each industry.

బినా లో মৌలిక మార్పు

ఇప్పటినుండి, బినా ఒక ప్రధానమైన మార్పు నుంచి గడుపుతుంది. ఈ నిర్ణయం నేను వాస్తవికతను ఎలా చూస్తున్నానో ఆధారపడి ఉంది.

నేను నమ్ముతున్నది ఏమిటంటే, మనం తెలుసుకునే ప్రపంచం త్వరలో కేవలం ఒక స్మృతిగా మిగిలిపోతుంది, మరియు మన వాస్తవికత త్వరగా కొత్తదానికి మారుతుంది.

ఈ నిర్ణయం ఇది: మన వనరులు అదే స్థితిలో ఉన్నప్పటికీ మన్మపస్తుత స్థానం కొనసాగించాము.

మా వద్ద కొత్త వనరులు మరియు భాగస్వాములు చేరినట్లయితే, ఇది ప్రపితి బినా షేరు యొక్క మూలధన విలువను డిజైన్ చేసే విధానంలో ఒక ప్రధాన మార్పును తీసుకొస్తుంది.

కొత్త వనరులకి స్పష్టమైన ఉద్దేశం ఉండే ఉంటుంది: ప్రతి పరిశ్రమ నుండి మనం పొందగలిగే అత్యుత్తమమైన వ్యాపారాల హక్కులను సేకరించడం. The business portions that we are selecting to buy will be carefully chosen based on global standards, but they will also be limited by our resource capacity.

Our goal is to preserve the value of these companies, ensuring their continuity into the future.

This approach differs from that of Berkshire Hathaway, as well as funds that mirror the S&P 500 index, which focus on buying shares of the 500 largest and most well-known U.S. companies.

The principles set in the Owner's Manual will remain active in Bina.

This includes our goal to outperform the average performance of U.S. businesses. The manual can be found here: https://bina.mx/inicio/manual-del-socio-dueno-de-bina/

* * *

Our annual meeting

Two years ago, our last annual meeting was held online, with only my sister present.

This time, the meeting will be in person in the city of Durango on February 8, 2025.

To decide on the format and venue, I'd like to know if any of you are interested in attending in person. Regardless, I'll try to arrange an online broadcast for those who can't attend.

I'm preparing a general presentation that will serve as a guide for the meeting.

If any questions come to mind while reading the annual report, please share them with me. Your questions might be the same as others have but don't feel comfortable asking.

By sending your questions in advance, you allow me to prepare detailed responses and ensure I address any concerns as effectively as possible.

* * *

మనం కొనుగోలు చేయాలని ఎంపిక చేసిన వ్యాపార భాగాలు ప్రపంచ ప్రమాణాలను బట్టి జాగ్రత్తగా ఎంపిక చేయబడతాయి, కానీ అవి మన వనరుల సామర్థ్యంతో కూడా పరిమితమవుతాయి.

మన లక్ష్యం ఈ కంపెనీల విలువను కాపాడటానికి, వాటి భవిష్యత్తు కొనసాగింపును నిర్ధారించడమే.

ఈ విధానం బర్క్ పైర్ హాథావే మరియు S&P 500 సూచీని అనుసరించే నిధులతో పోలిస్తే భిన్నంగా ఉంటుంది. అవి యుఎస్లలోని 500 అతి పెద్ద మరియు ప్రసిద్ధ కంపెనీల పేర్లను కొనుగోలు చేయడంపై దృష్టి పెట్టాయి.

ఓనర్ మ్యాన్యువల్లో నిర్ణయించిన సిద్ధాంతాలు బినా లో కొనసాగుతాయి.

ఇదంతా మన లక్ష్యం అంటే యుఎస్ వ్యాపారాల సాధారణ పనితీరును మించిన పనితీరు సాధించడం. ఈ మ్యాన్యువల్ ఇక్కడ చూడవచ్చు: https://bina.mx/inicio/manual-del-socio-dueno-de-bina/

* * *

మన వార్షిక సమావేశం

రెండు సంవత్సరాల క్రితం, మన చివరి వార్షిక సమావేశం ఆన్లైన్లో జరిగింది, అందులో కేవలం నా అక్క మాత్రమే పాళ్లొన్నారు.

ఈ సారి, సమావేశం 2025 ఫిబ్రవరి 8న దురాంగో నగరంలో వ్యక్తిగతంగా జరుగుతుంది.

సమావేశం ఫార్మాట్ మరియు ప్రదేశం నిర్ణయించేందుకు, మీరు వ్యక్తిగతంగా హాజరుకావడానికి ఆసక్తి ఉన్నారా అనే విషయం తెలుసుకోవాలని నేను కోరుకుంటున్నాను. అయినప్పటికీ, హాజరు కావడంలో విఫలమైన వారు కోసం ఆన్లైన్ ప్రసారం ఏర్పాటు చేయడానికి నేను ప్రయత్నిస్తాను.

నేను ఒక సాధారణ ప్రదర్శనను సిద్ధం చేస్తున్నాను, ఇది సమావేశానికి మార్గదర్శకంగా పనిచేస్తుంది.

వార్షిక నివేదికను చదివే సమయంలో ఎలాంటి ప్రశ్నలు వేస్తే, దయచేసి వాటిని నాకు పంపండి. మీ ప్రశ్నలు ఇతరులకు కూడా ఉంటాయి కానీ వాళ్లు అడగడంలో ఆందోళన పడతారు.

మీ ప్రశ్నలు ముందుగా పంపడం ద్వారా, మీరు నాకు వివరణాత్మక సమాధానాలను సిద్ధం చేయడాన్ని మరియు మీ ఆందోళనలను సమర్థవంతంగా పరిష్కరించడాన్ని అనుమతిస్తారు.

* * *

So far, I believe I've covered the essentials of Bina's progress from the time we restarted operations up to today.

However, this annual letter is different and much longer than previous ones because I'll be discussing personal topics, like my views on the supernatural, which may surprise or even shock some readers.

Although my main intention is for this letter to be read by Bina's current shareholders, I understand that others might be curious about its content.

I'm not writing this with the goal of attracting anyone outside of our current partners, but among the possible reactions, there may be people who feel interested in joining Bina.

As I write this letter, I think of close friends who have believed in me, like Paco, César, Omali, Antonio, David, and my sister Jacqueline. Knowing them, I realize that some may feel puzzled, others may be bored, and some of you may even decide to move away from this initiative.

Whatever your decision, please know how much I value your trust in Bina and your friendship. My purpose in sharing these details isn't to overwhelm you, but to anticipate your questions and give the sincerest answers I can.

ఈ వరకు, నేను బీనా యొక్క పురోగతిని పునః[పారంభించిన సమయం నుండి ఈ రోజు వరకు వివరించినట్లు నాకు అనిపిస్తుంది.

అయితే, ఈ వార్షిక ప్రతం ఇతర ప్రతాల నుండి వేరు మరియు చాలా పెద్దది, ఎందుకంటే ఈసారి నేను వ్యక్తిగత విషయాలు చర్చించబోతున్నాను, వాటిలో అతిపెద్దది నా శక్తిమంతమైన దృక్కోణాలు, ఇవి కొన్ని పఠకులను ఆశ్చర్యపరచవచ్చు లేదా షాక్ కూడా ఇవ్యవచ్చు.

నా ప్రధాన ఉద్దేశ్యం ఈ ప్రతం బీనా యొక్క ప్రస్తుత షేర్హోల్డర్లేచే చదవబడటం, కానీ ఇతరులు కూడా దాని విషయంపై ఆసక్తి చూపవచ్చు అని నేను అర్థం చేసుకుంటున్నాను.

నేను ఈ ప్రతాన్ని రాయడంలో నా లక్ష్యం మా ప్రస్తుత భాగస్వాముల disinda ఎవరినీ ఆకర్షించడం కాదు, కానీ ఇది చదివే వారిలో కొన్ని వ్యక్తులు బీనాలో చేరాలని ఆసక్తి చూపవచ్చు.

నేను ఈ ప్రతాన్ని రాస్తున్నప్పుడు, నేను నా స్నేహితులను ఆలోచిస్తున్నాను, వారు నా మీద నమ్మకం ఉంచిన వారు, ఉదాహరణకు పాకో, సెసర్, ఒమాలి, ఆంటోనియో, డేవిడ్, మరియు నా అక్క జాక్లినే. వారిని తెలుసుకున్నప్పుడు, కొందరు ఆశ్చర్యపోవచ్చు, మరికొందరు బోరుకు గురవుతారు, మరికొందరు ఈ ప్రాజెక్ట్ నుండి దూరంగా వెళ్లిపోవాలని కూడా నిర్ణయించవచ్చు.

మీ నిర్ణయం ఏదైనా, దయచేసి మీరు బీనాపై మరియు మీ స్నేహితులపై చూపిన నమ్మకాన్ని ఎంత గౌరవిస్తున్నానో తెలుసుకోండి. నేను ఈ వివరాలను పంచుకోవడం ద్వారా మీను అతి భారం వేసేందుకు కాదు, కానీ మీ ప్రశ్నలను ముందే ఊహించి, నేను అందించగలిగే అత్యంత నిజాయితీళ్లో సమాధానాలు ఇవ్వడం కోసం.

November 9, 2024 నవంబర్ 9, 2024 Guillermo Estefani Monarrez Chairman of the Board బోర్డు చైర్మన్

Collection of underlying ideas

On October 18, I sent an email directed especially to those interested in either increasing or decreasing their investment in Bina.

I don't want my perspective on the world to catch you off guard in regard to your position in Bina. While I don't expect everyone to read all of the ideas I share below, I want to make sure you have the information needed for a well-informed decision.

So, as an attachment to this letter, I'm sharing a collection of detailed ideas. I present them in a way that might help you understand my vision, the motives, paradigms, and principles underlying Bina's fundamental changes.

The ideas may seem disconnected from each other, and I admit that some could even appear shocking.

However, I'm convinced they'll be useful for understanding how I've come to develop my thoughts on reality and the crucial role I believe Bina will play within it.

* * *

Bina's principle

To me, the name Bina is elegant, though it sounds strange because it isn't in Spanish.

Since childhood, I've had the privilege of receiving an education rooted in reverence for God. This introduced me to the ideas of several theologians at a young age.

Many years ago, one of these theologians explained me that Noah's language was a Semitic language known as "Paleo-Hebrew."

According to this view, this was the language used by God to communicate with Adam and his descendants through Seth, all the way to Noah. In this narrative, Hebrew remained within Abraham's family despite the confusion at Babel, when humans lost the ability to understand each other due to the rise of many languages.

ఆధారిత ఆలోచనల సేకరణ

అక్టోబర్ 18న, నేను ప్రత్యేకంగా బీనా లో తమ పెట్టబడిని పెంచాలా లేదా తగ్గించాలా అనే ఆసక్తి ఉన్న వారికి ఒక ఇమెయిల్ పంపాను.

నేను నా ప్రపంచ దృక్కోణం బీనా లో మీ స్థితి మీద అనుకోకుండా ప్రభావం చూపుతుందని కోరుకోను. నేను అందరూ ఈ క్రింద నేను పంచుకునే ఆలోచనలను చదవాలని ఆశించ లేదు, కానీ మీరు మంచి నిర్ణయం తీసుకోడానికి కావలసిన సమాచారాన్ని అందించాలని నాకు ఆశ ఉంది.

అయితే, ఈ ప్రతానికి అనుబంధంగా, నేను కొన్ని వివరణాత్మక ఆలోచనల సేకరణను పంచుకుంటున్నాను. నేను వీటిని ఈ విధంగా ప్రదర్శిస్తున్నాను, ఇవి మీకు నా దృష్టిని, (పేరణలను, మూల ధోరణులు మరియు బీనా యొక్క ప్రాథమిక మార్పుల నేపథ్యంలోని స్మాతాలను అర్ధం చేసుకోవడంలో సహాయపడవచ్చు.

ఈ ఆలోచనలు ఒకదానితో ఒకటి సంబంధం లేకుండా కనిపించవచ్చు, మరియు నేను కొన్ని షాకింగ్గా కూడా కనిపించవచ్చు అని అంగీకరిస్తున్నాను.

అయితే, నేను నమ్ముతున్నాను అవి ఎలా నేను నా ఆలోచనలను నిఖార్పైన వాస్తవంపై అభివృధి చేసుకున్నాను మరియు బీనా దానిలో ఎలాంటి కీలక పాత్ర పోషించబోతుందో అర్థం చేసుకోవడానికి ఉపయోగపడతాయని.

* * *

బీనా యొక్క స్కుతం

నాకు, బీనా అనే పేరు అద్భుతంగా అనిపిస్తుంది, కానీ అది స్పానిష్ లో కాదని వింతగా ఉంటుంది.

చిన్నప్పటి నుండి, నాకు దేవుని పట్ల గౌరవం ఉన్న విద్యను అందుకోవడం ఒక అదృష్టం. ఈ విద్య నా అభిప్రాయాన్ని చాలా చిన్న వయసులోనే అనేక ధర్మ శా| సభ్యుల ఆలోచనలను పరిచయం చేసింది.

ఎక్కువ సంవత్సరాల క్రితం, ఈ ధర్మ శ్వాస్త్రజ్ఞులలో ఒకరు నోహా యొక్క భాష ఒక సెమిటిక్ భాష అయిన "పాలియో-హ్మిబూ" అని నన్ను వివరించారు.

ఈ దృష్టికోణం ప్రకారం, ఈ భాష దేవుడు ఆదమ్ మరియు అతని వారసులు సేత్ ద్వారా నోహాకి మాట్లాడటానికి ఉపయోగించిందని చెప్తుంది. ఈ కథనంలో, హెబ్రూ భాష బాబెల్ లో భాషా కలత జరిగాక కూడా అబ్రూహం కుటుంబంలో ఉండింది, అందులో మనుషులు ఒకరికొకరు అర్థం చేసుకోలేకపోయారు. Now, Hebrew is accessible to the public, largely because of the 19th-century theologian James Strong, who created a concordance of the Bible. This was an impressive project, creating an index for every original word in the Judeo-Christian Scriptures.

It included 5,624 words in Greek and 8,674 in Hebrew, so many of us who study Judeo-Christian texts use this dictionary to understand them better.

In mid-2014, after studying Ben Graham's principles of value investing, I decided to start a "pilot project" based on what I had learned during my experience in gold mining.

My goal was clear: to create a strong conceptual foundation that could scale. For that, I thought of a name that could connect with people in a deep and meaningful way.

When it came time to name Bina, I chose the Hebrew language, first because I consider myself a man who is part of God's people, and second because I wanted every human being, even in their spirit, to understand the impact of this name.

I searched for words related to the principles of an "intelligent investor" and tried to combine them in a way that vocally sounded.

I chose three terms:

"Binah" (#H998), which expresses wisdom in terms of understanding, meaning, and truth.

"Ormah" (#H6195), which refers to wisdom as prudence and skillfulness in taking action.

"Sekel" (#H7922), which, although it sounds like the Israeli currency, actually refers to wisdom in terms of insight and intelligence.

In Job 28:28, there is one of the clearest explanations about how to find wisdom:

"Then God said to humans, 'Listen! Reverence for the Lord is wisdom, turning away from evil is understanding." ఇప్పుడు, హెబ్రూ ప్రజలకు అందుబాటులో ఉంది, ముఖ్యంగా 19వ శతాబ్దం ధర్మ శాస్త్రజ్ఞుడు జేమ్స్ (స్టాంగ్ చేసిన బైబిల్ యొక్క సమన్వయాన్ని కారణంగా. ఇది ఒక అద్భుతమైన ప్రాజెక్ట్, ఇది జూడేే-క్రిస్టియన్ శాసనాలలోని ప్రతి ఒరిజినల్ పదానికి సూచికను సృష్టించింది.

ఈ సమన్వయంలో 5,624 (గీక్ పదాలు మరియు 8,674 హెబ్రూ పదాలు ఉన్నాయి, కాబట్టి మనలో చాలా మంది జూడో-(కిస్టియన్ (గంథాలను అధ్యయనం చేసే వారు ఈ డిక్షనరీని ఉపయోగించి వాటిని బాగా అర్థం చేసుకోవడంలో సహాయం చేసుకుంటారు.

2014 మధ్యలో, బెన్ గ్రాహమ్ యొక్క విలువ పెట్టబడుల సూత్రాలను అధ్యయనం చేసిన తరువాత, నేను నా బంగారం గనిలో అనుభవంలో నేర్చుకున్న వాటిపై ఆధారంగా ఒక "పైలట్ [పాజెక్ట్" [పారంభించాలని నిర్ణయించుకున్నాను.

నా లక్ష్యం స్పష్టంగా ఉంది: అది పెరిగే సామర్థ్యంతో ఒక బలమైన సూత్రాల ప్రమాణాన్ని సృష్టించాలి. ఇందుకు, నేను ప్రజలతో ఒక గాఢమైన మరియు అర్థవంతమైన మార్గంలో కనెక్ట్ చేసే పేరు ఒకటి ఆలోచించాను.

బీనా పేరు పెట్టడాన్ని ఉద్దేశించినప్పుడు, నేను హెబ్రూ భాషను ఎన్నుకున్నాను, మొదటిగా నేను నన్ను దేవుని ప్రజలలో భాగంగా భావిస్తున్నాను, మరియు రెండవదిగా, నేను (ప్రతి మనిషి, వారి ఆత్మలో కూడా, ఈ పేరుని (ప్రభావం అర్థం చేసుకోవాలని కోరుకున్నాను.

నేను "ఇంటెలిజెంట్ ఇన్వెస్టర్" స్కూతాలతో సంబంధించి పదాలను అన్వేషించి, వాటిని ఒక స్వర్రప్రకాశంలో కలిపే విధంగా ప్రయత్నించాను.

నేను మూడు పదాలను ఎంచుకున్నాను:

"బీనా" (#H998), ఇది అర్థం, భావం మరియు సత్యం నుండి జ్ఞానం వ్యక్తం చేస్తుంది.

"ఓర్మా" (#H6195), ఇది జ్ఞానాన్ని చట్టం మరియు కార్యాచరణలో నైపుణ్యం మరియు జ్ఞానంగా సూచిస్తుంది.

"సెకెల్" (#H7922), ఇది ఇశ్రాయెల్ కరెన్సీలా శబ్ధించవచ్చు, కానీ వాస్తవంలో ఇది జ్ఞానాన్ని అవగాహన మరియు తెలివి నుండి సూచిస్తుంది.

యోబ్ 28:28 లో, జ్ఞానాన్ని ఎలా కనుగొనాలో పటిష్టమైన వివరణ ఇవ్వబడింది:

"తర్వాత దేవుడు మనుష్యులకు అన్నాడు, 'వినండి! ప్రభువును గౌరవించడం అనేది జ్ఞానం, పాపం నుండి వదిలిపోవడం అనేది అవగాహన." To me, wisdom is more valuable than gold, silver, and precious stones. While it's easy to desire it and see it as something essential in what we do, true wisdom is very hard to find and even harder to apply consistently.

However, with this first idea, what I want to emphasize is this: I'm not trying to impose a dogmatic or harmful religious view, and I certainly don't want to make anyone uncomfortable by sharing these ideas.

In the style of Benito Juárez, I've tried to keep a line between what is natural and keep my ideas about the supernatural separate when it comes to Bina. However, reality has shown me that it's impossible to avoid integrating aspects of the supernatural, which some may view as a hobby, with the natural ones, which I believe some wrongly consider to be the only reality.

And I think it's important to also let you know that from now on, these ideas will become a cornerstone of Bina's activities.

* * *

Compound gain in understanding

One clear benefit of wisdom is that it increases our understanding of reality.

For any human being, understanding reality is very rewarding in itself. I still haven't met anyone who doesn't enjoy understanding something new.

However, understanding has also another wonderful nature: as we organize what we learn into a system, understanding tends to multiply like compound gain.

For example, lessons from mistakes, if combined with discipline and a genuine curiosity to learn, can turn into lasting value, and ignorance quickly fades away.

In other words, Bina's system allows us to become more valuable over time by the mere increase of our understanding. నా దృష్టిలో, జ్ఞానం బంగారం, వెండి, మరియు విలువైన రత్నల కంటే చాలా విలువైనది. మనం దాన్ని కోరుకోవడం సులభం, మరియు అది మనం చేసే పనులలో అత్యంత అవసరమైన దానిగా చూడడం కూడా సులభం, కానీ నిజమైన జ్ఞానం చాలా కష్టం కనుగొనడం మరియు మరింత కష్టం అనుసరించడంలో.

అయితే, ఈ మొదటి ఆలోచనలో, నేను మీరు గమనించాలనుకుంటున్నది ఇది: నేను ఎటువంటి కఠినమైన లేదా హానికరమైన మతపరమైన దృక్పథాన్ని వ్యక్తం చేయాలని ప్రయత్నించడం లేదు, మరియు నేను ఈ ఆలోచనలు పంచుకుంటూ ఎవరినీ అసౌకర్యానికి గురి చేయాలనుకుంటున్నాను.

ಪನಿಟ್ ಜ್ಞಾರಿಜ್ ಯುಕ್ಗು ತಿಲಿಲ್, ನೆನು Bina ಗುರಿಂವಿ ನ್ ఆలోచనలను సహజంగా ఉంచడానికి అసాధారణమైన విషయాలను విడిగా ఉంచడానికి വ്ര്യില്ലാം വാധി ಅಯಿತೆ. వాసవం చూపించిందేంటంటే, కొంతమంది వాటిని ఒక హాబీగా పరిగణించే అసాదారణ విషయాలను సహజ విషయాలతో మిళీతం చేయడం నుండి తప్పించుకోవడం అసాధ్యం.

మరియు నాకు అనిపిస్తుంది, ఈ ఆలోచనలు ఇక పై Bina యొక్క కార్యకలాపాలకు మూలస్తంభంగా మారిపోతాయని మీకు చెప్పడం కూడా ముఖ్యమని.

* * *

అర్థం చేసుకోవడంలో సంయోజిత లాభం

జ్ఞానం యొక్క ఒక స్పష్టమైన లాభం ఏమిటంటే అది మనం ఎదుర్కొంటున్న వాస్తవాన్ని అర్థం చేసుకునే సామర్థ్యాన్ని పెంచుతుంది.

ఏ మనిషికి అయినా, వాస్తవాన్ని అర్థం చేసుకోవడం ఒక గొప్ప ఆలోచన కావచ్చు. నేను ఇప్పటి వరకు ఎవరినీ చూడలేదు, వారు కొత్తదాన్ని అర్థం చేసుకోవడం నుంచి ఆనందం పొందని వారు.

అయితే, అర్థం చేసుకోవడంలో మరో అద్భుతమైన లక్షణం ఉంది: మనం నేర్చుకున్న దానిని ఒక వ్యవస్థగా ఏర్పాటు చేసుకున్నప్పుడు, అర్థం చేసుకోవడం సాధారణంగా సంయోజిత లాభం లాంటిది పెరుగుతుంది.

ఉదాహరణకి, తప్పుల నుండి నేర్చుకున్న పాఠాలు, నియమపూర్వకత మరియు నిజమైన కూర్చులాబికతో కలిసి, శాశ్వత విలువగా మారవచ్చు, మరియు అవగాహన త్వరగా తగ్గిపోతుంది.

ఇక, Bina యొక్క వ్యవస్థ మనం కేవలం మన అర్థం పెంచడమునుంచి సమయానికి మరింత విలువైనవారిగా మారడానికి అనుమతిస్తుంది. There's another wonder of life that I practiced a lot while I was involved in politics.

What's amazing about making decisions is that new scenarios appear as you realize that some ideas were true while others were mere illusions. I think this is an essential part of the human experience.

Whether decisions are good or bad, when you acquire wisdom through correct understanding, you realize that it's okay for things to be the way they are, and perhaps they couldn't have been any other way, because that's how you arrive at the current understanding.

For example, when I proposed restarting operations nearly four years ago, my vision was much more limited than what I understand now.

I hope I express this clearly when I point out that if I hadn't started Bina, I would never have understood the risks and opportunities that were invisible to me before.

I will demonstrate this idea further with a practical example from Bina.

* * *

Bina and China

I made a strategic mistake with our position in Alibaba. I won't go into the details to justify myself, but rather to give you insight into how I examine things like this.

I will use some technical concepts, so if there's something unclear, it's probably because I didn't explain it well. Please feel free to contact me for any clarification.

The thesis behind our position in Alibaba is quite simple:

Alibaba is perhaps the biggest and most prominent company in the fastest-growing economy of the last few decades.

జీవితంలో ఇంకొక అద్భుతం ఉంది, అది నేను రాజకీయాలలో భాగంగా ఉన్నప్పుడు చాలా అభ్యసించాను.

నిర్ణయాలు తీసుకోవడంలో అద్భుతం ఏమిటంేట, కొన్నింటి ఆలోచనలు నిజమైనవి కావడాన్ని మీరు తెలుసుకునేపుడు, కొన్ని ఇతర ఆలోచనలు కేవలం మాయలాగా ఉంటాయని అర్థం అవుతుంది. నేను ఈ అనుభవాన్ని మానవ అనుభవానికి ఒక ముఖ్యమైన భాగంగా భావిస్తాను.

నిర్ణయాలు మంచి లేదా చెడ్డెనవిగా ఉన్నా, మీరు సరిగ్గా అర్థం చేసుకోవడం ద్వారా జ్ఞానం పొందినప్పుడు, పరిస్థితులు ఇలా ఉండటం మనస్పూర్తిగా సరైనదే అనిపిస్తుంది. మరియు అవి మరే విధంగా ఉండలేదు, ఎందుకంటే మీరు ప్రస్తుతం ఉన్న అర్థం వరకు చేరుకున్నారో అదే నిజంగా.

ఉదాహరణగా, నలుగురు సంవత్సరాల క్రితం నేను కార్యకలాపాలను పునఃప్రారంభించాలని ప్రతిపాదించినప్పుడు, నా దృష్టి ప్రస్తుతం నాకు అర్థమయ్యే దానికంటే చాలా పరిమితి గలదని నాకు అర్థం అయ్యింది.

నేను ఇది స్పష్టంగా వ్యక్తం చేస్తానని ఆశిస్తున్నాను, "నేను Bina ప్రారంభించకపోతే, నాకు ముందుగా కనిపించని పర్యవేక్షణలు మరియు అవకాశాలు అర్థం కాలేదు" అని.

నేను ఈ ఆలోచనను Bina నుండి ఒక ప్రామాణిక ఉదాహరణతో మరింత వివరించాలనుకుంటున్నాను.

* * *

Bina మరియు చైనా

Alibaba లో మా స్థానానికి సంబంధించిన నేను ఒక వ్యూహాత్మక తప్పు చేశాను. నేను నా రక్షణను వివరించడంలోకి వెళ్లిపోదు, కానీ ఈ తరహా విషయాలను నేను ఎలా పరిశీలించేదీ మీకు చూపించాలనుకుంటున్నాను.

నేను కొన్ని సాంకేతిక భావనలు ఉపయోగిస్తాను, కాబట్టి ఏదైనా సృష్టంగా లేనప్పుడు, అది నేను బాగా వివరించలేకపోయానిని సూచిస్తుంది. దయచేసి ఏదైనా క్లారిఫికేషన్ కోసం నన్ను సంప్రపదించడానికి సంకోచించకండి.

Alibaba లో మా స్థానానికి సంబంధించిన సిద్ధాంతం చాలా సరళంగా ఉంది:

Alibaba, తుది గా, గత కొన్ని దశాబ్దాలలో వేగంగా అభివృద్ధి చెందుతున్న ఆర్థికవ్యవస్థలో అతి పెద్ద మరియు ప్రముఖ కంపెనీ కావచ్చు. Its competitive position compared to its Asian peers is formidable, and due to certain cultural barriers, its market is very difficult for its American rivals to reach.

Alibaba has managed to be pivotal in its market, a country that is not only the factory of the world, but its business model has also made many Chinese industries use its platform to distribute their products globally.

If I had to describe the relationship between China and the United States using a familiar analogy, I would say the U.S. is the older sibling, while China is the restless sibling, though always reasonable when it comes to conflicts.

With its great military power, China tends to act with moderation in global conflicts like those in Ukraine and Israel, and even in its economic rivalry with the United States.

However, I also recognize that China faces an intrinsic vulnerability in its system.

It's not an insurmountable weakness, but there is a certain philosophical disconnect between what its current communist political regime believes and the supernatural reality. This implies, for example, that its vision for the future is more pessimistic, based solely on materialism, and much less liberal than the American one.

In other words, I would say that their stance is something like this:

"Our creativity is different from that of the West.

Through force, we will make what others invent cheaper, and we will keep a cheap fixed exchange rate that allows us to export our inflation to other countries. Whoever wants to join us is welcome, and those who don't, let them step aside."

In April 2020, Alibaba reported sales of \$76 billion. Just seven months later, in November, its stock reached a historic high of \$307, bringing its market capitalization to \$870 billion at that time.

Today, the market believes this business is worth \$234 billion.

ఆసియా దేశాలతో పోలిస్తే దీని పోటీ స్థానం బలవంతమైనది, మరియు కొన్ని సాంస్కృతిక అడ్డంకుల కారణంగా, దీని మార్కెట్ అమెరికన్ ట్రత్యర్థులకు చేరుకోవడం చాలా కష్టం.

Alibaba తన మార్కెట్లో కీలక పాత్ర పోషించగలిగింది, ఇది కేవలం ప్రపంచపు ఫ్యాక్టరీగా కాకుండా, దీని వ్యాపార మోడల్ కూడా అనేక చైనీస్ పర్మిశమలు తమ ఉత్పత్తులను ప్రపంచవ్యాప్తంగా పంపిణీ చేయడానికి ఈ వేదికను ఉపయోగించడానికి వీలు కల్పించింది.

చైనా మరియు యునైటెడ్ స్టేట్స్ మధ్య సంబంధాన్ని నేను పరిచయం చేయాల్సి వస్తే, నేను ఒక సులభమైన ఉధాహరణగా చెప్పుకుంటే, అమెరికా పెద్ద సోదరుడి కంటే, చైనా ఆందోళన చెందుతున్న సోదరుడి మాదిరి ఉంటుంది, అయితే సంకర్షణల విషయంలో ఎప్పుడూ న్యాయమైనదే.

తన గొప్ప సైనిక శక్తితో, చైనా ప్రపంచవ్యాప్తంగా ఉక్రెయిన్ మరియు ఇజాయెల్ వంటి సంకర్షణలలో పరస్పర గౌరవంతో చర్యలు తీసుకుంటుంది, మరియు యునైటెడ్ స్టేట్స్ తో ఆర్థిక పోటీలో కూడా.

అయితే, నేను అంగీకరిస్తున్నా, చైనా తన వ్యవస్థలో ఒక అంతర్గత దుర్భలతను ఎదుర్కొంటోంది.

అది అధిగమించలేని బలహీనత కాదు, కానీ ప్రస్తుతం ఉన్న కమ్యూనిస్ము రాజకీయ శాసనవ్యవస్థ విశ్వసించే ఆలోచనలు మరియు ఆధ్యాత్మిక నిజ reality మధ్య కొంత తేడా ఉంది. ఉదాహరణకి, దీని దృష్టి భవిష్యత్తు కోసం చాలా నిరాశాజనకమైనది, కేవలం భౌతికవాదంపై ఆధారపడినది, మరియు అమెరికాకు కంటే చాలా తక్కువ లిబరల్.

ఇంకా చెప్పాలంటే, వారి దృక్పథం ఇలా ఉంటుంది:

"మన సృజనాత్మకత పశ్చిమ దేశాలతో పోలిస్తే వేరేలా ఉంది.

శక్తి ద్వారా, మనం ఇతరులు కనిపెట్టిన వాటిని తక్కువ ధరకు చేస్తాము, మరియు మనం ఒక తక్కువ స్థిర ఎక్స్ఛెంజ్ రేట్ను ఉంచి, మన ఇన్ప్లేషన్నను ఇతర దేశాలకు ఎగుమతులు చేయవచ్చు. మనతో చేరాలనుకునే వారు స్వాగతం, ఇంకా చేరకపోతే, వారు పక్కన వెళ్ళిపోవచ్చు."

2020 ఏప్రిల్ లో, Alibaba 76 బిలియన్ డాలర్ల అమ్మకాలను ప్రకటించింది. ఏడు నెలల తర్వాత, నవంబరులో, దాని ఫ్లాక్ 307 డాలర్ల స్థాయి వరకు పెరిగింది, దీని మార్కెట్ మూల్యాంకనం 870 బిలియన్ డాలర్లకు చేరింది.

ఇప్పుడు, మార్కెట్ ఈ వ్యాపారాన్ని 234 బిలియన్ డాలర్లుగా అంచనా వేస్తుంది. Despite the drop in its share price, Alibaba has continued to show its competitive advantage consistently in its real business.

Now, my strategic mistake was taking too long to recognize the following:

Although China is the second-largest economy in the world, it is still a developing country with the philosophical flaw I explained earlier.

To illustrate this, I'll use the table I created with data from Alibaba's report, in millions of dollars updated to today.

తన స్టాక్ ధర పడిపోయినా, Alibaba తన వాస్తవ వ్యాపారంలో తన పోటీదారులపై ఆధిపత్యాన్ని నిరంతరంగా చూపిస్తోంది.

ఇప్పుడు, నా వ్యూహాత్మక తప్పు ఈ క్రింది విషయం గుర్తించటానికి చాలా సమయం తీసుకోవడమే:

చైనా ప్రపంచంలో రెండో అతిపెద్ద ఆర్థికవ్యవస్థగా ఉన్నా, అది ఇంకా అభివృధ్ధి చెందుతున్న దేశమే, మరియు ముందు నేను వివరణ ఇచ్చిన తాత్త్విక లోపాన్ని కలిగి ఉంది.

దాన్ని అర్థం చేసుకునే విధంగా, నేను Alibaba నివేదిక నుండి సేకరించిన డేటాను ఉపయోగించి, నేను రూపొందించిన పట్టికను ఉపయోగిస్తాను, ఇది డాలర్లలో మిలియన్లలో ఇవాళ్టి వరకు నవీకరించబడింది.

					21 vs 24
					% real
Alibaba's business breakdown	2021	2022	2023	2024	change
Domestic commerce in China	90,845	62,654	58,370	60,431	(33)
International commerce	8,851	9,062	9,960	14,257	61
Local consumer services	6,477	6,542	7,098	8,310	28
Cainiao	6,751	9,736	10,950	13,760	104
Cloud	10,973	14,867	14,620	14,781	35
Digital media & entertainment	5,651	2,638	2,605	2,938	(48)
Other	419	18,818	19,109	16,305	3,794
Total revenue	129,966	124,316	122,713	130,782	1
Domestic commerce in China	35,737	25,144	24,324	27,073	(24)
International commerce	(1,696)	(1,553)	(1,191)	(1,242)	(27)
Local consumer services	(5,290)	(4,489)	(3,292)	(3,637)	(31)
Cainiao	(718)	(571)	(512)	(502)	(30)
Cloud	(2,261)	(753)	(728)	(995)	(56)
Digital media & entertainment	(1,870)	(1,023)	(655)	(959)	(49)
Innovation initiatives and others	(1,414)	(1,373)	(1,329)	(1,163)	(18)
Unallocated	(6,238)	(5,233)	(2,442)	(2,823)	(55)
Operating profit	16,249	10,148	14,176	15,751	(3)

					0/0
-					నిజమైన
అలీబాబా వ్యాపార వివరాలు	2021	2022	2023	2024	మార్పు
చైనాలో దేశీయ వాణిజ్యం	90,845	62,654	58,370	60,431	(33)
_ అంతర్జాతీయ వాణిజ్యం	8,851	9,062	9,960	14,257	61
స్థానిక వినియోగదారుల సేవలు	6,477	6,542	7,098	8,310	28
<u>క</u> ెనియావో	6,751	9,736	10,950	13,760	104
మేఘం	10,973	14,867	14,620	14,781	35
డిజిటల్ మీడియా & వినోదం	5,651	2,638	2,605	2,938	(48)
ಇ తර	419	18,818	19,109	16,305	3,794
మొత్తం ఆదాయం	129,966	124,316	122,713	130,782	1
ವ ಾ ನ್ ದೆಳಿಯ ವಾಣಿಜ್ಯಂ	35,737	25,144	24,324	27,073	(24)
_ യാർറ്റുളിಯ వాణిజ్యం	(1,696)	(1,553)	(1,191)	(1,242)	(27)
స్థానిక వినియోగదారుల సేవలు	(5,290)	(4,489)	(3,292)	(3,637)	(31)
కైనియావో	(718)	(571)	(512)	(502)	(30)
మేఘం	(2,261)	(753)	(728)	(995)	(56)
డిజిటల్ మీడియా & వినోదం	(1,870)	(1,023)	(655)	(959)	(49)
ఇన్నో వేషన్ కార్యక్రమాలు మరియు			` ,	` ,	(18)
ఇతరులు	(1,414)	(1,373)	(1,329)	(1,163)	
కేటాయించబడలేదు	(6,238)	(5,233)	(2,442)	(2,823)	(55)
నిర్వహణ లాభం	16,249	10,148	14,176	15,751	(3)

By the way, negative numbers in the changes in operating losses actually mean that they are losing less money each year. For 2024, I had to estimate the data.

What stands out right away is the drop in the value of sales in dollars from China's domestic commercial business.

Keep in mind that many analysts believe China keeps its currency artificially undervalued to encourage exports.

What's interesting to me is that, even though China has faced situations like pandemic restrictions in recent years, and is currently trying to recover from economic issues, Alibaba's business model remains strong and flexible, proof of that is that it was able to recover the same overall levels of real value 130 billion dollars by 2024.

Another notable situation is how the operating profit remained above 10 billion dollars in 2022, almost recovering the 16 billion dollars from 2021 by 2024.

అయితే, కార్యాచరణ నష్టాలలో మార్పులలో ప్రతికూల సంఖ్యలు అనగా, ప్రతి సంవత్సరం వారు తక్కువ డబ్బు కోల్పోతున్నారని అర్థం. 2024 కోసం, నేను డేటాను అంచనా వేయాల్సి వచ్చింది.

21 vs 24

ప్రధానంగా కనిపించేది, చైనాలోని దేశీయ వాణిజ్య వ్యాపారంలో డాలర్లలో అమ్మకాల విలువ క్షేణించడం.

గమనించాల్సిన ముఖ్యమైన విషయం ఏమిటంటే, చాలా విశ్లేషకులు చైనా తమ కరెన్సీని కృత్రిమంగా తక్కువ విలువ వర్ధ ఉంచి ఎగుమతులను ట్రోత్సహిస్తుందని నమ్ముతారు.

నాకు ఆసక్తికరమైన విషయం ఏమిటంటే, చైనా గత సంవత్సరాల్లో మహమ్మారి నిషేధాలు మరియు ప్రస్తుతం ఆర్థిక సమస్యలు ఎదుర్కొన్నప్పటికీ, Alibaba యొక్క వ్యాపార మోడల్ ఇంకా బలమైనది మరియు అనువైనది. 2024 నాటికి 130 బిలియన్ల డాలర్ల స్థాయిని తిరిగి సాధించగలిగింది.

మరొక గమనించదగ్గ విషయం ఏమిటంటే, 2022 సంవత్సరంలో కార్యకలాప లాభం 10 బిలియన్ల డాలర్ల మించి ఉండి, 2024 నాటికి 2021 నుండి 16 బిలియన్ల డాలర్ల లాభాన్ని తిరిగి పొంద nearly almost Despite the drop in operating profit in China's domestic business (from 35 billion dollars in 2021 to 27 billion dollars in 2024), we can see that the total losses from non-strategic businesses, altogether, have been reduced dramatically by 42%, from a 19-billion-dollar loss in 2021 to an estimated 11-billion-dollar loss.

Another observation. As long as these figures are true, I believe there is no business like Alibaba in this world, as nearly all of its businesses continue to grow year after year, which can be a sign of competitive advantage and the existence of very large moats of all kind.

If we exclude the value of sales from the domestic business, which dropped by a third from almost 91 billion dollars in 2021 to over 60 billion dollars in 2024, we see that the rest of the businesses increased from 39 billion dollars in 2021 to 70 billion dollars in 2024 in real terms.

The problem with the previous explanation is that it might not fully reveal the mistake I made. I will show you how this mistake looks from a different angle, though I'm confident you will also see why Alibaba is such a solid idea.

Pitifully, if you don't have the right lens to see reality, as in my case here, the truth only becomes clear over time.

In the following table, I'll show you comparative data from certain countries, calculating the growth in their economic productivity (GDP) alongside the change in the value of their stock market indices converted to dollars. Keep in mind that both pieces of data are imperfect, and I only consider them as indicators.

చైనా దేశీయ వ్యాపారంలో కార్యకలాప లాభం పడిపోవడం (2021లో 35 బిలియన్ల డాలర్ల నుండి 2024లో 27 బిలియన్ల డాలర్లకు తగ్గడం) వుండినా, అనూహ్యమైన విధంగా, వ్యూహాత్మకంగా లేని వ్యాపారాల నష్టాలు మొత్తం 42% మేర తగ్గాయి. 2021లో 19 బిలియన్ల డాలర్ల నష్టాల నుండి, అంచనా వేసిన 2024లో 11 బిలియన్ల డాలర్ల నష్టాలు ఉన్నాయి.

మరొక గమనిక. ఈ సంఖ్యలు నిజమేనన్న గాలు, ఈ స్రపంచంలో Alibaba లాంటి వ్యాపారం మరొకటి లేదు అని నేను నమ్ముతున్నాను, ఎందుకంటే దాని అనేక వ్యాపారాలు ప్రతి సంవత్సరం పెరుగుతూనే ఉన్నాయి, ఇది పోటీదారులపై ఆధిక్యతను మరియు అనేక రకాలైన పెర్ద బారికేడ్స్ (moats) ఉన్నదని సూచించవచ్చు.

దేశీయ వ్యాపారంలో అమ్మకాల విలువను తప్పిస్తే, ఇది 2021లో సుమారు 91 బిలియన్ల డాలర్ల నుండి 2024లో 60 బిలియన్ల డాలర్లకు మూడింట ఒక భాగం తగ్గింది, కానీ మిగతా వ్యాపారాలు 2021లో 39 బిలియన్ల డాలర్ల నుండి 2024లో 70 బిలియన్ల డాలర్లకు నిజమైన విధంగా పెరిగాయి.

మునుపటి వివరణతో సమస్య ఏమిటంేట, అది నేను చేసిన తప్పును పూర్తిగా వెల్లడించకపోవచ్చు. ఈ తప్పు మరొక కోణం నుండి ఎలా కనిపిస్తుంది అనేది నేను చూపిస్తాను, కానీ మీరు కూడా Alibaba ఎంత బలమైన ఆలోచన అనేది అర్థం చేసుకోవడంలో మీకు సహాయం చేస్తుందని నాకు నమ్మకం.

దురదృష్టవశాత్తు, మీరు నిజాత్రులున్ని చూడటానికి సరైన కంటిచూపు లేకపోతే, నా విషయంలో లాగ, సత్యం కేవలం సమయంతోనే సృష్టంగా తెలుస్తుంది.

ເకింది పట్టికలో, నేను కొన్ని దేశాల నుండి సాంప్రదాయ ఆర్థిక ఉత్పత్తి (GDP) పెరుగుదలను, వాటి స్టాక్ మార్కెట్ సూచికల విలువ మార్పును డాలర్లలో మార్చినట్లు సూచిస్తున్నాను. ఈ రెండు డేటా కూడా తప్పులుగా ఉంటాయి, కానీ నేను వాటిని సూచికలుగా మా(తమే పరిగణిస్తున్నాను.

	pro	domestic oduct s of USD)	Change in value of economic output		et index in USD)	Change in value of market index	Market growth / economy growth
Country	sep-19	sep-24	(1)	sep-19	sep-24	(2)	(2) / (1)
USA	21.7	28.8	32 %	2,991	5,702	91 %	2.8
China	13.7	18.4	34 %	420	389	(7) %	(0.2)
France	2.5	2.6	4 %	6,271	8,372	34 %	8.0
Mexico	1.3	1.7	30 %	2,240	2,693	20 %	0.7

ದೆಕಂ	w	ీశీయోత్పత్తి యన్ల USD) సెఫ్టెంబర్- 24	ఆర్థిక ఉత్పత్తి విలువలో మార్పు (1)	(US యా సెఫ్టెం	ప్ సూచిక Dలో నిట్లు సెఫ్టెం బర్-24	మార్కెట్ ఇండెక్స్ విలువలో మార్పు (2)	మార్కెట్ వృధ్ధి / ఆర్థిక వృధ్ధి (2) / (1)
యునై							
ಕುಡ್							
స్టేట్స్	21.7	28.8	32 %	2,991	5,702	91 %	2.8
చైనా	13.7	18.4	34 %	420	389	(7) %	(0.2)
ట్రాన్స్	2.5	2.6	4 %	6,271	8,372	34 %	8.0
మెక్సికో	1.3	1.7	30 %	2,240	2,693	20 %	0.7

I chose September 2019 as the starting point because it's right before we started seeing the effects of the COVID-19 pandemic restrictions.

Remember that each of us interprets the same data differently. One way to interpret it is as follows:

The U.S. economy grew by 32% during this period, however, if should adjust this for inflation, you must consider that the dollar's purchasing power actually decreased by 23% net. This helps explain some of the recent discontent in the U.S., as seen in the recent election results.

Now, notice the growth in the value of the U.S. stock market, which increased by 91% during this period. This is a significant difference.

In the 2002 report, I observed that the cause of the exuberance in the U.S. market was mainly due to the massive amount of money the central banking system pumped into circulation as part of its monetary policy to avoid an economic recession, combined with a process of rising interest rates. The report is here: https://bina.mx/inicio/reportes-anuales-y-trimestrales/2022-anual/

Now it seems that the US central bank, the Federal Reserve has started a process of relaxing its monetary policy. However, the amount of cash in circulation is still dramatically different from the conditions five years ago.

సెఫ్టెంబరు 2019 ను నేను ప్రారంభ బిందువుగా ఎంచుకున్నాను, ఎందుకంటే అది COVID-19 మహమ్మారి నియంత్రణల ప్రభావాలు కనిపించడానికి ముందు కాలం.

మనమంతా అదే డేటాను వేరే వేరే విధంగా వ్యాఖ్యానిస్తాము. దాన్ని వ్యాఖ్యానించే ఒక విధానం ఈ Iకింది విధంగా ఉంటుంది:

ఈ కాలంలో యుఎస్ ఆర్థిక వ్యవస్థ 32% వృద్ధి చెందింది, అయితే దీనిని (దవ్యోల్బణంతో సరిచేయాలంటే, డాలరుకు ఉన్న కొనుగోలు శక్తి వాస్తవంగా 23% తగ్గిందని గుర్తించాలి. ఇది యుఎస్ లో ఇటీవల జరిగిన ఎన్ని కల ఫలితాల్లో చూసిన కొన్ని అసంతృప్తిని వివరిస్తుంది.

ఇప్పుడు, ఈ కాలంలో యుఎస్ స్టాక్ మార్కెట్ విలువ 91% పెరిగినట్లుగా చూడండి. ఇది ఒక ముఖ్యమైన వ్యత్యాసం.

2002 నివేదికలో, నేను గమనించినది యుఎస్ మార్కెట్ లోని ఉత్సాహానికి కారణం ముఖ్యంగా కేంద్ర బ్యాంకింగ్ వ్యవస్థ గొప్ప మొత్తం డబ్బును సర్క్యులేషన్ లోకి విడుదల చేయడం వల్ల ఏర్పడింది. ఇది ఆర్థిక మాంద్యాన్ని నివారించడానికి చేసే నాణ్యతా విధానంలో భాగంగా, అలాగే వడ్డీ రేట్ల పెరుగుదల ప్రాసెస్ తో కలసి జరిగింది. ఆ నివేదిక ఇక్కడ ఉంది: https://bina.mx/inicio/reportes-anuales-ytrimestrales/2022-anual/

ఇప్పుడు, ఇది చూస్తుంటే, యుఎస్ కేంద్ర బ్యాంకు, ఫెడరల్ రిజర్వ్ తన నాణ్యతా విధానాన్ని సడలించే ప్రక్రియను ప్రారంభించింది. అయితే, ప్రస్తుతం సర్క్యులేషన్ లో ఉన్న డబ్బు మొత్తం ఇప్పటి పరిస్థితులతో ఐదు సంవత్సరాల క్రితానికంటే చాలా భిన్నంగా ఉంది. Now let's look at the numbers for France, a NATO member, as a representative economy of what's happening in Europe. The index I used is the CAC 40 (the largest French companies, like luxury brand LVMH, energy company Total, and industrial company Schneider, which all are considered global, with international representation).

So, while France's real economy has grown only 4% (over these five years!), its stock market has increased by 34%, suggesting there's stock market enthusiasm for globalized French companies that is disconnected from what's happening in the real french economy.

Now, let's look at the case of our beloved Mexico. Economic growth was 30%, but if we account for the 30% net loss in purchasing power, the result is not cheerful.

Looking at the stock market, we see a net growth of only 20%. While this figure is more in line with Mexico's economy, it is far from the exuberance shown in the U.S. market.

Finally, the situation in China is also interesting. While its economy grew by 34%, the value of its stock market has decreased by 7% net today.

The gap is Notable, and reflects the effects of several specific factors.

Let's remember that COVID-19 started in China, a country whose political and economic system is different from that of the United States. This difference can be seen in the way both countries dealt with a common challenge, like the pandemic.

For example, in the United States (and Mexico), lockdowns and business closures were put in place for businesses considered "non-essential." This caused a significant economic contraction and millions of jobs were temporarily lost. However, by mid-2020, policies became more flexible, less strict, and more decentralized compared to China's centralized and strict approach to adapt to the "new normal."

ఇప్పుడు (ఫ్లాన్స్ గమనించదాం, ఇది NATO సభ్యదేశం, మరియు యూరోప్లో జరుగుతున్న ఘటనల (ప్రతినిధి ఆర్థిక వ్యవస్థగా చూడబడుతుంది. నేను ఉపయోగించిన సూచిక CAC 40 (ఫ్రాన్స్ లోని పెద్ద కంపెనీలు, లగ్జరీ బాండ్ LVMH, ఎనర్జీ కంపెనీ టోటల్, మరియు పారిశ్రామిక కంపెనీ మైడర్, ఇవన్నీ అంతర్జాతీయ (ప్రాతినిధ్యం కలిగిన (ప్రపంచవ్యాప్తంగా ఉన్న కంపెనీలు).

అందువల్ల, ఫ్రాన్స్ యొక్క వాస్తేవ ఆర్థిక వ్యవస్థ కేవలం 4% మాత్రమే పెరిగింది (ఈ ఐదు సంవత్సరాలలో), కానీ ఆ దేశం యొక్క స్టాక్ మార్కెట్ 34% పెరిగింది, ఇది గ్లోబలైజ్ అయిన (ఫ్రాన్స్ కంపెనీలకు ఉన్న స్టాక్ మార్కెట్ ఉత్సాహాన్ని సూచిస్తుంది, ఇది వాస్తవ (ఫెంచ్ ఆర్థిక వ్యవస్థలో జరుగుతున్న వాటితో సంబంధం లేకుండా ఉంది.

ఇప్పుడు మన ట్రియమైన మెక్సికోని గమనిధ్దాం. ఆర్థిక వృధ్ధి 30% గా ఉంది, కానీ కొనుగోలు శక్తిలో 30% నెట్ నష్టం గమనించినప్పుడు, ఫలితం సంతోషకరమైనది కాదు.

స్టాక్ మార్కెట్ ని చూసుకుంటే, కేవలం 20% నెట్ వృధ్ధి మాత్రమే కనిపిస్తుంది. ఈ సంఖ్య మెక్సికో ఆర్థిక వ్యవస్థకు అనుగుణంగా ఉన్నప్పటికీ, అది యుఎస్ మార్కెట్లో చూపించిన ఉత్సాహం కంటే చాలా తక్కువ.

చైనా పరిస్థితి కూడా ఆసక్తికరంగా ఉంది. దాని ఆర్థిక వ్యవస్థ 34% పెరిగింది, కానీ దాని స్టాక్ మార్కెట్ విలువ ఇప్పటికి 7% నెట్ తగ్గింది.

ఈ తేడా గమనించదగినది, మరియు ఇది అనేక నిర్దిష్ట కారణాల ప్రభావాన్ని ప్రతిబింబిస్తుంది.

మనం గుర్తు పెట్టుకుందాం, COVID-19 చైనాలో ప్రారంభమైంది, ఇది యుఎస్ తో భిన్నమైన రాజకీయ మరియు ఆర్థిక వ్యవస్థ ఉన్న దేశం. ఈ తేడా అంగీకరించబడింది రెండు దేశాలు ఒకే సమస్యను, మహమ్మారి వంటి వాటిని ఎలా పరిష్కరించాయో చూడగలిగితే.

ఉదాహరణకు, యుఎస్ (మరియు మెక్సికో) లో, "ఆవశ్యకమైనవి కాని" వ్యాపారాల కోసం లాక్ డౌన్లు మరియు వ్యాపార మూసివేతలు అమలు చేయబడ్డాయి. దీని వలన గణనీయమైన ఆర్థిక సంకోచం జరిగింది మరియు లక్షలాది ఉద్యోగాలు తాత్కాలికంగా కోల్పోయారు. అయితే, 2020 మధ్యకాలం లో, విధానాలు మరింత సౌమ్యంగా, తక్కువ కఠినంగా, మరియు చైనాలోని కేంద్రకృత మరియు కఠిన విధానాలకు పోలిస్తే మరింత వికేంద్రకృతంగా మారాయి.

You might remember that when the world seemed to be returning to "normal," I decided to restart Bina's operations.

In the 2020 letter (https://bina.mx/inicio/reportes-anuales-y-trimestrales/2020-anual/), I showed how we started by buying two shares of Alibaba Holdings at around \$245 dollars per share.

However, by March 23, 2021, the date of that letter, the price of the stock had dropped to \$225, though it wasn't a surprise since it had been falling from its peak of \$320 in October 2020.

During the COVID-19 restrictions, the stock had reached that peak above \$300, driven by Jack Ma's attempt to take his then-subsidiary Ant Group public.

Ant Group's initial public offering (IPO) was scheduled for October 2020, and if it had happened, it would have been the largest IPO in the world. This excitement was part of what drove the stock price at that time.

However, when Jack Ma made critical comments about the financial inclusion situation in China, the Chinese government stepped in and stopped the IPO process, which struck Alibaba's momentum in the markets.

I have a habit: when an idea seems interesting to me, I like to "step a foot" in it and keep it on my radar, rather than letting it pass by. I'm very careful about the thoughts I allow to get my attention. And that's how I continued watching Alibaba's behavior.

Now, since that peak in October 2020, Alibaba's stock kept falling, dropping from \$310 to a low of \$64 in October 2022.

During this drop, we increased our position: in mid-2021, we bought shares at \$226, and in December of the same year, we bought more at \$118.

As the price kept dropping, I assumed we were buying at a discounted price, trusting that we had already reached the stock price "bottom."

మీరు గుర్తు చేసుకోవచ్చు, ప్రపంచం "సాధారణం" గా తిరిగి రావడం మొదలైనప్పుడు, నేను బినా యొక్క కార్యకలాపాలను తిరిగి బ్రారంభించాలని నిర్ణయించాను.

2020 වේඛාවේ (https://bina.mx/inicio/reportes-anuales-y-trimestrales/2020-anual /), බීරා මව (పారంభించామని చూపించాను: రెండు పేర్లను అణిబాబా హూల్డింగ్స్ నుండి కొనడం, ఒక్కో పేరు సుమారు \$245 డాలర్లకు.

కానీ, 2021 మార్చి 23 న, ఆ లేఖ రాసిన తేదీన, షేరు ధర \$225 కు పడిపోయింది, అయితే అది ఆశ్చర్యకరమైనది కాదు ఎందుకంటే అది 2020 అక్టోబర్లో \$320 కు పెరిగిన తర్వాత పడిపోతూ వచ్చింది.

COVID-19 నిబంధనలు సమయంలో, షేరు \$300 పైగా పెరిగింది, అది జాక్ మా తన అప్పటి సహాయక సంస్థ అయిన ఆంట్ గ్రూప్ ను పబ్లిక్ చేస్తామని ప్రయత్నించడాన్ని సూచించింది.

ఆంట్ (గూప్ యొక్క ప్రారంభ జనపబ్లిక్ ఆఫరింగ్ (IPO) 2020 అక్టోబరులో జరగాల్సింది, మరియు అది జరిగితే, అది ప్రపంచంలోనే అతిపెద్ద IPO గా ఉండేది. ఆ సమయంలో ఈ ఉత్సాహం షేరు ధరను పెంచిన ప్రధాన కారణంగా ఉన్నది.

కానీ, జాక్ మా చైనా లో ఆర్థిక చేర్పుబడి పరిస్థితిపై కీలక వ్యాఖ్యలు చేసినప్పుడు, చైనా ప్రభుత్వం ఈ IPO ప్రక్రియను అడ్డుకొని, అలిబాబా యొక్క మార్కెట్ ప్రగతి ని అడ్డుకుంది.

నాకు ఒక అలవాటు ఉంది: ఒక ఆలోచన నాకు ఆసక్తికరంగా అనిపిస్తే, నేను దానిలో "ఒక అడుగు పెట్టి" దాన్ని నా రేడార్ లో ఉంచడం ఇష్టపడతాను, దాన్ని వెళ్లిపోకుండా చూసుకుంటాను. నేను నా దృష్టిని ఆకర్షించే ఆలోచనలను చాలా జాగ్రత్తగా అంగీకరిస్తాను. అలా నేను అలిబాబా యొక్క ప్రవర్తనను గమనిస్తూనే ఉన్నాను.

ఇప్పుడు, 2020 అక్టోబర్ లో ఆ అంగీకారం నుండి, అలిబాబా పేరు ధర మరింత పడిపోయింది, \$310 నుండి 2022 అక్టోబర్ లో \$64 వరకూ పడిపోయింది.

ఈ పడిపోయిన ధర సమయంలో, మేము మా పోజిషన్ ను పెంచుకున్నాము: 2021 మధ్యలో, మేము \$226 వర్డ షేర్లు కొనుగోలు చేశాము, మరియు అదే సంవత్సరంని డిసెంబరులో, మేము మరిన్ని షేర్లను \$118 వర్డ కొనుగోలు చేశాము.

ధర ఇంకా పడుతూనే ఉన్నప్పుడు, నేను అనుకున్నాను, మేము "తక్కువ ధర" వద్ద కొనుగోలు చేస్తున్నాము, ఎందుకంటే ఆ షేరు ధర "తక్కువ ఫ్లాయిని" చేరుకున్నట్లు నాకు అనిపించింది. Then, an "unexpected" event occurred for those unaware of the geopolitical situation (although it was telegraphed for years!): in February 2022, Russia, a commercial ally of China and already having annexed Crimea in 2014, decided to carry out a large-scale military invasion of Ukraine.

They justified this action as a response to the United States and NATO's intention to establish military bases in Ukraine, and what had been a low-intensity conflict for years quickly escalated into an open war.

In response, when the war began, the United States and its allies imposed severe economic sanctions on Russia.

While Russia found ways to mitigate the effects of these sanctions through trade alliances and demanding payment for its oil in rubles, global investment funds suspended their participation in the Russian market, sold their positions, and cut ties. This caused many common investors to lose money in Russian company stocks.

This series of events caused concern in the market about what might happen to the stocks of other geopolitical allies of Russia, such as China.

This fear, along with existing concerns already priced in due to the policies of the Chinese Communist Party (i.e. Ant Group's shock), the trade war with the United States with the tone of "winner takes all," and worries about a possible economic recession in China, contributed to a loss of interest from the global market, especially in the United States, in Chinese company stocks.

I do not share these fears. For me, it was an opportunity to buy an excellent business at an extraordinary price.

In March 2022, I bought more Alibaba shares at \$103 per share, and by December of that year, I increased my position with an average cost of \$89 per share.

Unlike the United States, which lifted its restrictions in mid-2020, China relaxed its "zero COVID" restrictions only by the end of 2022 in response to mass protests due to frustration of the public.

తర్వాత, జియోపోలిటికల్ పరిస్థితిని తెలియని వారికోసం ఒక "అనుకోని" సంఘటన జరిగింది (ఇది సంవత్సరాలుగా సూచించబడింది!): 2022 ఫిబ్రవరి లో, రష్యా, చైనాకు వ్యాపార మిత్రుడు మరియు 2014 లో క్రిమియాను ఆక్రమించిన దేశం, ఉక్రెయిన్ మీద పెద్ద స్థాయిలో సైనిక ఆక్రమణ జరిపించడానికి నిర్ణయించుకుంది.

ఈ చర్యను వారు అల్మాustify చేసుకున్నారు: యునైెటెడ్ స్టేట్స్ మరియు NATO ఉక్రెయిన్ లో సైనిక ఆపరేషన్లు ఏర్పాటు చేయాలని ఉద్దేశించినది. గతంలో చాలా కాలం పాటు తక్కువ తీవ్రత ఉన్న సంకర్షణగా ఉన్నది, ఇప్పుడు అది ఓపెన్ వార్ గా మారింది.

ప్రత్యుత్తరంగా, యుద్ధం ప్రారంభమైనప్పుడు, యునైటెడ్ స్టేట్స్ మరియు దాని మిత్ర దేశాలు రష్యా మీద కఠిన ఆర్థిక పన్నులు విధించాయి.

రష్యా ఈ పన్నుల ప్రభావాలను (జేడ్ అల్యాన్సెస్ ద్వారా మరియు తన నూనెకు రూపిల్లో చెల్లింపులు ముట్టుకుంటూ తగ్గించుకోవడంలో మార్గాలు కనుగొంది. ప్రపంచవ్యాప్తంగా పెట్టబడిదారుల ఫండ్లు రష్యా మార్కెట్లో తమ పాల్గొనటాన్ని నిలిపివేశారు, తమ పాజిషన్లను విక్రయించారు మరియు సంబంధాలను కట్ చేసుకున్నారు. దీని ఫలితంగా చాలా సాధారణ పెట్టబడిదారులు రష్యా కంపెనీ పేర్లలో నష్టాన్ని అనుభవించారు.

ఈ సంఘటనలు రష్యా యొక్క ఇతర జియోపోలిటికల్ మిత్రదేశాలు, ఉదాహరణకు చైనా, యొక్క షేర్ల గురించి మార్కెట్లో ఆందోళనను కలిగించాయి.

ఈ భయంతో పాటు, చైనా కమ్యూనిస్టు పార్టీ యొక్క విధానాలు (అంటే ఆంట్ గ్రూప్ కి జరిగిన షాక్స్, యునైెటెడ్ స్టేట్స్ తో జరిగిన (టేడ్ యుద్ధం, "విన్నర్ టేక్స్ ఆల్" అన్న మాటలతో, మరియు చైనాలో ఆర్థిక మాంద్యం వచ్చే అవకాశాల గురించి కలిగిన ఆందోళనలకు కారణం అయ్యింది, దాని వలన చైనా కంపెనీ పేర్లలో గ్లోబల్ మార్కెట్లో ఆసక్తి తగ్గింది, ముఖ్యంగా యునెెటెడ్ స్టేట్స్ లో.

నేను ఈ భయాలను పంచుకోను. నాకు ఇది ఒక అద్భుతమైన వ్యాపారాన్ని అద్భుతమైన ధరకు కొనుగోలు చేసే అవకాశం అనిపించింది.

2022 మార్చిలో, నేను అలుబాబా పేర్లను \$103 (పతి పేరు ధరకు కొనుగోలు చేశాను, మరియు ఆ సంవత్సరం డిసెంబరులో, నా పోజిషన్ ను \$89 (పతి పేరు ధరతో పెంచుకున్నాను.

యునైటెడ్ స్టేట్స్ 2020 మధ్యలో తన నియం[తణలను ఉపశమనం చేసినప్పటికీ, చైనా "జీరో COVID" నియం[తణలను 2022 చివరలో మాత్రమే సడలించింది, పబ్లిక్ లో జరిగిన భారీ ఆందోళనలకు ప్రతిస్పందనగా. From then on, the Chinese government gradually abandoned the policies of mass lockdowns and movement restrictions, marking the end of its strictest measures. However, skepticism about Chinese stocks kept their stock market prices low.

Between January 2023 and January 2024, I expanded our position in Alibaba with an average cost of \$83 dollars per share. My thought was: "Should I have more capital; I'd acquire more Alibaba shares". However, with true understanding and patience we could have acquired a larger chunk of shares at \$65!

Currently, our investment in Alibaba has an average cost of \$100 dollars per share.

Meanwhile, China, despite the setback caused by the pandemic, continued to grow, although at a slower pace than usually, similar to the United States.

Due to globalization, some economists like Niall Ferguson believe that both economies work together in what Ferguson has called "Chimerica" — a system where China acts as the low-cost manufacturer (think of Alibaba) and the United States as the tech developer (a favorite example is Apple) and consumer (Amazon).

However, this idea has become somewhat outdated. With the protectionist policies that have led to situations like the trade war between the two nations, both have had to rely on "bridge" countries like Mexico, or South Korea. For example, I'd say that we could be thinking of situations like "Chimexrica" (China-Mexico-America).

Let's go back to the table to compare the markets, and we'll see clear differences between the growth of stock markets and the real growth in productivity.

Despite similar growth rates in productivity in China, the United States, and Mexico, their markets have had very different results. As we've seen, the U.S. index has grown by 91%, Mexico's by only 20%, and China's has decreased by 7%.

అప్పటి నుంచి, చైనా ప్రభుత్వం గణనీయమైన లాక్డౌన్లు మరియు ప్రయాణ పరిమితులు విధించే విధానాలను పుడ్చింది, దీని ద్వారా దాని కఠినమైన చర్యలు ముగిసాయి. అయితే, చైనా షేర్లపై ఉత్కంఠ ఇంకా కొనసాగింది, దాని మార్కెట్ ధరలు కనిష్టంగా ఉన్నాయి.

2023 జనవరి నుండి 2024 జనవరి మధ్య, నేను అలుబాబాలో మా పోజిషన్ ను \$83 [పతి షేరు ధరతో పెంచుకున్నాను. నా ఆలోచన ఇలా ఉంది: "మీకున్న పెట్టుబడి ఎక్కువైతే, నేను మరింత అలుబాబా షేర్లను కొనుగోలు చేస్తాననుకొన్నాను" . అయితే, నిజమైన అర్థం మరియు సహనంతో, మనం \$65 వర్థ చాలా ఎక్కువ షేరు కొనుగోలు చేసేవారు!

ప్రస్తుతానికి, అలుబాబాలో మా పెట్టుబడి (శేణి ప్రతి మేరు \$100 గా ఉంది.

అప్పటికీ, చైనా, పాండమిక్ వల్ల వచ్చిన ఆటంకం ఉన్నా, పెరుగుదల కొనసాగింది, కానీ సాధారణంగా ఉన్న వేగంతో కాకుండా, యునైెటెడ్ స్టేట్స్ వంటి దేశానికి సమానంగా, మెల్లగా పెరిగింది.

గ్లోబలైజేషన్ వల్ల, కొన్ని ఆర్థికవేత్తలు, నయల్ ఫెర్గ్యుసన్ వంటి వారు, ఈ రెండు ఆర్థిక వ్యవస్థలు కలిసి పనిచేస్తున్నాయని నమ్ముతారు. ఫెర్గ్యుసన్ దీన్ని "చిమెరికా" అని పిలిచాడు — ఈ వ్యవస్థలో, చైనా తక్కువ ధరల ఉత్పత్తి దారిగా పనిచేస్తుంది (అలుబాబాను గమనించండి) మరియు యునైటెడ్ స్టేట్స్ టెక్నాలజీ అభివృధ్ధి దారుగా (అందుకు మంచి ఉదాహరణ, ఆపిల్) మరియు వినియోగదారుగా (అమెజాన్).

అయితే, ఈ ఆలోచన కొంత పాతబడిపోయింది. రెండు దేశాల మధ్య [టేడ్ యుద్ధం వంటి పరిస్థితులను సృష్టించిన రక్షణవాద విధానాలతో, వారు "బ్రిడ్డ్" దేశాలపై ఆధారపడి ఉన్నారు, ఉదాహరణకు మెక్సికో లేదా దక్షిణ కొరియా. ఉదాహరణకి, మనం "చిమెక్సికా" (చైనా-మెక్సికో-అమెరికా) అనే పరిస్థితులను ఆలోచించవచ్చు.

మళ్ళీ, మార్కెట్లు పోల్చడానికి మనం పట్టికను పరిశీలిద్దాం, మరియు షేరు మార్కెట్ల వృద్ధి మరియు వాస్తవ ఉత్పత్తి పెరుగుదల మధ్య స్పష్టమైన వ్యత్యాసాలను చూస్తాము.

చైనాలో, యునైెటడ్ స్టేట్స్లలో మరియు మెక్సికోలో సాదృశ్య ఉత్పత్తి వృధ్ధి ఉన్నప్పటికీ, వారి మార్కెట్ల ఫలితాలు చాలా వేరు. మనం చూసినట్లుగా, యుఎస్ ఇండెక్స్ 91% పెరిగింది, మెక్సికో 20% మాత్రమే పెరిగింది, మరియు చైనా మార్కెట్ 7% తగ్గింది. In addition to the monetary expansion I explained in the 2020 report, I now also understand that the growth in the U.S. market is partly explained by the increase in the obligations of its pension system. A huge animal that is difficult to discern if you only look at one side of the equation.

We also need to add that with globalization, there's a strong belief that the best companies in the world are American, and that these businesses are the best safe haven for value amid global geopolitical instability, especially those that are part of the S&P 500 index.

In contrast, I now partially understand that in China, geopolitical risks, such as its friendship with Russia and Iran, the centralized policies of the Communist Party, and the constant pressure and internal conflicts the Communist Party faces to stay stable while needing to improve the lives of millions in precarious conditions, have limited market growth.

My mistake in this story can be illustrated with a specific trade I briefly mentioned in the 2023 report.

The other side of my "smart move" in Alibaba, is that in May 2023, I sold a position of 28 shares of Meta, which I had accumulated since March 2021 at an average cost of \$199 per share.

I liquidated the position at \$256 per share to buy more shares of Alibaba at around \$80 per share.

Since then, Meta continued to rise and reached \$582 per share (2.8 times the original cost), while Alibaba shares have only increased slightly by 17% since then, reaching \$94 today.

Although the Alibaba thesis seems stronger to me as China moves away from recession worries in its real estate sector and returns to a growth path, I made the mistake of thinking that the high prices in the U.S. market couldn't rise further and that the negativity toward the Chinese market would change soon. But it didn't!

The economic perception in the United States worsened among the public, as shown by Trump's return to power. For example, we know that Berkshire Hathaway is covering its position by

2020 నివేదికలో నేను వివరించిన మనీ వృధ్ధికి అదనంగా, ఇప్పుడు నేను అర్థం చేసుకున్నది ఏమిటంటే, యుఎస్ మార్కెట్ వృధ్ధి భాగంగా దాని పెన్షన్ వ్యవస్థ యొక్క బాధ్యతలు పెరిగాయి. ఇది ఒక పెద్ద జంతువు, దీని ఒకవైపు మాత్రమే చూస్తే, దాన్ని గుర్తించడం కష్టం.

మరియు గ్లోబలైజేషన్ వల్ల, ప్రపంచంలోని ఉత్తమ కంపెనీలు అమెరికా కంపెనీలు అని, మరియు ఈ వ్యాపారాలు ప్రపంచ గీయోపాలిటికల్ అస్థిరత మధ్య విలువకు అత్యుత్తమ సేఫ్ హేవన్ అవని అని ముద్ర ఉంది. ముఖ్యంగా అవి S&P 500 ఇండెక్స్ లో భాగంగా ఉంటే.

అతివ్యాప్తి, ఇప్పుడు నేను అర్థం చేసుకున్నది ఏమిటంటే, చైనాలో గీయోపాలిటికల్ ప్రమాదాలు, ఉదాహరణకు రష్యా మరియు ఇరాన్ తో గల స్నేహం, కమ్యూనిస్టు పార్టీ యొక్క కేంద్రత విధానాలు, మరియు కమ్యూనిస్టు పార్టీ స్థిరంగా ఉండేందుకు, లక్షలాది ప్రజల జీవితాలను మెరుగుపరచడం కోసం చేసే నిరంతర ఒత్తిడి మరియు అంతర్గత సంఘర్షణలు మార్కెట్ వృద్ధిని పరిమితం చేశాయి.

ఈ కథలో నా తప్పు, 2023 నివేదికలో నేను సంక్షిప్తంగా పేర్కొన్న ఒక ప్రత్యేకమైన [టేడ్త్ స్పష్టంగా చూపించవచ్చు.

నా "స్మార్ట్ మువ్" అయిన అలుబాబా వాటా గురించి, 2023 మే నెలలో, నేను 28 Meta షేర్ల పోజిషన్నను విక్రయించాను, ఇవి నేను 2021 మార్చి నుండి \$199 [పతి షేరుగా సేకరించాను.

నేను ఈ పోజిషన్ను \$256 ప్రతి షేరుగా విక్రయించి, \$80 ప్రతి షేరుగా అలుబాబా షేర్లను మరింత కొనుగోలు చేసాను.

అప్పటినుంచి, Meta పేర్లు పెరిగి \$582 (మూల ధర కన్నా 2.8 రెట్లు) చేరాయి, కాగా అలుబాబా పేర్లు కేవలం 17% పెరిగి, ఇప్పుడున్న ధర \$94 కు చేరుకున్నాయి.

యుఎస్ మార్కెట్లో ఉన్న అధిక ధరలు మరింత పెరగవని మరియు చైనాపై ఉన్న నెగటివిటీ త్వరలో మారుతుందని నేను అనుకున్నా, ఇప్పుడు నాకు అర్థం అవుతోంది, అలోబాబా సిద్ధాంతం బలంగా ఉన్నా, చైనా రియల్ ఎస్టేట్ రంగంలోని మాంద్యం ఆందోళనల నుంచి బయటపడుతుంది మరియు పెరుగుదల మార్గంలో తిరిగి వెళ్ళిపోతుంది, నేను ఒక తప్పు చేశాను.

యునైటెడ్ స్టేట్స్లలో ఆర్థిక అవగాహన ప్రపజలలో ఎక్కువగా చెడిపోయింది, ఇది క్రటంప్ తిరిగి అధికారంలోకి రావడం ద్వారా చూపబడింది. ఉదాహరణకి, బెర్క్ షైర్ హాత్ వే తన స్థితిని కవర్ accumulating a huge amount of cash (about \$325 billion—this is the equivalent of 2/3 of Mexico's government budget for 2025!).

Although Buffett's cash position has made some nervous, the U.S. market has continued to grow, defying the expectations of many of us who thought that the unsustainable growth bubble should have burst years ago.

I'll use a simple metaphor to explain my mistake: it's like you gave me a ball to play in some beach tournaments, and when I saw the sky turn gray, I decided to run and hide with the ball in a cave, missing the chance to keep playing.

The hurricane hasn't arrived yet, and while the ball is safe, maybe with more courage we could have won two or three more balls in the tournaments before the storm hit.

In these two years, reality has shown me how much I still have to learn and how difficult is to develop true patience.

The world is changing at a speed I didn't anticipate, and I realize I'm not as wise as I'd like to be. Not as wise as Charlie Munger was, and certainly not as wise as Warren Buffett.

Therefore, I've had to repeat a lesson I already knew: to make better decisions, I need to be more realistic and distrust my own wisdom.

But specifically, regarding our adventure in China, what I've learned is that if we're going to make global activities, it's better to keep part of my attention on understanding the basic principles of geopolitics.

Buffett says it well: "I don't know anything about China, so I stick to U.S. businesses that I understand." Although we know he has recently ventured into Japanese businesses.

* * *

చేయడానికి భారీ మొత్తంలో నగదు సేకరించగలుగుతోంది (సుమారు \$325 బిలియన్–ఇది మెక్సికో [పభుత్వ బడ్జెట్ 2025కి 2/3 భాగానికి సమానమైంది]).

బఫెట్ యొక్క నగదు స్థితి కొంతమందిని చలనం కలిగించినప్పటికీ, యుఎస్ మార్కెట్ వృధ్ధి చెందుతూనే ఉంది, మనలో చాలామంది ఊహించినట్లుగా అనేక సంవత్సరాల క్రితం అవ్యవస్థిత వృధ్ధి బబుల్ పేలాలి అనుకున్నప్పటికీ.

నేను నా తప్పును వివరణ చేయడానికి ఒక సరళమైన రూపకాన్ని ఉపయోగిస్తాను: మీరు నాకు బీచ్ టోర్నమెంట్లలో ఆడడానికి బంతిని ఇచ్చినట్లు, మరియు నేను ఆకాశం నలుపుగా మారినప్పుడు, నేను బంతిని తీసుకుని గుహలో దాక్కోనే నిర్ణయించుకున్నాను, టోర్నమెంట్లలో ఆడే అవకాశాన్ని కోల్పోయాను.

పర్యవేక్షణ రాలేదు ఇంకా, మరియు బంతి కాపాడి ఉండగా, మేము మరిన్ని దైర్యం చూపిస్తే, తుపాను పడిన ముందు రెండు లేదా మూడు మరిన్ని బంతులు గెలుచుకోవచ్చు.

ఈ రెండు సంవత్సరాల్లో, వాస్తవం నాకు నేను ఇంకా ఎంతగా నేర్చుకోవాల్సి ఉందో మరియు నిజమైన ధైర్యాన్ని అభివృధి చేయడం ఎంత కష్టమో చూపించింది.

[పపంచం అనుకున్న వేగం కన్నా చాలా వేగంగా మారుతోంది, మరియు నేను కావలసినంత తెలివిగలవాడిని కాకపోతున్నాను అని నాకు అర్థం అయ్యింది. చార్లీ మంగర్ ఉన్నట్లుగా తెలివిగా లేకపోతే, వర్తమానంలో వారెన్ బఫెట్కి అంత తెలివిగా ఉండిపోతే!

అందువల్ల, నేను ఇప్పటికే తెలుసుకున్న పాఠాన్ని మరలా పునరావృతం చేయాల్సి వచ్చింది: మంచి నిర్ణయాలు తీసుకోవడానికి నేను మరింత వాస్తవికంగా ఉండాలి మరియు నా తెలివిపై అనుమానం కలిగి ఉండాలి.

కానీ ప్రత్యేకంగా, మన చైనా అడ్వంచర్ గురించి నేర్చుకున్నది ఏమిటంటే, ప్రపంచవ్యాప్త కార్యకలాపాలు చేపట్టాలనుకుంటే, నా దృష్టిని జియోపాలిటిక్స్ యొక్క ప్రాథమిక స్మాతాలను అర్థం చేసుకోవడంపై పెంచడం మంచిది.

బఫెట్ బాగా చెబుతాడు: "నేను చైనాపై ఏమీ తెలియదు, అందువల్ల నేను అర్థం చేసుకున్న యుఎస్ వ్యాపారాల్లోనే ఉండిపోతాను." అయితే, ఆయన ఇటీవల జపనీస్ వ్యాపారాలలో కూడా అడుగుపెట్టినట్లు మాకు తెలుసు.

* * *

Bina and Mexico

Just as I believe that China has an inherent weakness in its political system by denying the existence of the supernatural reality (which doesn't necessarily apply to the general public, who are mostly pantheistic), Mexico also has a major weakness, but it comes from a different source.

Although it's not impossible to overcome, in Mexico, the explanation of the supernatural is based on myth. In other words, Mexican culture love lies.

I know this opinion isn't popular with many Mexicans, who use different words to admit this. However, I have tested this hypothesis in many aspects of life in this country. My thesis is that Mexican culture has serious tendencies toward self-deception and denial of reality.

Although this isn't unique to Mexico, the situation in Mexico is certainly Notable.

In my view, Mexico's tendency to believe false ideas leads to corruption that spreads into almost every part of life in the country.

From what I've seen, in a certain sense, the "favorite sport" of Mexicans is for those with more cunning to deceive and take advantage of others. In Mexico, the culture of sincerity is the exception, while the norm is deception.

I don't say this to justify my actions or omissions, but I will describe it as a perspective that helps explain the environment in which Mexicans live.

Today, we have 36 shareholders and a total of 4,253 shares in circulation at Bina. The last stock purchase happened in March 2023.

In Mexico, the securities market law states that private offerings can be made as long as the number of participants stays below one hundred. Therefore, those of us who respect and follow these rules are extremely careful in our actions and what we say both publicly and privately.

బినా మరియు మెక్సికో

నేను భావించే విధంగా, చైనాకు దాని రాజకీయ వ్యవస్థలో మానవేతర వాస్తవం యొక్క ఉనికిని తిరస్కరించడం ద్వారా ఒక అంతర్గత బలహీనత ఉంది (ఇది సాధారణ ప్రజలపై వర్తించకపోవచ్చు, ఎందుకంటే వారు ఎక్కువగా పాంథియిస్తులు), అలాగే మెక్సికోకు కూడా ఒక పెద్ద బలహీనత ఉంది, కానీ ఇది వేరే మూలం నుండి వస్తుంది.

ఇది ఓడించడం అసాధ్యం కాదని భావించినా, మెక్సికోలో మానవేతర విషయాల వివరణ మిథకథలపై ఆధారపడి ఉంది. మరో మాటలో చెప్పాలంటే, మెక్సికో సంస్కృతిలో అబధ్దాలను [పేమించే tendência ఉంది.

ఈ అభి(పాయం అనేక మెక్సికన్లకు పాపులర్ కాదని నాకు తెలుసు, వారు దీనిని అంగీకరించడానికి వేరు వేరు పదాలను ఉపయోగిస్తారు. కానీ, నేను ఈ భావనను ఈ దేశంలో జీవితం యొక్క అనేక కోణాల్లో పరీక్షించాను. నా వాదన ఏమిటంటే, మెక్సికో సంస్కృతికి స్వయంవ్యథ మరియు వాస్తవం నిరాకరణకు సంబంధించిన తీడ్రమైన ధోరణులు ఉన్నాయి.

ఇది మెక్సికోకు (పత్యేకమైనదే కాదైనా, మెక్సికోలో పరిస్థితి ఖచ్చితంగా గమనించదగినదిగా ఉంది.

నా అభిప్రాయంలో, మెక్సికోలో అబద్ధమైన ఆలోచనలను నమ్మే ధోరణి అవినీతికి దారితీస్తుంది, ఇది దేశంలో ప్రతి ప్రాంతం లోనూ వ్యాప్తి చెందుతుంది.

నేను చూసినదాని ప్రకారం, ఒక నిర్ధిష్ణ దృష్టిలో, మెక్సికన్ల యొక్క "ప్రియమైన క్రీడ" అనేది ఎక్కువగా చతురత కలిగిన వారు ఇతరులను మోసం చేసి, ప్రయోజనం పొందడం. మెక్సికోలో, నిజాయితీ సంస్కృతి ఒక విరుద్ధం, కానీ మోసం సాధారణం.

నేను దీన్ని నా చర్యలు లేదా పఱిపూర్ణతలను సమర్థించడానికి చెప్పటం లేదు, కానీ ఇది మెక్సికన్లు నివసిస్తున్న పరిసరాలను వివరణ చేసే ఒక దృష్టికోణంగా వర్థించేందుకు నేను ఇది చెప్పాలనుకుంటున్నాను.

ఈ రోజు, మాకు బినా లో 36 వాటాదారులు మరియు 4,253 పేర్లు ప్రవేశానలో ఉన్నాయి. చివరి పేరు కొనుగోలు 2023 మార్చి లో జరిగింది.

మెక్సికోలో, భద్రతా మార్కెట్ చట్టం ప్రకారం, ఒక శాతం 100 మందికి కంటే తక్కువగా ఉండే పాఠాలు [పైవేట్ ఆఫరింగ్లుగా చేయవచ్చు. అందువల్ల, ఈ నియమాలను గౌరవించి పాటించే మనంతలు మన చర్యలలో మరియు ఏమి చెప్పాలో చాలా జాగ్రత్తగా ఉంటాము, దానిని ప్రజలతో మరియు [పైవేట్గా చెప్పడానికి.

When we resumed Bina's operations after the pandemic, I chose Guadalajara for our restart. I thought that this city where I already lived for years, which has a larger community but mistakenly assuming it was more sophisticated than Durango, would be the ideal place to begin.

I also believed that some of my friends from the Universidad Panamericana would warmly welcome the idea and support a good cause like Bina.

For the initial round (friends and family), I decided to use my social networks, sending a message to each contact with our initial letter from 2020, the same one you all know well.

The response from my acquaintances was minimal (some thought it was a virus or spam), and the number of people willing to listen quickly ran out.

Obviously, I don't expect anyone to feel obligated to make Bina a priority, but many of the comments I received were that "they didn't have time."

As I delved deeper into the financial culture of the country while presenting Bina, I discovered something more concerning: financial scams are common everywhere.

Additionally, this is fueled by appearances and greed, which is destroying trust and understanding in the way business is conducted in Mexico.

As I've moved forward, I've encountered all sorts of horror stories, from fraudulent schemes involving "famous startups," "sellers" of funds in tax havens, Ponzi schemes with "cryptocurrency trading," real estate scammers, loan sharks called "microfinance," up to pyramid schemes like the "flowers of abundance" based on the old "airplane game."

పాండమిక్ తర్వాత బీనా యొక్క కార్యకలాపాలను పున్కపారంభించినప్పుడు, నేను మా పున్కపారంభం గ్వడలహారాను కోసం ఎంచుకున్నాను. నేను කධ అనుకున్నది ఏమిటంేట. నేను సంవత్సరాలు నివసించిన నగరం, ఇది పెద్ద కమ్యూనిటీని కలిగి ఉంటుంది కానీ నేను తప్పుగా డ్యూరాంగో కంటే ఎక్కువ అభివృద్ధి చెందిన నగరం అని భావించాను, ఇది స్థారంభం పెట్టడానికి అద్భుతమైన స్థలంగా భావించాను.

నేను అలాగే అనుకున్నాను, పానామెరికానా యూనివర్శిటీ నుండి నా కొంతమంది మిత్రులు ఈ ఆలోచనను తగినంత ఆదరిస్తారని మరియు బినా వంటి మంచి కారణాన్ని మధతు ఇస్తారని.

ప్రారంభ రౌండ్ (మిత్రులు మరియు కుటుంబం) కోసం, నేను నా సామాజిక మాధ్యమాలను ఉపయోగించాలని నిర్ణయించుకున్నాను, ప్రతి పరిచయానికి 2020 నుండి మా ప్రాథమిక లేఖను పంపించాను, అదే మీరు అందరూ బాగా తెలిసినది.

నా పరిచయాల నుండి స్పందన చాలా తక్కువగా ఉంది (కొంతమంది దీనిని వైరస్ లేదా స్పామ్ గా భావించారు), మరియు వినటానికి ఇష్టపడే వారి సంఖ్య త్వరగా తగ్గిపోయింది.

స్పష్టంగా చెప్పాలంటే, నేను ఎవరినీ బినా ను ప్రాధాన్యతగా చూడాలని బాధ్యత వహించాలని ఆశించాట్లేదు, కానీ నేను పొందిన అనేక వ్యాఖ్యలు "వారు సమయం లేకుండా ఉన్నారు" అనే విధంగా ఉన్నాయి.

నేను బినా ను ప్రవేశపెడుతూ దేశంలోని ఆర్థిక సంస్కృతిని లోతుగా పరిశీలించగానే, నేను మరింత ఆందోళనకరమైన ఒక విషయం కనుగొన్నాను: ఆర్థిక మోసాలు ప్రతి చోటా సాధారణంగా జరుగుతున్నాయి.

అదనంగా, ఇది రూపాయి మరియు లొబం ద్వారా [పేరణ పొందింది, ఇది మెక్సికోలో వ్యాపారం నిర్వహించే విధానంలో నమ్మకం మరియు అవగాహనను ధ్వంసం చేస్తోంది.

నేను ముందుకు వెళ్ళినప్పుడు, నాకు అన్ని రకాల భయానక కథనాలు ఎదురయ్యాయి, "ప్రఖ్యాత స్టార్ట్ అప్లు" నమ్మకానికి దెబ్బతీసే మోసాలు, పన్ను స్వర్గదేశాల్లో "ఫండ్" అమ్మేవారు, "క్రిఫ్టోకరెన్సీ (టేడింగ్" ద్వారా పాంజీ స్కీమ్లు, రియల్ ఎస్టేట్ మోసాలు, "మైక్రోఫైనాన్స్" అన్మింటిని కలిగిన రుణ దుర్భరులు, "పిరమిడ్ స్కీమ్లు" వంటి పాత "ఎయిర్ప్లేన్ గేమ్" ఆధారంగా ఉన్న "ఫ్లవర్స్ ఆఫ్ అబండెన్స్" వంటి వాటి వరకు.

What worried me the most was the following: It is practically impossible to have a conversation about an investment in something like Bina, even with people who have advanced business degrees or solid business experience.

It's not that there's a lack of interest in intrinsic value. It's that many are convinced that a "friend of a friend" is offering something with "returns higher than 5% a month," and they end up putting their savings there, selling their cars, land, or houses to join an "opportunity" they believe is too good to miss.

This becomes a pandemic in the following way: When they end up being victims, which happens often, either their shame and fear of criticism stop them from talking about it openly, and they become closed off and secretive, or they rationalize their losses, thinking that being scammed is just a normal part of the world, which leads them to become perpetrators of others.

In the following link (in Spanish), I explain how these fraudulent schemes work, which are a serious financial epidemic in Mexico and operate with total impunity:

https://guillermoestmon.substack.com/p/fraude-financiero-descubriendo-los

So, very intelligent people from any social class refuse to listen because their understanding is clouded by greed, and simple ideas like Bina's don't get the slightest attention.

Let me give you an example that reflects this situation.

It all started when I met a friend of one of our shareholders at a party in Guadalajara.

This man, despite having a good education from one of Mexico's top private universities, was openly promoting a Ponzi scheme related to cryptocurrencies. He claimed that the money was being put into "investments like Bitcoin." నాకు সবচেয়ে ఆందోళన కలిగిన విషయం ఏమిటంటే: బినా వంటి పెట్టబడులపై ఒక సంభాషణ జరపడం ప్రాక్టికల్ గా అసాధ్యం, ఎంతవరకు వారు వ్యాపార పట్టభద్రతలున్న వ్యక్తులైనా లేదా స్థిరమైన వ్యాపార అనుభవం కలిగిన వ్యక్తులైనా.

ఇది అంతటి లో తైన విలువలో ఆసక్తి లేకపోవడం కాదు. నిజానికి, చాలామంది "స్నేహితుడి స్నేహితుడు" తనకు "ఒక నెలకి 5% కంటే ఎక్కువ లాభాలు" ఇచ్చే ఏదైనా ఆఫర్ చేస్తున్నాడని నమ్మి, అక్కడ తమ ఆదాయాలను పెట్టి, తమ కార్లు, భూములు లేదా ఇళ్లను అమ్ముకుని ఒక "సువర్ణ అవకాశం"లో చేరుతారు, ఇది మిస్ కావడం చాలా కష్టం అనే నమ్మకం కలిగి ఉంటారు.

ఇది ఈ విధంగా మహమ్మారి అవుతుంది: వారు బాధితులు అయ్యి పోయినప్పుడు, ఇది తరచుగా జరుగుతుంది, వారిలో ఎవరైనా తమ అవమానాన్ని మరియు విమర్శల భయాన్ని దాటి బయటకు చెప్పడానికి ఒప్పుకోకుండా, వారు మూసివేయబడిన మరియు రహస్యంగా మారిపోతారు, లేదా వారు తమ నష్టాలను సమర్థించుకుని, మోసపోవడం ఈ ప్రపంచంలో సాధారణమైన భాగం అని అనుకుని, మరొకరిని మోసం చేసే వారిగా మారిపోతారు.

ఈ క్రంది లింక్లో (స్పానిష్లో), ఈ మోసపూరిత పధ్ధతులు ఎలా పనిచేస్తాయో నేను వివరించాను, ఇవి మెక్సికోలో ఒక తీవ్రమైన ఆర్థిక మహమ్మారి మరియు పూర్తిగా శిక్షలతో తప్పించబడతాయి:

https://guillermoestmon.substack.com/p/fraudefinanciero-descubriendo-los

అయితే, ఎటువంటి సామాజిక తరగతికి చెందిన చాలా తెలివైన వ్యక్తులు వినడానికి ఇష్టపడరు, ఎందుకంటే వారి అవగాహన లోబడి పోయి ఉంటుంది, మరియు బినా వంటి సులభమైన ఆలోచనలు వాటికి ఎలాంటి దృష్టిని కూడా అందుకోలేవు.

నేను ఈ పరిస్థితిని బ్రపతిబింబించే ఒక ఉదాహరణ ఇవ్వాలనుకుంటున్నాను.

ఇది అలా మొదలైంది, నేను గ్వడలహారాలో ఒక పార్టీ లో మా షేర్హాల్డర్లలో ఒకరి స్నేహితునితో కలిసినప్పుడు.

ఈ వ్యక్తి. మెక్సికోలోని ఉత్తమ ్రైవేట్ యూనివర్శిటీలలో ఒకటి నుండి మంచి విద్యను పొందినప్పటికీ, క్రిఫ్టోకరెన్సీలతో సంబంధిత పాంజీ స్కీమ్ను స్పష్టంగా ప్రచారం చేస్తున్నాడు. అతను ఈ నిధులు "బిట్కాయిన్ లాంటి పెట్టబడులలో పెట్టబడుతున్నాయని" అన్నాడు. Honestly, it's easy for almost anyone to be more persuasive and charismatic than I am. On social media, this man constantly spoke about the "benefits" of this company in Guadalajara. He described his partner as a "genius" who drove sports cars and had designed a "computer trading system" that promised profits through Bitcoin. Thanks to this "genius," he was able to "return profits" to his victims.

My friend, our fellow shareholder, had conversations with him, but he answered that he was fully aware of what he was doing. I disconnected from his social media, so I don't know what he's doing now. However, I did learn that his company collapsed a while ago, and, naturally, nobody did anything about it. I'm believe that this person, unless he changes his mind, will try again doing this somewhere else with a different scheme.

These ugly games were so common in Guadalajara that perhaps, if I had never started Bina and had stayed in a regular office job, I myself might have fallen, again and again, into the countless scams designed to trap the naive.

But because I used to talk about Bina in conversations, it didn't take long—just a few months—for me to realize that this issue was practically a pandemic in Guadalajara and touched nearly every aspect of daily life there.

Any slight attempt to talk about Bina was drowned out by an endless list of fraudsters. As I mentioned, the possibilities for scams were endless: from fake insurance agents to low-quality investment funds, fake startup entrepreneurs, loan sharks, influence peddlers, Mexican retirement fund agents, drug-money launderers, sellers of fake multi-level marketing, fake-invoice vendors, and various types of financial opportunists.

నిజంగా చెప్పాలంటే, నేను కంటే ఎంతో persuading మరియు చార్మింగ్ అయిన వారు ఉండటం చాలా సులభం. సామాజిక మాధ్యమాలలో ఈ వ్యక్తి గ్వడలహారాలో ఈ కంపెనీ యొక్క "లాభాలు" గురించి నిరంతరం మాట్లాడాడు. అతను తన భాగస్వామిని ఒక "జీనియస్" గా వివరించాడు, అతను స్పోర్ట్స్ కార్లు నడిపించేవాడని మరియు ఒక "కంప్యూటర్ [టేడింగ్ సిస్టమ్" రూపొందించినాడని చెప్పాడు, అది బిట్కాయిన్ ద్వారా లాభాలను హామీ ఇచ్చేది. ఈ "జీనియస్" కారణంగా, అతను తన బాధితులకు "లాభాలను తీరిగి ఇచ్చేవాడని" చెప్పాడు.

నా స్నేహితుడు, మా భాగస్వామి, అతనితో మాట్లాడాడు, కానీ అతను చెప్తూ ఉండేది, "నేను ఏం చేస్తున్నానో నాకు పూర్తిగా తెలుసు" అని. నేను అతని సోషల్ మీడియాలోకి లాగిన్ కావడం మానేశాను, అందుకే ఇప్పడు అతను ఏమి చేస్తున్నాడో నాకు తెలియదు. అయినప్పటికీ, నేను తెలిసింది ఏమిటంటే, అతని కంపెనీ కొంతకాలం క్రితం పతనమైంది, మరియు సహజంగా, ఎవరూ దానికి చర్య తీసుకోలేదు. నేను నమ్ముతున్నాను, ఈ వ్యక్తి, తన మనసును మార్చుకోకపోతే, ఈ మోసంతో మరెక్కడో మరో స్కీమ్ తే మళ్ళీ ప్రయత్నించనున్నాడు.

ఈ అప్రతిష్ఠానికరమైన ఆటలు గ్వడలహారాలో చాలా సాధారణం అయిపోయాయి. మరి, నేను బినా ప్రారంభించకుండా, సాధారణ ఆఫీస్ ఉద్యోగంలో కొనసాగితే, నేను కూడా ఎన్నో మోసాలకు పాల్పడవచ్చు, మళ్లీ మళ్లీ, నిర్ధారించని వారికి ఉత్పత్తి చేయడానికి రూపొందించిన మోసాల నుండి.

కానీ నేను బినా గురించి మాట్లాడే అవకాశం ఉండటంతో, ఇది ఎక్కువ సమయం తీసుకోలేదు - కేవలం కొన్ని నెలలు మాత్రమే - నేను గ్రహించగలిగాను, ఈ సమస్య గ్వడలహారాలో వాస్తవానికి ఒక మహమ్మారి లాగా మారింది మరియు అక్కడ ప్రతి ఒక్కరి దినచర్యలోని అనేక విభాగాలను ప్రభావితం చేసింది.

బీనా గురించి మాట్లాడటానికి చేసిన స్థపతి చిన్న ၊పయత్నం మోసగాళతో నిండిన ఎల్లప్పుడు నిలిచిపోయింది. నేను చెప్పినట్లుగా, మోసాలకు అవకాశం అనేకం: అబద్ధపు ఇన్ఫూరెన్స్ ఏజెంట్లు, తక్కువ నాణ్యత కలిగిన పెట్టబడుల ఫండ్లు, అబద్ధపు స్టార్లప్ వ్యాపారులు, పఠించబడిన ಯಾಬಾಲ సొంతిచ్చేవారు, ప్రభావితమైన వారుఏగ్ను అమ్మేవారు, మెక్సికన్ రిటైర్మెంట్ ఫండ్ ఏజెంట్లు, డ్రగ్ మనీ లాండరింగ్ చేసిన వారు, అబద్ధపు మల్టి-లెవల్ మార్కెటింగ్ వ్వికేతలు, అబద్ధపు బిల్లు అమ్మేవారు, మరియు వివిధ రకాల ఆర్థిక అవకాశాలను ఉపయోగించే వారు.

You name it, they were all trying to set up meetings to make easy money off hard-working people who would give them time and attention in good faith.

The problem only grows worse if we expand our view to include exploitative labor schemes, fake experts in the so-called "alternative medicine", trainers, and not to mention astrologers and fake religious teachers.

Ordinary people in this city, despite its large population, seem to both love being deceived and yet are also fed up with the flood of false information. So, a general atmosphere of chaos and distrust prevails.

It's as if everyone is on guard, worried that someone will contact them just to find a way to deceive them.

When I spoke about Bina with some of them, they often implicitly asked me, "Where's the catch?" Some people even got irritated because they were so used to meet only to deceive one another.

My lack of sales skills and this culture of distrust led me to conclude that Guadalajara was not the right place for me or for Bina. So, in October 2021, I decided to return to Durango to continue our operations from there.

The harsh truth is that these practices aren't unique to Guadalajara. They happen all over the country, unchecked. It seems that the national pastime in Mexican culture is lying.

You can see it if you spend just a few weeks immersing yourself in Mexican culture.

మీరు పేరు చెప్పండి, అవి అన్ని పనికి తగిన సమావేశాలను ఏర్పాటు చేసి, సమయాన్ని మరియు శ్రధను మంచి నమ్మకంతో ఇచ్చే కష్టపడి పనిచేసే ప్రజలపై సులభంగా డబ్బు సంపాదించాలని ప్రయత్నిస్తున్నాయి.

ప్రశ్న వృధ్ధి చెందుతుంది, మన దృష్టిని దుర్వినియోగ కార్మిక పద్ధతులు, అబద్ధపు నిపుణులు "వైకల్యపు వైద్యం" అని పిలిచే వారు, శిక్షకులు మరియు జ్యోతిషీలు, అబద్ధపు ధార్మిక ఉపాధ్యాయుల పై విస్తరించాక.

ఈ నగరంలో సాధారణ ప్రజలు, ఎప్పటికీ పెద్ద జనాభా ఉన్నప్పటికీ, మోసపోనటానికి [పేమిస్తారు మరియు అబద్ధపు సమాచారాన్ని చూసి అలసిపోయారు. అందువల్ల, ఒక సాధారణ అవస్థ మరియు అనుమానం వాతావరణం రాజ్యంగంగా ఉంటుంది.

ఇది ఇలా ఉంది: [పతి ఒక్కరూ గమనిస్తున్నట్లుగా, ఎవరూ వాళ్లతో మాట్లాడేందుకు రావడం మోసమే సాధించడానికి కావాలని మురిపిస్తున్నట్లు వారు ఉంచుకుంటున్నారు.

నేను కొన్ని వారితో బినా గురించి మాట్లాడినప్పుడు, వారు తరచుగా అనుమానంగా "అక్కడ ఏదైనా మోసముందా?" అని అడిగారు. కొందరు బాధపడ్డారు ఎందుకంటే వారు మిమ్మల్ని కేవలం మోసం చేయడానికి మాత్రమే కలుసుకునేందుకు అలవాటుపడిపోయారు.

నా అమ్మకాలు సంబంధిత నైపుణ్యాలు మరియు ఈ అనుమానాల సాంస్కృతిక కారణంగా, నేను గ్రహించాను, గ్వడలహారా బినా కోసం లేదా నేను కోసం సరైన ప్రదేశం కాదు. అందువల్ల, 2021 అక్టోబర్లలో నేను డ్యూరాంగోకు తిరిగి వెళ్లి అక్కడ నుండి మా కార్యకలాపాలను కొనసాగించేందుకు నిర్ణయించుకున్నాను.

కఠినమైన నిజం ఏమిటంటే, ఈ ప్రవర్తనలు గ్వడలహారాకు మాత్రమే సంబంధించినవి కాదు. అవి దేశంలో ప్రతీ చోట జరుగుతున్నాయి, ఎటువంటి నియంత్రణ లేకుండా. మెక్సికన్ సంస్కృతిలో జాలి చెప్పడం అనేది జాతీయ క్రీడగా మారినట్లు అనిపిస్తుంది.

మీరు కేవలం కొన్ని వారాలపాటు మెక్సికన్ సంస్కృతిలో గడిపితే, మీరు ఈ దానిని చూడగలరు. Here, liars are admired for being "clever," fraudsters are excused for being "bold," traitors are praised for what is actually cowardice, and wrongdoers are defended through an imaginary attachment that the victims themselves create. It's complete madness.

The situation in Durango isn't much better. Here, the entrepreneurial culture has similar problems, especially when it comes to financing from questionable sources.

The economy heavily depends on public money. Although there are some families involved in business, creativity and technology are limited, and true leadership is rare.

Places like Durango, unfortunately, are fertile ground for scammers, as ignorance, fanaticism, and opportunism are widespread.

Between 2021 and 2023, nearly everyone I spoke with in Durango about Bina seemed to know a "better place to invest". For example, there was a sports-betting-algorithm that claimed to offer astronomical monthly returns.

Worse still, these so-called entrepreneurs seemed to have quick access to political figures, posing in local newspapers with them and even buying local sports teams. They presented themselves as "investors" and claimed they were bringing economic development because they supposedly wanted the best for Durango.

When I tried to warn people that they were being scammed, they wouldn't listen. Instead, some even called me naive for not "taking advantage" of such an opportunity, and others went as far as to distance themselves from me.

In public places, like cafes, you can overhear conversations about people involved in things like fuel theft, influence-peddling, and organized crime. ఇక్కడ, అబద్ధపు వారిని "చతురంగా" ప్రశంసిస్తారు, మోసగాళ్ళను "ధైర్యవంతులు" అని న్యాయంచేస్తారు, విశ్వాస ద్రోహులను నిజానికి భయపడి చేసిన పనిగా అభినందిస్తారు, మరియు తప్పు చేసిన వారిని కల్పిత అనుబంధంతో పరిరక్షిస్తారు, ఇది బాధపడుతున్న వారు స్వయంగా సృష్టించినది. ఇది సంపూర్ణ అల్లగలవాటివి.

డ్యూరాంగోలో పరిస్థితి అంతా మెరుగ్గా లేదు. ఇక్కడ, వ్యాపార సంస్కృతికి సమానమైన సమస్యలు ఉన్నాయి, ముఖ్యంగా అనుమానాస్పద వనరుల నుండి ఆర్థిక సహాయం పొందడంలో.

ఆర్థిక వ్యవస్థ పబ్లిక్ డబ్బుపై అధికంగా ఆధారపడి ఉంది. కొన్ని కుటుంబాలు వ్యాపారంలో ఉండినా, సృజనాత్మకత మరియు సాంకేతికత పరిమితమై ఉన్నాయి, మరియు నిజమైన నాయకత్వం అరుదుగా ఉంటుంది.

డ్యూరాంగో వంటి [పదేశాలు, దురదృష్టవశాత్తు, మోసగాళ్లకు ఉపజీవన [పాంతాలుగా మారిపోతున్నాయి, ఎందుకంటే అజ్ఞానం, భక్తి, మరియు అవకాశవాదం వ్యాపించాయి.

2021 మరియు 2023 మధ్య, నేను డ్యూరాంగోలో బినా గురించి మాట్లాడిన ప్రతి వ్యక్తి కనీసం ఒక "మంచి పెట్టబడి ప్రదేశాన్ని" తెలుసుకున్నట్లు అనిపించిందారు. ఉదాహరణకు, ఒక క్రీడా పందెం ఆల్గోరిథం ఉన్నది, ఇది ప్రతీ నెలకు అద్భుతమైన లాభాలు ఇవ్యడం అని చెప్పింది.

ఇంకా దారుణంగా, ఈ所谓 "ఉద్యములు" త్వరగా రాజకీయ ప్రముఖులతో సంబంధం కలిగి ఉన్నట్లు అనిపించాయి. వారు స్థానిక వార్తాప్రతికల్లో వారి గురించి వార్తలు ప్రచురించి, స్థానిక క్రీడా టీమ్స్ కొనుగోలు చేయడం కూడా చేసారు. వారు తమను "పెట్టబడిదారులు" అని చెప్పి, వారు ఆర్థిక అభివృధిని తీసుకువస్తున్నట్లు చెప్పారు, ఎందుకంటే వారు డ్యూరాంగోకు మంచి కావాలని అనుకుంటున్నారు అని ప్రస్తావించారు.

నేను వారికి వారిని మోసం చేస్తున్నారని హెచ్చరిక ఇచ్చినప్పుడు, వారు వినలేదు. దానితో పాటు, కొంతమంది ఈ అవకాశం "పొడవుగా పొందడం" పై నాకు ఆపతిత్తిరిగినట్లుగా భావించి నావిభిన్నంగా చూశారు, మరికొందరు నాకు దూరంగా ఉండిపోయారు.

పబ్లిక్ ప్రదేశాలలో, కాఫీ షాపులు వంటి ప్రదేశాలలో, ఇంధన దోపిడి, ప్రభావం అమ్మడం, మరియు ఆర్గనైజ్డ్ [కైమ్ లాంటి విషయాలలో నిమగ్నమైన వారితో సంభాషణలు వినిపిస్తాయి. It's common for strange characters to approach you, trying to figure out what you do and testing if you might be a target for their scams.

A few years ago, I attended a local Christian church in Durango, and I witnessed how social relationships were destroyed when a man infiltrated the congregation to scam several members there.

This person took advantage of the good faith and pure intentions which are common in these environments, using a Ponzi scheme linked to cryptocurrencies. He broke the hearts of many and did irreversible damage to the trust within that community.

I arrived there several months after the disaster, and it took me a while to realize how deeply this damage had affected the culture there, since no one ever spoke to me about it openly.

You can imagine that when some members of that group learned about what I did with Bina, I found out that their personal assumptions were extremely closed-minded, and no explanation I could give was enough to change that.

It's worth clarifying that not everyone was affected by this man. God protected many as well. I believe that some members of that community still don't know this happened, but distrust has been planted there, and I believe it continues to affect personal relationships.

I didn't search for this information; it was by the work of the Holy Spirit. I learned about this situation many months later while attending another local church. During a Lord's Supper—a moment of communion with bread and wine—this information was shared in by some who had witnessed it. Everything we do comes to light sooner or later.

Even though I deeply love and appreciate these people and they hold a special place in my heart, I couldn't understand why it was almost impossible for me to establish meaningful relationships there.

విచిత్రమైన వ్యక్తులు మీ వద్దకు చేరి, మీరు ఏమి చేస్తున్నారో తెలుసుకోవాలని ప్రయత్నిస్తారు మరియు మీరు వారి మోసాలకు లక్ష్యంగా ఉండి ఉంటారని పరీక్షిస్తారు.

కొన్ని సంవత్సరాల క్రితం, నేను డ్యూరాంగోలోని ఒక క్రిస్టియన్ చర్చి కి వెళ్లాను, మరియు అక్కడ ఒక మనిషి సంఘంలో చొరబడిపోగా, చాలా మంది సభ్యులను మోసం చేయడం వల్ల సామాజిక సంబంధాలు ఎలా పాడయ్యాయో నేను చూసాను.

ఈ వ్యక్తి ఈ ప్రదేశాలలో సాధారణంగా ఉన్న మంచితనాన్ని మరియు స్వచ్ఛమైన ఉద్దేశాలను ఉపయోగించి క్రిఫ్టోకరెన్సీతో సంబంధం ఉన్న పాంజీ స్కీమ్ ని ఉపయోగించాడు. ఆయన చాలా మందికి మనసులో తగినట్లు ఆహారం మినహాయించి, ఆ సమాజంలో నమ్మకాన్ని తిరగరాయకుండా చేశాడు.

నేను ఆ విపత్కర ఘటన తరువాత కొన్ని నెలలు అక్కడ చేరుకున్నాను, మరియు ఆ ప్రమాదం అక్కడ ఉండే సంస్కృతిని ఎంత లోతుగా ప్రభావితం చేసిందో నాకు అర్థం కావడంలో సమయం పడింది, ఎందుకంటే ఎవరూ నాకు సూటిగా అర్థం చెప్పలేదు.

మీరు ఊహించగలుగుతారు, ఆ సమూహం సభ్యుల్లో కొందరు నేను బినా తో చేసిన పని గురించి తెలిసినప్పుడు, నాకు అర్థం అయింది వారీ వ్యక్తిగత అభిప్రాయాలు చాలా కట్టుబడి ఉన్నాయనేది, మరియు నేను ఇచ్చే వివరణ ఎప్పుడూ వాటిని మార్చడానికి సరిపడదని.

ఈ వ్యక్తి వల్ల అందరినీ ప్రభావితం చేయలేదని చెప్పడం అవసరం. దేవుడు చాలామందిని రక్షించారు. నేను నమ్ముతున్నాను, ఆ సమాజంలోని కొన్ని సభ్యులు ఇంకా ఈ సంఘటన గురించి తెలియదు, కానీ విశ్వాసం అక్కడ వేరుగా ఏర్పడింది, మరియు నేను నమ్ముతున్నాను అది వ్యక్తిగత సంబంధాలను ప్రభావితం చేస్తూనే ఉంటుంది.

నేను ఈ సమాచారాన్ని వెతకలేదు; అది పవి[తాత్మ యొక్క పనివల్ల జరిగింది. ఈ పరిస్థితి గురించి నేను చాలా నెలల తరువాత మరొక స్థానిక చర్చి లో హాజరైనప్పుడు తెలుసుకున్నాను. ఆ సమయంలో-రొటీ మరియు మద్యం తో సంభాషణ సమయం-ఈ సమాచారాన్ని అంగీకరించిన కొందరు సభ్యులు పంచుకున్నారు. మనం చేసే ప్రతీది ఎప్పుడైనా వెలుగు చూసేది.

ఈ ప్రజలను నేను గాఢంగా (పేమిస్తాను మరియు వారి కోసం ప్రత్యేక స్థానం నా హృదయంలో ఉంది, కానీ అక్కడ నాకు ఎందుకు అర్థపెట్టుకునే సంబంధాలను స్థాపించడం చాలా కష్టం అనిపించింది, అర్థం చేసుకోలేకపోయాను. This situation taught me a great lesson. God has helped me, either through His miraculous providence or by giving me enough wisdom to recognize these situations and avoid the majority of these traps in time.

Personally, I think it's better to go to Zacchaeus's camp. We all make mistakes and struggle with selfishness, and after all, God didn't come to call those who think they are righteous, but those who know they are wrong and need to change.

The grace of God is sovereign and sublime. He is not like humans, and His extended forgiveness covers many sins. It is available to all who repent. In other words, we are all Zacchaeus and need Christ's forgiveness to experience true life.

My conclusion is that maybe the scammer thought he was smarter than everyone else, and in his selfishness, he cared more about greed and his ego than the terrible consequences his antisocial behavior caused others.

As for my own injustices, I come from a family where the name Daniel is common. So, if the name "Daniel" runs in my blood, I prefer to rest in the belief that God is my Judge, and He is a better administrator of justice than I am.

Therefore, I simply try not to judge people, but rather the seriousness of the situation in Mexican culture, where corruption has become normalized to extreme levels.

I believe God has the solution, because He has forgiven all of us. I am certain that any conman, like Zacchaeus, can come to reconciliation, forgiveness, grace, and restoration if he genuinely repents.

ఈ పరిస్థితి నాకు గొప్ప పాఠం నేర్పింది. దేవుడు నాకు సహాయం చేసాడు, ఆయన అద్భుతమైన ఆదర్శం ద్వారా లేదా ఈ పరిస్థితులను గుర్తించి, సమయానికి ఈ నమ్మకాలను తప్పించుకోవడంలో నాకు తగిన పాండిత్యాన్ని ఇచ్చాడు.

వ్యక్తిగతంగా, నాకు జక్కాయసు యొక్క శిబిరం వద్దకు వెళ్లడం మంచిదని అనిపిస్తుంది. మనమందరూ తప్పులు చేయడమే, స్వార్థంతో పోరాడడమే, మరియు దేవుడు వచ్చాడు అనుకునే వారు కాక, తప్పులు తెలుసుకున్నవారిని మార్చడానికే.

దేవుని కృప పరిపూర్ణ మరియు [శేష్ణమైనది. ఆయన మనుషుల్లా కారు, మరియు ఆయన విస్తరించిన క్షమాపణ అనేక పాపాలను కప్పి పెడుతుంది. ఇది పశ్చాత్తాపం వ్యక్తులందరికీ అందుబాటులో ఉంది. ఇంకొక మాటలో చెప్పాలంటే, మనం అందరూ జక్కాయసు మరియు [కీస్తు యొక్క క్షమాపణను పొందటానికి నిజమైన జీవితం అనుభవించాలి.

నా ముగింపు, కండోమునే నేను అనుకుంటున్నాను, మోసగాడు తన కన్నా తెలివైనవాడిగా భావించాడు, మరియు తన స్వార్థంలో, అతనికి లాభం మరియు తన అహంకారమే ముఖ్యం, కానీ అతని వ్యతిరేక సామాజిక ప్రవర్తన కారణంగా ఇతరులకు వచ్చిన దుర్వినియోగం వల్ల అతనికి అర్థం కాలేదు.

నా అన్యాయాల గురించి, నేను ఒక కుటుంబం నుండి వస్తున్నాను, అక్కడ "డానియల్" అనే పేరు సాధారణం. కాబట్టి, నా రక్తంలో "డానియల్" అనే పేరు ఉంటే, నేను దేవుని మీద నమ్మకంతో విశ్రాంతి తీసుకుంటాను, ఎందుకంటే ఆయన నా న్యాయ ధర్మం నిర్ణయించేవాడు, మరియు ఆయన న్యాయాన్ని నాకు కంటే బాగా నిర్వహించగలడు.

అందువల్ల, నేను సాధారణంగా ప్రజలను తీర్చదీసే ప్రయత్నం చేయకుండా, మెక్సికన్ సంస్కృతిలో పరిస్థితుల తీవ్రమతను అంగీకరించడమే ప్రాధాన్యం, అక్కడ అవినీతికి అత్యంత స్థాయిలో సహనం కలిగి ఉంది.

నేను నమ్ముతాను, దేవునికి పరిష్కారం ఉన్నది, ఎందుకంటే ఆయన మనందరినీ క్షమించాడని. నేను ఖచ్చితంగా అనుకుంటున్నాను, ఎలాంటి మోసగాడైనా, జక్కాయసు వలె, నిజంగా పశ్చాత్తాపం చూపితే, సంబంధం, క్షమాపణ, కృప, మరియు పునరుద్ధరణ పొందవచ్చు.

However, the mark left by the scammer on the trust of that small community was so deep that even as time passed, I saw that any possibility of doing business with them no longer existed—or was only available to very closed groups that have known each other for many years.

This situation is not isolated; it's just one of the many stories I hear daily about how scams are common in Mexico. Just as it's inevitable to find wisdom if you stay away from evil, it's also inevitable to fall for a scam in a culture where deceit is common.

Every year, hundreds of thousands of people fall into similar schemes, and it all continues with complete impunity. Some scams are even legal, like the case of the Mexican retirement system.

I'm not saying that all Mexicans engage in deceit and fraud in money relationships. I'm simply saying that it's widely normalized, and the loss of values like honesty, integrity, and justice might help explain why Mexico has not managed to overcome its economic stagnation.

Those who deceive others think they're smart, but in reality, their "cleverness" is just an abuse of others' trust for their own gain.

In the past two years, it's been especially challenging to explain what Bina does, especially after the decision to focus capital on Alibaba.

I'm not naive, either. Bina's current size is worth no more than an average used car. Mexicans would love it if you showed up in a Ferrari so they could convince themselves you know what you're doing in the finance world. I've been asked, "If you know so much about business and finance, why aren't you rich at forty?" అయితే, ఆ మోసగాడి దుర్వినియోగం వలన ఆ చిన్న సంఘంలో నమ్మకం పై వేసిన ముద్ర ఎంత లోతుగా ఉందో, సమయం గడిచినా, నేను చూసినట్లుగా, వారు వ్యాపారం చేయటానికి ఏ అవకాశమూ లేకుండా పోయింది, లేదా ఇది కొద్దిపాటి సన్నిహితమైన గుంపులకు మాత్రమే అందుబాటులో ఉంది, వారు చాలా సంవత్సరాలుగా ఒకరికొకరు తెలుసు.

ఈ పరిస్థితి ప్రత్యేకమైనది కాదు; ఇది మెక్సికోలో మోసాలు సాధారణంగా ఉండటం గురించి నేను ప్రతి రోజు వినే ఎన్నో కథలలో ఒకటి మాత్రమే. చెడినదాన్ని దూరంగా ఉంచితే జ్ఞానం పొందటం అనివార్యమే, అలాగే మోసానికి మునిగిపోవడం కూడా అనివార్యమే, ఎందుకంటే ఈ సంస్కృతిలో మోసం సాధారణం.

ప్రతి సంవత్సరం, లక్షలాదిగొల గణనీయమైన సంఖ్యలో ప్రజలు ఇలాంటి స్కీమ్లలో పడిపోతారు, మరియు ఈ మొత్తం వ్యవహారం పూర్తిగా క్షమింపుతో కొనసాగుతుంది. కొన్ని మోసాలు చట్టబధంగా కూడా ఉంటాయి, ఉదాహరణకి మెక్సికన్ రిటైర్మెంట్ సిస్టమ్.

నేను చెప్పాలనుకుంటున్నది ఏమిటంేట, ప్రతి మెక్సికోనివారు మోసాలు మరియు దుర్వినియోగంలో భాగంగా ఉన్నారు అన్నది కాదు. నేను చెప్పదలచుకున్నది మాత్రమే ఏమిటంేట, అది విస్తృతంగా సాధారణంగా మారింది, మరియు సత్కార్యాలు, నిజాయితీ, మరియు న్యాయం వంటి విలువల పోగొట్టుకోవడం మెక్సికో తన ఆర్థిక అస్తిత్వం నుండి దూరంగా సాగిపోవడానికి కారణం కావచ్చు.

మరికొంతమంది ఇతరులను మోసపర్చేవారు వాళ్లు తెలివైనవారిగా భావిస్తారు, కానీ వాస్తవానికి, వారి "తెలివితేట" అంటే తమ స్వంత లాభం కోసం ఇతరుల నమ్మకాన్ని దుర్వినియోగం చేయడమే.

గత రెండు సంవత్సరాలలో, బినా చేసే పనులను వివరించడం చాలా కష్టమైనది, ముఖ్యంగా అలిబాబాపై పెట్టుబడులను కేం[దితమయ్యాక.

నేను కూడా ముద్దుగుండు కాదు. బినా యొక్క ప్రస్తుత పరిమాణం ఒక సాధారణ ఉపయోగించిన కారు ధరకి సమానం. మెక్సికన్లు మీరూ ఫెరారీతో రాలేకపోతే, మీరు పైనాన్స్ ప్రపంచంలో ఏం చేస్తున్నారని నమ్ముతారు. నేను అడిగిన ప్రహ్న: "మీకు వ్యాపారం మరియు ఆర్థికం గురించి అంతగా తెలుసా, మీరు 40 వయస్సులో రిచ్ కాదు ఎందుకు?"

They have a point; I don't blame them. I'm also aware that my 2009 Sedan doesn't project the image of austerity that I would like to in the minds of Mexicans. So, I understand why fewer people are willing to listen, and I don't hold it against those who have stood me up.

I don't see myself as a saint. I rationalize it this way: I'd rather live with little, being honest, and sleep peacefully than be drawn into the illusions of dishonesty. I believe that if you turn to a dishonest life, you'll never find peace in your conscience.

Some, even though they listen, don't understand what Bina does because their way of seeing the world, business, and generating wealth is completely different from what we do here.

There's also a large category of people who are smarter than me and simply don't have time to pay attention to something like Bina when they could build something bigger or better.

I also recognize that I've lacked patience in this process. Even though I dislike it, it's logical that Mexicans compare Bina to what their favorite scammer does. Perhaps what I see as unfair hints, might be demonstrations that there's some pride on my side, and that if I were humbler, I might connect better with people and their concerns about what Bina does.

And although I recognize these flaws, I want to make it clear that I have never stopped looking for ways to solve this block in the road and find new shareholders who can help increase Bina's value. However, I have decided to use more indirect methods, which I will explain later.

Several friends have pointed out two important things about Bina: "No one will take you seriously until you make them money" and "You don't have a track record proving you know what you're doing."

అవును, వారిది సరిగ్గా ఉంది; నేను వారిని తప్పు పట్టాట్లేదు. నా 2009 సెడాన్ నా ఆస్థిరతను ప్రకటించే రూపం అవ్వడం లేదు, ఇది మెక్సికన్ల మనసులో నా అంచనాలు. కాబట్టి, నేను అర్థం చేసుకోగలుగుతున్నాను ఎందుకంటే కొంతమంది వినడానికి సిద్ధంగా ఉండరు, మరియు నేను వారిని నిందించడం లేదు, ఈ రకమైన అనుభవాలపై మళ్ళీ నమ్మకం పెట్టుకుంటే.

నేను నా గురించి సత్కార్యుడు కాదు అని భావించను. దీనిని ఇలా వివరిస్తాను: నేను సత్యంగా జీవిస్తూ, తక్కువతో సంతోషంగా ఉండటం ఎంచుకుంటాను, కంటే అబధ్దాల మాయలలో పడ్డోకంటే, నా మనస్సు శాంతిగా ఉండదు. నేను నమ్ముతున్నది ఏమిటంటే, మీరు అబధ్ధమైన జీవితాన్ని ఎంచుకుంటే, మీరు మీ మనసులో శాంతి పొందలేరు.

కొంతమంది వినేవారు, అయినప్పటికీ, బినా ఏమి చేస్తుందో అర్థం చేసుకోలేరు, ఎందుకంటే వారి ప్రపంచం, వ్యాపారం, మరియు సంపత్తి సృష్టించడంపై దృష్టికోణం మా ఇక్కడ చేసే దాంట్లో పూర్తిగా భిన్నం.

ఇంకా ఒక పెద్ద వర్గం ఉన్నారు, వారు నా కంటే తెలివైనవారు, మరియు వారు బినా వంటి విషయాన్ని పట్టించుకోడానికి సమయం గమనించకుండానే పెద్దదైన లేదా మెరుగైనదైన ఆలోచనను నిర్మించవచ్చు.

నేను కూడా ఈ ప్రక్రియలో నా సహనాన్ని కోల్పోయినట్లు అంగీకరిస్తున్నాను. నాకు ఇది ఇష్టమేకాగా, మెక్సికన్లు బినాను వారి ఇష్టమైన మోసగాడి పనులతో పోల్చడం వాస్తవంగా సాధారణమే. నేను అసమంజసంగా చూస్తున్న సూచనలేమైనా, అవి నా వైపున గర్వం ఉన్నట్లు కనపడవచ్చు, మరియు నేను మరింత నిగ్రహంగా ఉంటే, నేను ప్రజలతో మరియు బినా చేసే పనిపై వారి ఆందోళనలతో మంచి సంబంధం ఏర్పడతాను.

ఈ లోపాలను నేను అంగీకరించినప్పటికీ, నేను స్పష్టంగా చెప్పాలనుకుంటున్నది ఏమిటంటే, ఈ రోడ్డు అడ్డంకిని తీర్చే మార్గాలు వెతకడం మానలేదు మరియు బీనా యొక్క విలువను పెంచడానికి కొత్త పేద్ హొల్డర్లను కనుగొనడానికి ప్రయత్నించడం మాత్రం కొనసాగిస్తాను. అయితే, నేను ఇప్పుడు మరింత పరోక్ష పద్ధతులను ఉపయోగించాలనుకుంటున్నాను, వాటిని తర్వాత వివరిస్తాను.

చెప్పిన విధంగా, కొన్ని స్నేహితులు బీనా గురించి రెండు ముఖ్యమైన విషయాలను సూచించారు: "మీరు డబ్బు సంపాదించే వరకు ఎవరూ మీకు సీరియస్గా తీసుకోరు" మరియు "మీకు ఏం చేస్తున్నారో మీరు తెలుసు అని నిరూపించడానికి మీ వద్ద అనుభవం లేదు."

Both statements are true in the sense that none of Bina's partners are recommending the project to others. I believe this will happen until they see that its value turns into tangible wealth, at least in the book value of their shares.

As I told you when they joined, many of you followed my advice not to invest large amounts of money to avoid suffering from the ups and downs of the stock price.

Also, many of you may not see a real impact on your wealth when a share that you acquired that might have cost you \$200 dollars goes up to \$3000 in a year, as it did in 2024, because your investment just doesn't have enough zeros on the right side.

If you ask me about the saying, "What are you aiming for when you dream, Mexican?" my dream would be for Bina to be a public company, traded on the stock market, where every Mexican could own at least one share of Bina. This would benefit society by raising awareness of intrinsic value in a practical way, as I have seen in some of you when we talk about this topic.

But to be realistic here, as long as Bina continues to operate under its current model, I believe it won't fit into the Mexican market.

As a minimum viable product, while it is designed to work universally, what I mean is that the needs of the Mexican market are very different from what Bina offers, and realistically, it would be naive to think that the conditions of corruption in the Mexican business environment will change in the medium term.

Therefore, my conclusion is that Bina will need to use prudence, wisdom, and flexibility to adapt to reality.

* * *

ఇరువురి మాటలు సత్యమేనన్న విషయం, ఎందుకంటే బినా యొక్క భాగస్వాములలో ఎవరూ ఈ ప్రాజెక్ట్ ను ఇతరులకు సిఫారసు చేయడం లేదు. నాకు నమ్మకం, ఈ విషయం అప్పుడు మారుతుంది, వారు దాని విలువ సత్యమైన సంపత్తిగా మారుతున్నప్పుడు, కనీసం వారి షేర్స్ యొక్క బుక్ విలువలో.

నేను చెప్పినట్లుగా, వారు చేరినప్పుడు, మీరు చాలా మంది పెద్ద మొత్తంలో పెట్టబడులు పెట్టవద్దని నా సలహాను అనుసరించారు, ఎందుకంటే స్టాక్ ధరల ఊపిడిలో బాదపడకుండా ఉండాలని.

ఇంకా, మీరు కొన్న మేరు \$200 డాలర్లకు కొనడం, అది ఏడాది తరువాత \$3000కి పెరగడం, 2024లో జరిగినట్లు, మీరు మీ సంపత్తిపై నిజమైన ప్రభావం చూడకపోవచ్చు, ఎందుకంటే మీ పెట్టుబడికి పక్కన సరిపడే ఆంకెలు లేవు.

మీరు నాకు "మీరు ఏం లక్ష్యం పెట్టుకుంటున్నారు, మెక్సికన్?" అన్న [పశ్మ అడిగితే, నా కల Bina ఒక పబ్లిక్ కంపెనీగా మారడం, స్టాక్ మార్కెట్లో [టేడయ్యేలా చేయడం. అప్పుడు [పతి మెక్సికన్ కనీసం ఒక పేరు Bina కు చెందుతారు. ఇది సమాజానికి అవగాహన పెంచుతుంది, [పాక్టికల్ గా ఇ(నేస్టిక్ విలువ గురించి మాట్లాడేటప్పుడు నేను కొంతమంది లో చూసిన విధంగా.

కానీ ఇక్కడ వాస్తవంగా ఉండటానికి, Bina ప్రస్తుతం తన మోడల్ ప్రకారం కొనసాగితే, అది మెక్సికన్ మార్కెట్కు సరిపడవు అని నాకు నమ్మకం.

గమనించదగిన కనీస ఉత్పత్తిగా, ఇది విశ్వవ్యాప్తంగా పనిచేయడానికి రూపకల్పన చేయబడినప్పటికీ, మెక్సికన్ మార్కెట్ యొక్క అవసరాలు Bina అందించే వాటితో చాలా భిన్నమైనవని నేను చెప్పదలిచాను, మరియు వాస్తవంగా, మెక్సికన్ వ్యాపార వాతావరణంలో గధించిన అవినీతి పరిస్థితులు మధ్యకాలంలో మారిపోతాయని ఆలోచించడం తప్పుడు మనస్సు.

కాబట్టి, నా నిర్ధారణ ఏమిటంేట, Bina జాగ్రత్త, జ్ఞానం మరియు తార్కికతను ఉపయోగించి నిజజనకతకు అనుగుణంగా తీర్చిదిద్దాలి.

* * *

Increasing our understanding

Enough about the natural. Now, let's talk about the supernatural.

In June 2023, I completed an article titled "Valgoritmo to distinguish information quality". This article is the result of an idea I started developing in 2013 when I first conceptualized Bina, but it follows Google's foundational white paper.

The document outlines the design and creation of an algorithm that evaluates the relative importance and objective quality of businesses, based on quantitative values from their financial statements.

It's a simple idea but, at the same time, extraordinarily powerful.

In fact, I believe this is one of the most revolutionary ideas in business history because it has the potential to change key aspects of how work operates in our reality.

Sincerely, I am firmly convinced that the Holy Spirit inspired this, and all I did was pay attention to His guidance.

I don't view it as if what I do defines my identity, but if I ever wanted to understand my purpose in this world, I believe this idea is part of the answer.

The results of this algorithm, when I applied it in July 2023 to over 58,000 public companies worldwide across every industry, are available here: https://bina.mx/inicio/global-map-of-intrinsic-value/. Since intrinsic value tends to remain, the result could be valid for several years.

The product is designed as universal as it can be, so anyone, anywhere, can access, understand, and use it according to their needs.

The idea is as solid as it can be, and while there are academic studies and rating agencies, I don't believe there is anything quite as accessible or comparable.

మన చర్చను విస్తరించడం

ప్రకృతిపై సరిపోతే, ఇప్పుడు మమ్మల్ని అప్రకృతంపై మాట్లాడుదాం.

జూన్ 2023లో, "మా గుణాత్మకతను పర్యవేక్షించడానికి విల్గోరిత్మే" అనే శీర్షికతో ఒక వ్యాసం పూర్తి చేసాను. ఈ వ్యాసం నేను 2013లో Bina యొక్క భావనను ప్రారంభించినప్పుడు అభివృద్ధి చేసిన ఒక ఆలోచన ఫలితమే అయినప్పటికీ, ఇది గూగుల్ యొక్క మూలమైన వైట్ పేపర్ను అనుసరించడానికి అనుగుణంగా ఉంది.

ఈ డాక్యుమెంట్ ఒక అల్గోరిథం రూపకల్పన మరియు సృష్టిని వివరిస్తుంది, ఇది వ్యాపారాల సాంఘిక విలువను మరియు ఆభ్హెక్టివ్ గుణాత్మకతను మదింపుగా తీసుకుంటుంది, వాటి ఆర్థిక ప్రకటనల నుండి సంఖ్యాత్మక విలువల ఆధారంగా.

ఇది ఒక సాధారణ ఆలోచన అయినప్పటికీ, ఒకే సమయంలో అదుపుచేసేందుకు అద్భుతంగా శక్తివంతమైనది.

ప్రత్యక్షంగా, నేను ఈ ఆలోచనను వ్యాపార చరి్రతలో ఒకటి మాత్రమే సరికొత్తమైన ఆలోచనగా నమ్ముతున్నాను, ఎందుకంటే ఇది మన వాస్తవంలో పని ఎలా సాగుతుందో వలన కీలకమైన అంశాలను మార్పు చేసే సామర్యం కలిగినది.

నిజంగా, నేను ఈ ఆలోచనను పవిత్రాత్మా [పేరేపించిందని బలంగా నమ్ముతున్నాను, నేను చేసిన పని కేవలం ఆయన మార్గదర్శకత్వాన్ని పాటించడం మాత్రమే.

నేను ఈ పనిని నా గుర్తింపుగా భావించను, కానీ నేను ఈ ప్రపంచంలో నా ధ్యోయాన్ని అర్థం చేసుకోవాలనుకుంటే, ఈ ఆలోచన దానికి ఒక భాగం అని నేను నమ్ముతాను.

ఈ అల్గోరిథం యొక్క ఫలితాలు, నేను 2023 జూలైలో ప్రపంచవ్యాప్తంగా 58,000 పైగా పబ్లిక్ కంపెనీలపై అన్ని పరిశ్రశమలలో ఉపయోగించినప్పుడు, ఇక్కడ అందుబాటులో ఉన్నాయి: https://bina.mx/inicio/global-map-of-intrinsic-value/ ఇన్[టిన్సిక్ విలువ సాధారణంగా నిలబడటం వల్ల, ఫలితం కొన్ని సంవత్సరాల పాటు చెలామణీ అయ్యే అవకాశం ఉంది.

ఈ ఉత్పత్తి అంతర్జాతీయంగా అందుబాటులో ఉండటానికి రూపొందించబడింది, కాబట్టి ఎవరైనా, ఎక్కడైనా, దీన్ని ఉపయోగించి, వారి అవసరాలకు అనుగుణంగా అర్థం చేసుకుని ఉపయోగించవచ్చు. This is because I didn't follow the usual and common principles or paradigms used to build their algorithms.

While there might be something slightly similar, I am sure nothing else is available as freely or as intuitively as this product.

Sometimes I like to think that Ben Graham and Philip Fisher would be proud to see that one of their students, a genuine admirer of their ideas, took the time to develop something like this, following their teachings.

I should also say that this product is a finely crafted work in terms of minimum viability.

It only required a clear conceptual framework, the willpower to develop it, time to gather data, and logic to organize the information coherently.

To run it, there were no costs to Bina's shareholders, no additional server expenses beyond what we already have on our website, no expensive software, and only minimal computing power.

I consider this product one of the most interesting things that exist in reality because it has so many uses.

Also, I think it's great that it's available to anyone, like air, sunlight, rain, math, language or love, allowing me to celebrate the worth of 'intrinsic value'.

At one point, I used this algorithm to validate an idea for "Superinvestors", which, by the way, a few years ago since my partners there lost interest, mainly due to faith-based differences.

ఆలోచన అంతగా శక్తివంతమైనది, మరియు ఎక్కడో అంగీకరించిన అధ్యయనాలు మరియు రేటింగ్ ఏజెన్సీలు ఉండవచ్చు, కానీ నేను విశ్వసించను అవి అందుబాటులో మరియు పోల్చగలిగే విధంగా ఏమీ లేవు. ఎందుకంటే నేను వారి అల్గోరిథములను రూపొందించడానికి ఉపయోగించిన సాధారణ నియమాలు లేదా పరిణామాలను అనుసరించలేదు.

కానీ కొంతమేర సామాన్యంగా ఉండవచ్చు, కానీ ఈ ఉత్పత్తి లాంటి ఆవశ్యకత మరియు సులభంగా అర్థం చేసుకునే ఉత్పత్తి మరొకటి అందుబాటులో ఉందని నాకు ఖచ్చితంగా అనిపించడం లేదు.

కొన్నిసార్లు నాకు ఈ ఆలోచన కలిగింది, బెన్ గ్రాహం మరియు ఫిలిప్ ఫిషర్ వారి ఆలోచనలకు నిజంగా అభిమానించే వారి నుండి ఒక విద్యార్థి ఈవిధంగా అభివృద్ధి చేసిన ఒక ఉత్పత్తి చూస్తే వారు గర్యపడతారు అని.

నేను చెప్పాలి, ఈ ఉత్పత్తి కనీసంగా సాధ్యమైన ఉత్పత్తి పరంగా చాలా బాగా రూపొత్తు చేయబడింది.

ఇది ఒక స్పష్టమైన ఆలోచనా రూపరేఖ, దాన్ని అభివృద్ధి చేయడానికి కావలసిన సంకల్పశక్తి, డేటాను సేకరించడానికి సమయం, మరియు సమాచారాన్ని సుస్థిరంగా అనుసంధానించడానికి గణనాత్మకత మాత్రమే అవసరమైంది.

దాన్ని అమలు చేయడానికి, బినా యొక్క వాటాదారులపై ఎలాంటి ఖర్చులు కూడా పెట్టలేదు, మన వెబ్ సైట్ లో ఉన్న సర్వర్ ఖర్చుల కంటే అదనపు ఖర్చులు లేవు, ఖరీదైన సాఫ్ట్ వేర్ అవసరం లేదు, మరియు కేవలం కనీస కంప్యూటింగ్ శక్తి అవసరం.

నేను ఈ ఉత్పత్తిని నిజమైన ప్రపంచంలో ఉన్న చాలా ఆసక్తికరమైన అంశాలలో ఒకటిగా పరిగణిస్తున్నాను, ఎందుకంటే దీనికి అనేక ఉపయోగాలు ఉన్నాయి.

మరింతగా, ఇది అందరికీ అందుబాటులో ఉన్నందుకు నాకు చాలా ఇష్టం, గాలి, సూర్యకాంతి, వర్షం, గణితం, భాష లేదా [పేమ వంటి వాటితో, ఇది 'ఇంటిన్సిక్ విలువ' యొక్క విలువను గుర్తించడం నాకు అనుమతిస్తుంది.

ఒక సమయం, నేను ఈ అల్గోరిథాన్ని "సూపర్ఇన్వెస్టర్స్" అనే ఆలోచనను ధృవీకరించడానికి ఉపయోగించాను, అయితే కొన్ని సంవత్సరాల క్రితం నా భాగస్వాములు అంగీకరించడం మానేశారు, ముఖ్యంగా నమ్మకాలతో సంబంధం కలిగిన తేడాల కారణంగా.

From this idea also came an initiative by Betsela called "Valgoritmo," which I am pursuing with Hugo, one of Bina's shareholders (https://valgoritmo.mx/). It's still in the minimum viable product stage.

Of all the ideas I've shared, I believe this one is the most fundamental to Bina, because it will form the core for our fundamental change into the future.

* * *

The unavoidable transformation of reality

More on the supernatural.

I'm not a prophet, and I don't claim to predict the future. I consider myself a man of numbers.

Though I'm not a professional mathematician, I've been drawn to numbers since I was young—not out of some silly attachment, but because I believe math is a language of pure logic.

In this section, I want to record something that concerns me on a spiritual level. I'll explain it through a series of historical events, connected like links in a chain, as life often works under the "butterfly effect" principle.

In 2020, during the deep reflection many of us experienced during the pandemic, I went through what I'd call my "miraculous year."

During that time, from Durango, I wrote the book To the Christian Man of the 21st Century (https://www.amazon.com.mx/dp/B0C91KG1 CW).

Among other topics, I focused on a deep analysis of what the Sumerian civilization recorded about the Great Flood, involving Noah.

From my research, I concluded that stories following the flood seemed to recount the same event, just told from different perspectives.

To compare these historical accounts, I also reviewed the chronology in Genesis.

ఈ ఆలోచన నుండి ఒక ఇంకా ప్రారంభ దశలో ఉన్న "వాళ్గోరిథ్మే" అనే ప్రాజెక్ట్ ప్రారంభమైనది, దీనిని నేను హ్యూగో అనే బినా యొక్క వాటాదారుడితో అనుసరిస్తున్నాను (https://valgoritmo.mx/). ఇది ఇంకా కనీసమైన సాధ్య ఉత్పత్తి దశలో ఉంది.

నేను పంచుకున్న అన్ని ఆలోచనలలో, ఈ ఆలోచన బినా యొక్క మౌలికమైన అంశం అని నేను నమ్ముతున్నాను, ఎందుకంటే ఇది మన భవిష్యత్తుకు మార్పును తీసుకురావడంలో ముఖ్యమైన భాగం అవుతుంది.

* * *

నిరాకరించలేని వాస్తవ పరివర్తన

మరియు అదనంగా, అతి ఆధునిక అంశం.

నేను ఒక ప్రవక్తను కాదు, మరియు భవిష్యత్తు గురించి అంచనా వేయడానికి నేను ఎలాంటి అభ్యర్థనను పెట్టుకోను. నేను ఒక సంఖ్యల మనిషిని అనుకుంటాను.

ట్రాఫెషనల్ గణితవేత్త కాకపోయినా, నేను చిన్నప్పటి నుండి సంఖ్యలపై ఆసక్తి చూపించాను–ఇది ఏదైనా అలవాటు వల్ల కాదు, కానీ గణితం ఒక శుద్ధమైన తర్మ భాష అని నేను నమ్ముతాను.

ఈ విభాగంలో, నేను ఆధ్యాత్మికంగా నాకు ఆందోళన కలిగించే ఒక అంశాన్ని నమోదు చేయాలనుకుంటున్నాను. దీనిని చరిత్రలోని ఒకటి తర్వాత ఒకటి ఏర్పడిన సంఘటనల ద్వారా నేను వివరించగలను, ఎందుకంటే జీవితం తరచుగా "బటర్ ఫై ఎఫెక్ట్" స్మాతం ప్రహారం పనిచేస్తుంది.

2020లో, మనలో చాలా మందికి మృదువైన ఆలోచనల సమయం, కోవిడ్ మహమ్మారి సమయంలో, నేను నా "చాగె్కార సంవత్సరం" అనిపించే కాలాన్ని అనుభవించాను.

ఆ సమయంలో, డ్యూరాంగో నుండి నేను "21వ శతాబ్దపు [కైస్తవ వ్యక్తికి" అనే పుస్తకం రాశాను (https://www.amazon.com.mx/dp/B0C91KG1CW).

ఇతర విషయాల మధ్య, నేను సుమేరియన్ల నాగరికత గురించి చేసిన లోతైన విశ్లేషణపై దృష్టి పెట్టాను, ఇది నోహా గారి కథతో సంబంధం కలిగి ఉంది.

నా పరిశోధన ద్వారా, నేను నిర్ధారించుకున్నది ఏమిటంటే, వరద తరువాతి కథలు ఒకే సంఘటనను వివరిస్తున్నట్లు కనిపించాయి, కానీ వాటిని విభిన్న కోణాల నుండి చెప్పడం జరిగింది.

ఈ చరిత్రాత్మక కథనాలను పోల్చేందుకు, నేను జనెసిస్లోని కాలరేఖను కూడా సమీక్షించాను. Through that process, I found James Ussher's calendar proposal. He argued that our current calendar has an error regarding Christ's birth year, suggesting it happened earlier than commonly believed.

Also, in December 2020, during the COVID restrictions, I wrote another book and recorded a podcast titled *How to Be Happier* (https://www.amazon.com.mx/dp/B09D5X2WDL/).

With this work, I wanted to document findings from my master's thesis, which focused on the scientific study of happiness.

Inspired by Warren Buffett's advice on "the value of saying no," I developed several tools for this project. These included ways to manage time and work better, learn faster, and simplify everyday tasks, freeing up more time.

As I mentioned in another idea, by mid-February 2021, I decided to return to Guadalajara to establish this project, Bina, in that city.

In March, after moving back to Guadalajara, Oscar Jiménez, a former fellow from the political party Movimiento de Regeneración Nacional in the indigenous urban community of San Juan de Ocotán, invited me to run an aspiration to become candidate for the public office of Zapopan.

I then shared my political thesis with him, based on my previous experience running for that same candidacy for Zapopan in 2018. I believed that Morena, in my opinion, was a political party that faked democratic processes. Still, I accepted his invitation, determined to prove that this simulation was, in fact, a reality again.

The selection process turned out to be exactly what I had anticipated: a simulation. On March 21, Morena selected its candidates, confirming my suspicion that several of us aspiring candidates had simply been ignored.

అది చేస్తున్నపుడు, నేను జేమ్స్ ఉషర్ యొక్క క్యాలెండర్ ట్రతిపాదనను కనుగొన్నాను. ఆయన మన ట్రస్తుత క్యాలెండర్ లో క్రీస్తు జన్మించిన సంవత్సరం గురించి తప్పు ఉందని వాదించారు, అది సాధారణంగా నమ్మబడినదికంటే ముందుగా జరిగిందని సూచించారు.

మరియు, 2020 డిసెంబర్ లో, కోవిడ్ పరిమితుల సమయంలో, నేను మరొక పుస్తకం రాసి, "హౌ టు బీ హాపియర్" అనే ఒక పోడ్కాస్ట్ ను రికార్డ్ చేసాను (https://www.amazon.com.mx/dp/B09D5X2WDL/).

ఈ పనితో, నేను నా మాస్టర్స్ థీసిస్ నుండి కొన్ని పరిశోధనలను డాక్యుమెంట్ చేయాలనుకున్నాను, ఇది ఆనందం యొక్క శాస్త్రీయ అధ్యయనంపై కేంద్రీకరించబడింది.

వారెన్ బఫెట్ యొక్క "నో" అనడం యొక్క విలువపై ఇచ్చిన సలహాతో, నేను ఈ ప్రాజెక్టుకు సంబంధించి కొన్ని సాధనాలను అభివృధ్ధి చేసాను. ఇవి సమయం మరియు పనిని మెరుగ్గా నిర్వహించడానికి, త్వరగా నేర్చుకునేందుకు, మరియు ప్రతిరోజు పనులను సరళతరం చేయడానికి మార్గాలను చేర్చినవి, తద్వారా మరిన్ని సమయాన్ని మిగుల్చుకోవచ్చు.

మరొక ఆలోచనలో చెప్పినట్లుగా, 2021 ఫిబ్రబవరి మధ్యానికే, నేను గ్వడాలజారాను తిరిగి వెళ్లీ, ఈ ప్రాజెక్టు, బినా, ఆ నగరంలో స్థాపించాలనే నిర్ణయానికి వచ్చాను.

మార్చి నెలలో, గ్వడాలజారాకు తిరిగి వెళ్లిన తరువాత, ఒస్కార్ జిమెనెజ్, దేశీయ పట్టణ సమాజం అయిన సాన్ జువాన్ డే ఓకోటాన్ నుండి మారిపోయిన రాజకీయ పార్టీ "మొవిమెంటో డే రెజనెరాసియాన్ నాసియోనల్" నుండి నా మాజీ సహచరుడు, నాకు జపోపాన్ లో ప్రజా అధికారిగా అభ్యర్థిగా మారాలని ఆహ్వానించారు.

ఆఫ్ఫ్రుడు, నేను నా రాజకీయ థీసిస్ను అతనితో పంచుకున్నాను, అది 2018 లో జపోపాన్ యొక్క అదే అభ్యర్థిత్యానికి పోటీ చేసే నా గత అనుభవంపై ఆధారపడింది. నా అభ్మిపాయంలో, మోరేనా ఒక రాజకీయ పార్టీగా [పజాస్వామిక [ప్రక్రియలను నకిలీ చేస్తోంది అని నేను నమ్మాను. అయినప్పటికీ, నేను అతని ఆహ్వానాన్ని స్వీకరించాను, ఈ అనుకరణను నిజంగా మరోసారి అవాస్తవంగా చూపించాలని నిర్ణయించుకున్నాను.

ఎంపిక ప్రక్రియ అనుకున్నట్లుగా జరిగింది: ఒక అనుకరణ. మార్చి 21 న, మోరేనా తన అభ్యర్థులను ఎంచుకుంది, ఈ క్రియతో నా అనుమానం నిర్ధారితమైంది, మనలో కొంతమంది అభ్యర్థులను బాలు అనిపించకపోయారు. Interestingly, some of my former colleagues from my office job at DXC Technology reported me internally within the company for the audacity of participating in that internal political process.

Obviously, their report never went anywhere because they made false accusations, claiming that I was using company resources to campaign for mayor among the employees. This was hilarious and absurd because the process was within the party, and the purpose of the process was to aspire to the candidacy, which did not require support from any outsiders. In politics I might be a bit innocent, but not that stupid.

I wasn't disappointed by the result. In fact, unlike the 2018 process, in which I also ran for Zapopan mayor, this time I spent considerably less money to prove the same thing.

The best part of this experience was that it pushed me to become disillusioned with purely human political systems.

Finally, on May 17, 2021, I made a definitive decision that remains fundamental in my life: I made a written commitment to Jesus Christ, surrendering my entire life—my past, my present, and my future—so that He could fulfill His will in me.

I still keep that handwritten paper in one of my Bibles. After that decision, the events in my life began to unfold at a different pace, which I will try to present to you chronologically as a testimony.

In June 2021, I encountered a theological theory that has been circulating in the modern Christian Church for decades. It is based on a prophecy of Jesus about a fig tree, which is found in Matthew 24:32-35:

"Now, learn this lesson from the fig tree: When its branches become tender and leaves sprout, you know that summer is near.

ఇన్నిస్థానంగా, డీఏక్స్ సీ టెక్నాలజీ లో నా కార్యాలయ ఉద్యోగంలో పనిచేసిన నా కొన్ని మాజీ సహచరులు, నేను ఆ అంతర్గత రాజకీయ ప్రక్రియలో పాల్గొనే దైర్యం కలిగి ఉన్నందుకు నా గురించి కంపెనీలో అంతర్గతంగా ఆరోపించారు.

స్పష్టంగా చెప్పాలంటే, వారి నివేదిక ఎప్పుడూ ఎక్కడా వెళ్లలేదు, ఎందుకంటే వారు అబద్ధమైన ఆరోపణలు చేశారని, నేను కంపెనీ వనరులను వాడుతూ ఉద్యోగులతో మేయర్ అభ్యర్థిగా ప్రచారం చేస్తున్నాను అని చెప్పారు. ఇది చాలా హాస్యాస్పదంగా మరియు అర్ధరహితంగా ఉందే, ఎందుకంటే ప్రక్రియ పార్టీ లోనే జరిగింది, మరియు ఆ ప్రక్రియ యొక్క ఉద్దేశ్యం అభ్యర్థిత్యానికి ఆశించటం మాత్రమే, దీని కోసం బయట వాళ్ళ నుండి ఎటువంటి మద్ధతు అవసరం లేదు. రాజకీయాల్లో నేను కొంచెం నిర్దోషిగా ఉండొచ్చు, కానీ అంత मूर্ख్ుడిని కాదు.

నేను ఫలితంతో నిరాశ చెందలేదు. వాస్తవానికి, 2018 లో జరిగిన ప్రక్రియతో పోలిస్తే, ఇందులో నేను కూడా జపోపాన్ మేయర్గా పోటీ చేశాను, ఈసారి నేను అదే విషయాన్ని నిరూపించడానికి చాలా తక్కువ డబ్బు ఖర్చు పెట్టాను.

ఈ అనుభవంలో అతి మంచి విషయం ఏమిటంటే, ఇది నాకు కేవలం మానవీయ రాజకీయ వ్యవస్థలపై నిరాశను కలిగించేందుకు (పేరణ ఇచ్చింది.

చివరగా, 2021 మే 17 న, నేను నా జీవితంలో ఒక కీలకమైన నిర్ణయం తీసుకున్నాను: నేను యేసు (కీస్తుకు ఒక రాత బాంధవాన్ని చేసాను, నా సమస్త జీవితాన్ని – నా గతాన్ని, నా (పస్తుతాన్ని, నా భవిష్యత్తును–అతను నా ద్వారా తన ఈచ్చను సాధించగలిగేలా అీేంచాను.

ఆ నిర్ణయం తర్వాత, నేను ఆ పేపరును నా బైబీల్స్ లో ఒకటి లో ఉంచుకుంటున్నాను. ఆ నిర్ణయానికి తర్వాత, నా జీవితంలో జరిగే సంఘటనలు ఒక కొత్త వేగంలో తేలికగా ప్రారంభమయ్యాయి, నేను వాటిని క్రామికంగా ఒక సాక్ష్యంగా మీకు అందించే ప్రయత్నం చేస్తాను.

2021 జూన్ లో, నేను ఆధునిక (కైస్తవ చర్చిలో కొన్ని దశాబ్దాలుగా (పసారం అవుతున్న ఒక ధార్మిక సిద్ధాంతాన్ని ఎదుర్కొన్నాను. ఇది యేసు చెప్పిన ఒక శా స్త్రం పై ఆధారపడి ఉంటుంది, ఇది మత్తయి 24:32-35 లో ఉంది:

"ఇప్పుడు, అరకొర పంట జాజి నుంచి నేర్చుకోండి: దాని శాఖలు కోమలంగా మారినప్పుడు మరియు ఆకులు పూసినప్పుడు, మీరు వేసవి సమీపిస్తున్నట్లు తెలుసుకోవచ్చు. In the same way, when you see all these things, you know that He (the Son of Man) is near, right at the door.

I tell you the truth, this generation will not pass away until all these things have happened. Heaven and earth will pass away, but my words will never pass away."

In the context of this passage, Jesus describes several signs that happen at the same time, allowing us to recognize certain characteristics of crucial times so that we can understand the season we are living in.

Some scholars interpret that the fig tree refers to Israel, given the abundance of fig trees in the region.

So, according to them, since Jesus is referring to the nation of Israel, they argue that the "generation" mentioned began on the very day the state of Israel was born, on May 14, 1948.

Even though we read in Genesis 6:3 that God says, "In the future, life span will not exceed one hundred and twenty years," Psalm 90:10 says, "The days of our age are seventy years, and if by reason of strength they are eighty years." According to official statistics, in 2022, the life expectancy for an Israeli man was 81 years.

So, based on this interpretation, people born on the day the State of Israel was founded might also witness the coming of the Messiah, who will come to judge the nations and establish a thousand-year rule on Earth.

The conclusion is straightforward: if you add 80 years to 1948, this would lead to the expectation of Christ's return in the year 2028.

If we analyze the geopolitical events surrounding the creation of the state of Israel, we see that World War I (1914-1918) led to the dissolution of the German, Austro-Hungarian, Ottoman, and Russian empires. అలాగే, మీరు ఈ అన్ని విషయాలను చూస్తే, మీరు తెలిసి ఉండాలి, అతను (మనుష్య కుమారుడు) సమీపంలోనే ఉన్నాడు, తలుపు దగ్గరగా ఉన్నాడు."

"నేను మీకు సత్యం చెళ్ళన్నాను, ఈ తరం అన్ని ఈ విషయాలు జరిగే వరకు పోతే కాదు. ఆకాశం మరియు భూమి పోతాయి, కానీ నా మాటలు ఎప్పటికీ పోకూడదు."

ఈ ఉక్తి యొక్క సందర్భంలో, యేసు కొన్ని సంకేతాలు వివరిస్తారు, అవి ఒకేసారి జరిగే విధంగా ఉంటాయి, తద్వారా మనం ముఖ్యమైన సమయాలను గుర్తించి, మనం అనుభవిస్తున్న కాలాన్ని అర్థం చేసుకోగలిగేలా చేస్తాయి.

కొంతమంది పండితులు అంగీకరిస్తారు, ఆ బర్రి చెట్టు ఇశ్రాయేల్ను సూచిస్తుందని, ఆ ప్రాంతంలో బర్రి చెట్ల సమృద్ధి ఉన్నందున.

అందువల్ల, వారు చెప్తున్నారు, యేసు ఇశ్రాయేల్ దేశాన్ని ఉద్దేశిస్తూ మాట్లాడుతున్నారని, ఆ "తరం" 1948 మే 14 న ఇశ్రాయేల్ రాష్ట్రం స్థాపించబడిన రోజు ప్రారంభమైంది అని వారు వాదిస్తున్నారు.

అయితే, మనం జనన 6:3 లో దేవుడు చెప్తున్నట్టు, "భవిష్యత్తులో, జీవిత కాలం 120 సంవత్సరాలు మించదు," అని చదివినా, 90వ సాంస్కృతిక వారం 10వ శ్లోకంలో, "మన వయస్సు నూటం సంవత్సరాలు, శక్తితో వందవేల వయస్సు ఉంటే అస్తమించవచ్చు" అంటుంది. అధికారిక గణాంకాల ప్రకారం, 2022 లో ఇశ్రాయేలీ పురుషుల జీవనకాలం 81 సంవత్సరాలు ఉంది.

అందుకే, ఈ వివరణ ప్రకారం, ఇశ్రాయేల్ స్థాపన జరిగిన రోజు పుట్టిన వారు కూడా మసీహాను చూడవచ్చు, అతను ప్రపంచ దేశాలను తీర్పు చెప్పడానికి మరియు భూమిపై వేర్యేరు సంవత్సరాల పాలన ఏర్పడడానికి వస్తాడు.

సంగతీ ఇదే: 1948 కు 80 సంవత్సరాలు జోడిస్తే, ఇది $\lfloor 8$ స్తు తిరిగి వచ్చే సంవత్సరంగా 2028 ను సూచిస్తుంది.

ఇశ్రాయేల్ రాష్ట్రం ఏర్పడిన సమయం చుట్టూ జరుగుతున్న గెయోపాలీటికల్ సంఘటనలను విశ్లేషిస్తే, ప్రపంచ యుద్ధం I (1914-1918) జర్మన్, ఆట్టో-హంగేరియన్, ఒట్టమాన్ మరియు రష్యా స్వామాజ్యాల చిత్తుబడిపోయాయి అని మనం చూడగలిగాము.

After four centuries of control in Jerusalem, the Turkish Ottoman Empire fell in 1922. In 1932, the modern kingdom of Saudi Arabia was founded.

Then came World War II (1939-1945).

During this war, British protectorates like Lebanon and Syria gained sovereignty in 1943.

After the war and the Holocaust, in 1946, Jordan became a sovereign state.

Finally, on May 14, 1948, Israel was born in a single day, which is remarkable if we consider what Isaiah 66:8 says.

Soon after, Israel fought a war of independence against neighboring Arab countries, followed by a series of conflicts that make us believe that conflict there is "normal" and that "there have always been issues there."

The conflicts involving Israel's existence has had a lasting impact on global geopolitics, especially in Jerusalem, which I consider the epicenter of global politics.

In my opinion, Jesus clarified which generation he was referring to when he mentioned the story of Noah in verses 37 to 39.

As I see it, the first human generation goes from Adam to Noah, until a significant change transformed the ancient world, leading to Noah's generation, which corresponds to our current age.

Because of this, although hardly anyone lives more than a century, we can logically say that the more than 8 billion people today actually descend from Noah's three families.

This makes us all brothers in a way and of course, part of the same generation. This is, from Noah to Abraham, to David, to Jesus, to our time, we are all part of the same generation.

"జెరూసలేమ్ లో నాలుగు శతాబ్దాలపాటు నియం[తణ తర్వాత, టర్కీ ఒట్టొమన్ స్టామాజ్యం 1922 లో పడిపోయింది. 1932 లో, సౌదీ అరేబియా ఆధునిక రాజ్యం స్థాపించబడింది."

"అందుకు తరువాత [పపంచ యుద్ధం II (1939-1945) వచ్చింది."

"ఈ యుద్ధం సమయంలో, బ్రిటీష్ రక్షణాధికారాలు అయిన లెబనాన్ మరియు సిరియా 1943 లో స్వతం[తత పొందాయి."

"యుద్ధం మరియు హెూలొకాస్ట్ తర్వాత, 1946 లో, జార్గాన్ స్వతంత్ర దేశంగా మారింది."

"అంతిమంగా, 1948 మే 14న, ఇశ్రాయేల్ ఒకే రోజులో జన్మించింది, ఇది ఇసయా 66:8 లో చెప్పినది పరిగణలోకి తీసుకుంటే విశేషమైన విషయం."

"తరువాత, ఇణాయేల్, సన్నిహిత అరబ్ దేశాల పై స్వాతంత్ర్య యుద్ధం చేశింది, తదుపరి కొన్ని ఘర్షణలు వచ్చినాయి, ఇవి ఇక్కడ ఘర్షణలు 'సాధారణం' అని మరియు 'ఇక్కడ ఎప్పుడూ సమస్యలు ఉన్నాయి' అని మనకు నమ్మింపజేస్తాయి."

"ఇశ్రాయేల్ యొక్క అస్తిత్వం గురించి జరుగుతున్న ఘర్షణలు ప్రపంచ జియోపాలిటిక్స్ పై దీర్ఘకాలిక ప్రభావాన్ని చూపాయి, ముఖ్యంగా జెరూసలేమ్ లో, ఇది నేను ప్రపంచ రాజకీయాల ఎపిసెంటర్ గా పరిగణిస్తున్నాను."

"నా అభిప్రాయం ప్రకారం, యేసు, నోఆ యొక్క కథను 37 నుండి 39 వ శ్లోకాల్లో ప్రస్తావించినప్పుడు, ఆయన ఎలాంటి తరం గురించి మాట్లాడుతున్నాడో క్లారిపై చేశాడు."

"నేను చూస్తున్నట్లుగా, మొదటి మానవ తరం ఆదం నుండి నోఆ వరకు సాగింది, ఒక ముఖ్యమైన మార్పు ప్రాచీన (పపంచాన్ని మార్చి, నోఆ తరం ఏర్పడింది, ఇది మన (పస్తుత కాలానికి అనుగుణంగా ఉంటుంది."

"ఇందువల్ల, చాలామంది శతాబ్దం కన్నా ఎక్కువ కాలం జీవించకపోయినా, మనం తార్కికంగా చెప్పవచ్చు, ఈ రోజు 8 బిలియన్ల మంది ఎక్కువగా నోఆ యొక్క మూడు కుటుంబాల నుండి వంశపారంపర్యంగా వచ్చినవారే."

"ఇది మనందరినీ ఒక రకంగా అన్నదమ్ములుగా చేస్తుంది మరియు ఖచ్చితంగా, ఒకే తరం యొక్క భాగంగా ఉంటాము. ఇది, నోఆ నుండి అబ్రహాముకు, దావీదుకు, యేసుకి, మన కాలానికి, మనం అన్నీ ఒకే తరం భాగంగా ఉన్నాం." This reasoning also helps explain why supremacism, like racism, is a misguided belief, as foolish as believing and preaching that we descend from bacteria and monkeys.

Let's get back to the timeline. As I reflected on the parable of the fig tree, I came across an intriguing Hebrew concept: if you use a circular calendar, you can measure a year by assigning one day to each degree of the circle, so that the complete circle, 360 degrees represent a full year. The Hebrews refer to this as the "prophetic year."

This is how they calculate, for example, the prophecy in Daniel 9:21-27, which mentions 70 weeks. By this method, scholars believe that the final week of this prophecy can be understood as 7 years of 360 days each, totaling 2,520 days.

As I pondered these ideas between June and July of that year in Guadalajara, I immersed myself in writing a theology book titled He Is, where I wanted to explore the characteristics of God. https://www.amazon.com/dp/B09NVTQ76M/

My goal with this book was simple and sincere: to introduce Christ Jesus to readers, hoping they would draw closer to Him, just as I had experienced Him.

To achieve this, I decided to give the book as a gift to friends, acquaintances, and contacts, especially those who had wished me well on my birthday (since I considered them warm people). I hoped each would find something valuable in its pages.

In sending out this book, I also wanted to test a hypothesis that had come to mind:

"If people show no interest in something as important as the salvation of their soul, why would they be interested in something as mundane as Bina?"

"ఈ తర్కం కూడా, సు్టపీమసీ, రేసిజం వంటి తప్పు నమ్మకాలను ఎందుకు తప్పు నమ్మకాలు అని వివరిస్తుంది, బ్యాక్టీరియా మరియు మంకీల నుండి మనం వంశపారంపర్యంగా వచ్చాము అని నమ్మడం మరియు ప్రచారం చేయడం అంత మూర్హత."

నమస్తే, మళ్ళీ టైమ్లైన్కి తిరిగి వెళ్ళిద్దాం. అంగూర చెట్టు యొక్క ఉపమానాన్ని ఆలోచిస్తూ, నాకు ఒక ఆసక్తికరమైన హెబ్రూ స్కూతం కనిపించింది: మీరు వృత్తాకార క్యాలెండర్ని ఉపయోగిస్తే, మీరు ఒక్కో డిగ్రీకి ఒక్కో రోజు కేటాయించి, ఒక సంవత్సరం గణించవచ్చు. ఈ విధంగా మొత్తం వృత్తం, 360 డిగ్రీలు, ఒక పూర్తి సంవత్సరంని సూచిస్తాయి. హెబ్రూ వారు దీన్ని 'భవిష్యద్వాణి సంవత్సరం' అంటారు."

"ఈ విధానం ద్వారా వారు ఉదాహరణకి, డానియేల్ 9:21-27 లో చెప్పబడిన 70 వారాలను గణిస్తారు. ఈ పద్ధతిని అనుసరించి, పండితులు ఈ భవిష్కద్వాణి యొక్క చివరి వారాన్ని 360 రోజులతో 7 సంవత్సరాలుగా అర్థం చేసుకుంటారు, మొత్తం 2,520 రోజులు."

"ఆ ఆలోచనలను జూన్ మరియు జూలై మధ్య గ్వడలహారాలో ఆలోచిస్తూ, నేను 'హీ ఈజ్' అనే థియోలాజీ పుస్తకాన్ని బ్రాయడంలో మునిగిపోయాను, ఇందులో నేను దేవుని లక్షణాలను అన్వేషించాలనుకున్నాను."

https://www.amazon.com/dp/B09NVTQ76M/

"ఈ పుస్తకంతో నా లక్ష్యం సింపుల్ మరియు నిజాయితీతో కూడినది: (క్రెస్తు యేసును పఠకులకు పరిచయం చేయడం, వారు ఆయనతో సమీపించిపోతారని ఆశించడం, నేను ఆయనను అనుభవించిన విధంగా."

"ఈ లక్ష్యం సాధించడానికి, నేను ఈ పుస్తకాన్ని నా స్నేహితులు, పరిచయులు మరియు సంపర్కాలు, ముఖ్యంగా నా పుట్టిన రోజు సందర్భంగా నాకు మంచి కోరికలు చెప్పినవారికి బహూకరించాలనుకున్నాను (ఎందుకంటే నేను వారిని హృదయపూర్వకమైన వ్యక్తులుగా భావించాను). నేను ఆశించినది [పతి ఒక్కరు పుస్తకంలోని పేజీలలో ఏదైనా విలువైన విషయం కనుగొనడం."

"ఈ పుస్తకాన్ని పంపడంలో, నాకు ఒక హిపోతెసిస్ పరీక్షించాలనుకుంది: 'జీవితాన్ని రక్షించుకోవడం వంటి ముఖ్యమైన విషయంపై ప్రజలు ఆసక్తి చూపకపోతే, బినా వంటి సాధారణ విషయంపై వారు ఆసక్తి చూపుతారా?'"

"ఆ తరువాతి నెలలలో, నేను వేర్వేరు 1,000 పుస్తకాలు ఇచ్చి, నేను పొందిన సానుకూల [పతిస్పందనలు 2% కన్నా తక్కువవే ఉన్నాయ్. In the months that followed, I gave away over a thousand books, but the positive responses I received were less than 2%.

After distributing as many books as I could, I came to the following conclusion: the distractions and concerns of this world are many and so absorbing that most people rarely stop to think about something as significant as eternity.

When I combined these findings with the responses that I received during the "friends and family" round of capital raising for Bina, I spent August reflecting on a recurring obstacle: people kept telling me that basically they "don't have time to pay attention."

Despite everything I said above, in my view, I choose to believe people speak sincerely. If they don't, sooner or later, the truth always comes to light as I have demonstrated in the previous idea.

In July, I recorded my first series of videos for YouTube, based on a review of Ben Graham's principles in his book The Intelligent Investor: https://bina.mx/inicio/revision-literaria-el-inversor-inteligente/

In parallel, I analyzed the situation of the largest companies in Mexico and worldwide to document the state of business at that time and leave a record for history.

The results are available for anyone who wants to see them.

https://bina.mx/inicio/las-20-empresas-publicas-mas-grandes/

Also, in August 2021, I had a peculiar dream in which I saw drawings inspired by the Beatitudes. This led me to hire my friend, Juan Pablo Robles Ruiz, in fact, he is one of our shareholders, to bring those ideas to life in a series of black-and-white illustrations. This work can be seen in a video and, to me, represents a visual reflection of that thought.

https://www.youtube.com/watch?v=BBzvgn0ku]U

తర్వాతి నెలల్లో, నేను వేర్వేరు 1,000 పుస్తకాలు ఇచ్చాను, కానీ నాకు వచ్చిన సానుకూల |పతిస్సందనలు 2% కన్నా తక్కువ ఉన్నాయి.

నేను ఇచ్చిన పుస్తకాలను తర్వాత, నేను ఈ తేలికైన నిర్ణయానికి వచ్చాను: ఈ ప్రపంచంలోని వికరణాలు మరియు ఆందోళనలు చాలా ఉన్నాయి మరియు అవి మనసును పూర్తిగా ఆకర్షిస్తాయి, అందువల్ల చాలా మంది శాశ్వతత వంటివి వంటి ముఖ్యమైన విషయాన్ని ఆలోచించడానికి తక్కువ సమయం కేటాయిస్తారు.

ఈ ఆలోచనలను నేను 'స్నేహితులు మరియు కుటుంబం' రౌండ్లో బీనా కోసం పెట్టబడులు రాబడినప్పుడు నాకు వచ్చిన ప్రతిస్పందనలతో కలిపి, ఆగస్టు నెలలో నేను ఒక పునరావృతమైన అడ్డంకిని గమనించాను: ప్రజలు ఎప్పుడూ 'వారికి సమయం లేదు' అని చెప్పుకుంటున్నారు.

నేను పైగా చెప్పినదానితో కూడ, నా దృక్పథంలో, నేను ప్రజలు నిజాయితీగా మాట్లాడుతున్నారని నమ్మడం ఎంచుకుంటున్నాను. వారు నిజాయితీగా మాట్లాడకపోతే, కచ్చితంగా ఒకప్పుడు నిజం బయటపడుతుంది, ఇది నేను గత ఆలోచనలో పాఠశాల చేసినట్లుగా.

జులైలో, నేను నా మొదటి వీడియో సిరీస్ను యూట్యూబ్లో రికార్డు చేసాను, ఇది బెన్ (గహామ్ యొక్క 'ది ఇంటెలిజెంట్ ఇన్వెస్టర్' పుస్తకంలోని స్మూతాలపై ఒక సమీక్ష ఆధారంగా ఉంటుంది: https://bina.mx/inicio/revision-literaria-el-inversorinteligente/

పారలల్గా, నేను మెక్సికో మరియు ప్రపంచవ్యాప్తంగా ఉన్న అతి పెద్ద సంఫ్థల పరిస్థితిని విశ్లేషించాను, అప్పటి వ్యాపార పరిస్థితిని డాక్యుమెంట్ చేసేందుకు మరియు చరిత్రకు ఒక రికార్తు వదిలేందుకు.

ఫలితాలు ఎవరికైనా చూడాలని ఉంటే అందుబాటులో ఉన్నాయి. <u>https://bina.mx/inicio/las-20-empresas-</u> <u>publicas-mas-grandes/</u>

అలాగే, ఆగస్టు 2021లో, నాకు ఒక విచి(తమైన కల వచ్చింది, అందులో నేను బీట్ట్యూడ్స్ ను సేవేసించిన చ్చితాలను చూశాను. ఇది నాకు నా స్నేహితుడు, జువాన్ పాబ్లో రోబ్లౌస్ రుయిజ్ను హైర్ చేయడానికి వాస్తవానికి, తిసుకున్నది, అతను మనం ఆస్తుల్పుగహితులు, ఆ ఆలోచనలను బ్లాక్ అండ్ వైట్ చ్చితాల సిరీస్లలో జీవించడానికి. ఈ పని ఒక వీడియోలో చూడవచ్చు మరియు నాకు ఇది ఆ ఆలోచన యొక్క (పతిబింబంగా విజువల్ ఉంటుంది. https://www.voutube.com/watch?v=BBzvgn0kuJU

The measurement of time has always been a fascinating challenge. On August 21, 2021, I started gathering some conclusions about time, ideas I had developed while writing my other book, Principles for Capital Allocation:

https://www.amazon.com/dp/B099MZBGLB/

The basic principle goes like this: time is essentially "a rate of change"; it's "the order in which things progress," and, as we know well, it is "irreversible".

Regarding the statement: "I don't have time" my conclusion was as follows

First, there are those who lie because that's how they were taught to make excuses and have grown used to normalizing lies in their lives and relationships. With these, it's best to verify and keep a healthy distance for mental well-being.

Then, there are those who tell the truth. These can be split into two groups.

Some don't have time because they use it well and maximize it. Others waste it because they're caught up in unimportant matters.

I believe the largest group is the last one since nearly everyone has struggled with time at some point in their life.

This is where we find ourselves trapped by distractions: false idols, overwork, overwhelming information, and often, driven by fear of death or poverty.

Situations like these drain the courage needed to face our insecurities and fears, preventing us from reaching a life that is truly rich, full, and meaningful.

ఇప్పుడు సమయాన్ని కొలిచే ప్రక్రియ ఎప్పటికీ ఆకర్హణీయమైన సవాలు ఉంది. 2021 ఆగస్టు 21న, నేను సమయంపై కొన్ని నిర్ధారణలను సేకరించడం మొదలుపెట్టాను, ఇవి నా మరో పుస్తకాన్ని రాస్తున్నప్పుడు అభివృధ్ధి చేసిన ఆలోచనలతో సంబంధించినవి:

https://www.amazon.com/dp/B099MZBGLB/

ప్రాథమిక స్వాతం ఇట్లా ఉంటుంది: సమయం అంటే "ఒక మార్పు రేటు"; ఇది "వివిధ విషయాలు ఎలా ప్రగతించాయో అనేది" మరియు, మనం బాగా తెలిసినట్లుగా, ఇది "ప్రత్యామ్నాయమైనది".

"నా వద్ద సమయం లేదు" అనే వాక్యంపై నా నిర్ధారణ ఈ విధంగా ఉంది:

మొదట, కొన్ని వ్యక్తులు అబధ్ధాలు చెబుతారు ఎందుకంటే వారు అలా సమర్థనలు ఇవ్వాలని నేర్చుకున్నారు మరియు వారి జీవితాలలో అబధ్ధాలను సాధారణంగా గడిపే అలవాటు ఏర్పడింది. ఇలాంటి వారి దగ్గర, సత్యాన్ని సరిచూసుకొని, మానసిక (శేయస్సు కోసం ఒక ఆరోగ్యకరమైన దూరం పెట్టడం మంచిది.

తరువాత, ఉన్నారు సత్యం చెప్పేవారు. వీరిని రెండు గుంపులుగా విభజించవచ్చు.

కొంతమంది సమయాన్ని బాగా ఉపయోగించి, దాన్ని గరిష్టంగా ఉపయోగిస్తారు. మరికొంతమంది సమయాన్ని వృధా చేసుకుంటారు, ఎందుకంటే వారు కీలకమైనవి కాకపోయే విషయాలలో చిక్కుకుపోతారు.

నేను నమ్ముతున్నది పెద్దగా చివరి (గూపు, ఎందుకంటే దాదాపు ప్రతి ఒక్కరూ తమ జీవితంలో ఏదో సమయంలో సమయంతో ఇబ్బంది పడినారు.

ఇక్కడ మనం మనం తీసుకెళ్లిన మనసు యొక్క విఘటనతో చిక్కుకోని ఉంటాము: కట్టుబడి ఉన్న మోసపూరిత దేవతలు, అధిక పనులు, అపారమైన సమాచారం, మరియు తరచూ మరణం లేదా పేదరికం భయంతో మైకపడిపోతుంటాము.

ఈ పరిస్థితులు మనం మన భయాలు మరియు అసురక్షతలను ఎదుర్కొనే దైర్యాన్ని పీల్చిపోతూ, మనం నిజంగా ధనవంతమైన, పూర్ణమైన, మరియు అర్ధం ఉన్న జీవితం కొనసాగించడాన్ని అడ్ముకుంటాయి. In this context, my conclusion was that based on what I found in the book "How to be happier", the answer for the group I wanted to help (the last one) lies in finding wisdom and applying smart work to experience a more valuable life. Then they can join the other group that practices sincerity, where, strangely enough, there tends to be time for what's essential and important.

So, on August 31, 2021, I decided to launch an initiative I called "Eutos" — a Greek word meaning "well done" — hoping to offer a practical application of wisdom.

I thought that through Eutos, I could help others channel their efforts toward a more fulfilling life.

On September 7, I gathered all the information I had studied and created for this purpose, envisioning an initial prototype: an easy-to-access online portal that anyone could use to improve their life.

However, just two weeks later, due to a minor disagreement with the person I was living with in Guadalajara, I realized my life there was going nowhere. So, on September 21, I made an important decision: I moved to Durango with the intention of setting up my permanent capital there.

This decision was not made lightly. I remember that as I traveled down the highway with my belongings, a feeling stirred inside me, something like, "I want you to get involved with Durango."

A few days after I settled in, I was talking with my brother David and a friend, Rodrigo, who is a software engineer. The idea came up to turn Eutos into a digital application.

To do this, it was suggested that I should first dive deeply into a topic that had always interested me: the principles that govern time and our human relationship with it.

So, I decided to study how we currently measure days and weeks, aiming to create tools that would allow us to manage time more meaningfully.

ఈ నేపథ్యంలో, నా నిర్ధారణ ఏమిటంటే, "హౌ టా బీ హ్యాపియర్" అనే పుస్తకంలో నేను కనుగొన్న ఆధారంగా, నేను సహాయం చేయాలని కోరుకున్న గుంపుకు (చివరి గ్రూపు) సమాధానం ఉండేది, జూనాన్ని కనుగొని, తెలివిగా పని చేయడం ద్వారా విలువైన జీవితాన్ని అనుభవించడం. అప్పుడు వారు సత్యాన్ని అనుసరించే ఇతర గ్రూపులో చేరవచ్చు, ఎక్కడ అంటే, విచిత్రంగా, ముఖ్యమైన మరియు అగ్రగతమైన విషయాల కోసం సమయం ఉండే అవకాశం ఉంటుంది.

2021 ఆగస్టు 31న, నేను "Eutos" అనే [పేరణను ప్రారంభించాలని నిర్ణయించుకున్నాను — ఇది [గీకు పదం, అంటే "బాగా చేయటం" అని అర్థం — జ్ఞానాన్ని వ్య ावహారికంగా ప్రయోగించడానికి.

నేను Eutos ద్వారా, ఇతరులకు మరింత సంతృప్తికరమైన జీవితానికి తమ శక్తులను దారితీసేలా సహాయం చేయాలని ఈచినాను.

సెఫ్టెంబరు 7న, నేను ఈ ఉధ్దేశ్యంతో చేసిన అన్ని అధ్యయనాలను మరియు సృష్టించిన సమాచారాన్ని సేకరించి, ఒక ప్రారంభ ప్రోటో జైప్ ను రూపొందించాను: ఎవరూ తమ జీవితాన్ని మెరుగుపరచడానికి ఉపయోగించుకోగల సులభంగా ప్రాప్తించగల ఆన్ లైన్ పోర్టల్.

కానీ, రెండు వారాల అనంతరం, గ్వడాలహారాలో నేను నివసిస్తున్న వ్యక్తితో సున్నితమైన వాగ్వాదం జరిగిన తర్వాత, అక్కడ నా జీవితంలో ఏమీ కదలడం లేదు అని అర్థం చేసుకున్నాను. అందుకే, సెఫ్టెంబరు 21న, నేను ఒక ముఖ్యమైన నిర్ణయాన్ని తీసుకున్నాను: నేను నా స్థిరమైన మూలధనాన్ని అక్కడ ఏర్పాటు చేయాలనే ఉద్దేశంతో దురాంగోకు వెళ్లాను.

ఈ నిర్ణయం తేలికగా తీసుకోలేదు. నేను నా వస్తువులతో రహదారిని వెళ్ళే సమయంలో, నాకు ఒక అనుభూతి కలిగింది, అలా అనిపించింది: "నేను దురాంగోతో కలిసి కొనసాగాలని కోరుకుంటున్నాను."

కొన్ని రోజులు నా స్థానం పెట్టుకున్న తర్వాత, నేను నా సోదరుడైన డేవిడ్ మరియు నా మిత్రుడైన రో ాగోతో (ఆయన ఒక సాఫ్ట్వేర్ ఇంజినీర్) మాట్లాడుకుంటూ ఉండగా, Eutos ను ఒక డిజిటల్ అప్లికేషన్గా మార్చే ఆలోచన వచ్చింది.

దానికి, మొదట నాకు ఎప్పుడూ ఆసక్తి కలిగిన ఒక విషయం లో లోతుగా అధ్యయనం చేయాలని సిఫార్సు చేయబడింది: సమయాన్ని మరియు మన యొక్క దానితో సంబంధాన్ని నియమించే స్మాతాలు.

అందువల్ల, నేను ప్రస్తుతానికి మనం రోజులు మరియు వారాలను ఎలా కొలుస్తున్నామో అధ్యయనం చేయాలని నిర్ణయించుకున్నాను, సమయాన్ని మరింత అర్థవంతంగా నిర్వహించడానికి ఉపకరణాలు సృష్టించడానికి. Among my first observations, I began with something that had been difficult for me as a child — the fact that our analog clocks display cycles of 12 hours, and that our cultural convention marks the start of each day at midnight.

On the other hand, from a natural perspective and based on the principle described in Genesis, the day actually begins after sunset. First comes the night after sunset, then dawn, and after that, the daytime.

With this idea in mind, I moved toward a broader understanding. First, my hypothesis was that the world is rebelling in how it wants to measure the passage of time.

This led me to the next thought: If Genesis describes the day as starting with the evening followed by morning, then this same pattern could apply to a week.

Thus, the first days could be the "night of the week" (to organize ourselves with caution), and the second half, the "day of the week" (to act boldly).

The same could apply to the design of a year: a cycle of contraction and expansion, like the heartbeat, with winter as a "night" for rest and planning, and summer as a "day" for work and harvest.

By October 4, at home I received a 24-hour clock I had ordered online, and based on it, I designed a proposal for an analog clock that would optimize time management.

Using this logic, I then adopted the ancient concept of specific hours (like the first, third, sixth hour in the day) and, at night, the idea of "watches" or blocks of time for rest. I concluded that a smart way to work would be to work for 2 hours after sunrise and then use 1 hour for rest.

My hypothesis is that this tool — though it may seem simple — can help us change a false paradigm about time and allow us to improve the way we approach each day, week, and year.

నా మొదటి గమనికల్లో, నేను చిన్నప్పటి నుండి నాకు కఫ్టంగా ఉన్న ఒక విషయంతో (పారంభించాను — మా అనలాగ్ క్లాక్స్ 12 గంటల చక్రాలను ప్రపదర్శిస్తాయని, మరియు మా సాంస్కృతిక సంప్రదాయ ప్రకారం ప్రతి రోజు మిడ్నైట్ సమయంలో (పారంభమవృతుందని.

ఇంకా, [పక్కతిపై దృష్టి సారించి మరియు జనౌసిస్ లో వివరిస్తున్న సూత్రం ఆధారంగా, రోజు వాస్తవంగా సూర్యాస్తమయానికి తర్వాత [పారంభమవుతుందని చెప్పవచ్చు. మొదట రాత్రి సూర్యాస్తమయంతో [పారంభమవుతుంది, తరువాత పగలు మొదలవుతుంది.

ఈ ఆలోచనను దృష్టిలో పెట్టుకొని, నేను విస్తృతమైన అర్థాన్ని అంగీకరించాను. మొదట, నా అభిప్రాయం ఏంటంటే, ప్రపంచం సమయం ప్రవాహాన్ని ఎలా కొలవాలో అన్న విషయంపై తిరుగుబాటులో ఉంది.

ఇది నాకు తదుపరి ఆలోచనకు దారితీసింది: జనెసిస్ రోజును సాయంత్రం తర్వాత ఉదయం మొదలవుతుంది అని వర్జిస్తే, అప్పుడు ఇదే విధానాన్ని ఒక వారం కూడా అనుసరించవచ్చు.

అంతే కాకుండా, మొదటి రోజులలో "వారపు రాత్రి" (మనకు జాగ్రత్తగా ఏర్పాట్లు చేసుకోవడం), మరియు రెండవ భాగంలో, "వారపు రోజు" (దైర్యంగా కార్యాలు చేయడం) అని అంగీకరించవచ్చు.

ఇది ఒక సంవత్సరం రూపకల్పనకు కూడా అన్వయించవచ్చు: సంకోచం మరియు విస్తరణ చ్వకం, గుండె కొట్టుట లాంటిది, శీతాకాలం "రాత్రి" గా విశ్రాంతి మరియు ప్రణాళీకలు చేసే సమయం, మరియు వేసవి "రోజు" గా పని మరియు పంట సేకరించడానికి సమయం.

అక్టోబర్ 4 న, నేను ఆన్లైన్ లో ఆర్డర్ చేసిన 24 గంటల క్లాక్ ను అందుకున్నాను, మరియు దాని ఆధారంగా, సమయ నిర్వహణను మెరుగుపరచడానికి ఒక అనలాగ్ క్లాక్ రూపకల్పన చేసాను.

ఈ తార్కికతను ఉపయోగించి, నేను అప్పుడు పురాతనమైన నిర్దిష్ట గంటల ধারণ ను (ఉదాహరణకు, మొదటి, మూడవ, ఆరు గంటలు) అంగీకరించాను మరియు రాత్రి సమయానికి "వాచ్లు" లేదా విశ్రాంతి కోసం సమయ బ్లాకులు అనే ఆలోచనను అంగీకరించాను. నేను ఈ నిర్ణయానికి వచ్చాను: తెల్లవారుడు తర్వాత 2 గంటలు పని చేయడం మరియు తర్వాత 1 గంట విశ్రాంతి తీసుకోవడం అనే తెలివైన పని పద్ధతి.

నా అభిప్రాయం ఏమిటంటే, ఈ సాధనం — ఇది సులభంగా అనిపించవచ్చు — సమయంపై మనకు ఉన్న తప్పు ఆలోచనా విధానాన్ని మార్చడంలో సహాయపడుతుంది మరియు మనం ప్రతి రోజు, వారం, You can view the prototype here: https://www.instagram.com/p/CUoLTLegCTo/

In practice, Hebrews end their day at sunset. This makes it clear why they would end their year at an important astronomical point, like the September equinox in the Northern Hemisphere.

So, instead of just following the existing calendar, I imagined a system that reflected this perspective in a logical and visual way.

Just like sunset leads to darkness, the equinox represents the transition between light and darkness in a year. Therefore, I decided to represent the year with a circle, similar to my 24-hour analog clock. I drew a horizontal line where the equinoxes mark the shift between the two natural seasons.

On October 5, 2021, I published my first design of an annual solar calendar based on this principle.

One day later, another idea came to mind: the prophetic week of 2,520 days, covering seven years of 360 days each.

So, considering that the Hebrew natural year ends at the September equinox, I made a simple calculation on a spreadsheet. I tested it by using the year 2028 as a reference.

This led me to October 29, 2021, a starting point for my calendar, which was about to begin in just a couple of weeks.

On October 21, 2021, I decided to create a bilingual calendar, in Spanish and English.

I planned to share it on social media each year, adjusted to this 360-day cycle, as a celebration of everything I believe I had recognized and as an annual record.

సంవత్సరం పట్ల మన దృష్టిని మెరుగుపరచడంలో మనకు సహాయపడుతుంది.

మీరు ట్రోటో టైప్ ను ఇక్కడ చూడవచ్చు: https://www.instagram.com/p/CUoLTLegCTo/

ప్రాక్టికల్గా, హిబ్రూ వారు తమ రోజు సూర్యాస్త్రమయంతో ముగిస్తారు. ఇది వారు తమ సంవత్సరం ఎప్పుడు ముగిస్తారో అర్థం చేసుకోవడానికి సృష్టంగా చూపిస్తుంది, అవి ఉత్తరార్థగోళంలో సెఫ్టెంబరు సమవారం వంటి కీలక జ్యోతిషశా[స్త్రిక పాయింట్లలో ముగుస్తాయి.

కాబట్టి, సాంప్రదాయ కాలెండర్ను మాత్రమే అనుసరించేందుకు బదులుగా, ఈ దృక్పథాన్ని లాజికల్గా మరియు విజువల్గా ప్రతిబింబించే ఒక వ్యవస్థను నేను ఊహించుకున్నాను.

సూర్యాస్త్రమయం అంధకారానికి దారితీసేలా, సమవారం ఒక సంవత్సరంలో వెలుగుకు మరియు అంధకారానికి మధ్య మార్పును సూచిస్తుంది. కాబట్టి, నేను సంవత్సరాన్ని ఒక వలయంగా చూపించాలని నిర్ణయించుకున్నాను, ఇది నా 24 గంటల అనలాగ్ క్లాక్ కు సమానం. నేను ఒక కేటాయించిన రేఖను గీయించి, ఆ సమవారాలు రెండు సహజ ఋతువుల మధ్య మార్పును సూచించేవి.

అక్టోబర్ 5, 2021న, ఈ స్కూతం ఆధారంగా నా మొదటి వార్షిక సౌర కాలెండర్ రూపకల్పనను నేను క్రపచురించాను.

ఒక రోజు తరువాత, మరో ఆలోచన నాకు వచ్చింది: 2,520 రోజుల నబీ సాపేక్ష వారం, అంటే 360 రోజుల లోపల ఏడాది ఉన్న ఏడు సంవత్సరాలను కవర్ చేసే వారం.

కాబట్టి, హిబ్రూ సహజ సంవత్సరాన్ని సెఫ్టెంబర్ సమవారంలో ముగుస్తుంది అని భావించి, నేను ఒక సాధారణ గణనను ఒక [స్పెడ్ఓీట్లో చేశాను. నేను దీన్ని 2028 సంవత్సరం రిఫరెన్సుగా ఉపయోగించి పరీక్షించాను.

ఇది నాకు అక్టోబర్ 29, 2021న, నా కాలెండర్ ప్రారంభానికి ఒక ప్రాంభిక పాయింట్గా మారింది, ఇది కేవలం కొన్ని వారాల్లో ప్రారంభంకానుంది.

అక్టోబర్ 21, 2021న, నేను ఒక ద్వభాషా కాలెండర్ను తయారు చేయాలని నిర్ణయించుకున్నాను, స్పానిష్ మరియు ఇంగ్లీష్ లో.

నేను దీన్ని [పతి సంవత్సరం సామాజిక మాధ్యమాలలో పంచుకోవాలని [పణాళికను తీసుకున్నాను, ఈ 360 రోజుల చ్వకం [పకారం సమన్వయపడి, నేను గుర్తించిన [పతిదీ జరగడానికి మరియు ఒక వార్షిక రికార్డ్ గా.

Here it is in Spanish:

https://www.youtube.com/playlist?list=PL0HBf 7EpEC6iFHAVZC5qSM7CaVdRTEJlr

Here it is in English:

https://www.youtube.com/playlist?list=PL0HBf 7EpEC6jiQtpyDOFVMdXfSNcXebbD

On October 23, 2021, I published the results of all this research. Here is the Spanish version: https://eumartus.wordpress.com/jesus-is-king/change/resultados-de-reflexion-del-tiempo/

And here is the English version:

https://eumartus.wordpress.com/jesus-is-king/change/results-of-thoughts-about-time/

On November 3, 2021, just a few days after the first video was posted, while thinking about the structure of time, another question arose: in chapters 6 to 19 of Revelation, John describes 21 events divided into three series of seven — seals, trumpets, and cups.

I wondered if a pattern of 21 events could be connected with the 2,520 days. So, I thought about dividing these days by this sequence of events, which resulted in segments of 120 days.

Following this idea as a hypothesis, I created a table to calculate events every 120 days, starting on October 29, 2021. This is the first time I'm sharing it:

ఇది స్పానిష్ లో:

https://www.youtube.com/playlist?list=PL0HBf7EpEC6iF HAVZC5qSM7CaVdRTEJIr

ఇది ఇంగ్లీష్ లో:

https://www.youtube.com/playlist?list=PL0HBf7EpEC6ji QtpyDOFVMdXfSNcXebbD

2021 అక్టోబర్ 23న, ఈ అన్ని పరిశోధనల ఫలితాలను నేను ప్రచురించాను. ఇక్కడ స్పానిష్ వెర్డన్:

https://eumartus.wordpress.com/jesus-is-king/change/resultados-de-reflexion-del-tiempo/

ఇక ఇంగ్లీష్ వెర్షన్:

https://eumartus.wordpress.com/jesus-is-king/change/results-of-thoughts-about-time/

2021 నవంబర్ 3న, మొదటి వీడియో పోస్ట్ చేసిన కొన్ని రోజులకు తరువాత, సమయ నిర్మాణం గురించి ఆలోచిస్తుంటే, మరో [పశ్మ తలెత్తింది: [పకటన [గంథం 6 నుండి 19వ అధ్యాయాల వరకు, యోహాను 21 సంఘటనలను మూడు [శేణులుగా విభజించి వివరిస్తాడు — ముద్రలు, బోగర్లు, మరియు కప్పులు.

నేను ఆలోచించాను, ఈ 21 సంఘటనలు 2,520 రోజులతో ఏ విధంగా అనుసంధానమయ్యేలా ఉంటాయా? అందుకే, ఈ రోజులను ఈ సంఘటనల [శేణితో విభజించాలనుకుంటూ, 120 రోజుల భాగాలుగా విడగొట్టాను.

ఈ ఆలోచనను ఒక అనుమానంగా తీసుకుని, 2021 అక్టోబర్ 29న ప్రారంభమయ్యే 120 రోజుల్లో ఒకటి సరిచేసి, ఈ సంఘటనలు ఎప్పుడూ జరగాలో గణించేందుకు ఒక పట్టికను తయారు చేసాను. ఇది నా తొలి పంచుకోవడమే:

From	Event	То	Days	Year
2021-10-29	Seal 1	2022-02-26	120	
2022-02-26	Seal 2	2022-06-26	120	1
2022-06-26	Seal 3	2022-10-24	120	
2022-10-24	Seal 4	2023-02-21	120	
2023-02-21	Seal 5	2023-06-21	120	2
2023-06-21	Seal 6	2023-10-19	120	
2023-10-19	Seal 7	2024-02-16	120	
2024-02-16	Trumpet 1	2024-06-15	120	3
2024-06-15	Trumpet 2	2024-10-13	120	
2024-10-13	Trumpet 3	2025-02-10	120	
2025-02-10	Trumpet 4	2025-06-10	120	4
2025-06-10	Trumpet 5	2025-10-08	120	
2025-10-08	Trumpet 6	2026-02-05	120	
2026-02-05	Trumpet 7	2026-06-05	120	5
2026-06-05 Cup 1		2026-10-03	120	
2026-10-03	Cup 2	2027-01-31	120	
2027-01-31	Cup 3	2027-05-31	120	6
2027-05-31	Cup 4	2027-09-28	120	
2027-09-28	Cup 5	2028-01-26	120	
2028-01-26	Cup 6	2028-05-25	120	7
2028-05-25	Cup 7	2028-09-22	120	

నుండి	ఈవెంట్	కు	రోజులు	సంవత్సరం
2021-10-29	ము(ద 1	2022-02-26	120	
2022-02-26	ము(ద 2	2022-06-26	120	1
2022-06-26	ముద్ర 3	2022-10-24	120	
2022-10-24	ముద్ద 4	2023-02-21	120	
2023-02-21	ముద్ర 5	2023-06-21	120	2
2023-06-21	ముద్ర 6	2023-10-19	120	
2023-10-19	ముద్ర 7	2024-02-16	120	
2024-02-16	[ట౦ెపెట్ 1	2024-06-15	120	3
2024-06-15	(ట౦ెపెట్ 2	2024-10-13	120	
2024-10-13	ట్రంపెట్ 3	2025-02-10	120	
2025-02-10	ట్రంపెట్ 4	2025-06-10	120	4
2025-06-10	[ట౦ెపెట్ 5	2025-10-08	120	
2025-10-08	[ట౦ెపెట్ 6	2026-02-05	120	
2026-02-05	[ట౦ెపెట్ 7	2026-06-05	120	5
2026-06-05	కప్పు 1	2026-10-03	120	
2026-10-03	కప్పు 2	2027-01-31	120	
2027-01-31	కప్పు 3	2027-05-31	120	6
2027-05-31	కప్పు 4	2027-09-28	120	
2027-09-28	కప్పు 5	2028-01-26	120	
2028-01-26	కప్పు 6	2028-05-25	120	7
2028-05-25	కప్పు 7	2028-09-22	120	

If this hypothesis is correct, today, Saturday, November 9, would mean we are on day 17 of month 2 in year 4, or day 7 of week 6 in year 4.

Out of the 2,520 days, we have not yet reached the halfway point, as today would be 1,107 days in, almost 44% of the total since October 29, 2021.

There are still 1,413 days left, which is less than four years, until the equinox on September 22, 2028.

As I thought about this, I asked myself, "What significant event might have happened when, according to this count, the first seal was opened?" So, I searched the news for something that could resemble what John described.

In learning to reason, experts often warn us about "biases." Biases are mental traps that can affect how we think.

One of the most dangerous and common forms of self-deception we fall into when trying to understand something is the so-called "confirmation bias."

In simple terms, people tend to seek, interpret, or remember information that supports their beliefs or ideas. At the same time, we often ignore information that contradicts what we want to believe.

I am aware of this bias as I share this with you.

If October 29, 2021, marked a significant beginning, I started paying close attention to major global events on that date and afterward.

Since then, I have focused on observing important events worldwide, documenting them as historical events unfold.

I have noticed a surprising pattern in these events, as they seem to align in a cycle of about 120 days. Below is the table with the events I have recorded so far:

ఈ సిద్ధాంతం సరిగ్గా ఉంటే, ఈ రోజు, శనివారం, నవంబర్ 9వ తేదీ, సంవత్సరం 4లో నెల 2లో 17వ రోజు లేదా సంవత్సరం 4లో వారం 6లో 7వ రోజు అని అర్థం.

ఈ 2,520 రోజుల్లో ఇప్పటి వరకు మధ్యాన్నం గడవలేదు, ఎందుకంటే ఈ రోజు 1,107వ రోజు, అంటే మొత్తం 44%కి దగ్గరగా ఉంది, అక్టోబర్ 29, 2021 నుండి.

ఇప్పటికీ 1,413 రోజులు మిగిలి ఉన్నాయి, అంటే 2028, సెఫ్టెంబర్ 22న జరిగే సమవృత్తి వరకు నాలుగేళ్ళ కన్నా తక్కువ సమయం.

ఈ విషయంపై ఆలోచిస్తున్నప్పుడు, నేను నన్ను నేను ఒక టైశ్న అడిగాను: "ఈ గణన ట్రకారం మొదటి ముద్ర తెరవబడినప్పుడు ఏమి ముఖ్యమైన సంఘటన జరిగి ఉండవచ్చు:" దానికి సమాధానం కనుగొనడానికి, నేను వార్తలలో జాన్ వివరణలతో సరిపోలే సంఘటనల కోసం వెతికాను.

తర్కశక్తిని అభ్యసించేటప్పుడు, నిపుణులు మాకు "పక్షపాతం" గురించి హెచ్చరిస్తారు. పక్షపాతం మన ఆలోచనా విధానాన్ని [పభావితం చేసే మానసిక ఉచ్చులు.

ఏదైనా విషయాన్ని అర్థం చేసుకోవడానికి ప్రయత్నిస్తున్నప్పుడు, మనం పడే అత్యంత ప్రమాదకరమైన మరియు సాధారణ స్వయంవంచనలలో ఒకటి "నిర్ధారణ పక్షపాతం."

సరళంగా చెప్పాలంటే, మనం మన విశ్వాసాలు లేదా ఆలోచనలకు అనుకూలంగా ఉండే సమాచారాన్ని అన్వేషించేందుకు, అర్థం చేసుకోవడానికి లేదా గుర్తుంచుకోవడానికి ఆసక్తి చూపుతాం. అదే సమయంలో, మనకు నమ్మకం నష్టం చేసే సమాచారాన్ని మనం విస్మరిస్తాం.

నేను ఈ పక్షపాతం గురించి తెలుసు, అందుకే నేను మీతో ఇది పంచుకుంటున్నాను.

అక్టోబర్ 29, 2021 ఒక ముఖ్యమైన ప్రారంభం అని భావించినప్పటి నుండి, ఆ తేదీ మరియు దాని తర్వాత జరిగిన ప్రపంచ ప్రధాన సంఘటనలపై నా దృష్టి పెట్టాను.

ఆ తర్వాత నుండి, ప్రపంచవ్యాప్తంగా జరిగిన ముఖ్యమైన సంఘటనలను గమనిస్తూ, చారి్రతక ఘటనల రూపంలో వాటిని నమోదు చేస్తూ వచ్చాను.

ఈ సంఘటనల్లో ఒక ఆశ్చర్యకరమైన సరిపోలింపు కనిపించింది. అవి సుమారు 120 రోజుల చ్వకంలో సరిపోతున్నాయి. కింద నేను ఇప్పటి వరకు నమోదు చేసిన సంఘటనల పట్టిక ఉంది: (పట్టిక ఇవ్వడం కావాలంటే తెలుగులో వివరించబడుతుంది)

Date	Num.	Symbol	Event	Reference
2021-10-29	1	Seal	Elon Musk becomes the richest person in the world	<u>Rev 6:1-2</u>
2022-02-26	2	Seal	Russia-Ukraine War	<u>Rev 6:3-4</u>
2022-06-26	3	Seal	Global inflation	<u>Rev 6:5-6</u>
2022-10-24	4	Seal	Xi Jinping renews third term, Taiwan tensions	<u>Rev 6:7-8</u>
2023-02-21	5	Seal	Spiritual revival in U.S. university campuses	<u>Rev 6:9-11</u>
2023-06-21	6	Seal	Global heat wave	Rev 6:12-17; 7:1-17
2023-10-19	7	Seal	Israel-Palestine War; Annular Solar Eclipse in America	<u>Rev 8:1-5</u>
2024-02-16	1	Trumpet	Wildfires in Chile; Heat wave; Auroras	<u>Rev 8:6-7</u>
2024-06-15	2	Trumpet	Houthi naval conflict; Chinese-Filipino ship incident; russian ships in Cuba	<u>Rev 8:8-9</u>
2024-10-13	3	Trumpet	Tsuchinshan-Atlas comet near Earth; hurricanes; river crisis in Ukraine	Rev 8:10-11
2025-02-10	4	Trumpet		Rev 8:12-13
2025-06-10	5	Trumpet		<u>Rev 9:1-12</u>
2025-10-08	6	Trumpet		Rev 9:13-21; 10:1-11; 11:1-14
2026-02-05	7	Trumpet		<u>Rev 11-14</u>
2026-06-05	1	Cup		Rev 15:1-8; 16:1-2
2026-10-03	2	Cup		<u>Rev 16:3</u>
2027-01-31	3	Cup		<u>Rev 16:4-7</u>
2027-05-31	4	Cup		<u>Rev 16:8-9</u>
2027-09-28	5	Cup		Rev 16:10-11
2028-01-26	6	Cup		Rev 16:12-16
2028-05-25	7	Cup		Rev 16:17-21; 17:1-18; 18:1-24
2028-09-22				<u>Rev 19:1-21</u>

తేదీ	×02	చిహ్నం	సంఘటన	సూచన
2021-10-29	လင်္ကေ န	ముద్ర	ఎలాన్ మస్క్ బ్రపంచంలో అత్యంత ధనవంతుడిగా నిలిచాడు	సూచన [<u>పకటన 6:1-2</u>
2022-02-26	2	ముద్ర	రష్యా-ఉ[కెయిన్ యుద్ధం	<u> [పకటన 6:3-4</u>
2022-06-26	3	ముద్ర	(పపంచవ్యాప్తంగా (దవ్యోల్బణం	<u> ప్రకటన 6:5-6</u>
2022-10-24	4	ముద్ర	పీ జిన్పింగ్ మూడవ పర్యాయం కొనసాగింపు; తైవాన్ ఉద్రిక్తతలు	<u>[పకటన 6:7-8</u>
2023-02-21	5	ముద్ర	అమెరికా విశ్వవిద్యాలయ క్యాంపస్లలలో ఆధ్యాత్మిక పునరుద్ధరణ	<u>[పకటన 6:9-11</u>
2023-06-21	6	ముద్ర	<u>[పపంచవ్యాప్తంగా వేడి తరంగం</u>	<u>ట్రకటన 6:12-17; 7:1-</u> <u>17</u>
2023-10-19	7	ముద్ర	ఇజ్రాయిల్-పాలస్త్రీనా యుద్ధం; అమెరికాలో వలయాకార సూర్యగ్రహణం	<u>[పకటన 8:1-5</u>
2024-02-16	1	కంఠధ్వని	చిలీ లో అరణ్యాగ్నులు; వేడి తరంగం; ఆరోరాలు	<u> [పకటన 8:6-7</u>
2024-06-15	2	కంఠధ్వని	హౌతీ నావికా ఘర్షణ; చైనా-ఫిలిప్పినో నౌకా సంఘటన; క్యూబాలో రష్యా నౌకలు	<u> [పకటన 8:8-9</u>
2024-10-13	3	కంఠధ్వని	ట్సుచిన్షన్-ఆట్లాస్ ధూళికోమేత భూమికి సమీపంలో; తుఫాన్లు; ఉక్రెయిన్ నదీ సంక్షోభం	<u> [పకటన 8:10-11</u>
2025-02-10	4	కంఠధ్వని		<u> [పకటన 8:12-13</u>
2025-06-10	5	కంఠధ్వని		<u> [పకటన 9:1-12</u>
2025-10-08	6	కంఠధ్వని		<u> ప్రకటన 9:13-21;</u> 10:1-11; 11:1-14
2026-02-05	7	కంఠధ్వని		<u> ప్రకటన 11-14</u>
2026-06-05	1	కప్పు		<u> ప్రకటన 15:1-8; 16:1-</u> <u>2</u>
2026-10-03	2	కప్పు		<u> [పకటన 16:3</u>
2027-01-31	3	కప్పు		<u> [పకటన 16:4-7</u>
2027-05-31	4	కప్పు		<u> [పకటన 16:8-9</u>
2027-09-28	5	కప్పు		<u> ప్రకటన 16:10-11</u>
2028-01-26	6	కప్పు		<u> [పకటన 16:12-16</u>
2028-05-25	7	కప్పు		<u> ప్రకటన 16:17-21;</u> <u>17:1-18; 18:1-24</u>
2028-09-22				<u> ప్రకటన 19:1-21</u>

I want to emphasize that this is only a hypothesis, and I am not claiming to know the exact day or hour when the Son of Man will come.

By the way, when Jesus said this a long time ago, it was years before He gave His revelation to John. I am also not saying that I can show you exactly what John saw in that revelation, or that my interpretation is the only possible one.

Even more, I don't think I have greater insight than theologians who hold onto the belief that they will be "raptured" before the first year of the "great tribulation."

This hypothesis, however, suggests that we may already be experiencing it, and things aren't unfolding the way any of us have imagined.

As I have shown many times in this letter, I have made mistakes in judgment, and I do not hesitate to admit that, like any human being, I am prone to errors of omission.

Still, I am amazed at how accurately these global events continue to happen at regular intervals of 120 days as time passes.

Additionally, it's clear that I have not had any direct involvement in these events, nor have I caused them to happen.

Despite a small gap at the beginning (possibly because I used 360-day years instead of the natural 365), I have noticed that events are aligning with greater accuracy over time as we get closer to September 22, 2028.

A clear example of this precision is the appearance of the Atlas comet in the sky, which occurred exactly on October 13. This coincides with the reference to the "bitter" star, which we have recently seen reflected in political conflicts, like what happened in Spain following the DANA storm.

There is one more idea I have been exploring, which strengthens the idea of using the year 28 as a reference point, along with the founding of the State of Israel on May 14, 1948.

నేను ఇది కేవలం ఒక ఊహాత్మక సిద్ధాంతం మాత్రమే అని చెప్పదలచుకుంటున్నాను. నేను మనుష్య కుమారుడు వచ్చిన తేదీ లేదా సమయాన్ని ఖచ్చితంగా చెప్పగలను అని వ్యాఖ్యానించడం లేదు.

యేసు చాలా సంవత్సరాల క్రితం ఇది చెప్పినప్పుడు, ఆయన తన శిష్యుడైన యోహానుకు ప్రకటనను ఇవ్వక ముందు ఇది జరిగింది. ఈ ప్రకటనలో యోహాను చూచిన దృశ్యాలను నేనే వివరిస్తున్నాను అని నేను చెప్పడం లేదు. అలాగే నా వ్యాఖ్యానం మాత్రమే ఏకైక సరైనది అని నేను పేర్కొనడం లేదు.

మరిన్ని చెప్పాలంటే, "విశ్వాపహరణం" ఘటన మహా కష్టకాలం మొదటి ఏడాది కంటే ముందే జరుగుతుంది అని నమ్మే మతశా[స్త్రవేత్తల కంటే నాకు ఎక్కువ జ్ఞానం ఉందని నేను అనుకోవడం లేదు.

అయితే, ఈ సిద్ధాంతం మనం ఇప్పటికే ఆ మహా కష్టకాలంలో జీవిస్తున్నాం అని సూచిస్తోంది. పైగా, ఈ విషయాలు మనం ఊహించినట్లు జరగడంలేదు.

ఈ లేఖలో నేను అనేక సార్లు చెప్పినట్లుగా, నేను తీర్పులో తప్పులు చేశాను. మానవుడి వంటి సాధారణంగా నన్ను తప్పులు చేయగలవాడినిగానే అంగీకరించడంలో నేను వెనుకాడను.

అయినా కూడా, ఈ గ్లోబల్ సంఘటనలు ప్రతి 120 రోజులకు ఒకసారి చాలా ఖచ్చితంగా జరుగుతుండడం నాకు ఆశ్చర్యంగా ఉంది.

అదనంగా, ఈ సంఘటనలలో నాకు ఎలాంటి ప్రత్యక్ష పాత్ర లేదని, వాటిని నేను సృష్టించలేదని స్పష్టంగా చెప్పగలను.

ఆరంభంలో చిన్న వైఖరి (బహుశా నేను 360 రోజుల సంవత్సరాలను, సహజమైన 365 రోజుల సంవత్సరాల బదులు ఉపయోగించడం వల్ల) ఉన్నప్పటికీ, సెఫ్టెంబర్ 22, 2028కి చేరుకోగానే ఈ సంఘటనలు మరింత ఖచ్చితత్వంతో సరిపోతున్నాయి.

ఇది ఖచ్చితంగా ఒక ఉదాహరణగా చెప్పవచ్చు: అక్టోబర్ 13న ఆకాశంలో అట్లాస్ ధూమకేతువు కనిపించడం. ఇది "తిట్టిన నక్ష్మతం" అనే సూచనతో సరిపోతుంది, దీని బ్రపతిఫలం రాజకీయ సంక్షోభాలలో, స్పెయిన్లో జరిగిన DANA తుఫాను తర్వాత స్పష్టంగా కనిపించింది.

ఇంకా ఒక ఆలోచన నేను పరిశీలిస్తున్నాను, ఇది 28 సంవత్సరాన్ని [పామాణికంగా ఉపయోగించడాన్ని బలపరుస్తోంది, అలాగే మే 14, 1948న ఇబ్రాయెల్ రాృష్టం స్థాపనకు సంబంధించినది.

యేసు ఆలయ నాశనాన్ని గురించి మాట్లాడినప్పుడు, "మూడురోజుల్లో దానిని నేను మళ్లీ నిర్మిస్తాను" When Jesus spoke about the destruction of the Temple and said He would raise it up in three days (John 2:19), many interpret this not only as a reference to His resurrection but also as a hint of a future, significant change.

In the second letter of Peter, there is a reference to Psalm 90:4, which says that one day for the Lord is like a thousand years.

This leads some people to expect that, when two thousand years have passed since Christ's resurrection, something significant and supernatural might happen.

This brings up an important question about calculating these years accurately, especially because many believe that our human calendar has errors that could hide the exact timing of any prophetic dates, making it nearly impossible to track without a trained eye.

According to my calculations, today, Saturday, November 9, 2024, is the 9th day of the 7th month in the year 1996 after Christ's Resurrection.

I will now explain how I arrived at this conclusion.

First, while the historical existence of Jesus is not seriously questioned by historians, the exact dates of His crucifixion and resurrection are still a matter of debate.

One key event in this timeline is the death of Herod the Great, the Edomite who ruled Judea as a vassal of Rome when Jesus was born. Historians estimate this occurred around the year 4 before the "common era," which apparently puzzles any common calculation.

One year after Herod's death, the roman Emperor Augustus divided the region among Herod's successors.

To make matters more complicated, there is no "year 0" in our calendar, meaning the timeline moves directly from -1 to 1.

For example, if Jesus was 3 years old in the year - 1, then when He turned 4, it was already the year 1

(యోహాను 2:19) అని చెప్పాడు. చాలామంది దీన్ని ఆయన పునరుత్తానానికి మాత్రమే కాకుండా భవిష్యత్తులో గణనీయమైన మార్పు సూచనగా కూడా భావిస్తున్నారు.

పేతురు యొక్క రెండవ లేఖలో, కీర్తనల (గంథం 90:4కు సంబంధించిన సూచన ఉంది, ఇది [ప్రభువుకు ఒక రోజు వెయ్యి సంవత్సరాలలాంటి వంటిది అని చెబుతుంది.

దీని ఆధారంగా, క్రీస్తు పునరుత్తానానికి రెండువేల సంవత్సరాలు పూర్తయ్యినప్పుడు, ప్రత్యేకమైన మరియు అసాధారణమైన సంఘటన జరగవచ్చని కొందరు అనుకుంటారు.

అయితే, ఈ సంవత్సరాలను ఖచ్చితంగా గణించడం గురించి ఒక ముఖ్యమైన (పశ్మ ఉత్పన్నమవుతుంది. మనుషుల క్యాలెండర్లో తప్పిదాలు ఉండవచ్చని మరియు ఇవి ఏదైనా (పవచన సమయాన్ని ఖచ్చితంగా గుర్తించడం సాధ్యంకాకుండా చేస్తాయని చాలా మంది నమ్ముతున్నారు. ఇది శిక్షణ పొందిన దృష్టి లేకుండా ట్రాక్ చేయడం దాదాపు అసాధ్యం చేస్తుంది.

నా లెక్కల ప్రకారం, నేడు, శనివారం, నవంబర్ 9, 2024, క్రిస్తు పునరుత్థానానంతరం 1996వ సంవత్సరంలో 7వ నెల 9వ రోజు.

నేను ఈ ఉద్దేశానికి ఎలా వచ్చానో నేను ఇప్పుడు వివరిస్తాను.

మొదట, యేసు చార్మితకంగా ఉన్నాడనే విషయం చర్మితకారుల ద్వారా తీవ్రమైన ప్రశ్నకింద లేదు. అయితే, ఆయన శిలువ వేయబడిన తేదీలు మరియు పునరుత్తాన తేదీలకు సంబంధించి ఇంకా చర్చ కొనసాగుతుంది.

ఈ కాల్మకమంలో ఒక కీలకమైన సంఘటన హిరోడ్ ది [గేట్ అనే రోమన్ రాజ్యానికి సేవచేసిన ఎడోమీయుడు చనిపోయిన సందర్భం. యేసు పుట్టినప్పుడు అతను యూదియా పరిపాలకుడిగా ఉన్నాడు. చరిత్రకారుల అంచనాల ప్రకారం, ఇది "కామన్ ఇరా"కు ముందు 4వ సంవత్సరంలో జరిగింది, ఇది సాధారణ లెక్కింపులో కొంత గందరగోళాన్ని కలిగిస్తుంది.

హిరోడ్ మరణించిన సంవత్సరం తరువాత, రోమన్ చుకవర్తి ఆగస్టస్ ఆ బ్రాంతాన్ని హిరోడ్ వారసులకు విభజించాడు.

ఇదంతా మరింత క్లిష్టతను సృష్టించేది ఏమిటంటే, మన క్యాలెండర్లో "సున్నా సంవత్సరం" లేదు. టైమ్లైన్ నేరుగా -1 నుండి 1కు మారుతుంది.

ఉదాహరణకు, యేసు -1 సంవత్సరంలో మూడు సంవత్సరాల వయస్సులో ఉంటే, ఆయన నాలుగేళ్ల వయసుకి చేరుకున్మప్పుడు, అది ఇప్పటికే 1వ సంవత్సరం అయిపోయింది. This reveals a possible margin of error in how we calculate the years of anyone's life from that time.

And there's more. When we closely examine Jesus' age at the time of His crucifixion, another question arises.

In 2 Samuel 5:4-5, it says that David began to reign at age thirty and ruled for forty years.

This made me question the commonly accepted idea that Jesus was 33 years old when He wore the crown of thorns.

In fact, there is no clear basis for claiming He was 33, except for a later interpretation of Luke 3:23, which mentions that Jesus was "about 30 years old."

With this reference, it can be understood that 27 years old also meets the description of being "about" 30.

There is also no certainty that His ministry lasted 3.5 years. This assumption only comes from counting the number of feasts where His words and miracles were recorded in the Gospels.

Since Jesus fulfilled everything written about Him in the Law, the Psalms, and the Prophets, I tend to think He was around 30.5 years old at the time of the crucifixion—similar to His father David—rather than the number 33.

The proposal of an age of 33 feels forced and is closer to the Masonic use of that number to signify the highest rank members reach in those groups.

In Matthew 12:40, Jesus says that just as Jonah spent three days and three nights in the belly of a fish, the Son of Man would spend the same amount of time in the heart of the earth.

This implies a precise calculation:

Jesus had His last supper on the night of Nisan 14. He was then arrested early in the morning, tried during that morning, crucified and suffered for several hours, and was buried before sunset on that same day, Nisan 14.

ఇది యేసు కాలం నుండి ఎవరి జీవిత సంవత్సరాలను లెక్కించే విధానంలో కొన్ని తప్పుల అవకాశాన్ని సూచిస్తుంది.

ఇంకా ఉంది. యేసు శిలువ వేయబడినప్పుడు ఆయన వయస్సును జాగ్రత్తగా పరిశీలించినప్పుడు మరొక [పశ్మ ఉత్పన్నమవుతుంది.

సమూయేలు 2 గ్రంథం 5:4-5 ప్రకారం, దావీదు తన పాలనను ముప్పై ఏళ్ల వయసులో ప్రారంభించాడు మరియు నలభై సంవత్సరాలు పాలించాడు.

దీని ఆధారంగా, యేసు ముకుటధారణ సమయంలో 33 సంవత్సరాల వయస్సులో ఉన్నాడనే సాధారణ అభిప్రాయాన్ని నేను ప్రశ్నించాను.

యేసు 33 సంవత్సరాలు జీవించాడని చెప్పడానికి స్పష్టమైన ఆధారం లేదు. లూకా 3:23లో చెప్పబడిన "యేసు సుమారు 30 సంవత్సరాల వయస్సులో ఉన్నాడు" అనే వివరణ ఆధారంగా ఈ వయస్సు నిర్ణయించబడింది.

ఈ సూచనను బట్టి, 27 సంవత్సరాల వయస్సు కూడా "సుమారు 30" అని పేర్కొనబడిన వివరానికి సరిపోతుంది.

అలాగే, ఆయన మిన్మిస్ట్ 3.5 సంవత్సరాల పాటు కొనసాగిందనే విషయానికి కూడా ఖచ్చితమైన ఆధారం లేదు. ఈ అనుమానం గాస్పెల్లో ఆయన మాటలు మరియు అద్భుతాలు రికార్డు చేయబడిన పండుగల సంఖ్య ఆధారంగా మాత్రమే ఉద్భవించింది.

యేసు తన గురించి ధర్మశాస్త్రం, కీర్తనలు, ప్రవక్తల గ్రంథాలలో డ్రాయబడిన ప్రతిదాన్ని నెరవేర్చాడు కాబట్టి, శిలువ వేయబడినప్పుడు ఆయన సుమారు 30.5 సంవత్సరాల వయస్సులో ఉన్నాడు అని నేను భావిస్తున్నాను. ఇది ఆయన తండ్రి దావీదుతో సమానం, కానీ 33 అనే సంఖ్య కాదు.

33 అనే వయస్సు ప్రతిపాదన కొన్ని గణాంకాలను బలవంతంగా సరిపెట్టినట్లు అనిపిస్తుంది. ఇది మాసనిక్ (గూపుల్లో ఉన్న అత్యున్నత ర్యాంకును సూచించే సంఖ్యకు దగ్గరగా ఉంటుంది.

మత్తయి 12:40లో, యేసు ఇలా చెబుతున్నాడు: యోనాను మూడు రోజులూ మూడు రాత్రులూ పెద్ద చేప కడుపులో గడిపినాట్లే, మనుష్య కుమారుడు కూడా భూమి గుండెలో అదే సమయం గడిపిస్తాడు.

ఇది ఖచ్చితమైన లెక్కింపును సూచిస్తుంది:

యేసు నిసాన్ 14 రాత్రి తన చివరి విందు చేశారు. ఆ తరువాత ఆయనను తెల్లవారుజామున అరెస్టు చేశారు, ఆ రోజుకే విచారణ జరిగింది, ఆయనను శిలువ At the start of Nisan 15, as the sun set, the Jews celebrated the Passover lamb meal, beginning the Feast of Unleavened Bread, a very important day of rest.

Counting three full days and nights—from the end of Nisan 14 to the end of Nisan 17—we deduce that the resurrection would have occurred on Saturday, Nisan 17, showing He is the Lord of the Sabbath.

However, as first-born, He also shows Himself as Lord of the first day of the week because, according to the written accounts, Mary Magdalene was the first to find the empty tomb on the morning of the following day after Sabbath.

Moreover, Christ Jesus continued to appear to many of His disciples over the following weeks during the first day of the week to establish the sacrament of celebrating him on Sundays.

Christ Jesus spent time with them, eating and drinking, both indoors and outdoors, while they worked or traveled, confirming the truth of His resurrection in many different settings.

Using artificial intelligence, I developed a code to identify the years that meet a specific criterion, and I will explain it below.

The goal of the code is to determine if, in a given year of our era, the 14th of Nisan on the Hebrew calendar falls on a Wednesday according to the Gregorian calendar.

To do this, the code checks if the 14th of Nisan falls on the fourth day of the Hebrew week (Sunday is 1, Monday is 2, and so on), and if it corresponds to the same Wednesday on the Gregorian calendar. In the years where both conditions are met, the code will print those years as valid.

వేయబడింది, ఆయన అనేక గంటల పాటు బాధను అనుభవించారు, మరియు అదే రోజు సూర్యాస్త్రమయం కంటే ముందే ఆయనను సమాధి చేశారు.

నిసాన్ 15 [పారంభమైనప్పుడు, సూర్యాస్త్రమయం తర్వాత, యూదులు పస్కా గొర్రె విందును జరుపుకున్నారు. దీని ద్వారా పులియని రొళ్టెల పండుగ ప్రారంభమవుతుంది, ఇది చాలా ముఖ్యమైన విశ్రాంతి దినంగా పరిగణించబడుతుంది.

మూడు పూర్తి రోజులు మరియు రాత్రులు లెక్క పెడితే-నిసాన్ 14 చివరి నుంచి నిసాన్ 17 చివరి వరకు-ప్రతీకరం శనివారం, నిసాన్ 17న జరిగిందని తెలుస్తుంది. ఇది ఆయనను విశ్రాంతి దినమైన శభ్దాబ్ ప్రభువుగా చూపిస్తుంది.

అయితే, మొదటి పుట్టినవాడిగా, ఆయన వారపు తొలి దినమైన ఆదివారం ప్రభువుగా కూడా తానే దర్శించుకుంటారు. ఎందుకంటే, లిఖితమైన వివరాల ప్రకారం, మరియ మగ్దలీనా శబ్దాబ్ తర్వాత రోజైన ఆదివారం ఉదయాన్నే ఖాళీ సమాధిని మొదట కనుగొంది.

మరియు, క్రీస్తు యేసు, తరువాతి వారాల్లో బ్రపతి ఆదివారం తన శిష్యులకు బ్రత్యక్షమయ్యారు. ఈ ద్వారా ఆయనను ఆదివారాల్లో ఆరాధించే పవిత్ర సంబ్రదాయాన్ని స్థాపించారు.

క్రిస్తు యేసు తన శిష్యులతో సమయం గడిపారు, ఇంట్లోనూ బయటా, తినడం, డ్రాగడం చేసారు, వారు పని చేస్తున్నప్పుడు లేదా ప్రయాణిస్తున్నప్పుడు కూడా వారితో కలిశారు. ఈ విధంగా ఆయన పునరుత్తాన సత్యాన్ని పలు సందర్భాల్లో ధృవీకరించారు.

కృతిమ మేధస్సు (AI) ఉపయోగించి, నేను ప్రత్యేక ప్రమాణాలకు అనుగుణమైన సంవత్సరాలను గుర్తించడానికి ఒక కోడ్ ను రూపొందించాను. నేను దీని వివరాలను ఇప్పుడు చెప్పగలుగుతాను.

ఈ కోడ్ లక్ష్యం ఏమిటంటే, మా కాలానికి చెందిన ఏదైనా సంవత్సరంలో, హెబ్రీ క్యాలెండర్ ప్రకారం నిసాన్ 14 గ్రాగోరియన్ క్యాలెండర్ ప్రకారం బుధవారం నాడు పడుతుందా అని గుర్తించడం.

దీన్ని చేయడానికి, కోడ్ హెబ్డీ వారంలో నిసాన్ 14 నాల్గవ రోజున (ఆదివారం 1, సోమవారం 2, ఇలా) పడుతుందా అని చెక్ చేస్తుంది. ఆ రోజూ (గెగోరియన్ క్యాలెండర్ ప్రహరం బుధవారమేనా అని నిర్ధారిస్తుంది. ఈ రెండు షరతులు సరిపోతే, కోడ్ ఆ సంవత్సరాలను చెల్లుబాటు అయినవిగా చూపుతుంది.

```
python
import math
def calculate_passover_date_and_weekday(gregorian_year):
   # Adjust for 3760 years from the Hebrew calendar
  hebrew_year = gregorian_year - 3760
  # Calculate the date of Passover in the Hebrew calendar
  m = 1
  n = hebrew\_year
  k = \text{math.floor}((12 * n + 17) \% 19)
  c = \text{math.floor}(n / 100)
  k1 = \text{math.floor}((3 * c + 5) / 4)
  k2 = \text{math.floor}(8 * c + 13)
  k3 = \text{math.floor}((15 * k) - k1 - k2)
  k4 = \text{math.floor}((4 * n + k3 + 30) \% 7)
  d = \text{math.floor}(114 + 30 * k + k3 + k4)
  # Adjust for the nightfall, as the Hebrew day starts at sunset
  d += 1
  # Assign the month and day for Passover
  passover_month = 4 # Nisan
  passover_day = d
  if d < 31:
     passover_month = 3 # Adar II
  elif d == 31:
     if k = 0 and (k3 + k4) > 0:
       passover_month = 3 # Adar II
  elif d == 32:
     passover_month = 2 # Adar
  elif d == 33:
     passover_month = 3 # Adar II
  # Calculate the weekday in the Hebrew calendar (Sunday = 1, Monday = 2, etc.)
  weekday\_hebrew = ((passover\_day + math.floor(13 * (passover\_month + 1) / 5) + k) \% 7) + 1
   # Condition for Wednesday at 19:01 on the fourth Hebrew day
  if weekday_hebrew == 4:
     # Translate Hebrew day to common name
     common_days = ["Sunday", "Monday", "Tuesday", "Wednesday", "Thursday", "Friday", "Saturday"]
     weekday_name_hebrew = common_days[weekday_hebrew - 1]
     return {
        "gregorian_year": gregorian_year,
        "hebrew_date": f"Nisan {passover_day}",
        "sunset_time": "19:01",
        "weekday": weekday_hebrew,
        "weekday_name": weekday_name_hebrew
     }
  else:
     return None
# Range of Gregorian years to check
valid\_years = []
for gregorian_year in range(25, 36):
  result = calculate_passover_date_and_weekday(gregorian_year)
  if result:
     valid_years.append(result)
# Print the valid years with the required format
print("Here are the calculation results:")
print("Hebrew Date\tGregorian Year\tSunset Time\tWeekday\tCommon Weekday Name")
for result in valid_years:
print(f"{result|'hebrew_date']}\t{result|'gregorian_year']}\t{result|'sunset_time']}\t{result|'weekday']}\t{result|'weekday_name']}'')
```

I could be wrong, however, according to my calculations, between the years 25 and 35 of our era, only in the years 28 and 31 does the condition hold that, at 19:01, which is our Wednesday night, it aligns with the fourth day of the Hebrew week.

Here are the details of the calculation results:

నేను తప్పు చేసి ఉండవచ్చు. అయితే, నా లెక్కల ప్రకారం, మా కాలానికి చెందిన 25 మరియు 35 సంవత్సరాల మధ్య, కేవలం 28 మరియు 31 సంవత్సరాలలోనే ఈ షరతు సరిపోతుంది.

19:01 (మా బుధవారం రాత్రి) హెబ్డ్ వారంలోని నాల్గవ రోజుతో సరిగ్గా సరిపోతుంది.

ఇక్కడ లెక్కల ఫలితాల వివరాలు ఉన్నాయి:

Hebrew	date (Gregorian year	Sunset common hour	Day of the w	eek Common d	ay of the week
Nisan 14	, 3785	25	19:01	Sixth	Friday	
Nisan 14	, 3786	26	19:01	Fifth	Thursday	
Nisan 14	, 3787	27	19:01	Third	Tuesday	
Nisan 14	, 3788	28	19:01	Fourth	Wednesday	
Nisan 14	, 3789	29	19:01	Sabbath	Saturday	
Nisan 14	, 3790	30	19:01	Fifth	Thursday	
Nisan 14	, 3791	31	19:01	Fourth	Wednesday	
Nisan 14	, 3792	32	19:01	Second	Monday	
Nisan 14	, 3793	33	19:01	First	Sunday	
Nisan 14	, 3794	34	19:01	Sabbath	Saturday	
Nisan 14	, 3795	35	19:01	Fifth	Thursday	
హ్మెబూ తేదీ	గ్రిగోరియ సంవత్స		సాయంకాల సమయం	సాధారణ	ూరానికి రోజు	సాధారణ వారానికిరోజు
నిసాన్ 14, 3785		25	19:01	9	ఆరవవారము	శుక్రవారం
నిసాన్ 14, 3786		26	19:01	6	ందవవారము	గురువారం
నిసాన్ 14, 3787		27	19:01	ò	యీడవవారము	మంగళవారం
నిసాన్ 14, 3788		28	19:01	7	కాల్గవవారము	బుధవారం
నిసాన్ 14, 3789		29	19:01	ે	కబ్బాత్	శనివారం
నిసాన్ 14, 3790		30	19:01	6	ందవవారము	గురువారం
నిసాన్ 14, 3791		31	19:01	-	ూల్గవవారము	బుధవారం
నిసాన్ 14, 3792		32	19:01	7	రెండవవారము	సోమవారం
నిసాన్ 14, 3793		33	19:01	-	మొదటివారము	ఆదివారం
నిసాన్ 14, 3794		34	19:01	č	కబ్బాత్	శనివారం
నిసాన్ 14, 3795		35	19:01	6	ందవవారము	గురువారం

If we want to pick the date of 31 AD, with the restriction of King Herod the Great's death, Christ would have had to be crucified at the age of 33. If we put these considerations in a chronological table, my calculation is that, consistent with criticisms that Christ's birth could not have been around the winter solstice. My estimate is that Christ was born during the Feast of Tabernacles, around the equinox, in early October of the year 4 BCE.

మనము 31 ఈశ్వరీయ సంవత్సరం (AD) తేదీని ఎంచుకోవాలంటే, మహారాజు హెరోద్ గొప్పవాడి మరణం అనే పరిమితితో, క్రిస్తు 33 సంవత్సరాల వయసులో క్రూసిఫికేషన్ అవ్వాల్సి ఉండేది. ఈ ఆలోచనలను క్రోనోలాజికల్ పట్టికలో ఉంచితే, నా లెక్కె ప్రకారం, క్రీస్తు జననం శీతాకాల సొల్స్మిస్ సమయం లో జరగలేదనే విమర్శలతో అనుగుణంగా ఉంటుంది. నా అంచనాతో, క్రీస్తు 4 BCE సంవత్సరంలో పండుగలు (టాబర్మాకిల్స్) సమయంలో, సమాంతర రేఖ సమయం చుట్మా, అక్టోబర్ నౌల ప్రారంభంలో జన్మించారు.

If we accept that His ministry lasted 3.5 years, then He was anointed as king and priest when He turned 27, in the year 24 of our calendar.

Like King David, He was crowned at the age of 30. The date of the coronation is Nisan 14, and He rose from the dead on April 29, in the year 28 of our calendar.

I may have made a mistake in some part of the code. I could also be wrong in this entire hypothesis. If that's the case, in a few years, when we look back, we will laugh about all of this. However, if what I am presenting is correct and the hypothesis is true, I believe it has the potential to change the understanding of certain people's lives, as well as the way they view work, investment, and expectations about the future.

That's why I want to emphasize that I am not trying to predict the future, nor do I consider myself a prophet. And I'm not trying to impress anyone. In reality, the only gain from exploring these topics here is to share something that has the potential to be an interesting deduction.

I am just passionate about numbers and calculations, and I have an immense curiosity to understand reality. The way my brain was designed allows me to have enough discipline to focus on topics I find interesting, even if that means questioning our most basic and common notions about how life works.

* * *

An algorithm to redeem lost time as a risk management strategy

If the hypothesis of the previous idea is true, then we all face an essential question of our existence: "If the return of the Lord is inevitable and each day brings us closer, am I prepared to give an account of my life?"

This thought is not insignificant because it invites deep reflection. So, one might ask other similar questions: What have I done with what God has placed in my hands, under my authority and మనము ఆయన సేవ 3.5 సంవత్సరాలు కొనసాగినట్లు అంగీకరించుకుంటే, ఆయన 27 సంవత్సరాల వయసులో, మన కాలెండరులో 24వ సంవత్సరంలో రాజు మరియు యాజకుడిగా నియమితులయ్యారు.

రాజు డేవిడ్ వలే, ఆయన 30 సంవత్సరాల వయసులో రాజు బట్టలు కట్టుకున్నారు. ఆయన కోరొనేషన్ తేదీ నిసాన్ 14, మరియు ఆయన మన కాలెండరులో 28వ సంవత్సరంలో, ఏట్రిల్ 29న మృతుల నుంచి జీవితం పొందారు.

నేను కోడులో కొంత తప్పు చేసి ఉండవచ్చు. ఈ మొత్తం సిద్ధాంతంలో నేను తప్పు కూడా చెయ్యవచ్చు. అది నిజం అయితే, కొన్ని సంవత్సరాల తర్వాత, మనము తిరిగి చూసుకుంటే, మనం ఇది గురించి నవ్వుతాము. అయితే, నేను సమర్పిస్తున్నది సరిగ్గా ఉంటే మరియు సిద్ధాంతం నిజమైతే, అది కొంతమంది వారి జీవన విశ్లేషణను మార్చే శక్తిని కలిగి ఉండవచ్చు, అలాగే వారు పని, పెట్టబడి మరియు భవిష్యత్తుపై ఉన్న ఆశలను కూడా.

అందుకే నేను ఇక్కడ చెప్పాలనుకుంటున్నది, నేను భవిష్యత్తును అంచనా వేయాలని ప్రయత్నించడాన్ని కాదు, మరియు నేను ఒక ప్రవక్తనేనా అనుకోను. నేను ఎవడైనా మెప్పించడానికి కూడా ప్రయత్నించడం లేదు. వాస్తవంగా, ఈ విషయాలను అన్వేషించడం ద్వారా ఎలాంటి లాభం పొందడం అంటే మాత్రమే, ఒక ఆసక్తికరమైన నిర్ధారణను పంచుకోవడం.

నేను సంఖ్యలు మరియు లెక్కలపై చాలా ఆసక్తి చూపిస్తాను, మరియు నిజాయితీగా నా మేథో విధానం నాకు ప్రపంచం గురించి అర్థం చేసుకునే ఏకైక మార్గం ఇచ్చింది. నా మెదడుకు రూపురేఖలు ఉండటం వల్ల, నాకు ఆసక్తికరమైన విషయాలపై పూర్తి (శధతో దృష్టి సారించగలుగుతాను, అలా చేయడం అనగా మనం జీవితం ఎలా పని చేస్తుందో అనే ప్రాథమిక మరియు సాధారణ ఆలోచనలను (పశ్శించడం.

* * *

పట్టపడిన సమయాన్ని తిరిగి పొందటానికి ఒక అల్గోరిధం, ఇది రిస్క్ మేనేజ్ మెంట్ వ్యూహంగా పనిచేస్తుంది

ముందు చెప్పిన ఆలోచన సరిగా ఉంటే, మనందరికి మన అస్తిత్వం పై ఒక ముఖ్యమైన ప్రశ్న ఎదురవుతుంది: "యేవరి ప్రభువు తిరిగి రానివాడు, ప్రతి రోజు మనం దగ్గర పడుతున్న ట్లయితే, నేను నా జీవితాన్ని సమర్పించడానికి సిద్ధంగా ఉన్నానా?"

ఈ ఆలోచన ముఖ్యమైనది, ఎందుకంటే ఇది లోతైన ఆలోచనను [పేరేపిస్తుంది. కావున, మనం మరొకటి కాదాని ప్రశ్నలు అడగవచ్చు: నేను దేవుడు నా చేతిలో పెట్టిన దానిని ఎలా ఉపయోగించాను, నా అధికారంలో responsibility? Why did I allow myself to make so many mistakes, waste so much time, or make such bad decisions in the past?

An inevitable reality for everyone is death, but the problem with it is that we tend to avoid thinking about it by distracting ourselves or even by idolizing false things. However, that doesn't prevent us from having to face it someday.

In fact, these questions may seem similar to those a believer with a terminal illness might ask himself.

The questions raised are not trivial if we accept the possibility of the supernatural. As you can see, the hypothesis from the previous idea led me to a significant reflection, and my conclusion was clear:

Jesus Himself warns us in Matthew 24 about the importance of staying vigilant, and so, I decided that I don't want to face that moment unprepared, unaware, or asleep. Therefore, I understood that it's never too late to act.

I want to share some examples of how one can redeem wasted time, if, like me, you come to a similar conclusion. I am not sharing these to boast or show off, but to document my experience and perhaps inspire someone else to do something similar.

What you read next may actually be more of a timeline of what John the Baptist referred to as bearing "fruits of repentance," but what I have gained so far has amazed me, and it has everything to do with what we will do in Bina.

To date, I have tried to do everything humanly possible to reach as many people as possible with the message of Christ.

మరియు బాధ్యతలో ఉన్నది? నేను ఎందుకు అ tantas తప్పులు చేసాను, ఈ అనేక సమయాలను వృథా చేశాను లేదా గతంలో ఈ విధంగా చెడ్డ నిర్ణయాలు తీసుకున్నాను?

ప్రతి ఒక్కరికీ తప్పించుకోలేని సత్యం మరణం, కానీ దీనితో సమస్య ఏమిటంటే మనం దాన్ని గురించి ఆలోచించడం నివారించడానికి మనమొకవైపు వ్యసనపడిపోతాం లేదా అబధమైన విషయాలను ఆదర్శంగా మారుస్తాము. అయినప్పటికీ, అది మనం ఒక రోజు దాన్ని ఎదుర్కొనాల్సిన అవసరం నుండి మాకోరే.

నిజానికి, ఈ స్రాపెట్నలు ఒక చివరి దశలో ఉన్న ఆత్మవిశ్వాసి వ్యక్తి తనకు ఏం జరుగుతుందో ఆలోచిస్తూ అడగవచ్చును.

ఈ ప్రశ్నలు ప్రాముఖ్యత రహితమైనవి కావ్య యదార్థమైన దృష్టిలో, అనుసరణీయమైన ఆధ్యాత్మిక దృష్టిలో మనం ఈ ప్రశ్నలను అంగీకరిస్తే. మీరు చూస్తున్నట్లు, గత ఆలోచన నుంచి వచ్చిన సిద్ధాంతం నాకు ఒక ముఖ్యమైన ఆలోచన తీసుకురావడమే కాక, నా నిర్ధారణను సృష్టంగా చూపించింది:

మత్తయి 24లో యేసు స్వయంగా మనల్ని అప్రమత్తంగా ఉండాలని హెచ్చరిస్తున్నారు, అందుకే నేను ఆ క్షణాన్ని సిద్ధంగా లేకుండా, తెలియకుండా లేదా నిద్రలో ఉండాలని అనుకోను. అందువల్ల, నేను అర్థం చేసుకున్నాను, పనికిరాని సమయాన్ని తిరిగి పొందడంలో ఎప్పటికీ ఆలస్యం కావడంలేదు.

నేను కొంత సమయాన్ని వృథా చేసినట్లయితే, మీరు కూడా నా వంటి తేలికైన నిర్ణయానికి వచ్చి ఉంటే, ఎలా తిరిగి సమయాన్ని పొందగలమో కొన్ని ఉదాహరణలు పంచుకోవాలనుకుంటున్నాను. నేను ఈ ఉదాహరణలను గర్వంగా పంచుకోవడం లేదు, కానీ నా అనుభవాన్ని డాక్యుమెంట్ చేయడమే కాక, ఇతరులకి కూడా ఇలాంటి పనులు చేయాలని [పేరేపించడానికి పంచుకుంటున్నాను.

మీరు ఇక్కడ చదివే దాని ద్వారా, అది యోహాను బాప్తిన్మము చేసినట్లు "ప్రాయశ్చిత్తపు ఫలాలు" అని పిలిచే కాలపట్టిక గానీ, అయితే నేను ఇప్పటి వరకు పొందిన అనుభవం నాకు ఆశ్చర్యకరంగా మారింది, ఇది మనం బీనా లో చేయబోయే పనులతో సంబంధం ఉన్నది.

ఇప్పటివరకు, నేను (కైస్తవ సందేశం ద్వారా ఎక్కువ మంది అందరికీ చేరడానికి చేయగలిగినన్ని (పయత్నాలు చేసాను. However, I have learned that the value is not in the number of people reached or how many disciples you've made, but in acting in obedience to the guidance of the Holy Spirit to do God's will for a specific situation and moment.

Each one of us has unique talents and abilities, and comparisons don't help anything.

In my opinion, what matters are the small and humble steps because the gospel works like a mustard seed or like a little yeast that transforms the whole dough.

We can also think of any action related to the gospel as a chain reaction, similar to a nuclear reaction, that has an impact like compound growth, which leads to eternal value because we are talking about the Kingdom of Heaven.

For example, even though I have less than 2,000 subscribers on my Facebook page, thanks to using advertising and several organic techniques, I have reached over 700,000 people. https://www.facebook.com/GuillermoEstefani Monarrez

I believe that, although the numbers are modest when compared to more popular pages, I am convinced that this effort has been timely and has contributed, in some way, to some of the changes we see in the current reality.

In January 2022, I set myself a goal: to review each chapter of "Mere Christianity" by C.S. Lewis and record a series of explanatory videos for each one.

Lewis is considered one of the most influential theologians of the 20th century, and in this work, he clearly and deeply addresses the arguments of modern atheism, offering a solid and relevant Christian response.

Between January and February of that year, I worked on developing content that I hope will serve as a resource for those seeking a deeper understanding of Christian thought in today's world.

అయితే, నేనుఅవగతం చేసుకున్నాను, విలువ అనేది ఎన్ని మంది చేరారు లేదా ఎన్ని శిష్యులను చేశారో కాదు, అది పవి[తాత్మ యొక్క మార్గదర్శనాన్ని అనుసరించి దైవచింతనలకు సరిపోయే విధంగా ఒక నిర్దిష్ట పరిస్థితి మరియు క్షణంలో వ్యవహరించడం లో ఉంది.

ప్రతి ఒక్కరివద్ద ప్రత్యేకమైన నైపుణ్యాలు మరియు సామర్థ్యాలు ఉంటాయి, మరియు పోలికలు ఏమీ ఉపయోగపడవు.

నా అభిప్రాయంలో, ప్రాముఖ్యమైనవి చిన్న, విన్నమమైన అడుగులు. ఎందుకంటే సువార్త ఒక సస్యపు నువ్వులాగా లేదా చిన్న योస్ట్ లాగా పనిచేస్తుంది, ఇది మొత్తం కడుకు మారుస్తుంది.

మనం సువార్తతో సంబంధించిన ప్రతి చర్యను ఒక శృంఖల స్పందనగా కూడా ఆలోచించవచ్చు, ఇది పరమాణు చర్యను పోలీ ఉంటుంది. ఇది కాంపౌండ్ వృద్ధి లాగా ప్రభావం చూపిస్తుంది, ఇది శాశ్వత విలువకు దారితీస్తుంది ఎందుకంటే మనం ఆకాశ రాజ్యాన్ని గురించి మాట్లాడుతున్నాము.

ఉదాహరణకి, నా ఫేస్బుక్ పేజీపై 2,000 స్కబ్సైస్టబర్ల కంటే తక్కువ ఉన్నప్పటికీ, ప్రకటనలు మరియు అనేక ఆర్గానిక్ పద్ధతులను ఉపయోగించడం ద్వారా నేను 700,000 మందికి పైగా చేరుకున్నాను.

https://www.facebook.com/GuillermoEstefaniMonarrez

సంఖ్యలు మరింత ప్రజాదరణ పొందిన పేజీలతో పోలిస్తే సాధారణగా ఉన్నప్పటికీ, నేను విశ్వసిస్తున్నాను ఈ ప్రయత్నం సమయోచితమైనది మరియు మేము ప్రస్తుత现实ంలో చూస్తున్న కొన్ని మార్పులకు ఏదో ఒక విధంగా సహకరించింది.

2022 జనవరి లో, నేను ఒక లక్ష్యాన్ని పెట్టుకున్నాను: "Mere Christianity" అనే C.S. లూయిస్ రచించిన [పతి అధ్యాయాన్ని పఠించి, వాటికి సంబంధించిన వివరణాత్మక వీడియోలను రికార్ట్ చేయడం.

లూయిస్ 20వ శతాబ్దపు అత్యంత ప్రభావశీలమైన థియోలాజియన్లలో ఒకరుగా పరిగణించబడతారు, మరియు ఈ రచనలో అతను ఆధునిక నాస్తికత యొక్క వాదనలను స్పష్టంగా, లోతుగా వివరించి, దానికి సంబంధించిన (కైస్తవ సమాధానాన్ని అందించాడు.

ఆ సంవత్సరంలో జనవరి మరియు ఫిబ్రవరి మధ్యలో, నేను ఆధ్యాత్మిక భావనలలో లోత్రైన అవగాహన కోరుకునే వారికి ఉపయోగపడే రిసోర్సుగా పనిచేసే కంటెంట్ను అభివృద్ధి చేయడంలో పనిచేశాను. The most interesting thing about this work is that Lewis examines what Christianity really is, among other topics such as the foundation of Christian morality, the virtues that support it, and the hope we have by being part of God's people.

The series is available on YouTube for those who want to explore Lewis' approach, chapter by chapter.

https://www.youtube.com/playlist?list=PL0HBf7EpEC6g-08VMxBa0f54AkFUVQEcY

From March to May of 2022, I focused on another important work of modern Christian apologetics: "The Case for Christ" by Lee Strobel.

This book documents and proves the historical evidence and arguments about the life of Christ, His death, and His resurrection.

Inspired by Strobel's work, I created another series of videos where I added additional evidence and reasoning that, in my opinion, further strengthen the case presented by Strobel.

This material is also available on YouTube, as an invitation to dive deeper into the evidence and reflect.

https://www.youtube.com/playlist?list=PL0HBf7EpEC6j9Rx 3g7iIslcI-2volpAQ

From May to July, my focus shifted again, this time to the principles of Christian stewardship. I felt the need to document and share the principles that I believe are essential for living a life of stewardship in all areas, especially in relation to material things and finances.

This collection of videos is also available on YouTube, and it aims to offer a practical and accessible perspective for those who want to live with a sense of responsibility and Christian purpose.

https://www.youtube.com/playlist?list=PL0HBf 7EpEC6jb Ov 5aS7x28TVstIIPCS

At the same time, between April and June 2022, I started another project: recording the Bible in Spanish so that it could be available on Spotify.

ఈ పనిలో అత్యంత ఆసక్తికరమైన విషయం ఏమిటంటే, లూయిస్ (కైస్తవ ధర్మం ఏమిటో, (కైస్తవ నైతికత యొక్క ఆధారం, దానిని మద్ధతు ఇచ్చే సద్గుణాలు, మరియు మనం దేవుని జనంగా ఉన్నందున మనకు ఉన్న ఆశ వంటి అనేక అంశాలను పరిశీలించాడు.

ఈ (శేణి YouTube లో అందుబాటులో ఉంది. లూయిస్ యొక్క దృక్కోణాన్ని అధ్యాయం ప్రకారం అన్వేషించాలనుకునే వారు దీన్ని చూడవచ్చు. https://www.youtube.com/playlist?list=PLOHBf7EpEC6g-08VMxBa0f54AkFUVQEcY

2022 మార్చి నుండి మే వరకు, నేను మరొక ముఖ్యమైన ఆధునిక (కైస్తవపరమైన క్షమాపణ యొక్క రచన "The Case for Christ" అనే లీ (స్టోబెల్ రచనపై దృష్టిని పెట్టాను.

ఈ పుస్తకం క్రైస్తేవుని జీవితం, ఆయన మరణం మరియు ఆయన పునరుద్ధరణ గురించి చారిత్రిక సాక్ష్యాలు మరియు వాదనలను డాక్యుమెంట్ చేసి నిరూపిస్తుంది.

్రస్టోబెల్ యొక్క పని [పేరణగా, నేను మరొక వీడియో [శేణిని తయారుచేశాను, ఇందులో నేను అదనపు సాక్ష్యాలు మరియు వాదనలను జోడించాను, ఇవి నా అభిప్రాయంలో, [స్టోబెల్ అందించిన వాదనను మరింత బలోపేతం చేస్తాయి.

ఈ మెటీరియల్ కూడా YouTube లో అందుబాటులో ఉంది. ఇది సాక్ష్యాలపై లోతుగా మునిగిపోవడం మరియు ఆలోచించడానికి ఆహ్వానం ఇస్తుంది. https://www.youtube.com/playlist?list=PLOHBf7EpEC6j9 Rx 3g7ilslcl-2yolpAQ

మే నుండి జులై వరకు, నా దృష్టి మళ్లీ మారింది, ఈసారి [క్రెస్తవ ప్రవేశదారుల ధర్మశాస్త్రంపై. నా అభిప్రాయంలో, ఈ ప్రిన్సిపల్స్ అన్ని ప్రాంతాలలో, ముఖ్యంగా భౌతిక విషయాలు మరియు ఆర్థికాలను సంబంధించి, జీవన విధానంలో కీలకమెనవి.

ఈ వీడియో (శేణి కూడా YouTube లో అందుబాటులో ఉంది, మరియు ఇది బాధ్యతతో మరియు (కైస్తవ లక్ష్యంతో జీవించాలనుకునే వారికి (పాక్టికల్ మరియు యాక్సెసిబుల్ దృక్కోణాన్ని అందిస్తుంది.

https://www.youtube.com/playlist?list=PL0HBf7EpEC6jb Oy 5aS7x28TVstIIPCS

అదే సమయంలో, 2022 ఏ[పిల్ నుండి జూన్ మధ్య, నేను మరొక [పాజెక్ట్ మొదలుపెట్టాను: స్పానిష్ భాషలో బైబిల్ను రికార్డ్ చేసి, అది Sporifyలో అందుబాటులో ఉండేలా చేయడం. The possibility that anyone, anywhere with internet access, could listen to the Bible in a modern language seemed invaluable to me.

So far, more than 2,300 people in 50 countries have played these audio recordings about 26,000 times. This project has been an unexpected privilege; I never imagined that I could read the Scriptures to so many people at once.

To make it easier to listen, I've organized playlists on Spotify.

https://open.spotify.com/playlist/2FfP5XIvCB yNrAxYJYslx0?si=48933ba98042468a

Here's one playlist dedicated exclusively to the New Testament based on this podcast.

https://open.spotify.com/playlist/6y2IxKiXrgN OZZvXhHVKkH?si=6b84e3d4d2664845

On August 28, 2022, after two weeks, I finished the manuscript of a book I titled "How to Value Your Days? (or How to Recover from Lost Time)."

I used the reflections I had made about time to create a simple thesis: a manual with a practical method for using our days, weeks, and seasons wisely.

My main discovery here is an algorithm based on questions, which tries to follow the order in which God made everything in one week, and I called it "the creative week."

After years of wrong decisions, I believe it is possible to recover lost time using a method that encourages decisions based on applying wisdom.

https://www.amazon.com/dp/B0BD1V2GS7

I show this algorithm in the following table, but for practical purposes, bear in mind that the explanations are in the book. ఇంటర్నెట్ యాక్సెస్ ఉన్న ఎవరైనా, ఎక్కడైనా, బైబిల్ను ఆధునిక భాషలో వినగలిగే అవకాశం నాకు అమూల్యంగా అనిపించింది.

ఇప్పటివరకు, 50 దేశాలలో 2,300 మంది మందికి పైగా ఈ ఆడియో రికార్తులను సుమారు 26,000 సార్లు వినారు. ఈ ప్రాజెక్ట్ అనుకోకుండా వచ్చిన ఒక గౌరవంగా మారింది; నేను అంతేకాకుండా, బైబిల్ను ఒకేసారి అ tantas మంది పజలకు చదివిపిస్తానని ఊహించలేదు.

వినడానికి సులభం చేయడానికి, నేను Spotifyలో ప్లే లిస్టులను ఏర్పాటు చేశాను.

https://open.spotify.com/playlist/2FfP5XIvCByNrAxYJYslx 0?si=48933ba98042468a

ఇది ఈ పోడ్కాస్ట్ ఆధారంగా ప్రత్యేకంగా కొత్త నిబంధనకు సంబంధించిన ప్లే లిస్ట్.

https://open.spotify.com/playlist/6y2lxKiXrgNOZZvXhHV KkH?si=6b84e3d4d2664845

ఆగస్ట్ 28, 2022న, రెండు వారాల తర్వాత, నేను "మీ రోజులను ఎలా విలువ చేయాలి? (లేదా కోల్పోయిన సమయాన్ని ఎలా తిరిగి పొందాలి)" అనే పుస్తకాన్ని పూర్తిచేశాను.

సమయంపై నేను చేసిన ఆలోచనలను ఉపయోగించి, నేను ఒక సులభమైన థీసిస్ తయారుచేశాను: మన రోజులను, వారాలను, మరియు సీజన్లను జాగ్రత్తగా ఉపయోగించడానికి ఒక ప్రాక్టికల్ విధానంతో మాన్యువల్.

ఇక్కడ నా ప్రధాన కనుగోచు ఒక అల్గోరిథమ్, ఇది ప్రశ్నలపై ఆధారపడింది, ఇది దేవుడు ఒక వారంలో చేసిన ప్రతి చర్యను అనుకరించడానికి ప్రయత్నిస్తుంది, దీనిని నేను "సృష్టి వార" అని పిలిచాను.

తరచుగా తప్పు నిర్ణయాల తరువాత, నేను ఒక విధానాన్ని అనుసరించడం ద్వారా కోల్పోయిన సమయాన్ని తిరిగి పొందడం సాధ్యమని నమ్ముతున్నాను, ఇది జానాన్ని [ప్రయోగించి నిర్ణయాలు తీసుకోవడానికి [పోత్సాహిస్తుంది.

https://www.amazon.com/dp/B0BD1V2GS7

నేను ఈ అల్గోరిథమ్ను క్రింది పట్టికలో చూపించాను, కానీ ప్రాక్టికల్ ఉద్దేశ్యాల కోసం, వివరణలు పుస్తకంలో ఉంటాయని గమనించండి. To use this tool properly, the approach is as follows: "In prayer time, ask the Holy Spirit for help to answer the following questions..."

			At night,	At dawn,
#	Day	Focus	before sleep	before working
1.	Firstborn	What can I do today to celebrate Christ Jesus as the Firstborn?	(Saturday night) What is the ONE thing I can do this week to expand the kingdom of Heaven on Earth?	What is the ONE significant achievement for this week if everything goes well?
2.	Clear	Decide how to overcome the main obstacle.	(Sunday night) What is the main obstacle in my heart that hinders me from accomplishing the ONE thing I need to do this week?	How can I address the main obstacle preventing me from accomplishing the ONE thing I must do this week?
		Choose the ONE	(Monday night)	
3.	Sort out	category that will have the most impact on the desired outcome.	Which area of my heart am I strongest in and willing to compromise to achieve the ONE thing?	Which area am I strongest in and willing to sacrifice to achieve the ONE thing?
4.	Systems	Implement the simplest approach to accomplish the ONE thing.	(Tuesday night) What should be the sole focus in my heart to expand the kingdom of Heaven in the simplest way?	Are there any overlooked factors hindering my focus on the ONE thing?
5.	Multiply	Share the opportunity to accomplish the ONE thing.	(Wednesday night) What hinders me in my heart from placing what I have in the hands of Christ Jesus to bless it?	If limited to two hours of work per day due to a heart attack, what's the ONE thing I should prioritize and how can I delegate the rest?
			(Thursday night)	
6.	Culminate	Do something wonderful	Where in my life does the mighty hand of the Lord Jesus require a miracle?	What is the ONE thing that would make this task wonderful?
			(Friday night)	
7.	Rest	Embrace mercy	Who is the person I feel owes me the most, and how much do they owe me?	How can I celebrate that Christ Jesus is the Lord of Rest?

ఈ సాధనాన్ని సరిగ్గా ఉపయోగించడానికి, విధానం క్రింది విధంగా ఉంటుంది: "ప్రార్థన సమయంలో, ఈ క్రింది ప్రశ్నలకు సమాధానమివ్వడానికి సహాయం కోసం పరిశుధ్దాత్మను అడగండి..."

#	రోజు	దృష్టి	రాత్రి, న్మిదపోయే ముందు	ఉదయం, పనికి ముందు
	మొదటి జన్మ	ఈ రోజు [కైస్తవ యేసు	(శనివారం రాత్రి) ఈ వారం భూమిపై	ఈ వారం అన్ని సక్రమంగా
1.		ను మొదటి జన్మగా	ఆకాశరాజ్యం విస్తరించడానికి నేను	జరిగితే, ఒకటి ముఖ్యమైన సాధన
1.		పూజించడానికి నేను	చేసే ఒకే ఒక పని ఏమిటి?	ఏదీ?
		ఏమి చేయగలను?		
	స్పష్టత	ప్రధాన అడ్డంకిని	(ఆదివారం రాత్రి) నా హృదయంలో	ఈ వారం నేను చేయాల్సిన
2.		ఎలా	ఈ వారం చేసే ఒకే ఒక పనిని పూర్తి	ముఖ్యమైన పనిని పూర్తి
۷.		అధిగమించాలనే	చేయడంలో అడ్డంకి అవుతున్న	చేయడంలో ఎటువంటి అడ్డంకిని
		నిర్ణయం తీసుకోండి.	్రపధాన అంశం ఏమిటి?	ఎదుర్కొంటున్నాను?
	ఎత్తివేయి	కావలసిన ఫలితాన్ని	(సోమవారం రాత్రి) నా హృదయంలో	ఒకే ఒక్క పని సాధించడానికి నేను
		సాధించడానికి	నేను అత్యంత బలమైనది ఏది, ఒకే	బలంగా ఉన్న ఏ విభాగం, నేను
3.		అత్యధిక (పభావం	ఒక్క పని సాధించడానికి నేను	త్యాగం చేయడానికి సిద్ధమైనది
		చూపించే ఒకే ఒక	సుముఖంగా ఉన్న ఏ విభాగం	ఏమిటి?
		వర్గాన్ని ఎంచుకోండి.	ఏమిటి?	
	వ్యవస్థలు	ఒకే ఒక్క పనిని	(మంగళవారం రాత్రి) భూమిపై	నేను చేసే ఒకే ఒక పనిపై దృష్టి
		సాధించడానికి	ఆకాశరాజ్యం విస్తరించడానికి నా	పెట్టడాన్ని అడ్డుకుంటున్న ఏ
4.		అత్యంత సాధారణ	హృదయంలో ఏ విషయం మాత్రమే	ಅಂಕಾಲು ఉನ್ನಾಯಾ?
		మార్గాన్ని అమలు	్ దృష్టి పెట్టాలి?	
		చేయండి.		
	పెరిగించు	ఒకే ఒక్క పనిని	(బుధవార్గం రాత్రి) నేను (కైస్తవ యేసు	ఒక రోజు రెండు గంటల పని
5.		సాధించడానికి	చేతుల్లో పెట్టడానికి నా మనస్సు లో	మాత్రమే చేసే అవకాశం ఉంటే,
٦.		అవకాశాన్ని	ఏం అడ్డుకుంటుంది?	నేను ఏ పనిని (పాధాన్యతగా
		పంచండి.		తీసుకోవాలి?
	పురస్కరించు	అద్భుతమైన	(గురువారం రాత్రి) నా జీవితంలో	ఈ పని అద్భుతంగా మారడానికి
6.		విషయం చేయండి.	ప్రభువైన యేసు చేత miracలు	నేను చేసే ఒకే ఒక పని ఏమిటి?
			అవసరమైన చోటు ఎక్కడ?	
	ವೀತಾಂತಿ	దయను	(శుక్రవారం రాత్రి) నాకు ఎవరూ	్రకైస్తవ యేసు విశ్రాంతి ప్రభువుగా
7.		ఆహ్వానించండి.	ఎక్కువ కట్టుబడి ఉన్నారు, వారు	ఉన్నారని నేను ఎలా పండగ
			నాకు ఎంత కట్టుబడి ఉన్నారు?	చేసుకోవాలి?

A couple of days after finishing this book, a persistent question came to my mind: "Given that this book describes the reality, what should my priority be?"

I soon came across a report from 2021 that gave an impressive number: of the more than 8 billion adults in the world, around 1.6 billion identified as members of the Christian Church.

With that number in mind, on August 30, I wrote an essay thinking about the size of the task of preaching the gospel for the Christian church in the 21st century.

ఈ పుస్తకాన్ని ముగించిన కొన్ని రోజుల తర్వాత, ఒక సంకల్పమైన ప్రశ్న నా మనసులో ఉత్పన్నమైంది: "ఈ పుస్తకం వాస్తవాన్ని వివరించడంతో, నా ప్రాధాన్యత ఏమైంది?"

త్వరగా నేను 2021లోని ఒక నివేదికను చూశాను, ఇది ఒక అద్భుతమైన సంఖ్యను ఇచ్చింది: ప్రపంచంలో 8 బిలియన్లకు మైగా ప్ర**ెర్ర** వయస్సు ఉన్న వయోధికులలో సుమారు 1.6 బిలియన్ల మంది (కైస్తవ చర్చిలో సభ్యులుగా గుర్తించబడ్డారు.

ఆ సంఖ్యను గుర్తుంచుకొని, ఆగస్టు 30న, నేను 21వ శతాబ్దంలో (కైస్తవ చర్చికి ఇక్కడి పరమేశ్వర వాక్యాన్ని ప్రచారం చేసే పనిని గురించి ఆలోచిస్తూ ఒక వ్యాసాన్ని రాశాను. Using logic, to achieve total evangelization in 150 weeks, it can be calculated that a growth rate of +1.1% per week for the Christian church would be needed.

After carefully considering the matter and praying about it, my conclusion was that the most logical and practical method to achieve this seemed to be the following: one believer of the current Christian Church reaching one non-believer each year.

The process of the algorithm doesn't require software but is repeated with a simple and logical pattern:

- In the first year, one believer could share the gospel with three non-believing friends, expecting at least one of them to accept it.
- In the second year, two believers would communicate the gospel to six nonbelievers, expecting that two would accept it.
- In the third year, three believers would share the message with nine people, thus completing the task on a global scale.

I also remember that, from September to December 2022, while I was writing this manual, the state of Durango was going through a financial crisis. It was said that the previous government had left the public finances in ruins, and overall, there was a sense of pessimism and depression throughout the city.

In the middle of this situation, I focused on documenting a simple method of evangelism for anyone, regardless of their temperament.

During September 2022, I worked on shaping this plan into a personal evangelism manual, for which I received wonderful help and feedback from several members of the Christian church in Durango.

లాజిక్ ఉపయోగించి, 150 వారాల్లో మొత్తం సువార్త ప్రకటన సాధించడానికి, (కైస్తవ చర్చికి ప్రతి వారం +1.1% వృద్ధి రేటు అవసరం అని లెక్కించవచ్చు.

ఈ విషయాన్ని జాగ్రత్తగా ఆలోచించి, ప్రార్థించిన తర్వాత, నా నిర్థయం ఏమిటంటే ఈ లక్ష్యం సాధించడానికి అత్యంత యథార్థమైన మరియు కార్యనిర్వహణకరమైన పద్ధతి ఈ క్రింది విధంగా కనిపించింది: ప్రస్తుత క్రైస్తవ చర్చికి చెందిన ఒక విశ్వాసి ప్రతి సంవత్సరం ఒక అశ్రధాశి వ్యక్తిని చేరుకోవడం.

ఈ అల్గోరిధం యొక్క ప్రక్రియ సాఫ్ట్ వేర్ అవసరం లేకుండా ఒక సాధారణ మరియుి మాదిరి తో పునరావృతం అవుతుంది:

- · మొదటి సంవత్సరంలో, ఒక విశ్వాసి తన మూడు అక్రధ్దాశి స్నేహితులకు సువార్తను పంచి, వారిలో కనీసం ఒకరు దానిని అంగీకరించుతారని ఆశిస్తాడు.
- · రెండవ సంవత్సరంలో, రెండు విశ్వాసులు ఆరు అమ్రాశి వ్యక్తులతో సువార్తను పంచుతారు, వారిలో రెండు మంది అంగీకరించుతారని ఆశిస్తూ.
- · మూడవ సంవత్సరంలో, మూడు విశ్వాసులు తొమ్మిది మందితో సువార్తను పంచుతారు, అలా ఈ కార్యం ట్రపంచవ్యాప్తంగా పూర్తవుతుంది.

నేను ఇంకా గుర్తు చేసుకుంటున్నాను, 2022 సెఫ్టెంబర్ నుండి డిసెంబర్ వరకు, నేను ఈ మాన్యువల్ రాస్తున్నప్పుడు, దురాంగో రాష్ట్రం ఆర్థిక సంక్షోభాన్ని ఎదుర్కొంటుండేది. పూర్వ ప్రభుత్వము పబ్లిక్ ఆర్థికాలను పాడుచేసిందని చెప్పబడింది, మరియు మొత్తం నగరంలో నిరాశ మరియు ప్రుీమిజం ఉండేది.

ఈ పరిస్థితి మధ్యలో, నేను ఏవైనా వ్యక్తులు, వారి స్వభావం ఏమిటి అనేదే కాకుండా, ఒక సులభమైన సువార్త ప్రకటన పధతిని డాక్యుమెంట్ చేయడంపై దృష్టి పెట్టాను.

2022 సెఫ్టెంబర్ నెలలో, ఈ ప్రణాళీకను ఒక వ్యక్తిగత సువార్త ప్రకటన మాన్యువల్గా రూపకల్పన చేయడంపై నేను పని చేయడం జరిగింది, ఈ ప్రక్రియలో నాకు దురాంగో (కైస్తవ చర్చి యొక్క అనేక సభ్యుల నుండి అద్భుతమైన సహాయం మరియు అభిప్రాయాలు అందాయి.

Roxana, a friend and a fellow shareholder of Bina, reviewed the final text on October 28, and on October 30, it was published, along with illustrations by Juan Pablo Robles, which he had completed about the Beatitudes of Jesus. https://www.amazon.com/dp/B0BP2Y3TC5

After finishing the book, one day while washing the dishes at my parents' house, my mother joked,

suggesting that I write about the "fruit of the Holy

Spirit."

Then, in November 2022, during a trip to Guadalajara, I had a conversation with Santiago Castillo, who mentioned something about Ray Dalio and his book "Principles."

This motivated me to read Dalio's work, which I had once put aside, and from that reading, an idea came to me: to write a Christian response to his approach, which I felt was colored with pantheistic ideas.

My book, "Principles for Living in the Spirit," was published in December 2022 and offers a Christian perspective, which I believe is more realistic than Dalio's. Although I respect Dalio a lot, I think he ignores the reality of the Holy Spirit, which makes his work incomplete.

https://www.amazon.com/dp/B0BP1GL58T/

During that trip in November, while returning to Durango on the Zacatecas highway, I listened to the song "No Longer Slaves" by Zack Williams, recorded live in a Tennessee prison.

https://open.spotify.com/intles/track/1e2WZAaJXIFAk5801jJyM7?si=fbe45c c56f954344

Something resonated deeply inside me, and I thought: "No one has as much time to reflect on what matters as those who are in prison."

So, I concluded that, unlike my acquaintances who I sent the 2021 book "He Is," the guys at prison would be more than interested to pay attention to the message of the book.

రోక్సానా, నా స్నేహితురాలు మరియు బినా యొక్క సహపంక్తి, అక్టోబర్ 28న చివరి పాఠ్యాన్ని సమీక్షించి, అక్టోబర్ 30న అది ప్రచురించబడింది. ఈ పుస్తకంతో పాటు, జువాన్ పాబ్లో రోబ్లెస్ రూపొందించిన బీటిట్యూడ్స్ చిత్రాలు కూడా ఉన్నాయి.

https://www.amazon.com/dp/B0BP2Y3TC5

పుస్తకాన్ని పూర్తి చేసిన తర్వాత, ఒక రోజు నా తల్లికి నా మామా ఇంట్లో గడుపుతున్నప్పుడు, ఆమె సరదాగా "పవిత్రాత్మ యొక్క ఫలాల గురించి" రాయాలని సూచించింది.

తర్వాత, 2022 నవంబరులో, గ్వడలహారాను వెళ్లినప్పుడు, నేను Santiago Castillo తో సంభాషించాను, అతను రే డాలియో మరియు అతని "[పిన్సిపల్స్" ఫుస్తకం గురించి కొన్ని విషయాలను ప్రస్తావించాడు.

ఇది నాకు డాలియో యొక్క రచనను చదవడానికి [పేరణను ఇచ్చింది, ఇది ఒకసారి నేను పక్కన పెట్టాను, మరియు ఆ చదవడంలో నాకు ఒక ఆలోచన వచ్చింది: అతని విధానానికి [కైస్తవ ప్రతిస్పందన రాయాలని, అది పాంథియాస్టిక్ ఆలోచనలతో రంగులు పడినట్లు నాకు అనిపించింది.

నా పుస్తకం "ట్రిన్సిపల్స్ ఫర్ లివింగ్ ఇన్ ది స్పిరిట్" డిసెంబరు 2022లో ట్రామరించబడింది మరియు ఇది ఒక క్రైస్తవ దృక్కోణాన్ని అందిస్తుంది, ఇది డాలియో యొక్క దృక్కోణం కంటే నేను నిజమైనదిగా భావిస్తాను. డాలియోను నేను చాలా గౌరవిస్తున్నా, అతను పవిత్రాత్మ యొక్క నిజాన్ని అవగతం చేసుకోకుండా, అతని పని అసంపూర్ణంగా ఉంటుందని నేను బావిస్తున్నాను.

https://www.amazon.com/dp/B0BP1GL58T/

ఆ నవంబర్ ప్రయాణం సమయంలో, నేను దురాంగోకు వెళ్ళిపోతున్నప్పుడు, జకతెకాస్ హైవేలో, నేను జాక్ విలియమ్స్ యొక్క "నో లాంగర్ స్లేవ్స్" పాటను విన్నాను, ఇది టెన్నసీ జైలు నుండి ప్రత్యక్షంగా రికార్డ్ చేయబడింది.

https://open.spotify.com/intles/track/1e2WZAaJXIFAk5801jJyM7?si=fbe45cc56f95434

కొన్ని విషయాలు నా లోతుగా ప్రతిధ్వనించినాయి. మరియు నేను ఆలోచించాను: "ఎవరూ కూడా జైల్లో ఉన్నవారు కంటే తమ జీవితంలో ముఖ్యమైన వాటిపై ఆలోచించడానికి ఎక్కువ సమయం గడపడరు."

కాబట్టి, నేను ఈ నిర్ణయానికి వచ్చాను: నేను 2021లో "హీ ఈస్" పుస్తకాన్ని పంపిన నా పరిచయాల నుంచి భిన్నంగా, జైలు వారు ఆ పుస్తకంలోని సందేశాన్ని మరింత ఆసక్తితో వినడానికి సిద్ధంగా ఉంటారని. I decided I needed to find a way to get the message to them. I told my mother about it, and she told me about a pastor from a local church who had been involved in this ministry in the state prison of Durango for many years.

However, when I looked into the situation at the state prison, I heard disturbing rumors within the Christian community.

It was said that organized crime had infiltrated the church, with some of its members pretending to be pastors. It was also said that it was nearly impossible to access the prison through a Christian ministry at that time.

In the midst of this uncertainty, I decided to keep pushing with the leaders of my church to try again. I was determined about this, and throughout those months, we prayed about it constantly.

In February, something unexpected happened: federal authorities from Mexico City arrested those who had been blocking the Christian ministry in the state prison. As a result, the doors to the local church were opened again. It wasn't something we did; I'm sure it was the power of the Holy Spirit answering the prayers of several Christian congregations.

From February to May 2023, I had the chance to share the gospel in the main prison of the state of Durango.

The Catholic Church welcomed us on Thursday's noon. During that time, something became clear to me, and it can be summed up in a phrase that is common in the ministry there: "There are free people who are prisoners of their sin, and there are prisoners who are free in Christ."

In addition to offering them a hug and a sign of dignity that is rare in those places, I wanted them to have the opportunity to read the Bible out loud.

Months before my time in visiting that prison ended, I started encouraging the prisoners to get a Bible. We used to pray for authorities such as our governor and judges.

నేను వారి వద్ద సందేశాన్ని చేరవేయడం కోసం ఒక మార్గాన్ని కనుగొనాలనే నిర్ణయానికి వచ్చాను. నేను ఈ విషయం గురించి నా తల్లికి చెప్పాను, అప్పుడు ఆమె నాకు దురాంగో రాష్ట్ర జైలులో ఈ సేవలో అనేక సంవత్సరాలు పాల్గొన్న ఒక ప్రాచీన చర్చి పాస్టర్ గురించి చెప్పింది.

కానీ, నేను రాష్ట్ర జైలులో పరిస్థితిని పరిశీలించగానే, [కైస్తవ సమాజంలో కొంత ఆందోళనకరమైన రూమర్లను విన్నాను.

ఆసక్తిగా చెప్పబడింది, సముదాయ పాపాలు చర్చిలో [ప్రవేశించాయని, దాని కొన్ని సభ్యులు పాస్టర్లు గా తాను మార్గదర్శకులు అయ్యారని. అంతేకాదు, ఆ సమయంలో [కైస్తవ సేవ ద్వారా జైలులో [ప్రవేశించడం దాదాపుగా అసాధ్యం అన్నది కూడా చెప్పారు.

ఈ అనిశ్చితి మధ్య, నేను నా చర్చిలోని నాయకులతో తిరిగి ప్రయత్నించేందుకు కొనసాగించాలని నిర్ణయించాను. నేను దీని పై దృథమైన అభిప్రాయం కలిగి ఉన్నాను, ఆ మాసాలు పాటు, మేము దానిపై తరచూ ప్రార్థన చేశాము.

ఫి[బవరిలో, అనూహ్యమైన విషయం జరిగింది: మం ఇేకి సిటీలోని సర్కారీ అధికారులు, రాష్ట్ర జైలులో [కైస్తవ సేవకు అడ్డుకట్టలు పెట్టిన వారిని అరెస్టు చేశారు. దాని ఫలితంగా, స్థానిక చర్చికి మళ్లీ ద్వారాలు తెరచి పెట్టబడ్డాయి. ఇది మనం చేసినది కాదు; ఇది, నేను నమ్ముతున్నట్లుగా, పవి[తాత్మ యొక్క శక్తి అనేక [కైస్తవ సమాజాల [పార్థనలకు సమాధానం ఇచ్చింది.

2023 ఫి[బవరి నుండి మే వరకు, నాకు దురాంగో రా[ఫ్ట [పధాన జైలులో సువార్తను పంచేందుకు అవకాశం లభించింది.

కాథలిక్ చర్చి మాకు గురువారం మధ్యాహ్నం స్వాగతించింది. ఆ సమయంలో, నాకు ఒక విషయం స్పష్టంగా అర్థమైంది, మరియు అది ఆ జైలులో ఉన్న సేవలో సాధారణంగా వినిపించే ఒక వాక్యంతో సారాంశం చేయవచ్చు: "కొన్ని విముక్తులు పొందిన వ్యక్తులు తమ పాపంలో బంధితులై ఉంటారు, మరియు కొన్ని బందీలయిన వ్యక్తులు క్రీస్తు లో విముక్తులు."

అవి అందరికీ అంగీకారాన్ని మరియు ఆ ప్రదేశాలలో అరుదుగా ఉన్న గౌరవాన్ని ఇచ్చే అవకాశం మాత్రమే కాకుండా, వారికీ బైబిల్ను గట్టిగా చదవే అవకాశం ఇవ్వాలని నేను కోరుకున్నాను.

అది కంటే కొంత ముందు, నేను ఆ జైలులో నా సందర్శన ముగియడానికి ముందు, ఖైదీలను బైబిల్ కొనుగోలు చేయడానికి ప్రోత్సహించాను. మేము మా గవర్నర్ మరియు న్యాయమూర్తుల వంటి అధికారులకు ప్రార్థనలు చేసేవారు. During each time I had a short time to share an idea with them, with support from the priest at the church, I encouraged some brave individuals to come forward and read a Psalm or another passage aloud to all the prisoners assembled.

Seeing how it brought them joy inspired me to urge them to ask their families to bring them a Bible. Their situation became a personal burden for me. I prayed a lot, asking God for resources so that each of them could receive their own Bible.

One of those visits, after I repeatedly suggested they ask their families for a Bible, one of the prisoners said to me in front of everyone:

"No, you don't understand. Yesterday, they went through each of our cells and handed us a Bible." She showed me a small blue booklet. It was a New Testament like the ones you find in hotels. Each prisoner pulled a Gideon Bible out of their pocket!

In May, when my time in the prison ended, I began to get involved in the local church's street evangelism initiatives.

Because of this, I felt a calling to share the gospel out loud from Plazuela Baca Ortiz a local town square. The evangelism team supported me the few times we were together. This happened around May and June of 2024.

Eventually, I decided to join another church where they read the Bible verse by verse, but I didn't stop my commitment to the Plazuela. From June 2023 to June 2024, every Thursday I went to this square to openly preach the gospel to tens of thousands of people from Durango.

The results and the explanation in Spanish of what was done with the preaching program in the town square can be found here:

https://guillermoestmon.substack.com/p/el-dia-10-del-mes-2-del-ano-1996?utm_source=publication-search ప్రతి సారి నేను వారి साथ ఒక ఆలోచనను పంచుకోవడానికి కొన్ని నిమిషాల సమయం పొందినప్పుడు, చర్చిలో ఉన్న పాస్టర్ సహాయం తో, నేను కొంత దైర్యమైన వ్యక్తులను ముందుకు రావాలని మరియు ఒక కీర్తన లేదా మరొక భాగాన్ని ఖైదీలందరికీ ఓపెన్గా చదవమని ట్రోత్సహించాను.

దీన్ని వారు ఎలాగా ఆనందంగా స్వీకరించారో చూసి, వారి కుటుంబాలను వారి దగ్గర బైబిల్ తీసుకువచ్చేలా అడగాలని నేను వారిని ఉత్సాహపరిచాను. వారి పరిస్థితి నాకు వ్యక్తిగత బాధగా మారింది. (పతి ఒక్కరూ వారి స్వంత బైబిల్ పొందాలని దేవుని దగ్గర చాలా (పార్గనలు చేశాను.

అప్పటివరకు నేను వారితో పలు సార్లు వారి కుటుంబాలను బైబిల్ తీసుకువచ్చేందుకు ప్రోత్సహించినప్పుడు, ఒక ఖైదీ అందరితో ముందు చెప్పింది:

"కాదు, మీరు అర్థం చేసుకోవట్లేదు. నిన్న, వారు మన ప్రతి సెల్ ను సందర్శించి మనకు బైబిల్ అందించారు." ఆమె నాకు ఒక చిన్న నీలం బుక్ లెట్ ను చూపించింది. అది హూటళ్లలో కనిపించే (కైస్తవ న్యూ టెస్ట్ మెంట్ లా ఒకటి. ప్రతి ఖైదీ తన జేబులోని గిడియన్ల బెబిల్ ను బయటపెట్టాడు!

మై లో, నా జైలు సందర్శన ముగిసిన తర్వాత, నేను స్థానిక చర్చిలో వీధి ఆధ్యాత్మిక సేవలలో పాల్గొనడం పారంభించాను.

ఈ కారణంగా, నేను ప్లాజుఎల బాకా ఆర్టిజ్ అనే స్థానిక పట్టణ చౌరస్తాలో సువార్తను గట్టిగా పంచే ఆహ్వానం పొందాను. ఆ కార్యక్రమానికి సంఘం కొద్ది సార్లు నాకు మర్ధతు ఇచ్చింది. ఇది 2024 మే మరియు జూన్ మధ్య జరిగింది.

తరువాత, నేను మరొక చర్చిలో చేరాలని నిర్ణయించాను, అక్కడ వారు వచనానుసారం బైబిల్ చదవడం జరుగుతుంది, కానీ నేను ప్లాజుఎలకి నా కట్టబాటును ఆపలేదు. 2023 జూన్ నుండి 2024 జూన్ వరకు, ప్రతీ గురువారం నేను ఈ చౌరస్తాలోకి వెళ్లి దురాంగోకు చెందిన పది వేల మంది ప్రజలకు సుస్మృతిని గట్టిగా ప్రవచించాను.

ఇక్కడ, పట్టణ చౌరస్తాలో ప్రవచన కార్యక్రమం చేసిన దానిని మరియు దాని స్పానిష్ వివరణను చూడవచ్చు:

https://guillermoestmon.substack.com/p/el-dia-10-del-mes-2-del-ano-1996?utm source=publication-search

It was at this square, known as the "terror square," where I first came into contact with the Tepehuan communities, who have been using the plaza as a meeting point for centuries.

Between September 25 and October 14, 2023, I conducted a survey to understand the motivations, desires, needs, and aspirations of Bina's members regarding life.

The results showed me that these topics could benefit a larger audience because the value I found in these conversations was worth sharing.

That's when, on October 13, I decided to start a newsletter called "Comunicación de Guillermo" with the aim of writing about relevant and useful topics for society.

The first essay, titled "Intrinsic Value," explores this concept in depth, and you can read it here (in Spanish):

https://guillermoestmon.substack.com/p/elsecreto-del-valor-intrinseco.

By December 2023, I had formed a friendship with several people who came to the Plazuela on Thursday afternoons, including Don Calixto. I also became friends with Perfecto, a Tepehuan leader who pointed out that I wouldn't really help his people in that square, so he helped me by guiding me to find the common house for indigenous people in the city of Durango.

At the beginning of 2024, I decided to begin an evangelism process at this Tepehuan house in Santa María de Ocotan.

This allowed me to meet Eliseo, a relative of Perfecto and a leader of this community in the city of Durango.

Eliseo kindly shared with me important aspects of Tepehuan life, and I had the privilege of receiving his direct guidance.

ఈ చౌరస్తాలో, "క్మారర్ చౌరస్తం" అని పిలువబడే ప్రదేశంలోనే, నేను మొదటిసారి కెపెహువాన్ సమాజాలతో పరిచయం అయ్యాను. ఈ సమాజాలు శతాబ్దాలుగా ఈ ప్రదేశాన్ని సమావేశాల స్థలంగా ఉపయోగిస్తున్నాయి.

2023 సెఫ్టెంబర్ 25 నుండి అక్టోబర్ 14 మధ్య, బీనా సభ్యుల జీవితం గురించి వారి [పేరణలు, కోరికలు, అవసరాలు మరియు ఆశయాలు తెలుసుకోవడానికి నేను ఒక సర్వేను నిర్వహించాను.

ఈ ఫలితాలు నాకు ఈ విషయాలు పెద్ద సంఖ్యలో ప్రజలకు ఉపయోగపడతాయని చూపించాయి, ఎందుకంటే ఈ సంభాషణలలో నేను కనుగొన్న విలువ భాగస్యామ్యం చేయడానికి విలువైనది.

అప్పుడు, అక్టోబర్ 13న, నేను "కమ్యూనికేషన్ డి గ్యూలెర్మో" అనే ఒక వార్తా పడ్రం ప్రారంభించాలని నిర్ణయించుకున్నాను. ఈ వార్తా పడ్రం సమాజానికి సంబంధించి ప్రాముఖ్యమైన మరియు ఉపయోగకరమైన అంశాలపై రాయడానికి ఉద్దేశించబడింది.

మొదటి వ్యాసం, "ఇం[టిన్సిక్ విలువ" అనే శీర్షికతో, ఈ సంకల్పాన్ని లోతుగా పరిశీలిస్తుంది, మీరు దీన్ని ఇక్కడ చదవవచ్చు (స్పానిష్ లో): https://guillermoestmon.substack.com/p/el-secreto-delvalor-intrinseco.

డిసెంబర్ 2023 నాటికి, నేను చాలా మంది ప్రజలతో స్నేహం చేసుకున్నాను, వారు గురువారం మధ్యాహ్నలలో ప్లాజుఎలలో వచ్చేవారు, వాటిలో డాన్ కాలిక్స్టో కూడా ఉన్నారు. నేను పర్ఫెక్టోతో కూడా స్నేహం చేసుకున్నాను, అతను ఒక టెపెహువాన్ నాయకుడు, అతను నాకు చెప్పాడు, ఈ చౌరస్తాలో నేను అతని ప్రజలకు నిజంగా సహాయం చేయలేను, అందువల్ల అతను నాకు డూరాంగో నగరంలో అనేక సమాజాలకు సంబంధించిన స్థానిక ఇండిజెనస్ ప్రజల కోసం గమనించి సహాయం చేశాడు.

2024 ప్రారంభంలో, నేను ఈ టెపెహువాన్ ఇంటి, శాంతా మారియా డి ఒకోటాన్ లో ఒక సువార్త ప్రచారం ప్రక్రియ ప్రారంభించాలని నిర్ణయించుకున్నాను.

ఇది నాకు ఎలిసియోను కలిసే అవకాశం ఇచ్చింది, పర్ఫెక్టో యొక్క బంధువు మరియు డూరాంగో నగరంలో ఈ సమాజానికి నాయకత్వం వహించే వ్యక్తి.

ఎలిసియో నాకు టెపెహువాన్ జీవితం యొక్క ముఖ్యమైన అంశాలను దయచేసి పంచుకున్నాడు, మరియు నేను అతని [పత్యక్ష మార్గదర్శకత్వాన్ని పొందడం ఎంతో గౌరవంగా భావించాను. Every Tuesday afternoon, we read the gospels in both Spanish and the O'Dam language.

What I have learned from these interactions is documented in a memorandum that I can freely share upon request.

In mid-2024, I met Plácido, a Tepehuan from Pueblo Nuevo, through Andrew, an Australian missionary that has spent more than a decade among these people deep in the Tepehuan Sierra in San Francisco de Lajas, where they are Au'Dam, a different community from Eliseo's O'Dam group, with whom I also formed a deep friendship.

Plácido faced rejection from the Christian people of Durango because he had a large family with four wives. This situation shocked the local Christian communities. I decided that we would have a Bible study in Au'Dam, which we held for several months at his ranch. Eventually, we managed to get Plácido and his family accepted into a nearby local community just a couple of months ago.

I then set a clear goal: to do what was necessary to print Bibles in the O'Dam language for the Tepehuan community. However, I soon discovered a limitation: my resources were not enough because this community has over 10,000 families spread across more than 1,000 locations throughout the mountains, in the municipalities of Mezquital and Pueblo Nuevo, south of Durango.

Thus, I understood that the project was huge and that it would not be feasible without substantial financial support. For this reason, I now visit my brothers from Santa María Ocotán only occasionally. Because I learned in Betsela the power of a good strategy, we are developing a self-sustaining evangelism plan through the sale of sheep in the Gran Nayar region. This area is home to the largest concentration of indigenous communities in Mexico, including the Tepehuans from Durango.

ప్రతి మంగళవారం మధ్యాహ్నం, మేము స్పానిష్ మరియు ఓ'డామ్ భాషలో సువార్తలను చదివే అవకాశాన్ని పొందాము.

ఈ సంభాషణల నుండి నేను నేర్చుకున్న విషయాలు, నేను కావాలనుకుంటే స్వేచ్ఛగా పంచుకోవడానికి సిద్ధంగా ఉన్న ఒక మేమొరాండం లో డాక్యుమెంట్ చేయబడ్డాయి.

2024 మధ్యలో, నేను ప్లాసిడోను కలిసాను, అతను పుంటో నువో నుండి వచ్చిన ఔపెహువాన్, మరియు ఆండ్రు అనే ఆ్ర్ట్ ఫ్లేలియన్ మిషనరీ ద్వారా, అతను పదేళ్ల కాలంగా ఔపెహువాన్ సియెరాలోని సాన్ ప్రాస్సిస్కా డి లాజాస్ గ్రామంలో ఈ ప్రజల మధ్య ఉన్నాడు. ఇక్కడ వారు ఆ ఉడాం అనే వేరే సమాజాన్ని ఏర్పరచిన వారై ఉన్నారు, ఇది ఎలిసియో యొక్క ఓ'డామ్ సమూహం నుండి వేరు. నేను ఈ సమూహంతో కూడా లోతైన స్పేహాన్ని అభివృద్ధి చేసాను.

ప్రాసిడోను డూరాంగోలోని 1కెస్తవ Iపజలు తిరస్కరించారు ಎಂದುಕಂಕು అతనికి నాలుగు భార్యలతో పెద్ద కుటుంబం ఉంది. ఈ పరిస్థితి స్థానిక ్రకెస్తవ సమాజాలను షాక్ కు గురి చేసింది. నేను ఆ బాపలో යකං ಬೌಬಿಲ್ అద్యయనం నిర్వహించాలనుకున్నాను, అది అతని ఫార్మ్ లో కొన్ని నెలల పాటు జరిగింది. చివరికి, మేము ఫ్లాసిడో మరియు అతని కుటుంబాన్ని కొద్ది నెలల క్రితం సమీపంలోని సమాజంలో ఒక స్థానిక అంగీకరించటానికి విజయవంతమయ్యాం.

నేను ఒక స్పష్టమైన లక్ష్యాన్ని పెట్టుకున్నాను: ఔమెహువాన్ సమాజం కోసం ఓ'డామ్ భాషలో బైబిళ్లను ముద్రించేందుకు కావలసినవి చేయడం. అయితే, త్వరలోనే ఒక పరిమితిని కనుగొన్నాను: నా వనరులు తగవు, ఎందుకంటే ఈ సమాజం 10,000 మందికి పైగా కుటుంబాలను కలిగి ఉంది, ఇవి డూరాంగో దక్షిణంలో మెజ్కితాల్ మరియు పుంట్ నువో లోని 1,000 కంటే ఎక్కువ ప్రదేశాలలో విస్తరించి ఉన్నాయి.

ఇలా, ఈ ప్రాజెక్ట్ చాలా పెద్దదిగా ఉంది, మరియు ఎక్కువ ఆర్థిక సహాయంతోనే ఇది సాధ్యం అవుతుంది అని నేను అర్థం చేసుకున్నాను. ఈ కారణంగా, ₁పస్తుతం నేను నా సంతా మారియా ఓకోటాన్ నుండి నా సోదరులను మాతమే అప్పుడప్పుడు సందర్శిస్తున్నాను. బెట్పెలాలో నేను మంచి వ్యాహం యొక్క శక్తిని నేర్చుకున్నందున, మేము గ్రాన్ నయార్ ప్రాంతంలో మేకల అమ్మకాలను ద్వారా స్వయం సంపూర్ణమైన సువార్త ్రపణాళికను అభివృద్ధి చేస్తున్నాము. ఈ ప్రాంతం మెక్సికోలోని అన్ని స్థానిక సమాజాలకు ఉన్న అతిపెద్ద సాంద్రత కలిగిన ప్రాంతం, దీనిలో డూరాంగో నుండి వచ్చిన టెపెహువాన్ (పజలు కూడా ఉన్నారు.

At the same time, in November 2023, I started a program to prepare my body for a marathon through the practice of compound gain. This program paid off, and on June 10, 2024, I reached my goal. You can read more about this experience here:

https://guillermoestmon.substack.com/p/el-dia-14-del-mes-2-del-ano-

1996?utm source=publication

Starting in March, my newsletter "Comunicación de Guillermo" changed from being a collection of essays to a weekly newspaper.

It is now designed to document the most important qualitative events in humanity as a sort of a chronicle, and I complement it with a quantitative review of prices and markets to better understand the economic and social evolution through statistics.

Around May 2024, Jerry, my current pastor, invited me to a mission conference organized in Durango.

I told him that it seemed curious to send missionaries to other countries when there was so much to do locally, but he replied, I believe inspired by the Holy Spirit, "There are different categories, and we need to support them all."

One of those days at the missionary conference, moved by all the information I was receiving, the Holy Spirit touched my spirit, and I said to the Lord, "I give you Bina, do whatever you want with it. It's all yours. I can't handle this anymore. Use it for your glory."

After a few weeks, I talked to Jerry about my concern and told him I might be thinking of using the Bina model, but focused on investing in missions.

He suggested I come up with a name for the initiative, which I called "Tesoros Puros" (Pure Treasures).

https://www.facebook.com/profile.php?id=615 63651233690 అదే సమయంలో, 2023 నవంబర్ లో, నేను నా శరీరాన్ని మం00తాన్కు సిద్ధం చేసేందుకు కాంపాండ్ గేన్ ప్రాక్టోస్ ద్వారా ఒక ప్రోగ్రాం ప్రారంభించాను. ఈ ప్రోగ్రాం ఫలితాన్ని ఇచ్చింది, మరియు 2024 జూన్ 10న, నేను నా లక్ష్యాన్ని చేరుకున్నాను. మీరు ఈ అనుభవాన్ని ఇక్కడ చదవచ్చు:

https://guillermoestmon.substack.com/p/el-dia-14-del-mes-2-del-ano-1996?utm_source=publication

మార్చి నుండి, నా న్యూస్లెటర్ "కమ్యూనికేషన్ డే గిల్లెర్మో" ఎస్సే సేకరణగా ఉండటం ఆపి, వారపత్రికగా మారింది.

ఇది ఇప్పుడు మానవత్వంలో ముఖ్యమైన గుణాత్మక సంఘటనలను ఒక గదిలోపరి చరిత్రగా డాక్యుమెంట్ చేయడానికి రూపోందించబడింది, మరియు నేను దానిని ధరలు మరియు మార్కెట్ల యొక్క పరిమాణాత్మక సమీక్షతో పూర్తి చేస్తాను, తద్వారా అంకెల ద్వారా ఆర్థిక మరియు సామాజిక అభివృధ్ధిని మెరుగ్గా అర్థం చేసుకోగలుగుతాను.

2024 మే నెలలో, జెర్రీ, నా ప్రస్తుత పాస్టర్, డురాంగోలో ఏర్పాటు చేసిన ఒక మిషన్ కాన్ఫరెన్స్ కి నన్ను ఆహ్వానించాడు.

నేను అతనికి, "ఇతర దేశాలకు మిషనరీలను పంపడం నాకు విచిత్రంగా అనిపిస్తుంది, ఇక్కడ స్థానికంగా చేయాల్సిన పనులు చాలా ఉన్నప్పుడు," అని చెప్పాను, కానీ అతను, పవిత్ర ఆత్మ ద్వారా [పేరేపించబడ్డట్లుగా, "విచిత్రమైన విభాగాలు ఉన్నాయి, మరియు మనం వాటినంతటికీ మద్దతు ఇవ్వాలి," అని సమాధానమిచ్చాడు.

ఆ మిషనరీ కాన్ఫరెన్స్ లో ఒక రోజు, నేను అందుకున్న సమాచారంతో ప్రభావితమై, పవి(త ఆత్మ నా ఆత్మను తాకినప్పుడు, నేను ప్రభువును ఇలా చెప్పా, "నేను బీనా నీకు అర్పిస్తున్నాను, దానితో ఏం చేయాలని నువ్వు కోరుకుంటావో చేసుకో. అది మొత్తం నీది. నేను దీన్ని ఇకపై సంరక్షించలేను. దానిని నీ మహిమ కోసం ఉపయోగించు."

కొన్ని వారాల తర్వాత, నేను నా ఆందోళనను జెర్రీతో చర్చించాను మరియు బీనా మోడల్ ను ఉపయోగించడానికి నేను ఆలోచిస్తున్నానని, కానీ దానిని మిషన్లలో పెట్టుబడిగా మారుస్తానని చెప్పాను.

అతను, నా వద్దకు ఒక పేరును ప్రతిపాదించమని సూచించాడు, దాన్ని "ెెెటసోరోస్ ప్యూరోస్" (ప్యూర్ (టెజర్స్) అని నేను పిలిచాను.

https://www.facebook.com/profile.php?id=6156365123 3690

Since June 2024, through Tesoros Puros, I began working with another Guillermo, from the missionary agency LAMM to promote sending Latin American missionaries to the world. https://www.latinoamericaalmundo.org/

Thanks to the support of the local church I attend, we were able to support a missionary who is now in Indonesia. In August 2024, we had a conversation with her during her visit to Durango, which you can listen here (Spanish): https://www.youtube.com/watch?v=BYmN-DqGp98

At the end of 2023, my brother David got a job in the United States. He recently explained me that one day, while talking to our mom on the phone and telling her about his hotel room, he found something unexpected: a Qur'an and an English Bible in the drawer. Without thinking twice, my mom asked him, "Bring them so you can give them to your brother."

When David returned, he gave me a beautiful English Bible from the Gideons.

I interpreted this as an answer to my prayer to bring a Bible to the Tepehuan people, so I asked my brother Daniel to contact a Gideon member he knew at his church, a retired colonel whom I didn't remember meeting personally.

A few days later, in the morning, while I was visiting the home of a Tepehuan community, I received a call from the colonel. With a firm but friendly voice, he said, "They told me you were looking for me. Let's meet at such and such place for coffee, and come prepared with your decision to join the Gideons."

When I hung up, I felt deeply moved in my spirit, which I interpreted as a call. When we met, he gave me a precious Bible covered in military camouflage, designed specifically to be shared among the military forces. I was even more moved. Without hesitation, I told the colonel, "We are at war. Of course, I accept."

2024 జూన్ నుండి, టేసోరోస్ ప్యూరోస్ ద్వారా, నేను మరో గొల్లెర్మోతో కలిసి పనిచేయడం ప్రారంభించాను, అతను LAMM మిషనరీ ఏజెన్సీ నుండి, లాటిన్ అమెరికా మిషనరీలను ప్రపంచానికి పంపించడానికి ప్రచారం చేస్తున్నాడు.

https://www.latinoamericaalmundo.org/

నేను హాజరైన స్థానిక చర్చి మద్ధతుతో, మేము ప్రస్తుతం ఇండోనేషియాలో ఉన్న ఒక మిషనరీను మద్ధతు ఇచ్చాం. 2024 ఆగస్టులో, ఆమె డురాంగోలో తన సందర్శన సమయంలో మా తో సంభాషణ జరిగింది, దాన్ని మీరు ఇక్కడ వింటున్నారు (స్పానిష్): https://www.youtube.com/watch?v=BYmN-DqGp98

2023 ముగింపులో, నా సోదరుడు డేవిడ్ అ(గికultureలో ఉద్యోగం పొందాడు. ఇటీవల, అతను నాకు చెప్పాడు, ఒక రోజు మా అమ్మతో ఫోన్లో మాట్లాడుతుంటే, తన హోటల్ గదిని గురించి చెప్పేవారిని, అతను ఒక అనూహ్యమైన విషయం కనుగొన్నాడు: డ్రమ్లో ఒక కురాన్ మరియు ఒక ఇంగ్లీష్ బైబిల్. రెండుసార్లు ఆలోచించకుండా, మా అమ్మ అతనిని అడిగింది, "వీటిని తీసుకురా, నీ సోదరునికి ఇవ్వడానికి."

డేవిడ్ తిరిగి వచ్చినప్పుడు, అతను నాకు గిడియన్స్ నుండి అందించిన ఒక అందమైన ఇంగ్లీష్ బైబిల్ ఇచ్చాడు.

నేను దీనిని నా ప్రార్థనకు సమాధానం గా అర్థం చేసుకున్నాను, అది టెపెహువాన్ ప్రజలకి ఒక బైబిల్ తీసుకురావడానిక్రె, అందువల్ల నేను నా సోదరుడు డేనియల్ ను అడిగాను, అతను తన చర్చిలో తెలిసిన ఒక గిడియన్ సభ్యుడిని సంప్రదించమని, ఒక పెన్షనర్ కాలనల్, నేను వ్యక్తిగతంగా కలవాలని గుర్తించలేను.

కొన్ని రోజుల్లో, ఒక ఉదయం, నేను టెపెహువాన్ కమ్యూనిటీ యొక్క ఒక ఇంటిని సందర్శిస్తుండగా, నాకు కాలనల్ నుండి ఒక కాల్ వచ్చింది. ఒక దృఢమైన కానీ స్నేహపూర్వకమైన స్వరం తో, అతను ఇలా చెప్పాడు, "మీరు నన్ను వెతుకుతున్నారని చెప్పారు. ఈ మరియు ఆ స్థలంలో కాఫీ కోసం కలుధ్దాం, మరియు గిడియన్స్ తో చేరడానికి మీ నిర్ణయంతో రావా."

నాకు ఫోన్ ఎత్తినప్పుడు, నా ఆత్మ లో తీ్రవంగా [పేరణ పొందినట్టు నేను అనిపించుకున్నాను, దీన్ని నేను ఒక పిలుపు గా అర్థం చేసుకున్నాను. మేము కలిసినప్పుడు, అతను నాకు ఒక విలువైన బైబిల్ ఇచ్చాడు, అది సైనికుల మధ్య పంచుకునేందుకు ప్రత్యేకంగా రూపొందించిన సైనిక క్యామో ఫ్లేజ్ తో కవర్ చేయబడింది. నేను ఇంకా ఎక్కువగా [పేరేపించబడిని. నేను నిర్లక్ష్యం చేయకుండా, కాలనల్ను చెప్పా, "మనము యుద్ధం చేస్తున్నాము. ఖచ్చితంగా, నేను ఆమోదిస్తాను."

Finally, in the first week of September 2024, I officially joined the Gideons International, a ministry dedicated to sharing the Word of God in institutions and all corners of society where possible. https://gideons.org/

Since then, as part of the team, we have distributed tens of thousands of New Testaments in these 3 months.

For example, during the Independence Day military parade in Durango, we distributed more than 2,500 copies among the public and the military and police forces that were marching.

In October, I participated in a joint activity in Chihuahua with Gideons from all over the country, where we distributed over 40,000 copies in schools, rehabilitation centers, and hospitals.

In October, we were also able to deliver more than 4,000 copies at the state prison, and we are working to do the same with the Mexican army and other institutions.

On September 9th, less than a month before the federal government changed, a low-intensity war broke out in our neighbor state Sinaloa between two factions of a criminal drug cartel

This conflict has mostly affected Culiacán, although it has also reached Mazatlán, which is less than three hours from Durango. The situation is still unresolved.

Meanwhile, in China, there was a rumor that the government would take measures to reactivate the economy. This news, along with official announcements, caused an unexpected rally in Alibaba's stock price.

Surprisingly, Alibaba's stock price rose from \$83 on August 30th to \$117 on October 7th, which represents an increase of almost 41% in just over a month. This rise has impacted Bina's financial reports.

Durango, on the other hand, lives in a peculiar peace. Despite the tension in the region, public life goes on with relative calm. I dare to say that, in the middle of all this, Durango is still one of the best cities to live in the country these days.

2024 సెఫ్టెంబర్ మొదటి వారంలో, నేను అధికారికంగా గిడియన్స్ ఇంటర్నేషనల్లో చేరాను, ఇది దేవుని వచనాన్ని సంస్థలలో మరియు సమాజంలోని అన్ని మూలలలో పంచడానికి అంకితమైన మిషనరీ సంస్థ. https://gideons.org/

ఆ తరువాత, జట్టు సభ్యులుగా, మేము ఈ 3 నెలలలో పదుల సంఖ్యలో కొత్త టెస్టమెంట్లను పంపిణీ చేశాం.

ఉదాహరణకు, డురాంగోలో స్వాతంత్య్ర్ దినోత్సవ సైనిక పరిణామంలో, మేము 2,500 కాపీలను ప్రజలు మరియు మర్చిపోయిన సైనిక, పోలీసు బలాల మధ్య పంపిణీ చేసాం.

అక్టోబరులో, నేను చాహువాహా రాష్ట్రంలో గిడియన్స్ సభ్యులతో కలిసి ఒక సంయుక్త కార్యక్రమంలో పాల్గొన్నాను, అక్కడ మేము 40,000 కాపీలను పాఠశాలలు, పునరావాస కేంద్రాలు, ఆసుప్రతులకు పంపిణీ చేశాం.

అక్టోబరులో, మేము రాష్ట్ర కారాగారంలో 4,000 కాపీలను పంపిణీ చేయగలిగాము, మరియు మేము మెక్సికన్ సేనాతో మరియు ఇతర సంస్థలతో అదే పనిని చేయడానికి పని చేస్తున్నాము.

సెఫ్టెంబర్ 9న, కేంద్ర ప్రభుత్వం మారడానికి ఒక నెల కింద, మా పొరుగున ఉన్న సినలోవా రాష్ట్రంలో ఒక తక్కువ తీవ్రత గల యుద్ధం ఉద్భవించింది, ఇది ఒక క్రమీనల్ డ్రగ్ కార్టెల్ యొక్క రెండు వర్గాల మధ్య జరిగింది.

ఈ ఘర్షణ ప్రధానంగా కలియాకాన్ సు ప్రభావితం చేసింది, అయితే అది మాజట్లాన్ కు కూడా చేరుకుంది, ఇది డురాంగో నుండి మూడు గంటల దూరంలో ఉంది. పరిస్థితి ఇంకా పరిష్కరించబడలేదు.

అదే సమయంలో, చైనా లో, ప్రభుత్వ ఆర్థిక వ్యవస్థను పునరుధ్ధరించడానికి చర్యలు తీసుకుంటుందని ఒక వార్త ప్రాచుర్యం చెందింది. ఈ వార్త మరియు అధికారిక ప్రకటనలు అలా బాగా ఆశ్చర్యకరమైన ర్యాలీని అల్లాయి, అలీబాబా స్టాక్ ధరపై.

అదృష్టవశాత్తు, అలీబాబా స్టాక్ ధర ఆగస్టు 30న \$83 నుండి అక్టోబర్ 7న \$117కి పెరిగింది, అంటే ఒక నెలలో సుమారు 41% పెరిగింది. ఈ పెరుగుదల బినా యొక్క ఆర్థిక నివేదికలను ప్రభావితం చేసింది.

ఇక డురాంగో దృష్ట్యా, ఇది ఒక ప్రత్యేకమైన శాంతి దశలో ఉంది. ఈ ప్రాంతంలో ఉన్న ఉద్రిక్తత ఉన్నప్పటికీ, ప్రజాసామాజిక జీవితం సమాధానంతో కొనసాగుతోంది. నేను ధైర్యంగా చెప్పగలుగుతున్నాను, ఈ అన్ని మధ్య, డురాంగో ఈ రోజుల్లో దేశంలో నివసించడానికి మంచి నగరాలలో ఒకటి.

However, there is still one major challenge: economic development remains unresolved.

Although I had distanced myself from the ruling party "Movimiento Regeneración Nacional" years ago because I believed it promoted a false democracy to push its agenda, on September 23, 2024, I officially resigned from that party because I believe it promotes, among other problems, a culture of nepotism and religious idolatry.

https://www.instagram.com/p/DARWPxjSUG 5/

This marks the end of my political relationship with them and any political or legitimate support from me toward this movement. As you may have noticed, I have long used all my wisdom and political skills to expand the kingdom of Heaven.

When the current Mexican president took office on October 1, 2024, I watched with concern as she adopted practices of idolatry similar to those promoted by the previous president, turning to false pre-Hispanic gods.

It seems as if she wants to lead the Mexican people down the same path of idol worship through her government, which has never led to anything good, as it results in corruption and more deception which keeps the country trapped in lies and myths.

I believe it is essential to raise our voices and call for reflection.

In fact, during a quick trip in the third week of October, I had the opportunity to visit Mexico City and preach the gospel in some of its most emblematic places, including the castle of Chapultepec, the Hunter, the Angel of the Independence, and the Reforma Monument.

One of these places was the Zócalo, in front of the National Palace. From there, I made a public call for repentance because I sincerely hope that our president will reconsider and change course before dragging the nation toward these terrible practices.

https://www.instagram.com/guillermoestmon/p/DBZk6C4vBiH/

అయితే, ఇంకా ఒక ప్రధాన సవాలు ఉంది: ఆర్థిక అభివృద్ధి ఇంకా పరిష్కరించబడలేదు.

ఏం కోసం, కొన్ని సంవత్సరాలు క్రితం నేను అధికారిక పారీ "మూవిమియెంటో రెజెనరేషియాన్ నేషనల్" నుండి దూరంగా ఉన్నాను, ఎందుకంటే నేను భావించాను అది తన కార్యాచరణను ముందుకు నడిపించేందుకు అసత్య [పజాస్వామ్యాన్ని [పమోట్ చేస్తోంది. కానీ సెఫ్టెంబర్ 23, 2024న, నేను ఆ పార్టీ నుండి అధికారికంగా రాజీనామా చేశాను, ఎందుకంటే నేను భావిస్తాను කුධ ఇతర సమస్యలతో పాటు. అంగీకారమయిన మిత్రపరిపాలన మరియు మతఫూజను బ్రాపమోట్ చేస్తుంది.

https://www.instagram.com/p/DARWPxjSUG5/

ఇది నా రాజకీయ సంబంధానికి చివరగా, ఈ ఉద్యమం పట్ల నా నుండి మరే రాజకీయ లేదా చట్టపరమైన మద్దతు కూడా ఉండదు. మీరు గమనించినట్లయితే, నేను చాలా కాలంగా నా అన్ని జ్ఞానాన్ని మరియు రాజకీయ నైపుణ్యాలను స్వర్గదేశాన్ని విస్తరించేందుకు ఉపయోగించాను.

ప్రస్తుతం మెక్సికో అధ్యక్షురాలు అక్టోబర్ 1,2024న పదవీ ప్రమాణం చేసినప్పుడు, నేను ఆందోళనగా చూస్తున్నాను, ఎందుకంటే ఆమె గత అధ్యక్షుడు ప్రమోట్ చేసిన మతపూజ (దవ్యాల practicesను అనుసరించడం మొదలుపెట్టింది, ఇది మున్నైరులు ప్రజలకు అసత్య హిస్పానిక్ దేవుళ్లను తలచించడం.

అది ఆమె మెక్సికో ప్రజలను మరొక దారిని తిప్పించడానికి ప్రయత్నిస్తున్నట్లు అనిపిస్తుంది, ఇది ఎప్పుడూ మంచిగా మారలేదు, ఎందుకంటే అది అవినీతి మరియు మరిన్ని మోసాలు తెచ్చి పెడుతుంది, దేశాన్ని అబధాలు మరియు పురాణాలలో గట్టిగా బంధిస్తుంది.

మేము మా స్వరం పెంచి, ఆలోచనకు ఆహ్వానం ఇవ్వడం చాలా అవసరం అని నేను నమ్ముతున్నాను.

వాస్తవానికి, అక్టోబర్ మూడవ వారంలో ఒక వేగవంతమైన పర్యటనలో, నాకు మెక్సికో నగరాన్ని సందర్శించి, దాని కొన్ని ప్రముఖ ప్రదేశాలలో సువార్తను ప్రచారం చేయడం అవకాశం లభించింది. ఇందులో చాపుల్తే పెక్ కోట, హంటర్, స్వాతంత్ర్య దీవెగు అంగెల్ మరియు రెఫార్మా స్మారక చిహ్నం ఉన్నాయి.

ఈ ప్రదేశాల్లో ఒకటి జోకాలో, జాతీయ మహలుకు ముందు. అక్కడి నుండి, నేను బహిరంగంగా తిరిగి రావడానికి ఆహ్వానం ఇచ్చాను, ఎందుకంటే నా మనసు నుండి ఆశిస్తున్నది మన అధ్యక్షురాలు ఆలోచించుకుని దారి తప్పకుండా ఈ దారిద్ర్యాల వైపు దేశాన్ని నడిపించడానికి ముందు మార్పు చేసుకుంటారని.

https://www.instagram.com/guillermoestmon/p/DBZk6 C4yBiH/ That day, it seemed like it was going to rain. However, many people passing by stopped to listen to the message.

Among all the signs of appreciation I received from people while doing this, one man came up to me and said: "What you're saying is true. I think we all know it, but no one dares to say it openly."

On another note, we are supporting Jorge, a missionary who is going to India. He will arrive in Durango in the third week of November to visit local churches with Tesoros Puros and share his vision of how businesses can be a channel for missions and seek spiritual support.

Maybe Jorge hasn't realized it, but his life has deeply inspired me and helped me find the wisdom I had been looking for.

All these events have been a source of inspiration for the last two ideas I will share at the end of this collection. I believe that the Holy Spirit, in a miraculous way, has helped me fit all the pieces together to solve the crossroads I was at.

The main point I want to share with you here is clear: I won't keep anything to myself.

I will do everything in my power to share with as many people as possible the gift of salvation that Christ Jesus offers to anyone who decides to repent.

Paraphrasing C.S. Lewis, I would like "on the day of my earthly death, may there be a celebration in hell because I am finally out of the battlefield."

Still, I admit that I continue to make many mistakes, and there are still parts of my character that need to be corrected. My life is far from perfect, and it has not been free of difficulties.

ఆ రోజు, వర్షం పడేలా అనిపించింది. కానీ, మార్గం దాటుతున్న చాలామంది మనుషులు ఆగి సందేశాన్ని వినేందుకు ఆగిపోయారు.

ఈ పనిని చేస్తున్నప్పుడు ప్రజల నుండి పొందిన చాలా అభినందనలలో, ఒక మనిషి నాతో వచ్చి ఇలా అన్నాడు: "మీరు చెప్పింది నిజం. మన అందరికీ తెలుసు, కానీ ఎవ్వరూ దీన్ని పలు ప్రజల ముందు చెప్పడానికి ధైర్యం చేయరు."

ఇంకో విషయం ఏమిటంటే, మేము జార్మ్ అనే ఒక ధర్మప్రచారకుని ఆదరిస్తున్నాము, అతను భారతదేశానికి వెళ్ళిపోతున్నాడు. అతను నవంబర్ మూడవ వారం లో దురంగోలో వస్తాడు, అక్కడి స్థానిక చర్చీలను సందర్శించి, టెసోరోస్ పూరోస్ ద్వారా వ్యాపారాలు ఎలా మిషన్లకు మార్గంగా మారవచ్చో మరియు ఆధ్యాత్మిక మద్దతు ఎలా పొందవచ్చో తన దృష్టిని పంచుకుంటాడు.

క vielleicht జార్జ్ మునుపటి సమయంలో అంగీకరించకపోవచ్చు, కానీ అతని జీవితం నాకు గంభీరం గా ్రపీరణ ఇచ్చింది మరియు నేను అన్వేషించిన జ్ఞానాన్ని కనుగొనడంలో నాకు సహాయం చేసింది.

ఈ అన్ని సంఘటనలు నాకు అనేక [పేరణలు ఇచ్చాయి, అవి నాకు ఈ సంగ్రహంలో చివరగా పంచుకోబోయే రెండవ ఆలోచనలు [పేరేపించాయి. నేను నమ్ముతున్నాను, పవి[తాత్ము ఒక అద్భుతమైన విధంగా నాకు అన్ని ముక్కలు జోడించడానికి సహాయం చేసి, నేను ఉన్న పరిష్కార పథం నుండి వెలుపల పోయినట్లు నాకు అనిపించింది.

ఇక్కడ మీతో పంచుకోదలచిన ప్రధాన విషయము స్పష్టంగా ఉంది: నేను ఏమి తెలుసుకున్నా అది దాచిపెట్టుకోను.

నేను నా శక్తినంతగా చేసే ప్రపతీ విషయం ద్వారా, క్రైస్తు యేసు అందించే రక్షణ వరదని, ఎవరో తృప్తిగా ఒప్పుకుంటే, అందరికీ పంచాలనే లక్ష్యంగా కృషి చేస్తాను.

C.S. ల్యూయిస్ను పునరావృతం చేస్తూ, నేను ఇలా చెప్తాను "నా భూసిద్ధత మరణం రోజు, నరకంలో ఉత్సవం జరగాలని కోరుకుంటున్నాను, ఎందుకంటే నేను తుది దశలో బాటిల్వేల్ నుండి బయటపడ్డాను."

అయితే, నేను అంగీకరిస్తున్నాను, నేను ఇంకా చాలాసార్లు తప్పుల్ని చేస్తాను, మరియు నా స్వభావంలో ఇంకా సరిచేయాల్సిన భాగాలు ఉన్నాయి. నా జీవితం పర్ఫెక్ట్ కాదనుకుంటున్నాను, అది కఫ్టాల నుంచి బయటపడలేదు.

In fact, since October 2021, I feel that the challenges have increased. Every time I think there's an opportunity to fulfill my desire to form a Christian family, it slips through my fingers without me understanding the real reason behind of this.

My two cents is that as social chaos and geopolitical events grow, it becomes harder for anyone to predict the future and, at the same time, be prepared for what's to come.

However, I've seen how faith, like a mustard seed, can produce abundant fruit with even the smallest efforts.

I am amazed by the impact of every action and everything that follows from doing things with wisdom and intrinsic value. I had a taste of something similar in the 2018 Mexican election. But this time, it's different. No matter how small an action seems related to the gospel, it becomes incredibly powerful in God's hands.

With a little bit of faith, amazing and wonderful things can happen.

Today, I believe that Christianity is expanding more globally, driven by the Church and the personal witness of evangelism I see everywhere, even in the midst of difficulties, which brings me great peace.

I feel at peace with the path I've taken so far and with a clear conscience regarding the testimony of Jesus I've tried to share in this world. To this day, I believe I've been faithful to what God has entrusted me with, and I am ready to give a good account of my actions.

To be honest, since I published the book "How to Value your Days" in September 2022, I have put into practice the method of the "creative week" that I describe there.

In the book, my main argument is that one week of wise decisions can produce better results than a month of foolish decisions. ప్రస్తుతం, అక్టోబర్ 2021 నుండి, నేను అనుకుంటున్నాను, సవాళ్లు పెరిగాయి. ప్రతి సారి నేను క్రైస్తవ కుటుంబం ఏర్పరచాలని నా కోరికను పూర్తి చేసే అవకాశం ఉన్నట్లు అనిపిస్తే, అది నా చేతుల నుండి తప్పించుకుంటుంది, కానీ దానికి వెనుక ఉన్న నిజమైన కారణాన్ని నేను అర్థం చేసుకోలేను.

నా అభిప్రాయం ప్రకారం, సామాజిక కలహం మరియు జియోపొలిటికల్ సంఘటనలు పెరుగుతుండగా, ఎవరూ భవిష్యత్తును అంచనా వేయడం కష్టం అవుతుంది మరియు అదే సమయంలో రానున్నది కోసం సిద్ధంగా ఉండడం మరింత కష్టమవుతుంది.

అయితే, నేను నమ్మకం ఎలా ముడుచుకున్న కాయిపేరుతో, ఒక చిన్న ప్రయత్నంతో కూడిన సంపూర్ణ ఫలాలను ఎలా ఉత్పత్తి చేయగలదో చూశాను.

[పతి చర్య మరియు తెలివితేటలతో చేసిన పనుల ద్వారా వచ్చే [పతిదీ ఎంత [పభావవంతంగా మారుతుందో నేను ఆశ్చర్యపోతున్నాను. నేను 2018 మ్రుబ్రికిన్ ఎన్నికల్లో కూడా అలాంటి అనుభవాన్ని అనుభవించాను. కానీ ఈసారి, అది భిన్నంగా ఉంది. సువార్తతో సంబంధం ఉన్న ఏ చిన్న చర్య అయినా, అది దేవుని చేతుల్లో అద్భుతంగా శక్తివంతమవుతుంది.

చిన్న నమ్మకంతో, అద్భుతమైన మరియు అద్భుతమైన విషయాలు జరిగే అవకాశం ఉంది.

ఈ రోజు, [క్రెస్తేవ మతం ప్రపంచవ్యాప్తంగా మరింత విస్తరించడం జరుగుతుందని నేను నమ్ముతున్నాను, ఇది చర్చి మరియు నేను ప్రతి చోట చూడగలిగే వ్యక్తిగత సాక్ష్యదానం ద్వారా నడిపించబడుతుంది, ఇక్కడ కూడా కష్టాల మధ్యలో, ఇది నాకు గొప్ప శాంతిని తెస్తుంది.

నేను ఇప్పటివరకు తీసుకున్న మార్గంతో మరియు ఈ ప్రపంచంలో యేసు సాక్ష్యాన్ని పంచడానికి ప్రయత్నించిన విషయాలపై న్యాయమైన హృదయంతో శాంతిగా ఉన్నాను. ఈ రోజుకు నేను నమ్ముతున్నాను, దేవుడు నాకు అప్పగించిన దాన్ని నేను విశ్వసిస్తూ ఉంటాను, మరియు నా చర్యలపై మంచి ఖాతా ఇవ్వడానికి నేను సిధంగా ఉన్నాను.

నిజంగా చెప్పాలంటే, నేను "మీ రోజులను ఎలా విలువ చేయాలి" అనే పుస్తకం 2022 సెఫ్టెంబరులో ప్రచురించిన తరువాత, నేను ఆ పుస్తకంలో వివరిస్తున్న "సృష్టించగల వారము" పద్ధతిని (పాక్టోస్ చేశాను.

ఆ పుస్తకంలో, నా ప్రధాన వాదన ఏమిటంటే, తెలివైన నిర్ణయాలు తీసుకోవడం ద్వారా ఒక వారపు సమయం, జడ్తీతనమైన నిర్ణయాలతో ఒక నెల కంటే మంచి ఫలితాలు ఇవ్వగలదు. By focusing on small, wise daily actions, I estimate that applying these principles with discipline for a quarter can be equivalent to making up for a lost year in a common life.

With the same approach, I believe that six months of practicing this algorithm could make up for three years of lost time, while a full year of disciplined practice could recover six or seven years.

Since August 28, 2022, when I finished that book, 815 days have passed, or 115 weeks.

Although we haven't reached the 150 weeks I had envisioned after finishing that book, I am convinced that these efforts have supported at least a 1.1% weekly growth rate of Christianity in what's within my reach.

With current technology, like smartphones and social media, I also believe that the statistics used by some Christian ministries are outdated, and the strength of Christianity in the whole world is much greater today than just a few years ago.

Christianity has regained such strength in the world that you can see it as the power that recently helped Donald Trump win in the United States just a few days ago.

My conclusion after 2.2 years of discovering the wisdom of the "creative week" that God designed is that, according to my calculations, I have been able to make up for more than 15 years lost to foolish decisions.

I didn't do anything. The Lord gave all of this into my hands. But I feel that I've replaced all the lost time with the fruits of repentance, which I trust will bring even more fruit toward eternal life.

* * *

చిన్న, తెలివైన రోజువారీ చర్యలపై దృష్టి పెట్టడం ద్వారా, నేను అంచనా వేస్తున్నాను, ఈ స్మూతాలను ఒక క్వార్టర్ వరకు నియమంగా అనుసరించడం సాధారణ జీవితంలో కోల్పోయిన ఒక సంవత్సరం కొరకు కొలిచేంత సమానంగా ఉంటుంది.

అదే విధానంతో, నేను నమ్ముతున్నాను, ఈ అల్గోరిథం యొక్క ఆచరణలో ఆరు నెలలు వ్యతిరేకంగా మూడు సంవత్సరాలు కోల్పోయిన సమయాన్ని భర్తీ చేయగలవు, ఒక సంవత్సరం పూర్తిగా నియమంగా ఆచరించడం ద్వారా ఆరు లేదా ఏడు సంవత్సరాలు తిరిగి పొందవచ్చు.

ఆగస్టు 28, 2022న, నేను ఆ పుస్తకం పూర్తిచేసినప్పటి నుండి 815 రోజులు గడిచాయి, అంటే 115 వారాలు.

అయితే, ఆ పుస్తకం పూర్తిచేసిన తర్వాత నేను కలిగి ఉన్న 150 వారాలు ఇంకా చేరుకోలేదు, కానీ ఈ ప్రయత్నాలు కనీసం 1.1% వారానికి [కైస్తవ మతం పెరుగుదల రేటును నా చేరికలో సహాయం చేసాయని నాకు నమ్మకం.

ప్రస్తుత సాంకేతికతతో, స్మార్ట్ఫ్ ఫ్లోన్లు మరియు సోషల్ మీడియా వంటి, నేను కూడా నమ్ముతున్నాను, కొన్ని క్రైస్తవ మండ్రిత్వాల సంస్థలు ఉపయోగించే గణాంకాలు పురాతనమైనవి మరియు ప్రపంచవ్యాప్తంగా క్రైస్తవ మతం యొక్క శక్తి కేవలం కొన్ని సంవత్సరాల క్రితం కంటే చాలా ఎక్కువగా ఉన్నది.

[ప్రపంచంలో [కైస్తవ మతం ఇంతటి శక్తిని తిరిగి పొందింది, మీరు దీన్ని ఇటీవల డొనాల్డ్ [టంప్ కు యుఎస్లో గెలిచే శక్తిగా చూడవచ్చు, కేవలం కొన్ని రోజులు [కితం.

"సృష్టికర్త వారపు" తెలివి కనుగొన్న తరువాత 2.2 సంవత్సరాల తర్వాత నా నిర్ణయం ఏమిటంటే, నా లెక్కల ప్రకారం, నేను జడ్డీతనమైన నిర్ణయాలతో కోల్పోయిన 15 సంవత్సరాలకు మించి సమయాన్ని తిరిగి పొందగలిగాను.

నేను ఏమీ చేయలేదు. (ప్రభువు ఈ సర్వం నా చేతుల్లో ఇచ్చారు. కానీ నాకు అనిపిస్తోంది, నేను అన్ని కోల్పోయిన సమయాన్ని తావుల పెట్టడం ద్వారా, పశ్చాత్తాపం యొక్క ఫలాలతో మార్చాను, వాటి ద్వారా శాశ్వత జీవితంలో మరింత ఫలాలు వచ్చే దిశగా నమ్మకంగా ఉన్నాను.

* * *

Geopolitical risk and Comunicación de Guillermo

The impact of the war between Ukraine and Russia on Alibaba's stock price taught me something important.

Even though I believe my investment thesis is correct, we are reaching a point in history where we cannot ignore geopolitical risk.

Even when predictions and business theories you think you understand seem well-founded, the global political reality can change quickly and affect what was once considered stable.

The impact of these events is not limited to big nations or corporations; it also affects our everyday decisions and long-term strategies.

This is how I decided to adapt the "Comunicación de Guillermo" newsletter.

If you prefer to receive it in English, you can subscribe here:

https://www.linkedin.com/build-relation/newsletter-follow?entityUrn=7249503021808680960.

10110WFeHILIYUFII—/249303021808080900.

If you speak Spanish, you can subscribe here: https://guillermoestmon.substack.com/

The goal of this initiative is to help as many people as possible understand reality in an accessible way, as if Warren Buffett were writing to his mom.

I couldn't think of a better name, but if you have any suggestions, I'd be happy to hear them.

* * *

A sensible approach to the unavoidable future

It might seem strange, but for me, writing these lines and publishing them is not easy. I never imagined in my wildest dreams that I would be sharing something like this, especially not in this context of Bina.

భౌగోళిక అనర్థం మరియు గుయెర్మో యొక్క కమ్యూనికేషన్

ఉ(కెయిన్ మరియు రష్యా మధ్య యుద్ధం అలీబాబా స్టాక్ ధరపై వేసిన బ్రప్తూవం నాకు ఒక ముఖ్యమైన విషయం నేర్పింది.

నేను నా పెట్టబడుల స్వూతం సరైనదిగా నమ్మినా, మేము చరిత్రలో ఒక స్థాయికి చేరుకున్నాము, ఇక్కడ భౌగోళిక ప్రమాదాన్ని నిర్లక్ష్యం చేయడం సాధ్యం కాదు.

మీరు అర్థం చేసుకున్నట్లు అనిపించే పర్యవేక్షణలు మరియు వ్యాపార సిధ్ధాంతాలు బాగా స్థాపితమైనవిగా ఉన్నా, ప్రపంచ రాజకీయ వాస్తవాలు త్వరగా మారి, ఒకప్పుడు స్థిరంగా భావించిన వాటిని ప్రభావితం చేయవచ్చు.

ఈ సంఘటనల ప్రభావం పెద్ద దేశాలు లేదా సంస్థలతో పరిమితం కాదు; ఇది మన రోజువారీ నిర్ణయాలను మరియు దీర్జకాలిక వ్యూహాలను కూడా ప్రభావితం చేస్తుంది.

ఇలా నేను "గుయెర్మో యొక్క కమ్యూనికేషన్" న్యూస్లెటర్ను అనుకూలంగా మార్చడానికి నిర్ణయించుకున్నాను.

మీకు ఇది ఇంగ్లీష్లో అందుకోవడం ఇష్టమైతే, మీరు ఇక్కడ స్టబ్సైస్ట్రబ్ చేయవచ్చు: https://www.linkedin.com/build-relation/newsletterfollow?entityUrn=7249503021808680960 .

మీరు స్పానిష్ మాట్లాడితే, ఇక్కడ స్మబ్సైస్డ్ చేయవచ్చు: <u>https://guillermoestmon.substack.com/</u>

ఈ సూచన యొక్క లక్ష్యం ఎక్కువ మందిని సులభమైన విధంగా వాస్తవాన్ని అర్థం చేసుకోవడానికి సహాయపడటం, గ్లెనియంతో వారెన్ బఫెట్ తన అమ్మకి బాయడం వంటి ఒక విధంగా.

నేను ఒక మంచి పేరు అనుకోలేకపోయాను, కానీ మీరు ఏమైనా సూచనలు ఉన్నాయంటే, నేను అవి వినడానికి సంతోషంగా ఉంటాను.

* * *

ఇష్టదారిన భవిష్యత్తుకు ఒక సమంజసమైన దృష్టికోణం

ఇది ఆశ్చర్యకరంగా అనిపించవచ్చు, కానీ నాకు ఈ వాక్యాలు డ్రాయడం మరియు వాటిని ప్రచురించడం సులభం కాదు. నేను నా అంగీకారంలో కూడా కలిపి చూసినట్లుగా, నేను అలా ఏదైనా పంచుకోనని ఊహించలేదు, ముఖ్యంగా ఈ బినా సందర్భంలో.

Perhaps, with different choices, my life would be different. First, because I missed my first opportunity to start a Christian family, though I have faith that the God of miracles has something good planned for me.

But now, serving the Lord, I believe I have regained more than a lost decade of my life.

Although I still long to be a father, I don't consider myself naive. I see how things are unfolding, and I notice everything is changing very quickly, so I feel I am prepared spiritually, mentally, and physically for whatever comes next.

I'm also sure that, for a few years now, it should not surprise any of you to know my beliefs about Christianity and how its values are changing the way I see reality.

My commitment to you, as friends and shareholders of Bina, remains intact. Essentially, my focus continues to be: to use the capital contributed by shareholders and invest them in extraordinary businesses at reasonable prices.

However, it is clear to me that this is now being shaped by a philosophy of life that is richer, broader, and deeper.

For me, it is very clear that in less than five years, the world as we know it will transform into something different, and what we are living today may be just a vague memory.

You may not agree with what I've shared and decide to withdraw your investment. If that's the case, I won't stop you, because your capital has always been yours. Please contact me if that's the case.

కానీ, వేరే ఎంపికలు చేసినట్లయితే, నా జీవితం వేరుగా ఉండేది. మొదట, నేను నా క్రిస్టియన్ కుటుంబాన్ని ప్రారంభించే తొలి అవకాశాన్ని కోల్పోయాను, అయినప్పటికీ నాకు విశ్వాసం ఉంది, అద్భుతాల దేవుడు నా కోసం మంచి కొంతదాన్ని ప్రహాళిక చేశాడు.

కానీ ఇప్పుడు, ప్రభువును సేవించడం ద్వారా, నాకు నా జీవితంలో కోల్పోయిన పదోళ్ల కంటే ఎక్కువని తీరిగి పొందినట్లుగా నేను భావిస్తున్నాను.

అయితే, నేను ఇంకా తండ్రి కావాలని కోరిక పడుతూనే ఉన్నాను, కానీ నేను నాసమర్శుడిని అనుకోను. నేను ఎలా విషయాలు జరుగుతున్నాయో చూశాను, మరియు ఇవన్నీ చాలా త్వరగా మారిపోతున్నాయనే నేను గమనించాను, అందుకే నేను ఏదైనా వచ్చే విషయానికి ధార్మిక, మానసిక, మరియు శారీరకంగా సన్నద్ముడినిగా భావిస్తున్నాను.

మరియు నేను చాలా సంవత్సరాలుగా, మీరు నా క్రిస్టియన్ విశ్వాసాల గురించి మరియు అవి ఎలా నా వాస్తవాన్ని చూస్తున్న మార్గాన్ని మార్చేస్తున్నాయనే విషయం తెలుసుకోవడం ఆశ్చర్యకరంగా ఉండకూడదు.

మీకు, నా స్నేహితులుగా మరియు బినా యొక్క వాటాదారులుగా, నా కమిట్మెంట్ స్థిరంగా ఉంది. ముఖ్యంగా, నా దృష్టి ఇప్పటికీ ఇదే: వాటాదారుల నుండి వచ్చిన మూలధనాన్ని ఉపయోగించి, వాటిని సాధారణ ధరలలో అసాధారణమైన వ్యాపారాలలో పెట్టబడులు పెట్టడం.

అయితే, ఇది ఇప్పుడు ఒక జీవన తత్వశ్వాస్తం ద్వారా రూపుదిద్దుకుంటుందని నాకు స్పష్టంగా ఉంది, ఇది మరింత సంపన్నమైనది, విశాలమైనది మరియు లోతైనది.

నాకు చాలా స్పష్టంగా ఉంది, ఐదు సంవత్సరాలలో, మనం ఇప్పుడు తెలుసుకున్న ప్రపంచం వేరే ఏదో ఒక దానిలో మారిపోతుంది, మరియు మనం నేడు జీవిస్తున్నది కేవలం ఒక మురికివాడ మతిమరుపు కావచ్చు.

మీరు నేను పంచుకున్న విషయంతో అంగీకరించకపోతే, మరియు మీ పెట్టుబడిని ఉపసంహరించుకోవాలని నిర్ణయించుకుంటే, అప్పుడు నేను మీరు నిలిపివేసేలా ఉండను, ఎందుకంటే మీ మూలధనం ఎప్పటికీ మీదే ఉంటుంది. అలాంటి దేమైనా జరిగితే దయచేసి నాకు సంప్రపదించండి.

But regardless of whether you agree or disagree with everything I've shared, I believe that, as a shareholder of Bina, you are facing a trilemma with this vision:

- 1. I am lying to you.
- 2. I've gone crazy or I am deceived by false ideas that dominate my imagination, and they have numbed my conscience.
- 3. I am telling you the truth.

If you think I'm lying to you and that my intention is to scam you like one of the many dishonest people I've mentioned in this letter, please contact me so you can withdraw your investment in Bina as soon as possible.

One of my principles is to only keep healthy, fruitful, and trusting relationships. On my side, I believe what I'm saying is true, and I wouldn't joke about something so important.

If you decide to trust my sincerity, then a dilemma arises: Am I correct in these ideas, or am I terribly wrong?

But even if I am wrong, I have reasons to believe that our investment thesis is sound and will protect our interests.

First, I base this on a reasoning developed by Jeff Van Duzer in his book "Why Business Matters to God?" while I was researching the ideas Jorge shared with me when I met him, which I described in detail in the idea just before this one.

https://www.amazon.com/Why-Business-Matters-God-Still/dp/0830838880

The reasoning goes something like this: First of all, no one knows for sure the exact mechanism of what's called the "end times," and interpretations of this topic are often full of speculation and debate.

మీరు నేను పంచుకున్న ప్రతీ విషయంతో అంగీకరిస్తే లేదా అంగీకరించకపోతే కూడా, నేను విశ్వసిస్తున్నాను, బినా యొక్క వాటాదారుగా మీరు ఈ దృష్టితో ఒక "[తెలేమా"ని ఎదుర్కొంటున్నారు:

- 1. నేను మీకు అబద్ధం చెపున్నాను.
- నేను పిచ్చి పోయినాను లేదా నా ఊహాగానాలను అణచేసుకున్న అబద్ధపు ఆలోచనలు నా మనసును జడగా చేశాయి.
- 3. నేను మీకు నిజాన్ని చెప్తున్నాను.

మీరు నేను అబధ్ధం చెప్తున్నాను అని భావిస్తే, మరియు నా ఉద్దోశ్యం ఈ పుత్రికలో నేను పేర్కొన్న అనేక అతి చెడు మనుషుల్లా మీరు మోసగొళ్ళేలా చేయడం అనే అనుకుంటే, దయచేసి నాకు సంప్రచించండి, తద్వారా మీరు మీ బీనా పెట్టుబడిని త్వరగా ఉపసంహరించుకోగలుగుతారు.

నా ఒక స్మూతం ఏకైక ఆరోగ్యకరమైన, ఫలవంతమైన మరియు నమ్మకమైన సంబంధాలను మ్మాతమే ఉంచుకోవడం. నా వైపు, నేను చెప్తున్నది నిజం అని నేను నమ్ముతున్నాను, మరియు నాకు ఇంత ముఖ్యమైన విషయంపై ఏమైనా మజాకులు చేయడం లేదు.

మీరు నా నిజాయితీపై నమ్మకం ఉంచితే, అప్పుడు ఒక కష్టమైన బ్రహ్మ వస్తుంది: ఈ ఆలోచనలు నేను చెప్పినట్లుగా సరియైనవా, లేక అద్భుతంగా తప్పుగా ఉంటున్నాయా?

కానీ నేను తప్పైతే కూడా, నాకు నమ్మకమైన కారణాలు ఉన్నాయి, మన పెట్టుబడుల ధోరణి సరైనది మరియు మన స్వార్థాలను కాపాడుతుందనే నమ్మకం ఉంది.

మొదటగా, నేను దీన్ని జెఫ్ వాన్ డూజర్ తన "Why Business Matters to God?" పుస్తకంలో అభివృధ్ధి చేసిన ఒక తర్కంపై ఆధారపడి ఉన్నాను, నేను జాళ్ట్ నా నుండి పంచుకున్న ఆలోచనలను పరిశీలిస్తున్నప్పుడు, నేను ఈ ఆలోచనను ఈ పుతంలో ముందు వివరంగా చెప్పారు.

https://www.amazon.com/Why-Business-Matters-God-Still/dp/0830838880

ఈ reasoning ఇలా ఉంటుంది: మొదటిగా, "(కితం కాలం" అని పిలవబడే వాటి యొక్క ఖచ్చితమైన యాంత్రికత ఎవరూ ఖచ్చితంగా తెలుసుకోలేరు, మరియు ఈ విషయం మీద వివరణలు తరచుగా ఊహాగానాలు మరియు చర్చలతో నిండినవే ఉంటాయి. However, there is a solid perspective, which I personally support, called "continuity."

In many passages of the Scriptures, both in the Old and in the New Testament, we see that the work we do and the way we do it are very important to God.

Some of us believe that every action we take in our lives has the potential to be a sacred service to God.

This theology, from the early days of Christianity, highlights the idea that there is no longer a physical temple; rather, we ourselves are the temple where the Holy Spirit dwells.

Professional work then becomes a central service, as my beloved Catholic friends from the Panamericana University would say, an "Opus Dei," which enriches our relationship with God and our purpose in life.

We cannot be sure what the Heavenly Jerusalem will look like, although we suspect that God will take the best of this world to build or use in this new city.

A key question arises then: Will our work in this life endure, and does it matter to God?

To answer it, in practice, we encounter three philosophical perspectives within Christianity:

1. The Agnostics:

They are in constant uncertainty.

They believe the world itself is flawed, that in some way, God made an error by creating a world subject to corruption, and that prophecies are ambiguous or symbolic.

According to this view, we cannot expect the value of our efforts to continue in the new reality, as the promises are vague and only assure us of salvation through Christ's sacrifice.

కానీ, ఒక ఘనమైన దృక్పథం ఉంది, ఇది నేను వ్యక్తిగతంగా మధ్ధతు ఇస్తున్నది, అది "నిరంతరత" అని పిలవబడుతుంది.

బైబిల్లోని అనేక భాగాలలో, పాత ఒరవడిలోనూ, కొత్త ఒరవడిలోనూ, మనం చేసే పనులు మరియు వాటిని ఎలా చేసేనా దేవునికి చాలా ముఖ్యమైనవిగా ఉన్నాయి.

మనం కొందరిని నమ్ముతున్నాము, మన జీవితంలో మనం చేసే ప్రపతి చర్య కూడా దేవునికి పవిత్రమైన సేవగా మారే సామర్థ్యాన్ని కలిగి ఉంది.

ఈ స్మూతం, క్రైస్తవత్వం ప్రారంభ దశల నుండి, ఈ భావనను ముందు పెడుతుంది: ఇప్పుడు శారీరికమైన దేవాలయంలేదు; దానికి బదులుగా, మనమే దేవుని ఆత్మ నివసించే దేవాలయంగా మారాం.

ఇప్పుడు, ట్రాఫెషనల్ పనులు ముఖ్యమైన సేవగా మారిపోతాయి. నా టియమైన క్యాథలిక్ స్నేహితులు పానామెరికానా విశ్వవిద్యాలయ నుండి చెప్పినట్లుగా, ఇది "ఓపస్ దై" అని పిలవబడుతుంది, ఇది మన దేవనితో సంబంధాన్ని పెంచుతుంది మరియు మన జీవిత లక్ష్యాన్ని సమృద్ధిగా చేస్తుంది.

మనము ఖచ్చితంగా భవిష్యత్తు స్వర్గీయ యరూషలేము ఎలా ఉండాలో చెప్పలేము, కానీ మనం అనుకుంటున్నాము, దేవుడు ఈ డ్రపంచంలోని ఉత్తమమైన వాటిని తీసుకుని ఈ కొత్త నగరాన్ని నిర్మించడానికి లేదా ఉపయోగించడానికి వాడతాడు.

ఇప్పుడు ఒక ముఖ్యమైన ప్రశ్న ఉత్పన్నమవుతుంది: ఈ జీవితంలో మన పనులు నిలిచిపోతాయా? అవి దేవునికి అర్థమవుతాయా?

ఈ (పశ్నకు సమాధానం ఇవ్వడానికి, (కైస్తవతంలో మూడు తాత్త్విక దృక్పథాలు ఉన్నాయి:

1. అగ్నోస్టిక్స్:

వారు నిరంతరం అనిశ్చితిలో ఉంటారు.

వారు ప్రపంచం లోపంగా ఉందని నమ్ముతున్నారు, ఏదో విధంగా దేవుడు ఒక లోపం చేసి, బేదయి చెందే ప్రపంచాన్ని సృష్టించారని, మరియు ప్రవచనాలు అనిశ్చితమైనవి లేదా ప్రతీకాత్మకమైనవి అని భావిస్తారు.

ఈ దృక్పథ ప్రకారం, మన ప్రయత్నాల విలువ కొత్త వాస్తవంలో కొనసాగుతుందా లేదా అన్నది మనం ఆశించలేము, ఎందుకంటే వాగ్దానాలు మూగగా ఉంటాయి మరియు క్రీస్తు సమర్పణం ద్వారా మనకు కేవలం విమోచనం మాత్రమే హామీ ఇస్తాయి. This view helps us understand that we cannot anticipate what will happen with this reality when we move on to the next.

2. The Enthusiasts of Annihilation:

They believe in a complete break between this world and the one to come, based on chapter 3 of the Second Letter of Peter.

According to them, the world will be destroyed by fire and replaced by a new one.

They point out that the Heavenly Jerusalem descends from heaven as an exclusive gift from God, pure and spotless, where humans, with their impurities, cannot contribute.

For them, human work is just a means to sustain life here but has no intrinsic value, suggesting it is pointless to strive here.

In their view, they ignore that Genesis states God created all things good.

They also leave a question in the air: if work were insignificant, why would a good God call us to work, strive, and be courageous?

3. Adoption:

This is the view I hold. I believe that the work we do matters to God and that its intrinsic value will survive, being purified and transformed to contribute to God's kingdom.

The fire mentioned in Peter's letter is purifying, not destructive (1 Corinthians 3:12-15).

God cares about the work we do in this world because it has intrinsic value and is connected to an eternal purpose.

Through the sacraments of the Lord's Supper and baptism, Christ shows us that material things have a sacred and lasting role.

ఈ దృక్పథం మనకు అర్థం చేసుకోవడంలో సహాయం చేస్తుంది, మనం ఈ వాస్తవం నుండి తదుపరి స్థితికి వెళ్లినప్పుడు ఏం జరుగుతుందో అంచనా వేయలేము.

2. ನಾಕನಾನ್ನಿ ಗುರ್ಗಿ ఉత్సాహపడేవారు:

వారు ఈ ప్రపంచం మరియు రానున్న ప్రపంచం మధ్య పూర్తి విరామం ఉందని నమ్ముకుంటారు, ఇది పెతురు యొక్క రెండవ ఉత్తరం 3వ అధ్యాయం ఆధారంగా ఉంటుంది.

అవరు నమ్ముతారు, ఈ ప్రపంచం అగ్ని ద్వారా ధ్వంసం చెయ్యబడుతుంది మరియు ఒక కొత్త ప్రపంచం రాబోతుంది.

అవరు చెబుతున్నట్లుగా, స్వర్గీయ యెరూషలేము ఆకాశం నుండి ఒక ప్రత్యేకమైన దేవుని దానం గా, శుద్ధమైన మరియు మర్యాద ఉన్నది, అందులో మనుషులు తమ అవసానాలను తోడు పెట్టలేరు.

వారి దృక్పథంలో, మానవ పనులు కేవలం ఈ లోకంలో జీవించడానికి ఒక సాధనం మాత్రమే, వాటికి అంతర్గత విలువ ఉండదు, అందువల్ల ఇక్కడ ప్రయత్నించటం ఫలకారం లేదని వారు సూచిస్తున్నారు.

వారు ఈ వాస్తవాన్ని విడిగా చూసుకుంటారు: ఆదికాండం బ్రహరం, దేవుడు అన్ని వస్తువులను మంచిగా సృష్టించారని.

వారు మరొక (ప్రశ్నను వదిలి వెళ్ళిపోతారు: పనికి అర్థం లేకపోతే, ఒక మంచి దేవుడు మనలను పని చేయడానికి, కష్టపడేందుకు మరియు ధైర్యంగా ఉండాలని ఎందుకు పిలుస్తారు?

3. దత్తత:

ఇది నా దృక్పథం. నేను నమ్ముతాను మనం చేసే పనులు దేవునికి ముఖ్యం మరియు వాటికి అంతర్గత విలువ ఉంటుంది, అవి శుధ్ధి చెంది, పరమేశ్వరుని రాజ్యానికి దోహదం చేయడానికి మార్చబడతాయి.

పెటురు యొక్క ఉత్తరంలో చెప్పిన అగ్ని ధ్వంసకరమైనది కాదు, అది శుద్ధి చేయడమే (1 కొరింథీయులకు 3:12-15).

దేవుడు ఈ లోకంలో మనం చేసే పనుల గురించి బాధపడతాడు ఎందుకంటే వాటికి అంతర్గత విలువ ఉంది మరియు అవి శాశ్వత లక్ష్యానికి సంబందించాయి.

ప్రభువు యొక్క విందు మరియు బాప్తిస్మం వ్రతముల ద్వారా, క్రోస్తు మనకు భౌతిక వస్తువులు పవిత్రమైనవి మరియు శాశ్వతమైన పాత్ర కలిగి ఉన్నాయని చూపిస్తాడు. The vision of the New Jerusalem unfolds here, in this reality; it doesn't mean we will be taken up to heaven.

The idea that the Heavenly Jerusalem keeps the name "Jerusalem" in Revelation 21 and 22 suggests continuity. For example, this city is founded on the apostles and the twelve tribes of Israel, historical figures that connect the old world with the new.

In this new reality, God, in His sovereignty, chooses to dwell among His people in the holy city established within our reality. It's there that the kings of the earth bring their splendor (Revelation 21:24).

So, I believe that our work has a role in God's plan, and He will act through His Spirit in human works, incorporating what has value into the New Jerusalem.

Since God has plans that include both this world and the one to come, we can trust that His will shall prevail in the new reality, and that He will remain sovereign.

God will act through His Spirit in human work, and, in special and unexpected moments, His intervention will become even clearer at the end of times.

There is no "Plan B." From Genesis to Revelation, God's intentions are revealed consistently. The peace designed for the Garden of Eden is the same peace we will experience in the eternal city, the New Jerusalem, our future reality.

This doesn't mean that all work contributes to the kingdom of God, as God Himself will judge and purify our works and deeds.

Work that has intrinsic value will be transformed to shape the new world in the Heavenly Jerusalem. I imagine this new world could include, for instance, a Heavenly Mexico, a Heavenly Durango, a Heavenly Paris or London, a Heavenly New York, and even a Heavenly Guadalajara.

కొత్త యెరూపలేము యొక్క దృశ్యం ఇక్కడ, ఈ వాస్తవంలో విస్తరించుతుంది; అది మనలను ఆకాశంలోకి తీసుకెళ్లడం కాదు.

స్వరీయ యెరూషలేము "యెరూషలేము" అనే పేరును [పకటన [గంథం 21 మరియు 22లో ఉంచడం అనేది సుత్తిపోగోట్టకుండా కొనసాగింపును సూచిస్తుంది. ఉదాహరణకి, ఈ నగరం అపొస్తలుల మీద మరియు ఇశాయేల్ పన్నెండు గోత్రాలపై స్థాపించబడింది, ఇవి పాత [ప్రపంచాన్ని కొత్త [ప్రపంచంతో కలుపు చేసే చారి[తక వ్యక్తులుగా నిలుస్తాయి.

ఈ కొత్త వాస్తవంలో, దేవుడు, తన పరిపూర్ణాధికారంలో, తన ప్రజల మధ్య జీవించడానికి స్వీకరించుతాడు, అది మన వాస్తవంలో స్థాపించబడిన పవిత్ర నగరంలో ఉంటుంది. అక్కడనే पृथ్ఏ రాజులు తమ ప్రకాశం తీసుకురావచ్చు (ప్రకటన 21:24).

అందువల్ల, నేను నమ్ముతున్నాను మనం చేసే పనికి దేవుని ప్రణాళికలో ఒక పాత్ర ఉందని, మరియు ఆయన తన ఆత్మ ద్వారా మానవ పనులలో కార్యాచరణ చేస్తారని, వాటిలో విలువ ఉన్న వాటిని కొత్త యెరూషలేములో చేర్చేలా ఆయన పనిని నిర్యహిస్తారని.

దేవుడు ఈ లోకానికి మరియు రానున్న దానికీ సంబంధించి ప్రణాళికలు ఉంచాడు, కాబట్టి మనం విశ్వసించవచ్చు, ఆయన యొక్క దిశ కొత్త వాస్తవంలో విజయం సాధిస్తుందని మరియు ఆయన పరిపూర్జాధికారి గా కొనసాగుతారని.

దేవుడు తన ఆత్మ ద్వారా మానవ పనిలో కార్యాచరణ చేస్తారు, మరియు ప్రత్యేకమైన మరియు అనూహ్య క్షణాలలో, ఆయన యొక్క జ్ఞానమును చివరి సమయాలలో మరింత సృష్టంగా చూపిస్తారు.

"ప్లాన్ B" లేదు. ఆదికాండం నుండి ప్రకటన వరకు, దేవుని ఉద్దేశాలు స్థిరంగా వెల్లడవుతూనే ఉంటాయి. ఈడెన్ గారైన్ కోసం రూపొందించిన శాంతి అదే శాంతి మనం శాశ్వత నగరమైన కొత్త యెరూషలేములో అనుభవించబోతున్న శాంతి.

ఇది అన్నీ పనులు దేవుని రాజ్యానికి సహాయం చేస్తాయని అర్థం కాదు, ఎందుకంటే దేవుడే మన పనులను మరియు క్రియలను తీర్చిదిద్దతారు మరియు శుద్ధి చేస్తారు.

ఇంతర్గత విలువ ఉన్న పని స్వర్గీయ యెరూపలేములో కొత్త డ్రపంచాన్ని రూపకల్పన చేయడానికి మార్చబడుతుంది. నేను ఈ కొత్త డ్రపంచంలో, ఉదాహరణకి, ఒక స్వర్గీయ మెక్సికో, స్వర్గీయ దురంగో, స్వర్గీయ పారిస్ లేదా లండన్, స్వర్గీయ న్యూ యార్క్, మరియు స్వర్గీయ గ్వడలహారాను కూడా కలపబడినట్టుగా ఊహిస్తున్నాను.

God is certainly already at work in human history.

Take the case of the Bible. God inspired specific people to write with their own hands the greatest story ever told, His "Word."

In a similar way, God creates temporary and tangible realities in our world through the lives of those willing to pay the cost of being His disciples, to take up their cross, and follow Him.

So this divine call isn't limited to the spiritual; it invites us to actively participate in business, building God's kingdom here, in this reality.

This call includes all areas of our life, even in activities like Bina.

When you allocate a portion of the trust you have earned through your work to Bina, you gain rights over Bina's shares. Bina, in turn, invests in businesses, acquiring titles that grant certain rights over these.

But before moving on to the next idea, what about the culture I mentioned earlier, like the one dominated by fraudsters and liars in Mexico's business and daily life?

Here, 20th-century theologian Richard Niebuhr emphasized the importance of integrating faith into everyday life and proposed five paradigms that believers can adopt to face a challenging secular culture:

- 1. **Christ Against Culture.** The injustice and corruption in the world would lead us to isolate ourselves and wait outside, without getting involved, as if business and politics were incompatible with faith.
- 2. **Christ of Culture.** Here, there is no real tension between Christ and the demands of everyday culture.

దేవుడు ఖచ్చితంగా మానవ చరిత్రలో ఇప్పటికే పనిచేస్తున్నాడు.

బైబిల్ ఉదాహరణ తీసుకోండి. దేవుడు కొన్ని వ్యక్తులను [పేరేపించి, వారి చేతులతో "వాక్యాన్ని" రాయించాక, గొప్ప కథను తయారుచేశారు.

అలాగే, దేవుడు మన ప్రపంచంలో తాత్కాలికమైన మరియు భౌతికమైన వాస్తవాలను ఆ దేవుని శిష్యులుగా ఉండేందుకు భాద్యత తీసుకున్న వారి జీవితాల ద్వారా సృష్టిస్తాడు. ఆ శిష్యులు తమ సలవాటును తీసుకుని, ఆయనను అనుసరించి జీవిస్తారు.

కాబట్టి ఈ దివ్య ఆహ్వానం ఆధ్యాత్మిక పరిమితికి మాత్రమే పరిమితం కాదు; ఇది మనలను వ్యాపారాలలో సక్రియంగా భాగస్వామ్యం కావాలని ఆహ్వానిస్తుంది, ఇక్కడ, ఈ వాస్తవంలో దేవుని రాజ్యాన్ని నిర్మించడంలో.

ఈ ఆహ్వానం మన జీవితంలోని అన్ని రంగాలను, బైనా వంటి కార్యాచరణలను కూడా కలిగిస్తుంది.

మీరు మీ పని ద్వారా సంపాదించిన నమ్మకంలోని భాగాన్ని బైనా కు కేటాయించినప్పుడు, మీరు బైనా యొక్క పేర్లపై హక్కులు పొందుతారు. బైనా, దానికి బదులుగా, వ్యాపారాలలో పెట్టబడులు పెట్టి, ఈ వ్యాపారాలపై కొన్ని హక్కులను ఇవ్వే టైటిల్స్నను స్వాధీనం చేసుకుంటుంది.

కానీ తదుపరి ఆలోచనకు వెళ్లేముందు, నేను ముందుగా చెప్పిన సంస్కృతిని గురించి ఏమంటారు? అది మెక్సికో యొక్క వ్యాపార మరియు దైనందిన జీవితంలో మోసపట్టిన వారు మరియు అబధ్దాలు చెప్పేవారితో పాలించబడిన సంస్కృతి.

ఇక్కడ, 20వ శతాబ్దీ థియోలజియన్ రిచర్డ్ నీబుhr్, ప్రతి రోజు జీవితం లో విశ్వాసాన్ని ఎటువంటి ఇబ్బందులు లేకుండా కలుపుకోవడం యొక్క ప్రాముఖ్యతను పేర్కొనగా, విశ్వాసులు ఏ విధంగా సవాలు ఉన్న భౌతిక సంస్కృతిని ఎదుర్కొనేందుకు ఐదు మోడళ్లను ప్రతిపాదించారు:

- 1. (కెస్తపుడు సంస్కృతికి వ్యతిరేకం. (ప్రపంచంలోని అవినీతి మరియు కపటత్వం మనలను వేరుపరచి, బయట నిలబడాలని, జవాబు ఇవ్వకుండా, వ్యాపారం మరియు రాజకీయాలు విశ్వాసం తో విరుద్ధమని భావించడానికి తీసుకెళ్ళిపోతుంది.
- సంస్కృతిలో (కైస్తవుడు. ఇక్కడ, (కైస్తవుడి మరియు ప్రపతి రోజు సంస్కృతిపై ఏ నిజమైన దృష్టాంతం లేదు.

- 3. **Christ Above Culture.** In this paradigm, businesses that follow the values of God's kingdom find harmony with the world.
- 4. **Christ Beyond Culture.** This view sees Christ's calling as an ethical force that lifts us above the demands of the dominant culture.
- 5. Christ and Culture in Paradox. The Christian lives in constant tension between the demands of the world and those of Christ, enduring the world's corruption while awaiting final transformation.
- 6. Christ, the Transformer of Culture. This recognizes the corruption in culture, but Christians, through the Holy Spirit, are called to redeem it by practicing business that reflects the values of God's kingdom.

All these ideas I have explained to you are the reference and prelude to consider Bina's role in the future.

* * *

Bina as mission

God cares deeply about what we do in this world.

Since Bina's intrinsic value lies in holding valuable assets, it's possible that the best parts of our rights here will remain and transition into the new reality.

If the viewpoint I'm proposing is correct, then God will use the best of Bina to help build the new reality where we will enjoy His Presence.

For example, the rights you hold now in "the new Bina" may give us access to the best of "the new Alibaba."

To me, it would be logical for a rational businessperson, when considering this outlook, to focus on acquiring rights in the most valuable parts of each industry, as much as possible.

- 3. సంస్కృతిపై (కైస్తవుడు. ఈ మోడల్ లో, దేవుని రాజ్యానికి అనుగుణంగా వ్యాపారాలు (పపంచంతో సరిపోతాయి.
- 4. సంస్కృతికి మించి (కైస్తవుడు. ఈ దృష్టికోణం (కైస్తవుని ఆహ్వానాన్ని ఒక నైతిక శక్తిగా చూస్తుంది, ఇది మనను ప్రభావవంతమైన సంస్కృతిలోని అభ్యర్థనలకంటే మించిపోయేలా చేయగలదు.
- 5. సంస్కృతిలో (కైస్తవుడు పారడాక్స్. (కైస్తవుడు ఈ ప్రపంచం మరియు (కైస్తవుని ఆహ్వానాల మధ్య ఎప్పటికప్పుడు ఉదిక్తతలో జీవిస్తాడు, ప్రపంచంలోని అవినీతి నుండి పీడితుడై, చివరికి మార్పును ఎదురు చూస్తాడు.
- గుంస్కృతిని మార్పు చేసే క్రైస్తవుడు. ఈ దృష్టికోణం సంస్కృతిలోని అవినీతిని గుర్తిస్తుంది, కానీ క్రైస్తవులు పవిత్రాత్మ ద్వారా, దేవుని రాజ్యప్తు విలువలను ప్రతిబింబించే వ్యాపారాన్ని అనుసరించి దానిని విమోచించడానికి ఆహ్వానించబడతారు.

నేను మీకు వివరణ ఇచ్చిన అన్ని ఆలోచనాలు భవిష్యత్తులో బినా పాత్రమ పరిగణించడానికి మార్గదర్శకం మరియు బ్రస్తావనగా ఉంటాయి.

* * *

బినా మిషన్గా

దేవుడు మనం ఈ ప్రపంచంలో చేసే పనులను చాలా ఆవలంబంగా చూసుకుంటారు.

బినా యొక్క అంతర్గత విలువ విలువైన ఆస్తులను కలిగి ఉండడంలో ఉందని చెప్పడం వాస్తవం అయితే, మన హక్కులలో ఉత్తమమైన భాగాలు ఇక్కడ ఉండి, కొత్త వాస్తవంలో మారవచ్చు.

నేను ప్రతిపాదిస్తున్న దృష్టికోణం సరైనది అయితే, దేవుడు బినా యొక్క ఉత్తమ భాగాలను ఉపయోగించి, మనం ఆయన యొక్క ఉనికిని ఆస్వాదించే కొత్త వాస్తవాన్ని నిర్మించడంలో సహాయపడతారు.

ఉదాహరణకు, మీరు ఇప్పుడు "కొత్త బినా" లో ఉన్న హక్కులు మనకు "కొత్త అలీబాబా" యొక్క ఉత్తమమైన భాగాలకు ప్రాప్తిని ఇవ్వగలవు.

నా దృష్టిలో, ఒక తర్కశీల వ్యాపారప్రతుడు, ఈ దృష్టికోణాన్ని పరిగణనలోకి తీసుకుంటూ, ప్రతి పరిశ్రశమలోని అత్యంత విలువైన భాగాల్లో హక్కులను సంపాదించడానికి గమనించడం సరైనది. With the capital you invest in Bina, we have the chance to select the best of each industry, as we have the "intrinsic value map" outlined in the ideas shared previously.

https://bina.mx/inicio/global-map-of-intrinsic-value/

However, you don't need Bina to follow this approach.

You could pursue this path on your own or trust it to someone you consider wise and careful.

As for us, I believe that through Bina, we can fulfill this mission carefully and with integrity, within our abilities.

So far, I believe I've followed the guidance of the Holy Spirit, and I'll continue to treat Bina with the utmost respect as part of my service to God.

The story of Noah in Genesis 6 is a fitting example here.

God saw the corruption and violence in humanity, so He decided to bring judgment upon the ancient world.

However, Noah found grace before God's eyes, and by following His instructions, he built an ark to save his family and a pair of each kind of every living creature.

Noah didn't have to bring every single animal on earth onto the ark. He only needed the feline ancestor of cats, lions, tigers, and pumas; the canine ancestor of wolves and domestic dogs; in other words, only the essential seed of each kind that needed to be preserved was enough.

When the flood came, Noah and those on the ark survived, while everything else from the old world perished.

Today, I see Bina as a modern ark, though our mission isn't to preserve living creatures, but to acquire stakes in the world's best businesses.

మీరు బీనాలో పెట్టబడిగా పెట్టిన మూలధనంతో, మేము ప్రతి పరిశ్రమలోని ఉత్తమ భాగాలను ఎంపిక చేయడానికి అవకాశాన్ని కలిగి ఉన్నాము, ఎందుకంటే మేము పూర్వం పంచుకున్న ఆలోచనలలో "అంతర్గత విలువ యొక్క మ్యాప్" ఉంది.

https://bina.mx/inicio/global-map-of-intrinsic-value/

అయితే, మీరు ఈ దృష్టికోణాన్ని అనుసరించడానికి బీనాను అవసరం లేదు.

మీరు ఈ మార్గాన్ని మీరే అనుసరించవచ్చు లేదా మీరు జ్ఞానవంతులు మరియు జాగ్రత్తగా చూసే వారితో నమ్మకంగా ఉంచవచ్చు.

మా గురించి చెప్పాలంటే, నేను నమ్ముతున్నాను, బీనా ద్వారా, మేము ఈ మిషన్ ను జాగ్రత్తగా మరియు సమగ్రతతో, మన సామర్థ్యాల్లో పూర్తి చేయగలము.

ఇప్పటివరకు, నేను పవి్రతాత్మ యొక్క మార్గదర్శనాన్ని అనుసరించాను, మరియు దేవునికి నా సేవ భాగంగా, నేను బీనాను గౌరవంతో చూడడాన్ని కొనసాగిస్తాను.

గ్^{నె}సిస్ 6లో నోయా యొక్క కథ ఇక్కడ సరైన ఉదాహరణ.

దేవుడు మానవ జాతిలో అవినీతిని మరియు హింసను చూసి, పూర్వ ప్రపంచంపై తీర్పు ఇచ్చే నిర్ణయం తీసుకున్నాడు.

అయితే, నోయా దేవుని దృష్టిలో దయను కనుగొన్నాడు, మరియు ఆయన సూచనలను అనుసరించి, తన కుటుంబాన్ని మరియు బ్రపతి జాతికి ఒక జంటను కాపాడడానికి ఓడను నిర్మించాడు.

నోయాకు ప్రతి జీవి జాతి ప్రతి జంతువుని ఓడపై తీసుకురావాల్సిన అవసరం లేదు. అతను కేవలం పిల్లుల, సింహాల, పులుల మరియు పూమాల పురాణ జాతి జంతువులను మాత్రమే తీసుకోవాలి; కుక్కలు మరియు పెంపుడు కుక్కల పురాణ జాతిని మాత్రమే తీసుకోవాలి; అంటే, కాపాడాల్సిన ప్రతి జాతి యొక్క ప్రాథమిక విత్తనమే సరిపోతుంది.

[పళయంవచ్చినప్పుడు, నోయా మరియు ఓడమై ఉన్నవారు ప sobrevivo పొందారు, కానీ పూర్వ [పపంచం నుండి మరొకటి చనిపోయింది.

ఈ రోజుల్లో, నేను బీనాను ఒక ఆధునిక ఒడగా చూస్తున్నాను, అయితే మా మిషన్ జీవుల జాతులను కాపాడడం కాదు, ప్రపంచంలోని ఉత్తమ వ్యాపారాలలో వాటాల్ని పొందడం. I feel a deep sense of peace knowing that, in obedience, I'm doing my part by writing this letter to you, giving you a wider view of what we've built up to this point. To me, this is more than a meaningful story.

I believe that Bina won't be the only vehicle that moves into the next reality, but I'm confident it will be one that does.

Our competitive edge, compared to other vehicles, doesn't come from how clearly I understand this reality or the wisdom that has guided me to avoid harm. It simply comes from being blessed with obedient faith in the power of the Holy Spirit.

With this perspective, I can confidently say that Bina is designed to move from the current world into the one that's coming, where we will live eternally.

So, at Bina, we will acquire shares in the most solid businesses across each industry, according to our abilities and resources.

This vision is simple because I believe the Holy Spirit has designed our model, making it achievable and scalable based on the resources we receive.

With this thesis, Bina can welcome practically an unlimited number of new shareholders from all over the world as well, and I trust that as resources come in, the Lord will show me how to use them wisely to overcome the challenges the world will face in the coming years.

How does this affect Bina as it is now?

Today, I believe our position in Alibaba is exceptionally strong and valuable. However, if at any point I were to lose your trust, I would need to sell this position.

I'm interested in keeping this investment and its potential. If you wish to exit, I won't hold you back, but if you would consider giving me a little extra notice, it would allow one of the remaining shareholders to buy your share.

నేను ఈ లేఖను మీకు రాస్తూ, మా నిర్మించిన దాన్ని ఈ దశకు చేరుకున్నట్లు మీరు పొందుతున్న ఒక విస్తృత దృష్టిని ఇచ్చి, విధేయతతో నా భాగాన్ని చేస్తున్నాను అని తెలుసుకొని, నాకు లోతైన శాంతిని అనుభవిస్తున్నాను. నాకు, ఇది ఒక అర్థవంతమైన కథ కంటే ఎక్కువ.

నేను నమ్ముతున్నాను, బీనా మాత్రమే తదుపరి ప్రపంచంలోకి వెళ్లే వాహనం కాని, అది వెళ్లే వాహనాలలో ఒకటి అవుతుందని నాకు నమ్మకం ఉంది.

మన పోటీదారులతో పోలిస్తే, మా పోటీ ఫలితం నా ఆలోచనలను, ఈ వాస్తవాన్ని ఎంత స్పష్టంగా అర్థం చేసుకున్నానో లేదా నన్ను హానికరమైనవి నుండి తప్పించడానికి గైడ్ చేసిన జ్ఞానాన్ని ఆధారపడి రావడంలో కాదు. ఇది కేవలం పవిత్రాత్మ యొక్క శక్తిపై విధేయత కలిగిన విశ్వాసం వల్ల కలిగిన వరం నుండి వస్తుంది.

ఈ దృష్టితో, నేను నమ్మకంగా చెప్పగలను, బీనా ప్రస్తుత ప్రపంచం నుండి వచ్చే కొత్త ప్రపంచానికి జరగడానికి రూపొందించబడింది, అక్కడ మనం శాశ్వతంగా జీవిస్తాము.

అందువల్ల, బీనా లో, మనం ప్రతీ పరిశ్రమలోని అత్యంత స్థిరమైన వ్యాపారాల్లో వాటాలు కొనుగోలు చేస్తాము, మన సామర్థ్యాలు మరియు వనరుల ఆధారంగా.

ఈ దృష్టి సరళమైనది, ఎందుకంటే నేను నమ్ముతున్నాను, పవి[తాత్మ మన మోడల్ను రూపకల్పన చేసింది, ఇది మనం అందించే వనరులపై ఆధారపడి సాధ్యమయ్యే మరియు విస్తరించదగినది.

ఈ సిధ్ధాంతంతో, బీనా ప్రపంచం యొక్క అన్ని భాగాల నుండి డ్రాక్టికల్గా అపరిమిత సంఖ్యలో కొత్త పేరుదారులను స్వాగతించగలదు, మరియు నేను నమ్ముతున్నాను, వనరులు వచ్చి, ప్రభువు నాకు వాటిని జ్ఞానపూర్వకంగా ఎలా ఉపయోగించాలో చూపిస్తారు, తద్వారా వచ్చే సంవత్సరాలలో ప్రపంచం ఎదుర్కొనే సవాళ్లను అధిగమించగలుగుతాను.

ఇది ఇప్పుడు ఉన్న బీనా పై ఎలా ప్రభావితం చేస్తుంది?

ఈ రోజు, నేను నమ్ముతున్నాను, మా అణేబాబా లోని స్థానం అద్భుతంగా బలమైనది మరియు విలువైనది. అయితే, నేను మీ విశ్వాసాన్ని కోల్పోతే, నేను ఈ స్థానం అమ్మాల్సి ఉంటుంది.

నేను ఈ పెట్టుబడిని మరియు దాని సామర్థ్యాన్ని ఉంచడానికి ఆసక్తిగా ఉన్నాను. మీరు బయటపడాలని కోరుకుంటే, నేను మిమ్మల్ని ఆపడం లేదు, కానీ మీరు నాకు కొంచెం ముందుగా తెలియజేస్తే, అది మిగిలిన పేరుదారులలో ఎవరికైనా మీ వాటా కొనుగోలు చేయడానికి అవకాశం ఇస్తుంది.

The good news is that, so far, I feel I have the support of Bina's main investors. As far as I know, none have committed funds that put their financial stability at risk.

Also, Bina has no debts or obligations that limit us, which allows us to face any high-risk financial or economic challenges.

We'll see what happens after you receive this message.

With this new strategy, I understand that as new contributions come in, the impact of our position in Alibaba will decrease, since we'll be diversifying broadly into nearly all business sectors worldwide.

In a way, we'll be moving away from how I originally conceived Bina, which was similar to Berkshire Hathaway. We'll still be a collection of strong businesses, but we'll become more like a super index focused on the quality of the world's most valuable businesses.

Of course, we're not in the United States of 1965, and I am not Warren Buffett.

Although he doesn't know I exist, I see Buffett as the best possible teacher I could get. I thank God for letting me witness the remarkable career of the greatest investor of all time.

I am grateful to God and bless Warren Buffett's life, as he has been a profound inspiration to me. Still, I don't believe God's intent for Bina was ever to copy Buffett's approach exactly.

Looking back, I now understand a bit better the purpose of restarting operations in 2021, which fills me with joy.

For Bina, each investment decision will be more than just a calculation.

సానుకూల వార్త ఏమిటంటే, ఇప్పటివరకు, నాకు బీనా యొక్క ప్రధాన పెట్టబడిదారుల మధ్ధతు ఉందని నేను భావిస్తున్నాను. నాకు తెలిసినంతవరకు, ఎవరూ కూడా తమ ఆర్థిక స్థిరత్వాన్ని ప్రమాదంలో పెళ్టే విధంగా నిధులను కట్టబడినట్లు లేవు.

అలాగే, బీనా వద్ద ఎలాంటి అఫ్పులు లేదా బద్ధకాలు లేవు, ఇవి మనలను పరిమితం చేయదు, దీని వల్ల మనం ఎలాంటి ఉన్నత రిస్కు ఆర్థిక లేదా ఆర్థిక సవాళ్లను ఎదుర్కొనే అవకాశం ఉంది.

మీరు ఈ సందేశం అందుకున్న తర్వాత ఏమి జరుగుతుందో మనం చూడగలము.

ఈ కొత్త వ్యూహంతో, నాకు అర్థం అవుతుంది, కొత్త భాగస్వామ్యాలు వచ్చినప్పుడు, అలిబాబాలో మా స్థానం ప్రభావం తగ్గిపోతుంది, ఎందుకంటే మనం ప్రపంచవ్యాప్తంగా అన్ని వ్యాపార రంగాల్లో విస్తరించుకుంటున్నాం.

ఒక విధంగా, మనం బీనా ప్రారంభించడంలో నేను భావించిన విధానంనుండి దూరంగా వెళ్ళిపోతున్నాము, ఇది బర్క్ మైర్ హతావేకు సమానంగా ఉంటుంది. మనం ఇంకా బలమైన వ్యాపారాల సమాహారంగా ఉండగలుగుతాము, కానీ ప్రపంచంలో అత్యంత విలువైన వ్యాపారాల నాణ్యతపై దృష్టి పెట్టిన ఒక సూపర్ ఇండెక్స్ లాంటిది అవుతాము.

నిజమే, మనం 1965 సంవత్సరంలోని యునైటెడ్ స్టేట్స్లో లేరు, మరియు నేను వారెన్ బఫెట్ కాదు.

అతను నాకు ఉన్నందుకు తెలియకపోయినా, నేను బఫెట్ను నేను పొందగలిగిన ఉత్తమ గురువుగా చూస్తాను. అద్భుతమైన కాలంలో ప్రపంచంలో అతి పెద్ద పెట్టుబడిదారు అయిన వారెన్ బఫెట్ యొక్క Remarkable కెరీర్ను చూస్తున్నందుకు నేను దేవుని కృతజ్ఞతలు చెబుతున్నాను.

నేను దేవునికి కృతజ్ఞతలు చెప్పి, వారెన్ బఫెట్ యొక్క జీవితాన్ని ఆశీర్వదిస్తున్నాను, అతను నాకు చాలా [పేరణనిచ్చాడు. అయినప్పటికీ, బీనా కోసం దేవుని ఉద్దేశం ఎప్పుడూ బఫెట్ యొక్క విధానాన్ని ఖచ్చితంగా అనుకరించడమేనని నాకు నమ్మకం లేదు.

ఇప్పుడు తిరిగి చూస్తుంటే, 2021 లో కార్యకలాపాలను పునఃప్రారంభించడంలో ఉద్దేశ్యం నాకు కొంచెం బాగా అర్థం అవుతుంది, ఇది నాకు ఆనందాన్ని కలిగిస్తుంది.

బీనా కోసం, ప్రతి పెట్టుబడిదారి నిర్ణయం కేవలం ఒక లెక్కింపు కంటే ఎక్కువగా ఉంటుంది. Each acquisition will be backed by a thoughtful thesis, and one of my responsibilities is to ensure that every business we acquire has strong economic fundamentals and provides lasting intrinsic value, ideally relevant even in a transcendent vision like the "new Jerusalem."

This approach is an interesting challenge for me.

I helped develop our algorithm, and I find in this work a source of enjoyment and satisfaction I never expected.

I am not driven by any grand ambitions; I don't believe Bina will save the world, nor do I think I am special for this task.

I only know I have prepared my whole life to fulfill this responsibility.

Bina is not something to boast about, nor is it a source of personal pride; rather, I see it as a duty.

I don't want anyone to feel pressured. We don't need to convince anyone else to join Bina right now.

Bina is exactly the size God wants it to be in November 2024.

What I've learned in recent years is that truly valuable things, like Bina, don't rely on a specific size to be meaningful; they rely on obedience to God. So, we work with what we have, just as Moses freed over a million people with only a staff, through the power of the Holy Spirit.

In other words, in the larger scheme of things, Bina's initiative, though modest in size, has a unique importance. In Christ's eyes, it's comparable to Berkshire Hathaway, and that's all that matters.

Through the "Comunicación de Guillermo" newsletter, I'll aim to connect with family offices and hedge funds within my reach.

I've also received an invitation from Luis Rubén Chávez to collaborate with Zenfi, an opportunity to share some of my ideas in Mexico.

ప్రతి కొనుగోలు ఒక సావధానమైన సిద్ధాంతంపై ఆధారపడి ఉంటుంది, మరియు నేను ఈ వ్యాపారాన్ని కొనుగోలు చేసే ప్రతి ఒక్కటికి బలమైన ఆర్థిక పునాది ఉండాలి మరియు శాశ్వతమైన అంతర్గత విలువను అందించాలి, "కొత్త జెరూసలేమ్" వంటి ఒక ఉత్తమ దృష్టి కంటే కూడా సంబంధం కలిగినది.

ఈ దృక్పథం నాకు ఒక ఆసక్తికరమైన సవాలు.

నేను మా అల్గోరిథమ్ అభివృధ్ధి చేసేందుకు సహాయం చేశాను, మరియు ఈ పనిలో నేను ఎదురుచూసినంత ఆనందం మరియు తృప్తిని పొందుతున్నాను.

నేను ఏ పెద్ద ఆశయాలతో (పేరేపితుడిని కాదు; బీనా ప్రపంచాన్ని ఆదుకునే లక్ష్యం లేదు, అలాగే ఈ పనికి నేను ప్రత్యేకుడని కూడా భావించలేదు.

నేను ఒకటే తెలుసు, నా జీవితం మొత్తం ఈ బాధ్యతను నిర్వహించడానికి నేను సిద్ధపడ్డానని.

బీనా గురించి గర్వపడటం కాదు, లేదా వ్యక్తిగత అహంకారం కలిగించేది కాదు; దానిని నేను ఒక బాధ్యతగా చూస్తాను.

నేను ఎవరికీ ఒత్తిడి పడాలని అనుకుంటేను. ఇప్పుడే బీనా లో చేరాలని మనం మరొకరిని ఒత్తిడి చేయాల్సిన అవసరం లేదు.

బీనా నవంబర్ 2024లో దేవుడు కోరుకున్న పరిమాణంలో ఉన్నది.

ఇటీవలిన సంవత్సరాలలో నేర్చుకున్నది ఏమిటంటే, నిజంగా విలువైన వాటి కోసం, బీనా లాంటి వాటి కోసం, వాటి పరిమాణం వల్ల అవి అర్ధవంతం కావు; అవి దేవునికి ఉన్న సమర్పణపై ఆధారపడి ఉంటాయి. కాబట్టి, మనకు ఉన్న దానితో పనిచేస్తున్నాము, మోషే కేవలం ఒక బొత్తితో మిలియన్ల మందిని విడిపించాడిలా, పవిత్ర ఆత్మ దయతో.

మరియు ఇతర మాటల్లో చెప్పాలంటే, పెద్ద చి్తంలో, బీనా యొక్క ప్రయత్నం, పరిమాణంలో చిన్నగా ఉన్నా, దానికి ప్రత్యేకమైన ప్రాముఖ్యత ఉంది. (క్రీస్తు కంటిలా అది బర్క్ షైర్ హతావేకు సమానంగా ఉంది, మరియు అదే ముఖ్యమైందే.

"గుయిలెర్మో కమ్యూనికేషన్" న్యూస్లెటర్ ద్వారా, నేను నా చేరికలో ఉన్న ఫ్యామిలీ ఆఫీసుల మరియు హెజ్ ఫండ్లతో సంబంధం ఏర్పరచడానికి ప్రయత్నిస్తాను.

నేను లూయిస్ రుబెన్ చావెజ్ నుండి జెన్ఫితో కలిసి పని చేయాలని ఆహ్వానం కూడా అందుకున్నాను, ఇది నా కొన్ని ఆలోచనలను మెక్సికోలో పంచుకునే అవకాశం. It's already a high-end financial health platform with over 1 million users.

https://www.zenfi.mx/

When we agreed to work together on this, he mentioned something interesting at the end: "There's no downside, only upside for both of us."

Rubén is right; through Zenfi's blog, I can publish monthly.

While I've noticed that several thousand people read my thoughts on personal finance, which is a small but satisfying contribution to financial health in Mexico, I'm not sure many of them are interested in Bina. You can see my blog posts to date here (in Spanish):

https://blog.zenfi.mx/profile/guillermoestefani/

I am sure that Bina's current shareholders are not the only wise people in the world, and that there are families with wise members who have many questions about what is going on and how the future will unfold.

Perhaps some of them will find answers in Bina's mission and in what I share here.

God will provide new partners, shareholders, friends and resources.

If no new resources come in, I believe that our geopolitical position and our stake in Alibaba are strong enough to bring good results over the coming years, even at our modest size—unless the value grows much faster than I expect.

I genuinely hope to see the final shape that God will give to Bina over time.

Our new investment vehicle will only be limited by the capacity of our Mexican brokerage.

However, if we have enough resources, I don't see any obstacle to scaling easily through a deal with an international brokerage that gives us access to all public companies worldwide. ఇది ఇప్పటికే 1 మిలియన్ యూజర్లతో ఉన్న ఒక ట్రమీయం ఆర్థిక ఆరోగ్య ప్లాట్ఫారమ్.

https://www.zenfi.mx/

మనం కలిసి పనిచేయడానికి అంగీకరించినప్పుడు, అతను చివరగా ఒక ఆసక్తికరమైన విషయాన్ని చెప్పాడు: "మన ఇధ్ధరికీ కేవలం లాభమే, నష్టమేమీ లేదు."

రుబెన్ సరికొత్తగా చెప్పాడు; జెన్ఫీ బ్లాగ్ ద్వారా నేను నెలవారీగా పబ్లిష్ చేయవచ్చు.

నేను గమనించినట్లుగా, పర్సనల్ ఫైనాన్స్ గురించి నా ఆలోచనలను వేలాది మంది చదువుతారు, ఇది మెక్సికోలో ఆర్థిక ఆరోగ్యానికి చిన్న అయినా సంతృప్తికరమైన సహాయంగా ఉంది. కానీ, ఆ పఠకుల్లో చాలామంది బీనా గురించి ఆసక్తి చూపుతారో లేదో నాకు తెలియదు. మీరు ఇక్కడ నా బ్లాగ్ పోస్ట్ లను చూడవచ్చు స్పానిష్ లో):

https://blog.zenfi.mx/profile/guillermo-estefani/

నేను నమ్ముతున్నాను, బీనా ప్రస్తుతం ఉన్న షేర్తోల్గర్లు మాత్రమే ప్రపంచంలో అంగీకరించిన తెలివైన వారు కాదు, ఇంకా చాలా కుటుంబాలు ఉన్నవి, అవి చాలా ప్రశ్నలను అడుగుతున్నవి, ఏమీ జరుగుతుంది మరియు భవిష్యత్తు ఎలా పుట్టుకురావచ్చు అనే విషయాల గురించి.

మొదటి దశలో వారు బీనా యొక్క మిషన్ మరియు నేను ఇక్కడ పంచుకునే విషయాల్లో జవాబులు కనుగొంటారు.

దేవుడు కొత్త భాగస్వాములు, షేర్తోల్డర్లు, స్నేహితులు మరియు వనరులను అందించగలడు.

ఎలాంటి కొత్త వనరులు అందకపోయినా, మన జియోపోలిటికల్ స్థితి మరియు అలిబాబాలో మన వాటా తగినంత బలంగా ఉందని నేను నమ్ముతున్నాను, తద్వారా మనం వృద్ధికి అనుగుణంగా మంచి ఫలితాలు పొందగలము, మన పరిమాణం చిన్న అయినప్పటికీ– మరియు అంచనాకు అనుగుణంగా విలువ చాలా వేగంగా పెరగకపోతే.

నేను నిజంగా ఆశిస్తున్నాను, దేవుడు బీనా యొక్క చివరి రూపాన్ని, సమయం పాటు మనం చూడగలమని.

మన కొత్త పెట్టుబడుల వాహనం మిగిలినవి మన మ్యాగ్రికో బ్రోకరేజ్ సామర్థ్యంతో మాత్రమే పరిమితం అవుతుంది.

అయితే, మనకు సరిపడా వనరులు ఉంటే, ప్రపంచవ్యాప్తంగా అన్ని పబ్లిక్ కంపెనీలకు యాక్సెస్ ఇచ్చే అంతర్జాతీయ బ్రోకరేజ్తో ఒప్పందం చేసుకుని Now, coming back to the dilemma I present to you—assuming I am being fully honest with you—there is a chance that I may be wrong about everything I've said in this collection of ideas that I believe to be true.

If that's the case, in five years, each share of Bina will still represent a portion of the best businesses that exist in this world.

I sincerely don't see how things could go wrong if we follow this plan. In my view, only my teacher Warren Buffett has surpassed this brilliant idea.

I don't claim credit for it, because for something that some might see as "mundane" like designing Bina, all the glory and honor truly belong to Jesus Christ.

In other words, I never would have come to this wonderful conclusion if I hadn't gone through everything I've explained in this letter. So, the credit goes to Christ. For me, it's a joint effort where He inspires, and I am the one who writes it down.

Why does this message need to come in a letter like this? Why should it be me and not someone else writing to you? Why should you be the one reading this and not someone else? Why would something like this come from a country like Mexico? And why something so valuable from an unlikely region like Durango?

My answer is that I have no idea why things are the way they are. Sometimes, I simply accept them with joy, trusting that God will do powerful work with His Mighty Hand.

What I am sure of is that these actions will be written in the Book of Life, and in the future, we will share them joyfully with other generations.

If you came across this message by what seems like chance and want to learn how to become part of Bina, send me a message at bina.ormasel@gmail.com

సులభంగా వృద్ధి చెందడంలో ఎలాంటి అడ్డంకి కనిపించదు.

ఇప్పుడు, నేను మీ ముందు ఉంచుతున్న సందేహానికి వేస్తే-నేను మీరు ముందుకు చెప్పిన ప్రతీ విషయం నిజం అని నమ్ముతున్నట్లయితే–ఈ ఆలోచనల సమాహారంలో నేను చెప్పిన ప్రతీ విషయాన్ని తప్పుగా చెప్పే అవకాశం ఉంది.

అది నిజమేనైతే, ఐదు సంవత్సరాలలో, బీనా యొక్క ప్రతి ేషరు ఈ ప్రపంచంలో ఉన్న అత్యుత్తమ వ్యాపారాలలో ఒక భాగాన్ని మాత్రమే ప్రతిబింబిస్తుంది.

ఈ ప్రణాళీకను అనుసరించినా, విషమంగా మారే అవకాశం నాకు స్పష్టంగా కనిపించదు. నా దృష్టిలో, వొరికు బఫెట్ తప్ప, ఈ అద్భుతమైన ఆలోచనను ఎవరూ మరొకసారి దాటలేరు.

నేను ఈ ఆలోచనకు (కెడిట్ ఇవ్వను, ఎందుకంటే బీనా డిజైన్ చేయడం వంటి "సాధారణ" అనే పనికి, నిజంగా గౌరవం మరియు స్తుతి యేసు (కీస్తుకే చెందుతుంది.

ఇంకొక మాటలో చెప్పాలంటే, ఈ అద్భుతమైన నిర్ణయానికి నేను రాకపోతే, ఈ లేఖలో నేను వివరిస్తున్న ప్రతీ విషయాన్ని అనుభవించకుండా, నాకు ఈ నిర్ణయం రావు. కాబట్టి, క్రెడిట్ క్రీస్తుకు చెందుతుంది. నాకు ఇది ఒక సంయుక్త ప్రయత్నం; ఆయన (పేరేపిస్తారు, నేను ఆ గమనాన్ని రాస్తాను.

ఈ సందేశం ఈ లేఖలో రావాల్సిన అవసరం ఎందుకు? ఎందుకు ఇది నేను రాస్తున్నాను, ఇతరులు కాదు? మీరు ఈ లేఖ చదవాల్సిన అవసరం ఎందుకు, ఇతరులు కాదు? మెక్సికో వంటి దేశం నుండి ఇలాంటి సందేశం ఎందుకు రావాలి? డురాంగో వంటి అసాధారణ పాంతం నుండి ఇంత విలువైన విషయం ఎందుకు రావాలి?

నా జవాబు ఏమిటంటే, ఈ విషయాలు ఎలా ఉన్నాయో నాకు అర్థం కాదు. కొన్నిసార్లు, నేను వాటిని సంతోషంగా అంగీకరించి, దేవుడు తన మహాత్మయమైన చేతితో శక్తివంతమైన పనులు చేస్తాడని విశ్వసిస్తాను.

నేను అంగీకరించినది, ఈ చర్యలు జీవిత పుస్తకంలో రాయబడతాయి, మరియు భవిష్యత్తులో, మనం ఇవి ఆనందంగా ఇతర తరం లతో పంచుకుంటాము.

మీరు ఈ సందేశాన్ని ఆమోదించినట్లయితే మరియు బీనా భాగస్వామిగా మారడానికి ఆసక్తి ఉంటే, నాకు bina.ormasel@gmail.com వద్ద సందేశం పంపించండి.