Note about this document: The purpose of this translation is to help readers easily access the main ideas from the original letter to our shareholders, which was written in Spanish.

I am not familiar with the language used in the translation, thus this effort had to be done through artificial intelligence, so I cannot guarantee that it reflects all the nuances I wish to convey or that all details are expressed accurately. For parts where clarity is lacking, I recommend referring to the English version.

The complete report in both Spanish and English can be found here:

https://bina.mx/inicio/reportes-anuales-y-trimestrales/2024-anual/

Other translations of this letter can be viewed at the following link:

https://bina.mx/inicio/carta-a-los-socios-duenos/

ਨੋਟ ਇਸ ਦਸਤਾਵੇਜ਼ ਬਾਰੇ: ਇਹ ਅਨੁਵਾਦ ਸਾਡੇ ਸ਼ੇਅਰਹੋਲਡਰਾਂ ਲਈ ਲਿਖੇ ਮੂਲ ਪੱਤਰ ਦੇ ਮੁੱਖ ਵਿਚਾਰਾਂ ਤੱਕ ਆਸਾਨੀ ਨਾਲ ਪਹੁੰਚ ਪ੍ਰਾਪਤ ਕਰਨ ਵਿੱਚ ਸਹਾਇਤਾ ਕਰਨ ਲਈ ਹੈ, ਜੋ ਕਿ ਸਪੈਨਿਸ ਵਿੱਚ ਲਿਖਿਆ ਗਿਆ ਸੀ।

ਇਹ ਅਨੁਵਾਦ ਕਿਉਂਕਿ ਇੱਕ ਅਜਿਹੀ ਭਾਸ਼ਾ ਵਿੱਚ ਕੀਤਾ ਗਿਆ ਹੈ ਜਿਸ ਨਾਲ ਮੈਂ ਪੂਰੀ ਤਰ੍ਹਾਂ ਜਾਣੂ ਨਹੀਂ ਹਾਂ, ਇਸ ਲਈ ਇਹ ਕੰਮ ਕ੍ਰਿਤ੍ਰਿਮ ਬੁੱਧੀ ਦੇ ਮਾਧਿਅਮ ਨਾਲ ਕੀਤਾ ਗਿਆ ਹੈ। ਇਸ ਲਈ ਮੈਂ ਇਹ ਗਾਰੰਟੀ ਨਹੀਂ ਦੇ ਸਕਦਾ ਕਿ ਇਸ ਅਨੁਵਾਦ ਵਿੱਚ ਮੇਰੇ ਦੁਆਰਾ ਚਾਹੇ ਗਏ ਸਾਰੇ ਨੁਅੰਸ ਸ਼ਾਮਲ ਹਨ ਜਾਂ ਸਾਰੇ ਵੇਰਵੇ ਸਹੀ ਢੰਗ ਨਾਲ ਪ੍ਰਗਟ ਕੀਤੇ ਗਏ ਹਨ। ਜਿੱਥੇ ਸਪਸ਼ਟਤਾ ਦੀ ਕਮੀ ਹੋਵੇ, ਮੈਂ ਸਿਫਾਰਿਸ਼ ਕਰਦਾ ਹਾਂ ਕਿ ਅੰਗਰੇਜ਼ੀ ਸੰਸਕਰਣ ਵੱਲ ਰੁਝਾਓ।

ਪੂਰਾ ਰਿਪੋਰਟ ਸਪੈਨਿਸ ਅਤੇ ਅੰਗਰੇਜ਼ੀ ਦੋਵੇਂ ਵਿੱਚ ਇੱਥੇ ਮਿਲ ਸਕਦਾ ਹੈ:

https://bina.mx/inicio/reportes-anuales-y-trimestrales/2024-anual/

ਇਸ ਪੱਤਰ ਦੇ ਹੋਰ ਅਨੁਵਾਦ ਇਸ ਲਿੰਕ 'ਤੇ ਵੇਖੇ ਜਾ ਸਕਦੇ ਹਨ: https://bina.mx/inicio/carta-a-los-socios-duenos/

I have included a table of contents below to help get a grasp of what I am trying to express:	ਮੈਂ ਹੇਠਾਂ ਸਮੱਗਰੀ ਦੀ ਸੂਚੀ ਸ਼ਾਮਲ ਕੀਤੀ ਹੈ ਤਾਕਿ ਤੁਸੀਂ ਅਸਾਨੀ ਨਾਲ ਸਮਝ ਸਕੋ ਕਿ ਮੈਂ ਕੀ ਪ੍ਰਗਟਾਉਣਾ ਚਾਹੁੰਦਾ ਹਾਂ:		
Letter to the Shareholders of Bina Ormasel, SAPI de CV	ਬੀਨਾ ਔਰਮੈਸਲ, SAPI ਡੀ ਸੀਵੀ ਦੇ ਸ਼ੇਅਰਹੋਲਡਰਾਂ ਨੂੰ ਪੱਤਰ		
The year at Bina	ਬੀਨਾ ਵਿੱਚ ਇਹ ਸਾਲ		
Progress of Bina's intrinsic value per share	ਬੀਨਾ ਦੇ ਪ੍ਰਤੀ ਸ਼ੇਅਰ ਅੰਦਰੂਨੀ ਮੁੱਲ ਵਿੱਚ ਤਰੱਕੀ		
Our Investments	ਸਾਡੇ ਨਿਵੇਸ਼		
Fundamental change in Bina	ਬੀਨਾ ਵਿੱਚ ਮੁੱਢਲਾ ਬਦਲਾਅ		
Our annual meeting	ਸਾਡੀ ਸਲਾਨਾ ਮੀਟਿੰਗ		
Collection of underlying ideas	ਅਧਾਰਭੂਤ ਵਿਚਾਰਾਂ ਦੀ ਸੰਗ੍ਰਹਿ		
Bina's principle	ਬੀਨਾ ਦੇ ਸਿਧਾਂਤ		
Compound gain in understanding	ਸਮਝ ਵਿੱਚ ਕੁਪਾਂਊਂਡ ਲਾਭ		
Bina and China	ਬੀਨਾ ਅਤੇ ਚੀਨ		
Bina and Mexico	ਬੀਨਾ ਅਤੇ ਮੈਕਸਿਕੋ		
Increasing our understanding	ਸਾਡੀ ਸਮਝ ਨੂੰ ਵਧਾਉਣਾ		
The unavoidable transformation of reality	ਹਕੀਕਤ ਦੇ ਅਟਾਲ ਬਦਲਾਅ		
An algorithm to redeem lost time as a risk management strategy	ਇੱਕ ਐਲਗੋਰਿਥਮ ਜੋ ਗੁਆਏ ਸਮੇਂ ਨੂੰ ਰਿਸਕ ਮੈਨੇਜਮੈਂਟ ਰਣਨੀਤੀ ਵਜੋਂ ਰੀਡੀਮ ਕਰੇ		
Geopolitical risk and Comunicación de Guillermo	ਜੀਓਪਾਲਿਟਿਕਲ ਖ਼ਤਰਾ ਅਤੇ ਗਿੱਲਰਮੋ ਦੀ ਕਮਿਊਨੀਕੇਸ਼ਨ		
A sensible approach to the unavoidable future	ਅਟਾਲ ਭਵਿੱਖ ਲਈ ਇੱਕ ਸੰਜੀਦਾ ਦ੍ਰਿਸ਼ਟੀਕੋਣ		
Bina as mission	ਬੀਨਾ ਦੇ ਤੌਰ ਤੇ ਮਿਸ਼ਨ		

# Letter to the Shareholders of Bina Ormasel, SAPI de CV

To the shareholders of Bina Ormasel SAPI de CV:

### The year at Bina

First, let's go to the numbers.

Our "income statement" shows that in 2023, we had a comprehensive net profit of \$49,191 pesos. In 2024, this amount was 3.4 times larger, reaching \$167,807 pesos.

In the market, this figure is widely used for decision-making, especially among speculators. If we were more prominent, some analysts might speculate along these lines: "If Bina can achieve this growth from 2023 to 2024, what growth could we expect in 2025?"

Comprehensive income has two components. The first is the net income, which reflects business's operational results. In 2023, Bina reported a net profit of \$17,466 pesos, while in 2024, we had a net loss of \$2,654. Adding both years, we have an accumulated profit of \$14,813 pesos.

The second component is the capital gains from our shares. In 2023, this gain was \$31,724 pesos, and in 2024, it increased to \$170,460 pesos, totaling \$202,184 pesos over the two years.

These two types of gains are important, but they have different interpretations. So, if you're considering any business, my recommendation is to focus your attention on pre-tax earnings, as these reflect the operational decisions that truly drive the business activity.

In our case, the operating profit in 2023 came from the activity I mentioned in last year's report, which I will explain in more detail later. The 2024 loss resulted from bank fees charged simply to keep the account open.

On the other hand, capital gains are different. They are calculated based on valuation rules that determine asset values.

### ਬੀਨਾ ਔਰਮੈਸਲ, SAPI ਡੀ ਸੀਵੀ ਦੇ ਸ਼ੇਅਰਹੋਲਡਰਾਂ ਨੂੰ ਪੱਤਰ

ਬੀਨਾ ਔਰਮੈਸਲ SAPI ਡੀ ਸੀਵੀ ਦੇ ਸ਼ੇਅਰਹੋਲਡਰਾਂ ਨੂੰ:

#### ਬੀਨਾ ਵਿੱਚ ਇਹ ਸਾਲ

ਸਭ ਤੋਂ ਪਹਿਲਾਂ, ਅਸੀਂ ਅੰਕੜਿਆਂ ਵੱਲ ਜਾਂਦੇ ਹਾਂ।

ਸਾਡੇ "ਇਨਕਮ ਸਟੇਟਮੈਂਟ" ਵਿੱਚ ਦਰਸਾਇਆ ਗਿਆ ਕਿ 2023 ਵਿੱਚ ਸਾਡਾ ਕੁੱਲ ਸ਼ੁੱਧ ਲਾਭ \$49,191 ਪੇਸੋ ਸੀ। 2024 ਵਿੱਚ, ਇਹ ਰਕਮ 3.4 ਗੁਣਾ ਵੱਧ ਕੇ \$167,807 ਪੇਸੋ ਹੋ ਗਈ।

ਬਾਜ਼ਾਰ ਵਿੱਚ, ਇਹ ਅੰਕੜੇ ਫੈਸਲੇ ਲੈਣ ਲਈ ਬਹੁਤ ਵਰਤੇ ਜਾਂਦੇ ਹਨ, ਖ਼ਾਸ ਕਰਕੇ ਅਨੁਮਾਨ ਲਗਾਉਣ ਵਾਲਿਆਂ ਦੁਆਰਾ। ਜੇ ਅਸੀਂ ਹੋਰ ਪ੍ਰਸਿੱਧ ਹੁੰਦੇ, ਕੁਝ ਵਿਸ਼ਲੇਸ਼ਕ ਸ਼ਾਇਦ ਇਸ ਤਰ੍ਹਾਂ ਕਹਿੰਦੇ: "ਜੇ ਬੀਨਾ 2023 ਤੋਂ 2024 ਤੱਕ ਇਹ ਤਰੱਕੀ ਕਰ ਸਕਦੀ ਹੈ, ਤਾਂ ਅਸੀਂ 2025 ਵਿੱਚ ਕੀ ਉਮੀਦ ਕਰ ਸਕਦੇ ਹਾਂ?"

ਕੁੱਲ ਆਮਦਨ ਦੇ ਦੋ ਹਿੱਸੇ ਹੁੰਦੇ ਹਨ। ਪਹਿਲਾ ਹਿੱਸਾ ਸ਼ੁੱਧ ਲਾਭ ਹੈ, ਜੋ ਵਪਾਰਕ ਨਤੀਜੇ ਦਰਸਾਉਂਦਾ ਹੈ। 2023 ਵਿੱਚ, ਬੀਨਾ ਨੇ \$17,466 ਪੇਸੋ ਦਾ ਸ਼ੁੱਧ ਲਾਭ ਦਰਜ ਕੀਤਾ, ਜਦਕਿ 2024 ਵਿੱਚ \$2,654 ਪੇਸੋ ਦਾ ਨੁਕਸਾਨ ਹੋਇਆ। ਦੋ ਸਾਲਾਂ ਦਾ ਜੋੜ \$14,813 ਪੇਸੋ ਹੈ।

ਦੂਜਾ ਹਿੱਸਾ ਸਾਡੀਆਂ ਸ਼ੇਅਰਾਂ ਦੇ ਮੂਲ ਧਨ ਦੇ ਫਾਇਦੇ ਹਨ। 2023 ਵਿੱਚ ਇਹ ਫਾਇਦਾ \$31,724 ਪੇਸੋ ਸੀ, ਜਦਕਿ 2024 ਵਿੱਚ ਇਹ \$170,460 ਪੇਸੋ ਹੋ ਗਿਆ। ਇਸ ਤਰ੍ਹਾਂ, ਦੋ ਸਾਲਾਂ ਵਿੱਚ ਕੁੱਲ \$202,184 ਪੇਸੋ ਫਾਇਦਾ ਹੋਇਆ।

ਇਹ ਦੋਵੇਂ ਪ੍ਰਕਾਰ ਦੇ ਲਾਭ ਮਹੱਤਵਪੂਰਨ ਹਨ, ਪਰ ਇਨ੍ਹਾਂ ਦੀ ਵਿਆਖਿਆ ਵੱਖਰੀ ਹੁੰਦੀ ਹੈ। ਇਸ ਲਈ, ਜੇ ਤੁਸੀਂ ਕਿਸੇ ਵਪਾਰ ਬਾਰੇ ਸੋਚ ਰਹੇ ਹੋ, ਮੇਰੀ ਸਿਫਾਰਿਸ਼ ਹੈ ਕਿ ਤੁਸੀਂ ਆਪਣਾ ਧਿਆਨ ਟੈਕਸ ਤੋਂ ਪਹਿਲਾਂ ਦੇ ਲਾਭਾਂ ਵੱਲ ਲਾਓ, ਕਿਉਂਕਿ ਇਹ ਕੰਮਕਾਜੀ ਫੈਸਲੇ ਦਰਸਾਉਂਦੇ ਹਨ ਜੋ ਵਪਾਰ ਦੀ ਗਤੀਵਿਧੀ ਨੂੰ ਚਲਾਉਂਦੇ ਹਨ।

ਸਾਡੇ ਮਾਮਲੇ ਵਿੱਚ, 2023 ਦਾ ਲਾਭ ਪਿਛਲੇ ਸਾਲ ਦੀ ਰਿਪੋਰਟ ਵਿੱਚ ਜ਼ਿਕਰ ਕੀਤੀ ਗਤੀਵਿਧੀ ਤੋਂ ਆਇਆ ਸੀ, ਜਿਸਦੇ ਮੈਂ ਬਾਅਦ ਵਿੱਚ ਹੋਰ ਵੇਰਵਾ ਦਿਆਂਗਾ। 2024 ਦਾ ਨੁਕਸਾਨ ਬੈਂਕ ਫੀਸਾਂ ਕਰਕੇ ਹੋਇਆ, ਜੋ ਸਿਰਫ ਖਾਤਾ ਖੋਲ੍ਹੇ ਰੱਖਣ ਲਈ ਚਾਰਜ ਕੀਤੀਆਂ ਗਈਆਂ।

ਦੂਜੇ ਪਾਸੇ, ਮੂਲ ਧਨ ਦੇ ਫਾਇਦੇ ਵੱਖਰੇ ਹਨ। ਇਹ ਮੁੱਲਾਂ ਦੇ ਅੰਦਾਜ਼ੇ ਦੇ ਨਿਯਮਾਂ ਦੇ ਆਧਾਰ 'ਤੇ ਤੈਅ ਕੀਤੇ ਜਾਂਦੇ ਹਨ। For example, in Bina's reports, we use the purchase price of shares at a specific time to estimate their "market value" under the principle of: "What would happen if we liquidated the company today?" This gives a sense of capital gain, but it doesn't necessarily mean it's the true or "intrinsic" value.

I invite you to think of these recorded capital gains as a matter of perception. Using an analogy, it's like if someone you care about doesn't like you. Their perception may have nothing to do with you personally but rather with that person's view of the world.

In this analogy, if someone doesn't value you, it can motivate you to strengthen your character. But even if you grow and develop new strengths, it doesn't mean others are obligated to recognize it or change their established views about you.

I invite you to think of accounting records of capital gains as a matter of perception. Using an analogy, it's like if someone you care about doesn't like you. That perception may have nothing to do with you personally but rather with that person's view of the world.

In this analogy, if someone doesn't value you, it can motivate you to strengthen your character. But even if you grow and develop new strengths, it doesn't mean that you should require others to recognize it or change their fixed opinions about you.

What's interesting here is that these differences between market perception and reality create all sorts of opportunities for those trained to spot them.

However, this can also lead to misunderstandings, which may cause decision-making errors, not only in business but in life in general. So, when evaluating "capital gains," I recommend doing so with caution.

\* \* \*

ਬੀਨਾ ਦੀਆਂ ਰਿਪੋਰਟਾਂ ਵਿੱਚ, ਅਸੀਂ ਕਿਸੇ ਖਾਸ ਸਮੇਂ 'ਤੇ ਸ਼ੇਅਰਾਂ ਦੀ ਖਰੀਦ ਕੀਮਤ ਦੀ ਵਰਤੋਂ ਕਰਦੇ ਹਾਂ ਤਾਂ ਜੋ ਉਨ੍ਹਾਂ ਦੀ "ਬਾਜ਼ਾਰ ਕੀਮਤ" ਦਾ ਅੰਦਾਜ਼ਾ ਲਗਾ ਸਕੀਏ, ਜਿਸ ਤੱਤ 'ਤੇ ਅਸੀਂ ਪੁੱਛਦੇ ਹਾਂ: "ਜੇ ਅਸੀਂ ਅੱਜ ਕੰਪਨੀ ਨੂੰ ਵੇਚ ਦੇਈਏ ਤਾਂ ਕੀ ਹੋਵੇਗਾ?" ਇਹ ਰਾਜਧਾਨੀ ਦੇ ਫਾਇਦੇ ਦਾ ਅੰਦਾਜ਼ਾ ਦਿੰਦਾ ਹੈ, ਪਰ ਇਹ ਲਾਜਮੀ ਨਹੀਂ ਕਿ ਇਹ ਸੱਚੀ ਜਾਂ "ਆਤਮਿਕ" ਕੀਮਤ ਹੋਵੇ।

ਮੈਂ ਤੁਹਾਨੂੰ ਇਹ ਸੋਚਣ ਦੀ ਸਲਾਹ ਦਿੰਦਾ ਹਾਂ ਕਿ ਇਹ ਦਰਜ ਕੀਤੇ ਰਾਜਧਾਨੀ ਦੇ ਫਾਇਦੇ ਇੱਕ ਧਾਰਣਾ ਦੇ ਮਾਮਲੇ ਹਨ। ਇੱਕ ਉਦਾਹਰਣ ਦੇ ਤੌਰ 'ਤੇ, ਇਹ ਕੁਝ ਇਸ ਤਰ੍ਹਾਂ ਹੈ ਜਿਵੇਂ ਕਿ ਜੇ ਕੋਈ ਜਿਹਦਾ ਤੁਸੀਂ ਕਦਰ ਕਰਦੇ ਹੋ ਤੁਹਾਨੂੰ ਪਸੰਦ ਨਹੀਂ ਕਰਦਾ। ਉਨ੍ਹਾਂ ਦੀ ਧਾਰਣਾ ਦਾ ਤੁਹਾਡੇ ਨਾਲ ਕੋਈ ਸਿੱਧਾ ਸੰਬੰਧ ਨਹੀਂ ਹੋ ਸਕਦਾ, ਬਲਕਿ ਉਹ ਵਿਅਕਤੀ ਦੀ ਦੁਨੀਆ ਦੀ ਸਮਝ 'ਤੇ ਨਿਰਭਰ ਕਰਦੀ ਹੈ।

ਇਸ ਉਦਾਹਰਣ ਵਿੱਚ, ਜੇ ਕੋਈ ਤੁਹਾਡੀ ਕਦਰ ਨਹੀਂ ਕਰਦਾ, ਤਾਂ ਇਹ ਤੁਹਾਨੂੰ ਆਪਣੇ ਚਰਿੱਤਰ ਨੂੰ ਮਜ਼ਬੂਤ ਕਰਨ ਦੀ ਪ੍ਰੇਰਣਾ ਦੇ ਸਕਦਾ ਹੈ। ਪਰ ਜੇ ਤੁਸੀਂ ਵਧਦੇ ਹੋ ਅਤੇ ਨਵੀਆਂ ਤਾਕਤਾਂ ਵਿਕਸਤ ਕਰਦੇ ਹੋ, ਤਾਂ ਇਸ ਦਾ ਮਤਲਬ ਇਹ ਨਹੀਂ ਕਿ ਹੋਰ ਲੋਕਾਂ ਨੂੰ ਇਸ ਨੂੰ ਪਛਾਣਨ ਜਾਂ ਉਹਨਾਂ ਦੀਆਂ ਕਾਇਮ ਕੀਤੀਆਂ ਧਾਰਣਾਵਾਂ ਨੂੰ ਬਦਲਣ ਲਈ ਤੁਹਾਡੇ ਤੋਂ ਮੰਗਣ ਦੀ ਜ਼ਰੂਰਤ ਹੈ।

ਮੈਂ ਤੁਹਾਨੂੰ ਇਹ ਸੋਚਣ ਦੀ ਸਲਾਹ ਦਿੰਦਾ ਹਾਂ ਕਿ ਰਾਜਧਾਨੀ ਦੇ ਫਾਇਦੇ ਦੇ ਖਾਤੇ ਨੂੰ ਇੱਕ ਧਾਰਣਾ ਦੇ ਮਾਮਲੇ ਵਜੋਂ ਵੇਖੋ। ਇੱਕ ਉਦਾਹਰਣ ਦੇ ਤੌਰ 'ਤੇ, ਇਹ ਕੁਝ ਇਸ ਤਰ੍ਹਾਂ ਹੈ ਜਿਵੇਂ ਕਿ ਜੇ ਕੋਈ ਜਿਹਦਾ ਤੁਸੀਂ ਕਦਰ ਕਰਦੇ ਹੋ ਤੁਹਾਨੂੰ ਪਸੰਦ ਨਹੀਂ ਕਰਦਾ। ਉਨ੍ਹਾਂ ਦੀ ਧਾਰਣਾ ਦਾ ਤੁਹਾਡੇ ਨਾਲ ਕੋਈ ਸਿੱਧਾ ਸੰਬੰਧ ਨਹੀਂ ਹੋ ਸਕਦਾ, ਬਲਕਿ ਉਹ ਵਿਅਕਤੀ ਦੀ ਦੁਨੀਆਂ ਦੀ ਸਮਝ 'ਤੇ ਨਿਰਭਰ ਕਰਦੀ ਹੈ।

ਇਸ ਉਦਾਹਰਣ ਵਿੱਚ, ਜੇ ਕੋਈ ਤੁਹਾਡੀ ਕਦਰ ਨਹੀਂ ਕਰਦਾ, ਤਾਂ ਇਹ ਤੁਹਾਨੂੰ ਆਪਣੇ ਚਰਿੱਤਰ ਨੂੰ ਮਜ਼ਬੂਤ ਕਰਨ ਦੀ ਪ੍ਰੇਰਣਾ ਦੇ ਸਕਦਾ ਹੈ। ਪਰ ਜੇ ਤੁਸੀਂ ਵਧਦੇ ਹੋ ਅਤੇ ਨਵੀਆਂ ਤਾਕਤਾਂ ਵਿਕਸਤ ਕਰਦੇ ਹੋ, ਤਾਂ ਇਸ ਦਾ ਮਤਲਬ ਇਹ ਨਹੀਂ ਕਿ ਤੁਸੀਂ ਹੋਰ ਲੋਕਾਂ ਨੂੰ ਇਸ ਨੂੰ ਪਛਾਣਨ ਜਾਂ ਉਹਨਾਂ ਦੀਆਂ ਕਾਇਮ ਕੀਤੀਆਂ ਧਾਰਣਾਵਾਂ ਨੂੰ ਬਦਲਣ ਲਈ ਲੋੜ ਕਰਦੇ ਹੋ।

ਇੱਥੇ ਦਿਲਚਸਪ ਗੱਲ ਇਹ ਹੈ ਕਿ ਬਾਜ਼ਾਰ ਦੀ ਧਾਰਣਾ ਅਤੇ ਹਕੀਕਤ ਵਿੱਚ ਇਹ ਅੰਤਰ ਉਹਨਾਂ ਲਈ ਬਹੁਤ ਸਾਰੀਆਂ ਮੌਕਿਆਂ ਨੂੰ ਪੈਦਾ ਕਰਦਾ ਹੈ ਜੋ ਇਨ੍ਹਾਂ ਨੂੰ ਪਛਾਣਨ ਵਿੱਚ ਟਰੇਨ ਕੀਤੇ ਗਏ ਹਨ।

ਹਾਲਾਂਕਿ, ਇਹ ਗਲਤਫਹਮੀਆਂ ਵਧਾ ਸਕਦੀਆਂ ਹਨ, ਜੋ ਫੈਸਲੇ ਕਰਨ ਵਿੱਚ ਗਲਤੀਆਂ ਦਾ ਕਾਰਨ ਬਣ ਸਕਦੀਆਂ ਹਨ, ਨਾ ਸਿਰਫ ਕਾਰੋਬਾਰ ਵਿੱਚ, ਸਗੋਂ ਜੀਵਨ ਵਿੱਚ ਵੀ। ਇਸ ਲਈ, "ਰਾਜਧਾਨੀ ਦੇ ਫਾਇਦੇ" ਦਾ ਮੁਲਾਂਕਣ ਕਰਨ ਸਮੇਂ ਮੈਂ ਧਿਆਨ ਨਾਲ ਇਹ ਕਰਨ ਦੀ ਸਿਫਾਰਿਸ਼ ਕਰਦਾ ਹਾਂ।

\* \* \*

# Progress of Bina's intrinsic value per share

More numbers.

We don't need to reinvent the wheel. Our main purpose is similar to that of Warren Buffett's Berkshire Hathaway, and it's the original reason for our existence.

Bina is a Mexican company aiming for something simple: to achieve an average performance that's better than U.S. businesses over the long term.

In the 43 months we've been operating, when we compare ourselves year by year with the U.S. market, we seem to be "tied" at 2 wins each. However, in net terms, we're a little behind.

Although we have outperformed the U.S. in the last two years, we haven't yet caught up to cover the lag from our first two years. In simple terms: When we resumed operations in March 2021, we issued one share at \$100 pesos. Today, that same share could be redeemed at Bina for \$125 pesos.

If you had invested in an index fund that follows the S&P 500 in the U.S. and another that follows the IPC market index in Mexico, with no fees, no taxes, and no transaction or management costs, your equivalent \$100 pesos would now be worth \$143 pesos in the U.S. fund and \$111 pesos in the Mexican fund.

Since we reported a net loss, there won't be a vote on dividend distribution. Personally, I would always vote against it because our model shows we can generate at least \$1 of book value for every \$1 of retained dividends over five-year periods.

In the details of this letter, I present solid evidence to help you see that we've exceeded this goal in terms of intrinsic value, even though this is not yet reflected in Bina's book value per share.

\* \* \*

# Bina ਦੀ ਅੰਤਰਨਿੱਕ ਮੁੱਲ ਪ੍ਰਤੀ ਸ਼ੇਅਰ ਦੀ ਤਰੱਕੀ

ਹੋਰ ਅੰਕੜੇ।

ਸਾਨੂੰ ਕੁਝ ਨਵਾਂ ਲੈ ਕੇ ਆਉਣ ਦੀ ਲੋੜ ਨਹੀਂ ਹੈ। ਸਾਡਾ ਮੁੱਖ ਮਕਸਦ ਵਾਰਨ ਬਫੇਟ ਦੀ ਬਰਕਸ਼ਾਇਰ ਹੈਥਵੇ ਦੀ ਤਰ੍ਹਾਂ ਹੈ, ਅਤੇ ਇਹ ਸਾਡੀ ਮੌਜੂਦਗੀ ਦਾ ਮੂਲ ਕਾਰਨ ਹੈ।

 $_{
m Bina}$  ਇੱਕ ਮੈਕਸੀਕਨ ਕੰਪਨੀ ਹੈ ਜੋ ਕੁਝ ਸਧਾਰਣ ਪ੍ਰਾਪਤ ਕਰਨ ਦੀ ਕੋਸ਼ਿਸ਼ ਕਰ ਰਹੀ ਹੈ: ਲੰਬੇ ਸਮੇਂ ਵਿੱਚ ਅਮਰੀਕੀ ਵਪਾਰਾਂ ਨਾਲੋਂ ਬਿਹਤਰ ਸਰਗਰਮੀ ਪ੍ਰਾਪਤ ਕਰਨੀ।

ਜਿਸ ਦੌਰਾਨ ਅਸੀਂ 43 ਮਹੀਨੇ ਕਾਮ ਕਰ ਰਹੇ ਹਾਂ, ਜਦੋਂ ਅਸੀਂ ਆਪਣੇ ਆਪ ਨੂੰ ਸਾਲ ਬਾ ਸਾਲ ਅਮਰੀਕੀ ਮਾਰਕੀਟ ਨਾਲ ਤੁਲਨਾ ਕਰਦੇ ਹਾਂ, ਤਾਂ ਅਸੀਂ "ਜੁੜੇ ਹੋਏ" ਦਿੱਖਦੇ ਹਾਂ, ਦੋ ਦੋ ਜਿੱਤਾਂ ਨਾਲ। ਹਾਲਾਂਕਿ, ਕੁੱਲ ਰੂਪ ਵਿੱਚ, ਅਸੀਂ ਥੋੜਾ ਪਿੱਛੇ ਹਾਂ।

ਹਾਲਾਂਕਿ ਅਸੀਂ ਪਿਛਲੇ ਦੋ ਸਾਲਾਂ ਵਿੱਚ ਅਮਰੀਕਾ ਨੂੰ ਪਿੱਛੇ ਛੱਡ ਦਿੱਤਾ ਹੈ, ਅਸੀਂ ਹੁਣ ਤੱਕ ਆਪਣੇ ਪਹਿਲੇ ਦੋ ਸਾਲਾਂ ਦੀ ਘਾਟ ਨੂੰ ਪੂਰਾ ਨਹੀਂ ਕੀਤਾ। ਸਧਾਰਨ ਸ਼ਬਦਾਂ ਵਿੱਚ: ਜਦੋਂ ਅਸੀਂ ਮਾਰਚ 2021 ਵਿੱਚ ਆਪਣੀ ਕਾਰਜਕਾਰੀ ਮੁੜ ਸ਼ੁਰੂ ਕੀਤੀ, ਤਾਂ ਅਸੀਂ ਇੱਕ ਸ਼ੇਅਰ ਨੂੰ \$100 ਪੇਸੋ 'ਤੇ ਜਾਰੀ ਕੀਤਾ। ਅੱਜ, ਉਹੀ ਸ਼ੇਅਰ Bina ਵਿੱਚ \$125 ਪੇਸੋ 'ਤੇ ਮੜ ਖਰੀਦਿਆ ਜਾ ਸਕਦਾ ਹੈ।

ਜੇ ਤੁਸੀਂ ਅਮਰੀਕਾ ਵਿੱਚ S&P 500 ਫੰਡ ਅਤੇ ਮੈਕਸੀਕੋ ਵਿੱਚ IPC ਮਾਰਕੀਟ ਇੰਡੈਕਸ ਫੰਡ ਵਿੱਚ ਨਿਵੇਸ਼ ਕੀਤਾ ਹੁੰਦਾ, ਬਿਨਾਂ ਕਿਸੇ ਫੀਸਾਂ, ਟੈਕਸਾਂ ਜਾਂ ਲੈਣ-ਦੇਣ ਦੇ ਖਰਚਾਂ ਦੇ, ਤਾਂ ਤੁਹਾਡੇ \$100 ਪੇਸੋ ਅਮਰੀਕੀ ਫੰਡ ਵਿੱਚ ਹੁਣ \$143 ਪੇਸੋ ਅਤੇ ਮੈਕਸੀਕਨ ਫੰਡ ਵਿੱਚ \$111 ਪੇਸੋ ਵਧੇ ਹੋਏ ਹੁੰਦੇ।

ਚੁਣਾਂਕਿ ਅਸੀਂ ਨੈਂਟ ਨੁਕਸਾਨ ਰਿਪੋਰਟ ਕੀਤਾ ਹੈ, ਇਸ ਲਈ ਡਿਵੀਡੈਂਡ ਵੰਡਣ ਬਾਰੇ ਕੋਈ ਵੋਟ ਨਹੀਂ ਹੋਵੇਗੀ। ਮੇਰੇ ਵਿਅਕਤੀਗਤ ਖਿਆਲ ਵਿੱਚ, ਮੈਂ ਹਮੇਸ਼ਾ ਇਸ ਦੇ ਖਿਲਾਫ ਵੋਟ ਦਿੰਦਾ ਹਾਂ ਕਿਉਂਕਿ ਸਾਡਾ ਮਾਡਲ ਦਿਖਾਉਂਦਾ ਹੈ ਕਿ ਅਸੀਂ ਹਰ \$1 ਰਾਖੀ ਡਿਵੀਡੈਂਡ ਦੇ ਵਿਰੁੱਧ ਪੰਜ ਸਾਲਾਂ ਵਿੱਚ ਘੱਟੋ-ਘੱਟ \$1 ਦੀ ਬੁੱਕ ਮੁੱਲ ਪੈਦਾ ਕਰ ਸਕਦੇ ਹਾਂ।

ਇਸ ਪੱਤਰ ਦੇ ਵਿਸਥਾਰ ਵਿੱਚ, ਮੈਂ ਠੋਸ ਸਬੂਤ ਪੇਸ਼ ਕਰਦਾ ਹਾਂ ਜੋ ਤੁਹਾਨੂੰ ਦਿਖਾਉਂਦਾ ਹੈ ਕਿ ਅਸੀਂ ਅੰਤਰਨਿੱਕ ਮੁੱਲ ਦੇ ਹਿਸਾਬ ਨਾਲ ਇਸ ਲਕਸ਼ ਨੂੰ ਪਾਰ ਕਰ ਚੁੱਕੇ ਹਾਂ, ਹਾਲਾਂਕਿ ਇਹ ਅਜੇ Bina ਦੇ ਬੁੱਕ ਮੁੱਲ ਪ੍ਰਤੀ ਸ਼ੇਅਰ ਵਿੱਚ ਦਰਸਾਇਆ ਨਹੀਂ ਗਿਆ।

\* \* \*

#### **Our Investments**

At the end of the calendar year 2024, our capital was invested in companies we don't control. Below is a list of our main holdings as of the date of this report.

#### ਸਾਡਾ ਨਿਵੇਸ਼

ਕੈਲੰਡਰ ਸਾਲ 2024 ਦੇ ਅਖੀਰ ਤੱਕ, ਸਾਡਾ ਪੂੰਜੀ ਉਹਨਾਂ ਕੰਪਨੀਆਂ ਵਿੱਚ ਨਿਵੇਸ਼ਿਤ ਸੀ ਜਿਨ੍ਹਾਂ ਉਤੇ ਸਾਡਾ ਕਾਬੂ ਨਹੀਂ ਹੈ। ਹੇਠਾਂ ਇਸ ਰਿਪੋਰਟ ਦੀ ਤਾਰੀਖ ਤੱਕ ਸਾਡੇ ਮੁੱਖ ਧਾਰਣਾਂ ਦੀ ਸੂਚੀ ਦਿੱਤੀ ਗਈ ਹੈ।

			2024-10-01
Shares	Company	Cost*	Market
		(in thousa	nd pesos)
227	Alibaba Group Holding Limited	\$455.5	\$518.0
9	Bank OZK	4.2	4.2
	Others	35.7	14.2
	Total investments in shares at market value	\$495.4	\$536.4

<sup>\*</sup> This is the purchase price.

			2024-10-01
ਸ਼ੇਅਰ	ਕੰਪਨੀ	ਲਾਗਤ∗	ਬਜ਼ਾਰ
		(ਹਜ਼ਾਰ ਮੈਕਸੀਕ	<i>r</i> ਨ ਪੇਸੋ ਵਿੱਚ)
227	Alibaba Group Holding Limited	\$455.5	\$518.0
9	Bank OZK	4.2	4.2
	ਹੋਰ	35.7	14.2
	ਬਾਜ਼ਾਰ ਮੁੱਲ 'ਤੇ ਸ਼ੇਅਰਾਂ ਵਿੱਚ ਕੁੱਲ ਨਿਵੇਸ਼	\$495.4	\$536.4

<sup>\*</sup> ਇਹ ਖਰੀਦ ਮੁੱਲ ਹੈ।

\* \* \*

#### Fundamental change in Bina

From now on, Bina will undergo a major change at a fundamental level. This decision comes from how I see reality.

I believe the world we know will soon only be a memory, and that our reality will quickly change into something new over the coming years.

The decision is this: we will keep our current position as long as our resources stay the same.

If we receive new resources and partners, this will bring a major shift in how the intrinsic value of each Bina share is designed.

The new resources will have a clear purpose: to build a collection of rights to the highest quality businesses we can acquire from each industry.

## Bina ਵਿੱਚ ਮੁਲਭੂਤ ਬਦਲਾਅ

ਹੁਣ ਤੋਂ ਬਾਅਦ, Bina ਇੱਕ ਮੂਲਭੂਤ ਸਤਰ 'ਤੇ ਵੱਡੇ ਬਦਲਾਅ ਦਾ ਸਾਹਮਣਾ ਕਰੇਗੀ। ਇਹ ਫੈਸਲਾ ਮੇਰੀ ਹਕੀਕਤ ਨੂੰ ਸਮਝਣ ਦੇ ਤਰੀਕੇ ਤੋਂ ਆਇਆ ਹੈ।

ਮੈਂ ਮੰਨਦਾ ਹਾਂ ਕਿ ਜੋ ਦੁਨੀਆਂ ਅਸੀਂ ਜਾਣਦੇ ਹਾਂ ਉਹ ਜਲਦੀ ਸਿਰਫ ਇੱਕ ਯਾਦ ਹੋਵੇਗੀ, ਅਤੇ ਸਾਡੀ ਹਕੀਕਤ ਆਉਣ ਵਾਲੇ ਕੁਝ ਸਾਲਾਂ ਵਿੱਚ ਕਝ ਨਵਾਂ ਬਣ ਗਾएगੀ।

ਫੈਸਲਾ ਇਹ ਹੈ: ਅਸੀਂ ਆਪਣੀ ਮੌਜੂਦਾ ਸਥਿਤੀ ਨੂੰ ਜਿਵੇਂ ਤੱਕ ਸਾਡੇ ਸਾਧਨ ਸਮਾਨ ਰਹਿੰਦੇ ਹਨ, ਉਸ ਤਰ੍ਹਾਂ ਰੱਖਾਂਗੇ।

ਜੇ ਸਾਨੂੰ ਨਵੇਂ ਸਾਧਨ ਅਤੇ ਭਾਗੀਦਾਰ ਮਿਲਦੇ ਹਨ, ਤਾਂ ਇਹ Bina ਦੇ ਹਰ ਸ਼ੇਅਰ ਦੇ ਅੰਤਰਨਿੱਕ ਮੁੱਲ ਨੂੰ ਡਿਜ਼ਾਈਨ ਕਰਨ ਵਿੱਚ ਵੱਡਾ ਬਦਲਾਅ ਲਿਆਵੇਗਾ।

ਨਵੇਂ ਸਾਧਨਾਂ ਦਾ ਇੱਕ ਸਾਫ਼ ਮਕਸਦ ਹੋਵੇਗਾ: ਉਹ ਸਭ ਤੋਂ ਉੱਚੀ ਗੁਣਵੱਤਾ ਵਾਲੀਆਂ ਬਿਜ਼ਨਸਾਂ ਦੇ ਹੱਕ ਇਕੱਠਾ ਕਰਨਾ ਜੋ ਅਸੀਂ ਹਰ ਉਦਯੋਗ ਤੋਂ ਖਰੀਦ ਸਕਦੇ ਹਾਂ। The business portions that we are selecting to buy will be carefully chosen based on global standards, but they will also be limited by our resource capacity.

Our goal is to preserve the value of these companies, ensuring their continuity into the future.

This approach differs from that of Berkshire Hathaway, as well as funds that mirror the S&P 500 index, which focus on buying shares of the 500 largest and most well-known U.S. companies.

The principles set in the Owner's Manual will remain active in Bina.

This includes our goal to outperform the average performance of U.S. businesses. The manual can be found here: <a href="https://bina.mx/inicio/manual-del-socio-dueno-de-bina/">https://bina.mx/inicio/manual-del-socio-dueno-de-bina/</a>

\* \* \*

#### Our annual meeting

Two years ago, our last annual meeting was held online, with only my sister present.

This time, the meeting will be in person in the city of Durango on February 8, 2025.

To decide on the format and venue, I'd like to know if any of you are interested in attending in person. Regardless, I'll try to arrange an online broadcast for those who can't attend.

I'm preparing a general presentation that will serve as a guide for the meeting.

If any questions come to mind while reading the annual report, please share them with me. Your questions might be the same as others have but don't feel comfortable asking.

By sending your questions in advance, you allow me to prepare detailed responses and ensure I address any concerns as effectively as possible.

\* \* \*

ਜਿਹੜੇ ਵਪਾਰਕ ਹਿੱਸੇ ਅਸੀਂ ਖਰੀਦਣ ਲਈ ਚੁਣ ਰਹੇ ਹਾਂ, ਉਹ ਦੁਨੀਆ ਭਰ ਦੇ ਮਿਆਰਾਂ ਅਨੁਸਾਰ ਧਿਆਨ ਨਾਲ ਚੁਣੇ ਜਾਣਗੇ, ਪਰ ਉਹ ਸਾਡੇ ਸਾਧਨ ਦੀ ਸਮਰੱਥਾ ਨਾਲ ਸੀਮਿਤ ਹੋਣਗੇ।

ਸਾਡਾ ਮਕਸਦ ਇਹ ਕੰਪਨੀਆਂ ਦੇ ਮੁੱਲ ਨੂੰ ਸੰਭਾਲਣਾ ਹੈ, ਇਹ ਸਲਾਮਤੀ ਨਾਲ ਭਵਿੱਖ ਵਿੱਚ ਜਾਰੀ ਰਹਿਣਗੀਆਂ।

ਇਹ ਤਰੀਕਾ ਬਰਕਸ਼ਾਇਰ ਹੈਥਵੇ ਅਤੇ S&P 500 ਇੰਡੈਕਸ ਨੂੰ ਅਨੁਕੂਲ ਕਰਨ ਵਾਲੇ ਫੰਡਾਂ ਤੋਂ ਵੱਖਰਾ ਹੈ, ਜੋ ਅਮਰੀਕੀ ਕੰਪਨੀਆਂ ਦੇ 500 ਸਭ ਤੋਂ ਵੱਡੇ ਅਤੇ ਪ੍ਰਸਿੱਧ ਸ਼ੇਅਰ ਖਰੀਦਣ 'ਤੇ ਧਿਆਨ ਕੇਂਦਰਿਤ ਕਰਦੇ ਹਨ।

ਓਨਰਜ਼ ਮੈਨੂਅਲ ਵਿੱਚ ਸੈਟ ਕੀਤੇ ਗਏ ਸਿਧਾਂਤ Bina ਵਿੱਚ ਜਾਰੀ ਰਹਿਣਗੇ।

ਇਸ ਵਿੱਚ ਸਾਡਾ ਲਕਸ਼ ਵੀ ਸ਼ਾਮਿਲ ਹੈ ਜੋ ਅਮਰੀਕੀ ਵਪਾਰਾਂ ਦੀ ਔਸਤ ਪ੍ਰਦਰਸ਼ਨ ਨੂੰ ਹਰਾਉਣਾ ਹੈ। ਮੈਨੂਅਲ ਇੱਥੇ ਮਿਲ ਸਕਦਾ ਹੈ: https://bina.mx/inicio/manual-del-socio-dueno-debina/

\*\*

### ਸਾਡਾ ਸਾਲਾਨਾ ਮੀਟਿੰਗ

ਦੋ ਸਾਲ ਪਹਿਲਾਂ, ਸਾਡੀ ਆਖਰੀ ਸਾਲਾਨਾ ਮੀਟਿੰਗ ਆਨਲਾਈਨ ਹੋਈ ਸੀ, ਜਿਸ ਵਿੱਚ ਸਿਰਫ ਮੇਰੀ ਭੈਣ ਮੌਜੂਦ ਸੀ।

ਇਸ ਵਾਰ, ਮੀਟਿੰਗ 8 ਫਰਵਰੀ 2025 ਨੂੰ ਦੁਰੰਗੋ ਸ਼ਹਿਰ ਵਿੱਚ ਹਾਜ਼ਰੀ ਲਈ ਹੋਵੇਗੀ।

ਮੀਟਿੰਗ ਦੇ ਫਾਰਮੈਟ ਅਤੇ ਸਥਾਨ ਬਾਰੇ ਫੈਸਲਾ ਕਰਨ ਲਈ, ਮੈਂ ਜਾਣਣਾ ਚਾਹੁੰਦਾ ਹਾਂ ਕਿ ਕੀ ਤੁਸੀਂ ਵਿੱਚੋਂ ਕੋਈ ਵਿਅਕਤੀ ਮਿਟਿੰਗ ਵਿੱਚ ਹਾਜ਼ਰ ਹੋਣਾ ਚਾਹੁੰਦੇ ਹੋ। ਫਿਰ ਵੀ, ਜੋ ਲੋਕ ਹਾਜ਼ਰ ਨਹੀਂ ਹੋ ਸਕਦੇ, ਉਨ੍ਹਾਂ ਲਈ ਮੈਂ ਆਨਲਾਈਨ ਪ੍ਰਸਾਰਣ ਕਰਨ ਦੀ ਕੋਸ਼ਿਸ਼ ਕਰਾਂਗਾ।

ਮੈਂ ਮੀਟਿੰਗ ਲਈ ਇੱਕ ਸਾਰਥਕ ਪ੍ਰਸਤੁਤੀ ਤਿਆਰ ਕਰ ਰਿਹਾ ਹਾਂ ਜੋ ਮੀਟਿੰਗ ਦੀ ਦਿਸ਼ਾ ਨਿਰਦੇਸ਼ਕ ਹੋਵੇਗੀ।

ਜੇ ਤੁਹਾਡੇ ਮਨ ਵਿੱਚ ਸਾਲਾਨਾ ਰਿਪੋਰਟ ਪੜ੍ਹਦੇ ਸਮੇਂ ਕੋਈ ਸਵਾਲ ਆਉਂਦੇ ਹਨ, ਤਾਂ ਕਿਰਪਾ ਕਰਕੇ ਉਨ੍ਹਾਂ ਨੂੰ ਮੇਰੇ ਨਾਲ ਸਾਂਝਾ ਕਰੋ। ਤੁਹਾਡੇ ਸਵਾਲ ਹੋ ਸਕਦੇ ਹਨ ਕਿ ਹੋਰਾਂ ਦੇ ਵੀ ਹੋਣ, ਪਰ ਉਹ ਪੁੱਛਣ ਵਿੱਚ ਆਰਾਮਦਾਇਕ ਮਹਿਸੂਸ ਨਾ ਕਰਦੇ ਹੋਣ।

ਆਪਣੇ ਸਵਾਲ ਪਹਿਲਾਂ ਭੇਜ ਕੇ, ਤੁਸੀਂ ਮੈਨੂੰ ਵਿਸਥਾਰ ਵਿੱਚ ਉੱਤਰ ਤਿਆਰ ਕਰਨ ਦਾ ਮੌਕਾ ਦਿੰਦੇ ਹੋ ਅਤੇ ਇਹ ਯਕੀਨੀ ਬਣਾਉਂਦੇ ਹੋ ਕਿ ਮੈਂ ਸਭ ਚਿੰਤਾਵਾਂ ਦਾ ਜਵਾਬ ਸੰਪੁਰਣ ਤਰੀਕੇ ਨਾਲ ਦਿੰਦਾ ਹਾਂ।

\*\*\*

So far, I believe I've covered the essentials of Bina's progress from the time we restarted operations up to today.

However, this annual letter is different and much longer than previous ones because I'll be discussing personal topics, like my views on the supernatural, which may surprise or even shock some readers.

Although my main intention is for this letter to be read by Bina's current shareholders, I understand that others might be curious about its content.

I'm not writing this with the goal of attracting anyone outside of our current partners, but among the possible reactions, there may be people who feel interested in joining Bina.

As I write this letter, I think of close friends who have believed in me, like Paco, César, Omali, Antonio, David, and my sister Jacqueline. Knowing them, I realize that some may feel puzzled, others may be bored, and some of you may even decide to move away from this initiative.

Whatever your decision, please know how much I value your trust in Bina and your friendship. My purpose in sharing these details isn't to overwhelm you, but to anticipate your questions and give the sincerest answers I can.

ਹੁਣ ਤੱਕ, ਮੈਂ ਸੋਚਦਾ ਹਾਂ ਕਿ ਮੈਨੂੰ Bina ਦੀ ਪ੍ਰਗਤੀ ਦੇ ਮੁੱਖ ਹਿੱਸੇ ਵਰਨਿਤ ਕਰ ਲਏ ਹਨ, ਜਦੋਂ ਸਾਨੂੰ ਆਪਰੇਸ਼ਨ ਦੁਬਾਰਾ ਸ਼ੁਰੂ ਕੀਤੇ ਸਨ, ਉਥੋਂ ਲੈ ਕੇ ਅੱਜ ਤੱਕ।

ਹਾਲਾਂਕਿ, ਇਹ ਸਾਲਾਨਾ ਚਿੱਠੀ ਪਿਛਲੇ ਸਾਲਾਂ ਨਾਲੋਂ ਵੱਖਰੀ ਅਤੇ ਕਾਫੀ ਲੰਬੀ ਹੈ ਕਿਉਂਕਿ ਇਸ ਵਿੱਚ ਮੈਂ ਕੁਝ ਨਿੱਜੀ ਵਿਸ਼ਿਆਂ 'ਤੇ ਗੱਲ ਕਰਾਂਗਾ, ਜਿਵੇਂ ਕਿ ਮੇਰੇ ਅਤਿ ਪ੍ਰਾਕ੍ਰਿਤਿਕ ਵਿਚਾਰਾਂ 'ਤੇ, ਜੋ ਕਿ ਕੁਝ ਪੜ੍ਹਨ ਵਾਲਿਆਂ ਨੂੰ ਹੈਰਾਨ ਜਾਂ ਸ਼ਾਇਦ ਹੈਰਾਨ ਕਰ ਸਕਦੇ ਹਨ।

ਹਾਲਾਂਕਿ ਮੇਰੀ ਮੁੱਖ ਮਨਸ਼ਾ ਇਹ ਹੈ ਕਿ ਇਹ ਚਿੱਠੀ  $\operatorname{Bina}$  ਦੇ ਮੌਜੂਦਾ ਸ਼ੇਅਰਹੋਲਡਰਾਂ ਦੁਆਰਾ ਪੜ੍ਹੀ ਜਾਏ, ਮੈਂ ਸਮਝਦਾ ਹਾਂ ਕਿ ਹੋਰ ਲੋਕ ਵੀ ਇਸ ਦੇ ਸਮੱਗਰੀ ਵਿੱਚ ਰੂਚੀ ਰੱਖ ਸਕਦੇ ਹਨ।

ਮੈਂ ਇਹ ਚਿੱਠੀ ਇਸ ਮਕਸਦ ਨਾਲ ਨਹੀਂ ਲਿਖ ਰਿਹਾ ਕਿ ਕਿਸੇ ਨੂੰ ਵੀ ਸਾਡੇ ਮੌਜੂਦਾ ਭਾਗੀਦਾਰਾਂ ਤੋਂ ਬਾਹਰ ਅਕਰਸ਼ਿਤ ਕੀਤਾ ਜਾਏ, ਪਰ ਸੰਭਵਤ: ਕੁਝ ਲੋਕਾਂ ਦੀਆਂ ਪ੍ਰਤਿਕਿਰਿਆਵਾਂ ਵਿੱਚ ਇਹ ਵੀ ਹੋ ਸਕਦਾ ਹੈ ਕਿ ਉਹ Bina ਵਿੱਚ ਸ਼ਾਮਲ ਹੋਣ ਦੀ ਇੱਛਾ ਰੱਖਦੇ ਹੋਣ।

ਜਦੋਂ ਮੈਂ ਇਹ ਚਿੱਠੀ ਲਿਖ ਰਿਹਾ ਹਾਂ, ਤਾਂ ਮੈਂ ਆਪਣੇ ਘਰੇਲੂ ਦੋਸਤਾਂ ਬਾਰੇ ਸੋਚਦਾ ਹਾਂ, ਜੋ ਮੇਰੇ ਉਤੇ ਭਰੋਸਾ ਰੱਖਦੇ ਹਨ, ਜਿਵੇਂ ਕਿ ਪਾਕੋ, ਸੀਜ਼ਰ, ਓਮਲੀ, ਐਂਟੋਨਿਓ, ਡੇਵਿਡ ਅਤੇ ਮੇਰੀ ਭੈਣ ਜੈਕਲੀਨ। ਉਹਨਾਂ ਨੂੰ ਜਾਣਦਿਆਂ, ਮੈਨੂੰ ਸਮਝ ਆਉਂਦਾ ਹੈ ਕਿ ਕੁਝ ਲੋਕ ਸ਼ਾਇਦ ਹੈਰਾਨ ਹੋ ਸਕਦੇ ਹਨ, ਕੁਝ ਨੂੰ ਉਬਾਉਣ ਵਾਲਾ ਲੱਗ ਸਕਦਾ ਹੈ, ਅਤੇ ਤੁਸੀਂ ਵਿੱਚੋਂ ਕੁਝ ਲੋਕ ਇਸ ਪ੍ਰਯਾਸ ਤੋਂ ਦੂਰ ਜਾਣ ਦਾ ਫੈਸਲਾ ਵੀ ਕਰ ਸਕਦੇ ਹੋ।

ਜੋ ਵੀ ਤੁਹਾਡਾ ਫੈਸਲਾ ਹੋਵੇ, ਕ੍ਰਿਪਾ ਕਰਕੇ ਜਾਣੋ ਕਿ ਮੈਂ ਤੁਹਾਡੇ ਭਰੋਸੇ ਅਤੇ ਦੋਸਤੀ ਦੀ ਕਿੰਨੀ ਕਦਰ ਕਰਦਾ ਹਾਂ। ਮੇਰਾ ਇਹ ਤਜਰਬਾ ਸਾਂਝਾ ਕਰਨ ਦਾ ਮਕਸਦ ਤੁਹਾਨੂੰ ਥੱਕਾ ਕੇ ਰੱਖਣਾ ਨਹੀਂ ਹੈ, ਬਲਕਿ ਤੁਹਾਡੇ ਸਵਾਲਾਂ ਦਾ ਅੰਦਾਜ਼ਾ ਲਾ ਕੇ ਜਵਾਬ ਦੇਣਾ ਹੈ।

November 9, 2024 9 ਨਵੰਬਰ 2024 Guillermo Estefani Monarrez Chairman of the Board ਬੋਰਡ ਦੇ ਚੇਅਰਮੈਨ

# Collection of underlying ideas

On October 18, I sent an email directed especially to those interested in either increasing or decreasing their investment in Bina.

I don't want my perspective on the world to catch you off guard in regard to your position in Bina. While I don't expect everyone to read all of the ideas I share below, I want to make sure you have the information needed for a well-informed decision.

So, as an attachment to this letter, I'm sharing a collection of detailed ideas. I present them in a way that might help you understand my vision, the motives, paradigms, and principles underlying Bina's fundamental changes.

The ideas may seem disconnected from each other, and I admit that some could even appear shocking.

However, I'm convinced they'll be useful for understanding how I've come to develop my thoughts on reality and the crucial role I believe Bina will play within it.

\* \* \*

#### Bina's principle

To me, the name Bina is elegant, though it sounds strange because it isn't in Spanish.

Since childhood, I've had the privilege of receiving an education rooted in reverence for God. This introduced me to the ideas of several theologians at a young age.

Many years ago, one of these theologians explained me that Noah's language was a Semitic language known as "Paleo-Hebrew."

According to this view, this was the language used by God to communicate with Adam and his descendants through Seth, all the way to Noah. In this narrative, Hebrew remained within Abraham's family despite the confusion at Babel, when humans lost the ability to understand each other due to the rise of many languages.

## ਆਧਾਰਭੂਤ ਵਿਚਾਰਾਂ ਦਾ ਸੰਗ੍ਰਹਿ

18 ਅਕਤੂਬਰ ਨੂੰ, ਮੈਂ ਇੱਕ ਈਮੇਲ ਭੇਜੀ ਸੀ ਜੋ ਖਾਸ ਤੌਰ 'ਤੇ ਉਨ੍ਹਾਂ ਲਈ ਸੀ ਜੋ Bina ਵਿੱਚ ਆਪਣੇ ਨਿਵੇਸ਼ ਨੂੰ ਵਧਾਉਣ ਜਾਂ ਘਟਾਉਣ ਵਿੱਚ ਰੂਚੀ ਰੱਖਦੇ ਹਨ।

ਮੈਂ ਨਹੀਂ ਚਾਹੁੰਦਾ ਕਿ ਸੰਸਾਰ ਦੇ ਵੱਲ ਮੇਰੀ ਦ੍ਰਿਸ਼ਟਿਕੋਣ ਤੁਹਾਨੂੰ Bina ਵਿੱਚ ਆਪਣੇ ਸਥਿਤੀ ਸਬੰਧੀ ਹੈਰਾਨ ਕਰ ਦੇਵੇ। ਜਦੋਂ ਕਿ ਮੈਂ ਉਮੀਦ ਨਹੀਂ ਕਰਦਾ ਕਿ ਹਰ ਕੋਈ ਉਹ ਸਾਰੇ ਵਿਚਾਰ ਪੜ੍ਹੇਗਾ ਜੋ ਮੈਂ ਹੇਠਾਂ ਸਾਂਝੇ ਕਰਾਂਗਾ, ਮੈਂ ਇਹ ਸੁਨਿਸ਼ਚਿਤ ਕਰਨਾ ਚਾਹੁੰਦਾ ਹਾਂ ਕਿ ਤੁਹਾਡੇ ਕੋਲ ਇੱਕ ਚੰਗੀ ਤਰ੍ਹਾਂ ਸੂਚਿਤ ਫੈਸਲਾ ਕਰਨ ਲਈ ਜਰੂਰੀ ਜਾਣਕਾਰੀ ਹੋਵੇ।

ਇਸ ਲਈ, ਇਸ ਚਿੱਠੀ ਦੇ ਨਾਲ ਇਕ ਐਟੈਚਮੈਂਟ ਵਿੱਚ, ਮੈਂ ਕੁਝ ਵਿਸਥਾਰਿਤ ਵਿਚਾਰ ਸਾਂਝੇ ਕਰ ਰਿਹਾ ਹਾਂ। ਮੈਂ ਇਨ੍ਹਾਂ ਨੂੰ ਇਸ ਤਰੀਕੇ ਨਾਲ ਪੇਸ਼ ਕਰਦਾ ਹਾਂ ਜੋ ਤੁਹਾਨੂੰ ਮੇਰੀ ਦ੍ਰਿਸ਼ਟਿਕੋਣ, ਉਦੇਸ਼, ਪਰੈਡਾਇਮਾਂ ਅਤੇ ਉਹ ਸਿਧਾਂਤ ਸਮਝਣ ਵਿੱਚ ਮਦਦ ਕਰ ਸਕਦਾ ਹੈ ਜੋ Bina ਦੇ ਆਧਾਰਭੂਤ ਬਦਲਾਵਾਂ ਦੇ ਹੇਠਾਂ ਹਨ।

ਇਹ ਵਿਚਾਰ ਇੱਕ ਦੂਜੇ ਨਾਲ ਜੁੜੇ ਹੋਏ ਨਹੀਂ ਲੱਗ ਸਕਦੇ, ਅਤੇ ਮੈਂ ਇਹ ਮੰਨਦਾ ਹਾਂ ਕਿ ਕੁਝ ਸ਼ਾਇਦ ਹੈਰਾਨ ਕਰਨ ਵਾਲੇ ਹੋ ਸਕਦੇ ਹਨ।

ਹਾਲਾਂਕਿ, ਮੈਂ ਯਕੀਨ ਨਾਲ ਕਹਿ ਸਕਦਾ ਹਾਂ ਕਿ ਇਹ ਤੁਹਾਨੂੰ ਸਮਝਣ ਵਿੱਚ ਮਦਦਗਾਰ ਹੋਣਗੇ ਕਿ ਮੈਂ ਕਿਵੇਂ ਆਪਣੇ ਵਿਚਾਰਾਂ ਨੂੰ ਹਕੀਕਤ ਅਤੇ ਉਸ ਵਿੱਚ Bina ਦੇ ਮਹੱਤਵਪੂਰਨ ਕਿਰਦਾਰ ਬਾਰੇ ਵਿਕਸਿਤ ਕੀਤਾ ਹੈ।

\* \* \*

#### Bina ਦਾ ਸਿਧਾਂਤ

ਮੇਰੇ ਲਈ,  $\mathrm{Bina}$  ਦਾ ਨਾਮ ਸੁੰਦਰ ਹੈ, ਹਾਲਾਂਕਿ ਇਹ ਅਜੀਬ ਲੱਗਦਾ ਹੈ ਕਿਉਂਕਿ ਇਹ ਸਪੈਨਿਸ਼ ਵਿੱਚ ਨਹੀਂ ਹੈ।

ਬਚਪਨ ਤੋਂ ਹੀ, ਮੈਨੂੰ ਭਗਵਾਨ ਲਈ ਆਦਰ ਅਤੇ ਸਨਮਾਨ ਦੀ ਸਿੱਖਿਆ ਪ੍ਰਾਪਤ ਕਰਨ ਦਾ ਮੌਕਾ ਮਿਲਿਆ। ਇਸ ਨਾਲ ਮੈਨੂੰ ਛੋਟੀ ਉਮਰ ਵਿੱਚ ਕਈ ਥੀਓਲੋਜੀਅਨਾਂ ਦੇ ਵਿਚਾਰਾਂ ਨਾਲ ਜਾਣੂ ਕਰਵਾਇਆ ਗਿਆ।

ਕਈ ਸਾਲ ਪਹਿਲਾਂ, ਇਨ੍ਹਾਂ ਥੀਓਲੋਜੀਅਨਾਂ ਵਿੱਚੋਂ ਇੱਕ ਨੇ ਮੈਨੂੰ ਸਮਝਾਇਆ ਕਿ ਨੋਹ ਦਾ ਭਾਸ਼ਾ ਇੱਕ ਸੀਮੈਟਿਕ ਭਾਸ਼ਾ ਸੀ ਜਿਸਨੂੰ "ਪੈਲਿਓ-ਹਿਬਰ਼" ਕਿਹਾ ਜਾਂਦਾ ਹੈ।

ਇਸ ਵਿਚਾਰ ਅਨੁਸਾਰ, ਇਹ ਭਾਸ਼ਾ ਉਹ ਸੀ ਜੋ ਭਗਵਾਨ ਨੇ ਆਦਮ ਅਤੇ ਉਸ ਦੇ ਉਤਰਾਧਿਕਾਰੀਆਂ ਨਾਲ ਸੇਤ ਦੇ ਜਰੀਏ ਨੋਹ ਤੱਕ ਸੰਪਰਕ ਕਰਨ ਲਈ ਵਰਤੀ ਸੀ। ਇਸ ਕਥਾ ਵਿੱਚ, ਹਿਬਰੂ ਭਾਸ਼ਾ ਆਬ੍ਰਾਹਮ ਦੇ ਪਰਿਵਾਰ ਵਿੱਚ ਹੀ ਰਹੀ, ਬਾਵਜੂਦ ਉਸ ਬੇਬਲ ਵਿੱਚ ਹੋਏ ਉਲਝਣ ਦੇ, ਜਿੱਥੇ ਮਨੁੱਖਾਂ ਨੇ ਇਕ-ਦੂਜੇ ਨੂੰ ਸਮਝਣ ਦੀ ਸਮਰਥਾ ਗਵਾ ਦਿੱਤੀ ਸੀ ਕਿਉਂਕਿ ਕਈ ਭਾਸ਼ਾਵਾਂ ਦਾ ਉਤਥਾਨ ਹੋਇਆ ਸੀ। Now, Hebrew is accessible to the public, largely because of the 19th-century theologian James Strong, who created a concordance of the Bible. This was an impressive project, creating an index for every original word in the Judeo-Christian Scriptures.

It included 5,624 words in Greek and 8,674 in Hebrew, so many of us who study Judeo-Christian texts use this dictionary to understand them better.

In mid-2014, after studying Ben Graham's principles of value investing, I decided to start a "pilot project" based on what I had learned during my experience in gold mining.

My goal was clear: to create a strong conceptual foundation that could scale. For that, I thought of a name that could connect with people in a deep and meaningful way.

When it came time to name Bina, I chose the Hebrew language, first because I consider myself a man who is part of God's people, and second because I wanted every human being, even in their spirit, to understand the impact of this name.

I searched for words related to the principles of an "intelligent investor" and tried to combine them in a way that vocally sounded.

I chose three terms:

"Binah" (#H998), which expresses wisdom in terms of understanding, meaning, and truth.

"Ormah" (#H6195), which refers to wisdom as prudence and skillfulness in taking action.

"Sekel" (#H7922), which, although it sounds like the Israeli currency, actually refers to wisdom in terms of insight and intelligence.

In Job 28:28, there is one of the clearest explanations about how to find wisdom:

"Then God said to humans, 'Listen! Reverence for the Lord is wisdom, turning away from evil is understanding." ਹੁਣ, ਹਿਬਰੂ ਜਨਤਾ ਲਈ ਉਪਲਬਧ ਹੈ, ਮੁੱਖ ਤੌਰ 'ਤੇ 19ਵੇਂ ਸਦੀ ਦੇ ਥੀਓਲੋਜੀਅਨ ਜੇਮਜ਼ ਸਟ੍ਰੌਂਗ ਦੀ ਕਾਰਨ, ਜਿਨ੍ਹਾਂ ਨੇ ਬਾਈਬਲ ਦੀ ਇੱਕ ਸੰਕੋਰਡੈਂਸ ਤਿਆਰ ਕੀਤੀ। ਇਹ ਇੱਕ ਪ੍ਰਭਾਵਸ਼ਾਲੀ ਪ੍ਰੋਜੈਕਟ ਸੀ, ਜਿਸ ਵਿੱਚ ਯੂਦੇ-ਮਸੀਹੀ ਧਰਮਕੜੀਆਂ ਵਿੱਚ ਹਰ ਮੂਲ ਸ਼ਬਦ ਲਈ ਇੱਕ ਸੂਚੀ ਬਣਾਈ ਗਈ ਸੀ।

ਇਸ ਵਿੱਚ 5,624 ਗ੍ਰੀਕ ਸ਼ਬਦ ਅਤੇ 8,674 ਹਿਬਰੂ ਸ਼ਬਦ ਸ਼ਾਮਲ ਸਨ, ਇਸ ਲਈ ਸਾਡੇ ਵਿੱਚੋਂ ਬਹੁਤ ਸਾਰੇ ਜੋ ਯੂਦੇ-ਮਸੀਹੀ ਟੈਕਸਟਾਂ ਦਾ ਅਧਿਐਨ ਕਰਦੇ ਹਨ, ਇਸ ਡਿਕਸ਼ਨਰੀ ਦਾ ਉਪਯੋਗ ਕਰਦੇ ਹਨ ਤਾਂ ਜੋ ਉਨ੍ਹਾਂ ਨੂੰ ਬਿਹਤਰ ਤਰੀਕੇ ਨਾਲ ਸਮਝ ਸਕਣ।

ਮੱਧ 2014 ਵਿੱਚ, ਬੇਨ ਗ੍ਰਹਾਮ ਦੇ ਮੁੱਲ ਨਿਵੇਸ਼ ਦੇ ਸਿਧਾਂਤਾਂ ਦਾ ਅਧਿਐਨ ਕਰਨ ਤੋਂ ਬਾਅਦ, ਮੈਂ ਆਪਣੀ ਸੋਨੇ ਦੀ ਖਣਜਣ ਦੇ ਤਜਰਬੇ ਵਿੱਚ ਜੋ ਕੁਝ ਸਿੱਖਿਆ ਸੀ, ਉਸ ਦੇ ਆਧਾਰ 'ਤੇ ਇੱਕ "ਪਾਇਲਟ ਪੋਜੈਕਟ" ਸ਼ੁਰੂ ਕਰਨ ਦਾ ਫੈਸਲਾ ਕੀਤਾ।

ਮੇਰਾ ਉਦੇਸ਼ ਸਾਫ ਸੀ: ਇੱਕ ਮਜ਼ਬੂਤ ਸੰਕਲਪਕ ਅਧਾਰ ਬਣਾਉਣਾ ਜੋ ਵਧ ਸਕੇ। ਇਸ ਲਈ, ਮੈਂ ਇੱਕ ਅਜਿਹਾ ਨਾਮ ਸੋਚਿਆ ਜੋ ਲੋਕਾਂ ਨਾਲ ਗਹਿਰੀ ਅਤੇ ਮਹੱਤਵਪੂਰਨ ਤਰੀਕੇ ਨਾਲ ਜੁੜ ਸਕੇ।

ਜਦੋਂ Bina ਦਾ ਨਾਮ ਰੱਖਣ ਦਾ ਸਮਾਂ ਆਇਆ, ਤਾਂ ਮੈਂ ਹਿਬਰੂ ਭਾਸ਼ਾ ਚੁਣੀ, ਪਹਿਲਾ ਇਸ ਲਈ ਕਿਉਂਕਿ ਮੈਂ ਆਪਣੇ ਆਪ ਨੂੰ ਭਗਵਾਨ ਦੇ ਲੋਕਾਂ ਵਿੱਚ ਇੱਕ ਪੁਰਸ਼ ਸਮਝਦਾ ਹਾਂ, ਅਤੇ ਦੂਜਾ ਇਸ ਲਈ ਕਿਉਂਕਿ ਮੈਂ ਚਾਹੁੰਦਾ ਸੀ ਕਿ ਹਰ ਮਨੁੱਖ, ਆਪਣੇ ਆਤਮਾ ਵਿੱਚ ਵੀ, ਇਸ ਨਾਮ ਦੇ ਪ੍ਰਭਾਵ ਨੂੰ ਸਮਝੇ।

ਮੈਂ ਇੱਕ "ਬੁੱਧੀਮਾਨ ਨਿਵੇਸ਼ਕ" ਦੇ ਸਿਧਾਂਤਾਂ ਨਾਲ ਸਬੰਧਿਤ ਸ਼ਬਦਾਂ ਦੀ ਖੋਜ ਕੀਤੀ ਅਤੇ ਉਨ੍ਹਾਂ ਨੂੰ ਇਸ ਤਰੀਕੇ ਨਾਲ ਜੋੜਨ ਦੀ ਕੋਸ਼ਿਸ਼ ਕੀਤੀ ਜੋ ਵਕਤਾਂ ਨਾਲ ਸਣਨ ਵਿੱਚ ਸੋਹਣਾ ਲੱਗੇ।

ਮੈਂ ਤਿੰਨ ਸ਼ਬਦ ਚਣੇ:

"Binah" (#H998), ਜੋ ਸਮਝ, ਅਰਥ ਅਤੇ ਸੱਚਾਈ ਦੇ ਦ੍ਰਿਸ਼ਟਿਕੋਣ ਤੋਂ ਬੱਧੀਮਤਾ ਨੂੰ ਪਗਟ ਕਰਦਾ ਹੈ।

"Ormah" (#H6195), ਜੋ ਬੁੱਧੀਮਤਾ ਨੂੰ ਸਮਝਦਾਰੀ ਅਤੇ ਕੰਮ ਕਰਨ ਵਿੱਚ ਕੌਸ਼ਲਤਾ ਦੇ ਤੌਰ 'ਤੇ ਦਰਸਾਉਂਦਾ ਹੈ।

"Sekel" (#H7922), ਜੋ, ਹਾਲਾਂਕਿ ਇਹ ਇਸਰਾਇਲੀ ਕਰੰਸੀ ਦੀ ਤਰ੍ਹਾਂ ਸੁਣਾਈ ਦਿੰਦਾ ਹੈ, ਦਰਅਸਲ ਦ੍ਰਿਸ਼ਟਿਕੋਣ ਅਤੇ ਬੁੱਧੀਮਤਾ ਦੇ ਤੌਰ 'ਤੇ ਬੱਧੀਮਤਾ ਨੂੰ ਦਰਸਾਉਂਦਾ ਹੈ।

ਯੋਬ 28:28 ਵਿੱਚ, ਬੁੱਧੀਮਤਾ ਨੂੰ ਲੱਭਣ ਦੇ ਬਾਰੇ ਸਭ ਤੋਂ ਸਾਫ ਵਿਆਖਿਆ ਦਿੱਤੀ ਗਈ ਹੈ:

"ਫਿਰ ਪਰਮਾਤਮਾ ਨੇ ਮਨੁੱਖਾਂ ਨੂੰ ਕਿਹਾ, 'ਸੁਣੋ! ਪ੍ਰਭੂ ਦਾ ਆਦਰ ਬੱਧੀਮਤਾ ਹੈ, ਬਰਾਈ ਤੋਂ ਮੜਨਾ ਸਮਝ ਹੈ।'' To me, wisdom is more valuable than gold, silver, and precious stones. While it's easy to desire it and see it as something essential in what we do, true wisdom is very hard to find and even harder to apply consistently.

However, with this first idea, what I want to emphasize is this: I'm not trying to impose a dogmatic or harmful religious view, and I certainly don't want to make anyone uncomfortable by sharing these ideas.

In the style of Benito Juárez, I've tried to keep a line between what is natural and keep my ideas about the supernatural separate when it comes to Bina. However, reality has shown me that it's impossible to avoid integrating aspects of the supernatural, which some may view as a hobby, with the natural ones, which I believe some wrongly consider to be the only reality.

And I think it's important to also let you know that from now on, these ideas will become a cornerstone of Bina's activities.

\* \* \*

#### Compound gain in understanding

One clear benefit of wisdom is that it increases our understanding of reality.

For any human being, understanding reality is very rewarding in itself. I still haven't met anyone who doesn't enjoy understanding something new.

However, understanding has also another wonderful nature: as we organize what we learn into a system, understanding tends to multiply like compound gain.

For example, lessons from mistakes, if combined with discipline and a genuine curiosity to learn, can turn into lasting value, and ignorance quickly fades away.

In other words, Bina's system allows us to become more valuable over time by the mere increase of our understanding. ਮੇਰੇ ਲਈ, ਬੁੱਧੀਮਤਾ ਸੋਨੇ, ਚਾਂਦੀ ਅਤੇ ਕੀਮਤੀ ਪਥਰਾਂ ਨਾਲੋਂ ਕਿੰਮਤ ਵਾਲੀ ਹੈ। ਜਦੋਂ ਕਿ ਇਸ ਨੂੰ ਚਾਹਣਾ ਅਤੇ ਇਸਨੂੰ ਉਹ ਚੀਜ਼ ਦੇ ਤੌਰ 'ਤੇ ਦੇਖਣਾ ਆਸਾਨ ਹੈ ਜੋ ਅਸੀਂ ਜੋ ਕੁਝ ਵੀ ਕਰਦੇ ਹਾਂ, ਉਸ ਵਿੱਚ ਅਹਿਮੀਅਤ ਰੱਖਦੀ ਹੈ, ਅਸਲੀ ਬੁੱਧੀਮਤਾ ਬਹੁਤ ਮੁਸ਼ਕਲ ਨਾਲ ਮਿਲਦੀ ਹੈ ਅਤੇ ਇਸਨੂੰ ਲਗਾਤਾਰ ਲਾਗੂ ਕਰਨਾ ਹੋਰ ਵੀ ਮੁਸ਼ਕਲ ਹੈ।

ਫਿਰ ਵੀ, ਇਸ ਪਹਿਲੀ ਸੋਚ ਨਾਲ, ਜੋ ਮੈਂ ਜ਼ੋਰ ਦੇਣਾ ਚਾਹੁੰਦਾ ਹਾਂ ਉਹ ਇਹ ਹੈ: ਮੈਂ ਕੋਈ ਡੌਗਮੈਟਿਕ ਜਾਂ ਹਾਨਿਕਾਰਕ ਧਾਰਮਿਕ ਦ੍ਰਿਸ਼ਟਿਕੋਣ ਲਾਗੂ ਕਰਨ ਦੀ ਕੋਸ਼ਿਸ਼ ਨਹੀਂ ਕਰ ਰਿਹਾ, ਅਤੇ ਜ਼ਰੂਰ ਹੀ ਮੈਂ ਇਹ ਸੋਚ ਕੇ ਕਿਸੇ ਨੂੰ ਅਸੁਖੀ ਨਹੀਂ ਕਰਨਾ ਚਾਹੁੰਦਾ ਕਿ ਮੈਂ ਇਹ ਵਿਚਾਰ ਸਾਂਝੇ ਕਰ ਰਿਹਾ ਹਾਂ।

ਬੇਨਿਤੋ ਜੁਆਰੇਜ਼ ਦੇ ਅੰਦਾਜ਼ ਵਿੱਚ, ਮੈਂ Bina ਦੇ ਮਾਮਲੇ ਵਿੱਚ ਕੁਦਰਤੀ ਅਤੇ ਅਤਿ-ਕੁਦਰਤੀ ਦੇ ਵਿਚਕਾਰ ਇਕ ਰੇਖਾ ਰੱਖਣ ਦੀ ਕੋਸ਼ਿਸ਼ ਕੀਤੀ ਹੈ। ਪਰੰਤੂ, ਹਕੀਕਤ ਨੇ ਮੈਨੂੰ ਦਿਖਾ ਦਿੱਤਾ ਹੈ ਕਿ ਇਹ ਸੰਭਵ ਨਹੀਂ ਹੈ ਕਿ ਅਸੀਂ ਕੁਦਰਤੀ ਪੱਖ ਨੂੰ, ਜੋ ਕਿ ਕੁਝ ਲੋਕ ਗਲਤ ਤਰੀਕੇ ਨਾਲ ਸਿਰਫ ਇਕੱਲੀ ਹਕੀਕਤ ਸਮਝਦੇ ਹਨ, ਤੋਂ ਅਤਿ-ਕੁਦਰਤੀ ਪੱਖ, ਜਿਸ ਨੂੰ ਕੁਝ ਲੋਕ ਸ਼ੌਕ ਸਮਝਦੇ ਹਨ, ਨੂੰ ਅਲੱਗ ਰੱਖ ਸਕੀਏ।

ਅਤੇ ਮੈਂ ਸੋਚਦਾ ਹਾਂ ਕਿ ਇਹ ਜ਼ਰੂਰੀ ਹੈ ਕਿ ਮੈਂ ਤੁਹਾਨੂੰ ਦੱਸਾਂ ਕਿ ਹੁਣ ਤੋਂ ਇਹ ਵਿਚਾਰ Bina ਦੀਆਂ ਸਰਗਰਮੀਆਂ ਦਾ ਇਕ ਬੁਨਿਆਦੀ ਹਿੱਸਾ ਬਣ ਜਾਣਗੇ।

\* \* \*

# ਸਮਝਣ ਵਿੱਚ ਸੰਯੁਕਤ ਲਾਭ

ਬੁੱਧੀਮਤਾ ਦਾ ਇੱਕ ਸਾਫ਼ ਫਾਇਦਾ ਇਹ ਹੈ ਕਿ ਇਹ ਸਾਡੀ ਹਕੀਕਤ ਦੀ ਸਮਝ ਵਧਾਉਂਦੀ ਹੈ।

ਕਿਸੇ ਵੀ ਮਨੁੱਖ ਲਈ, ਹਕੀਕਤ ਦੀ ਸਮਝਣਾ ਆਪਣੇ ਆਪ ਵਿੱਚ ਬਹੁਤ ਫਾਇਦਮੰਦ ਹੁੰਦਾ ਹੈ। ਮੈਂ ਅਜੇ ਤੱਕ ਕਿਸੇ ਨੂੰ ਨਹੀਂ ਮਿਲਿਆ ਜੋ ਕਝ ਨਵਾਂ ਸਮਝਣ ਤੋਂ ਮਜ਼ਾ ਨਾ ਲੈਂਦਾ ਹੋਵੇ।

ਪਰ, ਸਮਝਣ ਦੀ ਇੱਕ ਹੋਰ ਸ਼ਾਨਦਾਰ ਕੁਦਰਤ ਵੀ ਹੈ: ਜਿਵੇਂ ਹੀ ਅਸੀਂ ਜੋ ਕੁਝ ਸਿੱਖਦੇ ਹਾਂ, ਉਸ ਨੂੰ ਇੱਕ ਪ੍ਰਣਾਲੀ ਵਿੱਚ ਸੁਧਾਰਦੇ ਹਾਂ, ਸਮਝਣਾ ਸੰਯੁਕਤ ਲਾਭ ਵਾਂਗ ਵਧਣ ਲੱਗਦਾ ਹੈ।

ਉਦਾਹਰਨ ਵਜੋਂ, ਗਲਤੀਆਂ ਤੋਂ ਸਿੱਖੇ ਗਏ ਪਾਠ, ਜੇਕਰ ਅਨੁਸ਼ਾਸਨ ਅਤੇ ਸਿੱਖਣ ਦੀ ਸੱਚੀ ਦਿਲਚਸਪੀ ਨਾਲ ਮਿਲਾਏ ਜਾਣ, ਤਾਂ ਇਹ ਸਥਾਈ ਮੁੱਲ ਵਿੱਚ ਬਦਲ ਸਕਦੇ ਹਨ, ਅਤੇ ਅਗਿਆਨਤਾ ਜਲਦੀ ਮਿਟ ਜਾਂਦੀ ਹੈ।

ਦੂਜੇ ਸ਼ਬਦਾਂ ਵਿੱਚ, Bina ਦੀ ਪ੍ਰਣਾਲੀ ਸਾਨੂੰ ਸਮਝਦਾਰੀ ਵਿੱਚ ਵਾਧਾ ਕਰਕੇ ਸਮੇਂ ਦੇ ਨਾਲ ਹੋਰ ਕੀਮਤੀ ਬਣਨ ਦੀ ਸਹੂਲਤ ਦਿੰਦੀ ਹੈ। There's another wonder of life that I practiced a lot while I was involved in politics.

What's amazing about making decisions is that new scenarios appear as you realize that some ideas were true while others were mere illusions. I think this is an essential part of the human experience.

Whether decisions are good or bad, when you acquire wisdom through correct understanding, you realize that it's okay for things to be the way they are, and perhaps they couldn't have been any other way, because that's how you arrive at the current understanding.

For example, when I proposed restarting operations nearly four years ago, my vision was much more limited than what I understand now.

I hope I express this clearly when I point out that if I hadn't started Bina, I would never have understood the risks and opportunities that were invisible to me before.

I will demonstrate this idea further with a practical example from Bina.

k \* \*

#### Bina and China

I made a strategic mistake with our position in Alibaba. I won't go into the details to justify myself, but rather to give you insight into how I examine things like this.

I will use some technical concepts, so if there's something unclear, it's probably because I didn't explain it well. Please feel free to contact me for any clarification.

The thesis behind our position in Alibaba is quite simple:

Alibaba is perhaps the biggest and most prominent company in the fastest-growing economy of the last few decades.

ਜਿਉਂਹਦਾ ਜੀਵਨ ਵਿੱਚ ਇੱਕ ਹੋਰ ਹੈਰਾਨੀਜਨਕ ਗੱਲ ਹੈ ਜੋ ਮੈਂ ਰਾਜਨੀਤੀ ਵਿੱਚ ਸ਼ਮੂਲੀਅਤ ਦੌਰਾਨ ਕਾਫ਼ੀ ਅਮਲ ਕੀਤੀ ਸੀ।

ਫੈਸਲੇ ਲੈਣ ਦੀ ਹੈਰਾਨੀਜਨਕ ਗੱਲ ਇਹ ਹੈ ਕਿ ਜਿਵੇਂ ਹੀ ਤੁਸੀਂ ਸਮਝਦੇ ਹੋ ਕਿ ਕੁਝ ਵਿਚਾਰ ਸੱਚੇ ਸਨ ਅਤੇ ਹੋਰ ਸਿਰਫ ਭਰਮ ਸਨ, ਨਵੇਂ ਸਨਾਰਿਓਜ਼ ਸਮਨੇ ਆਉਂਦੇ ਹਨ। ਮੈਨੂੰ ਲੱਗਦਾ ਹੈ ਕਿ ਇਹ ਮਨੁੱਖੀ ਅਨੁਭਵ ਦਾ ਇਕ ਜ਼ਰੂਰੀ ਹਿੱਸਾ ਹੈ।

ਚਾਹੇ ਫੈਸਲੇ ਚੰਗੇ ਹੋਣ ਜਾਂ ਮੰਜ਼ਰ, ਜਦੋਂ ਤੁਸੀਂ ਸਹੀ ਸਮਝ ਨਾਲ ਬੁੱਧੀਮਤਾ ਪ੍ਰਾਪਤ ਕਰਦੇ ਹੋ, ਤਾਂ ਤੁਸੀਂ ਸਮਝਦੇ ਹੋ ਕਿ ਚੀਜ਼ਾਂ ਜਿਵੇਂ ਹਨ, ਉਹ ਠੀਕ ਹਨ, ਅਤੇ ਸ਼ਾਇਦ ਉਹ ਕਿਸੇ ਹੋਰ ਤਰੀਕੇ ਨਾਲ ਨਹੀਂ ਹੋ ਸਕਦੀਆਂ, ਕਿਉਂਕਿ ਤੁਸੀਂ ਇਸ ਸਮਝ ਤੱਕ ਪੱਜਦੇ ਹੋ।

ਉਦਾਹਰਣ ਵਜੋਂ, ਜਦੋਂ ਮੈਂ ਲਗਭਗ ਚਾਰ ਸਾਲ ਪਹਿਲਾਂ ਕਾਰਜਾਂ ਨੂੰ ਮੁੜ ਸ਼ੁਰੂ ਕਰਨ ਦਾ ਪ੍ਰਸਤਾਵ ਦਿੱਤਾ ਸੀ, ਤਾਂ ਮੇਰੀ ਦ੍ਰਿਸ਼ਟਿ muchਬਹੁਤ ਸੀਮਿਤ ਸੀ ਜੋ ਮੈਂ ਹੁਣ ਸਮਝਦਾ ਹਾਂ।

ਮੈਂ ਉਮੀਦ ਕਰਦਾ ਹਾਂ ਕਿ ਇਹ ਮੇਰੇ ਦੁਆਰਾ ਸਹੀ ਤਰੀਕੇ ਨਾਲ ਪ੍ਰਗਟ ਹੁੰਦਾ ਹੈ ਜਦੋਂ ਮੈਂ ਇਹ ਦੱਸਦਾ ਹਾਂ ਕਿ ਜੇ ਮੈਂ Bina ਸ਼ੁਰੂ ਨਾ ਕੀਤਾ ਹੁੰਦਾ, ਤਾਂ ਮੈਂ ਉਹ ਖਤਰੇ ਅਤੇ ਮੌਕੇ ਕਦੇ ਨਹੀਂ ਸਮਝ ਸਕਦਾ ਜੋ ਪਹਿਲਾਂ ਮੈਨੂੰ ਦਿੱਖਾਈ ਨਹੀਂ ਦਿੰਦੇ ਸਨ।

ਮੈਂ ਇਸ ਵਿਚਾਰ ਨੂੰ ਇੱਕ ਪ੍ਰਾਇਕਟਿਕਲ ਉਦਾਹਰਣ ਨਾਲ ਅੱਗੇ ਵਧਾਉਂਦਾ ਹਾਂ ਜੋ Bina ਤੋਂ ਹੈ।

\* \* \*

## Bina ਅਤੇ ਚੀਨ

ਮੈਂ Alibaba ਵਿੱਚ ਸਾਡੇ ਸਥਿਤੀ ਨਾਲ ਇੱਕ ਰਣਨੀਤੀਕ ਗਲਤੀ ਕੀਤੀ ਸੀ। ਮੈਂ ਆਪਣੇ ਆਪ ਨੂੰ ਜਵਾਬਦੇਹ ਬਣਾਉਣ ਦੀ ਜਗ੍ਹਾ ਵਿਵਰਣ ਵਿੱਚ ਨਹੀਂ ਜਾਣਾ ਚਾਹੁੰਦਾ, ਸਗੋਂ ਇਹ ਦਿਖਾਉਣਾ ਚਾਹੁੰਦਾ ਹਾਂ ਕਿ ਮੈਂ ਇਸ ਤਰ੍ਹਾਂ ਦੀਆਂ ਚੀਜ਼ਾਂ ਨੂੰ ਕਿਵੇਂ ਪੜ੍ਹਦਾ ਹਾਂ।

ਮੈਂ ਕੁਝ ਤਕਨੀਕੀ ਧਾਰਣਾਵਾਂ ਦੀ ਵਰਤੋਂ ਕਰਾਂਗਾ, ਇਸ ਲਈ ਜੇ ਕੁਝ ਵੀ ਸਪੱਸ਼ਟ ਨਾ ਹੋਵੇ, ਤਾਂ ਇਹ ਸ਼ਾਇਦ ਇਸ ਲਈ ਹੈ ਕਿ ਮੈਂ ਇਸਨੂੰ ਠੀਕ ਤਰੀਕੇ ਨਾਲ ਨਹੀਂ ਸਮਝਾਇਆ। ਕਿਰਪਾ ਕਰਕੇ ਕਿਸੇ ਵੀ ਸਪਸ਼ਟੀਕਰਨ ਲਈ ਮੇਰੇ ਨਾਲ ਸੰਪਰਕ ਕਰਨ ਵਿੱਚ ਹਿੱਕ ਨਾਲ ਸੱਕ ਨਾ ਕਰੋ।

Alibaba ਵਿੱਚ ਸਾਡੇ ਸਥਿਤੀ ਦੇ ਪਿਛੇ ਦੀ ਥੀਸੀ ਸਧਾਰਣ ਹੈ:

Alibaba ਸ਼ਾਇਦ ਪਿਛਲੇ ਕੁਝ ਦਹਾਕਿਆਂ ਵਿੱਚ ਸਭ ਤੋਂ ਵੱਡੀ ਅਤੇ ਪ੍ਰਮੁੱਖ ਕੰਪਨੀ ਹੈ ਜਿਸਨੇ ਸਭ ਤੋਂ ਤੇਜ਼ੀ ਨਾਲ ਵਧਣ ਵਾਲੀ ਅਰਥਵਿਵਸਥਾ ਵਿੱਚ ਆਪਣੀ ਸਥਿਤੀ ਬਣਾਈ ਹੈ। Its competitive position compared to its Asian peers is formidable, and due to certain cultural barriers, its market is very difficult for its American rivals to reach.

Alibaba has managed to be pivotal in its market, a country that is not only the factory of the world, but its business model has also made many Chinese industries use its platform to distribute their products globally.

If I had to describe the relationship between China and the United States using a familiar analogy, I would say the U.S. is the older sibling, while China is the restless sibling, though always reasonable when it comes to conflicts.

With its great military power, China tends to act with moderation in global conflicts like those in Ukraine and Israel, and even in its economic rivalry with the United States.

However, I also recognize that China faces an intrinsic vulnerability in its system.

It's not an insurmountable weakness, but there is a certain philosophical disconnect between what its current communist political regime believes and the supernatural reality. This implies, for example, that its vision for the future is more pessimistic, based solely on materialism, and much less liberal than the American one.

In other words, I would say that their stance is something like this:

"Our creativity is different from that of the West.

Through force, we will make what others invent cheaper, and we will keep a cheap fixed exchange rate that allows us to export our inflation to other countries. Whoever wants to join us is welcome, and those who don't, let them step aside."

In April 2020, Alibaba reported sales of \$76 billion. Just seven months later, in November, its stock reached a historic high of \$307, bringing its market capitalization to \$870 billion at that time.

Today, the market believes this business is worth \$234 billion.

ਇਸਦੀ ਮੁਕਾਬਲੀ ਸਥਿਤੀ ਆਪਣੇ ਏਸ਼ੀਆਈ ਸਾਥੀਆਂ ਨਾਲ ਤੁਲਨਾ ਕਰਨ ਤੇ ਬਹੁਤ ਮਜ਼ਬੂਤ ਹੈ, ਅਤੇ ਕੁਝ ਸਾਂਸਕ੍ਰਿਤਿਕ ਰੁਕਾਵਟਾਂ ਕਰਕੇ ਇਸਦਾ ਬਾਜ਼ਾਰ ਅਮਰੀਕੀ ਮੁਕਾਬਲੀ ਕਾਂਪਨੀਜ਼ ਲਈ ਪਹੁੰਚਣਾ ਕਾਫੀ ਮੁਸ਼ਕਲ ਹੈ।

Alibaba ਨੇ ਆਪਣੇ ਬਾਜ਼ਾਰ ਵਿੱਚ ਅਹਿਮ ਸਥਿਤੀ ਬਣਾਈ ਹੈ, ਇਹ ਇੱਕ ਐਸਾ ਦੇਸ਼ ਹੈ ਜੋ ਨਾ ਸਿਰਫ ਦੁਨੀਆ ਦੀ ਫੈਕਟਰੀ ਹੈ, ਪਰ ਇਸਦਾ ਕਾਰੋਬਾਰੀ ਮਾਡਲ ਕਈ ਚੀਨੀ ਉਦਯੋਗਾਂ ਨੂੰ ਆਪਣੀ ਪਲੇਟਫਾਰਮ ਦੀ ਵਰਤੋਂ ਕਰਕੇ ਆਪਣੇ ਉਤਪਾਦਾਂ ਨੂੰ ਦੁਨੀਆਂ ਭਰ ਵਿੱਚ ਵੰਡਣ ਦੀ ਆਗਿਆ ਦਿੰਦਾ ਹੈ।

ਜੇ ਮੈਨੂੰ ਚੀਨ ਅਤੇ ਅਮਰੀਕਾ ਦੇ ਰਿਸ਼ਤੇ ਨੂੰ ਇੱਕ ਜਾਣੀ-ਪਹਚਾਣੀ ਉਦਾਹਰਨ ਨਾਲ ਵਿਆਖਿਆ ਕਰਨਾ ਪਵੇ, ਤਾਂ ਮੈਂ ਕਹਾਂਗਾ ਕਿ ਅਮਰੀਕਾ ਵੱਡਾ ਭੈਣ ਭਰਾ ਹੈ, ਜਦੋਂ ਕਿ ਚੀਨ ਇੱਕ ਉਤਸ਼ੁਕ ਭਰਾ ਹੈ, ਹਾਲਾਂਕਿ ਸੰਘਰਸ਼ਾਂ ਦੇ ਸਮੇਂ ੳਹ ਹਮੇਸ਼ਾ ਤਰਕਸੰਗਤ ਹੰਦਾ ਹੈ।

ਆਪਣੀ ਵੱਡੀ ਫੌਜੀ ਤਾਕਤ ਨਾਲ, ਚੀਨ ਦੁਨੀਆ ਭਰ ਵਿੱਚ ਚਲ ਰਹੇ ਸੰਘਰਸ਼ਾਂ ਜਿਵੇਂ ਕਿ ਯੂਕਰੇਨ ਅਤੇ ਇਜ਼ਰਾਈਲ ਵਿੱਚ ਸੰਤੁਲਨ ਨਾਲ ਕਿਰਿਆਵਲੀ ਕਰਦਾ ਹੈ, ਅਤੇ ਅਮਰੀਕਾ ਨਾਲ ਆਪਣੇ ਆਰਥਿਕ ਮਕਾਬਲੇ ਵਿੱਚ ਵੀ ਇਸੇ ਤਰ੍ਹਾਂ ਕੰਮ ਕਰਦਾ ਹੈ।

ਹਾਲਾਂਕਿ, ਮੈਂ ਇਹ ਵੀ ਮੰਨਦਾ ਹਾਂ ਕਿ ਚੀਨ ਆਪਣੇ ਸਿਸਟਮ ਵਿੱਚ ਇੱਕ ਮੁਲਭੂਤ ਕਮਜ਼ੋਰੀ ਦਾ ਸਾਹਮਣਾ ਕਰਦਾ ਹੈ।

ਇਹ ਅਡੰਘਾ ਗੁਜ਼ਰਣਯੋਗ ਕਮਜ਼ੋਰੀ ਨਹੀਂ ਹੈ, ਪਰ ਇਸਦੇ ਮੌਜੂਦਾ ਕਮਿਊਨਿਸਟ ਰਾਜਨੀਤਕ ਹਕੂਮਤ ਅਤੇ ਆਤਿਮਕ ਹਕੀਕਤ ਵਿੱਚ ਇੱਕ ਕੁਝ ਫਿਲਾਸੋਫੀਕਲ ਵਿਛੋੜ ਹੈ। ਇਸਦਾ ਮਤਲਬ ਹੈ, ਉਦਾਹਰਨ ਵਜੋਂ, ਕਿ ਇਸਦੀ ਭਵਿੱਖਬਾਣੀ ਕਾਫੀ ਨਿਰਾਸ਼ਾਵਾਦੀ ਹੈ, ਜੋ ਸਿਰਫ ਮੋਟਰਿਅਲਿਜ਼ਮ 'ਤੇ ਆਧਾਰਿਤ ਹੈ, ਅਤੇ ਅਮਰੀਕੀ ਭਵਿੱਖ ਦੇ ਮਕਾਬਲੇ ਕਾਫੀ ਘੱਟ ਲਿਬਰਲ ਹੈ।

ਦੂਜੇ ਸ਼ਬਦਾਂ ਵਿੱਚ, ਮੈਂ ਕਹਾਂਗਾ ਕਿ ਉਨ੍ਹਾਂ ਦਾ ਸਥਾਂਤ ਇਸ ਤਰ੍ਹਾਂ ਦਾ ਹੈ

"ਸਾਡੀ ਸਿਰਜਣਾਤਮਕਤਾ ਪੱਛਮੀ ਸੰਸਕਾਰ ਤੋਂ ਵੱਖਰੀ ਹੈ।

ਜੋ ਕੁਝ ਹੋਰਾਂ ਨੇ ਆਵਿਸਕਾਰ ਕੀਤਾ, ਉਸਨੂੰ ਸਾਨੂੰ ਜ਼ਬਰਦਸਤੀ ਸਸਤਾ ਕਰ ਦੇਣਾ ਹੈ, ਅਤੇ ਅਸੀਂ ਇਕ ਸਸਤੇ ਫਿਕਸਦ ਮੂਲਦਰ ਦੀ ਦਰ ਰੱਖਾਂਗੇ ਜੋ ਸਾਨੂੰ ਆਪਣੀ ਮਹਿੰਗਾਈ ਨੂੰ ਹੋਰ ਦੇਸ਼ਾਂ ਤੱਕ ਰਾਖੀ ਕਰਨ ਦੀ ਆਗਿਆ ਦਿੰਦਾ ਹੈ। ਜੋ ਸਾਡੇ ਨਾਲ ਆਉਣਾ ਚਾਹੁੰਦਾ ਹੈ, ਉਹ ਸਵਾਗਤ ਹੈ, ਅਤੇ ਜੋ ਨਹੀਂ ਆਉਣਾ ਚਾਹੁੰਦਾ, ਉਹ ਆਪਣਾ ਰਾਸ਼ਤਾ ਵੇਖੇ।"

ਅਪ੍ਰੈਲ 2020 ਵਿੱਚ, Alibaba ਨੇ 76 ਬਿਲੀਅਨ ਡਾਲਰ ਦੀ ਵਿਕਰੀ ਦੀ ਰਿਪੋਰਟ ਕੀਤੀ ਸੀ। ਸਿਰਫ਼ ਸੱਤ ਮਹੀਨੇ ਬਾਅਦ, ਨਵੰਬਰ ਵਿੱਚ, ਇਸਦਾ ਸਟਾਕ 307 ਡਾਲਰ ਦੀ ਇਤਿਹਾਸਿਕ ਉਚਾਈ 'ਤੇ ਪਹੁੰਚ ਗਿਆ ਸੀ, ਜਿਸ ਨਾਲ ਉਸ ਸਮੇਂ ਇਸਦੀ ਬਾਜ਼ਾਰੀ ਮੱਲ \$870 ਬਿਲੀਅਨ ਹੋ ਗਈ ਸੀ।

ਅੱਜ, ਬਾਜ਼ਾਰ ਮੰਨਦਾ ਹੈ ਕਿ ਇਹ ਕਾਰੋਬਾਰ \$234 ਬਿਲੀਅਨ ਦੇ ਵਾਧੇ ਦੇ ਯੋਗ ਹੈ। Despite the drop in its share price, Alibaba has continued to show its competitive advantage consistently in its real business.

Now, my strategic mistake was taking too long to recognize the following:

Although China is the second-largest economy in the world, it is still a developing country with the philosophical flaw I explained earlier.

To illustrate this, I'll use the table I created with data from Alibaba's report, in millions of dollars updated to today.

ਅਪਣੀ ਸਟਾਕ ਕੀਮਤ ਵਿੱਚ ਘਟਾਓ ਦੇ ਬਾਵਜੂਦ, Alibaba ਨੇ ਆਪਣੇ ਅਸਲ ਕਾਰੋਬਾਰ ਵਿੱਚ ਆਪਣੇ ਮੁਕਾਬਲੇ ਦੇ ਫਾਇਦੇ ਨੂੰ ਲਗਾਤਾਰ ਦਿਖਾਇਆ ਹੈ।

ਹੁਣ, ਮੇਰੀ ਰਣਨੀਤਿਕ ਗਲਤੀ ਇਹ ਸੀ ਕਿ ਮੈਂ ਹੇਠਾਂ ਦਿੱਤੀ ਗੱਲ ਨੂੰ ਪਛਾਣਨ ਵਿੱਚ ਬਹੁਤ ਸਮਾਂ ਲੈ ਲਿਆ:

ਹਾਲਾਂਕਿ ਚੀਨ ਦੁਨੀਆ ਦੀ ਦੂਜੀ ਸਭ ਤੋਂ ਵੱਡੀ ਅਰਥਵਿਵਸਥਾ ਹੈ, ਫਿਰ ਵੀ ਇਹ ਇੱਕ ਵਿਕਾਸਸ਼ੀਲ ਦੇਸ਼ ਹੈ ਜਿਸ ਵਿੱਚ ਉਹ ਫਿਲਾਸੋਫੀਕਲ ਕਮਜ਼ੋਰੀ ਹੈ ਜਿਸਦਾ ਮੈਂ ਪਹਿਲਾਂ ਵਿਆਖਿਆ ਕੀਤੀ ਸੀ।

ਇਸਨੂੰ ਸਮਝਾਉਣ ਲਈ, ਮੈਂ ਉਹ ਸਾਰਣੀ ਵਰਤਾਂਗਾ ਜੋ ਮੈਂ Alibaba ਦੀ ਰਿਪੋਰਟ ਦੇ ਡਾਟਾ ਨਾਲ ਬਣਾਈ ਸੀ, ਜਿਸ ਵਿੱਚ ਮਿਲੀਅਨ ਡਾਲਰ ਵਿੱਚ ਅੱਜ ਤੱਕ ਦੀ ਅੱਪਡੇਟ ਕੀਤੀ ਗਈ ਜਾਣਕਾਰੀ ਦਿੱਤੀ ਗਈ ਹੈ।

					21 vs 24 % real
Alibaba's business breakdown	2021	2022	2023	2024	change
Domestic commerce in China	90,845	62,654	58,370	60,431	(33)
International commerce	8,851	9,062	9,960	14,257	61
Local consumer services	6,477	6,542	7,098	8,310	28
Cainiao	6,751	9,736	10,950	13,760	104
Cloud	10,973	14,867	14,620	14,781	35
Digital media & entertainment	5,651	2,638	2,605	2,938	(48)
Other	419	18,818	19,109	16,305	3,794
Total revenue	129,966	124,316	122,713	130,782	1
Domestic commerce in China	35,737	25,144	24,324	27,073	(24)
International commerce	(1,696)	(1,553)	(1,191)	(1,242)	(27)
Local consumer services	(5,290)	(4,489)	(3,292)	(3,637)	(31)
Cainiao	(718)	(571)	(512)	(502)	(30)
Cloud	(2,261)	(753)	(728)	(995)	(56)
Digital media & entertainment	(1,870)	(1,023)	(655)	(959)	(49)
Innovation initiatives and others	(1,414)	(1,373)	(1,329)	(1,163)	(18)
Unallocated	(6,238)	(5,233)	(2,442)	(2,823)	(55)
Operating profit	16,249	10,148	14,176	15,751	(3)

21	vs	24
%	ਆ	ਜਲ

					<b>% ИН</b> Ө
ਅਲੀਬਾਬਾ ਦੇ ਕਾਰੋਬਾਰ ਦਾ ਵੇਰਵਾ	2021	2022	2023	2024	ਤਬਦੀਲੀ
ਚੀਨ ਵਿੱਚ ਘਰੇਲੂ ਵਪਾਰ	90,845	62,654	58,370	60,431	(33)
ਅੰਤਰਰਾਸ਼ਟਰੀ ਵਪਾਰ	8,851	9,062	9,960	14,257	61
ਸਥਾਨਕ ਖਪਤਕਾਰ ਸੇਵਾਵਾਂ	6,477	6,542	7,098	8,310	28
ਕੈਨਿਆਓ	6,751	9,736	10,950	13,760	104
ਬੱਦਲ	10,973	14,867	14,620	14,781	35
ਡਿਜੀਟਲ ਮੀਡੀਆ ਅਤੇ ਮਨੋਰੰਜਨ	5,651	2,638	2,605	2,938	(48)
ਹੋਰ	419	18,818	19,109	16,305	3,794
ਕੁੱਲ ਆਮਦਨ	129,966	124,316	122,713	130,782	1
ਚੀਨ ਵਿੱਚ ਘਰੇਲੂ ਵਪਾਰ	35,737	25,144	24,324	27,073	(24)
ਅੰਤਰਰਾਸ਼ਟਰੀ ਵਪਾਰ	(1,696)	(1,553)	(1,191)	(1,242)	(27)
ਸਥਾਨਕ ਖਪਤਕਾਰ ਸੇਵਾਵਾਂ	(5,290)	(4,489)	(3,292)	(3,637)	(31)
ਕੈਨਿਆਓ	(718)	(571)	(512)	(502)	(30)
ਬੱਦਲ	(2,261)	(753)	(728)	(995)	(56)
ਡਿਜੀਟਲ ਮੀਡੀਆ ਅਤੇ ਮਨੋਰੰਜਨ	(1,870)	(1,023)	(655)	(959)	(49)
ਨਵੀਨਤਾ ਦੀਆਂ ਪਹਿਲਕਦਮੀਆਂ ਅਤੇ ਹੋਰ	(1,414)	(1,373)	(1,329)	(1,163)	(18)
ਅਣ-ਨਿਰਧਾਰਤ	(6,238)	(5,233)	(2,442)	(2,823)	(55)
ਚੀਨ ਵਿੱਚ ਘਰੇਲੂ ਵਪਾਰ	16,249	10,148	14,176	15,751	(3)

By the way, negative numbers in the changes in operating losses actually mean that they are losing less money each year. For 2024, I had to estimate the data.

What stands out right away is the drop in the value of sales in dollars from China's domestic commercial business.

Keep in mind that many analysts believe China keeps its currency artificially undervalued to encourage exports.

What's interesting to me is that, even though China has faced situations like pandemic restrictions in recent years, and is currently trying to recover from economic issues, Alibaba's business model remains strong and flexible, proof of that is that it was able to recover the same overall levels of real value 130 billion dollars by 2024.

Another notable situation is how the operating profit remained above 10 billion dollars in 2022, almost recovering the 16 billion dollars from 2021 by 2024.

ਇਸ ਗੱਲ ਦਾ ਧਿਆਨ ਰੱਖੋ ਕਿ ਕਾਰਜਕਾਰੀ ਘਾਟਿਆਂ ਵਿੱਚ ਨਕਾਰਾਤਮਕ ਸੰਖਿਆਵਾਂ ਦਾ ਅਰਥ ਇਹ ਹੈ ਕਿ ਉਹ ਹਰ ਸਾਲ ਘੱਟ ਪੈਸਾ ਗਵਾ ਰਹੇ ਹਨ। 2024 ਲਈ, ਮੈਨੂੰ ਡਾਟਾ ਦਾ ਅਨੁਮਾਨ ਲਗਾਉਣਾ ਪਿਆ।

ਜੋ ਗੱਲ ਸਪਸ਼ਟ ਤੌਰ 'ਤੇ ਧਿਆਨ ਵਿੱਚ ਆਉਂਦੀ ਹੈ ਉਹ ਹੈ ਚੀਨ ਦੇ ਘਰੇਲੂ ਵਪਾਰਿਕ ਕਾਰੋਬਾਰ ਤੋਂ ਡਾਲਰਾਂ ਵਿੱਚ ਵਿਕਰੀ ਦੀ ਕੀਮਤ ਵਿੱਚ ਘਟਾਉ।

ਇਹ ਗੱਲ ਯਾਦ ਰੱਖੋ ਕਿ ਬਹੁਤ ਸਾਰੇ ਵਿਸ਼ਲੇਸ਼ਕਾਂ ਦਾ ਮੰਨਣਾ ਹੈ ਕਿ ਚੀਨ ਆਪਣੀ ਕਰੰਸੀ ਨੂੰ ਕ<sub>ਹ</sub>ਤਿਮ ਤੌਰ 'ਤੇ ਘਟਿਆ ਰੱਖਦਾ ਹੈ ਤਾਂ ਕਿ ਉਹ ਨਿਰਯਾਤ ਨੂੰ ਵਧਾ ਸਕੇ।

ਮੇਰੇ ਲਈ ਦਿਲਚਸਪ ਗੱਲ ਇਹ ਹੈ ਕਿ, ਹਾਲਾਂਕਿ ਚੀਨ ਨੇ ਪਿਛਲੇ ਕੁਝ ਸਾਲਾਂ ਵਿੱਚ ਮਹਾਮਾਰੀ ਦੀਆਂ ਰੋਕਥਾਮ ਜਿਹੀਆਂ ਸਥਿਤੀਆਂ ਦਾ ਸਾਹਮਣਾ ਕੀਤਾ ਹੈ, ਅਤੇ ਹੁਣ ਉਹ ਆਰਥਿਕ ਮੁਸ਼ਕਲਾਂ ਤੋਂ ਉਤਰਨ ਦੀ ਕੋਸ਼ਿਸ਼ ਕਰ ਰਿਹਾ ਹੈ, Alibaba ਦਾ ਕਾਰੋਬਾਰੀ ਮਾਡਲ ਮਜ਼ਬੂਤ ਅਤੇ ਲਚਕੀਲਾ ਰਹਿ ਗਿਆ ਹੈ, ਜਿਸ ਦਾ ਸਬੂਤ ਇਹ ਹੈ ਕਿ ਉਹ 2024 ਤੱਕ 130 ਬਿਲੀਅਨ ਡਾਲਰ ਦੀ ਸਮਾਨ ਵਾਸ਼ਤਵਿਕ ਕੀਮਤ ਨੂੰ ਮੁੜ ਪ੍ਰਾਪਤ ਕਰਨ ਵਿੱਚ ਕਾਮਯਾਬ ਹੋ ਗਿਆ।

ਇੱਕ ਹੋਰ ਮੋਹਤਵਪੂਰਨ ਸਥਿਤੀ ਇਹ ਹੈ ਕਿ ਕਿਸ ਤਰ੍ਹਾਂ ਕਾਰਜਕਾਰੀ ਲਾਭ 2022 ਵਿੱਚ 10 ਬਿਲੀਅਨ ਡਾਲਰ ਤੋਂ ਉਪਰ ਰਿਹਾ, ਅਤੇ 2024 ਤੱਕ 2021 ਦੇ 16 ਬਿਲੀਅਨ ਡਾਲਰ ਦੀ ਪਨਰਵਸਥਾਪਨਾ ਕਰ ਲਿਆ। Despite the drop in operating profit in China's domestic business (from 35 billion dollars in 2021 to 27 billion dollars in 2024), we can see that the total losses from non-strategic businesses, altogether, have been reduced dramatically by 42%, from a 19-billion-dollar loss in 2021 to an estimated 11-billion-dollar loss.

Another observation. As long as these figures are true, I believe there is no business like Alibaba in this world, as nearly all of its businesses continue to grow year after year, which can be a sign of competitive advantage and the existence of very large moats of all kind.

If we exclude the value of sales from the domestic business, which dropped by a third from almost 91 billion dollars in 2021 to over 60 billion dollars in 2024, we see that the rest of the businesses increased from 39 billion dollars in 2021 to 70 billion dollars in 2024 in real terms.

The problem with the previous explanation is that it might not fully reveal the mistake I made. I will show you how this mistake looks from a different angle, though I'm confident you will also see why Alibaba is such a solid idea.

Pitifully, if you don't have the right lens to see reality, as in my case here, the truth only becomes clear over time.

In the following table, I'll show you comparative data from certain countries, calculating the growth in their economic productivity (GDP) alongside the change in the value of their stock market indices converted to dollars. Keep in mind that both pieces of data are imperfect, and I only consider them as indicators.

ਚੀਨ ਦੇ ਘਰੇਲੂ ਕਾਰੋਬਾਰ ਵਿੱਚ ਕਾਰਜਕਾਰੀ ਲਾਭ ਵਿੱਚ ਗਿਰਾਵਟ ਦੇ ਬਾਵਜੂਦ (2021 ਵਿੱਚ 35 ਬਿਲੀਅਨ ਡਾਲਰ ਤੋਂ 2024 ਵਿੱਚ 27 ਬਿਲੀਅਨ ਡਾਲਰ ਤੱਕ), ਅਸੀਂ ਦੇਖਦੇ ਹਾਂ ਕਿ ਗੈਰ-ਹਕੂਮਤੀ ਕਾਰੋਬਾਰਾਂ ਤੋਂ ਕੁੱਲ ਨੁਕਸਾਨ ਵਿੱਚ ਨਾਟਕੀਆ ਤੌਰ 'ਤੇ 42% ਦੀ ਘਟੋਤੀ ਆਈ ਹੈ, ਜੋ ਕਿ 2021 ਵਿੱਚ 19 ਬਿਲੀਅਨ ਡਾਲਰ ਦੇ ਨੁਕਸਾਨ ਤੋਂ 11 ਬਿਲੀਅਨ ਡਾਲਰ ਦੇ ਅਨੁਮਾਨਿਤ ਨੁਕਸਾਨ ਵਿੱਚ ਘਟਿਆ ਹੈ।

ਇੱਕ ਹੋਰ ਨਿਰੀਖਣ। ਜਦੋਂ ਤੱਕ ਇਹ ਅੰਕ ਸਹੀ ਹਨ, ਮੈਂ ਮੰਨਦਾ ਹਾਂ ਕਿ ਦੁਨੀਆ ਵਿੱਚ Alibaba ਵਰਗਾ ਕੋਈ ਵਪਾਰ ਨਹੀਂ ਹੈ, ਕਿਉਂਕਿ ਇਸ ਦੇ ਲਗਭਗ ਸਾਰੇ ਕਾਰੋਬਾਰ ਹਰ ਸਾਲ ਵਧ ਰਹੇ ਹਨ, ਜੋ ਕਿ ਮੁਕਾਬਲੇ ਦੀ ਸਥਿਤੀ ਅਤੇ ਵੱਡੇ ਮੋਟਾਂ ਦੇ ਹੋਣ ਦਾ ਸਬੂਤ ਹੋ ਸਕਦਾ ਹੈ।

ਜੇ ਅਸੀਂ ਘਰੇਲੂ ਵਪਾਰ ਤੋਂ ਵਿਕਰੀ ਦੀ ਕੀਮਤ ਨੂੰ ਹਟਾ ਦੇਈਏ, ਜੋ ਕਿ 2021 ਵਿੱਚ ਲਗਭਗ 91 ਬਿਲੀਅਨ ਡਾਲਰ ਤੋਂ 2024 ਵਿੱਚ 60 ਬਿਲੀਅਨ ਡਾਲਰ ਤੋਂ ਥੋੜ੍ਹਾ ਵੱਧ ਘਟ ਗਈ ਹੈ, ਤਾਂ ਅਸੀਂ ਦੇਖਦੇ ਹਾਂ ਕਿ ਬਾਕੀ ਸਾਰੇ ਕਾਰੋਬਾਰ 2021 ਵਿੱਚ 39 ਬਿਲੀਅਨ ਡਾਲਰ ਤੋਂ 2024 ਵਿੱਚ 70 ਬਿਲੀਅਨ ਡਾਲਰ ਤੱਕ ਵਾਸ਼ਤਵਿਕ ਤੌਰ 'ਤੇ ਵਧੇ ਹਨ।

ਪਿਛਲੇ ਵਿਆਖਿਆ ਦਾ ਸਮੱਸਿਆ ਇਹ ਹੈ ਕਿ ਇਹ ਮੇਰੀ ਕੀਤੀ ਗਲਤੀ ਨੂੰ ਪੂਰੀ ਤਰ੍ਹਾਂ ਦਰਸਾ ਨਹੀਂ ਸਕਦਾ। ਮੈਂ ਤੁਹਾਨੂੰ ਇਹ ਗਲਤੀ ਇਕ ਹੋਰ ਅੰਗਲ ਨਾਲ ਦਿਖਾਵਾਂਗਾ, ਹਾਲਾਂਕਿ ਮੈਂ ਵਿਸ਼ਵਾਸ ਕਰਦਾ ਹਾਂ ਕਿ ਤੁਸੀਂ ਵੀ ਸਮਝੋਗੇ ਕਿ Alibaba ਕਿਉਂ ਇੰਨੀ ਮਜ਼ਬੂਤ ਵਿਚਾਰ ਹੈ।

ਦੁੱਖੀ ਤੌਰ 'ਤੇ, ਜੇ ਤੁਹਾਡੇ ਕੋਲ ਹਕੀਕਤ ਨੂੰ ਦੇਖਣ ਲਈ ਸਹੀ ਲੈਂਸ ਨਹੀਂ ਹੈ, ਜਿਵੇਂ ਕਿ ਮੇਰੇ ਮਾਮਲੇ ਵਿੱਚ, ਤਾਂ ਸਚਾਈ ਸਿਰਫ ਸਮੇਂ ਦੇ ਨਾਲ ਸਪਸ਼ਟ ਹੰਦੀ ਹੈ।

ਅਗਲੇ ਟੇਬਲ ਵਿੱਚ, ਮੈਂ ਤੁਹਾਨੂੰ ਕੁਝ ਦੇਸ਼ਾਂ ਤੋਂ ਤੁਲਨਾਤਮਕ ਡਾਟਾ ਦਿਖਾਵਾਂਗਾ, ਜਿੱਥੇ ਅਸੀਂ ਉਨ੍ਹਾਂ ਦੇ ਆਰਥਿਕ ਉਤਪਾਦਕਤਾ (GDP) ਵਿੱਚ ਵਾਧਾ ਅਤੇ ਉਨ੍ਹਾਂ ਦੇ ਸਟਾਕ ਮਾਰਕੀਟ ਇੰਡੈਕਸ ਦੀ ਕੀਮਤ ਵਿੱਚ ਬਦਲਾਅ ਨੂੰ ਡਾਲਰ ਵਿੱਚ ਬਦਲ ਕੇ ਗਣਨਾ ਕਰਾਂਗੇ। ਇਹ ਯਾਦ ਰੱਖੋ ਕਿ ਦੋਹਾਂ ਡਾਟਾ ਟੁੱਟੇ ਹੋਏ ਹਨ, ਅਤੇ ਮੈਂ ਉਨ੍ਹਾਂ ਨੂੰ ਸਿਰਫ ਸੰਕੇਤਕ ਤੌਰ 'ਤੇ ਮੰਨਦਾ ਹਾਂ।

	pro	domestic oduct s of USD)	Change in value of economic output		et index in USD)	Change in value of market index	Market growth / economy growth
Country	sep-19	sep-24	(1)	sep-19	sep-24	(2)	(2) / (1)
USA	21.7	28.8	32 %	2,991	5,702	91 %	2.8
China	13.7	18.4	34 %	420	389	(7) %	(0.2)
France	2.5	2.6	4 %	6,271	8,372	34 %	8.0
Mexico	1.3	1.7	30 %	2,240	2,693	20 %	0.7

		ਜੇਲੂ ਉਤਪਾਦ ਗਾਂ ਡਾਲਰ∖	ਆਰਥਿਕ ਮਾਰਕੀਟ ਸੂਚਕਾਂਕ ਆਉਟਪੁੱਟ ਦੇ (USD ਵਿੱਚ ਮੁੱਲ ਵਿੱਚ ਇਕਾਈਆਂ)		ਮਾਰਕੀਟ ਸੂਚਕਾਂਕ ਦੇ ਮੱਲ ਵਿੱਚ	ਮਾਰਕੀਟ ਵਾਧਾ /	
_	ਸਤੰਬਰ₋	,	ਤਬਦੀਲੀ	ਸਤੰਬਰ	ਸਤੰਬਰ₋	ਤਬਦੀਲੀ	ਆਰਥਿਕ ਵਿਕਾਸ
ਦੇਸ਼	19	ਸਤੰਬਰ-24	(1)	-19	24	(2)	(2) / (1)
ਅਮਰੀਕਾ	21.7	28.8	32 %	2,991	5,702	91 %	2.8
ਚੀਨ	13.7	18.4	34 %	<b>42</b> 0	389	(7) %	(0.2)
ਫਰਾਂਸ	2.5	2.6	4 %	6,271	8,372	34 %	8.0
ਮੈਕਸੀਕੋ	1.3	1.7	30 %	2,240	2,693	20 %	0.7

I chose September 2019 as the starting point because it's right before we started seeing the effects of the COVID-19 pandemic restrictions.

Remember that each of us interprets the same data differently. One way to interpret it is as follows:

The U.S. economy grew by 32% during this period, however, if should adjust this for inflation, you must consider that the dollar's purchasing power actually decreased by 23% net. This helps explain some of the recent discontent in the U.S., as seen in the recent election results.

Now, notice the growth in the value of the U.S. stock market, which increased by 91% during this period. This is a significant difference.

In the 2002 report, I observed that the cause of the exuberance in the U.S. market was mainly due to the massive amount of money the central banking system pumped into circulation as part of its monetary policy to avoid an economic recession, combined with a process of rising interest rates. The report is here: <a href="https://bina.mx/inicio/reportes-anuales-y-trimestrales/2022-anual/">https://bina.mx/inicio/reportes-anuales-y-trimestrales/2022-anual/</a>

Now it seems that the US central bank, the Federal Reserve has started a process of relaxing its monetary policy. However, the amount of cash in circulation is still dramatically different from the conditions five years ago.

ਮੈਂ ਸਤੰਬਰ 2019 ਨੂੰ ਸ਼ੁਰੂਆਤ ਦਾ ਸਮਾਂ ਚੁਣਿਆ ਕਿਉਂਕਿ ਇਹ ਉਹ ਸਮਾਂ ਸੀ ਜਦੋਂ ਅਸੀਂ COVID-19 ਮਹਾਂਮਾਰੀ ਦੀਆਂ ਰੋਕਥਾਮ ਦੀਆਂ ਪ੍ਰਭਾਵਾਂ ਨੂੰ ਦੇਖਣਾ ਸ਼ੁਰੂ ਕੀਤਾ।

ਯਾਦ ਰੱਖੋ ਕਿ ਸਾਡੇ ਵਿੱਚੋਂ ਹਰ ਕੋਈ ਇੱਕੋ ਹੀ ਡਾਟਾ ਨੂੰ ਵੱਖਰੇ ਤਰੀਕੇ ਨਾਲ ਸਮਝਦਾ ਹੈ। ਇਸਨੂੰ ਸਮਝਣ ਦਾ ਇੱਕ ਤਰੀਕਾ ਇਹ ਹੈ:

ਅਮਰੀਕੀ ਅਰਥਵਿਵਸਥਾ ਇਸ ਸਮੇਂ ਦੌਰਾਨ 32% ਵਧੀ, ਪਰ ਜੇ ਤੁਸੀਂ ਇਸਨੂੰ ਮਹੰਗਾਈ ਦੇ ਅਨੁਸਾਰ ਠੀਕ ਕਰੋ, ਤਾਂ ਤੁਹਾਨੂੰ ਇਹ ਧਿਆਨ ਵਿੱਚ ਰੱਖਣਾ ਪਏਗਾ ਕਿ ਡਾਲਰ ਦੀ ਖਰੀਦਦਾਰੀ ਯੋਗਤਾ ਅਸਲ ਵਿੱਚ 23% ਘੱਟ ਗਈ ਸੀ। ਇਹ ਅਮਰੀਕਾ ਵਿੱਚ ਹਾਲ ਦੀ ਨਾਰਾਜ਼ਗੀ ਨੂੰ ਸਮਝਾਉਣ ਵਿੱਚ ਮਦਦ ਕਰਦਾ ਹੈ, ਜੋ ਹਾਲੀਆ ਚਣਾਵਾਂ ਦੇ ਨਤੀਜਿਆਂ ਵਿੱਚ ਦਿਖਾਈ ਦਿੱਤੀ।

ਹੁਣ, ਅਮਰੀਕੀ ਸਟਾਕ ਮਾਰਕੀਟ ਦੀ ਕੀਮਤ ਵਿੱਚ ਵਾਧਾ ਦੇਖੋ, ਜੋ ਇਸ ਸਮੇਂ ਦੌਰਾਨ 91% ਵਧੀ ਹੈ। ਇਹ ਇੱਕ ਮਹੱਤਵਪੂਰਣ ਫਰਕ ਹੈ।

2002 ਦੀ ਰਿਪੋਰਟ ਵਿੱਚ, ਮੈਂ ਇਹ ਨੋਟ ਕੀਤਾ ਸੀ ਕਿ ਅਮਰੀਕੀ ਮਾਰਕੀਟ ਵਿੱਚ ਜੋ ਉਤਸ਼ਾਹ ਸੀ, ਉਹ ਮੁੱਖ ਤੌਰ 'ਤੇ ਕੇਂਦਰੀ ਬੈਂਕਿੰਗ ਸਿਸਟਮ ਦੁਆਰਾ ਵੱਡੀ ਮਾਤਰਾ ਵਿੱਚ ਪੈਸਾ ਸਰਕੁਲੇਸ਼ਨ ਵਿੱਚ ਪਮਪ ਕਰਨ ਕਰਕੇ ਸੀ, ਜੋ ਆਰਥਿਕ ਮੰਦੀ ਨੂੰ ਰੋਕਣ ਲਈ ਆਪਣੀ ਮੌਦਰੀ ਨੀਤੀ ਦਾ ਹਿੱਸਾ ਸੀ, ਅਤੇ ਇਸ ਵਿੱਚ ਬਿਆਜ ਦੀ ਦਗਂ ਵਿੱਚ ਵਾਧਾ ਸ਼ਾਮਲ ਸੀ। ਰਿਪੋਰਟ ਇਥੇ ਹੈ:

https://bina.mx/inicio/reportes-anuales-y-trimestrales/2022-anual/

ਹੁਣ ਇਹ ਲੱਗਦਾ ਹੈ ਕਿ ਅਮਰੀਕੀ ਕੇਂਦਰੀ ਬੈਂਕ, ਫੈਡਰਲ ਰਿਜ਼ਰਵ ਨੇ ਆਪਣੀ ਮੌਦਰੀ ਨੀਤੀ ਨੂੰ ਢਿੱਲਾ ਕਰਨ ਦੀ ਪ੍ਰਕਿਰਿਆ ਸ਼ੁਰੂ ਕਰ ਦਿੱਤੀ ਹੈ। ਹਾਲਾਂਕਿ, ਪਰਚੀ ਵਿੱਚ ਪੈਸੇ ਦੀ ਮਾਤਰਾ ਅਜੇ ਵੀ ਪਿਛਲੇ ਪੰਜ ਸਾਲਾਂ ਨਾਲ ਮੁਕਾਬਲੇ ਵਿੱਚ ਕਾਫੀ ਵੱਖਰੀ ਹੈ। Now let's look at the numbers for France, a NATO member, as a representative economy of what's happening in Europe. The index I used is the CAC 40 (the largest French companies, like luxury brand LVMH, energy company Total, and industrial company Schneider, which all are considered global, with international representation).

So, while France's real economy has grown only 4% (over these five years!), its stock market has increased by 34%, suggesting there's stock market enthusiasm for globalized French companies that is disconnected from what's happening in the real french economy.

Now, let's look at the case of our beloved Mexico. Economic growth was 30%, but if we account for the 30% net loss in purchasing power, the result is not cheerful.

Looking at the stock market, we see a net growth of only 20%. While this figure is more in line with Mexico's economy, it is far from the exuberance shown in the U.S. market.

Finally, the situation in China is also interesting. While its economy grew by 34%, the value of its stock market has decreased by 7% net today.

The gap is Notable, and reflects the effects of several specific factors.

Let's remember that COVID-19 started in China, a country whose political and economic system is different from that of the United States. This difference can be seen in the way both countries dealt with a common challenge, like the pandemic.

For example, in the United States (and Mexico), lockdowns and business closures were put in place for businesses considered "non-essential." This caused a significant economic contraction and millions of jobs were temporarily lost. However, by mid-2020, policies became more flexible, less strict, and more decentralized compared to China's centralized and strict approach to adapt to the "new normal."

ਹੁਣ ਅਸੀਂ ਫਰਾਂਸ ਦੇ ਅੰਕੜਿਆਂ ਨੂੰ ਦੇਖਦੇ ਹਾਂ, ਜੋ ਕਿ ਇੱਕ NATO ਮੈਂਬਰ ਹੈ, ਅਤੇ ਜੋ ਯੂਰਪ ਵਿੱਚ ਹੋ ਰਹੀ ਘਟਨਾਵਾਂ ਦਾ ਪ੍ਰਤੀਨਿਧੀ ਅਰਥਵਿਵਸਥਾ ਹੈ। ਜੋ ਸੂਚਕਾਂਕ ਮੈਂ ਵਰਤਿਆ ਹੈ ਉਹ ਹੈ CAC 40 (ਫਰਾਂਸ ਦੀਆਂ ਸਭ ਤੋਂ ਵੱਡੀਆਂ ਕੰਪਨੀਆਂ, ਜਿਵੇਂ ਕਿ ਲਗਜ਼ਰੀ ਬ੍ਰਾਂਡ LVMH, ਊਰਜਾ ਕੰਪਨੀ ਟੋਟਲ, ਅਤੇ ਉਦਯੋਗਿਕ ਕੰਪਨੀ ਸ਼ਨਾਈਡਰ, ਜੋ ਸਾਰੀਆਂ ਨੂੰ ਦੁਨੀਆ ਭਰ ਵਿੱਚ ਮੰਨਿਆ ਜਾਂਦਾ ਹੈ ਅਤੇ ਇੰਟਰਨੈਸ਼ਨਲ ਪ੍ਰਤੀਨਿਧੀ ਹੈ)।

ਇਸ ਲਈ, ਜਦੋਂ ਕਿ ਫਰਾਂਸ ਦੀ ਅਸਲ ਅਰਥਵਿਵਸਥਾ ਨੇ ਸਿਰਫ 4% ਦਾ ਵਾਧਾ ਕੀਤਾ ਹੈ (ਇਸ ਪੰਜ ਸਾਲਾਂ ਵਿੱਚ!), ਇਸ ਦੀ ਸਟਾਕ ਮਾਰਕੀਟ ਵਿੱਚ 34% ਦਾ ਵਾਧਾ ਹੋਇਆ ਹੈ, ਜੋ ਇਹ ਦਰਸਾਉਂਦਾ ਹੈ ਕਿ ਗਲੋਬਲ ਫਰਾਂਸੀਸੀ ਕੰਪਨੀਆਂ ਲਈ ਸਟਾਕ ਮਾਰਕੀਟ ਵਿੱਚ ਉਤਸ਼ਾਹ ਹੈ ਜੋ ਫਰਾਂਸ ਦੀ ਅਸਲ ਅਰਥਵਿਵਸਥਾ ਤੋਂ ਅਲੱਗ ਹੈ।

ਹੁਣ, ਅਸੀਂ ਆਪਣੇ ਪਿਆਰੇ ਮੈਕਸੀਕੋ ਦੇ ਮਾਮਲੇ ਨੂੰ ਦੇਖਦੇ ਹਾਂ। ਅਰਥਵਿਵਸਥਾ ਵਿੱਚ 30% ਦਾ ਵਾਧਾ ਹੋਇਆ, ਪਰ ਜੇ ਅਸੀਂ ਖਰੀਦਦਾਰੀ ਦੀ ਯੋਗਤਾ ਵਿੱਚ 30% ਦੀ ਸਾਫ਼ ਨੁਕਸਾਨ ਨੂੰ ਧਿਆਨ ਵਿੱਚ ਰੱਖਦੇ ਹਾਂ, ਤਾਂ ਨਤੀਜਾ ਖੁਸ਼ਕੁਨ ਨਹੀਂ ਹੈ।

ਸਟਾਕ ਮਾਰਕੀਟ ਨੂੰ ਦੇਖਦਿਆਂ, ਅਸੀਂ ਸਿਰਫ 20% ਦਾ ਨੈਟ ਵਾਧਾ ਵੇਖਦੇ ਹਾਂ। ਜਦੋਂ ਕਿ ਇਹ ਅੰਕੜਾ ਮੈਕਸੀਕੋ ਦੀ ਅਰਥਵਿਵਸਥਾ ਨਾਲ ਜ਼ਿਆਦਾ ਮਿਲਦਾ ਹੈ, ਪਰ ਇਹ ਅਮਰੀਕੀ ਮਾਰਕੀਟ ਵਿੱਚ ਦਿਖਾਏ ਗਏ ਉਤਸ਼ਾਹ ਤੋਂ ਕਾਫ਼ੀ ਦੂਰ ਹੈ।

ਆਖਰਕਾਰ, ਚੀਨ ਦੀ ਸਥਿਤੀ ਵੀ ਦਿਲਚਸਪ ਹੈ। ਜਦੋਂ ਕਿ ਇਸ ਦੀ ਅਰਥਵਿਵਸਥਾ 34% ਵਧੀ, ਇਸ ਦੀ ਸਟਾਕ ਮਾਰਕੀਟ ਦੀ ਕੀਮਤ ਅੱਜ 7% ਘਟ ਗਈ ਹੈ।

ਇਹ ਫਰਕ ਮਿਆਨ੍ਹਾ ਹੈ, ਅਤੇ ਕਈ ਵਿਸ਼ੇਸ਼ ਕਾਰਕਾਂ ਦੇ ਪ੍ਰਭਾਵਾਂ ਨੂੰ ਦਰਸਾਉਂਦਾ ਹੈ।

ਯਾਦ ਰੱਖੋ ਕਿ COVID-19 ਚੀਨ ਵਿੱਚ ਸ਼ੁਰੂ ਹੋਇਆ ਸੀ, ਇੱਕ ਐਸਾ ਦੇਸ਼ ਜਿਸ ਦਾ ਰਾਜਨੀਤਿਕ ਅਤੇ ਆਰਥਿਕ ਸਿਸਟਮ ਅਮਰੀਕਾ ਦੇ ਮਾਪੇ ਤੋਂ ਵੱਖਰਾ ਹੈ। ਇਹ ਫਰਕ ਇਸ ਤਰੀਕੇ ਵਿੱਚ ਵੇਖਿਆ ਜਾ ਸਕਦਾ ਹੈ ਜਿਸ ਤਰੀਕੇ ਨਾਲ ਦੋਹਾਂ ਦੇਸ਼ਾਂ ਨੇ ਇੱਕ ਸਾਂਝੀ ਚਣੌਤੀ, ਜਿਵੇਂ ਕਿ ਮਹਾਂਮਾਰੀ, ਨਾਲ ਨਜਿੱਠਿਆ।

ਉਦਾਹਰਨ ਲਈ, ਅਮਰੀਕਾ ਵਿੱਚ (ਅਤੇ ਮੈਕਸੀਕੋ ਵਿੱਚ), ਲਾਕਡਾਊਨ ਅਤੇ "ਗੈਰ-ਆਵਸ਼ਕ" ਮੰਨੀਆਂ ਗਈਆਂ ਕਾਰੋਬਾਰਾਂ ਦੇ ਬੰਦ ਹੋਣ ਦੀ ਪਾਲਸੀ ਲਾਗੂ ਕੀਤੀ ਗਈ ਸੀ। ਇਸ ਨਾਲ ਇੱਕ ਮਹੱਤਵਪੂਰਣ ਆਰਥਿਕ ਸੰਕੋਚਨ ਹੋਇਆ ਅਤੇ ਲੱਖਾਂ ਰੁਜ਼ਗਾਰ ਅਸਥਾਈ ਤੌਰ 'ਤੇ ਗਏ। ਹਾਲਾਂਕਿ, 2020 ਦੇ ਮੱਧ ਤੱਕ, ਨੀਤੀਆਂ ਜ਼ਿਆਦਾ ਲਚਕੀਲੀ, ਘੱਟ ਸਖਤ ਅਤੇ ਚੀਨ ਦੇ ਕੇਂਦਰੀਕ੍ਰਿਤ ਅਤੇ ਸਖਤ ਤਰੀਕੇ ਨਾਲੋਂ ਜ਼ਿਆਦਾ ਵਿਖੇੜੀਆਂ ਹੋ ਗਈਆਂ ਸੀ। You might remember that when the world seemed to be returning to "normal," I decided to restart Bina's operations.

In the 2020 letter (https://bina.mx/inicio/reportes-anuales-y-trimestrales/2020-anual/), I showed how we started by buying two shares of Alibaba Holdings at around \$245 dollars per share.

However, by March 23, 2021, the date of that letter, the price of the stock had dropped to \$225, though it wasn't a surprise since it had been falling from its peak of \$320 in October 2020.

During the COVID-19 restrictions, the stock had reached that peak above \$300, driven by Jack Ma's attempt to take his then-subsidiary Ant Group public.

Ant Group's initial public offering (IPO) was scheduled for October 2020, and if it had happened, it would have been the largest IPO in the world. This excitement was part of what drove the stock price at that time.

However, when Jack Ma made critical comments about the financial inclusion situation in China, the Chinese government stepped in and stopped the IPO process, which struck Alibaba's momentum in the markets.

I have a habit: when an idea seems interesting to me, I like to "step a foot" in it and keep it on my radar, rather than letting it pass by. I'm very careful about the thoughts I allow to get my attention. And that's how I continued watching Alibaba's behavior.

Now, since that peak in October 2020, Alibaba's stock kept falling, dropping from \$310 to a low of \$64 in October 2022.

During this drop, we increased our position: in mid-2021, we bought shares at \$226, and in December of the same year, we bought more at \$118.

As the price kept dropping, I assumed we were buying at a discounted price, trusting that we had already reached the stock price "bottom."

ਤੁਸੀਂ ਯਾਦ ਕਰ ਸਕਦੇ ਹੋ ਕਿ ਜਦੋਂ ਦੁਨੀਆ "ਸਧਾਰਨ" ਵਾਪਸ ਆਉਂਦੀ ਹੋਈ ਦਿਖਾਈ ਦੇ ਰਹੀ ਸੀ, ਮੈਂ ਬੀਨਾ ਦੀਆਂ ਕਾਰਜਵਾਹੀਆਂ ਦਬਾਰਾ ਸ਼ਰੂ ਕਰਨ ਦਾ ਫੈਸਲਾ ਕੀਤਾ।

2020 ਦੇ ਪੱਤਰ ਵਿੱਚ (https://bina.mx/inicio/reportesanuales-y-trimestrales/2020-anual/), ਮੈਂ ਦਿਖਾਇਆ ਕਿ ਅਸੀਂ ਕਿਸ ਤਰ੍ਹਾਂ ਅਲਿਬਾਬਾ ਹੋਲਡਿੰਗਜ਼ ਦੇ ਦੋ ਸ਼ੇਅਰ ਕਰੀਦੇ ਸੀ, ਜਿਨ੍ਹਾਂ ਦੀ ਕੀਮਤ ਲਗਭਗ \$245 ਪ੍ਰਤੀ ਸ਼ੇਅਰ ਸੀ।

ਹਾਲਾਂਕਿ, 23 ਮਾਰਚ 2021 ਤੱਕ, ਉਸ ਪੱਤਰ ਦੀ ਤਾਰੀਖ ਤੱਕ, ਸਟਾਕ ਦੀ ਕੀਮਤ \$225 ਤੱਕ ਘਟ ਗਈ ਸੀ, ਹਾਲਾਂਕਿ ਇਹ ਹੈਰਾਨੀ ਦੀ ਗੱਲ ਨਹੀਂ ਸੀ ਕਿਉਂਕਿ ਇਹ ਅਕਤੂਬਰ 2020 ਵਿੱਚ \$320 ਦੇ ਸਿਖਰ ਤੋਂ ਗਿਰ ਰਿਹਾ ਸੀ।

COVID-19 ਦੀਆਂ ਪਾਬੰਦੀਆਂ ਦੌਰਾਨ, ਸਟਾਕ ਨੇ \$300 ਤੋਂ ਉਪਰ ਉਹ ਸਿਖਰ ਪਾਇਆ ਸੀ, ਜਿਸਨੂੰ ਜੈਕ ਮਾ ਦੀ ਕੋਸ਼ਿਸ਼ ਨੇ ਪ੍ਰੇਰਿਤ ਕੀਤਾ ਸੀ ਕਿ ਉਹ ਆਪਣੇ ਸਮੇਂ ਦੇ ਸਬਸਿਡੀਅਰੀ ਐਂਟ ਗਰੁੱਪ ਨੂੰ ਪਬਲਿਕ ਕਰੇ।

ਐਂਟ ਗਰੁੱਪ ਦੀ ਪਹਿਲੀ ਪਬਲਿਕ ਆਫਰਿੰਗ (IPO) ਅਕਤੂਬਰ 2020 ਵਿੱਚ ਸ਼ਡੂਲ ਕੀਤੀ ਗਈ ਸੀ, ਅਤੇ ਜੇ ਇਹ ਹੋ ਜਾਦੀ, ਤਾਂ ਇਹ ਦੁਨੀਆ ਦੀ ਸਭ ਤੋਂ ਵੱਡੀ IPO ਹੋਈ ਹੁੰਦੀ। ਇਹ ਉਤਸ਼ਾਹ ਉਸ ਸਮੇਂ ਸਟਾਕ ਦੀ ਕੀਮਤ ਨੂੰ ਉਤਸ਼ਾਹਿਤ ਕਰਨ ਦਾ ਹਿੱਸਾ ਸੀ।

ਹਾਲਾਂਕਿ, ਜਦੋਂ ਜੈਕ ਮਾ ਨੇ ਚੀਨ ਵਿੱਚ ਆਰਥਿਕ ਸ਼ਾਮਿਲੀਅਤ ਦੀ ਸਥਿਤੀ ਬਾਰੇ ਮਹੱਤਵਪੂਰਨ ਟਿੱਪਣੀਆਂ ਕੀਤੀਆਂ, ਤਾਂ ਚੀਨੀ ਸਰਕਾਰ ਨੇ ਦਖਲਅੰਦਾਜ਼ੀ ਕੀਤੀ ਅਤੇ IPO ਪ੍ਰਕਿਰਿਆ ਰੋਕ ਦਿੱਤੀ, ਜਿਸ ਨਾਲ ਅਲਿਬਾਬਾ ਦੀ ਮਾਰਕੀਟਾਂ ਵਿੱਚ ਚਲ ਰਹੀ ਰਫ਼ਤਾਰ ਰੁਕ ਗਈ।

ਮੇਰੀ ਇੱਕ ਆਦਤ ਹੈ: ਜਦੋਂ ਕੋਈ ਵਿਚਾਰ ਮੈਨੂੰ ਦਿਲਚਸਪ ਲੱਗਦਾ ਹੈ, ਤਾਂ ਮੈਂ ਉਸ ਵਿੱਚ "ਇੱਕ ਕਦਮ ਰੱਖਣਾ" ਪਸੰਦ ਕਰਦਾ ਹਾਂ ਅਤੇ ਇਸਨੂੰ ਆਪਣੇ ਰੇਡਾਰ 'ਤੇ ਰੱਖਦਾ ਹਾਂ, ਨਾ ਕਿ ਇਸਨੂੰ ਗੁਜ਼ਰ ਜਾਵਣ ਦੇ ਦਿੰਦਾ ਹਾਂ। ਮੈਂ ਬੜੀ ਸਾਵਧਾਨੀ ਨਾਲ ਉਹ ਵਿਚਾਰ ਸਵੀਕਾਰ ਕਰਦਾ ਹਾਂ ਜੋ ਮੇਰੀ ਧਿਆਨ ਨੂੰ ਆਕਰਸ਼ਿਤ ਕਰਦੇ ਹਨ। ਅਤੇ ਇਸ ਤਰੀਕੇ ਨਾਲ ਮੈਂ ਅਲਿਬਾਬਾ ਦੇ ਵਿਹਾਰ ਨੂੰ ਦੇਖਣਾ ਜਾਰੀ ਰੱਖਿਆ।

ਹੁਣ, ਅਕਤੂਬਰ 2020 ਦੇ ਉਸ ਸਿਖਰ ਤੋਂ ਬਾਅਦ, ਅਲਿਬਾਬਾ ਦਾ ਸਟਾਕ ਲਗਾਤਾਰ ਗਿਰਦਾ ਗਿਆ, \$310 ਤੋਂ ਘਟ ਕੇ ਅਕਤੂਬਰ 2022 ਵਿੱਚ \$64 ਤੱਕ ਪਹੁੰਚ ਗਿਆ।

ਇਸ ਗਿਰਾਵਟ ਦੌਰਾਨ, ਅਸੀਂ ਆਪਣੀ ਪੋਜ਼ੀਸ਼ਨ ਵਧਾਈ: ਮੱਧ 2021 ਵਿੱਚ, ਅਸੀਂ \$226 'ਤੇ ਸ਼ੇਅਰ ਖਰੀਦੇ, ਅਤੇ ਉਸੇ ਸਾਲ ਦੇ ਦਿਸੰਬਰ ਵਿੱਚ, ਅਸੀਂ ਹੋਰ ਖਰੀਦੇ \$118 'ਤੇ।

ਜਿਵੇਂ ਜਿਵੇਂ ਕੀਮਤ ਗਿਰਦੀ ਗਈ, ਮੈਂ ਸਮਝਿਆ ਕਿ ਅਸੀਂ ਛੂਟ ਵਾਲੀ ਕੀਮਤ 'ਤੇ ਖਰੀਦ ਰਹੇ ਸੀ, ਅਤੇ ਮੈਨੂੰ ਯਕੀਨ ਸੀ ਕਿ ਅਸੀਂ ਪਹਿਲਾਂ ਹੀ ਸਟਾਕ ਦੀ ਕੀਮਤ "ਨਿਊਣਤਮ" ਤੱਕ ਪਹੁੰਚ ਗਏ ਸੀ। Then, an "unexpected" event occurred for those unaware of the geopolitical situation (although it was telegraphed for years!): in February 2022, Russia, a commercial ally of China and already having annexed Crimea in 2014, decided to carry out a large-scale military invasion of Ukraine.

They justified this action as a response to the United States and NATO's intention to establish military bases in Ukraine, and what had been a low-intensity conflict for years quickly escalated into an open war.

In response, when the war began, the United States and its allies imposed severe economic sanctions on Russia.

While Russia found ways to mitigate the effects of these sanctions through trade alliances and demanding payment for its oil in rubles, global investment funds suspended their participation in the Russian market, sold their positions, and cut ties. This caused many common investors to lose money in Russian company stocks.

This series of events caused concern in the market about what might happen to the stocks of other geopolitical allies of Russia, such as China.

This fear, along with existing concerns already priced in due to the policies of the Chinese Communist Party (i.e. Ant Group's shock), the trade war with the United States with the tone of "winner takes all," and worries about a possible economic recession in China, contributed to a loss of interest from the global market, especially in the United States, in Chinese company stocks.

I do not share these fears. For me, it was an opportunity to buy an excellent business at an extraordinary price.

In March 2022, I bought more Alibaba shares at \$103 per share, and by December of that year, I increased my position with an average cost of \$89 per share.

Unlike the United States, which lifted its restrictions in mid-2020, China relaxed its "zero COVID" restrictions only by the end of 2022 in response to mass protests due to frustration of the public.

ਫਿਰ, ਉਹ "ਅਚਾਨਕ" ਘਟਨਾ ਘਟ ਗਈ ਜਿਸਨੂੰ ਜਿਨ੍ਹਾਂ ਨੂੰ ਭੂ-ਰਾਜਨੀਤਿਕ ਸਥਿਤੀ ਦੀ ਜਾਣਕਾਰੀ ਨਹੀਂ ਸੀ, ਉਹਨਾਂ ਲਈ ਇਹ ਹੈਰਾਨੀ ਦਾ ਕਾਰਣ ਸੀ (ਹਾਲਾਂਕਿ ਇਹ ਸਾਲਾਂ ਤੋਂ ਸੰਕੇਤਿਤ ਸੀ!): ਫਰਵਰੀ 2022 ਵਿੱਚ, ਰੂਸ, ਜੋ ਚੀਨ ਦਾ ਵਪਾਰਕ ਸਾਥੀ ਹੈ ਅਤੇ 2014 ਵਿੱਚ ਕ੍ਰਿਮੀਆ ਦਾ ਐਲਾਨ ਕਰ ਚੁੱਕਾ ਸੀ, ਨੇ ਯੂਕਰੇਨ 'ਤੇ ਵੱਡੇ ਪੱਧਰ 'ਤੇ ਫੌਜੀ ਆ.कੁ.ਬਣ ਕਰਨ ਦਾ ਫੈਸਲਾ ਕੀਤਾ।

ਉਹਨਾਂ ਨੇ ਇਸ ਕਾਰਵਾਈ ਨੂੰ ਯੂਕਰੇਨ ਵਿੱਚ ਫੌਜੀ ਅਧਾਰ ਸਥਾਪਤ ਕਰਨ ਦੀ ਯੂਨਾਈਟਡ ਸਟੇਟਸ ਅਤੇ NATO ਦੀ ਯੋਜਨਾ ਦੇ ਪ੍ਰਤੀ ਪ੍ਰਤਿਕ੍ਰਿਆ ਦੇ ਤੌਰ 'ਤੇ ਜਵਾਬ ਦਿੱਤਾ, ਅਤੇ ਜੋ ਕੁਝ ਸਾਲਾਂ ਤੋਂ ਘਟ ਰਿਹਾ ਸੀ, ਇੱਕ ਨਿੱਕੀ ਸ਼ਕਤੀ ਦਾ ਟਕਰਾਅ ਸੀ, ਉਹ ਜਲਦੀ ਖੁੱਲੀ ਜੰਗ ਵਿੱਚ ਤਬਦੀਲ ਹੋ ਗਿਆ।

ਜਵਾਬ ਵਜੋਂ, ਜਦੋਂ ਜੰਗ ਸ਼ੁਰੂ ਹੋਈ, ਤਦ ਯੂਨਾਈਟਡ ਸਟੇਟਸ ਅਤੇ ਇਸਦੇ ਸਾਥੀਆਂ ਨੇ ਰੂਸ 'ਤੇ ਕਟੋਰ ਆਰਥਿਕ ਸਜ਼ਾਵਾਂ ਲਾਗੂ ਕੀਤੀਆਂ।

ਜਦੋਂ ਕਿ ਰੂਸ ਨੇ ਵਪਾਰਕ ਸਾਥਾਂ ਅਤੇ ਆਪਣੇ ਤੇਲ ਦੀ ਭੁਗਤਾਨ ਰੂਬਲਾਂ ਵਿੱਚ ਮੰਗ ਕਰਕੇ ਇਸ ਸਜ਼ਾ ਦੇ ਪ੍ਰਭਾਵਾਂ ਨੂੰ ਘਟਾਉਣ ਦੇ ਤਰੀਕੇ ਲੱਭੇ, ਗਲੋਬਲ ਨਿਵੇਸ਼ ਫੰਡਾਂ ਨੇ ਰੂਸੀ ਬਜ਼ਾਰ ਵਿੱਚ ਆਪਣੀ ਭਾਗੀਦਾਰੀ ਰੋਕ ਦਿੱਤੀ, ਆਪਣੀਆਂ ਪੋਜ਼ੀਸ਼ਨ ਵੇਚੀਆਂ ਅਤੇ ਸੰਪਰਕ ਕੱਟ ਲਏ। ਇਸ ਨਾਲ ਕਈ ਆਮ ਨਿਵੇਸ਼ਕਾਂ ਨੂੰ ਰੂਸੀ ਕੰਪਨੀ ਦੇ ਸਟਾਕ ਵਿੱਚ ਪੈਸਾ ਗਆਣਾ ਪਿਆ।

ਇਸ ਘਟਨਾਵਲੀਆਂ ਦੇ ਤਰੀਕੇ ਨਾਲ ਮਾਰਕੀਟ ਵਿੱਚ ਚਿੰਤਾ ਪੈਦਾ ਹੋਈ ਕਿ ਰੂਸ ਦੇ ਹੋਰ ਭੂ-ਰਾਜਨੀਤਿਕ ਸਾਥੀਆਂ ਦੇ ਸਟਾਕਾਂ ਦਾ ਕੀ ਹੋਵੇਗਾ, ਜਿਵੇਂ ਚੀਨ ਦੇ।

ਇਹ ਡਰ, ਚੀਨੀ ਕਮਿਊਨਿਸਟ ਪਾਰਟੀ ਦੀਆਂ ਨੀਤੀਆਂ (ਜਿਵੇਂ ਐਂਟ ਗਰੁੱਪ ਦਾ ਸ਼ੌਕ), ਯੂਨਾਈਟਡ ਸਟੇਟਸ ਨਾਲ ਵਪਾਰ ਯੁੱਧ ਜਿਸਦਾ ਟੋਨ "ਜਿੱਤਣ ਵਾਲਾ ਸਭ ਕੁਝ ਲੈ ਜਾਂਦਾ ਹੈ" ਅਤੇ ਚੀਨ ਵਿੱਚ ਆਰਥਿਕ ਮੰਦਗੀ ਦੇ ਸੰਭਾਵੇ ਨੂੰ ਲੈ ਕੇ ਚਿੰਤਾਵਾਂ ਨਾਲ ਮਿਲ ਕੇ, ਗਲੋਬਲ ਮਾਰਕੀਟ ਤੋਂ ਖਾਸ ਕਰਕੇ ਯੂਨਾਈਟਡ ਸਟੇਟਸ ਵਿੱਚ, ਚੀਨੀ ਕੰਪਨੀ ਦੇ ਸਟਾਕਾਂ ਵਿੱਚ ਰੁਚੀ ਘਟਾਉਣ ਵਿੱਚ ਯੋਗਦਾਨ ਪਾਇਆ।

ਮੈਂ ਇਹ ਡਰ ਸਾਂਝੇ ਨਹੀਂ ਕਰਦਾ। ਮੇਰੇ ਲਈ, ਇਹ ਇੱਕ ਸ਼ਾਨਦਾਰ ਕੀਮਤ 'ਤੇ ਸ਼ਾਨਦਾਰ ਕਾਰੋਬਾਰ ਖਰੀਦਣ ਦਾ ਮੌਕਾ ਸੀ।

ਮਾਰਚ 2022 ਵਿੱਚ, ਮੈਂ ਅਲਿਬਾਬਾ ਦੇ ਹੋਰ ਸ਼ੇਅਰ \$103 ਪ੍ਰਤੀ ਸ਼ੇਅਰ 'ਤੇ ਖਰੀਦੇ, ਅਤੇ ਉਸੇ ਸਾਲ ਦੇ ਦਿਸੰਬਰ ਵਿੱਚ, ਮੈਂ ਆਪਣੀ ਪੋਜ਼ੀਸ਼ਨ ਨੂੰ \$89 ਪ੍ਰਤੀ ਸ਼ੇਅਰ ਦੇ ਔਸਤ ਖਰਚ ਨਾਲ ਵਧਾਇਆ।

ਯੂਨਾਈਟਡ ਸਟੇਟਸ ਦੇ ਮੁਕਾਬਲੇ, ਜਿਸਨੇ 2020 ਦੇ ਮੱਧ ਵਿਚ ਆਪਣੀਆਂ ਪਾਬੰਦੀਆਂ ਹਟਾ ਦਿੱਤੀਆਂ, ਚੀਨ ਨੇ ਸਿਰਫ 2022 ਦੇ ਅਖੀਰ ਤੱਕ ਆਪਣੇ "ਜੀਰੋ COVID" ਰੋਕਾਂ ਨੂੰ ਢੀਲਾ ਕੀਤਾ ਸੀ, ਜਦੋਂ ਲੋਕਾਂ ਦੀ ਨਾਰਾਜ਼ਗੀ ਦੇ ਕਾਰਨ ਬਹੁਤ ਵੱਡੇ ਪ੍ਰਦਰਸ਼ਨ ਹੋਏ। From then on, the Chinese government gradually abandoned the policies of mass lockdowns and movement restrictions, marking the end of its strictest measures. However, skepticism about Chinese stocks kept their stock market prices low.

Between January 2023 and January 2024, I expanded our position in Alibaba with an average cost of \$83 dollars per share. My thought was: "Should I have more capital; I'd acquire more Alibaba shares". However, with true understanding and patience we could have acquired a larger chunk of shares at \$65!

Currently, our investment in Alibaba has an average cost of \$100 dollars per share.

Meanwhile, China, despite the setback caused by the pandemic, continued to grow, although at a slower pace than usually, similar to the United States.

Due to globalization, some economists like Niall Ferguson believe that both economies work together in what Ferguson has called "Chimerica" — a system where China acts as the low-cost manufacturer (think of Alibaba) and the United States as the tech developer (a favorite example is Apple) and consumer (Amazon).

However, this idea has become somewhat outdated. With the protectionist policies that have led to situations like the trade war between the two nations, both have had to rely on "bridge" countries like Mexico, or South Korea. For example, I'd say that we could be thinking of situations like "Chimexrica" (China-Mexico-America).

Let's go back to the table to compare the markets, and we'll see clear differences between the growth of stock markets and the real growth in productivity.

Despite similar growth rates in productivity in China, the United States, and Mexico, their markets have had very different results. As we've seen, the U.S. index has grown by 91%, Mexico's by only 20%, and China's has decreased by 7%.

ਉਸ ਤੋਂ ਬਾਅਦ, ਚੀਨੀ ਸਰਕਾਰ ਨੇ ਧੀਰੇ-ਧੀਰੇ ਭਾਰੀ ਲਾਕਡਾਊਨ ਅਤੇ ਹਿਲਚਲ ਦੀਆਂ ਪਾਬੰਦੀਆਂ ਦੀਆਂ ਨੀਤੀਆਂ ਛੱਡ ਦਿੱਤੀਆਂ, ਜਿਸ ਨਾਲ ਇਸ ਦੀਆਂ ਸਖਤ ਤਦਬੀਰਾਂ ਦਾ ਅੰਤ ਹੋਇਆ। ਹਾਲਾਂਕਿ, ਚੀਨੀ ਸਟਾਕਾਂ ਬਾਰੇ ਸ਼ੱਕ ਸਾਂਭੀ ਰਿਹਾ ਅਤੇ ਇਸ ਕਾਰਨ ਉਨ੍ਹਾਂ ਦੇ ਸਟਾਕ ਮਾਰਕੀਟ ਦੇ ਕੀਮਤਾਂ ਘੱਟ ਰਹੀਆਂ।

ਜਨਵਰੀ 2023 ਅਤੇ ਜਨਵਰੀ 2024 ਵਿਚਕਾਰ, ਮੈਂ ਅਲਿਬਾਬਾ ਵਿੱਚ ਆਪਣੀ ਪੋਜ਼ੀਸ਼ਨ ਵਧਾਈ, ਜਿਸ ਦਾ ਔਸਤ ਖਰਚ \$83 ਪ੍ਰਤੀ ਸ਼ੇਅਰ ਸੀ। ਮੇਰਾ ਵਿਚਾਰ ਸੀ: "ਜੇ ਮੇਰੇ ਕੋਲ ਹੋਰ ਪੂੰਜੀ ਹੁੰਦੀ ਤਾਂ ਮੈਂ ਹੋਰ ਅਲਿਬਾਬਾ ਦੇ ਸ਼ੇਅਰ ਖਰੀਦ ਲੈਂਦਾ"। ਹਾਲਾਂਕਿ, ਸਹੀ ਸਮਝ ਅਤੇ ਧੀਰਜ ਨਾਲ ਅਸੀਂ \$65 'ਤੇ ਸ਼ੇਅਰ ਦਾ ਵੱਡਾ ਹਿੱਸਾ ਖਰੀਦ ਸਕਦੇ ਸੀ।

ਹੁਣ, ਅਸੀਂ ਅਲਿਬਾਬਾ ਵਿੱਚ ਆਪਣੀ ਨਿਵੇਸ਼ ਦੀ ਔਸਤ ਕੀਮਤ \$100 ਪ੍ਰਤੀ ਸ਼ੇਅਰ ਹੈ।

ਇਸ ਦੌਰਾਨ, ਚੀਨ ਨੇ, ਪੈਂਡੈਮਿਕ ਤੋਂ ਪਿੱਛੇ ਆਉਂਦੇ ਹੋਏ ਵੀ, ਆਪਣੀ ਵਧਾਈ ਜਾਰੀ ਰੱਖੀ, ਹਾਲਾਂਕਿ ਪਹਿਲਾਂ ਵਾਂਗ ਤੇਜ਼ੀ ਨਾਲ ਨਹੀਂ, ਇਹ ਯੂਨਾਈਟਡ ਸਟੇਟਸ ਦੇ ਸਮਾਨ ਹੈ।

ਗਲੋਬਲਾਈਜੇਸ਼ਨ ਕਾਰਨ, ਕੁਝ ਅਰਥਸ਼ਾਸਤਰੀਆਂ ਜਿਵੇਂ ਨਾਇਲ ਫਰਗੂਸਨ ਮੰਨਦੇ ਹਨ ਕਿ ਦੋਹਾਂ ਅਰਥਵਿਵਸਥਾਵਾਂ ਇਕੱਠੇ ਕੰਮ ਕਰਦੀਆਂ ਹਨ ਜਿਸਨੂੰ ਫਰਗੂਸਨ ਨੇ "ਚਾਈਮੇਰਿਕਾ" ਕਿਹਾ ਹੈ — ਇੱਕ ਪ੍ਰਣਾਲੀ ਜਿਸ ਵਿੱਚ ਚੀਨ ਘੱਟ ਕੀਮਤ ਵਾਲਾ ਨਿਰਮਾਤਾ ਹੈ (ਅਲਿਬਾਬਾ ਨੂੰ ਸੋਚੋ) ਅਤੇ ਯੂਨਾਈਟਡ ਸਟੇਟਸ ਟੈਕਨੋਲੋਜੀ ਵਿਕਾਸਕ (ਇੱਕ ਪ੍ਰਸਿੱਧ ਉਦਾਹਰਨ ਐਪਲ ਹੈ) ਅਤੇ ਉਪਭੋਗੀ (ਐਮਾਜ਼ਨ)।

ਹਾਲਾਂਕਿ, ਇਹ ਵਿਚਾਰ ਕੁਝ ਪੁਰਾਣਾ ਹੋ ਗਿਆ ਹੈ। ਸੰਰਕਸ਼ਣਵਾਦੀ ਨੀਤੀਆਂ ਜੋ ਦੋਹਾਂ ਦੇ ਵਿਚਕਾਰ ਵਪਾਰ ਯੁੱਧ ਜਿਹੀਆਂ ਸਥਿਤੀਆਂ ਤਿਆਰ ਕਰਦੀਆਂ ਹਨ, ਦੇ ਕਾਰਨ ਦੋਹਾਂ ਨੂੰ "ਬ੍ਰਿਜ" ਦੇਸ਼ਾਂ 'ਤੇ ਨਿਰਭਰ ਹੋਣਾ ਪਿਆ ਜਿਵੇਂ ਮੈਕਸੀਕੋ ਜਾਂ ਦੱਖਣੀ ਕੋਰੀਆ। ਉਦਾਹਰਨ ਵਜੋਂ, ਮੈਂ ਕਹਿਣਾ ਚਾਹੁੰਦਾ ਹਾਂ ਕਿ ਅਸੀਂ "ਚੀਮੇਕਸਰਿਕਾ" (ਚੀਨ-ਮੈਕਸੀਕੋ-ਅਮਰੀਕਾ) ਵਰਗੀ ਸਥਿਤੀ ਬਾਰੇ ਸੋਚ ਰਹੇ ਹੋ ਸਕਦੇ ਹਾਂ।

ਆਓ, ਅਸੀਂ ਵਾਪਸ ਮਾਰਕੀਟਾਂ ਦੀ ਤੁਲਨਾ ਕਰਨ ਲਈ ਟੇਬਲ 'ਤੇ ਜਾਵਾਂ, ਅਤੇ ਅਸੀਂ ਦੇਖਾਂਗੇ ਕਿ ਸਟਾਕ ਮਾਰਕੀਟਾਂ ਦੇ ਵਾਧੇ ਅਤੇ ਉਤਪਾਦਨਸ਼ੀਲਤਾ ਵਿੱਚ ਸੱਚੇ ਵਾਧੇ ਵਿੱਚ ਕਿਵੇਂ ਸਾਫ਼ ਅੰਤਰ ਹਨ।

ਚੀਨ, ਯੂਨਾਈਟਡ ਸਟੇਟਸ ਅਤੇ ਮੈਕਸੀਕੋ ਵਿੱਚ ਉਤਪਾਦਨਸ਼ੀਲਤਾ ਦੀਆਂ ਸਮਾਨ ਵਾਧੇ ਦਰਾਂ ਦੇ ਬਾਵਜੂਦ, ਉਨ੍ਹਾਂ ਦੀਆਂ ਮਾਰਕੀਟਾਂ ਦੇ ਨਤੀਜੇ ਬਹੁਤ ਹੀ ਵੱਖਰੇ ਰਹੇ ਹਨ। ਜਿਵੇਂ ਅਸੀਂ ਵੇਖ ਚੁੱਕੇ ਹਾਂ, ਯੂ.ਐੱਸ. ਇੰਡੈਕਸ 91% ਵਧਿਆ ਹੈ, ਮੈਕਸੀਕੋ ਦਾ 20% ਅਤੇ ਚੀਨ ਦਾ 7% ਘਟਿਆ ਹੈ। In addition to the monetary expansion I explained in the 2020 report, I now also understand that the growth in the U.S. market is partly explained by the increase in the obligations of its pension system. A huge animal that is difficult to discern if you only look at one side of the equation.

We also need to add that with globalization, there's a strong belief that the best companies in the world are American, and that these businesses are the best safe haven for value amid global geopolitical instability, especially those that are part of the S&P 500 index.

In contrast, I now partially understand that in China, geopolitical risks, such as its friendship with Russia and Iran, the centralized policies of the Communist Party, and the constant pressure and internal conflicts the Communist Party faces to stay stable while needing to improve the lives of millions in precarious conditions, have limited market growth.

My mistake in this story can be illustrated with a specific trade I briefly mentioned in the 2023 report.

The other side of my "smart move" in Alibaba, is that in May 2023, I sold a position of 28 shares of Meta, which I had accumulated since March 2021 at an average cost of \$199 per share.

I liquidated the position at \$256 per share to buy more shares of Alibaba at around \$80 per share.

Since then, Meta continued to rise and reached \$582 per share (2.8 times the original cost), while Alibaba shares have only increased slightly by 17% since then, reaching \$94 today.

Although the Alibaba thesis seems stronger to me as China moves away from recession worries in its real estate sector and returns to a growth path, I made the mistake of thinking that the high prices in the U.S. market couldn't rise further and that the negativity toward the Chinese market would change soon. But it didn't!

2020 ਦੀ ਰਿਪੋਰਟ ਵਿੱਚ ਜਿਸ ਮਾਨੀਟਰੀ ਵਿਸਤਾਰ ਦਾ ਮੈਂ ਵਿਸਥਾਰ ਨਾਲ ਜ਼ਿਕਰ ਕੀਤਾ ਸੀ, ਇਸਦੇ ਇਲਾਵਾ ਹੁਣ ਮੈਂ ਇਹ ਵੀ ਸਮਝਦਾ ਹਾਂ ਕਿ ਯੂ.ਐੱਸ. ਮਾਰਕੀਟ ਵਿੱਚ ਵਾਧਾ ਹਿੱਸੇਵਾਰ ਹੈ ਉਸਦੇ ਪੈਨਸ਼ਨ ਸਿਸਟਮ ਦੀਆਂ ਜ਼ਿੰਮੇਵਾਰੀਆਂ ਦੇ ਵਾਧੇ ਨਾਲ। ਇਹ ਇੱਕ ਵੱਡਾ ਜਾਨਵਰ ਹੈ ਜੋ ਕੇਵਲ ਇੱਕ ਪੱਖ ਤੋਂ ਦੇਖਣ 'ਤੇ ਸਮਝਣਾ ਔਖਾ ਹੁੰਦਾ ਹੈ।

ਸਾਨੂੰ ਇਹ ਵੀ ਸ਼ਾਮਲ ਕਰਨਾ ਚਾਹੀਦਾ ਹੈ ਕਿ ਗਲੋਬਲਾਈਜੇਸ਼ਨ ਦੇ ਨਾਲ, ਇਹ ਮੰਨਿਆ ਜਾਂਦਾ ਹੈ ਕਿ ਦੁਨੀਆ ਦੇ ਸਭ ਤੋਂ ਵਧੀਆ ਕੰਪਨੀਆਂ ਅਮਰੀਕੀ ਹਨ ਅਤੇ ਇਹ ਕੰਪਨੀਆਂ ਸੰਸਾਰਿਕ ਭੂਗੋਲਿਕ ਅਸਥਿਰਤਾ ਦੇ ਵਿਚਕਾਰ ਮੁੱਲ ਦੀ ਸੁਰੱਖਿਆ ਦੇ ਲਈ ਸਭ ਤੋਂ ਵਧੀਆ ਸਥਾਨ ਹਨ, ਖਾਸ ਕਰਕੇ ਉਹ ਕੰਪਨੀਆਂ ਜੋ ਐਸਐਂਡਪੀ 500 ਇੰਡੈਕਸ ਦਾ ਹਿੱਸਾ ਹਨ।

ਇਸਦੇ ਬਿਲਕੁਲ ਵਿਰੁੱਧ, ਹੁਣ ਮੈਂ ਪੂਰੀ ਤਰ੍ਹਾਂ ਸਮਝਦਾ ਹਾਂ ਕਿ ਚੀਨ ਵਿੱਚ ਭੂਗੋਲਿਕ ਖਤਰੇ, ਜਿਵੇਂ ਕਿ ਰੂਸ ਅਤੇ ਇਰਾਨ ਨਾਲ ਉਸਦਾ ਦੋਸਤੀ, ਕਮਿਊਨਿਸਟ ਪਾਰਟੀ ਦੀਆਂ ਕੇਂਦਰੀ ਨੀਤੀਆਂ, ਅਤੇ ਅੰਦਰੂਨੀ ਸੰਘਰਸ਼ ਅਤੇ ਦਬਾਅ, ਜੋ ਕਮਿਊਨਿਸਟ ਪਾਰਟੀ ਨੂੰ ਅਪਣਾ ਸਥਿਰਤਾ ਬਣਾਈ ਰੱਖਣ ਲਈ ਤਣਾਅ ਦੇ ਰਹੇ ਹਨ ਜਦੋਂ ਕਿ ਉਹ ਲੱਖਾਂ ਦੀ ਜਿੰਦਗੀ ਬਿਹਤਰ ਬਣਾਉਣ ਦੀ ਲੋੜ ਰੱਖਦੀ ਹੈ, ਮਾਰਕੀਟ ਦੇ ਵਾਧੇ ਨੂੰ ਸੀਮਿਤ ਕਰ ਰਹੇ ਹਨ।

ਇਸ ਕਹਾਣੀ ਵਿੱਚ ਮੇਰੀ ਗਲਤੀ ਨੂੰ ਇੱਕ ਖਾਸ ਵਪਾਰ ਦੇ ਨਾਲ ਦਰਸਾਇਆ ਜਾ ਸਕਦਾ ਹੈ ਜਿਸ ਦਾ ਮੈਂ 2023 ਦੀ ਰਿਪੋਰਟ ਵਿੱਚ ਛੋਟੇ ਵਕਤ ਲਈ ਜ਼ਿਕਰ ਕੀਤਾ ਸੀ।

ਮੇਰੇ "ਚਤੁਰ ਹੱਲ" ਦਾ ਦੂਜਾ ਪੱਖ ਇਹ ਹੈ ਕਿ ਮਈ 2023 ਵਿੱਚ, ਮੈਂ ਮੈਟਾ ਦੇ 28 ਸ਼ੇਅਰਾਂ ਦੀ ਪੋਜ਼ੀਸ਼ਨ ਵੇਚੀ, ਜੋ ਮੈਂ ਮਾਰਚ 2021 ਤੋਂ \$199 ਪ੍ਰਤੀ ਸ਼ੇਅਰ ਦੇ ਔਸਤ ਖ਼ਰਚ 'ਤੇ ਇਕੱਠਾ ਕੀਤੇ ਸਨ।

ਮੈਂ ਇਹ ਪੋਜ਼ੀਸ਼ਨ \$256 ਪ੍ਰਤੀ ਸ਼ੇਅਰ 'ਤੇ ਵੇਚੀ ਅਤੇ ਅਲਿਬਾਬਾ ਦੇ ਹੋਰ ਸ਼ੇਅਰ ਖਰੀਦਣ ਲਈ \$80 ਪ੍ਰਤੀ ਸ਼ੇਅਰ ਦੇ ਆਸ-ਪਾਸ ਖਰੀਦ ਕੀਤੇ।

ਤਦ ਤੋਂ, ਮੈਟਾ ਦਾ ਭਾਵਨਾ ਵਧੀ ਅਤੇ \$582 ਪ੍ਰਤੀ ਸ਼ੇਅਰ (ਮੂਲ ਕੀਮਤ ਦੇ 2.8 ਗੁਣਾ) ਤੱਕ ਪਹੁੰਚ ਗਿਆ, ਜਦੋਂ ਕਿ ਅਲਿਬਾਬਾ ਦੇ ਸ਼ੇਅਰ ਉਸ ਤੋਂ ਬਾਅਦ ਸਿਰਫ 17% ਵਧੇ ਹਨ, ਅਤੇ ਅੱਜ ਇਹ \$94 ਤੱਕ ਪਹੁੰਚੇ ਹਨ।

ਜਦੋਂ ਕਿ ਅਲਿਬਾਬਾ ਦੀ ਧਾਰਣਾ ਮੈਨੂੰ ਵਧੀਕ ਮਜ਼ਬੂਤ ਲੱਗਦੀ ਹੈ ਜਿਵੇਂ ਕਿ ਚੀਨ ਆਪਣੀ ਅਸਟੇਟ ਸਕੀਮ ਦੀਆਂ ਚਿੰਤਾਵਾਂ ਤੋਂ ਦੂਰ ਹੋ ਰਿਹਾ ਹੈ ਅਤੇ ਵਾਧੇ ਵਾਲੀ ਰਾਹ 'ਤੇ ਵਾਪਸ ਜਾ ਰਿਹਾ ਹੈ, ਮੈਂ ਇਹ ਗਲਤੀ ਕੀਤੀ ਕਿ ਮੈਂ ਸੋਚਿਆ ਕਿ ਯੂ.ਐੱਸ. ਮਾਰਕੀਟ ਦੀਆਂ ਉੱਚੀ ਕੀਮਤਾਂ ਹੋਰ ਨਹੀਂ ਵੱਧ ਸਕਦੀਆਂ ਅਤੇ ਚੀਨੀ ਮਾਰਕੀਟ ਪ੍ਰਤੀ ਨਕਾਰਾਤਮਕਤਾ ਜਲਦੀ ਬਦਲੇਗੀ। ਪਰ, ਇਹ ਨਹੀਂ ਹੋਇਆ! The economic perception in the United States worsened among the public, as shown by Trump's return to power. For example, we know that Berkshire Hathaway is covering its position by accumulating a huge amount of cash (about \$325 billion—this is the equivalent of 2/3 of Mexico's government budget for 2025!).

Although Buffett's cash position has made some nervous, the U.S. market has continued to grow, defying the expectations of many of us who thought that the unsustainable growth bubble should have burst years ago.

I'll use a simple metaphor to explain my mistake: it's like you gave me a ball to play in some beach tournaments, and when I saw the sky turn gray, I decided to run and hide with the ball in a cave, missing the chance to keep playing.

The hurricane hasn't arrived yet, and while the ball is safe, maybe with more courage we could have won two or three more balls in the tournaments before the storm hit.

In these two years, reality has shown me how much I still have to learn and how difficult is to develop true patience.

The world is changing at a speed I didn't anticipate, and I realize I'm not as wise as I'd like to be. Not as wise as Charlie Munger was, and certainly not as wise as Warren Buffett.

Therefore, I've had to repeat a lesson I already knew: to make better decisions, I need to be more realistic and distrust my own wisdom.

But specifically, regarding our adventure in China, what I've learned is that if we're going to make global activities, it's better to keep part of my attention on understanding the basic principles of geopolitics.

Buffett says it well: "I don't know anything about China, so I stick to U.S. businesses that I understand." Although we know he has recently ventured into Japanese businesses.

\* \* \*

ਅਮਰੀਕਾ ਵਿੱਚ ਆਰਥਿਕ ਧਾਰਣਾ ਜਨਤਾ ਵਿੱਚ ਖਰਾਬ ਹੋ ਗਈ, ਜਿਵੇਂ ਕਿ ਟਰੰਪ ਦੇ ਸ਼ਕਤੀ ਵਿੱਚ ਵਾਪਸ ਆਉਣ ਤੋਂ ਪਤਾ ਲੱਗਦਾ ਹੈ। ਉਦਾਹਰਨ ਵਜੋਂ, ਅਸੀਂ ਜਾਣਦੇ ਹਾਂ ਕਿ ਬਰਖਸ਼ਾਇਰ ਹੈਥਵੇਅੀ ਆਪਣੀ ਪੋਜ਼ੀਸ਼ਨ ਨੂੰ ਕਵਰ ਕਰਨ ਲਈ ਇੱਕ ਵੱਡੀ ਰਕਮ ਨਕਦ ਰੱਖ ਰਿਹਾ ਹੈ (ਲਗਭਗ \$325 ਬਿਲੀਅਨ–ਇਹ ਮੈਕਸੀਕੋ ਦੇ ਸਰਕਾਰ ਦੇ ਬਜਟ ਦੇ 2025 ਲਈ 2/3 ਦੇ ਬਰਾਬਰ ਹੈ!).

ਹਾਲਾਂਕਿ ਬਫੇਟ ਦੀ ਨਕਦ ਪੋਜ਼ੀਸ਼ਨ ਨੇ ਕੁਝ ਲੋਕਾਂ ਨੂੰ ਚਿੰਤਿਤ ਕੀਤਾ ਹੈ, ਅਮਰੀਕੀ ਮਾਰਕੀਟ ਵੱਧ ਰਹੀ ਹੈ, ਅਤੇ ਸਾਡੇ ਕਈ ਲੋਕਾਂ ਦੀਆਂ ਉਮੀਦਾਂ ਨੂੰ ਅਣਹੋਇਆ ਕੀਤਾ ਹੈ ਜਿਨ੍ਹਾਂ ਨੇ ਸੋਚਿਆ ਸੀ ਕਿ ਇਹ ਅਸਥਿਰ ਵਾਧਾ ਦਾ ਗੁਬਾਰ ਕਈ ਸਾਲ ਪਹਿਲਾਂ ਫਟ ਜਾਣਾ ਚਾਹੀਦਾ ਸੀ।

ਮੈਂ ਆਪਣੀ ਗਲਤੀ ਨੂੰ ਸਮਝਾਉਣ ਲਈ ਇੱਕ ਸਧਾਰਨ ਰੂਪਕ ਵਰਤਾਂਗਾ: ਇਹ ਉਸੇ ਤਰ੍ਹਾਂ ਹੈ ਜਿਵੇਂ ਤੁਸੀਂ ਮੈਨੂੰ ਸਮੁੰਦਰ ਕੰਢੇ 'ਤੇ ਕਿਛੇ ਟੂਰਨਾਮੈਂਟਾਂ ਵਿੱਚ ਖੇਡਣ ਲਈ ਗੇਂਦ ਦਿੱਤੀ, ਅਤੇ ਜਦੋਂ ਮੈਂ ਆਸਮਾਨ ਨੂੰ ਗ਼ੁੰਮਿਆ ਹੋਇਆ ਦੇਖਿਆ, ਤਾਂ ਮੈਂ ਗੇਂਦ ਲੈ ਕੇ ਇੱਕ ਗੁਫਾ ਵਿੱਚ ਜਾ ਕੇ ਛਪ ਗਿਆ, ਖੇਡਣ ਦਾ ਮੌਕਾ ਗਵਾ ਦਿੱਤਾ।

ਹਾਰਿਕੇਨ ਅਜੇ ਤੱਕ ਨਹੀਂ ਆਇਆ, ਅਤੇ ਜਦੋਂ ਗੇਂਦ ਸੁਰੱਖਿਅਤ ਹੈ, ਤਾਂ ਸ਼ਾਇਦ ਜ਼ਿਆਦਾ ਹੌਸਲਾ ਰੱਖ ਕੇ ਅਸੀਂ ਟੂਰਨਾਮੈਂਟਾਂ ਵਿੱਚ ਹੋਰ ਦੋ ਜਾਂ ਤਿੰਨ ਗੇਂਦ ਜਿੱਤ ਸਕਦੇ ਸੀ ਪਹਿਲਾਂ ਕਿ ਤੂਫ਼ਾਨ ਆਏ।

ਇਨ੍ਹਾਂ ਦੋ ਸਾਲਾਂ ਵਿੱਚ, ਹਕੀਕਤ ਨੇ ਮੈਨੂੰ ਦਿਖਾਇਆ ਹੈ ਕਿ ਮੈਂ ਕਿੰਨਾ ਹੋਰ ਸਿੱਖਣਾ ਹੈ ਅਤੇ ਕਿੰਨਾ ਮੁਸ਼ਕਲ ਹੈ ਸੱਚੀ ਧੀਰਜ ਵਿਕਸਤ ਕਰਨਾ।

ਦੁਨੀਆ ਉਸ ਰਫ਼ਤਾਰ ਨਾਲ ਬਦਲ ਰਹੀ ਹੈ ਜਿਸਦੀ ਮੈਂ ਉਮੀਦ ਨਹੀਂ ਕਰ ਰਿਹਾ ਸੀ, ਅਤੇ ਮੈਂ ਸਮਝਦਾ ਹਾਂ ਕਿ ਮੈਂ ਉਹਨਾਂ ਹਿੰਮਤਾਂ ਨਾਲ ਸਮਝਦਾਰ ਨਹੀਂ ਹਾਂ ਜਿਵੇਂ ਮੈਂ ਸੋਚਦਾ ਸੀ। ਨਾ ਹੀ ਮੈਂ ਚਾਰਲੀ ਮੰਗਰ ਜਿਹਾ ਸਮਝਦਾਰ ਹਾਂ, ਅਤੇ ਨਾ ਹੀ ਮੈਂ ਵਾਰੇਨ ਬਫੇਟ ਜਿਹਾ ਸਮਝਦਾਰ ਹਾਂ।

ਇਸ ਲਈ, ਮੈਨੂੰ ਇੱਕ ਪੁਰਾਣੀ ਸਿਖਿਆ ਦੁਹਰਾਉਣੀ ਪਈ ਜਿਸਨੂੰ ਮੈਂ ਪਹਿਲਾਂ ਹੀ ਜਾਣਦਾ ਸੀ: ਚੰਗੇ ਫੈਸਲੇ ਕਰਨ ਲਈ, ਮੈਨੂੰ ਆਪਣੇ ਆਪ ਦੀ ਸਮਝ ਤੇ ਵਿਸ਼ਵਾਸ ਕਰਨਾ ਛੱਡਣਾ ਪਏਗਾ ਅਤੇ ਵਧੇਰੇ ਹਕੀਕਤਪੂਰਨ ਹੋਣਾ ਪਏਗਾ।

ਪਰ ਖਾਸ ਤੌਰ 'ਤੇ, ਚੀਨ ਵਿੱਚ ਸਾਡੀ ਸਫ਼ਰ ਬਾਰੇ, ਜੋ ਮੈਂ ਸਿੱਖਿਆ ਹੈ ਉਹ ਇਹ ਹੈ ਕਿ ਜੇ ਅਸੀਂ ਗਲੋਬਲ ਸਰਗਰਮੀਆਂ ਕਰ ਰਹੇ ਹਾਂ, ਤਾਂ ਇਹ ਬਿਹਤਰ ਹੈ ਕਿ ਮੈਂ ਆਪਣੀ ਧਿਆਨ ਦੇ ਇੱਕ ਹਿੱਸੇ ਨੂੰ ਭੂਗੋਲਿਕ ਰਾਜਨੀਤਿਕਤਾ ਦੇ ਮੂਲ ਸਿਧਾਂਤਾਂ ਨੂੰ ਸਮਝਣ ਵਿੱਚ ਰੱਖਾਂ।

ਬਫੇਟ ਬੜੀ ਚੰਗੀ ਤਰ੍ਹਾਂ ਕਹਿੰਦਾ ਹੈ: "ਮੈਨੂੰ ਚੀਨ ਬਾਰੇ ਕੁਝ ਵੀ ਨਹੀਂ ਪਤਾ, ਇਸ ਲਈ ਮੈਂ ਉਹ ਅਮਰੀਕੀ ਕਾਰੋਬਾਰਾਂ ਵਿੱਚ ਰਿਹਾ ਹਾਂ ਜਿਨ੍ਹਾਂ ਨੂੰ ਮੈਂ ਸਮਝਦਾ ਹਾਂ।" ਹਾਲਾਂਕਿ ਅਸੀਂ ਜਾਣਦੇ ਹਾਂ ਕਿ ਉਸਨੇ ਹਾਲ ਹੀ ਵਿੱਚ ਜਾਪਾਨੀ ਕਾਰੋਬਾਰਾਂ ਵਿੱਚ ਨਿਵੇਸ਼ ਕੀਤਾ ਹੈ।

\* \* \*

#### Bina and Mexico

Just as I believe that China has an inherent weakness in its political system by denying the existence of the supernatural reality (which doesn't necessarily apply to the general public, who are mostly pantheistic), Mexico also has a major weakness, but it comes from a different source.

Although it's not impossible to overcome, in Mexico, the explanation of the supernatural is based on myth. In other words, Mexican culture love lies.

I know this opinion isn't popular with many Mexicans, who use different words to admit this. However, I have tested this hypothesis in many aspects of life in this country. My thesis is that Mexican culture has serious tendencies toward self-deception and denial of reality.

Although this isn't unique to Mexico, the situation in Mexico is certainly Notable.

In my view, Mexico's tendency to believe false ideas leads to corruption that spreads into almost every part of life in the country.

From what I've seen, in a certain sense, the "favorite sport" of Mexicans is for those with more cunning to deceive and take advantage of others. In Mexico, the culture of sincerity is the exception, while the norm is deception.

I don't say this to justify my actions or omissions, but I will describe it as a perspective that helps explain the environment in which Mexicans live.

Today, we have 36 shareholders and a total of 4,253 shares in circulation at Bina. The last stock purchase happened in March 2023.

In Mexico, the securities market law states that private offerings can be made as long as the number of participants stays below one hundred. Therefore, those of us who respect and follow these rules are extremely careful in our actions and what we say both publicly and privately.

#### ਬਿਨਾ ਅਤੇ ਮੈਕਸੀਕੋ

ਜਿਵੇਂ ਕਿ ਮੈਨੂੰ ਲੱਗਦਾ ਹੈ ਕਿ ਚੀਨ ਦੇ ਰਾਜਨੀਤਿਕ ਪ੍ਰਣਾਲੀ ਵਿੱਚ ਅਪੂਰਨ ਤਾਕਤ ਹੈ ਕਿਉਂਕਿ ਉਹ ਅਲੌਕਿਕ ਹਕੀਕਤ ਦੀ ਮੌਜੂਦਗੀ ਨੂੰ ਨਕਾਰਦਾ ਹੈ (ਜੋ ਜਨਤਾ ਦੇ ਸਧਾਰਨ ਹਿਸੇ 'ਤੇ ਲਾਗੂ ਨਹੀਂ ਹੁੰਦਾ, ਜੋ ਅਕਸਰ ਪੈਂਥੀਜ਼ਮਿਕ ਹੁੰਦੇ ਹਨ), ਉਨ੍ਹਾਂ ਦੀਆਂ ਕੁਝ ਮੁਸ਼ਕਲਾਂ ਹਨ। ਉਸੇ ਤਰ੍ਹਾਂ, ਮੈਕਸੀਕੋ ਵਿੱਚ ਵੀ ਇੱਕ ਵੱਡੀ ਕਮਜ਼ੋਰੀ ਹੈ, ਪਰ ਇਹ ਇੱਕ ਵੱਖਰੇ ਸਰੋਤ ਤੋਂ ਆਉਂਦੀ ਹੈ।

ਹਾਲਾਂਕਿ ਇਹ ਜ਼ਰੂਰੀ ਨਹੀਂ ਹੈ ਕਿ ਇਸਨੂੰ ਦੂਰ ਨਾ ਕੀਤਾ ਜਾ ਸਕੇ, ਮੈਕਸੀਕੋ ਵਿੱਚ ਅਲੌਕਿਕ ਹਕੀਕਤ ਦੀ ਵਿਵੇਚਨਾ ਮਿਥ ਤੇ ਅਧਾਰਿਤ ਹੈ। ਦੂਜੇ ਸ਼ਬਦਾਂ ਵਿੱਚ, ਮੈਕਸੀਕਨ ਸੰਸਕਾਰ ਝੂਠ ਨੂੰ ਪਸੰਦ ਕਰਦੇ ਹਨ।

ਮੈਨੂੰ ਪਤਾ ਹੈ ਕਿ ਇਹ ਰਾਏ ਕਈ ਮੈਕਸੀਕਨ ਲੋਕਾਂ ਨਾਲ ਪ੍ਰਸਿੱਧ ਨਹੀਂ ਹੈ, ਜੋ ਇਸਨੂੰ ਮਨਜੂਰ ਕਰਨ ਲਈ ਵੱਖਰੇ ਸ਼ਬਦਾਂ ਦੀ ਵਰਤੋਂ ਕਰਦੇ ਹਨ। ਹਾਲਾਂਕਿ, ਮੈਂ ਇਸ ਧਾਰਨਾ ਨੂੰ ਇਸ ਦੇਸ਼ ਦੇ ਕਈ ਹਿੱਸਿਆਂ ਵਿੱਚ ਟੈਸਟ ਕੀਤਾ ਹੈ। ਮੇਰੀ ਥੀਸੀਸ ਇਹ ਹੈ ਕਿ ਮੈਕਸੀਕਨ ਸੰਸਕਾਰ ਵਿੱਚ ਖੁਦ ਦੀ ਧੋਖਾਧੜੀ ਅਤੇ ਹਕੀਕਤ ਤੋਂ ਇਨਕਾਰ ਕਰਨ ਦੀ ਗੰਭੀਰ ਰਝਾਨ ਹੈ।

ਹਾਲਾਂਕਿ ਇਹ ਮੈਕਸੀਕੋ ਤੱਕ ਸੀਮਿਤ ਨਹੀਂ ਹੈ, ਮੈਕਸੀਕੋ ਦੀ ਸਥਿਤੀ ਬੇਹੱਦ ਦਿਖਾਈ ਦੇਂਦੀ ਹੈ।

ਮੇਰੇ ਖਿਆਲ ਵਿੱਚ, ਮੈਕਸੀਕੋ ਦਾੂ <sub>ਝ-</sub>ਠੀਆਂ ਵਿਚਾਰਾਂ 'ਤੇ ਯਕੀਨ ਕਰਨਾ ਦੇਸ਼ ਵਿੱਚ ਘਟਿਆਨ ਅਤੇ ਦੂਜਿਆਂ ਦਾ ਫਾਇਦਾ ਉਠਾਉਣ ਦੇ ਜਵਾਬਦਾਰ ਹੈ।

ਜੋ ਮੈਂ ਵੇਖਿਆ ਹੈ, ਉਸਨੂੰ ਕਿਸੇ ਖਾਸ ਤਰ੍ਹਾਂ, ਮੈਕਸੀਕੋ ਵਿੱਚ ਲੋਕਾਂ ਦਾ "ਪਸੰਦੀਦਾ ਖੇਡ" ਹੈ ਕਿ ਜਿਨ੍ਹਾਂ ਕੋਲ ਹੋਰ ਹੋਸ਼ਿਆਰੀ ਹੈ ਉਹ ਦੂਜਿਆਂ ਨੂੰ ਧੋਖਾ ਦੇਣ ਅਤੇ ਫਾਇਦਾ ਲੈਣ ਵਿੱਚ ਮਹਿਰਤ ਰੱਖਦੇ ਹਨ। ਮੈਕਸੀਕੋ ਵਿੱਚ ਸੱਚਾਈ ਦੀ ਸੰਸਕ੍ਰਿਤੀ ਇੱਕ ਉਦਾਹਰਨ ਹੈ, ਜਦਕਿ ਝੂਠ ਮਾਮੂਲੀ ਹੈ।

ਮੈਂ ਇਹ ਗੱਲ ਆਪਣੇ ਕਦਮਾਂ ਜਾਂ ਕਮੀ ਨੂੰ ਜਾਇਜ਼ ਕਰਨ ਲਈ ਨਹੀਂ ਕਹਿ ਰਿਹਾ, ਪਰ ਮੈਂ ਇਸਨੂੰ ਇੱਕ ਦ੍ਰਿਸ਼ਟਿਕੋਣ ਵਜੋਂ ਵਿਆਖਿਆ ਕਰਾਂਗਾ ਜੋ ਮੈਕਸੀਕਨ ਲੋਕਾਂ ਦੇ ਜੀਵਨ ਵਾਤਾਵਰਨ ਨੂੰ ਸਮਝਾਉਣ ਵਿੱਚ ਮਦਦ ਕਰਦਾ ਹੈ।

ਅੱਜ, ਸਾਡੇ ਕੋਲ ਬਿਨਾ ਵਿੱਚ 36 ਸ਼ੇਅਰਹੋਲਡਰ ਹਨ ਅਤੇ ਕੁੱਲ 4,253 ਸ਼ੇਅਰ ਸਰਕੂਲੇਸ਼ਨ ਵਿੱਚ ਹਨ। ਆਖਰੀ ਸਟੌਕ ਖਰੀਦ ਮਾਰਚ 2023 ਵਿੱਚ ਹੋਈ ਸੀ।

ਮੈਕਸੀਕੋ ਵਿੱਚ, ਸਿਕਿਊਰੀਟੀਜ਼ ਮਾਰਕੀਟ ਕਾਨੂੰਨ ਦੱਸਦਾ ਹੈ ਕਿ ਪ੍ਰਾਈਵੇਟ ਪੇਸ਼ਕਸ਼ਾਂ ਕੀਤੀ ਜਾ ਸਕਦੀਆਂ ਹਨ ਜੇਕਰ ਹਿੱਸਾ ਲੈਣ ਵਾਲਿਆਂ ਦੀ ਸੰਖਿਆ ਸੌ ਤੋਂ ਘੱਟ ਰਹੇ। ਇਸ ਲਈ, ਜਿਨ੍ਹਾਂ ਨੇ ਇਨ੍ਹਾਂ ਨਿਯਮਾਂ ਦੀ ਇਜ਼ਤ ਕੀਤੀ ਹੈ ਅਤੇ ਉਹਨਾਂ ਨੂੰ ਅੱਗੇ ਬੱਝਦੇ ਹਨ, ਉਹ ਆਪਣੇ ਕਦਮਾਂ ਅਤੇ ਜਦੋਂ ਲੋਕਾਂ ਤੋਂ ਪਬਲਿਕ ਅਤੇ ਪ੍ਰਾਈਵੇਟ ਤੌਰ 'ਤੇ ਸਾਵਧਾਨ ਰਹਿੰਦੇ ਹਨ। When we resumed Bina's operations after the pandemic, I chose Guadalajara for our restart. I thought that this city where I already lived for years, which has a larger community but mistakenly assuming it was more sophisticated than Durango, would be the ideal place to begin.

I also believed that some of my friends from the Universidad Panamericana would warmly welcome the idea and support a good cause like Bina.

For the initial round (friends and family), I decided to use my social networks, sending a message to each contact with our initial letter from 2020, the same one you all know well.

The response from my acquaintances was minimal (some thought it was a virus or spam), and the number of people willing to listen quickly ran out.

Obviously, I don't expect anyone to feel obligated to make Bina a priority, but many of the comments I received were that "they didn't have time."

As I delved deeper into the financial culture of the country while presenting Bina, I discovered something more concerning: financial scams are common everywhere.

Additionally, this is fueled by appearances and greed, which is destroying trust and understanding in the way business is conducted in Mexico.

As I've moved forward, I've encountered all sorts of horror stories, from fraudulent schemes involving "famous startups," "sellers" of funds in tax havens, Ponzi schemes with "cryptocurrency trading," real estate scammers, loan sharks called "microfinance," up to pyramid schemes like the "flowers of abundance" based on the old "airplane game."

What worried me the most was the following: It is practically impossible to have a conversation about an investment in something like Bina, even with people who have advanced business degrees or solid business experience.

ਜਦੋਂ ਅਸੀਂ ਮਹਾਮਾਰੀ ਤੋਂ ਬਾਅਦ ਬਿਨਾ ਦੀ ਕਾਰਜਕਾਰੀ ਮੁੜ ਸ਼ੁਰੂ ਕੀਤੀ, ਤਾਂ ਮੈਂ ਆਪਣੇ ਨਵੇਂ ਆਰੰਭ ਲਈ ਗੁਆਡਾਲਹਾਰਾ ਚੁਣਿਆ। ਮੈਨੂੰ ਲੱਗਾ ਕਿ ਇਹ ਸ਼ਹਿਰ ਜਿੱਥੇ ਮੈਂ ਪਹਿਲਾਂ ਕਈ ਸਾਲ ਰਹਿ ਚੁੱਕਾ ਹਾਂ, ਜਿਸਦੀ ਵੱਡੀ ਕਮਿਊਨਟੀ ਹੈ ਅਤੇ ਮੈਂ ਗਲਤ ਫਹਮੀ ਨਾਲ ਸੋਚਿਆ ਸੀ ਕਿ ਇਹ ਦੁਰਾਂਗੋ ਤੋਂ ਵਧੀਆ ਅਤੇ ਵਿਸ਼ੇਸ਼ ਹੈ, ਇਥੇ ਸ਼ੁਰੂਆਤ ਕਰਨ ਲਈ ਆਦਰਸ਼ ਸਥਾਨ ਹੋਵੇਗਾ।

ਮੈਂ ਇਹ ਵੀ ਸੋਚਿਆ ਸੀ ਕਿ ਮੇਰੇ ਕੁਝ ਦੋਸਤ ਜਿਹੜੇ ਯੂਨੀਵਰਸਿਟੀ ਪੈਨਾਮੇਰਿਕਾਨਾ ਤੋਂ ਹਨ, ਇਸ ਵਿਚਾਰ ਨੂੰ ਗਰਮਜੋਸੀ ਨਾਲ ਸਵਾਗਤ ਕਰੇਗਾ ਅਤੇ ਬਿਨਾ ਵਰਗੇ ਚੰਗੇ ਕਾਰਜ ਦਾ ਸਮਰਥਨ ਕਰੇਗਾ।

ਪਹਿਲੀ ਰਾਊਂਡ (ਦੋਸਤਾਂ ਅਤੇ ਪਰਿਵਾਰ) ਲਈ, ਮੈਂ ਆਪਣੇ ਸਮਾਜਿਕ ਜਾਲਾਂ ਦੀ ਵਰਤੋਂ ਕਰਨ ਦਾ ਫੈਸਲਾ ਕੀਤਾ, ਹਰ ਸੰਪਰਕ ਨੂੰ 2020 ਦਾ ਸਾਡਾ ਪਹਿਲਾ ਪੱਤਰ ਭੇਜ ਕੇ, ਉਹੀ ਜੋ ਤੁਸੀਂ ਸਾਰੇ ਚੰਗੀ ਤਰ੍ਹਾਂ ਜਾਣਦੇ ਹੈ।

ਮੇਰੇ ਜਾਣਪਛਾਣ ਵਾਲਿਆਂ ਤੋਂ ਪ੍ਰਤੀਕਿਰਿਆ ਘੱਟ ਸੀ (ਕਈਆਂ ਨੇ ਸੋਚਿਆ ਕਿ ਇਹ ਵਾਇਰਸ ਜਾਂ ਸਪੈਮ ਸੀ), ਅਤੇ ਜਿਨ੍ਹਾਂ ਲੋਕਾਂ ਨੇ ਸਣਨ ਦੀ ਇੱਛਾ ਦਿਖਾਈ, ਉਹ ਤਰੰਤ ਘਟ ਗਏ।

ਸਪਸ਼ਟ ਤੌਰ 'ਤੇ, ਮੈਂ ਕਿਸੇ ਨੂੰ ਇਹ ਉਮੀਦ ਨਹੀਂ ਕਰਦਾ ਕਿ ਉਹ ਬਿਨਾ ਨੂੰ ਆਪਣੀ ਪ੍ਰਾਥਮਿਕਤਾ ਬਣਾਏ, ਪਰ ਜਿਨ੍ਹਾਂ ਟਿੱਪਣੀਆਂ ਦਾ ਮੈਂ ਸਾਹਮਣਾ ਕੀਤਾ, ਉਹ ਇਹ ਸੀ ਕਿ "ਉਨ੍ਹਾਂ ਕੋਲ ਸਮਾਂ ਨਹੀਂ ਸੀ।"

ਜਦੋਂ ਮੈਂ ਇਸ ਦੇਸ਼ ਦੀ ਵਿੱਤੀ ਸੰਸਕ੍ਰਿਤੀ ਵਿੱਚ ਡੂੰਘਾਈ ਨਾਲ ਜਾਅਚ ਕਰੀ ਅਤੇ ਬਿਨਾ ਨੂੰ ਪੇਸ਼ ਕੀਤਾ, ਤਾਂ ਮੈਨੂੰ ਇੱਕ ਹੋਰ ਚਿੰਤਾ ਜਨਕ ਗੱਲ ਪਤਾ ਚਲੀ: ਵਿੱਤੀ ਧੋਖਾਧੜੀਆਂ ਹਰ ਥਾਂ ਆਮ ਹਨ।

ਇਸ ਦੇ ਨਾਲ ਨਾਲ, ਇਹ ਸਰੀਰਕ ਰੂਪ ਅਤੇ ਤਮੱਕਾ ਨਾਲ ਭੜਕਾਇਆ ਜਾ ਰਿਹਾ ਹੈ, ਜੋ ਮੈਕਸੀਕੋ ਵਿੱਚ ਕਾਰੋਬਾਰ ਕਰਨ ਦੇ ਢੰਗ ਵਿੱਚ ਭਰੋਸਾ ਅਤੇ ਸਮਝ ਨੂੰ ਤਬਾਹ ਕਰ ਰਿਹਾ ਹੈ।

ਜਦੋਂ ਮੈਂ ਅੱਗੇ ਵਧਿਆ, ਤਾਂ ਮੈਨੂੰ ਹਰ ਕਿਸਮ ਦੀਆਂ ਦਰਦਨਾਕ ਕਹਾਣੀਆਂ ਮਿਲੀਆਂ, ਜਿਵੇਂ ਕਿ "ਪ੍ਰਸਿੱਧ ਸਟਾਰਟਅਪਾਂ" ਨਾਲ ਜੁੜੀਆਂ ਧੋਖਾਧੜੀਆਂ, ਟੈਕਸ ਹੈਵਨਜ਼ ਵਿੱਚ "ਫੰਡਾਂ ਦੇ ਵਿਕਰੇਤਾ", "ਕ੍ਰਿਪਟੋਕਰਨਸੀ ਟ੍ਰੇਡਿੰਗ" ਨਾਲ ਪਾਂਜ਼ੀ ਸਕੀਮਾਂ, ਰੀਅਲ ਇਸਟੇਟ ਧੋਖਾਧੜੀ ਕਰਨ ਵਾਲੇ, "ਮਾਈਕ੍ਰੋਫਾਇਨੈਂਸ" ਕਹਿੰਦੇ ਹੋਏ ਸਟੂਡੈਂਟ ਲੋਨ ਸ਼ਾਰਕ ਅਤੇ "ਫੁਲਵਰਜ਼ ਆਫ਼ ਐਬੰਡੈਂਸ" ਜਿਹੜੀਆਂ ਪਰਾਣੀਆਂ "ਐਰਪਲੇਨ ਗੇਮ" ਤੇ ਆਧਾਰਿਤ ਪਾਇਰਾਮਿਡ ਸਕੀਮਾਂ।

ਜੋ ਗੱਲ ਮੈਨੂੰ ਸਭ ਤੋਂ ਵੱਧ ਚਿੰਤਿਤ ਕਰ ਰਹੀ ਸੀ, ਉਹ ਇਹ ਸੀ: ਬਿਨਾ ਵਰਗੇ ਕਿਸੇ ਨਿਵੇਸ਼ ਬਾਰੇ ਗੱਲ ਕਰਨ ਲਈ ਇਹ ਪ੍ਰਾਇਕਟਿਕਲੀ ਅਸੰਭਵ ਹੈ, ਭਾਵੇਂ ਉਹ ਲੋਕ ਜਿਨ੍ਹਾਂ ਕੋਲ ਵਪਾਰ ਵਿੱਚ ਅਗਾਊ ਡਿਗਰੀ ਜਾਂ ਮਜ਼ਬੂਤ ਵਪਾਰ ਅਨੁਭਵ ਹੋਵੇ। It's not that there's a lack of interest in intrinsic value. It's that many are convinced that a "friend of a friend" is offering something with "returns higher than 5% a month," and they end up putting their savings there, selling their cars, land, or houses to join an "opportunity" they believe is too good to miss.

This becomes a pandemic in the following way: When they end up being victims, which happens often, either their shame and fear of criticism stop them from talking about it openly, and they become closed off and secretive, or they rationalize their losses, thinking that being scammed is just a normal part of the world, which leads them to become perpetrators of others.

In the following link (in Spanish), I explain how these fraudulent schemes work, which are a serious financial epidemic in Mexico and operate with total impunity:

https://guillermoestmon.substack.com/p/fraude-financiero-descubriendo-los

So, very intelligent people from any social class refuse to listen because their understanding is clouded by greed, and simple ideas like Bina's don't get the slightest attention.

Let me give you an example that reflects this situation.

It all started when I met a friend of one of our shareholders at a party in Guadalajara.

This man, despite having a good education from one of Mexico's top private universities, was openly promoting a Ponzi scheme related to cryptocurrencies. He claimed that the money was being put into "investments like Bitcoin."

Honestly, it's easy for almost anyone to be more persuasive and charismatic than I am. On social media, this man constantly spoke about the "benefits" of this company in Guadalajara. He described his partner as a "genius" who drove sports cars and had designed a "computer trading system" that promised profits through Bitcoin. Thanks to this "genius," he was able to "return profits" to his victims.

ਇਹ ਨਹੀਂ ਹੈ ਕਿ ਅੰਦਰੂਨੀ ਕੀਮਤ ਵਿੱਚ ਰੁਚੀ ਦੀ ਘਾਟ ਹੈ। ਇਹ ਹੈ ਕਿ ਕਈ ਲੋਕ ਪੂਰੀ ਤਰ੍ਹਾਂ ਯਕੀਨ ਕਰਦੇ ਹਨ ਕਿ "ਦੋਸਤ ਦੇ ਦੋਸਤ" ਨੇ ਕੁਝ ਐਸਾ ਪੇਸ਼ ਕੀਤਾ ਹੈ ਜਿਸ ਵਿੱਚ "ਮਹੀਨੇ ਵਿੱਚ 5% ਤੋਂ ਵੱਧ ਵਾਪਸੀ" ਹੈ, ਅਤੇ ਉਹ ਆਪਣੀ ਬਚਤ ਉਥੇ ਰੱਖ ਦਿੰਦੇ ਹਨ, ਆਪਣੀਆਂ ਕਾਰਾਂ, ਜ਼ਮੀਨਾਂ ਜਾਂ ਘਰਾਂ ਨੂੰ ਵੇਚ ਕੇ ਕਿਸੇ "ਅਵਸਰ" ਵਿੱਚ ਸ਼ਾਮਲ ਹੋ ਜਾਂਦੇ ਹਨ ਜੋ ਉਹ ਸੋਚਦੇ ਹਨ ਕਿ ਇਸਨੂੰ ਛੱਡਣਾ ਬਹੁਤ ਵਧੀਆ ਮੌਕਾ ਨਹੀਂ ਹੈ।

ਇਹ ਸਥਿਤੀ ਇਸ ਤਰ੍ਹਾਂ ਇੱਕ ਮਹਾਮਾਰੀ ਬਣ ਜਾਂਦੀ ਹੈ: ਜਦੋਂ ਉਹ ਅਖੀਰਕਾਰ ਪੀੜਤ ਬਣ ਜਾਂਦੇ ਹਨ, ਜੋ ਅਕਸਰ ਹੁੰਦਾ ਹੈ, ਜਾਂ ਤਾਂ ਉਹਨਾਂ ਦੀ ਸ਼ਰਮ ਅਤੇ ਆਲੋਚਨਾ ਦਾ ਡਰ ਉਨ੍ਹਾਂ ਨੂੰ ਇਸ ਬਾਰੇ ਖੁਲ੍ਹੇ ਤੌਰ 'ਤੇ ਗੱਲ ਕਰਨ ਤੋਂ ਰੋਕਦਾ ਹੈ, ਅਤੇ ਉਹ ਬੰਦ ਅਤੇ ਗੁਪਤ ਰਹਿੰਦੇ ਹਨ, ਜਾਂ ਉਹ ਆਪਣੀਆਂ ਹਾਨੀਆਂ ਨੂੰ ਠੀਕ ਕਰ ਲੈਂਦੇ ਹਨ, ਸੋਚਦੇ ਹੋਏ ਕਿ ਧੋਖਾਧੜੀ ਖਾਣਾ ਦੁਨੀਆਂ ਦਾ ਇੱਕ ਸਧਾਰਣ ਹਿੱਸਾ ਹੈ, ਜਿਸ ਨਾਲ ਉਹ ਦੁਜਿਆਂ ਨੂੰ ਧੋਖਾ ਦੇਣ ਵਾਲੇ ਬਣ ਜਾਂਦੇ ਹਨ।

ਹੇਠਾਂ ਦਿੱਤੇ ਲਿੰਕ ਵਿੱਚ (ਸਪੇਨੀ ਵਿੱਚ), ਮੈਂ ਇਹ ਸਪੱਸ਼ਟ ਕਰਦਾ ਹਾਂ ਕਿ ਇਹ ਧੋਖਾਧੜੀ ਵਾਲੇ ਯੋਜਨਾਵਾਂ ਕਿਵੇਂ ਕੰਮ ਕਰਦੀਆਂ ਹਨ, ਜੋ ਮੈਕਸੀਕੋ ਵਿੱਚ ਇੱਕ ਗੰਭੀਰ ਵਿੱਤੀ ਮਹਾਮਾਰੀ ਹਨ ਅਤੇ ਜੋ ਪੂਰੀ ਤਰ੍ਹਾਂ ਬੇਰਕਾਬੀ ਨਾਲ ਕੰਮ ਕਰਦੀਆਂ ਹਨ:

https://guillermoestmon.substack.com/p/fraude-financiero-descubriendo-los

ਇਸ ਲਈ, ਕਾਫੀ ਸਮਝਦਾਰ ਲੋਕ ਹਰ ਕਿਸੇ ਸਮਾਜਿਕ ਵਰਗ ਤੋਂ ਸੁਣਨ ਤੋਂ ਇਨਕਾਰ ਕਰਦੇ ਹਨ ਕਿਉਂਕਿ ਉਨ੍ਹਾਂ ਦੀ ਸਮਝ ਹਮਾਖੀ ਨਾਲ ਧੁੰਧਲਾਈ ਹੋ ਜਾਂਦੀ ਹੈ, ਅਤੇ ਬਿਨਾ ਵਰਗੀਆਂ ਸਧਾਰਣ ਖਿਆਲਾਂ ਨੂੰ ਜ਼ਰਾ ਵੀ ਧਿਆਨ ਨਹੀਂ ਮਿਲਦਾ।

ਮੈਂ ਤੁਹਾਨੂੰ ਇੱਕ ਉਦਾਹਰਨ ਦਿੰਦਾ ਹਾਂ ਜੋ ਇਸ ਸਥਿਤੀ ਨੂੰ ਦਰਸਾਉਂਦੀ ਹੈ।

ਇਹ ਸਾਰੀ ਕਹਾਣੀ ਉਸ ਸਮੇਂ ਸ਼ੁਰੂ ਹੋਈ ਜਦੋਂ ਮੈਂ ਗੁਆਡਾਲਹਾਰਾ ਵਿੱਚ ਇੱਕ ਪਾਰਟੀ ਵਿੱਚ ਸਾਡੇ ਇਕ ਸ਼ੇਅਰਹੋਲਡਰ ਦੇ ਦੋਸਤ ਨਾਲ ਮਿਲਿਆ।

ਇਹ ਆਦਮੀ, ਹਾਲਾਂਕਿ ਉਸਨੇ ਮੈਕਸੀਕੋ ਦੇ ਇੱਕ ਪ੍ਰਸਿੱਧ ਖ਼ਾਸ ਯੂਨੀਵਰਸਿਟੀ ਤੋਂ ਚੰਗੀ ਤਾਲੀਮ ਲੀ ਸੀ, ਖੁਲ੍ਹੇ ਤੌਰ 'ਤੇ ਇਕ ਪਾਂਜ਼ੀ ਸਕੀਮ ਨੂੰ ਪ੍ਰਮੋਟ ਕਰ ਰਿਹਾ ਸੀ ਜੋ ਕ੍ਰਿਪਟੋਕਰਨਸੀਜ਼ ਨਾਲ ਸਬੰਧਿਤ ਸੀ। ਉਸਨੇ ਦਾਅਵਾ ਕੀਤਾ ਕਿ ਪੈਸਾ "ਬਿੱਟਕੋਇਨ ਵਰਗੀਆਂ ਨਿਵੇਸ਼ਾਂ ਵਿੱਚ" ਲਗਾਇਆ ਜਾ ਰਿਹਾ ਸੀ।

ਸੱਚ ਦੱਸਾਂ ਤਾਂ, ਇਹ ਲਗਭਗ ਹਰ ਕਿਸੇ ਲਈ ਆਸਾਨ ਹੈ ਕਿ ਉਹ ਮੇਰੇ ਨਾਲੋਂ ਜਿਆਦਾ ਪ੍ਰਭਾਵਸ਼ਾਲੀ ਅਤੇ ਸ਼ਖਸੀਅਤ ਵਾਲਾ ਹੋਵੇ। ਸੋਸ਼ਲ ਮੀਡੀਆ 'ਤੇ, ਇਹ ਆਦਮੀ ਲਗਾਤਾਰ ਗੁਆਡਾਲਹਾਰਾ ਵਿੱਚ ਇਸ ਕੰਪਨੀ ਦੇ "ਫਾਇਦੇ" ਬਾਰੇ ਗੱਲ ਕਰਦਾ ਸੀ। ਉਸਨੇ ਆਪਣੇ ਸਾਥੀ ਨੂੰ "ਜੀਨੀਅਸ" ਦੇ ਤੌਰ 'ਤੇ ਵਰਣਿਤ ਕੀਤਾ, ਜੋ ਸਪੋਰਟ ਕਾਰਾਂ ਚਲਾਉਂਦਾ ਸੀ ਅਤੇ ਜਿਸਨੇ ਇੱਕ "ਕੰਪਿਊਟਰ ਟ੍ਰੇਡਿੰਗ ਸਿਸਟਮ" ਡਿਜ਼ਾਇਨ ਕੀਤਾ ਸੀ ਜੋ ਬਿੱਟਕੋਇਨ ਦੁਆਰਾ ਨਫਾ ਪ੍ਰਦਾਨ ਕਰਨ ਦਾ ਵਾਅਦਾ ਕਰਦਾ ਸੀ। ਇਸ "ਜੀਨੀਅਸ" ਦੇ ਕਾਰਨ, ਉਹ ਆਪਣੇ ਪੀੜਤਾਂ ਨੰ "ਲਾਭ ਵਾਪਸ" ਦੇਣ ਵਿੱਚ ਸਮਰੱਥ ਸੀ। My friend, our fellow shareholder, had conversations with him, but he answered that he was fully aware of what he was doing. I disconnected from his social media, so I don't know what he's doing now. However, I did learn that his company collapsed a while ago, and, naturally, nobody did anything about it. I'm believe that this person, unless he changes his mind, will try again doing this somewhere else with a different scheme.

These ugly games were so common in Guadalajara that perhaps, if I had never started Bina and had stayed in a regular office job, I myself might have fallen, again and again, into the countless scams designed to trap the naive.

But because I used to talk about Bina in conversations, it didn't take long—just a few months—for me to realize that this issue was practically a pandemic in Guadalajara and touched nearly every aspect of daily life there.

Any slight attempt to talk about Bina was drowned out by an endless list of fraudsters. As I mentioned, the possibilities for scams were endless: from fake insurance agents to low-quality investment funds, fake startup entrepreneurs, loan sharks, influence peddlers, Mexican retirement fund agents, drug-money launderers, sellers of fake multi-level marketing, fake-invoice vendors, and various types of financial opportunists.

You name it, they were all trying to set up meetings to make easy money off hard-working people who would give them time and attention in good faith.

The problem only grows worse if we expand our view to include exploitative labor schemes, fake experts in the so-called "alternative medicine", trainers, and not to mention astrologers and fake religious teachers.

Ordinary people in this city, despite its large population, seem to both love being deceived and yet are also fed up with the flood of false information. So, a general atmosphere of chaos and distrust prevails. ਮੇਰੇ ਦੋਸਤ, ਸਾਡੇ ਸਾਥੀ ਸ਼ੇਅਰਹੋਲਡਰ, ਨੇ ਉਸ ਨਾਲ ਗੱਲਬਾਤ ਕੀਤੀ ਸੀ, ਪਰ ਉਸਨੇ ਕਿਹਾ ਕਿ ਉਹ ਜੋ ਕਰ ਰਿਹਾ ਸੀ ਉਸਦੇ ਬਾਰੇ ਪੂਰੀ ਤਰ੍ਹਾਂ ਜਾਨੂ ਹੈ। ਮੈਂ ਉਸਦੇ ਸੋਸ਼ਲ ਮੀਡੀਆ ਤੋਂ ਆਪਣੇ ਆਪ ਨੂੰ ਜੁੜੇ ਨਹੀਂ ਰੱਖਿਆ, ਇਸ ਲਈ ਮੈਨੂੰ ਨਹੀਂ ਪਤਾ ਕਿ ਉਹ ਹੁਣ ਕੀ ਕਰ ਰਿਹਾ ਹੈ। ਪਰ, ਮੈਂ ਇਹ ਜ਼ਰੂਰ ਸਿੱਖਿਆ ਕਿ ਉਸਦੀ ਕੰਪਨੀ ਕਾਫੀ ਸਮੇਂ ਪਹਿਲਾਂ ਢਹਿ ਗਈ ਸੀ, ਅਤੇ ਪ੍ਰਾकृतिक ਤੌਰ 'ਤੇ, ਕਿਸੇ ਨੇ ਵੀ ਇਸ ਬਾਰੇ ਕੁਝ ਨਹੀਂ ਕੀਤਾ। ਮੈਨੂੰ ਯਕੀਨ ਹੈ ਕਿ ਇਹ ਵਿਅਕਤੀ, ਜੇ ਉਹ ਆਪਣਾ ਮਤਲਬ ਨਾ ਬਦਲੇ, ਤਾਂ ਇਹ ਫਿਰ ਕਿਸੇ ਹੋਰ ਜਗ੍ਹਾ ਤੇ ਇੱਕ ਨਵੀਂ ਯੋਜਨਾ ਨਾਲ ਦਬਾਰਾ ਕੋਸ਼ਿਸ਼ ਕਰੇਗਾ।

ਇਹ ਖਤਰਨਾਕ ਖੇਡਾਂ ਗੂਆਡਾਲਹਾਰਾ ਵਿੱਚ ਇੰਨੀ ਆਮ ਹੋ ਗਈਆਂ ਸਨ ਕਿ ਸ਼ਾਇਦ, ਜੇ ਮੈਂ ਕਦੇ ਵੀ ਬਿਨਾ ਸ਼ੁਰੂ ਨਾ ਕੀਤਾ ਹੋਵੇ ਅਤੇ ਸਧਾਰਣ ਦਫਤਰ ਦੀ ਨੌਕਰੀ ਵਿੱਚ ਰਹਿ ਜਾਓਂ, ਤਾਂ ਮੈਂ ਖੁਦ ਵੀ, ਵਾਰੰ ਵਾਰ, ਉਨ੍ਹਾਂ ਬੇਹਿਸ ਲੋਕਾਂ ਨੂੰ ਫਸਾਉਣ ਵਾਲੀਆਂ ਧੋਖਾਧੜੀ ਦਾ ਸਿਕਾਰ ਹੋ ਸਕਦਾ ਸੀ।

ਪਰ ਕਿਉਂਕਿ ਮੈਂ ਬਿਨਾ ਬਾਰੇ ਗੱਲਾਂ ਕਰਦਾ ਸੀ, ਇਸ ਲਈ ਇਹ ਜ਼ਿਆਦਾ ਸਮਾਂ ਨਹੀਂ ਲੱਗਿਆ–ਕੁਝ ਮਹੀਨੇ ਹੀ ਲੱਗੇ–ਇਹ ਸਮਝਣ ਲਈ ਕਿ ਇਹ ਸਮੱਸਿਆ ਗੁਆਡਾਲਹਾਰਾ ਵਿੱਚ ਹਕੀਕਤ ਵਿੱਚ ਇੱਕ ਮਹਾਮਾਰੀ ਜਿਵੇਂ ਸੀ ਅਤੇ ਇਹ ਓਥੇ ਦੀ ਹਰ ਦਿਨ ਦੀ ਜ਼ਿੰਦਗੀ ਦੇ ਹਰ ਹਿੱਸੇ ਨੂੰ ਛੂਹ ਰਹੀ ਸੀ।

ਬਿਨਾ ਬਾਰੇ ਗੱਲ ਕਰਨ ਦੀ ਕੋਈ ਵੀ ਹਲਕੀ ਕੋਸ਼ਿਸ਼ ਇਕ ਬੇਅੰਤ ਫਰੇਡੂਲੈਂਟ ਲੋਕਾਂ ਦੀ ਸੂਚੀ ਵਿੱਚ ਦਬ ਗਈ। ਜਿਵੇਂ ਕਿ ਮੈਂ ਜ਼ਿਕਰ ਕੀਤਾ ਸੀ, ਧੋਖਾਧੜੀਆਂ ਦੇ ਮੌਕੇ ਇਨ੍ਹੇ ਫਰੇਡੂਲੈਂਟ ਲੋਕਾਂ ਦੁਆਰਾ ਅਨਗਿਣਤ ਸਨ: ਜਿਉਂ ਕਿ ਨਕਲੀ ਬੀਮਾ ਏਜੰਟਾਂ ਤੋਂ ਲੈ ਕੇ ਘੱਟ ਗੁਣਵੱਤਾ ਵਾਲੇ ਨਿਵੇਸ਼ ਫੰਡ, ਨਕਲੀ ਸਟਾਰਟਅਪ ਉਦਯਮੀ, ਕਰਜ਼ਾ ਮਾਸਟਰ, ਪ੍ਰਭਾਵ ਦਿਲਾਉਣ ਵਾਲੇ, ਮੈਕਸੀਕਨ ਰਿਟਾਇਰਮੈਂਟ ਫੰਡ ਏਜੰਟਾਂ, ਨਸ਼ੇ ਦੇ ਪੈਸਿਆਂ ਨੂੰ ਧੋਖਾ ਦੇਣ ਵਾਲੇ, ਨਕਲੀ ਮਲਟੀ-ਲੇਵਲ ਮਾਰਕੀਟਿੰਗ ਦੇ ਵੇਪਾਰੀ, ਨਕਲੀ ਇਨਵੌਇਸ ਵੇਚਣ ਵਾਲੇ ਅਤੇ ਵਿੱਤੀ ਮੌਕਿਆਂ ਦੀ ਖੋਜ ਕਰਨ ਵਾਲੇ ਲੋਕ।

ਜੋ ਤੁਸੀਂ ਨਾਮ ਲੈ ਸਕਦੇ ਹੋ, ਉਹ ਸਾਰੇ ਮਿਹਨਤ ਕਰਨ ਵਾਲੇ ਲੋਕਾਂ ਨੂੰ ਅਸਾਨ ਪੈਸਾ ਕਮਾਉਣ ਲਈ ਮਿਲਣ ਦੀ ਕੋਸ਼ਿਸ਼ ਕਰ ਰਹੇ ਸਨ, ਜੋ ਉਨ੍ਹਾਂ ਨੂੰ ਵਧੀਆ ਇਰਾਦਿਆਂ ਨਾਲ ਸਮਾਂ ਅਤੇ ਧਿਆਨ ਦੇ ਰਹੇ ਸਨ।

ਸਮੱਸਿਆ ਹੋਰ ਵੀ ਵਧ ਜਾਂਦੀ ਹੈ ਜੇ ਅਸੀਂ ਆਪਣੇ ਦ੍ਰਿਸ਼ਟੀਕੋਣ ਨੂੰ ਪਹਿਚਾਨਵਾਲੇ ਕੰਮਕਾਜੀ ਸਿਸਟਮਾਂ, ਨਕਲੀ ਐਕਸਪ੍ਰਟਾਂ, ਜੋ ਕਿਹਾ ਜਾਂਦਾ ਹੈ "ਵਿਕਲਪਿਕ ਦਵਾਈ" ਵਿੱਚ ਮਾਹਰ ਹਨ, ਟਰੇਨਰਾਂ ਅਤੇ ਜਾਦੂਗਰਾਂ ਅਤੇ ਨਕਲੀ ਧਾਰਮਿਕ ਗੁਰਾਂ ਨੂੰ ਸ਼ਾਮਲ ਕਰਦੇ ਹਾਂ।

ਇਸ ਸ਼ਹਿਰ ਵਿੱਚ ਆਮ ਲੋਕ, ਹਾਲਾਂਕਿ ਇਸਦੀ ਵੱਡੀ ਆਬਾਦੀ ਹੈ, ਇਹ ਦਿਖਾਈ ਦਿੰਦੇ ਹਨ ਕਿ ਉਹ ਨਾ ਸਿਰਫ ਧੋਖਾ ਖਾਣਾ ਪਸੰਦ ਕਰਦੇ ਹਨ, ਸਗੋਂ ਝੂਠੀ ਜਾਣਕਾਰੀ ਦੇ ਬਹਾਅ ਨਾਲ ਵੀ ਥੱਕ ਚੁੱਕੇ ਹਨ। ਇਸ ਲਈ, ਇੱਕ ਆਮ ਖਲਾਸੀ ਅਤੇ ਵਿਸ਼ਵਾਸ ਦੀ ਘਾਟ ਦਾ ਮਾਹੌਲ ਹਾਕਮ ਹੈ। It's as if everyone is on guard, worried that someone will contact them just to find a way to deceive them.

When I spoke about Bina with some of them, they often implicitly asked me, "Where's the catch?" Some people even got irritated because they were so used to meet only to deceive one another.

My lack of sales skills and this culture of distrust led me to conclude that Guadalajara was not the right place for me or for Bina. So, in October 2021, I decided to return to Durango to continue our operations from there.

The harsh truth is that these practices aren't unique to Guadalajara. They happen all over the country, unchecked. It seems that the national pastime in Mexican culture is lying.

You can see it if you spend just a few weeks immersing yourself in Mexican culture.

Here, liars are admired for being "clever," fraudsters are excused for being "bold," traitors are praised for what is actually cowardice, and wrongdoers are defended through an imaginary attachment that the victims themselves create. It's complete madness.

The situation in Durango isn't much better. Here, the entrepreneurial culture has similar problems, especially when it comes to financing from questionable sources.

The economy heavily depends on public money. Although there are some families involved in business, creativity and technology are limited, and true leadership is rare.

Places like Durango, unfortunately, are fertile ground for scammers, as ignorance, fanaticism, and opportunism are widespread.

Between 2021 and 2023, nearly everyone I spoke with in Durango about Bina seemed to know a "better place to invest". For example, there was a sports-betting-algorithm that claimed to offer astronomical monthly returns.

ਇਹ ਇਸ ਤਰ੍ਹਾਂ ਹੈ ਜਿਵੇਂ ਹਰ ਕੋਈ ਸਤਰਕ ਹੈ, ਡਰੇ ਹੋਏ ਕਿ ਕੋਈ ਉਹਨਾਂ ਨਾਲ ਸੰਪਰਕ ਕਰੇਗਾ ਤਾਂ ਜੋ ਉਹਨਾਂ ਨੂੰ ਧੋਖਾ ਦੇ ਸਕੇ।

ਜਦੋਂ ਮੈਂ ਕੁਝ ਲੋਕਾਂ ਨਾਲ ਬਿਨਾ ਬਾਰੇ ਗੱਲ ਕੀਤੀ, ਤਾਂ ਉਹ ਅਕਸਰ ਇਨਹੀਂ ਢੰਗ ਨਾਲ ਮੈਨੂੰ ਪੁੱਛਦੇ ਸਨ, "ਚਾਲਾਕੀ ਕਿੱਥੇ ਹੈ?" ਕੁਝ ਲੋਕ ਤਾਂ ਗੁੱਸੇ ਵਿਚ ਆ ਗਏ ਕਿਉਂਕਿ ਉਹ ਸਿਰਫ ਇੱਕ ਦੂਜੇ ਨੂੰ ਧੋਖਾ ਦੇਣ ਦੀ ਆਦਤ ਵਿੱਚ ਸਨ।

ਮੇਰੀ ਵਿਕਰੀ ਦੀ ਕਲਾ ਦੀ ਘਾਟ ਅਤੇ ਇਸ ਵਿਸ਼ਵਾਸ ਦੀ ਸੰਸਕਾਰ ਨੇ ਮੈਨੂੰ ਇਹ ਨਤੀਜਾ ਕੱਢਣ 'ਤੇ ਮੂਰਜ਼ਰ ਕੀਤਾ ਕਿ ਗੁਆਡਾਲਹਾਰਾ ਮੇਰੇ ਲਈ ਜਾਂ ਬਿਨਾ ਲਈ ਸਹੀ ਜਗ੍ਹਾ ਨਹੀਂ ਸੀ। ਇਸ ਲਈ, ਅਕਤੂਬਰ 2021 ਵਿੱਚ, ਮੈਂ ਫੈਸਲਾ ਕੀਤਾ ਕਿ ਮੈਂ ਦੁਰਾਂਗੋ ਵਾਪਸ ਜਾਵਾਂ ਅਤੇ ਉਥੇ ਤੋਂ ਆਪਣੇ ਅਭਿਆਸ ਨੂੰ ਜਾਰੀ ਰੱਖਾਂ।

ਕਠੋਰ ਸੱਚ ਇਹ ਹੈ ਕਿ ਇਹ ਪ੍ਰਥਾਵਾਂ ਗੁਆਡਾਲਹਾਰਾ ਵਿੱਚ ਹੀ ਵਿਸ਼ੇਸ਼ ਨਹੀਂ ਹਨ। ਇਹ ਮੁਲਕ ਦੇ ਹਰ ਹਿੱਸੇ ਵਿੱਚ, ਬਿਨਾ ਕਿਸੇ ਰੋਕ ਟੋਕ ਦੇ ਹੋ ਰਹੀਆਂ ਹਨ। ਇਹ ਲੱਗਦਾ ਹੈ ਕਿ ਮੈਕਸੀਕਨ ਸਭਿਆਚਾਰ ਵਿੱਚ ਰਾਜ਼ੀ ਹੋਣਾ ਤੇ ਸੱਚ ਨਾ ਬੋਲਣਾ ਹੀ ਜਜ਼ਬਾ ਹੈ।

ਜੇ ਤੁਸੀਂ ਸਿਰਫ ਕੁਝ ਹਫਤੇ ਮੈਕਸੀਕਨ ਸਭਿਆਚਾਰ ਵਿੱਚ ਖੁਦ ਨੂੰ ਸਮੇਟੋ, ਤਾਂ ਤੁਸੀਂ ਇਹ ਵੇਖ ਸਕਦੇ ਹੋ।

ਇਥੇ, ਝੂਠ ਬੋਲਣ ਵਾਲਿਆਂ ਨੂੰ "ਚਲਾਕ" ਸਮਝਿਆ ਜਾਂਦਾ ਹੈ, ਧੋਖਾਧੜੀ ਕਰਨ ਵਾਲਿਆਂ ਨੂੰ "ਹਿੰਮਤ ਵਾਲਾ" ਸਮਝਿਆ ਜਾਂਦਾ ਹੈ, ਗਦਾਰਾਂ ਨੂੰ ਉਹਨਾਂ ਦੀ ਕਮਜ਼ੋਰੀ ਦੇ ਬਾਵਜੂਦ ਤਾਰੀਫ਼ ਦਿੱਤੀ ਜਾਂਦੀ ਹੈ, ਅਤੇ ਗਲਤ ਕੰਮ ਕਰਨ ਵਾਲਿਆਂ ਦਾ ਸਹਾਰਾ ਇਕ ਕਲਪਨੀਕ ਸੰਬੰਧ 'ਤੇ ਕੀਤਾ ਜਾਂਦਾ ਹੈ ਜੋ ਪੀੜਤ ਖੁਦ ਬਣਾਉਂਦੇ ਹਨ। ਇਹ ਪੂਰੀ ਤਰਾਂ ਪਾਗਲਪਨ ਹੈ।

ਦੁਰਾਂਗੋ ਵਿੱਚ ਸਥਿਤੀ ਜਿਆਦਾ ਚੰਗੀ ਨਹੀਂ ਹੈ। ਇੱਥੇ ਵੀ ਉਦਯੋਗਪਤੀ ਸੰਸਕਾਰ ਨੂੰ ਸਮਾਨ ਸਮੱਸਿਆਵਾਂ ਹਨ, ਖਾਸ ਕਰਕੇ ਜਦੋਂ ਗੱਲ ਆਉਂਦੀ ਹੈ ਸੰਦੇਹਪੂਰਣ ਸਰੋਤਾਂ ਤੋਂ ਫੰਡਿੰਗ ਦੀ।

ਇੱਕਠੇ ਕੀਤੀ ਮਾਲੀਏ ਨਾਲ ਇਹ ਅਰਥਵਿਵਸਥਾ ਬਹੁਤ ਹੱਦ ਤੱਕ ਜੁੜੀ ਹੋਈ ਹੈ। ਹਾਲਾਂਕਿ ਕੁਝ ਪਰਿਵਾਰ ਬਿਜ਼ਨਸ ਵਿੱਚ ਸ਼ਾਮਲ ਹਨ, ਰਚਨਾਤਮਕਤਾ ਅਤੇ ਟੈਕਨੋਲੋਜੀ ਸਿਮਿਤ ਹਨ, ਅਤੇ ਅਸਲੀ ਲੀਡਰਸ਼ਿਪ ਥੋੜੀ ਹੈ।

ਦੁਰਾਂਗੋ ਵਰਗੇ ਸਥਾਨ, ਦੁਖਦਾਇਕ ਤੌਰ 'ਤੇ, ਝੂਠ ਬੋਲਣ ਵਾਲਿਆਂ ਲਈ ਉੱਤਮ ਜਗ੍ਹਾ ਹਨ, ਕਿਉਂਕਿ ਜਹਲਤ, ਭਕਤੀ ਅਤੇ ਮੌਕੇਵਾਦੀਪਣ ਵਿਆਪਕ ਹਨ।

2021 ਤੋਂ 2023 ਦੇ ਵਿਚਕਾਰ, ਜਦੋਂ ਮੈਂ ਦੁਰਾਂਗੋ ਵਿੱਚ ਬਿਨਾ ਬਾਰੇ ਗੱਲ ਕੀਤੀ, ਤਾਂ ਲਗਭਗ ਹਰ ਵਿਅਕਤੀ ਜਿਸ ਨਾਲ ਮੈਂ ਗੱਲ ਕੀਤੀ, ਉਹ ਕਹਿ ਰਹੇ ਸਨ ਕਿ ਉਹਨਾਂ ਕੋਲ "ਨਿਵੇਸ਼ ਕਰਨ ਲਈ ਕੋਈ ਬਿਹਤਰ ਥਾਂ" ਹੈ। ਉਦਾਹਰਨ ਲਈ, ਇੱਕ ਖੇਡਾਂ 'ਤੇ ਸਟੇਕ ਲਗਾਉਣ ਵਾਲਾ ਐਲਗੋਰਿਥਮ ਸੀ ਜੋ ਮਹੀਨਾਵਾਰੀ ਅਸਮਾਨੀ ਨਫ਼ਾ ਦਿਖਾਉਣ ਦਾ ਦਾਅਵਾ ਕਰਦਾ ਸੀ। Worse still, these so-called entrepreneurs seemed to have quick access to political figures, posing in local newspapers with them and even buying local sports teams. They presented themselves as "investors" and claimed they were bringing economic development because they supposedly wanted the best for Durango.

When I tried to warn people that they were being scammed, they wouldn't listen. Instead, some even called me naive for not "taking advantage" of such an opportunity, and others went as far as to distance themselves from me.

In public places, like cafes, you can overhear conversations about people involved in things like fuel theft, influence-peddling, and organized crime.

It's common for strange characters to approach you, trying to figure out what you do and testing if you might be a target for their scams.

A few years ago, I attended a local Christian church in Durango, and I witnessed how social relationships were destroyed when a man infiltrated the congregation to scam several members there.

This person took advantage of the good faith and pure intentions which are common in these environments, using a Ponzi scheme linked to cryptocurrencies. He broke the hearts of many and did irreversible damage to the trust within that community.

I arrived there several months after the disaster, and it took me a while to realize how deeply this damage had affected the culture there, since no one ever spoke to me about it openly.

You can imagine that when some members of that group learned about what I did with Bina, I found out that their personal assumptions were extremely closed-minded, and no explanation I could give was enough to change that.

ਹੋਰ ਵੀ ਗੰਭੀਰ ਗੱਲ ਇਹ ਸੀ ਕਿ ਇਹਨਾਂ ਕਹਾਣੀਆਂ ਵਿੱਚ ਵਿਰੋਧ ਕਰਨ ਵਾਲੇ ਕਾਰੋਬਾਰੀ ਨੂੰ ਸਿਆਸੀ ਹਸਤੀਆਂ ਨਾਲ ਤੇਜ਼ੀ ਨਾਲ ਸੰਪਰਕ ਮਿਲਦਾ ਸੀ, ਅਤੇ ਉਹਨਾਂ ਨੂੰ ਸਥਾਨਕ ਅਖਬਾਰਾਂ ਵਿੱਚ ਉਨ੍ਹਾਂ ਨਾਲ ਫੋਟੋਆਂ ਕੱਢਵਾਉਂਦੇ ਅਤੇ ਸਥਾਨਕ ਖੇਡਾਂ ਦੀਆਂ ਟੀਮਾਂ ਵੀ ਖਰੀਦਦੇ। ਉਹ ਖੁਦ ਨੂੰ "ਨਿਵੇਸ਼ਕ" ਦੱਸਦੇ ਸਨ ਅਤੇ ਦਾਅਵਾ ਕਰਦੇ ਸਨ ਕਿ ਉਹ ਆਰਥਿਕ ਵਿਕਾਸ ਲਿਆ ਰਹੇ ਹਨ ਕਿਉਂਕਿ ਉਹ ਕਹਿੰਦੇ ਸਨ ਕਿ ਉਹ ਦੁਰਾਂਗੋ ਲਈ ਸਭ ਤੋਂ ਵਧੀਆ ਚਾਹੁੰਦੇ ਸਨ।

ਜਦੋਂ ਮੈਂ ਲੋਕਾਂ ਨੂੰ ਚਿਤਾਵਨੀ ਦਿੱਤੀ ਕਿ ਉਹਨਾਂ ਨੂੰ ਧੋਖਾ ਦਿੱਤਾ ਜਾ ਰਿਹਾ ਹੈ, ਤਾਂ ਉਹ ਸੁਣਦੇ ਨਹੀਂ ਸਨ। ਇਸ ਦੀ ਬਜਾਏ, ਕੁਝ ਲੋਕਾਂ ਨੇ ਮੈਨੂੰ ਨਾ ਸਮਝਦਾ ਕਿਹਾ ਕਿ ਮੈਂ ਇਨ੍ਹਾਂ ਮੌਕਿਆਂ ਦਾ "ਫਾਇਦਾ" ਨਹੀਂ ਉਠਾ ਰਿਹਾ, ਅਤੇ ਹੋਰ ਕਝ ਤਾਂ ਮੈਨੂੰ ਆਪਣੇ ਤੋਂ ਦੂਰ ਹੋ ਗਏ।

ਜਨਤਿਕ ਸਥਾਨਾਂ 'ਤੇ, ਜਿਵੇਂ ਕੈਫੇਜ਼ ਵਿੱਚ, ਤੁਸੀਂ ਲੋਕਾਂ ਨਾਲ ਗੱਲਾਂ ਸੁਣ ਸਕਦੇ ਹੋ ਜੋ ਇਨਧਨ ਚੋਰੀ, ਪ੍ਰਭਾਵ ਪੈਦਾ ਕਰਨ ਅਤੇ ਸੰਗਠਿਤ ਅਪਰਾਧ ਨਾਲ ਜੜੇ ਹੋਏ ਹਨ।

ਇਹ ਆਮ ਗੱਲ ਹੈ ਕਿ ਅਜਿਹੇ ਅਜੀਬ ਲੋਗ ਤੁਹਾਡੇ ਕੋਲ ਆਉਂਦੇ ਹਨ, ਇਹ ਪਤਾ ਕਰਨ ਦੀ ਕੋਸ਼ਿਸ਼ ਕਰਦੇ ਹਨ ਕਿ ਤੁਸੀਂ ਕੀ ਕਰਦੇ ਹੋ ਅਤੇ ਇਹ ਜਾਂਚਦੇ ਹਨ ਕਿ ਕੀ ਤੁਸੀਂ ਉਨ੍ਹਾਂ ਦੇ ਧੋਖੇ ਦਾ ਟਾਰਗਟ ਹੋ ਸਕਦੇ ਹੋ।

ਕੁਝ ਸਾਲ ਪਹਿਲਾਂ, ਮੈਂ ਦੁਰਾਂਗੋ ਵਿੱਚ ਇੱਕ ਸਥਾਨਕ ਖ਼ੁਦਾਈ ਕਲੀਸਿਆ ਵਿੱਚ ਗਿਆ ਸੀ, ਅਤੇ ਮੈਂ ਦੇਖਿਆ ਕਿ ਕਿਵੇਂ ਸਮਾਜਿਕ ਰਿਸ਼ਤੇ ਤਬਾਹ ਹੋ ਗਏ ਜਦੋਂ ਇੱਕ ਆਦਮੀ ਨੇ ਸੰਘ ਦੇ ਮੈਂਬਰਾਂ ਨੂੰ ਧੋਖਾ ਦੇਣ ਲਈ ਕਲੀਸਿਆ ਵਿੱਚ ਪ੍ਰਵੇਸ਼ ਕੀਤਾ।

ਇਸ ਵਿਅਕਤੀ ਨੇ ਉਹਨਾਂ ਵਧੀਆ ਇਰਾਦਿਆਂ ਅਤੇ ਸਚੀ ਨੀਤੀਆਂ ਦਾ ਫਾਇਦਾ ਉਠਾਇਆ ਜੋ ਇਨ੍ਹਾਂ ਵਾਤਾਵਰਨਾਂ ਵਿੱਚ ਆਮ ਹੁੰਦੀਆਂ ਹਨ, ਅਤੇ ਇਹ ਇਸਨੇ ਪੇੱਜ਼ੀ ਸਕੀਮ ਨੂੰ ਵਰਤਿਆ ਜਿਸ ਨੂੰ ਕ੍ਰਿਪਟੋਕਰੰਸੀਜ਼ ਨਾਲ ਜੋੜਿਆ ਗਿਆ ਸੀ। ਉਸਨੇ ਕਈ ਲੋਕਾਂ ਦਾ ਦਿਲ ਟੁੱਟਿਆ ਅਤੇ ਉਸ ਸਮੂਹ ਵਿੱਚ ਵਿਸ਼ਵਾਸ ਨੂੰ ਅਮੁਕ ਨੁਕਸਾਨ ਪਹੁੰਚਾਇਆ।

ਮੈਂ ਉਸ ਘਟਨਾ ਤੋਂ ਕਈ ਮਹੀਨੇ ਬਾਅਦ ਪਹੁੰਚਿਆ, ਅਤੇ ਮੈਨੂੰ ਇਹ ਸਮਝਣ ਵਿੱਚ ਸਮਾਂ ਲੱਗਿਆ ਕਿ ਇਸ ਨੁਕਸਾਨ ਨੇ ਉਥੇ ਦੇ ਸਭਿਆਚਾਰ ਨੂੰ ਕਿਵੇਂ ਪ੍ਰਭਾਵਿਤ ਕੀਤਾ ਸੀ, ਕਿਉਂਕਿ ਕੋਈ ਵੀ ਮੈਨੂੰ ਖੁੱਲ੍ਹ ਕੇ ਇਸ ਬਾਰੇ ਗੱਲ ਨਹੀਂ ਕਰਦਾ ਸੀ।

ਤੁਸੀਂ ਸੋਚ ਸਕਦੇ ਹੋ ਕਿ ਜਦੋਂ ਉਸ ਸਮੂਹ ਦੇ ਕੁਝ ਮੈਂਬਰਾਂ ਨੂੰ ਇਹ ਪਤਾ ਲੱਗਾ ਕਿ ਮੈਂ ਬਿਨਾ ਨਾਲ ਕੀ ਕੀਤਾ, ਤਾਂ ਮੈਨੂੰ ਪਤਾ ਲੱਗਾ ਕਿ ਉਹਨਾਂ ਦੇ ਨਿੱਜੀ ਅਨੁਮਾਨ ਬਹੁਤ ਹੀ ਸੰਕੁਚਿਤ ਮਨੋਵਿਰਤੀ ਵਾਲੇ ਸਨ, ਅਤੇ ਜੋ ਵੀ ਮੈਂ ਸਮਝਾਉਣਾ ਚਾਹਿਆ, ਉਹ ਕੁਝ ਵੀ ਕਾਫੀ ਨਹੀਂ ਸੀ ਉਸਨੂੰ ਬਦਲਣ ਲਈ। It's worth clarifying that not everyone was affected by this man. God protected many as well. I believe that some members of that community still don't know this happened, but distrust has been planted there, and I believe it continues to affect personal relationships.

I didn't search for this information; it was by the work of the Holy Spirit. I learned about this situation many months later while attending another local church. During a Lord's Supper—a moment of communion with bread and wine—this information was shared in by some who had witnessed it. Everything we do comes to light sooner or later.

Even though I deeply love and appreciate these people and they hold a special place in my heart, I couldn't understand why it was almost impossible for me to establish meaningful relationships there.

This situation taught me a great lesson. God has helped me, either through His miraculous providence or by giving me enough wisdom to recognize these situations and avoid the majority of these traps in time.

Personally, I think it's better to go to Zacchaeus's camp. We all make mistakes and struggle with selfishness, and after all, God didn't come to call those who think they are righteous, but those who know they are wrong and need to change.

The grace of God is sovereign and sublime. He is not like humans, and His extended forgiveness covers many sins. It is available to all who repent. In other words, we are all Zacchaeus and need Christ's forgiveness to experience true life.

My conclusion is that maybe the scammer thought he was smarter than everyone else, and in his selfishness, he cared more about greed and his ego than the terrible consequences his antisocial behavior caused others.

As for my own injustices, I come from a family where the name Daniel is common. So, if the name "Daniel" runs in my blood, I prefer to rest in the belief that God is my Judge, and He is a better administrator of justice than I am.

ਇਹ ਸਪਸ਼ਟ ਕਰਨਾ ਜਰੂਰੀ ਹੈ ਕਿ ਹਰ ਕਿਸੇ ਤੇ ਇਸ ਆਦਮੀ ਦਾ ਅਸਰ ਨਹੀਂ ਹੋਇਆ। ਰੱਬ ਨੇ ਕਈ ਲੋਕਾਂ ਦੀ ਸੁਰੱਖਿਆ ਕੀਤੀ। ਮੈਨੂੰ ਲੱਗਦਾ ਹੈ ਕਿ ਉਸ ਸਮੂਹ ਦੇ ਕੁਝ ਮੈਂਬਰਾਂ ਨੂੰ ਅਜੇ ਵੀ ਇਹ ਨਹੀਂ ਪਤਾ ਕਿ ਇਹ ਹੋਇਆ ਸੀ, ਪਰ ਉਥੇ ਵਿਸ਼ਵਾਸ ਦੀ ਕਮੀ ਜੜੀ ਹੋ ਚੁੱਕੀ ਹੈ, ਅਤੇ ਮੈਨੂੰ ਲੱਗਦਾ ਹੈ ਕਿ ਇਹ ਅਜੇ ਵੀ ਨਿੱਜੀ ਰਿਸ਼ਤਿਆਂ ਨੂੰ ਪ੍ਰਭਾਵਿਤ ਕਰ ਰਿਹਾ ਹੈ।

ਮੈਂ ਇਹ ਜਾਣਕਾਰੀ ਖੋਜਣੀ ਨਹੀਂ ਸੀ; ਇਹ ਪਵਿੱਤਰ ਆਤਮਾ ਦੇ ਕੰਮ ਨਾਲ ਹੋਇਆ। ਮੈਨੂੰ ਇਹ ਸਥਿਤੀ ਕਈ ਮਹੀਨੇ ਬਾਅਦ ਪਤਾ ਲੱਗੀ ਜਦੋਂ ਮੈਂ ਇੱਕ ਹੋਰ ਸਥਾਨਕ ਕਲੀਸਿਆ ਵਿੱਚ ਹਾਜ਼ਰੀ ਦਿੱਤੀ। ਇੱਕ ਪਰਮੇਸ਼ਵਰ ਦੀ ਰੋਟੀ-ਵਾਈਨ ਸਾਂਝ–ਜੋ ਕਿ ਰੋਟੀ ਅਤੇ ਸ਼ਰਾਬ ਨਾਲ ਭਗਤੀ ਦਾ ਸਮਾਂ ਹੁੰਦਾ ਹੈ–ਇਹ ਜਾਣਕਾਰੀ ਕੁਝ ਲੋਕਾਂ ਨੇ ਸਾਂਝੀ ਕੀਤੀ ਜਿਨ੍ਹਾਂ ਨੇ ਇਸਨੂੰ ਦੇਖਿਆ ਸੀ। ਜੋ ਕੁਝ ਵੀ ਅਸੀਂ ਕਰਦੇ ਹਾਂ, ਉਹ ਜਲਦੀ ਜਾਂ ਦੇਰੀ ਨਾਲ ਸੱਚਾਈ ਦੇ ਤੌਰ ਤੇ ਸਾਹਮਣੇ ਆ ਜਾਂਦਾ ਹੈ।

ਭਾਵੇਂ ਮੈਂ ਇਹ ਲੋਕ ਬਹੁਤ ਪਿਆਰ ਕਰਦਾ ਹਾਂ ਅਤੇ ਉਹ ਮੇਰੇ ਦਿਲ ਵਿੱਚ ਖਾਸ ਸਥਾਨ ਰੱਖਦੇ ਹਨ, ਪਰ ਮੈਂ ਨਹੀਂ ਸਮਝ ਸਕਦਾ ਕਿ ਮੇਰੇ ਲਈ ਉਥੇ ਮੰਨਪਸੰਦ ਰਿਸ਼ਤੇ ਸਥਾਪਤ ਕਰਨਾ ਕਿਉਂ ਮਸ਼ਕਲ ਸੀ।

ਇਸ ਸਥਿਤੀ ਨੇ ਮੈਨੂੰ ਇੱਕ ਵੱਡਾ ਸਿਖਿਆ ਦਿੱਤੀ। ਰੱਬ ਨੇ ਮੇਰੀ ਮਦਦ ਕੀਤੀ, ਜਾਂ ਤਾਂ ਆਪਣੇ ਅਚਾਨਕ ਪ੍ਰਦਾਨ ਕਰਣ ਨਾਲ ਜਾਂ ਮੈਨੂੰ ਇਨ੍ਹਾਂ ਸਥਿਤੀਆਂ ਨੂੰ ਪਛਾਣਨ ਅਤੇ ਸਮੇਂ ਤੇ ਇਹਨਾਂ ਦੀਆਂ ਜਾਲਾਂ ਤੋਂ ਬਚਣ ਲਈ ਕਾਫੀ ਵਿਦਿਆ ਦਿੱਤੀ।

ਪਰਸਨਲੀ, ਮੈਨੂੰ ਲੱਗਦਾ ਹੈ ਕਿ ਜ਼ੱਕੀਉਸ ਦੇ ਸ਼ਰਨ ਵਿੱਚ ਜਾਣਾ ਚੰਗਾ ਹੈ। ਅਸੀਂ ਸਾਰੇ ਗਲਤੀਆਂ ਕਰਦੇ ਹਾਂ ਅਤੇ ਖੁਦਗਰਜ਼ੀ ਨਾਲ ਜੁਝਦੇ ਹਾਂ, ਅਤੇ ਆਖਿਰਕਾਰ, ਰੱਬ ਉਹਨਾਂ ਨੂੰ ਬੁਲਾਉਣ ਲਈ ਨਹੀਂ ਆਇਆ ਜਿਹੜੇ ਆਪਣੇ ਆਪ ਨੂੰ ਸਹੀ ਸਮਝਦੇ ਹਨ, ਬਲਕਿ ਉਹਨਾਂ ਨੂੰ ਬੁਲਾਉਣ ਆਇਆ ਹੈ ਜਿਹੜੇ ਇਹ ਜਾਣਦੇ ਹਨ ਕਿ ਉਹ ਗਲਤ ਹਨ ਅਤੇ ਬਦਲਣਾ ਚਾਹੁੰਦੇ ਹਨ।

ਰੱਬ ਦੀ ਕਿਰਪਾ ਸਰਵਭੌਮ ਅਤੇ ਉੱਚੀ ਹੈ। ਉਹ ਮਨੁੱਖਾਂ ਵਾਂਗ ਨਹੀਂ ਹੈ, ਅਤੇ ਉਸਦੀ ਮਾਫੀ ਬਹੁਤ ਸਾਰੇ ਪਾਪਾਂ ਨੂੰ ਢੱਕਦੀ ਹੈ। ਇਹ ਉਹਨਾਂ ਲਈ ਉਪਲਬਧ ਹੈ ਜੋ ਪਛਤਾਵਾ ਕਰਦੇ ਹਨ। ਦੂਜੇ ਸ਼ਬਦਾਂ ਵਿੱਚ, ਅਸੀਂ ਸਾਰੇ ਜ਼ੱਕੀਉਸ ਹਾਂ ਅਤੇ ਸਾਨੂੰ ਕ੍ਰਿਸ਼ਚੀਅਤ ਦੀ ਮਾਫੀ ਦੀ ਲੋੜ ਹੈ ਤਾਂ ਜੋ ਅਸੀਂ ਸੱਚੇ ਜੀਵਨ ਦਾ ਅਨੁਭਵ ਕਰ ਸਕੀਏ।

ਮੇਰੀ ਨਤੀਜਾ ਇਹ ਹੈ ਕਿ ਸ਼ਾਇਦ ਧੋਖੇਬਾਜ਼ ਨੇ ਸੋਚਿਆ ਸੀ ਕਿ ਉਹ ਸਾਰੇ ਲੋਕਾਂ ਨਾਲੋਂ ਚਤੁਰ ਹੈ, ਅਤੇ ਆਪਣੇ ਖੁਦਗਰਜ਼ੀ ਵਿੱਚ ਉਹ ਲੋਭ ਅਤੇ ਆਪਣੀ ਅਹੰਕਾਰ ਨੂੰ ਹੋਰਾਂ ਨੂੰ ਨੁਕਸਾਨ ਪਹੁੰਚਾਉਣ ਵਾਲੇ ਆਪਣੇ ਵਿਸ਼ਵਾਸਹੀਨ ਰਵੱਈਏ ਤੋਂ ਜ਼ਿਆਦਾ ਮਹੱਤਵ ਦੇ ਰਿਹਾ ਸੀ।

ਮੇਰੀਆਂ ਆਪਣੇ ਬੇਇਨਸਾਫ਼ੀਆਂ ਦੇ ਬਾਰੇ, ਮੈਂ ਇੱਕ ਪਰਿਵਾਰ ਤੋਂ ਆਉਂਦਾ ਹਾਂ ਜਿੱਥੇ 'ਡੈਨਿਯਲ" ਨਾਮ ਆਮ ਹੈ। ਇਸ ਲਈ ਜੇਕਰ ''ਡੈਨਿਯਲ" ਨਾਮ ਮੇਰੇ ਖੂਨ ਵਿੱਚ ਰਲਿਆ ਹੈ, ਤਾਂ ਮੈਂ ਇਸ ਵਿਸ਼ਵਾਸ ਵਿੱਚ ਠੰਢੀ ਦਿਮਾਗ ਨਾਲ ਰਹਿਣਾ ਚਾਹੁੰਦਾ ਹਾਂ ਕਿ ਰੱਬ ਮੇਰਾ ਫੈਸਲਾ ਕਰਨ ਵਾਲਾ ਹੈ, ਅਤੇ ਉਹ ਮੇਰੇ ਨਾਲੋਂ ਬਿਹਤਰ ਇਨਸਾਫ਼ ਦੇ ਪ੍ਰਬੰਧਕ ਹੈ। Therefore, I simply try not to judge people, but rather the seriousness of the situation in Mexican culture, where corruption has become normalized to extreme levels.

I believe God has the solution, because He has forgiven all of us. I am certain that any conman, like Zacchaeus, can come to reconciliation, forgiveness, grace, and restoration if he genuinely repents.

However, the mark left by the scammer on the trust of that small community was so deep that even as time passed, I saw that any possibility of doing business with them no longer existed—or was only available to very closed groups that have known each other for many years.

This situation is not isolated; it's just one of the many stories I hear daily about how scams are common in Mexico. Just as it's inevitable to find wisdom if you stay away from evil, it's also inevitable to fall for a scam in a culture where deceit is common.

Every year, hundreds of thousands of people fall into similar schemes, and it all continues with complete impunity. Some scams are even legal, like the case of the Mexican retirement system.

I'm not saying that all Mexicans engage in deceit and fraud in money relationships. I'm simply saying that it's widely normalized, and the loss of values like honesty, integrity, and justice might help explain why Mexico has not managed to overcome its economic stagnation.

Those who deceive others think they're smart, but in reality, their "cleverness" is just an abuse of others' trust for their own gain.

In the past two years, it's been especially challenging to explain what Bina does, especially after the decision to focus capital on Alibaba.

I'm not naive, either. Bina's current size is worth no more than an average used car. Mexicans would love it if you showed up in a Ferrari so they could convince themselves you know what you're doing in the finance world. I've been asked, "If you know so much about business and finance, why aren't you rich at forty?"

ਇਸ ਲਈ, ਮੈਂ ਸਿਰਫ ਲੋਕਾਂ ਨੂੰ ਜੱਜ ਕਰਨ ਦੀ ਕੋਸ਼ਿਸ਼ ਨਹੀਂ ਕਰਦਾ, ਬਲਕਿ ਮੈਕਸੀਕਨ ਸੰਸਕ੍ਰਿਤੀ ਵਿੱਚ ਸਥਿਤੀ ਦੀ ਗੰਭੀਰਤਾ ਨੂੰ ਸਮਝਣ ਦੀ ਕੋਸ਼ਿਸ਼ ਕਰਦਾ ਹਾਂ, ਜਿੱਥੇ ਭ੍ਰਿਸ਼ਟਾਚਾਰ ਇੰਨਾ ਸਧਾਰਨ ਹੋ ਗਿਆ ਹੈ ਕਿ ਇਹ ਸੀਮਤ ਸੀਮਾਵਾਂ ਤੱਕ ਪਹੁੰਚ ਚੁੱਕਾ ਹੈ।

ਮੈਨੂੰ ਵਿਸ਼ਵਾਸ ਹੈ ਕਿ ਰੱਬ ਕੋਲ ਇਸਦਾ ਹੱਲ ਹੈ, ਕਿਉਂਕਿ ਉਸ ਨੇ ਸਾਨੂੰ ਸਾਰੇ ਨੂੰ ਮਾਫ ਕਰ ਦਿੱਤਾ ਹੈ। ਮੈਨੂੰ ਪੂਰਾ ਯਕੀਨ ਹੈ ਕਿ ਕੋਈ ਵੀ ਧੋਖੇਬਾਜ਼, ਜਿਵੇਂ ਕਿ ਜ਼ੱਕੀਉਸ, ਪਸ਼ਤਾਵਾ ਕਰਕੇ, ਮਾਫੀ, ਕਿਰਪਾ ਅਤੇ ਪੁਨਰਸਥਾਪਨਾ ਦੇ ਰਾਹ ਤੇ ਆ ਸਕਦਾ ਹੈ, ਜੇ ਉਹ ਸੱਚਮੁਚ ਪਛਤਾਏ।

ਹਾਲਾਂਕਿ, ਧੋਖੇਬਾਜ਼ ਨੇ ਉਸ ਛੋਟੀ ਜਿਹੀ ਕਮੇਨਿਊਟੀ ਦੇ ਵਿਸ਼ਵਾਸ ਤੇ ਜੋ ਚਿੰਨ੍ਹ ਛੱਡਿਆ ਸੀ, ਉਹ ਇੰਨਾ ਗਹਿਰਾ ਸੀ ਕਿ ਸਮਾਂ ਗੁਜ਼ਰਣ ਦੇ ਬਾਵਜੂਦ, ਮੈਂ ਦੇਖਿਆ ਕਿ ਉਹਨਾਂ ਨਾਲ ਵਪਾਰ ਕਰਨ ਦੀ ਕੋਈ ਸੰਭਾਵਨਾ ਨਹੀਂ ਸੀ, ਜਾਂ ਇਹ ਬਸ ਉਹਨਾਂ ਬਹੁਤ ਹੀ ਬੰਦ ਗਰੁੱਪਾਂ ਲਈ ਸੀ ਜੋ ਕਈ ਸਾਲਾਂ ਤੋਂ ਇੱਕ ਦੂਜੇ ਨੂੰ ਜਾਣਦੇ ਹਨ।

ਇਹ ਸਥਿਤੀ ਇੱਕੋ ਜਿਹੀ ਨਹੀਂ ਹੈ; ਇਹ ਮੈਕਸੀਕੋ ਵਿੱਚ ਧੋਖੇਬਾਜ਼ੀ ਦੀਆਂ ਕਈ ਕਹਾਣੀਆਂ ਵਿੱਚੋਂ ਸਿਰਫ ਇੱਕ ਹੈ, ਜੋ ਮੈਂ ਹਰ ਰੋਜ਼ ਸੁਣਦਾ ਹਾਂ। ਜਿਵੇਂ ਕਿ ਭਲਾ ਖੋਜਣ ਵਾਲਾ ਬੁਰਾਈ ਤੋਂ ਦੂਰ ਰਹਿ ਕੇ ਹੁਸ਼ਿਆਰੀ ਹਾਸਲ ਕਰਦਾ ਹੈ, ਓਸੇ ਤਰ੍ਹਾਂ ਉਹਨਾਂ ਲੋਕਾਂ ਲਈ ਜਿਹੜੇ ਇੱਕ ਅਜਿਹੀ ਸੰਸਕ੍ਰਿਤੀ ਵਿੱਚ ਰਹਿੰਦੇ ਹਨ ਜਿੱਥੇ ਝੂਠ ਬਹੁਤ ਆਮ ਹੈ, ਧੋਖਾ ਖਾਣਾ ਵੀ ਲਾਜ਼ਮੀ ਹੈ।

ਹਰ ਸਾਲ, ਸੈਂਕੜੇ ਹਜ਼ਾਰ ਲੋਕ ਇਸ ਤਰ੍ਹਾਂ ਦੀਆਂ ਸਰੀਲੀ ਖੋਜਾਂ ਵਿੱਚ ਫਸ ਜਾਂਦੇ ਹਨ, ਅਤੇ ਇਹ ਸਾਰਾ ਕੰਮ ਬਿਨਾਂ ਕਿਸੇ ਸਜ਼ਾ ਦੇ ਜਾਰੀ ਰਹਿੰਦਾ ਹੈ। ਕੁਝ ਧੋਖੇ ਇੰਨਾ ਕਾਨੂੰਨੀ ਹਨ, ਜਿਵੇਂ ਕਿ ਮੈਕਸੀਕਨ ਰਿਟਾਇਰਮੈਂਟ ਸਿਸਟਮ ਦਾ ਮਾਮਲਾ।

ਮੈਂ ਇਹ ਨਹੀਂ ਕਹਿ ਰਿਹਾ ਕਿ ਸਾਰੇ ਮੈਕਸੀਕਨ ਪੈਸੇ ਦੇ ਸੰਬੰਧਾਂ ਵਿੱਚ ਝੂਠ ਅਤੇ ਧੋਖਾ ਕਰਦੇ ਹਨ। ਮੈਂ ਸਿਰਫ ਇਹ ਕਹਿ ਰਿਹਾ ਹਾਂ ਕਿ ਇਹ ਬਹੁਤ ਆਮ ਹੋ ਚੁੱਕਾ ਹੈ, ਅਤੇ ਇਮਾਨਦਾਰੀ, ਅਖਲਾਕ ਅਤੇ ਇਨਸਾਫ਼ ਵਰਗੇ ਮੁੱਲਾਂ ਦੀ ਹਾਨੀ ਇਹ ਸਮਝਾਉਣ ਵਿੱਚ ਮਦਦ ਕਰ ਸਕਦੀ ਹੈ ਕਿ ਮੈਕਸੀਕੋ ਆਪਣੀ ਆਰਥਿਕ ਅਟੱਕ ਨੂੰ ਕਿਉਂ ਨਹੀਂ ਹੱਲ ਕਰ ਸਕਿਆ।

ਜੋ ਲੋਕ ਦੂਜਿਆਂ ਨੂੰ ਧੋਖਾ ਦਿੰਦੇ ਹਨ, ਉਹ ਸੋਚਦੇ ਹਨ ਕਿ ਉਹ ਚਤੁਰ ਹਨ, ਪਰ ਹਕੀਕਤ ਵਿੱਚ, ਉਹਨਾਂ ਦੀ "ਚਤੁਰਾਈ" ਸਿਰਫ ਦੂਜਿਆਂ ਦੇ ਵਿਸ਼ਵਾਸ ਦਾ ਦੁਰਪਯੋਗ ਹੈ ਜਿਵੇਂ ਉਹ ਆਪਣੇ ਲਾਭ ਲਈ ਇਸਦਾ ਫਾਇਦਾ ਉਠਾਉਂਦੇ ਹਨ।

ਪਿਛਲੇ ਦੋ ਸਾਲਾਂ ਵਿੱਚ, ਇਹ ਖਾਸ ਤੌਰ ਤੇ ਮੁਸ਼ਕਿਲ ਸੀ ਕਿ ਮੈਂ ਬੀਨਾ ਦੇ ਕੰਮ ਨੂੰ ਸਮਝਾ ਸਕਾਂ, ਖਾਸ ਕਰਕੇ ਉਸ ਫੈਸਲੇ ਦੇ ਬਾਅਦ ਜਿਸ ਵਿੱਚ ਪੁੰਜੀ ਨੂੰ ਅਲਿਬਾਬਾ 'ਤੇ ਕੇਂਦ੍ਰਿਤ ਕੀਤਾ ਗਿਆ ਸੀ।

ਮੈਂ ਵੀ ਨਾਓਵੀਂ ਨਹੀਂ ਹਾਂ। ਬੀਨਾ ਦਾ ਮੌਜੂਦਾ ਆਕਾਰ ਸਿਰਫ ਇੱਕ ਮੱਧਮ ਪੁਰਾਣੀ ਕਾਰ ਦੇ ਬਰਾਬਰ ਹੈ। ਮੈਕਸੀਕਨ ਤੁਹਾਡੇ ਕੋਲ ਫੈਰਾਰੀ ਹੋਣੀ ਚਾਹੁੰਦੇ ਹਨ ਤਾਂ ਜੋ ਉਹ ਆਪਣੇ ਆਪ ਨੂੰ ਇਹ ਯਕੀਨ ਦਿਵਾ ਸਕਣ ਕਿ ਤੁਸੀਂ ਵਪਾਰ ਅਤੇ ਮਾਲੀ ਵਿਸ਼ਵ ਵਿੱਚ ਜਾਣਕਾਰ ਹੋ। ਮੈਨੂੰ ਪੁੱਛਿਆ ਗਿਆ ਹੈ, "ਜੇ ਤੁਸੀਂ ਵਪਾਰ ਅਤੇ ਮਾਲੀ ਵਿਸ਼ਵ ਬਾਰੇ ਇੰਨਾ ਕੁਝ ਜਾਣਦੇ ਹੋ, ਤਾਂ ਤੁਸੀਂ ਚਾਲੀ ਵਰ੍ਹੇ ਦੀ ਉਮਰ ਵਿੱਚ ਕਿਉਂ ਧਨਵੰਤ ਨਹੀਂ ਹੋ?" They have a point; I don't blame them. I'm also aware that my 2009 Sedan doesn't project the image of austerity that I would like to in the minds of Mexicans. So, I understand why fewer people are willing to listen, and I don't hold it against those who have stood me up.

I don't see myself as a saint. I rationalize it this way: I'd rather live with little, being honest, and sleep peacefully than be drawn into the illusions of dishonesty. I believe that if you turn to a dishonest life, you'll never find peace in your conscience.

Some, even though they listen, don't understand what Bina does because their way of seeing the world, business, and generating wealth is completely different from what we do here.

There's also a large category of people who are smarter than me and simply don't have time to pay attention to something like Bina when they could build something bigger or better.

I also recognize that I've lacked patience in this process. Even though I dislike it, it's logical that Mexicans compare Bina to what their favorite scammer does. Perhaps what I see as unfair hints, might be demonstrations that there's some pride on my side, and that if I were humbler, I might connect better with people and their concerns about what Bina does.

And although I recognize these flaws, I want to make it clear that I have never stopped looking for ways to solve this block in the road and find new shareholders who can help increase Bina's value. However, I have decided to use more indirect methods, which I will explain later.

Several friends have pointed out two important things about Bina: "No one will take you seriously until you make them money" and "You don't have a track record proving you know what you're doing."

Both statements are true in the sense that none of Bina's partners are recommending the project to others. I believe this will happen until they see that its value turns into tangible wealth, at least in the book value of their shares. ਉਹਨਾਂ ਦਾ ਕੁਝ ਸਹੀ ਕਹਿਣਾ ਹੈ; ਮੈਂ ਉਨ੍ਹਾਂ ਨੂੰ ਦੋਸ਼ ਨਹੀਂ ਦਿੰਦਾ। ਮੈਂ ਇਹ ਵੀ ਜਾਣਦਾ ਹਾਂ ਕਿ ਮੇਰਾ 2009 ਦਾ ਸੇਡਾਨ ਉਹ ਚਿੱਤਰ ਨਹੀਂ ਦਿਖਾਉਂਦਾ ਜੋ ਮੈਕਸੀਕਨ ਲੋਕਾਂ ਦੇ ਮਨ ਵਿੱਚ ਮੈਨੂੰ ਦਰਸ਼ਾਉਣਾ ਚਾਹੀਦਾ ਹੈ। ਇਸ ਲਈ, ਮੈਂ ਸਮਝਦਾ ਹਾਂ ਕਿ ਕਿਉਂ ਕਮ ਜਣੇ ਸੁਣਨ ਲਈ ਤਿਆਰ ਹਨ, ਅਤੇ ਮੈਂ ਉਹਨਾਂ ਨੂੰ ਨਹੀਂ ਦੋਸ਼ ਦਿੰਦਾ ਜਿਨ੍ਹਾਂ ਨੇ ਮੇਰੀ ਉਮੀਦ ਨੂੰ ਪੂਰਾ ਨਹੀਂ ਕੀਤਾ।

ਮੈਂ ਆਪਣੇ ਆਪ ਨੂੰ ਸੇਂਟ ਨਹੀਂ ਸਮਝਦਾ। ਮੈਂ ਇਹ ਇਸ ਤਰੀਕੇ ਨਾਲ ਸੋਚਦਾ ਹਾਂ: ਮੈਂ ਘੱਟ ਨਾਲ ਜੀਵਨ ਜਿਓਣਾ ਚਾਹੁੰਦਾ ਹਾਂ, ਸੱਚਾ ਰਹਿਣਾ ਅਤੇ ਸ਼ਾਂਤਿ ਨਾਲ ਸੋਣਾ ਚਾਹੁੰਦਾ ਹਾਂ ਬਜਾਏ ਕਿ ਝੂਠ ਦੀਆਂ ਮਿਥਿਆਵਾਂ ਵਿੱਚ ਫਸ ਜਾਵਾਂ। ਮੈਨੂੰ ਵਿਸ਼ਵਾਸ ਹੈ ਕਿ ਜੇ ਤੁਸੀਂ ਝੂਠੀ ਜਿੰਦਗੀ ਵੱਲ ਮੋੜ ਲੈਂਦੇ ਹੋ, ਤਾਂ ਤੁਸੀਂ ਕਦੇ ਵੀ ਆਪਣੇ ਮਨ ਦੀ ਸ਼ਾਂਤਿ ਨਹੀਂ ਪਾਉਂਦੇ।

ਕੁਝ ਲੋਕ, ਹਾਲਾਂਕਿ ਉਹ ਸੁਣਦੇ ਹਨ, ਉਹ ਨਹੀਂ ਸਮਝਦੇ ਕਿ ਬੀਨਾ ਕੀ ਕਰਦੀ ਹੈ ਕਿਉਂਕਿ ਉਹਨਾਂ ਦਾ ਦੁਨੀਆਂ, ਵਪਾਰ ਅਤੇ ਧਨ ਦੀ ਪੈਦਾਵਾਰ ਦੇਖਣ ਦਾ ਤਰੀਕਾ ਬਿਲਕੁਲ ਵੱਖਰਾ ਹੈ ਜਿਹੜਾ ਅਸੀਂ ਇੱਥੇ ਕਰਦੇ ਹਾਂ।

ਇੱਕ ਹੋਰ ਵੱਡੀ ਕੈਟੇਗਰੀ ਉਹਨਾਂ ਲੋਕਾਂ ਦੀ ਹੈ ਜੋ ਮੈਨੂੰ ਤੋਂ ਜਿਆਦਾ ਚਤੁਰ ਹਨ ਅਤੇ ਸਿਰਫ ਇਸ ਲਈ ਬੀਨਾ ਨੂੰ ਧਿਆਨ ਨਾਲ ਨਹੀਂ ਦੇਖਦੇ ਕਿਉਂਕਿ ਉਹ ਕੁਝ ਵੱਡਾ ਜਾਂ ਵਧੀਆ ਬਣਾਉਣ ਲਈ ਸਮਾਂ ਲਗਾ ਸਕਦੇ ਹਨ।

ਮੈਂ ਇਹ ਵੀ ਮੰਨਦਾ ਹਾਂ ਕਿ ਇਸ ਪ੍ਰਕਿਰਿਆ ਵਿੱਚ ਮੈਂ ਧੀਰਜ ਦੀ ਕਮੀ ਹੈ। ਹਾਲਾਂਕਿ ਮੈਨੂੰ ਇਹ ਪਸੰਦ ਨਹੀਂ, ਇਹ ਤਰਕੀਬੀ ਹੈ ਕਿ ਮੈਕਸੀਕਨ ਬੀਨਾ ਨੂੰ ਉਹਨਾਂ ਦੇ ਮਨਪਸੰਦ ਧੋਖੇਬਾਜ਼ ਨਾਲ ਤੁਲਨਾ ਕਰਦੇ ਹਨ। ਸ਼ਾਇਦ ਜੋ ਕੁਝ ਮੈਂ ਅਨਿਆਂ ਸਮਝਦਾ ਹਾਂ, ਉਹ ਸਿੱਧਾ ਇਹ ਦਿਖਾਉਂਦਾ ਹੈ ਕਿ ਮੇਰੇ ਪਾਸ ਕੁਝ ਅਹੰਕਾਰ ਹੈ, ਅਤੇ ਜੇ ਮੈਂ ਥੋੜਾ ਨਿਮਰ ਹੁੰਦਾ, ਤਾਂ ਮੈਂ ਲੋਕਾਂ ਅਤੇ ਉਹਨਾਂ ਦੀਆਂ ਚਿੰਤਾਵਾਂ ਨਾਲ ਵਧੀਆ ਜੜ ਸਕਦਾ ਸੀ ਜੋ ਬੀਨਾ ਕਰ ਰਹੀ ਹੈ।

ਅਤੇ ਹਾਲਾਂਕਿ ਮੈਂ ਇਹ ਖਾਮੀਆਂ ਸਵੀਕਾਰ ਕਰਦਾ ਹਾਂ, ਮੈਂ ਇਹ ਸਾਫ ਕਰਨਾ ਚਾਹੁੰਦਾ ਹਾਂ ਕਿ ਮੈਂ ਕਦੇ ਵੀ ਇਸ ਰੁਕਾਵਟ ਦਾ ਹੱਲ ਲੱਭਣ ਲਈ ਕਦਮ ਨਹੀਂ ਰੋਕੇ ਅਤੇ ਨਵੇਂ ਸ਼ੇਅਰਹੋਲਡਰ ਲੱਭਣ ਲਈ ਜੋ ਬੀਨਾ ਦੀ ਕਦਰ ਵਧਾਉਣ ਵਿੱਚ ਮਦਦ ਕਰ ਸਕਦੇ ਹਨ। ਹਾਲਾਂਕਿ, ਮੈਂ ਹੋਰ ਸਿੱਧੇ ਤਰੀਕਿਆਂ ਦੀ ਬਜਾਏ ਬਹੁਤ ਜਿਆਦਾ ਪੱਖੀ ਤਰੀਕਿਆਂ ਨੂੰ ਅਪਣਾ ਲਿਆ ਹੈ, ਜਿਸ ਨੂੰ ਮੈਂ ਬਾਅਦ ਵਿੱਚ ਵਿਆਖਿਆ ਕਰਾਂਗਾ।

ਕਈ ਦੋਸਤਾਂ ਨੇ ਬੀਨਾ ਦੇ ਬਾਰੇ ਦੋ ਮੁਹਤਵਪੂਰਣ ਗੱਲਾਂ ਦੱਸੀਆਂ ਹਨ: "ਕੋਈ ਵੀ ਤੁਹਾਨੂੰ ਸ serio ਅਤੇ ਸੰਪਤੀ ਨਾ ਬਣਾਓ ਤੱਕ ਤੁਸੀਂ ਉਹਨਾਂ ਨੂੰ ਸੱਚੇ ਢੰਗ ਨਾਲ ਫ਼ਾਇਦਾ ਨਹੀਂ ਦੇ ਸਕਦੇ" ਅਤੇ "ਤੁਹਾਡੇ ਕੋਲ ਇਹ ਸਿੱਧਾ ਟਰੈਕ ਰਿਕਾਰਡ ਨਹੀਂ ਹੈ ਜੋ ਤੁਹਾਨੂੰ ਇਹ ਦਰਸ਼ਾ ਸਕਦਾ ਹੈ ਕਿ ਤੁਸੀਂ ਕੀ ਕਰ ਰਹੇ ਹੋ।"

ਦੋਹਾਂ ਬਿਆਨਾਂ ਵਿੱਚ ਸੱਚਾਈ ਹੈ, ਇਸ ਤਰੀਕੇ ਨਾਲ ਕਿ ਬੀਨਾ ਦੇ ਕੋਈ ਵੀ ਸਾਥੀ ਇਸ ਪ੍ਰੋਜੈਕਟ ਨੂੰ ਹੋਰਾਂ ਨੂੰ ਸਿਫਾਰਸ਼ ਨਹੀਂ ਕਰ ਰਹੇ। ਮੈਨੂੰ ਵਿਸ਼ਵਾਸ ਹੈ ਕਿ ਇਹ ਇਸ ਸਮੇਂ ਹੋਵੇਗਾ ਜਦੋਂ ਉਹ ਦੇਖਣਗੇ ਕਿ ਇਸਦੀ ਕਦਰ ਅਸਲ ਧਨ ਵਿੱਚ ਬਦਲਦੀ ਹੈ, ਘੱਟੋ ਘੱਟ ਉਨ੍ਹਾਂ ਦੇ ਸ਼ੇਅਰਾਂ ਦੀ ਕਿਤਾਬੀ ਕਦਰ ਵਿੱਚ। As I told you when they joined, many of you followed my advice not to invest large amounts of money to avoid suffering from the ups and downs of the stock price.

Also, many of you may not see a real impact on your wealth when a share that you acquired that might have cost you \$200 dollars goes up to \$3000 in a year, as it did in 2024, because your investment just doesn't have enough zeros on the right side.

If you ask me about the saying, "What are you aiming for when you dream, Mexican?" my dream would be for Bina to be a public company, traded on the stock market, where every Mexican could own at least one share of Bina. This would benefit society by raising awareness of intrinsic value in a practical way, as I have seen in some of you when we talk about this topic.

But to be realistic here, as long as Bina continues to operate under its current model, I believe it won't fit into the Mexican market.

As a minimum viable product, while it is designed to work universally, what I mean is that the needs of the Mexican market are very different from what Bina offers, and realistically, it would be naive to think that the conditions of corruption in the Mexican business environment will change in the medium term.

Therefore, my conclusion is that Bina will need to use prudence, wisdom, and flexibility to adapt to reality.

\* \* \*

## Increasing our understanding

Enough about the natural. Now, let's talk about the supernatural.

In June 2023, I completed an article titled "Valgoritmo to distinguish information quality". This article is the result of an idea I started developing in 2013 when I first conceptualized Bina, but it follows Google's foundational white paper.

ਜਿਵੇਂ ਕਿ ਮੈਂ ਤੁਹਾਨੂੰ ਦੱਸਿਆ ਸੀ ਜਦੋਂ ਉਹ ਸ਼ਾਮਲ ਹੋਏ, ਤੁਸੀਂ ਵਿੱਚੋਂ ਕਈਆਂ ਨੇ ਮੇਰੀ ਸਲਾਹ ਮੰਨ ਕੇ ਵੱਡੀ ਰਕਮ ਨਾ ਲਗਾਉਣ ਦਾ ਫੈਸਲਾ ਕੀਤਾ ਸੀ ਤਾਂ ਜੋ ਤੁਹਾਨੂੰ ਸਟਾਕ ਦੀ ਕੀਮਤ ਵਿੱਚ ਉਤਾਰ-ਚੜਾਵਾਂ ਨਾਲ ਪਰੇਸ਼ਾਨੀ ਨਾ ਹੋਵੇ।

ਇਸਦੇ ਨਾਲ, ਤੁਸੀਂ ਵਿੱਚੋਂ ਕਈਆਂ ਨੂੰ 2024 ਵਿੱਚ ਜਿਸ ਸ਼ੇਅਰ ਦੀ ਕੀਮਤ \$200 ਸੀ, ਜੇ ਉਹ ਇਕ ਸਾਲ ਵਿੱਚ \$3000 ਤੱਕ ਚਲੀ ਜਾਵੇ, ਤਾਂ ਤੁਹਾਡੇ ਧਨ ਤੇ ਕੋਈ ਵੱਡਾ ਅਸਰ ਨਹੀਂ ਪਏਗਾ, ਕਿਉਂਕਿ ਤੁਹਾਡੀ ਨਿਵੇਸ਼ ਵਿਚ ਲੋੜੀਦੇ ਜ਼ਿਰੋ ਸਮੇਤ ਨਹੀਂ ਹਨ।

ਜੇ ਤੁਸੀਂ ਮੈਨੂੰ ਪੁੱਛਦੇ ਹੋ ਕਿ "ਤੁਸੀਂ ਕਿੱਦਾ ਦੌੜ ਰਹੇ ਹੋ ਜਦੋਂ ਤੁਸੀਂ ਸੁਪਨਾ ਦੇਖਦੇ ਹੋ, ਮੈਕਸੀਕਨ?" ਮੇਰਾ ਸੁਪਨਾ ਇਹ ਹੈ ਕਿ ਬੀਨਾ ਇਕ ਜਨਤਕ ਕੰਪਨੀ ਬਣੇ, ਜੋ ਸਟਾਕ ਮਾਰਕੀਟ 'ਤੇ ਲਿਸਟ ਹੋਵੇ, ਜਿੱਥੇ ਹਰ ਮੈਕਸੀਕਨ ਘੱਟੋ-ਘੱਟ ਇਕ ਸ਼ੇਅਰ ਬੀਨਾ ਦਾ ਰੱਖ ਸਕੇ। ਇਸ ਨਾਲ ਸਮਾਜ ਨੂੰ ਆਧਾਰਿਕ ਕੀਮਤ ਦੇ ਬਾਰੇ ਵਿਚਾਰਧਾਰਾ ਪ੍ਰਸਾਰਿਤ ਕਰਨ ਵਿੱਚ ਮਦਦ ਮਿਲੇਗੀ, ਜਿਵੇਂ ਕਿ ਮੈਂ ਕੁਝ ਲੋਕਾਂ ਵਿੱਚ ਦੇਖਿਆ ਹੈ ਜਦੋਂ ਅਸੀਂ ਇਸ ਵਿਸ਼ੇ 'ਤੇ ਗੱਲ ਕਰਦੇ ਹਾਂ।

ਪਰ ਇੱਥੇ ਹਕੀਕਤ ਵਿੱਚ ਜਾਣਾ ਜਰੂਰੀ ਹੈ, ਜਦ ਤੱਕ ਬੀਨਾ ਆਪਣੀ ਮੌਜੂਦਾ ਮਾਡਲ ਅਧੀਨ ਕੰਮ ਕਰਦਾ ਰਹੇਗਾ, ਮੈਨੂੰ ਵਿਸ਼ਵਾਸ ਹੈ ਕਿ ਇਹ ਮੈਕਸੀਕਨ ਮਾਰਕੀਟ ਵਿੱਚ ਢਲ ਨਹੀਂ ਪਾਵੇਗਾ।

ਇੱਕ ਨਿਊਨੀਤਮ ਸੰਭਵ ਉਤਪਾਦ ਦੇ ਤੌਰ 'ਤੇ, ਜਦ ਕਿ ਇਹ ਵਿਸ਼ਵਵਿਆਪੀ ਤੌਰ 'ਤੇ ਕੰਮ ਕਰਨ ਲਈ ਡਿਜ਼ਾਈਨ ਕੀਤਾ ਗਿਆ ਹੈ, ਮੇਰਾ ਮਤਲਬ ਇਹ ਹੈ ਕਿ ਮੈਕਸੀਕਨ ਮਾਰਕੀਟ ਦੀਆਂ ਜ਼ਰੂਰਤਾਂ ਬੀਨਾ ਜੋ ਪੇਸ਼ ਕਰਦਾ ਹੈ, ਉਸ ਤੋਂ ਬਹੁਤ ਵੱਖਰੀਆਂ ਹਨ, ਅਤੇ ਹਕੀਕਤ ਵਿੱਚ ਇਹ ਸੋਚਣਾ ਨਿਰਾਸ਼ਾਵਾਦੀ ਹੋਵੇਗਾ ਕਿ ਮੈਕਸੀਕਨ ਵਪਾਰਕ ਮਾਹੌਲ ਦੀਆਂ ਕੁਰਪਸ਼ਨਾਂ ਦੀਆਂ ਸਥਿਤੀਆਂ ਮੱਧਕਾਲੀ ਅਵਧੀ ਵਿੱਚ ਬਦਲ ਜਾਣਗੀਆਂ।

ਇਸ ਲਈ, ਮੇਰਾ ਨਤੀਜਾ ਇਹ ਹੈ ਕਿ ਬੀਨਾ ਨੂੰ ਹਕੀਕਤ ਵਿੱਚ ਅਡਾਪਟ ਕਰਨ ਲਈ ਸੰਤੁਲਨ, ਗਿਆਨ ਅਤੇ ਲਚੀਲਾਪਣ ਦੀ ਲੋੜ ਪਵੇਗੀ।

\* \* \*

# ਸਾਡੇ ਸਮਝ ਨੂੰ ਵਧਾਉਣਾ

ਪਰਯਾਪਤ ਕੁਝ ਕੁਦਰਤੀ ਬਾਰੇ ਗੱਲ ਕਰਨ ਤੋਂ ਬਾਅਦ, ਹੁਣ ਅਸੀਂ ਅਲੌਕਿਕ ਬਾਰੇ ਗੱਲ ਕਰੀਏ।

ਜੂਨ 2023 ਵਿੱਚ, ਮੈਂ "ਵੈਲਗੋਰੀਥਮ ਇਨਫਾਰਮੇਸ਼ਨ ਕੁਆਲਿਟੀ ਨੂੰ ਵੱਖਰਾ ਕਰਨ ਲਈ" ਨਾਮਕ ਲੇਖ ਪੂਰਾ ਕੀਤਾ। ਇਹ ਲੇਖ ਉਸ ਵਿਚਾਰ ਦਾ ਨਤੀਜਾ ਹੈ ਜੋ ਮੈਂ 2013 ਵਿੱਚ ਬੀਨਾ ਦੀ ਸ਼ੁਰੂਆਤ ਕੀਤੀ ਸੀ, ਪਰ ਇਹ ਗੂਗਲ ਦੇ ਆਧਾਰਭੂਤ ਸਫੈਦ ਕਾਗਜ਼ ਨੂੰ ਪ੍ਰ≇ਹਦਾ ਹੈ। The document outlines the design and creation of an algorithm that evaluates the relative importance and objective quality of businesses, based on quantitative values from their financial statements.

It's a simple idea but, at the same time, extraordinarily powerful.

In fact, I believe this is one of the most revolutionary ideas in business history because it has the potential to change key aspects of how work operates in our reality.

Sincerely, I am firmly convinced that the Holy Spirit inspired this, and all I did was pay attention to His guidance.

I don't view it as if what I do defines my identity, but if I ever wanted to understand my purpose in this world, I believe this idea is part of the answer.

The results of this algorithm, when I applied it in July 2023 to over 58,000 public companies worldwide across every industry, are available here: <a href="https://bina.mx/inicio/global-map-of-intrinsic-value/">https://bina.mx/inicio/global-map-of-intrinsic-value/</a>. Since intrinsic value tends to remain, the result could be valid for several years.

The product is designed as universal as it can be, so anyone, anywhere, can access, understand, and use it according to their needs.

The idea is as solid as it can be, and while there are academic studies and rating agencies, I don't believe there is anything quite as accessible or comparable. This is because I didn't follow the usual and common principles or paradigms used to build their algorithms.

While there might be something slightly similar, I am sure nothing else is available as freely or as intuitively as this product.

Sometimes I like to think that Ben Graham and Philip Fisher would be proud to see that one of their students, a genuine admirer of their ideas, took the time to develop something like this, following their teachings. ਦਸਤਾਵੇਜ਼ ਵਿੱਚ ਇੱਕ ਐਲਗੋਰਿਦਮ ਦੇ ਡਿਜ਼ਾਈਨ ਅਤੇ ਬਣਾਵਟ ਨੂੰ ਦਰਸਾਇਆ ਗਿਆ ਹੈ ਜੋ ਕਾਰੋਬਾਰਾਂ ਦੀ ਸਬੰਧਤ ਮਹੱਤਤਾ ਅਤੇ ਉਦੇਸ਼ਤਮਕ ਗੁਣਵੱਤਾ ਦਾ ਮੂਲਿਆਂਕਨ ਕਰਦਾ ਹੈ, ਜੋ ਉਨ੍ਹਾਂ ਦੇ ਆਰਥਿਕ ਬਿਆਨਾਵਾਂ ਤੋਂ ਪ੍ਰਾਪਤ ਗਣਨਾ ਨਾਲ ਕੀਮਤਾਂ ਦੇ ਆਧਾਰ 'ਤੇ।

ਇਹ ਇੱਕ ਸਾਦੀ ਸੋਚ ਹੈ ਪਰ, ਨਾਲ ਹੀ ਨਾਲ, ਬਹੁਤ ਸ਼ਕਤੀਸ਼ਾਲੀ ਹੈ।

ਦਰਅਸਲ, ਮੈਨੂੰ ਵਿਸ਼ਵਾਸ ਹੈ ਕਿ ਇਹ ਵਪਾਰ ਇਤਿਹਾਸ ਵਿੱਚ ਸਭ ਤੋਂ ਕ੍ਰਾਂਤਿਕਾਰੀ ਵਿਚਾਰਾਂ ਵਿੱਚੋਂ ਇੱਕ ਹੈ, ਕਿਉਂਕਿ ਇਸਦਾ ਸਮਰਥਨ ਹੈ ਉਹ ਮੁੱਖ ਪਹਲੂ ਬਦਲਣ ਦਾ ਜੋ ਸਾਡੀ ਹਕੀਕਤ ਵਿੱਚ ਕੰਮ ਕਰਦਾ ਹੈ।

ਈਮਾਨਦਾਰੀ ਨਾਲ, ਮੈਨੂੰ ਪੂਰਾ ਯਕੀਨ ਹੈ ਕਿ ਇਸ ਨੂੰ ਪਵਿੱਤ੍ਰ ਆਤਮਾ ਨੇ ਪ੍ਰੇਰਿਤ ਕੀਤਾ ਸੀ, ਅਤੇ ਜੋ ਕੁਝ ਵੀ ਮੈਂ ਕੀਤਾ, ਉਹ ਉਸਦੇ ਮਾਰਗਦਰਸ਼ਨ ਨੂੰ ਧਿਆਨ ਨਾਲ ਸੁਣਨ ਤੋਂ ਸੀ।

ਮੈਂ ਇਹ ਇਸ ਤਰੀਕੇ ਨਾਲ ਨਹੀਂ ਦੇਖਦਾ ਕਿ ਜੋ ਮੈਂ ਕਰਦਾ ਹਾਂ ਉਹ ਮੇਰੀ ਪਛਾਣ ਨੂੰ ਨਿਰਧਾਰਿਤ ਕਰਦਾ ਹੈ, ਪਰ ਜੇ ਮੈਂ ਇਸ ਦੁਨੀਆ ਵਿੱਚ ਆਪਣਾ ਉਦੇਸ਼ ਸਮਝਣਾ ਚਾਹੁੰਦਾ ਸੀ, ਤਾਂ ਮੈਂ ਮੰਨਦਾ ਹਾਂ ਕਿ ਇਹ ਵਿਚਾਰ ਉਸ ਜਵਾਬ ਦਾ ਹਿੱਸਾ ਹੈ।

ਜਦੋਂ ਮੈਂ ਜੁਲਾਈ 2023 ਵਿੱਚ ਇਸ ਐਲਗੋਰਿਦਮ ਨੂੰ ਦੁਨੀਆ ਭਰ ਵਿੱਚ ਸਾਰੇ ਉਦਯੋਗਾਂ ਵਿੱਚ 58,000 ਤੋਂ ਵੱਧ ਪਬਲਿਕ ਕੰਪਨੀਆਂ 'ਤੇ ਲਾਗੂ ਕੀਤਾ, ਤਾਂ ਇਸ ਦੇ ਨਤੀਜੇ ਇਥੇ ਉਪਲਬਧ ਹਨ: https://bina.mx/inicio/global-map-of-intrinsic-value/ l ਕਿਉਂਕਿ ਅੰਦਰੂਨੀ ਕੀਮਤ ਆਮ ਤੌਰ 'ਤੇ ਬਣੀ ਰਹਿੰਦੀ ਹੈ, ਇਸ ਲਈ ਨਤੀਜਾ ਕੁਝ ਸਾਲਾਂ ਲਈ ਸਹੀ ਹੋ ਸਕਦਾ ਹੈ।

ਉਤਪਾਦ ਨੂੰ ਜਿੰਨਾ ਹੋ ਸਕੇ ਵਿਆਪਕ ਤਰੀਕੇ ਨਾਲ ਡਿਜ਼ਾਈਨ ਕੀਤਾ ਗਿਆ ਹੈ, ਤਾਂ ਜੋ ਕੋਈ ਵੀ ਵਿਅਕਤੀ, ਕਿਤੇ ਵੀ, ਇਸਨੂੰ ਆਪਣੀਆਂ ਜ਼ਰੂਰਤਾਂ ਦੇ ਅਨੁਸਾਰ ਪਹੁੰਚ ਸਕੇ, ਸਮਝ ਸਕੇ ਅਤੇ ਵਰਤ ਸਕੇ।

ਇਹ ਵਿਚਾਰ ਜਿੰਨਾ ਹੋ ਸਕੇ ਮਜ਼ਬੂਤ ਹੈ, ਅਤੇ ਹਾਲਾਂਕਿ ਅਕਾਦਮਿਕ ਅਧਿਐਨ ਅਤੇ ਰੇਟਿੰਗ ਏਜੰਸੀਜ਼ ਹਨ, ਮੈਂ ਨਹੀਂ ਮੰਨਦਾ ਕਿ ਕੁਝ ਹੋਰ ਇਸ ਨਾਲ ਤੁਲਨਾ ਕੀਤਾ ਜਾ ਸਕਦਾ ਹੈ ਜਾਂ ਇਸ ਤਰ੍ਹਾਂ ਸੌਖਾ ਅਤੇ ਸਹੀ ਤਰੀਕੇ ਨਾਲ ਉਪਲਬਧ ਹੋ ਸਕਦਾ ਹੈ। ਇਹ ਇਸ ਲਈ ਹੈ ਕਿਉਂਕਿ ਮੈਂ ਉਹ ਆਮ ਅਤੇ ਪ੍ਰਸਿੱਧ ਸਿਧਾਂਤ ਜਾਂ ਪੈਰਾਡਾਈਗਮਜ਼ ਨਹੀਂ ਅਪਣਾਏ ਜੋ ਉਨ੍ਹਾਂ ਦੇ ਐਲਗੋਰਿਦਮਾਂ ਨੂੰ ਬਣਾਉਣ ਲਈ ਵਰਤੇ ਜਾਂਦੇ ਹਨ।

ਹਾਲਾਂਕਿ ਕੁਝ ਕੁ ਬਹੁਤ ਹੱਦ ਤੱਕ ਸਮਾਨ ਹੋ ਸਕਦਾ ਹੈ, ਮੈਂ ਯਕੀਨ ਨਾਲ ਕਹਿ ਸਕਦਾ ਹਾਂ ਕਿ ਕੁਝ ਹੋਰ ਇਸ ਤਰ੍ਹਾਂ ਖੁੱਲ੍ਹਾ ਜਾਂ ਸੁਝਾਅਤਮਕ ਤਰੀਕੇ ਨਾਲ ੳਪਲਬਧ ਨਹੀਂ ਹੈ।

ਕਦੇ-ਕਦੇ ਮੈਂ ਸੋਚਦਾ ਹਾਂ ਕਿ ਬੇਨ ਗ੍ਰਾਹਮ ਅਤੇ ਫਿਲਿਪ ਫਿਸ਼ਰ ਨੂੰ ਇਹ ਦੇਖ ਕੇ ਮਾਣ ਹੋਵੇਗਾ ਕਿ ਉਨ੍ਹਾਂ ਦੇ ਇੱਕ ਵਿਦਿਆਰਥੀ, ਜੋ ਉਨ੍ਹਾਂ ਦੇ ਵਿਚਾਰਾਂ ਦਾ ਅਸਲ ਸੱਚਾ ਪ੍ਰਸ਼ੰਸਕ ਹੈ, ਨੇ ਕੁਝ ਇਸ ਤਰ੍ਹਾਂ ਵਿਕਸਿਤ ਕਰਨ ਲਈ ਸਮਾਂ ਕੱਢਿਆ, ਉਹਨਾਂ ਦੀ ਸਿਖਲਾਈ ਦੇ ਆਧਾਰ 'ਤੇ। I should also say that this product is a finely crafted work in terms of minimum viability.

It only required a clear conceptual framework, the willpower to develop it, time to gather data, and logic to organize the information coherently.

To run it, there were no costs to Bina's shareholders, no additional server expenses beyond what we already have on our website, no expensive software, and only minimal computing power.

I consider this product one of the most interesting things that exist in reality because it has so many uses.

Also, I think it's great that it's available to anyone, like air, sunlight, rain, math, language or love, allowing me to celebrate the worth of 'intrinsic value'.

At one point, I used this algorithm to validate an idea for "Superinvestors", which, by the way, a few years ago since my partners there lost interest, mainly due to faith-based differences.

From this idea also came an initiative by Betsela called "Valgoritmo," which I am pursuing with Hugo, one of Bina's shareholders (<a href="https://valgoritmo.mx/">https://valgoritmo.mx/</a>). It's still in the minimum viable product stage.

Of all the ideas I've shared, I believe this one is the most fundamental to Bina, because it will form the core for our fundamental change into the future.

\* \* \*

#### The unavoidable transformation of reality

More on the supernatural.

I'm not a prophet, and I don't claim to predict the future. I consider myself a man of numbers.

Though I'm not a professional mathematician, I've been drawn to numbers since I was young—not out of some silly attachment, but because I believe math is a language of pure logic.

ਮੈਂ ਇਹ ਵੀ ਕਹਿਣਾ ਚਾਹੁੰਦਾ ਹਾਂ ਕਿ ਇਹ ਉਤਪਾਦ ਘੱਟੋ-ਘੱਟ ਜ਼ਰੂਰੀ ਤਰ੍ਹਾਂ ਵਿਕਸਿਤ ਕੀਤਾ ਗਿਆ ਕੰਮ ਹੈ।

ਇਸ ਲਈ ਸਿਰਫ ਇੱਕ ਸਾਫ਼ ਅਤੇ ਸਪਸ਼ਟ ਢਾਂਚਾ, ਇਸਨੂੰ ਵਿਕਸਿਤ ਕਰਨ ਦੀ ਇਛਾ-ਸ਼ਕਤੀ, ਡਾਟਾ ਇਕੱਤਰ ਕਰਨ ਲਈ ਸਮਾਂ ਅਤੇ ਜਾਣਕਾਰੀ ਨੂੰ ਤਰਕੀਬ ਨਾਲ ਸੰਗਠਿਤ ਕਰਨ ਲਈ ਤਰਕ ਦੀ ਲੋੜ ਸੀ।

ਇਸਨੂੰ ਚਲਾਉਣ ਲਈ, ਬੀਨਾ ਦੇ ਸ਼ੇਅਰਹੋਲਡਰਾਂ ਲਈ ਕੋਈ ਖਰਚਾ ਨਹੀਂ ਸੀ, ਸਾਡੀ ਵੈਬਸਾਈਟ 'ਤੇ ਜੋ ਸੇਵਰ ਦੀਆਂ ਖਰਚਾਂ ਹਨ, ਉਨ੍ਹਾਂ ਤੋਂ ਬਿਨਾਂ ਕੋਈ ਅਤਿਰਿਕਤ ਖਰਚ ਨਹੀਂ ਸੀ, ਕੋਈ ਮਹਿੰਗਾ ਸਾਫਟਵੇਅਰ ਨਹੀਂ ਸੀ ਅਤੇ ਸਿਰਫ ਘੱਟੋ-ਘੱਟ ਕੰਪਿਊਟਿੰਗ ਸ਼ਕਤੀ ਦੀ ਲੋੜ ਸੀ।

ਮੈਂ ਇਸ ਉਤਪਾਦ ਨੂੰ ਹਕੀਕਤ ਵਿੱਚ ਮੌਜੂਦ ਸਭ ਤੋਂ ਦਿਲਚਸਪ ਚੀਜ਼ਾਂ ਵਿੱਚੋਂ ਇੱਕ ਮੰਨਦਾ ਹਾਂ, ਕਿਉਂਕਿ ਇਸਦਾ ਬਹੁਤ ਸਾਰੇ ਉਪਯੋਗ ਹਨ।

ਇਹ ਵੀ ਕਹਿਣਾ ਚਾਹੁੰਦਾ ਹਾਂ ਕਿ ਇਹ ਹਰ ਕਿਸੇ ਲਈ ਉਪਲਬਧ ਹੈ, ਹਵਾ, ਸੂਰਜ ਦੀ ਰੌਸ਼ਨੀ, ਬਾਰਿਸ਼, ਗਣਿਤ, ਭਾਸ਼ਾ ਜਾਂ ਪਿਆਰ ਵਾਂਗ, ਜਿਸ ਨਾਲ ਮੈਂ ਅੰਦਰੂਨੀ ਕੀਮਤ' ਦੀ ਮਹੱਤਤਾ ਦਾ ਜਸ਼ਨ ਮਨਾ ਸਕਦਾ ਹਾਂ।

ਇੱਕ ਸਮੇਂ ਸੀ, ਜਿਸ ਦੌਰਾਨ ਮੈਂ ਇਸ ਐਲਗੋਰਿਦਮ ਨੂੰ "ਸੁਪਰਇਨਵੇਸਟੋਰਜ਼" ਲਈ ਇੱਕ ਵਿਚਾਰ ਨੂੰ ਸਾਬਤ ਕਰਨ ਲਈ ਵਰਤਿਆ, ਜੋ ਕਿ ਕੁਝ ਸਾਲ ਪਹਿਲਾਂ ਮੇਰੇ ਸਾਥੀ ਉਥੇ ਰੁਚੀ ਗੁਆ ਬੈਠੇ ਸਨ, ਮੁੱਖ ਤੌਰ 'ਤੇ ਧਾਰਮਿਕ ਤਫਾਵਤਾਂ ਦੀ ਵਜ੍ਹਾ ਨਾਲ।

ਇਸ ਵਿਚਾਰ ਤੋਂ ਇੱਕ ਪੜਾਵ ਤੇ ਬੇਟਸੇਲਾ ਨੇ "ਵਾਲਗੋਰੀਥਮ" ਸ਼ੁਰੂ ਕੀਤਾ, ਜਿਸ ਨੂੰ ਮੈਂ ਹੁਗੋ ਦੇ ਨਾਲ ਅੱਗੇ ਵਧਾ ਰਿਹਾ ਹਾਂ, ਜੋ ਕਿ ਬੀਨਾ ਦੇ ਸ਼ੇਅਰਹੋਲਡਰ ਵਿੱਚੋਂ ਇੱਕ ਹੈ (https://valgoritmo.mx/) ਇਹ ਹਜੇ ਵੀ ਘੱਟੋ-ਘੱਟ ਯੋਗਤਾ ਵਾਲੇ ਉਤਪਾਦ ਦੀ ਮੰਜ਼ਿਲ 'ਤੇ ਹੈ।

ਜਿਨਾ ਵਿਚਾਰਾਂ ਨੂੰ ਮੈਂ ਸਾਂਝਾ ਕੀਤਾ ਹੈ, ਮੈਂ ਮੰਨਦਾ ਹਾਂ ਕਿ ਇਹ ਵਿਚਾਰ ਬੀਨਾ ਲਈ ਸਭ ਤੋਂ ਮੁੱਢਲਾ ਹੈ, ਕਿਉਂਕਿ ਇਹ ਭਵਿੱਖ ਵਿੱਚ ਸਾਡੀ ਮੁਢਲੀ ਬਦਲਾਅ ਦਾ ਮੁੱਖ ਹਿੱਸਾ ਬਣੇਗਾ।

\* \* \*

ਅਣਿਵਾਰਤਾ ਨਾਲ ਸੱਚਾਈ ਦਾ ਬਦਲਾਅ

ਹਣ ਸਿੱਖਣ ਵਾਲੀ ਚੀਜ਼ਾਂ ਬਾਰੇ।

ਮੈਂ ਕੋਈ ਭਵਿੱਖਬਾਣੀ ਕਰਨ ਵਾਲਾ ਨਹੀਂ ਹਾਂ, ਅਤੇ ਮੈਂ ਭਵਿੱਖ ਦੀ ਭਵਿੱਖਬਾਣੀ ਕਰਨ ਦਾ ਦਾਅਵਾ ਨਹੀਂ ਕਰਦਾ। ਮੈਂ ਆਪਣੇ ਆਪ ਨੂੰ ਗਿਣਤੀ ਦੇ ਵਿਅਕਤੀ ਵਜੋਂ ਮੰਨਦਾ ਹਾਂ।

ਹਾਲਾਂਕਿ ਮੈਂ ਪ੍ਰੋਫੈਸ਼ਨਲ ਗਣਿਤੀਕਾਰ ਨਹੀਂ ਹਾਂ, ਪਰ ਜਦੋਂ ਮੈਂ ਛੋਟਾ ਸੀ ਤਾਂ ਮੈਂ ਗਿਣਤੀਆਂ ਨਾਲ ਖਿੱਚਿਆ ਹੋਇਆ ਸੀ–ਇਹ ਕਿਸੇ ਮੂਰਖੀ ਚੀਜ਼ ਦੇ ਕਾਰਨ ਨਹੀਂ ਸੀ, ਸਗੋਂ ਇਸ ਲਈ ਕਿ ਮੈਨੂੰ ਵਿਸ਼ਵਾਸ ਹੈ ਕਿ ਗਣਿਤ ਖਾਲੀ ਤਰਕ ਦੀ ਭਾਸ਼ਾ ਹੈ। In this section, I want to record something that concerns me on a spiritual level. I'll explain it through a series of historical events, connected like links in a chain, as life often works under the "butterfly effect" principle.

In 2020, during the deep reflection many of us experienced during the pandemic, I went through what I'd call my "miraculous year."

During that time, from Durango, I wrote the book To the Christian Man of the 21st Century (<a href="https://www.amazon.com.mx/dp/B0C91KG1">https://www.amazon.com.mx/dp/B0C91KG1</a> CW).

Among other topics, I focused on a deep analysis of what the Sumerian civilization recorded about the Great Flood, involving Noah.

From my research, I concluded that stories following the flood seemed to recount the same event, just told from different perspectives.

To compare these historical accounts, I also reviewed the chronology in Genesis.

Through that process, I found James Ussher's calendar proposal. He argued that our current calendar has an error regarding Christ's birth year, suggesting it happened earlier than commonly believed.

Also, in December 2020, during the COVID restrictions, I wrote another book and recorded a podcast titled *How to Be Happier* (https://www.amazon.com.mx/dp/B09D5X2WDL/).

With this work, I wanted to document findings from my master's thesis, which focused on the scientific study of happiness.

Inspired by Warren Buffett's advice on "the value of saying no," I developed several tools for this project. These included ways to manage time and work better, learn faster, and simplify everyday tasks, freeing up more time.

As I mentioned in another idea, by mid-February 2021, I decided to return to Guadalajara to establish this project, Bina, in that city.

ਇਸ ਭਾਗ ਵਿੱਚ, ਮੈਂ ਕੁਝ ਐਸਾ ਦਰਜ ਕਰਨਾ ਚਾਹੁੰਦਾ ਹਾਂ ਜੋ ਮੈਨੂੰ ਆਤਮਿਕ ਤੌਰ 'ਤੇ ਚਿੰਤਿਤ ਕਰਦਾ ਹੈ। ਮੈਂ ਇਸ ਨੂੰ ਇਤਿਹਾਸਕ ਘਟਨਾਵਾਂ ਦੀ ਇਕ ਲੜੀ ਰਾਹੀਂ ਸਮਝਾਉਂਦਾ ਹਾਂ, ਜੋ ਚੇਨ ਵਿਚ ਲਿੰਕਾਂ ਵਾਂਗ ਜੁੜੀਆਂ ਹੋਈਆਂ ਹਨ, ਜਿਵੇਂ ਜੀਵਨ ਅਕਸਰ "ਬਟਰਫਲਾਈ ਅਸਰ" ਦੇ ਸਿਧਾਂਤ ਅਨਸਾਰ ਕੰਮ ਕਰਦਾ ਹੈ।

2020 ਵਿੱਚ, ਜਦੋਂ ਕੋਵੀਡ ਮਹਾਮਾਰੀ ਦੌਰਾਨ ਬਹੁਤ ਸਾਰੇ ਲੋਕਾਂ ਨੇ ਗਹਰੀ ਸੋਚ ਦਾ ਅਨੁਭਵ ਕੀਤਾ, ਮੈਂ ਜੋ ਕੁਝ ਆਪਣਾ "ਚਸਰਕਾਰੀ ਸਾਲ" ਕਹਾਂਗਾ, ੳਸ ਤੋਂ ਗਜ਼ਰਿਆ।

ਉਸ ਸਮੇਂ, ਦੁਰਾਂਗੋ ਤੋਂ, ਮੈਂ ਕਿਤਾਬ ਲਿਖੀ "To the Christian Man of the 21st Century"

(https://www.amazon.com.mx/dp/B0C91KG1CW)

ਹੋਰ ਵਿਸ਼ਿਆਂ ਵਿਚਕਾਰ, ਮੈਂ ਸੁਮੇਰੀਆਂ ਸਿਵਿਲੀਜੇਸ਼ਨ ਦੁਆਰਾ ਮਹਾਨ ਬ**ਾ**ਫ਼ ਦੇ ਬਾਰੇ ਦਰਜ ਕੀਤੇ ਗਏ ਵਿਸ਼ਲੇਸ਼ਣ 'ਤੇ ਗਹੀਰਾਈ ਨਾਲ ਧਿਆਨ ਦਿੱਤਾ, ਜਿਸ ਵਿੱਚ ਨੋਹਾ ਸ਼ਾਮਲ ਸੀ।

ਮੇਰੀ ਖੋਜ ਤੋਂ, ਮੈਂ ਇਹ ਨਤੀਜਾ ਕੱਢਿਆ ਕਿ ਬ**ਾਫ਼ ਦੇ ਬਾਅਦ ਦੀਆਂ** ਕਹਾਣੀਆਂ ਇੱਕੋ ਹੀ ਘਟਨਾ ਨੂੰ ਦੱਸ ਰਹੀਆਂ ਹਨ, ਸਿਰਫ ਵੱਖ-ਵੱਖ ਨਜ਼ਰੀਆਂ ਤੋਂ।

ਇਹ ਇਤਿਹਾਸਕ ਖਾਤਿਆਂ ਦੀ ਤੁਲਨਾ ਕਰਨ ਲਈ, ਮੈਂ ਜਨਹੀਸੀਸ ਵਿੱਚ ਦਿੱਖੀ ਗਈ ਕ੍ਰੋਨੋਲੋਜੀ ਨੂੰ ਵੀ ਦੁਬਾਰਾ ਦੇਖਿਆ।

ਉਸ ਪ੍ਰਕਿਰਿਆ ਰਾਹੀਂ, ਮੈਂ ਜੇਮਸ ਅਸ਼ਰ ਦਾ ਕੈਲੰਡਰ ਪ੍ਰਸਤਾਵ ਮਿਲਿਆ। ਉਸਨੇ ਦਲੀਲ ਕੀਤੀ ਕਿ ਸਾਡਾ ਮੌਜੂਦਾ ਕੈਲੰਡਰ ਮਸੀਹ ਦੇ ਜਨਮ ਸਾਲ ਬਾਰੇ ਗਲਤ ਹੈ, ਅਤੇ ਇਸਦਾ ਤਰੀਕਾ ਆਮ ਮੰਨਿਆ ਹੋਇਆ ਸਮਾਂ ਤੋਂ ਪਹਿਲਾਂ ਹੋਇਆ ਸੀ।

ਉਸੇ ਸਮੇਂ, 2020 ਦੇ ਦਿਸੰਬਰ ਵਿੱਚ, ਜਦੋਂ ਕੋਵੀਡ ਦੀਆਂ ਰੋਕਥਾਮਾਂ ਸਾਰੀਆਂ ਹੋਈਆਂ, ਮੈਂ ਦੂਜੀ ਕਿਤਾਬ ਲਿਖੀ ਅਤੇ ਇੱਕ ਪੋਡਕਾਸਟ ਦਰਜ ਕੀਤਾ ਜਿਸਦਾ ਸਿਰਲੇਖ ਸੀ "How to Be Happier" (https://www.amazon.com.mx/dp/B09D5X2WDL/) I

ਇਸ ਕੰਮ ਨਾਲ, ਮੈਂ ਆਪਣੀ ਮਾਸਟਰ ਥੀਸਿਸ ਤੋਂ ਪਾਏ ਗਏ ਨਤੀਜਿਆਂ ਨੂੰ ਦਰਜ ਕਰਨ ਦੀ ਕੋਸ਼ਿਸ਼ ਕੀਤੀ, ਜਿਸ ਵਿੱਚ ਖੁਸ਼ੀ ਦੇ ਵਿਗਿਆਨਕ ਅਧਿਐਨ 'ਤੇ ਧਿਆਨ ਦਿੱਤਾ ਗਿਆ ਸੀ।

ਵਾਰਨ ਬਫੇਟ ਦੇ "ਨਾ ਕਹਿਣ ਦੀ ਕੀਮਤ" ਬਾਰੇ ਸਲਾਹ ਨਾਲ ਪ੍ਰੇਰਿਤ ਹੋ ਕੇ, ਮੈਂ ਇਸ ਪ੍ਰੋਜੈਕਟ ਲਈ ਕਈ ਸੰਦ ਵਿਕਸਿਤ ਕੀਤੇ। ਇਨ੍ਹਾਂ ਵਿੱਚ ਸਮਾਂ ਅਤੇ ਕੰਮ ਨੂੰ ਬਿਹਤਰ ਤਰੀਕੇ ਨਾਲ ਪ੍ਰਬੰਧਿਤ ਕਰਨ, ਤੇਜ਼ੀ ਨਾਲ ਸਿੱਖਣ ਅਤੇ ਹਰ ਰੋਜ਼ ਦੇ ਕੰਮ ਨੂੰ ਸਧਾਰਨ ਬਣਾਉਣ ਦੇ ਤਰੀਕੇ ਸ਼ਾਮਲ ਸਨ, ਜਿਸ ਨਾਲ ਹੋਰ ਸਮਾਂ ਮਿਲਦਾ।

ਜਿਵੇਂ ਕਿ ਮੈਂ ਹੋਰ ਇੱਕ ਵਿਚਾਰ ਵਿੱਚ ਦਰਜ ਕੀਤਾ ਸੀ, 2021 ਦੇ ਫਰਵਰੀ ਮਹੀਨੇ ਦੇ ਅਖੀਰ ਤੱਕ, ਮੈਂ ਇਹ ਫੈਸਲਾ ਕੀਤਾ ਕਿ ਗੁਆਡਲਾਹਾਰਾ ਵਾਪਸ ਜਾ ਕੇ ਇਸ ਪ੍ਰੋਜੈਕਟ, ਬੀਨਾ ਨੂੰ ਉਸ ਸ਼ਹਿਰ ਵਿੱਚ ਸਥਾਪਿਤ ਕਰਾਂ। In March, after moving back to Guadalajara, Oscar Jiménez, a former fellow from the political party Movimiento de Regeneración Nacional in the indigenous urban community of San Juan de Ocotán, invited me to run an aspiration to become candidate for the public office of Zapopan.

I then shared my political thesis with him, based on my previous experience running for that same candidacy for Zapopan in 2018. I believed that Morena, in my opinion, was a political party that faked democratic processes. Still, I accepted his invitation, determined to prove that this simulation was, in fact, a reality again.

The selection process turned out to be exactly what I had anticipated: a simulation. On March 21, Morena selected its candidates, confirming my suspicion that several of us aspiring candidates had simply been ignored.

Interestingly, some of my former colleagues from my office job at DXC Technology reported me internally within the company for the audacity of participating in that internal political process.

Obviously, their report never went anywhere because they made false accusations, claiming that I was using company resources to campaign for mayor among the employees. This was hilarious and absurd because the process was within the party, and the purpose of the process was to aspire to the candidacy, which did not require support from any outsiders. In politics I might be a bit innocent, but not that stupid.

I wasn't disappointed by the result. In fact, unlike the 2018 process, in which I also ran for Zapopan mayor, this time I spent considerably less money to prove the same thing.

The best part of this experience was that it pushed me to become disillusioned with purely human political systems. ਮਾਰਚ ਵਿੱਚ, ਗੁਆਡਲਾਹਾਰਾ ਵਾਪਸ ਆਉਣ ਦੇ ਬਾਅਦ, ਓਸਕਾਰ ਜਿਮੀਨੇਜ਼, ਜੋ ਕਿ ਸਨ ਜੁਆਨ ਦੇ ਓਕੋਟਾਨ ਦੇ ਆਦਿਵਾਸੀ ਸ਼ਹਿਰੀ ਸਮੁਦਾਇ ਵਿੱਚ ਰੀਨੇਰੇਸ਼ਨ ਨੈਸ਼ਨਲ ਪਾਰਟੀ ਦੇ ਇੱਕ ਸਾਬਕਾ ਸਾਥੀ ਸੀ, ਨੇ ਮੈਨੂੰ ਜਾਪੋਪਨ ਦੇ ਜਨਤਕ ਦਫਤਰ ਲਈ ਉਮੀਦਵਾਰ ਬਣਨ ਦੇ ਲੱਖੇ ਨਾਲ ਸੱਦਾ ਦਿੱਤਾ।

ਮੈਂ ਫਿਰ ਉਹਦੀ ਨਾਲ ਆਪਣੀ ਰਾਜਨੀਤਿਕ ਥੀਸਿਸ ਸਾਂਝੀ ਕੀਤੀ, ਜੋ 2018 ਵਿੱਚ ਜਾਪੋਪਨ ਲਈ ਉਸੇ ਉਮੀਦਵਾਰੀ ਦਾ ਤਜਰਬਾ ਸੀ। ਮੈਨੂੰ ਲੱਗਦਾ ਸੀ ਕਿ ਮੋਰੈਨਾ, ਮੇਰੇ ਖਿਆਲ ਵਿੱਚ, ਇੱਕ ਰਾਜਨੀਤਿਕ ਪਾਰਟੀ ਸੀ ਜੋ ਲੋਕਤਾਂਤਰੀ ਪ੍ਰਕਿਰਿਆਵਾਂ ਦਾ ਨਕਲ ਕਰਦੀ ਸੀ। ਫਿਰ ਵੀ, ਮੈਂ ਉਸਦਾ ਸੱਦਾ ਕਬੂਲ ਕੀਤਾ, ਇਹ ਸਾਬਤ ਕਰਨ ਲਈ ਕਿ ਇਹ ਨਕਲੀ ਪ੍ਰਕਿਰਿਆ ਹਕੀਕਤ ਵਿੱਚ ਫਿਰ ਵੀ ਇੱਕ ਹਕੀਕਤ ਸੀ।

ਚੁਣਾਅ ਪ੍ਰਕਿਰਿਆ ਮੇਰੀ ਉਮੀਦ ਦੇ ਅਨੁਸਾਰ ਹੀ ਸੀ: ਇੱਕ ਨਕਲ। 21 ਮਾਰਚ ਨੂੰ, ਮੋਰੈਨਾ ਨੇ ਆਪਣੇ ਉਮੀਦਵਾਰਾਂ ਦੀ ਚੋਣ ਕੀਤੀ, ਜੋ ਮੇਰੀ ਸ਼ੱਕ ਨੂੰ ਪੱਕਾ ਕਰਦਾ ਹੈ ਕਿ ਸਾਡੇ ਵਿਚੋਂ ਕਈ ਉਮੀਦਵਾਰਾਂ ਨੂੰ ਸਿੱਧਾ ਨਜ਼ਰਅੰਦਾਜ਼ ਕਰ ਦਿੱਤਾ ਗਿਆ ਸੀ।

ਹਿਰਾਨੀ ਦੀ ਗੱਲ ਇਹ ਹੈ ਕਿ ਮੇਰੇ ਕੁਝ ਸਾਬਕਾ ਸਹਿਕਰਮੀ, ਜੋ ਮੇਰੇ ਨਾਲ DXC ਟੈਕਨੋਲੋਜੀ ਵਿੱਚ ਕੰਮ ਕਰਦੇ ਸਨ, ਨੇ ਮੇਰੇ ਖਿਲਾਫ ਕੰਪਨੀ ਅੰਦਰ ਸ਼ਿਕਾਇਤ ਕੀਤੀ ਸੀ, ਇਸ ਦੇ ਲਈ ਕਿ ਮੈਂ ਉਸ ਅੰਦਰੂਨੀ ਰਾਜਨੀਤਿਕ ਪ੍ਰਕਿਰਿਆ ਵਿੱਚ ਹਿੱਸਾ ਲਿਆ।

ਜਾਹਿਰ ਹੈ ਕਿ ਉਹਦੀ ਸ਼ਿਕਾਇਤ ਕਿੱਥੇ ਵੀ ਨਹੀਂ ਗਈ, ਕਿਉਂਕਿ ਉਨ੍ਹਾਂ ਨੇ ਝੂਠੇ ਅਰੋਪ ਲਾਏ ਸੀ, ਕਹਿ ਰਹੇ ਸਨ ਕਿ ਮੈਂ ਕੰਪਨੀ ਦੇ ਸਰੋਤਾਂ ਨੂੰ ਉਮੀਦਵਾਰੀ ਮੁਹਿੰਮ ਲਈ ਵਰਤ ਰਿਹਾ ਸੀ। ਇਹ ਬੜਾ ਹਾਸਿਆਪਦ ਅਤੇ ਬੇਹੂਦਾ ਸੀ ਕਿਉਂਕਿ ਪ੍ਰਕਿਰਿਆ ਪਾਰਟੀ ਅੰਦਰ ਸੀ, ਅਤੇ ਇਸ ਪ੍ਰਕਿਰਿਆ ਦਾ ਮਕਸਦ ਉਮੀਦਵਾਰੀ ਦੀ ਕੋਸ਼ਿਸ਼ ਕਰਨਾ ਸੀ, ਜਿਸ ਲਈ ਕਿਸੇ ਬਾਹਰੀ ਸਹਿਯੋਗ ਦੀ ਲੋੜ ਨਹੀਂ ਸੀ। ਰਾਜਨੀਤੀ ਵਿੱਚ ਮੈਂ ਹੋ ਸਕਦਾ ਹੈ ਕਿ ਕੁਝ ਮਾਸੂਮ ਹਾਂ, ਪਰ ਇੱਨਾ ਮੱਠਾ ਨਹੀਂ।

ਮੈਨੂੰ ਨਤੀਜੇ ਨਾਲ ਨਿਰਾਸ਼ਾ ਨਹੀਂ ਹੋਈ। ਦਰਅਸਲ, 2018 ਦੀ ਪ੍ਰਕਿਰਿਆ ਦੇ ਵਿਰੁੱਧ, ਜਿਸ ਵਿੱਚ ਮੈਂ ਵੀ ਜਾਪੋਪਨ ਦੇ ਮੇਅਰ ਲਈ ਉਮੀਦਵਾਰ ਸੀ, ਇਸ ਵਾਰੀ ਮੈਂ ਇਹੀ ਗੱਲ ਸਾਬਤ ਕਰਨ ਲਈ ਕਾਫੀ ਘੱਟ ਪੈਸਾ ਖਰਚਿਆ।

ਇਸ ਅਨੁਭਵ ਦਾ ਸਭ ਤੋਂ ਵਧੀਆ ਹਿੱਸਾ ਇਹ ਸੀ ਕਿ ਇਸ ਨੇ ਮੈਨੂੰ ਸਿਰਫ ਮਨੁੱਖੀ ਰਾਜਨੀਤਿਕ ਪ੍ਰਣਾਲੀਆਂ ਤੋਂ ਨਿਰਾਸ਼ ਹੋਣ ਲਈ ਮਜਬੂਰ ਕਰ ਦਿੱਤਾ। Finally, on May 17, 2021, I made a definitive decision that remains fundamental in my life: I made a written commitment to Jesus Christ, surrendering my entire life—my past, my present, and my future—so that He could fulfill His will in me.

I still keep that handwritten paper in one of my Bibles. After that decision, the events in my life began to unfold at a different pace, which I will try to present to you chronologically as a testimony.

In June 2021, I encountered a theological theory that has been circulating in the modern Christian Church for decades. It is based on a prophecy of Jesus about a fig tree, which is found in Matthew 24:32-35:

"Now, learn this lesson from the fig tree: When its branches become tender and leaves sprout, you know that summer is near.

In the same way, when you see all these things, you know that He (the Son of Man) is near, right at the door.

I tell you the truth, this generation will not pass away until all these things have happened. Heaven and earth will pass away, but my words will never pass away."

In the context of this passage, Jesus describes several signs that happen at the same time, allowing us to recognize certain characteristics of crucial times so that we can understand the season we are living in.

Some scholars interpret that the fig tree refers to Israel, given the abundance of fig trees in the region.

So, according to them, since Jesus is referring to the nation of Israel, they argue that the "generation" mentioned began on the very day the state of Israel was born, on May 14, 1948. ਅਖਿਰਕਾਰ, 17 ਮਈ 2021 ਨੂੰ, ਮੈਂ ਇੱਕ ਅਜਿਹਾ ਫੈਸਲਾ ਲਿਆ ਜੋ ਮੇਰੇ ਜੀਵਨ ਵਿੱਚ ਬੁਨਿਆਦੀ ਹੈ: ਮੈਂ ਯਿਸੂ ਮਸੀਹ ਨਾਲ ਲਿਖਤੀ ਵਚਨਬੱਧਤਾ ਕੀਤੀ, ਆਪਣੀ ਪੂਰੀ ਜ਼ਿੰਦਗੀ–ਆਪਣਾ ਭੂਤਕਾਲ, ਵਰਤਮਾਨ ਅਤੇ ਭਵਿੱਖ–ਉਹਨਾਂ ਦੀ ਇੱਛਾ ਨੂੰ ਆਪਣੇ ਵਿਚ ਪੂਰਾ ਕਰਨ ਲਈ ਸਮਰਪਿਤ ਕਰ ਦਿੱਤਾ।

ਮੈਂ ਅਜੇ ਵੀ ਉਹ ਲਿਖਤੀ ਕਾਗਜ਼ ਆਪਣੇ ਇੱਕ ਬਾਈਬਲ ਵਿੱਚ ਰੱਖਦਾ ਹਾਂ। ਉਸ ਫੈਸਲੇ ਤੋਂ ਬਾਅਦ, ਮੇਰੇ ਜੀਵਨ ਵਿੱਚ ਘਟਨਾਵਾਂ ਇਕ ਵੱਖਰੇ ਰਿਦਮ ਨਾਲ ਘਟਣ ਲੱਗੀਆਂ, ਜੋ ਮੈਂ ਤੁਹਾਡੇ ਸਾਹਮਣੇ ਕ੍ਰੋਨੋਲੋਜੀਕਲੀ ਗਵਾਹੀ ਦੇ ਤੌਰ ਤੇ ਪੇਸ਼ ਕਰਨ ਦੀ ਕੋਸ਼ਿਸ਼ ਕਰਾਂਗਾ।

ਜੂਨ 2021 ਵਿੱਚ, ਮੈਂ ਇੱਕ ਥੀਓਲੋਜੀਕਲ ਸਿਧਾਂਤ ਦਾ ਸਾਹਮਣਾ ਕੀਤਾ ਜੋ ਆਧੁਨਿਕ ਮਸੀਹੀ ਚਰਚ ਵਿੱਚ ਦਹਾਕਿਆਂ ਤੋਂ ਘੁੰਮਦਾ ਆ ਰਿਹਾ ਹੈ। ਇਹ ਯਿਸੂ ਦੇ ਇੱਕ ਨਬੂਅਤ 'ਤੇ ਆਧਾਰਿਤ ਹੈ ਜੋ ਉਸ ਨੇ ਇਕ ਅਂਯੀਰ ਦੇ ਦਰਖ਼ਤ ਬਾਰੇ ਦਿੱਤੀ ਸੀ, ਜੋ ਮੱਥੀ 24:32-35 ਵਿੱਚ ਮਿਲਦੀ ਹੈ:

"ਹੁਣ, ਅੰਜੀਰ ਦੇ ਦਰਖ਼ਤ ਤੋਂ ਇਹ ਸਿੱਖੋ: ਜਦੋਂ ਇਸ ਦੀਆਂ ਟਹਣੀਆਂ ਨਰਮ ਹੋ ਜਾਂਦੀਆਂ ਹਨ ਅਤੇ ਪੱਤੇ ਉਗਣ ਲੱਗਦੇ ਹਨ, ਤਾਂ ਤੁਸੀਂ ਜਾਣਦੇ ਹੋ ਕਿ ਗਰਮੀ ਨੇ ਨਜ਼ਦੀਕ ਆਇਆ ਹੈ।

ਇਸੇ ਤਰੀਕੇ ਨਾਲ, ਜਦੋਂ ਤੁਸੀਂ ਇਹ ਸਭ ਕੁਝ ਦੇਖਦੇ ਹੋ, ਤਾਂ ਤੁਸੀਂ ਜਾਣਦੇ ਹੋ ਕਿ ਉਹ (ਇਹ ਮਨੁੱਖ ਦਾ ਪੁੱਤਰ) ਨਜ਼ਦੀਕ ਹੈ, ਦਰਵਾਜ਼ੇ ਦੇ ਕਾਫ਼ੀ ਨੇੜੇ।

ਮੈਂ ਤੁਹਾਨੂੰ ਸੱਚ ਦੱਸਦਾ ਹਾਂ, ਇਹ ਪੀੜੀ ਨਹੀਂ ਮਰੇਗੀ ਜਦ ਤੱਕ ਇਹ ਸਭ ਕੁਝ ਨਹੀਂ ਹੋ ਜਾਂਦਾ। ਅਸਮਾਨ ਅਤੇ ਧਰਤੀ ਮਿਟ ਜਾਣਗੇ, ਪਰ ਮੇਰੇ ਸ਼ਬਦ ਕਦੇ ਵੀ ਮਿਟਣਗੇ ਨਹੀਂ।"

ਇਸ ਉਚਾਰਣ ਦੇ ਸੰਦਰਭ ਵਿੱਚ, ਯਿਸੂ ਕਈ ਸਿੰਟਿਆਂ ਦੀ ਵਰਣਨਾ ਕਰਦੇ ਹਨ ਜੋ ਇੱਕਸਾਥੀ ਵਾਪਰਦੇ ਹਨ, ਜਿਸ ਨਾਲ ਅਸੀਂ ਮਹੱਤਵਪੂਰਨ ਸਮਿਆਂ ਦੀ ਪਛਾਣ ਕਰਨ ਲਈ ਕੁਝ ਵਿਸ਼ੇਸ਼ਤਾਵਾਂ ਨੂੰ ਸਮਝ ਸਕਦੇ ਹਾਂ, ਤਾਂ ਜੋ ਅਸੀਂ ਜਾਣ ਸਕੀਏ ਕਿ ਅਸੀਂ ਕਿਸ ਮੌਸਮ ਵਿੱਚ ਜੀ ਰਹੇ ਹਾਂ।

ਕੁਝ ਵਿਦਵਾਨ ਇਹ ਸਿਧਾਂਤ ਲਾਉਂਦੇ ਹਨ ਕਿ ਅੰਜੀਰ ਦਾ ਦਰਖ਼ਤ ਇਜ਼ਰਾਈਲ ਨੂੰ ਦਰਸਾਉਂਦਾ ਹੈ, ਕਿਉਂਕਿ ਇਸ ਖੇਤਰ ਵਿੱਚ ਅੰਜੀਰ ਦੇ ਦਰਖ਼ਤ ਬਹਤ ਹਨ।

ਇਸ ਲਈ, ਉਨ੍ਹਾਂ ਦੇ ਅਨੁਸਾਰ, ਕਿਉਂਕਿ ਯਿਸੂ ਇਜ਼ਰਾਈਲ ਦੇ ਦੇਸ਼ ਦੀ ਗੱਲ ਕਰ ਰਹੇ ਹਨ, ਉਹ ਦਲੀਲ ਕਰਦੇ ਹਨ ਕਿ ਜਿਸ "ਪੀੜੀ" ਦਾ ਜ਼ਿਕਰ ਕੀਤਾ ਗਿਆ ਹੈ, ਉਹ ਸਿੱਧਾ ਉਸ ਦਿਨ ਤੋਂ ਸ਼ੁਰੂ ਹੋਈ ਸੀ ਜਦ ਇਜ਼ਰਾਈਲ ਦਾ ਰਾਜ਼ ਬਣਿਆ ਸੀ, 14 ਮਈ 1948 ਨੂੰ। Even though we read in Genesis 6:3 that God says, "In the future, life span will not exceed one hundred and twenty years," Psalm 90:10 says, "The days of our age are seventy years, and if by reason of strength they are eighty years." According to official statistics, in 2022, the life expectancy for an Israeli man was 81 years.

So, based on this interpretation, people born on the day the State of Israel was founded might also witness the coming of the Messiah, who will come to judge the nations and establish a thousand-year rule on Earth.

The conclusion is straightforward: if you add 80 years to 1948, this would lead to the expectation of Christ's return in the year 2028.

If we analyze the geopolitical events surrounding the creation of the state of Israel, we see that World War I (1914-1918) led to the dissolution of the German, Austro-Hungarian, Ottoman, and Russian empires.

After four centuries of control in Jerusalem, the Turkish Ottoman Empire fell in 1922. In 1932, the modern kingdom of Saudi Arabia was founded.

Then came World War II (1939-1945).

During this war, British protectorates like Lebanon and Syria gained sovereignty in 1943.

After the war and the Holocaust, in 1946, Jordan became a sovereign state.

Finally, on May 14, 1948, Israel was born in a single day, which is remarkable if we consider what Isaiah 66:8 says.

Soon after, Israel fought a war of independence against neighboring Arab countries, followed by a series of conflicts that make us believe that conflict there is "normal" and that "there have always been issues there."

The conflicts involving Israel's existence has had a lasting impact on global geopolitics, especially in Jerusalem, which I consider the epicenter of global politics.

ਹਾਲਾਂਕਿ ਅਸੀਂ ਜੈਨਿਸਿਸ 6:3 ਵਿੱਚ ਪੜ੍ਹਦੇ ਹਾਂ ਕਿ ਰੱਬ ਕਹਿੰਦਾ ਹੈ, "ਭਵਿੱਖ ਵਿੱਚ, ਜੀਵਨ ਦੀ ਉਮਰ ਇੱਕ ਸੌ ਵੀਹ ਸਾਲ ਤੋਂ ਵੱਧ ਨਹੀਂ ਹੋਏਗੀ," ਫ਼ਸਲ 90:10 ਕਹਿੰਦਾ ਹੈ, "ਸਾਡੇ ਜੀਵਨ ਦੇ ਦਿਨ ਸੱਤਤਰ ਸਾਲ ਹਨ, ਅਤੇ ਜੇਕਰ ਤਾਕਤ ਦੇ ਕਾਰਨ ਉਹ ਅੱਠਾਸੀ ਸਾਲ ਹਨ।" ਅਧਿਕਾਰਕ ਅੰਕੜਿਆਂ ਦੇ ਅਨੁਸਾਰ, 2022 ਵਿੱਚ, ਇਕ ਇਜ਼ਰਾਈਲੀ ਮਰਦ ਦੀ ਉਮਰ ਦਾ ਊਮਰ-ਉਮੀਦ 81 ਸਾਲ ਸੀ।

ਇਸ ਤੌਰ 'ਤੇ, ਇਸ ਵਿਵੇਚਨਾ ਦੇ ਆਧਾਰ 'ਤੇ, ਜੋ ਲੋਕ ਇਜ਼ਰਾਈਲ ਦੇ ਰਾਜ ਦੀ ਸਥਾਪਨਾ ਵਾਲੇ ਦਿਨ ਪੈਦਾ ਹੋਏ ਸਨ, ਉਹ ਮਸੀਹ ਦੇ ਆਉਣ ਨੂੰ ਵੀ ਦੇਖ ਸਕਦੇ ਹਨ, ਜੋ ਦੇਸ਼ਾਂ ਦਾ ਨਿਆਂ ਕਰਨ ਅਤੇ ਧਰਤੀ 'ਤੇ ਹਜ਼ਾਰ ਸਾਲ ਦੀ ਹਕੂਮਤ ਸਥਾਪਤ ਕਰਨ ਆਏਗਾ।

ਨਤੀਜਾ ਸਿੱਧਾ ਹੈ: ਜੇ ਤੁਸੀਂ 1948 ਨੂੰ 80 ਸਾਲ ਨਾਲ ਜੋੜੋ, ਤਾਂ ਇਸ ਨਾਲ 2028 ਵਿੱਚ ਮਸੀਹ ਦੀ ਵਾਪਸੀ ਦੀ ਉਮੀਦ ਬਣਦੀ ਹੈ।

ਜੇ ਅਸੀਂ ਇਜ਼ਰਾਈਲ ਦੇ ਰਾਜ ਦੀ ਸਥਾਪਨਾ ਨਾਲ ਸੰਬੰਧਿਤ ਭੂਗੋਲਿਕ ਘਟਨਾਵਾਂ ਦਾ ਵਿਸ਼ਲੇਸ਼ਣ ਕਰੀਏ, ਤਾਂ ਅਸੀਂ ਦੇਖਦੇ ਹਾਂ ਕਿ ਵਿਸ਼ਵ ਯੁੱਧ ਪਹਿਲਾ (1914-1918) ਨੇ ਜਰਮਨ, ਆਸਟ੍ਰੋ-ਹੰਗੇਰੀਅਨ, ਓਟੋਮਨ ਅਤੇ ਰੂਸੀ ਸਮਰਾਜਾਂ ਦੀ ਵਿਘਟਨ ਲੈ ਕੇ ਆਈ।

ਚਾਰ ਸਦੀ ਦੇ ਕਬਜ਼ੇ ਤੋਂ ਬਾਅਦ, ਜਰੂਸਲਮ ਵਿੱਚ ਤੁਰਕੀ ਓਟੋਮਨ ਸਮਰਾਜ 1922 ਵਿੱਚ ਤੂਟ ਗਿਆ। 1932 ਵਿੱਚ, ਸੌਦੀ ਅਰਬ ਦਾ ਆਧੁਨਿਕ ਰਾਜ ਸਥਾਪਿਤ ਹੋਇਆ।

ਫਿਰ ਵਿਸ਼ਵ ਯੱਧ ਦੂਜਾ (1939-1945) ਆਇਆ।

ਇਸ ਯੁੱਧ ਦੌਰਾਨ, ਬ੍ਰਿਟਿਸ਼ ਪ੍ਰੋਟੈਕਟੋਰੇਟ ਜਿਵੇਂ ਕਿ ਲੈਬਨਾਨ ਅਤੇ ਸਿਰੀਆ ਨੂੰ 1943 ਵਿੱਚ ਰਾਜਨੀਤਕ ਖਦਮਖਤਾਰੀ ਮਿਲੀ।

ਜੰਗ ਅਤੇ ਹੋਲੋਕਾਸਟ ਦੇ ਬਾਅਦ, 1946 ਵਿੱਚ, ਜੋਰਡਨ ਨੂੰ ਇੱਕ ਸੁਤੰਤਰ ਰਾਜ ਬਣਾਇਆ ਗਿਆ।

ਅਖਿਰਕਾਰ, 14 ਮਈ 1948 ਨੂੰ, ਇਜ਼ਰਾਈਲ ਇੱਕ ਹੀ ਦਿਨ ਵਿੱਚ ਜਨਮ ਲਿਆ, ਜੋ ਕਿ ਇਸਾਈਆਹ 66:8 ਦੇ ਬਿਆਨ ਨਾਲ ਸ਼ਾਨਦਾਰ ਹੈ।

ਜਲਦੀ ਹੀ ਇਸ ਦੇ ਬਾਅਦ, ਇਜ਼ਰਾਈਲ ਨੇ ਆਪਣੇ ਪੜੋਸੀ ਅਰਬ ਦੇਸ਼ਾਂ ਨਾਲ ਖੁਦ ਦੀ ਆਜ਼ਾਦੀ ਲਈ ਜੰਗ ਲੜੀ, ਜਿਸ ਦੇ ਬਾਅਦ ਕਈ ਸੰਘਰਸ਼ ਆਏ ਜੋ ਸਾਨੂੰ ਇਹ ਮੰਨਣ 'ਤੇ ਮਜ਼ਬੂਰ ਕਰਦੇ ਹਨ ਕਿ ਇੱਥੇ ਸੰਘਰਸ਼ "ਸਧਾਰਨ" ਹਨ ਅਤੇ "ਹਮੇਸ਼ਾਂ ਇੱਥੇ ਸਮੱਸਿਆਵਾਂ ਰਹੀਆਂ ਹਨ।"

ਇਜ਼ਰਾਈਲ ਦੀ ਮੌਜੂਦਗੀ ਨਾਲ ਜੁੜੇ ਸੰਘਰਸ਼ਾਂ ਦਾ ਦੁਨੀਆ ਭਰ ਦੀ ਭੂਗੋਲਿਕ ਨੀਤੀ 'ਤੇ ਲੰਬੇ ਸਮੇਂ ਤੱਕ ਅਸਰ ਪਿਆ ਹੈ, ਖਾਸ ਕਰਕੇ ਜਰੂਸਲਮ ਵਿੱਚ, ਜਿਸਨੂੰ ਮੈਂ ਦੁਨੀਆ ਦੀ ਰਾਜਨੀਤੀ ਦਾ ਕੇਂਦਰ ਮੰਨਦਾ ਹਾਂ। In my opinion, Jesus clarified which generation he was referring to when he mentioned the story of Noah in verses 37 to 39.

As I see it, the first human generation goes from Adam to Noah, until a significant change transformed the ancient world, leading to Noah's generation, which corresponds to our current age.

Because of this, although hardly anyone lives more than a century, we can logically say that the more than 8 billion people today actually descend from Noah's three families.

This makes us all brothers in a way and of course, part of the same generation. This is, from Noah to Abraham, to David, to Jesus, to our time, we are all part of the same generation.

This reasoning also helps explain why supremacism, like racism, is a misguided belief, as foolish as believing and preaching that we descend from bacteria and monkeys.

Let's get back to the timeline. As I reflected on the parable of the fig tree, I came across an intriguing Hebrew concept: if you use a circular calendar, you can measure a year by assigning one day to each degree of the circle, so that the complete circle, 360 degrees represent a full year. The Hebrews refer to this as the "prophetic year."

This is how they calculate, for example, the prophecy in Daniel 9:21-27, which mentions 70 weeks. By this method, scholars believe that the final week of this prophecy can be understood as 7 years of 360 days each, totaling 2,520 days.

As I pondered these ideas between June and July of that year in Guadalajara, I immersed myself in writing a theology book titled He Is, where I wanted to explore the characteristics of God. https://www.amazon.com/dp/B09NVTQ76M/

My goal with this book was simple and sincere: to introduce Christ Jesus to readers, hoping they would draw closer to Him, just as I had experienced Him.

ਮੇਰੇ ਖਿਆਲ ਵਿੱਚ, ਜੀਸਸ ਨੇ ਇਸ ਗੱਲ ਨੂੰ ਸਪੱਸ਼ਟ ਕੀਤਾ ਕਿ ਉਹ ਕਿਸ ਪੀੜੀ ਦੀ ਗੱਲ ਕਰ ਰਹੇ ਸਨ, ਜਦੋਂ ਉਨ੍ਹਾਂ ਨੇ ਨੂਹ ਦੀ ਕਹਾਣੀ ਦਾ ਜਿਕਰ ਕੀਤਾ ਸੀ ਵੱਖਰੇ 37 ਤੋਂ 39 ਤੱਕ ਦੇ ਆਇਤਾਂ ਵਿੱਚ।

ਜਿਵੇਂ ਮੈਂ ਦੇਖਦਾ ਹਾਂ, ਪਹਿਲੀ ਮਨੁੱਖੀ ਪੀੜੀ ਆਦਮ ਤੋਂ ਲੈ ਕੇ ਨੂਹ ਤੱਕ ਦੌੜਦੀ ਹੈ, ਜਦੋਂ ਤੱਕ ਇੱਕ ਵੱਡਾ ਬਦਲਾਅ ਨਹੀਂ ਆ ਗਿਆ, ਜਿਸ ਨੇ ਪ੍ਰਾਚੀਨ ਸੰਸਾਰ ਨੂੰ ਬਦਲ ਦਿੱਤਾ, ਜਿਸ ਨਾਲ ਨੂਹ ਦੀ ਪੀੜੀ ਬਣੀ, ਜੋ ਸਾਡੇ ਮੌਜੂਦਾ ਸਮੇਂ ਦੇ ਨਾਲ ਮੇਲ ਖਾਂਦੀ ਹੈ।

ਇਸ ਕਰਕੇ, ਹਾਲਾਂਕਿ ਬਹੁਤ ਹੀ ਘੱਟ ਲੋਕ 100 ਸਾਲ ਤੋਂ ਵੱਧ ਜੀਉਂਦੇ ਹਨ, ਅਸੀਂ ਤਰਕ ਨਾਲ ਕਹਿ ਸਕਦੇ ਹਾਂ ਕਿ ਅੱਜ ਜੋ 8 ਬਿਲੀਅਨ ਤੋਂ ਵੱਧ ਲੋਕ ਹਨ, ਉਹ ਵਾਸਤਵ ਵਿੱਚ ਨੂਹ ਦੀਆਂ ਤਿੰਨ ਪਰਿਵਾਰਾਂ ਤੋਂ ਉਤਪੱਤ ਹਨ।

ਇਹ ਸਾਨੂੰ ਕਿਸੇ ਤਰ੍ਹਾਂ ਭਾਈ ਬਣਾਉਂਦਾ ਹੈ ਅਤੇ ਨਿਸ਼ਚਤ ਤੌਰ 'ਤੇ, ਇੱਕੋ ਪੀੜੀ ਦਾ ਹਿੱਸਾ ਹੈ। ਇਹ ਹੈ, ਨੂਹ ਤੋਂ ਲੈ ਕੇ ਅਬਰਾਹਮ, ਡੇਵਿਦ, ਜੀਸਸ ਅਤੇ ਸਾਡੇ ਸਮੇਂ ਤੱਕ, ਅਸੀਂ ਸਾਰੇ ਇੱਕੋ ਪੀੜੀ ਦੇ ਹਿੱਸੇ ਹਾਂ।

ਇਹ ਤਰਕ ਇਹ ਵੀ ਸਮਝਾਉਂਦਾ ਹੈ ਕਿ ਕਿਉਂਕਿ ਉਚੀਤਾ ਵਾਲਾ ਵਿਚਾਰ, ਜਿਵੇਂ ਕਿ ਨਸਲਵਾਦ, ਇੱਕ ਗਲਤ ਧਾਰਣਾ ਹੈ, ਜਿਵੇਂ ਮੂਰਖੀ ਦਾ ਵਿਸ਼ਵਾਸ ਹੈ ਕਿ ਅਸੀਂ ਬੈਕਟੀਰੀਆ ਅਤੇ ਬਾਂਦਰਾਂ ਤੋਂ ਉਤਪੱਤ ਹੋਏ ਹਾਂ ਅਤੇ ਇਹ ਸੰਦੇਸ਼ ਦੇਣਾ।

ਹੁਣ ਅਸੀਂ ਸਮੇਂ ਦੀ ਲਾਈਨ ਵਾਪਸ ਲੈ ਆਉਂਦੇ ਹਾਂ। ਜਦੋਂ ਮੈਂ ਅੰਜੀਰ ਦੇ ਦਰੱਖਤ ਦੀ ਉਮਰ ਦੇ ਬਾਰੇ ਵਿਚਾਰ ਕਰ ਰਿਹਾ ਸੀ, ਤਾਂ ਮੈਂ ਇੱਕ ਦਿਲਚਸਪ ਹਿਬਰੂ ਵਿਚਾਰ ਨਾਲ ਸਾਮਣਾ ਕੀਤਾ: ਜੇ ਤੁਸੀਂ ਇੱਕ ਗੋਲ ਚੱਕਰ ਵਾਲਾ ਕੈਲੰਡਰ ਵਰਤਦੇ ਹੋ, ਤਾਂ ਤੁਸੀਂ ਇੱਕ ਸਾਲ ਨੂੰ ਇੱਕ ਦਿਨ ਹਰ ਇੱਕ ਡਿਗਰੀ ਨੂੰ ਸੌਂਪ ਕੇ ਮਾਪ ਸਕਦੇ ਹੋ, ਜਿਸ ਨਾਲ ਪੂਰਾ ਗੋਲ, 360 ਡਿਗਰੀ, ਇੱਕ ਪੂਰਾ ਸਾਲ ਦਰਸਾਉਂਦਾ ਹੈ। ਹਿਬਰੂ ਇਸਨੂੰ "ਪਾਚੀਨ ਸਾਲ" ਕਹਿੰਦੇ ਹਨ।

ਇਸ ਤਰੀਕੇ ਨਾਲ ਉਹ ਇਸਤੋਂ ਜਿਵੇਂ ਕਿ ਦਾਨੀਏਲ 9:21-27 ਵਿੱਚ ਦਿੱਤੀ ਗਈ ਭਵਿੱਖਵਾਣੀ ਵਿੱਚ 70 ਹਫਤੇ ਦਾ ਜਿਕਰ ਕਰਦੇ ਹਨ। ਇਸ ਤਰੀਕੇ ਨਾਲ, ਵਿਦਵਾਨਾਂ ਦਾ ਮੰਨਣਾ ਹੈ ਕਿ ਇਸ ਭਵਿੱਖਵਾਣੀ ਦਾ ਆਖਰੀ ਹਫਤਾ 7 ਸਾਲਾਂ ਦੇ 360 ਦਿਨਾਂ ਵਿੱਚ ਸਮਝਿਆ ਜਾ ਸਕਦਾ ਹੈ, ਜੋ ਕੁੱਲ 2,520 ਦਿਨਾਂ ਬਣਦਾ ਹੈ।

ਜਦੋਂ ਮੈਂ ਜੂਨ ਅਤੇ ਜੁਲਾਈ ਦੇ ਮਹੀਨਿਆਂ ਵਿੱਚ ਗੁਆਡਲਾਹਾਰਾ ਵਿੱਚ ਇਹ ਵਿਚਾਰ ਕੀਤੇ, ਤਾਂ ਮੈਂ ਇਕ ਥੀਓਲੋਜੀ ਦੀ ਕਿਤਾਬ "ਹੀ ਇਜ਼" ਲਿਖਣ ਵਿੱਚ ਜੁਟ ਗਿਆ, ਜਿਸ ਵਿੱਚ ਮੈਂ ਰੱਬ ਦੀਆਂ ਖਾਸੀਅਤਾਂ ਨੂੰ ਵੇਖਣਾ ਚਾਹੰਦਾ ਸੀ।

https://www.amazon.com/dp/B09NVTQ76M/

ਮੇਰੀ ਇਸ ਕਿਤਾਬ ਨਾਲ ਮੰਨਤਾ ਸਧਾਰਨ ਅਤੇ ਸੱਚੀ ਸੀ: ਰੀਡਰਾਂ ਨੂੰ ਮਸੀਹ ਜੀਸਸ ਨਾਲ ਪਛਾਣਵਾਉਣਾ, ਉਮੀਦ ਕਰਦੇ ਹੋਏ ਕਿ ਉਹ ਉਸਨੂੰ ਪਿਆਰ ਨਾਲ ਮਿਲ ਕੇ, ਜਿਵੇਂ ਮੈਂ ਉਸਨੂੰ ਮਹਿਸੂਸ ਕੀਤਾ, ਉਸ ਦੀ ਨਜ਼ਦੀਕੀ ਨੂੰ ਪਾਏ। To achieve this, I decided to give the book as a gift to friends, acquaintances, and contacts, especially those who had wished me well on my birthday (since I considered them warm people). I hoped each would find something valuable in its pages.

In sending out this book, I also wanted to test a hypothesis that had come to mind:

"If people show no interest in something as important as the salvation of their soul, why would they be interested in something as mundane as Bina?"

In the months that followed, I gave away over a thousand books, but the positive responses I received were less than 2%.

After distributing as many books as I could, I came to the following conclusion: the distractions and concerns of this world are many and so absorbing that most people rarely stop to think about something as significant as eternity.

When I combined these findings with the responses that I received during the "friends and family" round of capital raising for Bina, I spent August reflecting on a recurring obstacle: people kept telling me that basically they "don't have time to pay attention."

Despite everything I said above, in my view, I choose to believe people speak sincerely. If they don't, sooner or later, the truth always comes to light as I have demonstrated in the previous idea.

In July, I recorded my first series of videos for YouTube, based on a review of Ben Graham's principles in his book The Intelligent Investor: <a href="https://bina.mx/inicio/revision-literaria-el-inversor-inteligente/">https://bina.mx/inicio/revision-literaria-el-inversor-inteligente/</a>

In parallel, I analyzed the situation of the largest companies in Mexico and worldwide to document the state of business at that time and leave a record for history.

The results are available for anyone who wants to see them.

https://bina.mx/inicio/las-20-empresas-publicas-mas-grandes/

ਇਸ ਨੂੰ ਹਾਸਲ ਕਰਨ ਲਈ, ਮੈਂ ਫੈਸਲਾ ਕੀਤਾ ਕਿ ਕਿਤਾਬ ਨੂੰ ਦੋਸਤਾਂ, ਜਾਣ-ਪਛਾਣ ਵਾਲਿਆਂ ਅਤੇ ਸੰਪਰਕਾਂ ਨੂੰ ਤੋਹਫੇ ਦੇ ਤੌਰ 'ਤੇ ਦਿਉਂਗਾ, ਖਾਸ ਕਰਕੇ ਉਨ੍ਹਾਂ ਨੂੰ ਜਿਨ੍ਹਾਂ ਨੇ ਮੇਰੇ ਜਨਮਦਿਨ 'ਤੇ ਮੇਰੇ ਲਈ ਅੱਛੀਆਂ ਕਾਮਨਾਵਾਂ ਕੀਤੀਆਂ ਸਨ (ਕਿਉਂਕਿ ਮੈਂ ਉਨ੍ਹਾਂ ਨੂੰ ਗਰਮ ਦਿਲ ਵਾਲੇ ਲੋਕ ਮੰਨਦਾ ਸੀ)। ਮੈਂ ਆਸ ਕੀਤੀ ਕਿ ਹਰ ਕੋਈ ਇਸ ਵਿੱਚੋਂ ਕੁਝ ਕੁਮਾਈ ਲੈ ਕੇ ਜਾਵੇਗਾ।

ਇਹ ਕਿਤਾਬ ਭੇਜਣ ਦੇ ਨਾਲ, ਮੈਂ ਇੱਕ ਸਿਧਾਂਤ ਟੈਸਟ ਕਰਨ ਦੀ ਇੱਛਾ ਕੀਤੀ ਜੋ ਮੇਰੇ ਮਨ ਵਿੱਚ ਆਇਆ ਸੀ:

"ਜੇ ਲੋਕ ਆਪਣੀ ਆਤਮਾ ਦੀ ਮੁक्तਿ ਜਿਵੇਂ ਮਹੱਤਵਪੂਰਨ ਗੱਲ ਵਿੱਚ ਦਿਲਚਸਪੀ ਨਹੀਂ ਦਿਖਾਉਂਦੇ, ਤਾਂ ਉਹ ਬਿਨਾ ਵਰਗੀਆਂ ਸਧਾਰਣ ਗੱਲਾਂ ਵਿੱਚ ਕਿਉਂ ਦਿਲਚਸਪੀ ਲੈਣਗੇ?"

ਜਿਸ ਮਹੀਨੇ ਦੇ ਬਾਅਦ, ਮੈਂ ਇੱਕ ਹਜ਼ਾਰ ਤੋਂ ਵੱਧ ਕਿਤਾਬਾਂ ਤੋਹਫੇ ਵਿੱਚ ਦਿੱਤੀਆਂ, ਪਰ ਜਿਨ੍ਹਾਂ ਤੋਂ ਸਕਾਰਾਤਮਕ ਜਵਾਬ ਮਿਲੇ ਉਹ 2% ਤੋਂ ਵੀ ਘਟ ਸੀ।

ਜਦੋਂ ਮੈਂ ਜਿੰਨੀ ਕਿਤਾਬਾਂ ਫੈਲਾਈਆਂ, ਉਸ ਦੇ ਬਾਅਦ ਮੈਨੂੰ ਇਹ ਨਤੀਜਾ ਮਿਲਿਆ: ਦੁਨੀਆਂ ਦੇ ਬਹੁਤ ਸਾਰੇ ਧਿਆਨ ਖਿੱਚਣ ਵਾਲੇ ਕਾਰਨ ਹਨ ਅਤੇ ਉਹ ਇੰਨੇ ਜ਼ਿਆਦਾ ਮਸ਼ਗੂਲ ਕਰਨ ਵਾਲੇ ਹੁੰਦੇ ਹਨ ਕਿ ਜ਼ਿਆਦਾਤਰ ਲੋਕ ਆਤਮਿਕ ਮੁੱਦਿਆਂ ਬਾਰੇ ਸੋਚਦੇ ਵੀ ਨਹੀਂ।

ਜਦੋਂ ਮੈਂ ਇਹ ਨਤੀਜੇ ਅਤੇ "ਦੋਸਤਾਂ ਅਤੇ ਪਰਿਵਾਰ" ਤੋਂ ਜੋ ਜਵਾਬ ਪ੍ਰਾਪਤ ਕੀਤੇ ਉਹ ਮਿਲਾਏ, ਤਾਂ ਮੈਂ ਅਗਸਤ ਦੇ ਮਹੀਨੇ ਵਿੱਚ ਇੱਕ ਦੁਹਰਾਏ ਹੋਏ ਰੁਕਾਵਟ ਬਾਰੇ ਸੋਚਿਆ: ਲੋਕ ਅਕਸਰ ਕਹਿੰਦੇ ਸਨ ਕਿ ਉਹ ਬੁਨਿਆਦੀ ਤੌਰ 'ਤੇ "ਧਿਆਨ ਦੇਣ ਲਈ ਸਮਾਂ ਨਹੀਂ ਮਿਲਦਾ"।

ਜਦੋਂ ਕਿ ਮੈਂ ਉੱਪਰ ਜਿਹੀਆਂ ਸਾਰੀਆਂ ਗੱਲਾਂ ਕਹੀਆਂ ਹਨ, ਮੇਰੇ ਵਿਆਖਿਆਨ ਵਿੱਚ, ਮੈਂ ਇਸ ਗੱਲ 'ਤੇ ਵਿਸ਼ਵਾਸ ਕਰਦਾ ਹਾਂ ਕਿ ਲੋਕ ਸਚਮੁੱਚ ਦਿਲੋਂ ਗੱਲ ਕਰਦੇ ਹਨ। ਜੇ ਉਹ ਨਹੀਂ ਕਰਦੇ, ਤਾਂ ਜਲਦੀ ਜਾਂ ਦੇਰ ਨਾਲ ਸੱਚਾਈ ਹਮੇਸ਼ਾ ਸਾਮ੍ਹਣੇ ਆ ਜਾਂਦੀ ਹੈ ਜਿਵੇਂ ਕਿ ਮੈਂ ਪਹਿਲਾਂ ਵਾਲੇ ਵਿਚਾਰ ਵਿੱਚ ਦਰਸਾਇਆ ਹੈ।

ਜੁਲਾਈ ਵਿੱਚ, ਮੈਂ ਆਪਣੀ ਪਹਿਲੀ ਵੀਡੀਓ ਸੀਰੀਜ਼ ਯੂਟਿਊਬ 'ਤੇ ਰਿਕਾਰਡ ਕੀਤੀ, ਜੋ ਬੇਨ ਗ੍ਰਹਾਮ ਦੀ ਕਿਤਾਬ "ਦ ਇੰਟੈਲੀਜੈਂਟ ਇਨਵੈਸਟੋਰ" ਦੇ ਸਿਧਾਂਤਾਂ ਦੀ ਸਮੀਖਿਆ 'ਤੇ ਅਧਾਰਿਤ ਸੀ: The https://bina.mx/inicio/revision-literaria-el-inversor-inteligente/

ਇਸਦੇ ਨਾਲ-ਨਾਲ, ਮੈਂ ਮੈਕਸਿਕੋ ਅਤੇ ਦੁਨੀਆ ਭਰ ਵਿੱਚ ਸਭ ਤੋਂ ਵੱਡੀਆਂ ਕੰਪਨੀਆਂ ਦੀ ਸਥਿਤੀ ਦਾ ਵਿਸ਼ਲੇਸ਼ਣ ਕੀਤਾ, ਤਾਂ ਜੋ ਉਸ ਸਮੇਂ ਕਾਰੋਬਾਰ ਦੀ ਹਾਲਤ ਨੂੰ ਦਰਸਾਇਆ ਜਾ ਸਕੇ ਅਤੇ ਇਤਿਹਾਸ ਲਈ ਇੱਕ ਰਿਕਾਰਡ ਛੱਡਿਆ ਜਾ ਸਕੇ।

ਨਤੀਜੇ ਉਹਨਾਂ ਲਈ ਉਪਲਬਧ ਹਨ ਜੋ ਉਹਨਾਂ ਨੂੰ ਦੇਖਣਾ ਚਾਹੁੰਦੇ ਹਨ। <u>https://bina.mx/inicio/las-20-empresas-publicas-mas-grandes/</u> Also, in August 2021, I had a peculiar dream in which I saw drawings inspired by the Beatitudes. This led me to hire my friend, Juan Pablo Robles Ruiz, in fact, he is one of our shareholders, to bring those ideas to life in a series of black-and-white illustrations. This work can be seen in a video and, to me, represents a visual reflection of that thought.

https://www.youtube.com/watch?v=BBzvgn0kuJU

The measurement of time has always been a fascinating challenge. On August 21, 2021, I started gathering some conclusions about time, ideas I had developed while writing my other book, Principles for Capital Allocation:

https://www.amazon.com/dp/B099MZBGLB/

The basic principle goes like this: time is essentially "a rate of change"; it's "the order in which things progress," and, as we know well, it is "irreversible".

Regarding the statement: "I don't have time" my conclusion was as follows

First, there are those who lie because that's how they were taught to make excuses and have grown used to normalizing lies in their lives and relationships. With these, it's best to verify and keep a healthy distance for mental well-being.

Then, there are those who tell the truth. These can be split into two groups.

Some don't have time because they use it well and maximize it. Others waste it because they're caught up in unimportant matters.

I believe the largest group is the last one since nearly everyone has struggled with time at some point in their life.

This is where we find ourselves trapped by distractions: false idols, overwork, overwhelming information, and often, driven by fear of death or poverty.

ਅਗਸਤ 2021 ਵਿੱਚ, ਮੈਨੂੰ ਇੱਕ ਅਜੀਬ ਸੁਪਨਾ ਆਇਆ ਜਿਸ ਵਿੱਚ ਮੈਂ ਬੀਐਟਿਚਿਊਡਸ ਤੋਂ ਪ੍ਰੇਰਿਤ ਚਿੱਤਰਾਂ ਨੂੰ ਵੇਖਿਆ। ਇਸ ਨੇ ਮੈਨੂੰ ਆਪਣੇ ਦੋਸਤ, ਜੁਆਨ ਪਾਬਲੋ ਰੋਬਲੇਸ ਰੂਇਜ਼ ਨੂੰ ਨੌਕਰੀ 'ਤੇ ਰੱਖਣ ਦੀ ਪ੍ਰੇਰਣਾ ਦਿੱਤੀ, ਜੋ ਹਕੀਕਤ ਵਿੱਚ ਸਾਡੇ ਸ਼ੇਅਰਹੋਲਡਰਾਂ ਵਿੱਚੋਂ ਇੱਕ ਹਨ, ਤਾਂ ਜੋ ਉਹ ਉਹਨਾਂ ਵਿਚਾਰਾਂ ਨੂੰ ਕਾਲੇ ਅਤੇ ਸਫੈਦ ਇਲਸਟ੍ਰੇਸ਼ਨਾਂ ਵਿੱਚ ਜੀਵੰਤ ਬਣਾਈ ਸਕਣ। ਇਹ ਕੰਮ ਇੱਕ ਵੀਡੀਓ ਵਿੱਚ ਵੇਖਿਆ ਜਾ ਸਕਦਾ ਹੈ ਅਤੇ ਮੇਰੇ ਲਈ, ਇਹ ਉਸ ਸੋਚ ਦਾ ਵਿਜ਼ੁਅਲ ਪ੍ਰਤੀਬਿੰਬ ਹੈ।

https://www.youtube.com/watch?v=BBzvgn0kuJU

ਸਮੇਂ ਦੀ ਮਾਪਣੀ ਸਦਾ ਤੋਂ ਹੀ ਇੱਕ ਮਨੋਹਰ ਚੁਣੌਤੀ ਰਹੀ ਹੈ। 21 ਅਗਸਤ 2021 ਨੂੰ, ਮੈਂ ਸਮੇਂ ਬਾਰੇ ਕੁਝ ਨਤੀਜੇ ਇਕੱਠੇ ਕਰਨਾ ਸ਼ੁਰੂ ਕੀਤਾ, ਉਹ ਵਿਚਾਰ ਜੋ ਮੈਂ ਆਪਣੀ ਦੂਜੀ ਕਿਤਾਬ "ਪ੍ਰਿੰਸੀਪਲਜ਼ ਫਾਰ ਕੈਪੀਟਲ ਐਲੋਕੇਸ਼ਨ" ਲਿਖਦੇ ਹੋਏ ਤਿਆਰ ਕੀਤੇ ਸਨ: https://www.amazon.com/dp/8099MZBGLB

ਮੁਢਲਾ ਸਿਧਾਂਤ ਇਹ ਹੈ: ਸਮਾਂ ਮੂਲ ਰੂਪ ਵਿੱਚ "ਇੱਕ ਤਬਦੀਲੀ ਦੀ ਦਰ" ਹੈ; ਇਹ "ਉਹ ਕ੍ਰਮ ਹੈ ਜਿਸ ਵਿੱਚ ਚੀਜ਼ਾਂ ਅੱਗੇ ਵਧਦੀਆਂ ਹਨ," ਅਤੇ, ਜਿਵੇਂ ਅਸੀਂ ਚੰਗੀ ਤਰ੍ਹਾਂ ਜਾਣਦੇ ਹਾਂ, ਇਹ "ਅਲੱਗ ਨਹੀਂ ਕੀਤਾ ਜਾ ਸਕਦਾ।"

ਜਦੋਂ ਕਿ ਕਹਿਆ ਜਾਂਦਾ ਹੈ: "ਮੇਰੇ ਕੋਲ ਸਮਾਂ ਨਹੀਂ ਹੈ," ਮੇਰਾ ਨਤੀਜਾ ਕੁਝ ਇਸ ਤਰ੍ਹਾਂ ਸੀ।

ਪਹਿਲਾਂ, ਉਹ ਹਨ ਜੋ ਝੂਠ ਬੋਲਦੇ ਹਨ ਕਿਉਂਕਿ ਉਹਨਾਂ ਨੂੰ ਇਹ ਸਿਖਾਇਆ ਗਿਆ ਹੈ ਕਿ ਕਿਵੇਂ ਬਹਾਨੇ ਬਣਾਏ ਜਾ ਸਕਦੇ ਹਨ ਅਤੇ ਉਹ ਆਪਣੇ ਜੀਵਨ ਅਤੇ ਸੰਬੰਧਾਂ ਵਿੱਚ ਝੂਠ ਨੂੰ ਸਵੈਨਿਰਕਾਰ ਕਰਨ ਵਿੱਚ ਆਦਤ ਪਾ ਚੁੱਕੇ ਹਨ। ਇਨ੍ਹਾਂ ਨਾਲ, ਸਭ ਤੋਂ ਵਧੀਆ ਇਹ ਹੈ ਕਿ ਜਾਂਚ ਕੀਤੀ ਜਾਵੇ ਅਤੇ ਮਾਨਸਿਕ ਚੰਗਾਈ ਲਈ ਸਿਹਤਮੰਦ ਦੂਰੀ ਰੱਖੀ ਜਾਵੇ।

ਫਿਰ, ਉਹ ਹਨ ਜੋ ਸਚ ਬੋਲਦੇ ਹਨ। ਇਨ੍ਹਾਂ ਨੂੰ ਦੋ ਗਰੁੱਪਾਂ ਵਿੱਚ ਵੰਡਿਆ ਜਾ ਸਕਦਾ ਹੈ।

ਕੁਝ ਕੋਲ ਸਮਾਂ ਨਹੀਂ ਹੁੰਦਾ ਕਿਉਂਕਿ ਉਹ ਇਸ ਦਾ ਅਚੀ ਤਰ੍ਹਾਂ ਉਪਯੋਗ ਕਰਦੇ ਹਨ ਅਤੇ ਇਸ ਨੂੰ ਵਧਾ ਲੈਂਦੇ ਹਨ। ਦੂਜੇ ਇਸ ਨੂੰ ਬੇਕਾਰ ਗੱਲਾਂ ਵਿੱਚ ਬਰਬਾਦ ਕਰਦੇ ਹਨ।

ਮੈਂ ਮੰਨਦਾ ਹਾਂ ਕਿ ਸਭ ਤੋਂ ਵੱਡਾ ਗਰੁੱਪ ਆਖਰੀ ਹੈ ਕਿਉਂਕਿ ਲਗਭਗ ਹਰ ਕਿਸੇ ਨੇ ਆਪਣੇ ਜੀਵਨ ਵਿੱਚ ਕਦੇ ਨਾ ਕਦੇ ਸਮੇਂ ਨਾਲ ਸੰਘਰਸ ਕੀਤਾ ਹੈ।

ਇਥੇ ਅਸੀਂ ਆਪਣੇ ਆਪ ਨੂੰ ਧਿਆਨ-ਹਟਾਉਣ ਵਾਲੀਆਂ ਚੀਜ਼ਾਂ ਨਾਲ ਫਸੇ ਹੋਏ ਪਾਉਂਦੇ ਹਾਂ: ਝੂਠੇ ਮੂਰਤੀਆਂ, ਜ਼ਿਆਦਾ ਕੰਮ, ਭਾਰੀ ਜਾਣਕਾਰੀ ਅਤੇ ਅਕਸਰ, ਮੌਤ ਜਾਂ ਗਰੀਬੀ ਦੇ ਡਰ ਨਾਲ। Situations like these drain the courage needed to face our insecurities and fears, preventing us from reaching a life that is truly rich, full, and meaningful.

In this context, my conclusion was that based on what I found in the book "How to be happier", the answer for the group I wanted to help (the last one) lies in finding wisdom and applying smart work to experience a more valuable life. Then they can join the other group that practices sincerity, where, strangely enough, there tends to be time for what's essential and important.

So, on August 31, 2021, I decided to launch an initiative I called "Eutos" — a Greek word meaning "well done" — hoping to offer a practical application of wisdom.

I thought that through Eutos, I could help others channel their efforts toward a more fulfilling life.

On September 7, I gathered all the information I had studied and created for this purpose, envisioning an initial prototype: an easy-to-access online portal that anyone could use to improve their life.

However, just two weeks later, due to a minor disagreement with the person I was living with in Guadalajara, I realized my life there was going nowhere. So, on September 21, I made an important decision: I moved to Durango with the intention of setting up my permanent capital there.

This decision was not made lightly. I remember that as I traveled down the highway with my belongings, a feeling stirred inside me, something like, "I want you to get involved with Durango."

A few days after I settled in, I was talking with my brother David and a friend, Rodrigo, who is a software engineer. The idea came up to turn Eutos into a digital application.

To do this, it was suggested that I should first dive deeply into a topic that had always interested me: the principles that govern time and our human relationship with it. ਇਹ ਜਿਹੀਆਂ ਸਥਿਤੀਆਂ ਉਹ ਹੌਸਲਾ ਛੀਨ ਲੈਂਦੀਆਂ ਹਨ ਜੋ ਸਾਡੀਆਂ ਅਸੁਰੱਖਿਆਵਾਂ ਅਤੇ ਡਰਾਂ ਦਾ ਸਾਮਣਾ ਕਰਨ ਲਈ ਜ਼ਰੂਰੀ ਹੁੰਦੀਆਂ ਹਨ, ਅਤੇ ਇਹ ਸਾਨੂੰ ਇੱਕ ਅਜਿਹੀ ਜ਼ਿੰਦਗੀ ਨੂੰ ਹਾਸਲ ਕਰਨ ਤੋਂ ਰੋਕਦੀਆਂ ਹਨ ਜੋ ਸੱਚਮੁਚ ਧਨੀ, ਪੂਰੀ ਅਤੇ ਮਤਲਬਪੂਰਣ ਹੋਵੇ।

ਇਸ ਸੰਦਰਭ ਵਿੱਚ, ਮੇਰਾ ਨਤੀਜਾ ਇਹ ਸੀ ਕਿ "ਹਾਉ ਟੂ ਬੀ ਹੈਪੀਅਰ" ਕਿਤਾਬ ਵਿੱਚ ਜੋ ਕੁਝ ਮੈਂ ਲੱਭਿਆ, ਉਸ ਦੇ ਅਧਾਰ 'ਤੇ, ਜਿਸ ਗਰੁੱਪ ਦੀ ਮੈਂ ਮਦਦ ਕਰਨਾ ਚਾਹੁੰਦਾ ਸੀ (ਆਖਰੀ ਗਰੁੱਪ), ਉਹਨਾਂ ਲਈ ਜਵਾਬ ਸਮਝ ਅਤੇ ਚਤੁਰਤਾ ਨਾਲ ਕੰਮ ਕਰਨ ਵਿੱਚ ਹੈ ਤਾਂ ਜੋ ਉਹ ਇੱਕ ਜ਼ਿਆਦਾ ਕੀਮਤੀ ਜ਼ਿੰਦਗੀ ਦਾ ਅਨੁਭਵ ਕਰ ਸਕਣ। ਫਿਰ ਉਹ ਦੂਜੇ ਗਰੁੱਪ ਵਿੱਚ ਸ਼ਾਮਲ ਹੋ ਸਕਦੇ ਹਨ ਜੋ ਸੱਚਾਈ ਦੀ ਪ੍ਰਥਾ ਕਰਦਾ ਹੈ, ਜਿੱਥੇ, ਓਹਲੇ ਤੌਰ 'ਤੇ, ਅਹਮ ਅਤੇ ਜਰੂਰੀ ਚੀਜ਼ਾਂ ਲਈ ਸਮਾਂ ਹੁੰਦਾ ਹੈ।

ਤਾਂ, 31 ਅਗਸਤ 2021 ਨੂੰ, ਮੈਂ ਇੱਕ ਪਹਿਲਕਦਮੀ ਸ਼ੁਰੂ ਕਰਨ ਦਾ ਫੈਸਲਾ ਕੀਤਾ ਜਿਸਨੂੰ ਮੈਂ "Eutos" ਕਿਹਾ — ਜੋ ਗ੍ਰੀਕ ਸ਼ਬਦ ਹੈ ਜਿਸਦਾ ਅਰਥ ਹੈ "ਚੰਗਾ ਕੀਤਾ" — ਇਹ ਉਮੀਦ ਕਰਦੇ ਹੋਏ ਕਿ ਮੈਂ ਸਮਝਦਾਰੀ ਦੀ ਇੱਕ ਪਯੋਗਸ਼ੀਲ ਐਪਲੀਕੇਸ਼ਨ ਦੇ ਸਕਾਂ।

ਮੈਨੂੰ ਲੱਗਿਆ ਕਿ Eutos ਰਾਹੀਂ, ਮੈਂ ਦੂਜਿਆਂ ਦੀ ਮਦਦ ਕਰ ਸਕਦਾ ਹਾਂ ਤਾਂ ਜੋ ਉਹ ਆਪਣੀ ਕੋਸ਼ਿਸ਼ਾਂ ਨੂੰ ਇੱਕ ਜ਼ਿਆਦਾ ਸੰਤੁਸ਼ਟ ਜ਼ਿੰਦਗੀ ਵੱਲ ਰਖ ਕਰਨ।

7 ਸਤੰਬਰ ਨੂੰ, ਮੈਂ ਉਹ ਸਾਰੀ ਜਾਣਕਾਰੀ ਇਕੱਠੀ ਕੀਤੀ ਜੋ ਮੈਂ ਇਸ ਮਕਸਦ ਲਈ ਪੜ੍ਹੀ ਸੀ ਅਤੇ ਬਣਾਈ ਸੀ, ਅਤੇ ਇੱਕ ਪ੍ਰਾਰੰਭਿਕ ਪ੍ਰੋਟੋਟਾਈਪ ਦੀ Kalਪਨਾ ਕੀਤੀ: ਇੱਕ ਆਨਲਾਈਨ ਪੋਰਟਲ ਜੋ ਹਰ ਕੋਈ ਵਰਤ ਸਕਦਾ ਸੀ ਆਪਣੀ ਜ਼ਿੰਦਗੀ ਨੂੰ ਸਧਾਰਨ ਲਈ।

ਹਾਲਾਂਕਿ, ਸਿਰਫ ਦੋ ਹਫ਼ਤੇ ਬਾਅਦ, ਗੁਡਾਲਹਾਰਾ ਵਿੱਚ ਜਿਸ ਵਿਅਕਤੀ ਨਾਲ ਮੈਂ ਰਹਿ ਰਿਹਾ ਸੀ ਉਸ ਨਾਲ ਇੱਕ ਛੋਟੇ ਜਿਹੇ ਸਹਿਮਤੀ ਵਿਵਾਦ ਦੇ ਕਾਰਨ, ਮੈਨੂੰ ਅਹਿਸਾਸ ਹੋਇਆ ਕਿ ਮੇਰੀ ਜ਼ਿੰਦਗੀ ਉਥੇ ਕਿਸੇ ਥਾਂ ਨਹੀਂ ਜਾ ਰਹੀ ਸੀ। ਇਸ ਲਈ, 21 ਸਤੰਬਰ ਨੂੰ, ਮੈਂ ਇੱਕ ਮਹੱਤਵਪੂਰਣ ਫੈਸਲਾ ਲਿਆ: ਮੈਂ ਦੁਰੰਗੋ ਜਾ ਕੇ ਉਥੇ ਆਪਣੀ ਸਥਾਈ ਪੁੰਜੀ ਬਨਾਣ ਦੀ ਯੋਜਨਾ ਬਣਾਈ।

ਇਹ ਫੈਸਲਾ ਹਲਕੇ ਵਿੱਚ ਨਹੀਂ ਕੀਤਾ ਗਿਆ ਸੀ। ਮੈਨੂੰ ਯਾਦ ਹੈ ਕਿ ਜਦੋਂ ਮੈਂ ਆਪਣੇ ਸਮਾਨ ਨਾਲ ਰਾਹ 'ਤੇ ਜਾ ਰਿਹਾ ਸੀ, ਤਾਂ ਮੇਰੇ ਅੰਦਰ ਇੱਕ ਅਹਿਸਾਸ ਹੋਇਆ, ਕੁਝ ਇਸ ਤਰ੍ਹਾਂ, "ਮੈਂ ਚਾਹੁੰਦਾ ਹਾਂ ਕਿ ਤਸੀਂ ਦਰੰਗੋ ਨਾਲ ਜੜ ਜਾਓ।"

ਕੁਝ ਦਿਨ ਬਾਅਦ ਜਦੋਂ ਮੈਂ ਉੱਥੇ ਵਸ ਗਿਆ, ਤਾਂ ਮੈਂ ਆਪਣੇ ਭਰਾ ਡੇਵਿਡ ਅਤੇ ਆਪਣੇ ਦੋਸਤ ਰੋਡਰੀਗੋ ਨਾਲ ਗੱਲ ਕਰ ਰਿਹਾ ਸੀ, ਜੋ ਇੱਕ ਸਾਫਟਵੇਅਰ ਇੰਜੀਨੀਅਰ ਹੈ। ਇਸ ਸਮੇਂ, ਇਹ ਵਿਚਾਰ ਆਇਆ ਕਿ Eutos ਨੂੰ ਇੱਕ ਡਿਜਿਟਲ ਐਪਲੀਕੇਸ਼ਨ ਵਿੱਚ ਬਦਲ ਦਿੱਤਾ ਜਾਵੇ।

ਇਹ ਕਰਨ ਲਈ, ਇਹ ਸੁਝਾਅ ਦਿੱਤਾ ਗਿਆ ਕਿ ਪਹਿਲਾਂ ਮੈਂ ਇੱਕ ਵਿਸ਼ਾ ਵਿੱਚ ਡੂੰਘੀ ਤਰ੍ਹਾਂ ਦਾਖਲ ਹੋਵਾਂ ਜੋ ਸਦਾ ਤੋਂ ਮੈਨੂੰ ਦਿਲਚਸਪ ਸੀ: ਉਹ ਸਿਧਾਂਤ ਜੋ ਸਮੇਂ ਅਤੇ ਸਾਡੇ ਮਨੁੱਖੀ ਸੰਬੰਧਾਂ ਨੂੰ ਇਸ ਨਾਲ ਸਬੰਧਿਤ ਕਰਦੇ ਹਨ। So, I decided to study how we currently measure days and weeks, aiming to create tools that would allow us to manage time more meaningfully.

Among my first observations, I began with something that had been difficult for me as a child — the fact that our analog clocks display cycles of 12 hours, and that our cultural convention marks the start of each day at midnight.

On the other hand, from a natural perspective and based on the principle described in Genesis, the day actually begins after sunset. First comes the night after sunset, then dawn, and after that, the daytime.

With this idea in mind, I moved toward a broader understanding. First, my hypothesis was that the world is rebelling in how it wants to measure the passage of time.

This led me to the next thought: If Genesis describes the day as starting with the evening followed by morning, then this same pattern could apply to a week.

Thus, the first days could be the "night of the week" (to organize ourselves with caution), and the second half, the "day of the week" (to act boldly).

The same could apply to the design of a year: a cycle of contraction and expansion, like the heartbeat, with winter as a "night" for rest and planning, and summer as a "day" for work and harvest.

By October 4, at home I received a 24-hour clock I had ordered online, and based on it, I designed a proposal for an analog clock that would optimize time management.

Using this logic, I then adopted the ancient concept of specific hours (like the first, third, sixth hour in the day) and, at night, the idea of "watches" or blocks of time for rest. I concluded that a smart way to work would be to work for 2 hours after sunrise and then use 1 hour for rest.

ਇਸ ਲਈ, ਮੈਂ ਫੈਸਲਾ ਕੀਤਾ ਕਿ ਮੈਂ ਅਜਿਹੇ ਤਰੀਕਿਆਂ ਦੀ ਪੜ੍ਹਾਈ ਕਰਾਂ ਜੋ ਅਸੀਂ ਅੱਜ ਕੱਲ੍ਹ ਦਿਨ ਅਤੇ ਹਫ਼ਤੇ ਨੂੰ ਮਾਪਣ ਦੇ ਲਈ ਵਰਤਦੇ ਹਾਂ, ਤਾ ਕਿ ਅਸੀਂ ਸਮੇਂ ਨੂੰ ਜ਼ਿਆਦਾ ਮਤਲਬਪੂਰਨ ਢੰਗ ਨਾਲ ਪਬੰਧਿਤ ਕਰਨ ਲਈ ਸੰਦ ਬਣਾ ਸਕੀਏ।

ਮੇਰੀਆਂ ਪਹਿਲੀਆਂ ਨਜ਼ਰਾਂ ਵਿੱਚ, ਮੈਂ ਉਸ ਚੀਜ਼ ਨਾਲ ਸ਼ੁਰੂ ਕੀਤਾ ਜੋ ਬਚਪਨ ਵਿੱਚ ਮੇਰੇ ਲਈ ਔਖੀ ਸੀ — ਇਹ ਕਿ ਸਾਡੀਆਂ ਐਨਾਲੋਗ ਘੜੀਆਂ 12 ਘੰਟਿਆਂ ਦੇ ਚੱਕਰ ਦਿਖਾਉਂਦੀਆਂ ਹਨ, ਅਤੇ ਸਾਡੀ ਸੱਭਿਆਚਾਰਕ ਪਰੰਪਰਾ ਹਰ ਦਿਨ ਦੀ ਸ਼ੁਰੂਆਤ ਅੱਧੀ ਰਾਤ ਨੂੰ ਮੰਨਦੀ ਹੈ।

ਦੂਜੇ ਪਾਸੇ, ਪ੍ਰਾਕ੍ਰਿਤਿਕ ਦ੍ਰਿਸ਼ਟਿਕੋਣ ਤੋਂ ਅਤੇ ਜਨਹਾਈ ਵਿੱਚ ਵੇਰਵੇ ਦਿੱਤੇ ਸਿਧਾਂਤ ਦੇ ਅਧਾਰ 'ਤੇ, ਦਿਨ ਹਕੀਕਤ ਵਿੱਚ ਸੂਰਜ ਢਲਣ ਤੋਂ ਬਾਅਦ ਸ਼ੁਰੂ ਹੁੰਦਾ ਹੈ। ਪਹਿਲਾਂ ਸ਼ਾਮ ਆਉਂਦੀ ਹੈ ਸੂਰਜ ਢਲਣ ਤੋਂ ਬਾਅਦ, ਫਿਰ ਸਵੇਰ ਹੰਦਾ ਹੈ, ਅਤੇ ਉਸ ਤੋਂ ਬਾਅਦ ਦਿਨ ਦਾ ਸਮਾ।

ਇਸ ਵਿਚਾਰ ਨੂੰ ਧਿਆਨ ਵਿੱਚ ਰੱਖਦੇ ਹੋਏ, ਮੈਂ ਇੱਕ ਵਿਸ਼ਾਲ ਸਮਝ ਵੱਲ ਬਦਿਆ। ਪਹਿਲਾਂ, ਮੇਰੀ ਧਾਰਣਾ ਇਹ ਸੀ ਕਿ ਦੁਨੀਆ ਇਸ ਤਰੀਕੇ ਨਾਲ ਬਗਾਵਤ ਕਰ ਰਹੀ ਹੈ ਜਿਸ ਤਰੀਕੇ ਨਾਲ ਉਹ ਸਮੇਂ ਦੇ ਗੁਜ਼ਰਣ ਨੂੰ ਮਾਪਣਾ ਚਾਹੁੰਦੀ ਹੈ।

ਇਸ ਨੇ ਮੈਨੂੰ ਅਗਲੇ ਵਿਚਾਰ ਵੱਲ ਲੈ ਜਾਇਆ: ਜੇ ਜਨਹਾਈ ਦਿਨ ਨੂੰ ਸ਼ਾਮ ਨਾਲ ਸ਼ੁਰੂ ਹੁੰਦਾ ਹੋਇਆ ਅਤੇ ਫਿਰ ਸਵੇਰ ਆਉਂਦਾ ਹੈ, ਤਾਂ ਇਹੀ ਧਾਂਚਾ ਇੱਕ ਹਫ਼ਤੇ 'ਤੇ ਵੀ ਲਾਗੂ ਹੋ ਸਕਦਾ ਹੈ।

ਇਸ ਲਈ, ਪਹਿਲੇ ਦਿਨ "ਹਫ਼ਤੇ ਦੀ ਰਾਤ" ਹੋ ਸਕਦੇ ਹਨ (ਸਾਵਧਾਨੀ ਨਾਲ ਆਪਣਾ ਪ੍ਰਬੰਧ ਕਰਨ ਲਈ), ਅਤੇ ਦੂਜੇ ਹਫ਼ਤੇ ਦੇ ਦੂਜੇ ਹਿਸੇ ਨੂੰ "ਹਫ਼ਤੇ ਦਾ ਦਿਨ" (ਬੇਹਿਜਕਤਾ ਨਾਲ ਕਾਮ ਕਰਨ ਲਈ)।

ਇਹੀ ਤਰੀਕਾ ਇੱਕ ਸਾਲ ਦੇ ਡਿਜ਼ਾਈਨ 'ਤੇ ਵੀ ਲਾਗੂ ਹੋ ਸਕਦਾ ਹੈ: ਇੱਕ ਸਟਾਈਲ ਜਿਸ ਵਿੱਚ ਕਿਂਚਨ ਅਤੇ ਵਿਸ਼ਤਾਰ ਹੁੰਦੇ ਹਨ, ਜਿਵੇਂ ਦਿਲ ਦੀ ਧੜਕਣ, ਜਿੱਥੇ ਸਰਦੀ ਇੱਕ "ਰਾਤ" ਹੈ ਆਰਾਮ ਅਤੇ ਯੋਜਨਾ ਲਈ, ਅਤੇ ਗਰਮੀ ਇੱਕ "ਦਿਨ" ਹੈ ਕਾਮ ਅਤੇ ਫਸਲ ਲਈ।

4 ਅਕਤੂਬਰ ਤੱਕ, ਮੈਂ ਘਰ 'ਤੇ ਇੱਕ 24 ਘੰਟੇ ਦੀ ਘੜੀ ਪ੍ਰਾਪਤ ਕੀਤੀ ਜੋ ਮੈਂ ਆਨਲਾਈਨ ਮੰਗਵਾਈ ਸੀ, ਅਤੇ ਇਸ 'ਤੇ ਅਧਾਰਿਤ, ਮੈਂ ਇੱਕ ਐਨਾਲੋਗ ਘੜੀ ਦੀ ਇੱਕ ਪੇਸ਼ਕਸ਼ ਡਿਜ਼ਾਈਨ ਕੀਤੀ ਜੋ ਸਮੇਂ ਦੇ ਪ੍ਰਬੰਧਨ ਨੂੰ ਢੰਗ ਨਾਲ ਸੁਧਾਰੇਗੀ।

ਇਸ ਤਰ੍ਹਾਂ ਦੀ ਤਰੱਕੀ ਦੇ ਨਾਲ, ਮੈਂ ਪ੍ਰਾਚੀਨ ਧਾਰਣਾ ਨੂੰ ਅਪਣਾਇਆ ਜੋ ਵਿਸ਼ੇਸ਼ ਘੰਟਿਆਂ ਦੇ ਹੁੰਦੇ ਹਨ (ਜਿਵੇਂ ਪਹਿਲੀ, ਤੀਜੀ, ਛਟੀ ਘੰਟੀ ਦਿਨ ਵਿੱਚ) ਅਤੇ ਰਾਤ ਨੂੰ "ਘੜੀਆਂ" ਜਾਂ ਸਮੇਂ ਦੇ ਟੁਕੜੇ ਆਰਾਮ ਲਈ, ਜਿੱਥੇ ਮੈਂ ਇਹ ਨਤੀਜਾ ਕੱਢਿਆ ਕਿ ਇੱਕ ਸਮਰੱਥ ਤਰੀਕਾ ਕੰਮ ਕਰਨ ਦਾ ਇਹ ਹੋਵੇਗਾ ਕਿ ਸੂਰਜ ਚੜ੍ਹਨ ਤੋਂ ਬਾਅਦ 2 ਘੰਟੇ ਕੰਮ ਕਰੇ ਜਾ ਸਕਦੇ ਹਨ ਅਤੇ ਫਿਰ 1 ਘੰਟਾ ਆਰਾਮ ਲਈ ਵਰਤਿਆ ਜਾਵੇ। My hypothesis is that this tool — though it may seem simple — can help us change a false paradigm about time and allow us to improve the way we approach each day, week, and year.

You can view the prototype here: <a href="https://www.instagram.com/p/CUoLTLegCTo">https://www.instagram.com/p/CUoLTLegCTo</a>

In practice, Hebrews end their day at sunset. This makes it clear why they would end their year at an important astronomical point, like the September equinox in the Northern Hemisphere.

So, instead of just following the existing calendar, I imagined a system that reflected this perspective in a logical and visual way.

Just like sunset leads to darkness, the equinox represents the transition between light and darkness in a year. Therefore, I decided to represent the year with a circle, similar to my 24-hour analog clock. I drew a horizontal line where the equinoxes mark the shift between the two natural seasons.

On October 5, 2021, I published my first design of an annual solar calendar based on this principle.

One day later, another idea came to mind: the prophetic week of 2,520 days, covering seven years of 360 days each.

So, considering that the Hebrew natural year ends at the September equinox, I made a simple calculation on a spreadsheet. I tested it by using the year 2028 as a reference.

This led me to October 29, 2021, a starting point for my calendar, which was about to begin in just a couple of weeks.

On October 21, 2021, I decided to create a bilingual calendar, in Spanish and English.

I planned to share it on social media each year, adjusted to this 360-day cycle, as a celebration of everything I believe I had recognized and as an annual record.

ਮੇਰੀ ਧਾਰਣਾ ਇਹ ਹੈ ਕਿ ਇਹ ਸੰਦ — ਹਾਲਾਂਕਿ ਇਹ ਸਧਾਰਣ ਲੱਗ ਸਕਦਾ ਹੈ — ਸਾਡੇ ਲਈ ਸਮੇਂ ਬਾਰੇ ਇੱਕ ਝੂਠੇ ਪੈਰਾਡਾਇਮ ਨੂੰ ਬਦਲਣ ਵਿੱਚ ਮਦਦਗਾਰ ਸਾਬਤ ਹੋ ਸਕਦਾ ਹੈ ਅਤੇ ਇਸ ਨਾਲ ਅਸੀਂ ਹਰ ਦਿਨ, ਹਫ਼ਤੇ ਅਤੇ ਸਾਲ ਨੂੰ ਪਹੁੰਚਣ ਦਾ ਤਰੀਕਾ ਬਿਹਤਰ ਬਣਾ ਸਕਦੇ ਹਾਂ।

ਤੁਸੀਂ ਇਸ ਪ੍ਰੋਟੋਟਾਈਪ ਨੂੰ ਇੱਥੇ ਦੇਖ ਸਕਦੇ ਹੋ: https://www.instagram.com/p/CUoLTLegCTo/

ਅਮਲ ਵਿੱਚ, ਹਿਬਰੂ ਆਪਣਾ ਦਿਨ ਸੂਰਜ ਢਲਣ 'ਤੇ ਖਤਮ ਕਰਦੇ ਹਨ। ਇਹ ਇਹ ਸਪਸ਼ਟ ਕਰਦਾ ਹੈ ਕਿ ਉਹ ਆਪਣੇ ਸਾਲ ਨੂੰ ਕਿਉਂ ਮਹੱਤਵਪੂਰਨ ਖਗੋਲੀਕ ਬਿੰਦੂ ਤੇ ਖਤਮ ਕਰਦੇ ਹਨ, ਜਿਵੇਂ ਕਿ ਉੱਤਰ ਧਵੀ ਗੋਲਾਰਧ ਵਿੱਚ ਸਤੰਬਰ ਦਾ ਇੱਕਵਿਕਸ।

ਇਸ ਲਈ, ਸਿਰਫ ਮੌਜੂਦਾ ਕੈਲੰਡਰ ਨੂੰ ਫਾਲੋ ਕਰਨ ਦੇ ਬਜਾਏ, ਮੈਂ ਇੱਕ ਐਸੇ ਪ੍ਰਣਾਲੀ ਦਾ ਕਲਪਨਾ ਕੀਤੀ ਜੋ ਇਸ ਦ੍ਰਿਸ਼ਟਿਕੋਣ ਨੂੰ ਤਰਕੀਕੀ ਅਤੇ ਦਰਸ਼ਨੀ ਤਰੀਕੇ ਨਾਲ ਪ੍ਰਤੀਬਿੰਬਿਤ ਕਰਦਾ ਹੈ।

ਜਿਵੇਂ ਕਿ ਸੂਰਜ ਢਲਣਾ ਹਨੇਰੇ ਵੱਲ ਲੈ ਜਾਂਦਾ ਹੈ, ਇੱਕਵਿਕਸ ਸਾਲ ਵਿੱਚ ਰੌਸ਼ਨੀ ਅਤੇ ਹਨੇਰੇ ਵਿਚਕਾਰ ਪਾਰਾਬੰਦੀ ਨੂੰ ਦਰਸਾਉਂਦਾ ਹੈ। ਇਸ ਲਈ, ਮੈਂ ਸਾਲ ਨੂੰ ਇੱਕ ਗੋਲ ਅਕਾਰ ਵਿੱਚ ਦਰਸਾਉਣ ਦਾ ਫੈਸਲਾ ਕੀਤਾ, ਜਿਵੇਂ ਮੇਰੀ 24 ਘੰਟੇ ਦੀ ਐਨਾਲੋਗ ਘੜੀ। ਮੈਂ ਇੱਕ ਆਫ਼ੀ ਲਾਈਨ ਖਿੱਚੀ ਜਿੱਥੇ ਇੱਕਵਿਕਸ ਦੋ ਪ੍ਰਾਕ੍ਰਿਤਕ ਸੀਜ਼ਨਾਂ ਵਿਚਕਾਰ ਬਦਲਾਅ ਦਾ ਸੰਕੇਤ ਦਿੰਦੇ ਹਨ।

5 ਅਕਤੂਬਰ 2021 ਨੂੰ, ਮੈਂ ਆਪਣੇ ਪਹਿਲੇ ਡਿਜ਼ਾਈਨ ਨੂੰ ਸੂਰਜੀ ਸਾਲ ਕੈਲੰਡਰ ਦਾ ਪ੍ਰਕਾਸ਼ਿਤ ਕੀਤਾ ਜੋ ਇਸ ਸਿਧਾਂਤ 'ਤੇ ਅਧਾਰਿਤ ਸੀ।

ਇੱਕ ਦਿਨ ਬਾਅਦ, ਇਕ ਹੋਰ ਵਿਚਾਰ ਮੈਨੂੰ ਆਇਆ: ਭਵਿੱਖਬਾਣੀ ਵਾਲਾ ਹਫ਼ਤਾ 2,520 ਦਿਨਾਂ ਦਾ, ਜੋ ਕਿ ਸੱਤ ਸਾਲਾਂ ਦਾ ਹੁੰਦਾ ਹੈ ਅਤੇ ਹਰ ਸਾਲ ਵਿੱਚ 360 ਦਿਨ ਹੁੰਦੇ ਹਨ।

ਇਸ ਲਈ, ਹਿਬਰੂ ਦਾ ਪ੍ਰਾਕ੍ਰਿਤਿਕ ਸਾਲ ਸਤੰਬਰ ਦੇ ਇੱਕਵਿਕਸ 'ਤੇ ਖਤਮ ਹੁੰਦਾ ਹੈ, ਇਹ ਸੋਚਦੇ ਹੋਏ, ਮੈਂ ਇੱਕ ਸਧਾਰਣ ਗਣਨਾ ਕੀਤੀ ਜਿਹੜੀ ਕਿ ਮੈਂ ਇੱਕ ਸਪ੍ਰੈਡਸ਼ੀਟ 'ਤੇ ਕੀਤੀ ਸੀ। ਮੈਂ ਇਹ ਟੈਸਟ ਕੀਤਾ ਸੀ ਅਤੇ 2028 ਨੂੰ ਇੱਕ ਸੰਦਰਭ ਵਜੋਂ ਵਰਤਿਆ ਸੀ।

ਇਸ ਨੇ ਮੈਨੂੰ 29 ਅਕਤੂਬਰ 2021 ਵੱਲ ਲੈ ਜਾਇਆ, ਜੋ ਮੇਰੇ ਕੈਲੰਡਰ ਲਈ ਸ਼ੁਰੂਆਤੀ ਬਿੰਦੂ ਸੀ, ਜੋ ਕੁਝ ਹਫ਼ਤਿਆਂ ਵਿੱਚ ਸ਼ੁਰੂ ਹੋਣ ਵਾਲਾ ਸੀ।

21 ਅਕਤੂਬਰ 2021 ਨੂੰ, ਮੈਂ ਇਹ ਫੈਸਲਾ ਕੀਤਾ ਕਿ ਮੈਂ ਇੱਕ ਦੋਭਾਸ਼ੀ ਕੈਲੰਡਰ ਬਣਾਵਾਂ, ਸਪੇਨੀ ਅਤੇ ਅੰਗਰੇਜ਼ੀ ਵਿੱਚ।

ਮੈਂ ਇਸ ਨੂੰ ਹਰ ਸਾਲ ਸੋਸ਼ਲ ਮੀਡੀਆ 'ਤੇ ਸਾਂਝਾ ਕਰਨ ਦੀ ਯੋਜਨਾ ਬਣਾਈ ਸੀ, ਜੋ ਇਸ 360 ਦਿਨਾਂ ਦੇ ਚੱਕਰ ਦੇ ਅਨੁਸਾਰ ਹੋਵੇ, ਜੋ ਕਿ ਮੈਂ ਜੋ ਕੁਝ ਵੀ ਪਛਾਣਿਆ ਹੈ ਉਸ ਦੀ ਤਿਉਹਾਰ ਵਜੋਂ ਅਤੇ ਇੱਕ ਸਾਲਾਨਾ ਰਿਕਾਰਡ ਵਜੋਂ। Here it is in Spanish:

https://www.youtube.com/playlist?list=PL0HBf7EpEC6iFHAVZC5qSM7CaVdRTEJlr

Here it is in English:

https://www.youtube.com/playlist?list=PL0HBf7EpEC6jiQtpyDOFVMdXfSNcXebbD

On October 23, 2021, I published the results of all this research. Here is the Spanish version: https://eumartus.wordpress.com/jesus-is-king/change/resultados-de-reflexion-del-tiempo/

And here is the English version:

https://eumartus.wordpress.com/jesus-is-king/change/results-of-thoughts-about-time/

On November 3, 2021, just a few days after the first video was posted, while thinking about the structure of time, another question arose: in chapters 6 to 19 of Revelation, John describes 21 events divided into three series of seven — seals, trumpets, and cups.

I wondered if a pattern of 21 events could be connected with the 2,520 days. So, I thought about dividing these days by this sequence of events, which resulted in segments of 120 days.

Following this idea as a hypothesis, I created a table to calculate events every 120 days, starting on October 29, 2021. This is the first time I'm sharing it:

ਇਹ ਸਪੇਨੀ ਵਿੱਚ ਹੈ:

https://www.youtube.com/playlist?list=PL0HBf7Ep EC6iFHAVZC5qSM7CaVdRTEJIr

ਇਹ ਅੰਗਰੇਜ਼ੀ ਵਿੱਚ ਹੈ:

https://www.youtube.com/playlist?list=PL0HBf7Ep EC6jiQtpyDOFVMdXfSNcXebbD

23 ਅਕਤੂਬਰ 2021 ਨੂੰ, ਮੈਂ ਇਸ ਸਾਰੀਆਂ ਖੋਜਾਂ ਦੇ ਨਤੀਜੇ ਪਕਾਸ਼ਿਤ ਕੀਤੇ। ਇਹ ਸਪੇਨੀ ਵਰਜਨ ਹੈ:

https://eumartus.wordpress.com/jesus-is-king/change/resultados-de-reflexion-del-tiempo/

ਅਤੇ ਇਹ ਅੰਗਰੇਜ਼ੀ ਵਰਜਨ ਹੈ:

https://eumartus.wordpress.com/jesus-is-king/change/results-of-thoughts-about-time/

3 ਨਵੰਬਰ 2021 ਨੂੰ, ਜਦੋਂ ਪਹਿਲਾ ਵੀਡੀਓ ਪੋਸਟ ਕੀਤਾ ਗਿਆ ਸੀ, ਸਮੇਂ ਦੀ ਸੰਰਚਨਾ ਬਾਰੇ ਸੋਚਦੇ ਹੋਏ, ਇੱਕ ਹੋਰ ਸਵਾਲ ਉੱਠਿਆ: ਪ੍ਰਕਟੀਕਾਰ 6 ਤੋਂ 19 ਤੱਕ, ਯਹੂਦਾ ਨੇ ਪ੍ਰਕਟੀਕਾਰ ਦੇ 21 ਘਟਨਾਵਾਂ ਦਾ ਵਰਣਨ ਕੀਤਾ ਹੈ, ਜੋ ਤਿੰਨ ਸਿਲਸਿਲਿਆਂ ਵਿੱਚ ਵੰਡੇ ਗਏ ਹਨ — ਸੀਲ, ਤਮਪੇਟ ਅਤੇ ਗੱਛੇ।

ਮੈਂ ਸੋਚਿਆ ਕਿ ਕੀ ਇਹ 21 ਘਟਨਾਵਾਂ ਦੀ ਪੈਟਰਨ ਨੂੰ 2,520 ਦਿਨਾਂ ਨਾਲ ਜੋੜਿਆ ਜਾ ਸਕਦਾ ਹੈ। ਇਸ ਲਈ, ਮੈਂ ਸੋਚਿਆ ਕਿ ਇਹ ਦਿਨ ਇਸ ਘਟਨਾਵਾਂ ਦੀ ਕ੍ਰਮਵਾਰਿਤਾ ਨਾਲ ਵੰਡੇ ਜਾ ਸਕਦੇ ਹਨ, ਜਿਸ ਨਾਲ 120 ਦਿਨਾਂ ਦੇ ਸੈਗਮੈਂਟ ਬਣੇ।

ਇਸ ਵਿਚਾਰ ਨੂੰ ਧਿਆਨ ਵਿੱਚ ਰੱਖਦੇ ਹੋਏ, ਮੈਂ ਇੱਕ ਟੇਬਲ ਤਿਆਰ ਕੀਤੀ ਤਾਂ ਜੋ 120 ਦਿਨਾਂ ਵਿੱਚ ਘਟਨਾਵਾਂ ਦੀ ਗਣਨਾ ਕੀਤੀ ਜਾ ਸਕੇ, ਜੋ ਕਿ 29 ਅਕਤੂਬਰ 2021 ਤੋਂ ਸ਼ੁਰੂ ਹੋਈ। ਇਹ ਪਹਿਲੀ ਵਾਰ ਹੈ ਕਿ ਮੈਂ ਇਸ ਨੂੰ ਸਾਂਝਾ ਕਰ ਰਿਹਾ ਹਾਂ:

From	Event	То	Days	Year
2021-10-29	Seal 1	2022-02-26	120	
2022-02-26	Seal 2	2022-06-26	120	1
2022-06-26	Seal 3	2022-10-24	120	
2022-10-24	Seal 4	2023-02-21	120	
2023-02-21	Seal 5	2023-06-21	120	2
2023-06-21	Seal 6	2023-10-19	120	
2023-10-19	Seal 7	2024-02-16	120	
2024-02-16	Trumpet 1	2024-06-15	120	3
2024-06-15	Trumpet 2	2024-10-13	120	
2024-10-13	Trumpet 3	2025-02-10	120	
2025-02-10	Trumpet 4	2025-06-10	120	4
2025-06-10	Trumpet 5	2025-10-08	120	
2025-10-08	Trumpet 6	2026-02-05	120	
2026-02-05	Trumpet 7	2026-06-05	120	5
2026-06-05	Cup 1	2026-10-03	120	
2026-10-03	Cup 2	2027-01-31	120	
2027-01-31	Cup 3	2027-05-31	120	6
2027-05-31	Cup 4	2027-09-28	120	
2027-09-28	Cup 5	2028-01-26	120	
2028-01-26	Cup 6	2028-05-25	120	7
2028-05-25	Cup 7	2028-09-22	120	

ਤੋਂ	ਘਟਨਾ	<u> </u>	ਦਿਨ	ਸਾਲ
2021-10-29	ਸੀਲ 1	2022-02-26	120	
2022-02-26	ਸੀਲ 2	2022-06-26	120	1
2022-06-26	ਸੀਲ 3	2022-10-24	120	
2022-10-24	ਸੀਲ 4	2023-02-21	120	
2023-02-21	ਸੀਲ 5	2023-06-21	120	2
2023-06-21	ਸੀਲ 6	2023-10-19	120	
2023-10-19	ਸੀਲ 7	2024-02-16	120	
2024-02-16	ਤੁਰ੍ਹੀ 1	2024-06-15	120	3
2024-06-15	ਤੁਰ੍ਹੀ 2	2024-10-13	120	
2024-10-13	ਤੁਰ੍ਹੀ 3	2025-02-10	120	
2025-02-10	ਤੁਰ੍ਹੀ 4	2025-06-10	120	4
2025-06-10	<b>ਤੁਰ੍ਹੀ</b> 5	2025-10-08	120	
2025-10-08	ਤੁਰ੍ਹੀ 6	2026-02-05	120	
2026-02-05	ਤੁਰ੍ਹੀ 7	2026-06-05	120	5
2026-06-05	ਕੱਪ 1	2026-10-03	120	
2026-10-03	ਕੱਪ 2	2027-01-31	120	
2027-01-31	<b>वॅ</b> थ ३	2027-05-31	120	6
2027-05-31	ਕੱਪ 4	2027-09-28	120	
2027-09-28	ਕੱਪ 5	2028-01-26	120	
2028-01-26	ਕੱਪ 6	2028-05-25	120	7
2028-05-25	ਕੱਪ 7	2028-09-22	120	

If this hypothesis is correct, today, Saturday, November 9, would mean we are on day 17 of month 2 in year 4, or day 7 of week 6 in year 4.

Out of the 2,520 days, we have not yet reached the halfway point, as today would be 1,107 days in, almost 44% of the total since October 29, 2021.

There are still 1,413 days left, which is less than four years, until the equinox on September 22, 2028.

As I thought about this, I asked myself, "What significant event might have happened when, according to this count, the first seal was opened?" So, I searched the news for something that could resemble what John described.

In learning to reason, experts often warn us about "biases." Biases are mental traps that can affect how we think.

One of the most dangerous and common forms of self-deception we fall into when trying to understand something is the so-called "confirmation bias."

In simple terms, people tend to seek, interpret, or remember information that supports their beliefs or ideas. At the same time, we often ignore information that contradicts what we want to believe.

I am aware of this bias as I share this with you.

If October 29, 2021, marked a significant beginning, I started paying close attention to major global events on that date and afterward.

Since then, I have focused on observing important events worldwide, documenting them as historical events unfold.

I have noticed a surprising pattern in these events, as they seem to align in a cycle of about 120 days. Below is the table with the events I have recorded so far:

ਜੇਕਰ ਇਹ ਪਰਿਕਲਪਨਾ ਸਹੀ ਹੈ, ਤਾਂ ਅੱਜ, ਸ਼ਨਿੱਚਰਵਾਰ 9 ਨਵੰਬਰ, ਦਾ ਅਰਥ ਹੈ ਕਿ ਅਸੀਂ ਸਾਲ 4 ਦੇ ਮਹੀਨੇ 2 ਦੇ ਦਿਨ 17 'ਤੇ ਹਾਂ, ਜਾਂ ਸਾਲ 4 ਦੇ ਹਫ਼ਤੇ 6 ਦੇ ਦਿਨ 7 'ਤੇ ਹਾਂ।

2,520 ਦਿਨਾਂ ਵਿੱਚੋਂ; ਅਸੀਂ ਹਾਲੇ ਅਧੇ ਰਸਤੇ ਨਹੀਂ ਪਹੁੰਚੇ, ਕਿਉਂਕਿ ਅੱਜ 1,107 ਦਿਨ ਹੋ ਚੁੱਕੇ ਹਨ, ਜੋ ਕਿ ਅਕਤੂਬਰ 29, 2021 ਤੋਂ ਕੁੱਲ ਦਾ ਲਗਭਗ 44% ਹੈ।

ਅਜੇ ਵੀ 1,413 ਦਿਨ ਬਾਕੀ ਹਨ, ਜੋ ਕਿ ਚਾਰ ਸਾਲਾਂ ਤੋਂ ਘੱਟ ਹਨ, ਸਤੰਬਰ 22, 2028 ਨੂੰ ਇਕਵਿਨੋਕਸ ਤੱਕ।

ਜਦੋਂ ਮੈਂ ਇਸ ਬਾਰੇ ਸੋਚ ਰਿਹਾ ਸੀ, ਤਾਂ ਮੈਂ ਆਪਣੇ ਆਪ ਨੂੰ ਪੁੱਛਿਆ, "ਕੀ ਕੋਈ ਮਹੱਤਵਪੂਰਨ ਘਟਨਾ ਹੋ ਸਕਦੀ ਹੈ ਜੋ, ਇਸ ਗਣਨਾ ਦੇ ਅਨੁਸਾਰ, ਪਹਿਲੀ ਸੀਲ ਖੁਲਣ ਤੇ ਹੋਈ ਹੋਵੇ?" ਇਸ ਲਈ, ਮੈਂ ਖ਼ਬਰਾਂ ਵਿੱਚ ਕੁਝ ਖੋਜੀ ਜਿਸ ਨਾਲ ਜੋਹਨ ਦੇ ਵਰਣਨ ਨਾਲ ਕੁਝ ਮਿਲਦਾ ਜੁਲਦਾ ਹੋਵੇ।

ਸੋਚਣ ਦੀ ਪ੍ਰਕਿਰਿਆ ਸਿੱਖਦੇ ਹੋਏ, ਵਿਸ਼ੇਸ਼ਗਿਆਨੀਆਂ ਅਕਸਰ ਸਾਨੂੰ "ਪ੍ਰਤੀਕੂਲਤਾ" ਬਾਰੇ ਸਚੇਤ ਕਰਦੇ ਹਨ। ਪ੍ਰਤੀਕੂਲਤਾ ਮਨੁੱਖੀ ਜ਼ਹਨ ਦੀਆਂ ਚੁੱਕਾਂ ਹਨ ਜੋ ਸਾਡੇ ਸੋਚਣ ਦੇ ਤਰੀਕੇ ਨੂੰ ਪ੍ਰਭਾਵਿਤ ਕਰ ਸਕਦੀਆਂ ਹਨ।

ਆਪਣੇ ਆਪ ਨੂੰ ਸਮਝਣ ਦੀ ਕੋਸ਼ਿਸ਼ ਕਰਦੇ ਸਮੇਂ, ਜੋ ਸਭ ਤੋਂ ਖ਼ਤਰਨਾਕ ਅਤੇ ਆਮ ਤੌਰ 'ਤੇ ਛਲਕਣ ਵਾਲੀ ਚੁੱਕ ਹੈ, ਉਹ ਹੈ "ਪ੍ਰਮਾਣਿਕਤਾ ਦੀ ਪ੍ਰਤੀਕੂਲਤਾ"।

ਸਧਾਰਨ ਸ਼ਬਦਾਂ ਵਿੱਚ, ਲੋਕ ਅਕਸਰ ਆਪਣੀਆਂ ਧਾਰਣਾਵਾਂ ਜਾਂ ਵਿਚਾਰਾਂ ਦਾ ਸਮਰਥਨ ਕਰਨ ਵਾਲੀ ਜਾਣਕਾਰੀ ਨੂੰ ਖੋਜਦੇ, ਸਮਝਦੇ ਜਾਂ ਯਾਦ ਰੱਖਦੇ ਹਨ। ਇਕ ਹੀ ਸਮੇਂ ਵਿੱਚ, ਅਸੀਂ ਅਕਸਰ ਉਸ ਜਾਣਕਾਰੀ ਨੂੰ ਨਜ਼ਰਅੰਦਾਜ਼ ਕਰ ਦਿੰਦੇ ਹਾਂ ਜੋ ਸਾਡੇ ਵਿਸ਼ਵਾਸ ਨੂੰ ਵਿਰੋਧ ਕਰਦੀ ਹੈ।

ਮੈਂ ਇਸ ਪ੍ਰਤੀਕੂਲਤਾ ਨੂੰ ਜਾਣਦਾ ਹਾਂ ਜਦੋਂ ਮੈਂ ਇਹ ਤੁਹਾਡੇ ਨਾਲ ਸਾਂਝਾ ਕਰਦਾ ਹਾਂ।

ਜੇਕਰ ਅਕਤੂਬਰ 29, 2021 ਨੇ ਇੱਕ ਮਹੱਤਵਪੂਰਨ ਸ਼ੁਰੂਆਤ ਨੂੰ ਦਰਸਾਇਆ, ਤਾਂ ਮੈਂ ਉਸ ਦਿਨ ਅਤੇ ਉਸ ਤੋਂ ਬਾਅਦ ਦੇ ਮਹੱਤਵਪੂਰਨ ਵਿਸ਼ਵਈ ਘਟਨਾਵਾਂ ਨੂੰ ਧਿਆਨ ਨਾਲ ਦੇਖਣਾ ਸ਼ੁਰੂ ਕੀਤਾ।

ਉਸ ਤੋਂ ਬਾਅਦ, ਮੈਂ ਵਿਸ਼ਵ ਭਰ ਵਿੱਚ ਮਹੱਤਵਪੂਰਨ ਘਟਨਾਵਾਂ ਨੂੰ ਦੇਖਣ 'ਤੇ ਧਿਆਨ ਕੇਂਦ੍ਰਿਤ ਕੀਤਾ, ਅਤੇ ਇਤਿਹਾਸਿਕ ਘਟਨਾਵਾਂ ਦੇ ਹੋਣ ਨਾਲ ਉਨ੍ਹਾਂ ਦਾ ਦਸਤਾਵੇਜ਼ ਬਣਾਇਆ।

ਮੈਂ ਇਹ ਘਟਨਾਵਾਂ ਵਿੱਚ ਇੱਕ ਹੈਰਾਨ ਕਰਨ ਵਾਲਾ ਪੈਟਰਨ ਦੇਖਿਆ ਹੈ, ਕਿਉਂਕਿ ਇਹ ਲਗਭਗ 120 ਦਿਨਾਂ ਦੇ ਚੱਕਰ ਵਿੱਚ ਇੱਕਠੀਆਂ ਲਗਦੀਆਂ ਹਨ। ਹੇਠਾਂ ਉਹ ਟੇਬਲ ਹੈ ਜਿਸ ਵਿੱਚ ਮੈਂ ਹੁਣ ਤੱਕ ਦਰਜ ਕੀਤੀਆਂ ਘਟਨਾਵਾਂ ਨੂੰ ਦਿੱਤਾ ਹੈ:

D		0 1 1	P.	D. C.
Date		Symbol	Event	Reference
2021-10-29	1	Seal	Elon Musk becomes the richest person in the world	<u>Rev 6:1-2</u>
2022-02-26	2	Seal	Russia-Ukraine War	<u>Rev 6:3-4</u>
2022-06-26	3	Seal	Global inflation	<u>Rev 6:5-6</u>
2022-10-24	4	Seal	Xi Jinping renews third term, Taiwan tensions	<u>Rev 6:7-8</u>
2023-02-21	5	Seal	Spiritual revival in U.S. university campuses	<u>Rev 6:9-11</u>
2023-06-21	6	Seal	Global heat wave	Rev 6:12-17; 7:1-17
2023-10-19	7	Seal	Israel-Palestine War; Annular Solar Eclipse in America	<u>Rev 8:1-5</u>
2024-02-16	1	Trumpet	Wildfires in Chile; Heat wave; Auroras	<u>Rev 8:6-7</u>
2024-06-15	2	Trumpet	Houthi naval conflict; Chinese-Filipino ship incident; russian ships in Cuba	<u>Rev 8:8-9</u>
2024-10-13	3	Trumpet	Tsuchinshan-Atlas comet near Earth; hurricanes; river crisis in Ukraine	Rev 8:10-11
2025-02-10	4	Trumpet		Rev 8:12-13
2025-06-10	5	Trumpet		Rev 9:1-12
2025-10-08	6	Trumpet		Rev 9:13-21; 10:1-11; 11:1-14
2026-02-05	7	Trumpet		Rev 11-14
2026-06-05	1	Cup		Rev 15:1-8; 16:1-2
2026-10-03	2	Cup		Rev 16:3
2027-01-31	3	Cup		Rev 16:4-7
2027-05-31	4	Cup		<u>Rev 16:8-9</u>
2027-09-28	5	Cup		Rev 16:10-11
2028-01-26	6	Cup		Rev 16:12-16
2028-05-25	7	Cup		Rev 16:17-21; 17:1-18; 18:1-24
2028-09-22				Rev 19:1-21

0	0	0		
ਤਾਰੀਖ	ਨੰਬਰ	ਪ੍ਰਤੀਕ	ਘਟਨਾ	ਹਵਾਲਾ
2021-10-29	1	ਸੀਲ	ਐਲਾਨ ਮਸਕ ਦੁਨੀਆ ਦਾ ਸਭ ਤੋਂ ਅਮੀਰ ਵਿਅਕਤੀ ਬਣਦਾ ਹੈ	<u>ਰਿਵੇਲੇਸ਼ਨ 6:1-2</u>
2022-02-26	2	ਸੀਲ	ਰੂਸ-ਉਕਰੇਨ ਯੁੱਧ	<u>ਰਿਵੇਲੇਸ਼ਨ 6:3-4</u>
2022-06-26	3	ਸੀਲ	ਵਿਸ਼ਵ ਮਹਿੰਗਾਈ	<u>ਰਿਵੇਲੇਸ਼ਨ 6:5-6</u>
2022-10-24	4	ਸੀਲ	ਸ਼ੀ ਜਿਨਪਿੰਗ ਆਪਣੀ ਤੀਜੀ ਮਿਆਦ ਦੂਹਰਾਉਂਦਾ ਹੈ, ਤਾਈਵਾਨ ਤਣਾਅ	<u>ਰਿਵੇਲੇਸ਼ਨ 6:7-8</u>
2023-02-21	5	ਸੀਲ	ਅਮਰੀਕੀ ਯੂਨੀਵਰਸਿਟੀ ਕੈਂਪਸ ਵਿੱਚ ਆਧਿਆਤਮਿਕ ਜੀਵਨ ਦਾ ਜਾਗਰਣ	<u>ਰਿਵੇਲੇਸ਼ਨ 6:9-11</u>
2023-06-21	6	ਸੀਲ	ਵਿਸ਼ਵ ਭਰ ਵਿੱਚ ਗਰਮੀ ਦੀ ਲਹਿਰ	ਰਿਵੇਲੇਸ਼ਨ 6:12-17; 7:1- <u>17</u>
2023-10-19	7	ਸੀਲ	ਇਜ਼ਰਾਈਲ-ਪਾਲੈਸਟਾਈਨ ਯੁੱਧ; ਅਮਰੀਕਾ ਵਿੱਚ ਵਲਣਗਣ ਸੋਲਰ ਇੱਕਲਿਪਸ	<u>ਰਿਵੇਲੇਸ਼ਨ 8:1-5</u>
2024-02-16	1	ਸੇਨਹਾ	ਚੀਲੀ ਵਿੱਚ ਜੰਗਲ ਦੀਆਂ ਅੱਗਾਂ; ਗਰਮੀ ਦੀ ਲਹਿਰ; ਔਰੋਰਾਸ	<u>ਰਿਵੇਲੇਸ਼ਨ 8:6-7</u>
2024-06-15	2	ਸੇਨਹਾ	ਹਉਥੀ ਸਮੁੰਦਰੀ ਜੰਗ; ਚੀਨੀ-ਫਿਲਿਪਿਨੋ ਜਹਾਜ਼ ਦੀ ਘਟਨਾ; ਕਿਊਬਾ ਵਿੱਚ ਰੂਸੀ ਜਹਾਜ਼	<u>ਰਿਵੇਲੇਸ਼ਨ 8:8-9</u>
2024-10-13	3	ਸੇਨਹਾ	ਤਸੁਚਿਨਸ਼ਨ-ਐਟਲਸ ਕੋਮਟ ਅਰਧ-ਪ <sub>੍</sub> ਪਵੀ ਤੋਂ ਪਾਸ ਹੋਣਾ; ਹਰੀਕੇਨ; ਉਕਰੇਨ ਵਿੱਚ ਦਰਿਆ ਦਾ ਸੰਕਟ	<u>ਰਿਵੇਲੇਸ਼ਨ 8:10-11</u>
2025-02-10	4	ਸੇਨਹਾ		<u>ਰਿਵੇਲੇਸ਼ਨ 8:12-13</u>
2025-06-10	5	ਸੇਨਹਾ		<u>ਰਿਵੇਲੇਸ਼ਨ 9:1-12</u>
2025-10-08	6	ਸੇਨਹਾ		ਰਿਵੇਲੇਸ਼ਨ 9:13-21; 10:1-11; 11:1-14
2026-02-05	7	ਸੇਨਹਾ		<u>ਰਿਵੇਲੇਸ਼ਨ 11-14</u>
2026-06-05	1	ਪਿਆਲਾ		ਰਿਵੇਲੇਸ਼ਨ 15:1-8; 16:1- 2
2026-10-03	2	ਪਿਆਲਾ		<u>ਰਿਵੇਲੇਸ਼ਨ 16:3</u>
2027-01-31	3	ਪਿਆਲਾ		ਰਿਵੇਲੇਸ਼ਨ 16:4-7
2027-05-31	4	ਪਿਆਲਾ		<u>ਰਿਵੇਲੇਸ਼ਨ 16:8-9</u>
2027-09-28	5	ਪਿਆਲਾ		<u>ਰਿਵੇਲੇਸ਼ਨ 16:10-11</u>
2028-01-26	6	ਪਿਆਲਾ		ਰਿਵੇਲੇਸ਼ਨ 16:12-16
2028-05-25	7	ਪਿਆਲਾ		ਰਿਵੇਲੇਸ਼ਨ 16:17-21; 17:1-18; 18:1-24
2028-09-22				ਰਿਵੇਲੇਸ਼ਨ 19:1-21

I want to emphasize that this is only a hypothesis, and I am not claiming to know the exact day or hour when the Son of Man will come.

By the way, when Jesus said this a long time ago, it was years before He gave His revelation to John. I am also not saying that I can show you exactly what John saw in that revelation, or that my interpretation is the only possible one.

Even more, I don't think I have greater insight than theologians who hold onto the belief that they will be "raptured" before the first year of the "great tribulation."

This hypothesis, however, suggests that we may already be experiencing it, and things aren't unfolding the way any of us have imagined.

As I have shown many times in this letter, I have made mistakes in judgment, and I do not hesitate to admit that, like any human being, I am prone to errors of omission.

Still, I am amazed at how accurately these global events continue to happen at regular intervals of 120 days as time passes.

Additionally, it's clear that I have not had any direct involvement in these events, nor have I caused them to happen.

Despite a small gap at the beginning (possibly because I used 360-day years instead of the natural 365), I have noticed that events are aligning with greater accuracy over time as we get closer to September 22, 2028.

A clear example of this precision is the appearance of the Atlas comet in the sky, which occurred exactly on October 13. This coincides with the reference to the "bitter" star, which we have recently seen reflected in political conflicts, like what happened in Spain following the DANA storm.

There is one more idea I have been exploring, which strengthens the idea of using the year 28 as a reference point, along with the founding of the State of Israel on May 14, 1948.

ਮੈਂ ਇਸ ਗੱਲ ਨੂੰ ਜ਼ੋਰ ਦੇ ਕੇ ਕਹਿਣਾ ਚਾਹੁੰਦਾ ਹਾਂ ਕਿ ਇਹ ਸਿਰਫ਼ ਇੱਕ ਅਨੁਮਾਨਾ ਹੈ, ਅਤੇ ਮੈਂ ਇਹ ਦਾਅਵਾ ਨਹੀਂ ਕਰ ਰਿਹਾ ਕਿ ਮੈਂ ਉਹ ਸਹੀ ਦਿਨ ਜਾਂ ਘੰਟਾ ਜਾਣਦਾ ਹਾਂ ਜਿਸ ਵੇਲੇ ਮਨੁੱਖ ਦਾ ਪੁੱਤਰ ਆਏਗਾ।

ਇਸ ਗੱਲ ਨੂੰ ਧਿਆਨ ਵਿੱਚ ਰੱਖਦੇ ਹੋਏ, ਜਦੋਂ ਯਿਸੂ ਨੇ ਇਹ ਕਿਹਾ ਸੀ, ਉਹ ਕਾਫੀ ਸਮੇਂ ਪਹਿਲਾਂ ਸੀ, ਕਿਉਂਕਿ ਉਸਨੇ ਯੁਹੰਨਾ ਨੂੰ ਆਪਣੀ ਪ੍ਰਕਾਸ਼ਨਾ ਦੇਣ ਤੋਂ ਪਹਿਲਾਂ ਕਈ ਸਾਲ ਗੁਜ਼ਰ ਚੁੱਕੇ ਸੀ। ਮੈਂ ਇਹ ਵੀ ਨਹੀਂ ਕਹਿ ਰਿਹਾ ਕਿ ਮੈਂ ਤੁਹਾਨੂੰ ਉਹ ਸਹੀ ਤਰੀਕੇ ਨਾਲ ਦਿਖਾ ਸਕਦਾ ਹਾਂ ਜੋ ਯੁਹੰਨਾ ਨੇ ਉਸ ਪ੍ਰਕਾਸ਼ਨਾ ਵਿੱਚ ਦੇਖਿਆ, ਜਾਂ ਇਹ ਕਿ ਮੇਰੀ ਵਿਵੇਚਨਾ ਹੀ ਇੱਕਮਾਤਰ ਸੰਭਾਵੀ ਵਿਵੇਚਨਾ ਹੈ।

ਹੋਰ ਵੀ, ਮੈਨੂੰ ਨਹੀਂ ਲੱਗਦਾ ਕਿ ਮੈਨੂੰ ਉਹਨੀਆਂ ਥੀਓਲੋਜੀਜ (ਧਾਰਮਿਕ ਵਿਦਵਾਨਾਂ) ਨਾਲ ਵੱਧ ਅੰਦਰੂਨੀ ਗਿਆਨ ਹੈ ਜੋ ਇਹ ਮੰਨਦੇ ਹਨ ਕਿ ਉਹ ਪਹਿਲੇ "ਮਹਾਨ ਮੁਸੀਬਤ" ਦੇ ਪਹਿਲੇ ਸਾਲ ਤੋਂ ਪਹਿਲਾਂ "ਲਿਫਟ" ਹੋ ਜਾਣਗੇ।

ਫਿਰ ਵੀ, ਇਹ ਅਨੁਮਾਨਾ ਦਰਸਾਉਂਦਾ ਹੈ ਕਿ ਸ਼ਾਇਦ ਅਸੀਂ ਪਹਿਲਾਂ ਹੀ ਇਹ ਅਨੁਭਵ ਕਰ ਰਹੇ ਹਾਂ, ਅਤੇ ਚੀਜ਼ਾਂ ਉਸ ਤਰੀਕੇ ਨਾਲ ਨਹੀਂ ਹੋ ਰਹੀਆਂ ਜਿਵੇਂ ਅਸੀਂ ਵਿਚਾਰ ਕਰ ਰਹੇ ਸੀ।

ਜਿਵੇਂ ਕਿ ਮੈਂ ਇਸ ਪੱਤਰ ਵਿੱਚ ਕਈ ਵਾਰੀ ਦਿਖਾਇਆ ਹੈ, ਮੈਂ ਫੈਸਲੇ ਵਿੱਚ ਗਲਤੀਆਂ ਕੀਤੀਆਂ ਹਨ, ਅਤੇ ਮੈਂ ਇਸ ਗੱਲ ਨੂੰ ਸਵੀਕਾਰ ਕਰਨ ਵਿੱਚ ਹਿੰਚਕ ਨਹੀਂ ਕਰਦਾ ਕਿ ਜਿਵੇਂ ਕਿਸੇ ਵੀ ਮਨੁੱਖੀ ਇਨਸਾਨ ਦੀ ਤਰ੍ਹਾਂ, ਮੈਂ ਭੂਲੇਖਾ ਕਰਨ ਦੀ ਪਵਿਰਤੀ ਰੱਖਦਾ ਹਾਂ।

ਫਿਰ ਵੀ, ਮੈਂ ਹੈਰਾਨ ਹਾਂ ਕਿ ਕਿਵੇਂ ਇਹ ਵਿਸ਼ਵ ਭਰ ਦੇ ਘਟਨਾਵਾਂ ਬਿਲਕੁਲ ਸਹੀ ਤਰੀਕੇ ਨਾਲ 120 ਦਿਨਾਂ ਦੇ ਨਿਯਮਤ ਅੰਤਰਾਲਾਂ ਵਿੱਚ ਹੋ ਰਹੀਆਂ ਹਨ ਜਿਵੇਂ ਸਮਾਂ ਬੀਤ ਰਿਹਾ ਹੈ।

ਇਸ ਦੇ ਨਾਲ ਨਾਲ, ਇਹ ਸਾਫ਼ ਹੈ ਕਿ ਮੈਨੂੰ ਇਨ੍ਹਾਂ ਘਟਨਾਵਾਂ ਵਿੱਚ ਕੋਈ ਸਿੱਧਾ ਹਿੱਸਾ ਨਹੀਂ ਸੀ, ਅਤੇ ਮੈਂ ਇਹਨਾਂ ਨੂੰ ਹੋਣ ਲਈ ਕਾਰਣ ਨਹੀਂ ਬਣਾਇਆ।

ਜਦੋਂ ਕਿ ਸ਼ੁਰੂਆਤ ਵਿੱਚ ਛੋਟਾ ਜਿਹਾ ਫਰਕ ਸੀ (ਸੰਭਵਤ: ਕਿਉਂਕਿ ਮੈਂ ਕੁਦਰਤੀ 365 ਦਿਨਾਂ ਦੇ ਸਾਲਾਂ ਦੀ ਥਾਂ 360 ਦਿਨਾਂ ਵਾਲੇ ਸਾਲ ਵਰਤੇ), ਮੈਂ ਨੋਟ ਕੀਤਾ ਹੈ ਕਿ ਜਿਵੇਂ ਜਿਵੇਂ ਅਸੀਂ 22 ਸਤੰਬਰ 2028 ਦੇ ਕਰੀਬ ਪਹੁੰਚ ਰਹੇ ਹਾਂ, ਇਨ੍ਹਾਂ ਘਟਨਾਵਾਂ ਦੀ ਸਹੀਤਾ ਵਧ ਰਹੀ ਹੈ।

ਇਸ ਸਹੀਤਾ ਦਾ ਇੱਕ ਸਾਫ਼ ਉਦਾਹਰਣ ਐਟਲਸ ਕੋਮਿਟ ਦਾ ਆਕਾਸ਼ ਵਿੱਚ ਦਿਖਾਈ ਦੇਣਾ ਹੈ, ਜੋ 13 ਅਕਤੂਬਰ ਨੂੰ ਬਿਲਕੁਲ ਸਹੀ ਸਮੇਂ ਹੋਇਆ। ਇਹ "ਖੱਟਾ" ਤਾਰਾ ਜਿਸ ਦਾ ਹਵਾਲਾ ਮਿਲਦਾ ਹੈ, ਉਸਦੀ ਗੱਲ ਨੂੰ ਵੀ ਜਿਆਦਾ ਵਧੀਕ ਸਮਝਿਆ ਜਾ ਸਕਦਾ ਹੈ, ਜਿਸਨੂੰ ਅਸੀਂ ਹਾਲ ਹੀ ਵਿੱਚ ਰਾਜਨੀਤਿਕ ਸੰਘਰਸ਼ਾਂ ਵਿੱਚ ਦੇਖਿਆ ਹੈ, ਜਿਵੇਂ ਕਿ ਸਪੇਨ ਵਿੱਚ ਡੀਏਐਨਏ ਤੂਫਾਨ ਦੇ ਬਾਅਦ ਹੋਇਆ।

ਇੱਕ ਹੋਰ ਵਿਚਾਰ ਜੋ ਮੈਂ ਖੋਜ ਰਿਹਾ ਹਾਂ, ਉਹ ਸਾਲ 28 ਨੂੰ ਇੱਕ ਰੁਝਾਨ ਵਜੋਂ ਵਰਤਣ ਦਾ ਵਿਚਾਰ ਹੈ, ਜਿਸ ਨਾਲ ਇਸਰਾਇਲ ਦੇ ਰਾਜ ਦੀ ਸਥਾਪਨਾ 14 ਮਈ 1948 ਨੂੰ ਵੀ ਜੁੜੀ ਹੋਈ ਹੈ। When Jesus spoke about the destruction of the Temple and said He would raise it up in three days (John 2:19), many interpret this not only as a reference to His resurrection but also as a hint of a future, significant change.

In the second letter of Peter, there is a reference to Psalm 90:4, which says that one day for the Lord is like a thousand years.

This leads some people to expect that, when two thousand years have passed since Christ's resurrection, something significant and supernatural might happen.

This brings up an important question about calculating these years accurately, especially because many believe that our human calendar has errors that could hide the exact timing of any prophetic dates, making it nearly impossible to track without a trained eye.

According to my calculations, today, Saturday, November 9, 2024, is the 9th day of the 7th month in the year 1996 after Christ's Resurrection.

I will now explain how I arrived at this conclusion.

First, while the historical existence of Jesus is not seriously questioned by historians, the exact dates of His crucifixion and resurrection are still a matter of debate.

One key event in this timeline is the death of Herod the Great, the Edomite who ruled Judea as a vassal of Rome when Jesus was born. Historians estimate this occurred around the year 4 before the "common era," which apparently puzzles any common calculation.

One year after Herod's death, the roman Emperor Augustus divided the region among Herod's successors.

To make matters more complicated, there is no "year 0" in our calendar, meaning the timeline moves directly from -1 to 1.

For example, if Jesus was 3 years old in the year - 1, then when He turned 4, it was already the year 1.

ਜਦੋਂ ਯਿਸੂ ਨੇ ਮੰਦਰ ਦੇ ਨਾਸ਼ ਬਾਰੇ ਗੱਲ ਕੀਤੀ ਅਤੇ ਕਿਹਾ ਕਿ ਉਹ ਤਿੰਨ ਦਿਨਾਂ ਵਿੱਚ ਇਸ ਨੂੰ ਉਥਾ ਲੇ ਆਏਗਾ (ਯੁਹੰਨਾ 2:19), ਕਈ ਲੋਕ ਇਸ ਨੂੰ ਸਿਰਫ਼ ਉਸਦੀ ਪੁਨਰਜੀਵਿਤ ਹੋਣ ਦੇ ਹਵਾਲੇ ਨਾਲ ਹੀ ਨਹੀਂ, ਸਗੋਂ ਭਵਿੱਖ ਵਿੱਚ ਕਿਸੇ ਮਹੱਤਵਪੂਰਨ ਬਦਲਾਅ ਦੀ ਸੰਕੇਤ ਸਮਝਦੇ ਹਨ।

ਪੀਤਰ ਦੀ ਦੂਜੀ ਚਿੱਠੀ ਵਿੱਚ, ਧਰਮਗਿਆਨ 90:4 ਦਾ ਹਵਾਲਾ ਦਿੱਤਾ ਗਿਆ ਹੈ, ਜੋ ਕਹਿੰਦਾ ਹੈ ਕਿ ਪ੍ਰਭੂ ਲਈ ਇੱਕ ਦਿਨ ਹਜ਼ਾਰ ਸਾਲਾਂ ਵਰਗਾ ਹੈ।

ਇਹ ਕਈ ਲੋਕਾਂ ਨੂੰ ਇਸ ਗੱਲ ਦੀ ਉਮੀਦ ਦਿੰਦਾ ਹੈ ਕਿ ਜਦੋਂ ਮਸੀਹ ਦੀ ਪੁਨਰਜੀਵਿਤ ਹੋਏ ਦੋ ਹਜ਼ਾਰ ਸਾਲ ਹੋ ਜਾਣਗੇ, ਤਾਂ ਕੁਝ ਮਹੱਤਵਪੂਰਨ ਅਤੇ ਅਲੌਕਿਕ ਘਟਨਾ ਹੋ ਸਕਦੀ ਹੈ।

ਇਹ ਇੱਕ ਮਹੱਤਵਪੂਰਨ ਸਵਾਲ ਨੂੰ ਉਠਾਉਂਦਾ ਹੈ ਕਿ ਇਹ ਸਾਲ ਸਹੀ ਤਰੀਕੇ ਨਾਲ ਕਿਵੇਂ ਗਿਣੇ ਜਾਣ, ਖਾਸ ਤੌਰ 'ਤੇ ਕਿਉਂਕਿ ਕਈ ਲੋਕ ਇਹ ਮੰਨਦੇ ਹਨ ਕਿ ਸਾਡੇ ਮਨੁੱਖੀ ਕੈਲੰਡਰ ਵਿੱਚ ਗਲਤੀਆਂ ਹਨ, ਜੋ ਕਿਸੇ ਭਵਿੱਖਵਾਣੀ ਦੀ ਤਾਰੀਖ ਨੂੰ ਲੁਕਾ ਸਕਦੀਆਂ ਹਨ, ਜਿਸ ਨਾਲ ਇਹ ਲਗਭਗ ਨਾਮੁਮਕਿਨ ਹੋ ਜਾਂਦਾ ਹੈ ਕਿ ਇਹਨਾਂ ਨੂੰ ਇਕ ਪ੍ਰਸ਼ਿਕਸ਼ਿਤ ਨਜ਼ਰ ਨਾਲ ਟ੍ਰੈਕ ਕੀਤਾ ਜਾ ਸਕੇ।

ਮੇਰੀਆਂ ਗਿਣਤੀਆਂ ਅਨੁਸਾਰ, ਅੱਜ, ਸ਼ਨੀਵਾਰ, 9 ਨਵੰਬਰ 2024, ਮਸੀਹ ਦੀ ਪੁਨਰਜੀਵਿਤੀ ਤੋਂ ਬਾਅਦ 1996 ਦੇ ਸਾਲ ਵਿੱਚ 7ਵੇਂ ਮਹੀਨੇ ਦਾ 9ਵਾਂ ਦਿਨ ਹੈ।

ਹੁਣ ਮੈਂ ਇਹ ਵਿਆਖਿਆ ਕਰਨ ਜਾ ਰਿਹਾ ਹਾਂ ਕਿ ਮੈਂ ਇਸ ਨਤੀਜੇ ਤੱਕ ਕਿਵੇਂ ਪਹੀਂਚਿਆ।

ਪਹਿਲਾਂ, ਜਦੋਂ ਕਿ ਇਤਿਹਾਸਕਾਰਾਂ ਦੁਆਰਾ ਯਿਸੂ ਦੇ ਇਤਿਹਾਸਿਕ ਹਾਜ਼ਰੀ ਨੂੰ ਗੰਭੀਰਤਾ ਨਾਲ ਪ੍ਰਸ਼ਨਿਤ ਨਹੀਂ ਕੀਤਾ ਜਾਂਦਾ, ਉਸ ਦੀ ਸਲੀਬੀ ਮੌਤ ਅਤੇ ਪੁਨਰਜੀਵਿਤ ਹੋਣ ਦੀ ਸਹੀ ਤਾਰੀਖ ਅਜੇ ਵੀ ਵਿਵਾਦ ਦਾ ਵਿਸ਼ਾ ਹੈ।

ਇਸ ਸਮੇਂ-ਰੇਖਾ ਵਿੱਚ ਇੱਕ ਮਹੱਤਵਪੂਰਨ ਘਟਨਾ ਹੈ ਹੀਰੋਡ ਮਹਾਨ ਦੀ ਮੌਤ, ਜੋ ਐਡੋਮੀਤ ਸੀ ਅਤੇ ਜੋ ਯੂਦੀਆ ਦਾ ਰਾਜਾ ਸੀ, ਜੋ ਯਿਸੂ ਦੇ ਜਨਮ ਵੇਲੇ ਰੋਮ ਦੇ ਸੇਨਾ ਦੇ ਤਹਿਤ ਰਾਜ ਕਰ ਰਿਹਾ ਸੀ। ਇਤਿਹਾਸਕਾਰਾਂ ਦੇ ਅਨੁਸਾਰ, ਇਹ ਘਟਨਾ ਪ੍ਰਾਯ 4 ਸਾਲ ਪਹਿਲਾਂ "ਸਾਂਝੇ ਯੁਗ" ਦੇ ਆਰੰਭ ਤੋਂ ਪਹਿਲਾਂ ਹੋਈ ਸੀ, ਜਿਸ ਨਾਲ ਕਿਸੇ ਵੀ ਆਮ ਗਿਣਤੀ ਨੂੰ ਸਮਝਣਾ ਔਖਾ ਬਣ ਜਾਂਦਾ ਹੈ।

ਹੀਰੋਡ ਦੀ ਮੌਤ ਤੋਂ ਇਕ ਸਾਲ ਬਾਅਦ, ਰੋਮਨ ਸੇਨਾਪਤੀ ਆਗਸਟਸ ਨੇ ਹੀਰੋਡ ਦੇ ਉਤਰਧਿਕਾਰੀ ਨੂੰ ਇਸ ਖੇਤਰ ਨੂੰ ਵੰਡ ਦਿੱਤਾ।

ਇਸਨੂੰ ਹੋਰ ਮੁਸ਼ਕਲ ਬਣਾਉਣ ਲਈ, ਸਾਡੇ ਕੈਲੰਡਰ ਵਿੱਚ ਕੋਈ "ਸਾਲ 0" ਨਹੀਂ ਹੈ, ਜਿਸ ਦਾ ਮਤਲਬ ਹੈ ਕਿ ਸਮੇਂ ਦੀ ਲਾਈਨ ਸਿੱਧਾ -1 ਤੋਂ 1 ਨੂੰ ਜਾਵੇਗੀ।

ਉਦਾਹਰਨ ਵਜੋਂ, ਜੇਕਰ ਯਿਸੂ -1 ਸਾਲ ਵਿੱਚ 3 ਸਾਲਾਂ ਦਾ ਸੀ, ਤਾਂ ਜਦੋਂ ਉਹ 4 ਸਾਲ ਦਾ ਹੋਇਆ, ਤਾਂ ਇਹ ਪਹਿਲਾਂ ਹੀ ਸਾਲ 1 ਹੋ ਗਿਆ। This reveals a possible margin of error in how we calculate the years of anyone's life from that time.

And there's more. When we closely examine Jesus' age at the time of His crucifixion, another question arises.

In 2 Samuel 5:4-5, it says that David began to reign at age thirty and ruled for forty years.

This made me question the commonly accepted idea that Jesus was 33 years old when He wore the crown of thorns.

In fact, there is no clear basis for claiming He was 33, except for a later interpretation of Luke 3:23, which mentions that Jesus was "about 30 years old."

With this reference, it can be understood that 27 years old also meets the description of being "about" 30.

There is also no certainty that His ministry lasted 3.5 years. This assumption only comes from counting the number of feasts where His words and miracles were recorded in the Gospels.

Since Jesus fulfilled everything written about Him in the Law, the Psalms, and the Prophets, I tend to think He was around 30.5 years old at the time of the crucifixion—similar to His father David—rather than the number 33.

The proposal of an age of 33 feels forced and is closer to the Masonic use of that number to signify the highest rank members reach in those groups.

In Matthew 12:40, Jesus says that just as Jonah spent three days and three nights in the belly of a fish, the Son of Man would spend the same amount of time in the heart of the earth.

This implies a precise calculation:

Jesus had His last supper on the night of Nisan 14. He was then arrested early in the morning, tried during that morning, crucified and suffered for several hours, and was buried before sunset on that same day, Nisan 14.

ਇਹ ਇਸ ਗੱਲ ਨੂੰ ਦਰਸਾਉਂਦਾ ਹੈ ਕਿ ਕਿਸੇ ਦੀ ਜਿੰਦਗੀ ਦੇ ਸਾਲਾਂ ਦੀ ਗਿਣਤੀ ਵਿੱਚ ਕਿਵੇਂ ਗਲਤੀ ਦਾ ਮ Argin ਹੋ ਸਕਦਾ ਹੈ।

ਅਤੇ ਵੀ ਹੈ। ਜਦੋਂ ਅਸੀਂ ਯਿਸੂ ਦੀ ਸਲੀਬੀ ਮੌਤ ਦੇ ਸਮੇਂ ਉਹਦੇ ਉਮਰ ਨੂੰ ਧਿਆਨ ਨਾਲ ਦੇਖਦੇ ਹਾਂ, ਤਾਂ ਇੱਕ ਹੋਰ ਸਵਾਲ ਉਠਦਾ ਹੈ।

2 ਸਮੂਐਲ 5:4-5 ਵਿੱਚ ਕਿਹਾ ਗਿਆ ਹੈ ਕਿ ਦਾਵੀਦ ਨੇ ਤੀਹ ਸਾਲ ਦੀ ਉਮਰ ਵਿੱਚ ਰਾਜ਼ ਸ਼ੁਰੂ ਕੀਤਾ ਅਤੇ ਚਾਲੀ ਸਾਲਾਂ ਤੱਕ ਰਾਜ ਕੀਤਾ।

ਇਸ ਨੇ ਮੈਨੂੰ ਇਸ ਸਧਾਰਨ ਰੂਪ ਨਾਲ ਮੰਨੀਆਂ ਗਈ ਸੋਚ ਤੇ ਸ਼ੱਕ ਕਰਨ ਲਈ ਪ੍ਰੇਰਿਤ ਕੀਤਾ ਕਿ ਯਿਸੂ 33 ਸਾਲ ਦੇ ਸੀ ਜਦੋਂ ਉਸਨੇ ਕਾਂਟਿਆਂ ਦੀ ਤਾਜ ਪਹਿਨੀ ਸੀ।

ਅਸਲ ਵਿੱਚ, ਇਹ ਕਹਿਣ ਲਈ ਕੋਈ ਸਾਫ਼ ਆਧਾਰ ਨਹੀਂ ਹੈ ਕਿ ਉਹ 33 ਸਾਲ ਦਾ ਸੀ, ਸਿਵਾਇਕਿ ਲੂਕਾ 3:23 ਦੇ ਬਾਅਦ ਦੇ ਵਿਅਖਿਆਨ ਤੋਂ, ਜਿਸ ਵਿੱਚ ਕਿਹਾ ਗਿਆ ਹੈ ਕਿ ਯਿਸੂ "ਤੱਕਰੀਬਨ 30 ਸਾਲ ਦਾ ਸੀ।"

ਇਸ ਹਵਾਲੇ ਨਾਲ, ਇਹ ਸਮਝਿਆ ਜਾ ਸਕਦਾ ਹੈ ਕਿ 27 ਸਾਲ ਦਾ ਹੋਣਾ ਵੀ "ਤੱਕਰੀਬਨ" 30 ਸਾਲ ਦੇ ਵਰਗਾ ਹੈ।

ਇਸ ਤੋਂ ਇਲਾਵਾ, ਇਹ ਯਕੀਨੀ ਨਹੀਂ ਹੈ ਕਿ ਉਸਦੀ ਮੰਤਰੀ 3.5 ਸਾਲਾਂ ਤੱਕ ਚੱਲੀ। ਇਹ ਧਾਰਣਾ ਸਿਰਫ਼ ਉਹਨਾਂ ਤਿਉਹਾਰਾਂ ਦੀ ਗਿਣਤੀ ਤੋਂ ਆਉਂਦੀ ਹੈ ਜਿੱਥੇ ਉਸਦੇ ਸ਼ਬਦ ਅਤੇ ਚਸਰਕਾਰ ਇਵਾਂਜੀਲੀਆਂ ਵਿੱਚ ਦਰਜ ਕੀਤੇ ਗਏ।

ਕਿਉਂਕਿ ਯਿਸੂ ਨੇ ਆਪਣੇ ਬਾਰੇ ਕਾਨੂੰਨ, ਜ਼ਬੂਰ ਅਤੇ ਨਬੀਆਂ ਵਿੱਚ ਲਿਖਿਆ ਹਰ ਕੁਝ ਪੂਰਾ ਕੀਤਾ, ਮੈਂ ਸੋਚਦਾ ਹਾਂ ਕਿ ਉਹ ਸਲੀਬੀ ਮੌਤ ਦੇ ਸਮੇਂ ਤਕਰੀਬਨ 30.5 ਸਾਲ ਦਾ ਸੀ–ਜਿਵੇਂ ਉਸਦੇ ਪਿਤਾ ਦਾਵੀਦ– ਨਾਹ ਕਿ 33 ਸਾਲ ਦਾ।

33 ਸਾਲ ਦੀ ਉਮਰ ਦੀ ਪ੍ਰਸਤਾਵਨਾ ਜਬਰਦਸਤ ਲੱਗਦੀ ਹੈ ਅਤੇ ਇਹ ਮਾਸਨਿਕ ਸੰਸਥਾਵਾਂ ਵਿੱਚ ਇਸ ਅੰਕ ਨੂੰ ਇਸ ਗੱਲ ਲਈ ਵਰਤਣ ਦੇ ਕੋਲ ਹੋਰ ਨੇੜੇ ਹੈ, ਜਿੱਥੇ ਇਹ ਉੱਚੇ ਦਰਜੇ ਨੂੰ ਦਰਸਾਉਂਦਾ ਹੈ ਜੋ ਉਨ੍ਹਾਂ ਗਰੁੱਪਾਂ ਵਿੱਚ ਸਭ ਤੋਂ ਉੱਚਾ ਹਿਸਾ ਹੁੰਦਾ ਹੈ।

ਮਤੀ 12:40 ਵਿੱਚ, ਯਿਸੂ ਕਹਿੰਦੇ ਹਨ ਕਿ ਜਿਵੇਂ ਯੋਨਾ ਮੱਛੀ ਦੇ ਪੇਟ ਵਿੱਚ ਤਿੰਨ ਦਿਨ ਅਤੇ ਤਿੰਨ ਰਾਤਾਂ ਰਿਹਾ, ਓਹੀ ਤਰ੍ਹਾਂ ਮਨੁੱਖ ਦਾ ਪੁੱਤ੍ਰ ਧਰਤੀ ਦੇ ਹਿਰਦੇ ਵਿੱਚ ਓਹੀ ਸਮਾਂ ਰਵੇਗਾ।

ਇਹ ਸਹੀ ਗਿਣਤੀ ਦੀ ਸੰਕੇਤ ਕਰਦਾ ਹੈ।

ਯਿਸੂ ਨੇ ਨਿਸਾਨ 14 ਦੀ ਰਾਤ ਨੂੰ ਆਪਣਾ ਆਖ਼ਰੀ ਖਾਣਾ ਖਾਧਾ। ਉਸਨੂੰ ਫਿਰ ਸਵੇਰੇ ਬਹੁਤ ਜਲਦੀ ਕਾਬੂ ਕਰ ਲਿਆ ਗਿਆ, ਉਸੀ ਸਵੇਰੇ ਉਸਦੀ ਜੱਜ ਹੋਈ, ਉਹ ਸਲੀਬੀ ਮੌਤ ਨੂੰ ਸਹਿ ਰਿਹਾ ਸੀ ਅਤੇ ਕਈ ਘੰਟਿਆਂ ਤਕ ਦੁੱਖ ਭੋਗਿਆ, ਅਤੇ ਉਹ ਅਦਮੀ ਨਿਸਾਨ 14 ਦੀ ਉਹੀ ਦਿਨ ਸੁਰਜ ਮਿਟਣ ਤੋਂ ਪਹਿਲਾਂ ਦਫ਼ਨ ਕਰ ਦਿੱਤਾ ਗਿਆ। At the start of Nisan 15, as the sun set, the Jews celebrated the Passover lamb meal, beginning the Feast of Unleavened Bread, a very important day of rest.

Counting three full days and nights—from the end of Nisan 14 to the end of Nisan 17—we deduce that the resurrection would have occurred on Saturday, Nisan 17, showing He is the Lord of the Sabbath.

However, as first-born, He also shows Himself as Lord of the first day of the week because, according to the written accounts, Mary Magdalene was the first to find the empty tomb on the morning of the following day after Sabbath.

Moreover, Christ Jesus continued to appear to many of His disciples over the following weeks during the first day of the week to establish the sacrament of celebrating him on Sundays.

Christ Jesus spent time with them, eating and drinking, both indoors and outdoors, while they worked or traveled, confirming the truth of His resurrection in many different settings.

Using artificial intelligence, I developed a code to identify the years that meet a specific criterion, and I will explain it below.

The goal of the code is to determine if, in a given year of our era, the 14th of Nisan on the Hebrew calendar falls on a Wednesday according to the Gregorian calendar.

To do this, the code checks if the 14th of Nisan falls on the fourth day of the Hebrew week (Sunday is 1, Monday is 2, and so on), and if it corresponds to the same Wednesday on the Gregorian calendar. In the years where both conditions are met, the code will print those years as valid.

ਨਿਸਾਨ 15 ਦੀ ਸ਼ੁਰੂਆਤ 'ਤੇ, ਜਦੋਂ ਸੂਰਜ ਡੁਬਾ, ਯਹੂਦੀਆਂ ਨੇ ਪਸਚੇੜ ਖਾਣੇ ਦਾ ਤਿਉਹਾਰ ਮਨਾਇਆ, ਜੋ ਅਜੂਤੀਆਂ ਦੀਆਂ ਰੋਟੀਆਂ ਦੇ ਤਿਉਹਾਰ ਦੀ ਸ਼ੁਰੂਆਤ ਕਰਦਾ ਹੈ, ਜੋ ਇੱਕ ਬਹੁਤ ਮਹੱਤਵਪੂਰਨ ਅਰਾਮ ਦਾ ਦਿਨ ਹੈ।

ਤੀਨ ਪੂਰੇ ਦਿਨ ਅਤੇ ਰਾਤਾਂ ਦੀ ਗਿਣਤੀ ਕਰਨ ਤੋਂ–ਨਿਸਾਨ 14 ਦੇ ਅੰਤ ਤੋਂ ਲੈ ਕੇ ਨਿਸਾਨ 17 ਦੇ ਅੰਤ ਤੱਕ–ਅਸੀਂ ਇਹ ਨਤੀਜਾ ਕੱਢਦੇ ਹਾਂ ਕਿ ਪੁਨਰਜੀਵਨ ਸ਼ਨੀਵਾਰ, ਨਿਸਾਨ 17 ਨੂੰ ਹੋਇਆ ਹੋਵੇਗਾ, ਜਿਸ ਨਾਲ ਇਹ ਦਰਸਾਉਂਦਾ ਹੈ ਕਿ ਉਹ ਸ਼ਬਾਤ ਦਾ ਪ੍ਰਭੂ ਹੈ।

ਹਾਲਾਂਕਿ, ਪਹਿਲੇ ਜਨਮ ਵਾਲਾ ਹੋਣ ਦੇ ਨਾਤੇ, ਉਹ ਆਪਣੀ ਆਪ ਨੂੰ ਹਫ਼ਤੇ ਦੇ ਪਹਿਲੇ ਦਿਨ ਦੇ ਪ੍ਰਭੂ ਵਜੋਂ ਵੀ ਦਰਸਾਉਂਦਾ ਹੈ ਕਿਉਂਕਿ, ਲਿਖਤਾਂ ਅਨੁਸਾਰ, ਮੈਰੀ ਮਗਦਲੀਨ ਨੂੰ ਸ਼ਬਾਤ ਦੇ ਅਗਲੇ ਦਿਨ ਸਵੇਰੇ ਖਾਲੀ ਕਬਰ ਸਭ ਤੋਂ ਪਹਿਲਾਂ ਮਿਲੀ ਸੀ।

ਇਸ ਤੋਂ ਇਲਾਵਾ, ਕ੍ਰਿਸ਼ਟ ਯਿਸੂ ਅਗਲੇ ਹਫ਼ਤਿਆਂ ਦੌਰਾਨ ਆਪਣੇ ਬਹੁਤ ਸਾਰੇ ਸ਼ਿਸ਼ਿਆਂ ਨੂੰ ਹਫ਼ਤੇ ਦੇ ਪਹਿਲੇ ਦਿਨ ਦਿਖਾਈ ਦਿੰਦੇ ਰਹੇ ਤਾਂ ਜੋ ਉਹ ਸੁੰਦਰ ਸਨੀਚਰਵਾਰ ਨੂੰ ਉਸ ਦੀ ਸਨਮਾਨਿਤ ਤਿਉਹਾਰ ਵਜੋਂ ਮਨਾਉਣ ਦਾ ਪ੍ਰਥਾ ਸਥਾਪਿਤ ਕਰ ਸਕਣ।

ਕ੍ਰਿਸ਼ਟ ਯਿਸੂ ਉਨ੍ਹਾਂ ਨਾਲ ਸਮਾਂ ਬਿਤਾਉਂਦੇ ਰਹੇ, ਖਾਣਾ ਅਤੇ ਪੀਣਾ ਕਰਦੇ ਹੋਏ, ਘਰ ਦੇ ਅੰਦਰ ਅਤੇ ਬਾਹਰ ਦੋਹਾਂ ਜਗ੍ਹਾਂ, ਜਦੋਂ ਉਹ ਕੰਮ ਕਰ ਰਹੇ ਸੀ ਜਾਂ ਯਾਤਰਾ ਕਰ ਰਹੇ ਸੀ, ਉਸਦੇ ਪੁਨਰਜੀਵਨ ਦੀ ਸਚਾਈ ਨੂੰ ਕਈ ਵੱਖਰੇ ਸਥਿਤੀਆਂ ਵਿੱਚ ਪੁਸ਼ਟੀ ਕਰਦੇ ਹੋਏ।

ਕ੍ਰਿਤ੍ਰਿਮ ਬੁੱਧੀਮਤਾ ਦੀ ਵਰਤੋਂ ਕਰਦਿਆਂ, ਮੈਂ ਇੱਕ ਕੋਡ ਤਿਆਰ ਕੀਤਾ ਹੈ ਜੋ ਇਹ ਪਛਾਣਦਾ ਹੈ ਕਿ ਕਿਹੜੇ ਸਾਲ ਇੱਕ ਵਿਸ਼ੇਸ਼ ਮਾਪਦੰਡ ਨੂੰ ਪੂਰਾ ਕਰਦੇ ਹਨ, ਅਤੇ ਮੈਂ ਇਸਨੂੰ ਹੇਠਾਂ ਵਿਆਖਿਆ ਕਰਾਂਗਾ।

ਕੋਡ ਦਾ ਮਕਸਦ ਇਹ ਨਿਰਧਾਰਿਤ ਕਰਨਾ ਹੈ ਕਿ ਕੀ ਕਿਸੇ ਵਿਸ਼ੇਸ਼ ਸਾਲ ਵਿੱਚ, ਹਿਬਰੂ ਕੈਲੰਡਰ ਦੇ ਨਿਸਾਨ 14 ਨੂੰ ਗਰੇਗਰੀਅਨ ਕੈਲੰਡਰ ਦੇ ਅਨੁਸਾਰ ਬੁਧਵਾਰ ਨੂੰ ਪੈਂਦਾ ਹੈ।

ਇਹ ਕਰਨ ਲਈ, ਕੋਡ ਇਹ ਜਾਂਚਦਾ ਹੈ ਕਿ ਨਿਸਾਨ 14 ਹਿਬਰੂ ਹਫ਼ਤੇ ਦੇ ਚੌਂਪੇ ਦਿਨ (ਐਤਵਾਰ 1 ਹੈ, ਸੋਮਵਾਰ 2 ਹੈ, ਆਦਿ) ਉੱਤੇ ਪੈਂਦਾ ਹੈ ਜਾਂ ਨਹੀਂ, ਅਤੇ ਇਹ ਇਹ ਜਾਂਚਦਾ ਹੈ ਕਿ ਇਹ ਗਰੇਗਰੀਅਨ ਕੈਲੰਡਰ ਉੱਤੇ ਉਸੇ ਬੁਧਵਾਰ ਨਾਲ ਮਿਲਦਾ ਹੈ ਜਾਂ ਨਹੀਂ। ਜਿਹੜੇ ਸਾਲ ਇਸ ਸਥਿਤੀ ਨੂੰ ਪੂਰਾ ਕਰਦੇ ਹਨ, ਕੋਡ ਉਹ ਸਾਲ ਵੈਧ ਵਜੋਂ ਪਿੰਟ ਕਰੇਗਾ।

```
python
import math
def calculate_passover_date_and_weekday(gregorian_year):
   # Adjust for 3760 years from the Hebrew calendar
  hebrew_year = gregorian_year - 3760
  # Calculate the date of Passover in the Hebrew calendar
  m = 1
  n = hebrew\_year
  k = \text{math.floor}((12 * n + 17) \% 19)
  c = \text{math.floor}(n / 100)
  k1 = \text{math.floor}((3 * c + 5) / 4)
  k2 = \text{math.floor}(8 * c + 13)
  k3 = \text{math.floor}((15 * k) - k1 - k2)
  k4 = \text{math.floor}((4 * n + k3 + 30) \% 7)
  d = \text{math.floor}(114 + 30 * k + k3 + k4)
  # Adjust for the nightfall, as the Hebrew day starts at sunset
  d += 1
  # Assign the month and day for Passover
  passover_month = 4 # Nisan
  passover_day = d
  if d < 31:
     passover_month = 3 # Adar II
  elif d == 31:
     if k = 0 and (k3 + k4) > 0:
       passover_month = 3 # Adar II
  elif d == 32:
     passover_month = 2 # Adar
  elif d == 33:
     passover_month = 3 # Adar II
  # Calculate the weekday in the Hebrew calendar (Sunday = 1, Monday = 2, etc.)
  weekday\_hebrew = ((passover\_day + math.floor(13 * (passover\_month + 1) / 5) + k) \% 7) + 1
   # Condition for Wednesday at 19:01 on the fourth Hebrew day
  if weekday_hebrew == 4:
     # Translate Hebrew day to common name
     common_days = ["Sunday", "Monday", "Tuesday", "Wednesday", "Thursday", "Friday", "Saturday"]
     weekday_name_hebrew = common_days[weekday_hebrew - 1]
     return {
        "gregorian_year": gregorian_year,
        "hebrew_date": f"Nisan {passover_day}",
        "sunset_time": "19:01",
        "weekday": weekday_hebrew,
        "weekday_name": weekday_name_hebrew
     }
  else:
     return None
# Range of Gregorian years to check
valid\_years = []
for gregorian_year in range(25, 36):
  result = calculate_passover_date_and_weekday(gregorian_year)
  if result:
     valid_years.append(result)
# Print the valid years with the required format
print("Here are the calculation results:")
print("Hebrew Date\tGregorian Year\tSunset Time\tWeekday\tCommon Weekday Name")
for result in valid_years:
print(f"{result|'hebrew_date']}\t{result|'gregorian_year']}\t{result|'sunset_time']}\t{result|'weekday']}\t{result|'weekday_name']}'')
```

I could be wrong, however, according to my calculations, between the years 25 and 35 of our era, only in the years 28 and 31 does the condition hold that, at 19:01, which is our Wednesday night, it aligns with the fourth day of the Hebrew week.

ਮੈਂ ਗਲਤ ਵੀ ਹੋ ਸਕਦਾ ਹਾਂ, ਹਾਲਾਂਕਿ, ਮੇਰੀ ਗਣਨਾ ਅਨੁਸਾਰ, ਸਾਡੇ ਯੁੱਗ ਦੇ ਸਾਲ 25 ਤੋਂ 35 ਵਿਚ, ਸਿਰਫ਼ ਸਾਲ 28 ਅਤੇ 31 ਵਿੱਚ ਇਹ ਸ਼ਰਤ ਸਹੀ ਹੈ ਕਿ, 19:01 ਉੱਤੇ, ਜੋ ਸਾਡੀ ਬੁਧਵਾਰ ਰਾਤ ਹੈ, ਇਹ ਹਿਬਰੂ ਹਫ਼ਤੇ ਦੇ ਚੌਂथੇ ਦਿਨ ਨਾਲ ਮਿਲਦੀ ਹੈ।

Here are the details of the calculation results:

ਇਸ ਗਣਨਾ ਦੇ ਨਤੀਜਿਆਂ ਦੇ ਵੇਰਵੇ ਹੇਠਾਂ ਦਿੱਤੇ ਗਏ ਹਨ:

Hebrew date	Gregorian year	Sunset common hour	Day of the wee	k Common day of the week
Nisan 14, 3785	25	19:01	Sixth	Friday
Nisan 14, 3786	26	19:01	Fifth	Thursday
Nisan 14, 3787	27	19:01	Third	Tuesday
Nisan 14, 3788	28	19:01	Fourth	Wednesday
Nisan 14, 3789	29	19:01	Sabbath	Saturday
Nisan 14, 3790	30	19:01	Fifth	Thursday
Nisan 14, 3791	31	19:01	Fourth	Wednesday
Nisan 14, 3792	32	19:01	Second	Monday
Nisan 14, 3793	33	19:01	First	Sunday
Nisan 14, 3794	34	19:01	Sabbath	Saturday
Nisan 14, 3795	35	19:01	Fifth	Thursday

ਹਿਬਰੂ ਤਾਰੀਖ਼	ਗ੍ਰੈਗੋਰੀ ਸਾਲ	ਸੂਰਜ ਮਗਰੋਂ ਸਧਾਰਣ ਸਮ	ਾਂ ਹਫ਼ਤੇ ਦਾ ਦਿ	ਨ ਸਧਾਰਣ ਹਫ਼ਤੇ ਦਾ ਦਿਨ
ਨਿਸ਼ਾਨ 14, 3785	25	19:01	ਛੇਵਾਂ	ਸ਼ੁੱਕਰਵਾਰ
ਨਿਸ਼ਾਨ 14, 3786	26	19:01	ਪੰਜਵਾਂ	ਵੀਰਵਾਰ
ਨਿਸ਼ਾਨ 14, 3787	27	19:01	ਤੀਜਾ	ਮੰਗਲਵਾਰ
ਨਿਸ਼ਾਨ 14, 3788	28	19:01	ਚੌਥਾ	ਬੁਧਵਾਰ
ਨਿਸ਼ਾਨ 14, 3789	29	19:01	ਸ਼ਬਤ	ਸ਼ਨੀਵਾਰ
ਨਿਸ਼ਾਨ 14, 3790	30	19:01	ਪੰਜਵਾਂ	ਵੀਰਵਾਰ
ਨਿਸ਼ਾਨ 14, 3791	31	19:01	ਚੌਥਾ	ਬੁਧਵਾਰ
ਨਿਸ਼ਾਨ 14, 3792	32	19:01	ਦੂਜਾ	ਸੋਮਵਾਰ
ਨਿਸ਼ਾਨ 14, 3793	33	19:01	ਪਹਿਲਾ	ਐਤਵਾਰ
ਨਿਸ਼ਾਨ 14, 3794	34	19:01	ਸ਼ਬਤ	ਸ਼ਨੀਵਾਰ
ਨਿਸ਼ਾਨ 14, 3795	35	19:01	ਪੰਜਵਾਂ	ਵੀਰਵਾਰ

If we want to pick the date of 31 AD, with the restriction of King Herod the Great's death, Christ would have had to be crucified at the age of 33. If we put these considerations in a chronological table, my calculation is that, consistent with criticisms that Christ's birth could not have been around the winter solstice. My estimate is that Christ was born during the Feast of Tabernacles, around the equinox, in early October of the year 4 BCE.

ਜੇ ਅਸੀਂ 31 ਈਸਵੀ ਦੀ ਤਾਰੀਖ਼ ਚੁਣਨੀ ਹੈ, ਕਿੰਗ ਹੈਰੋਦ ਮਹਾਨ ਦੀ ਮੌਤ ਦੀ ਸੀਮਾ ਨਾਲ, ਤਾਂ ਮਸੀਹ ਨੂੰ 33 ਸਾਲ ਦੀ ਉਮਰ ਵਿੱਚ ਸਲੀਬ 'ਤੇ ਚੜ੍ਹਾਇਆ ਗਿਆ ਹੋਣਾ ਚਾਹੀਦਾ ਸੀ। ਜੇ ਅਸੀਂ ਇਹ ਵਿਚਾਰਨਾ ਕ੍ਰਮਵਾਰ ਤਬੀਲੇ ਵਿੱਚ ਰੱਖੀਏ, ਮੇਰੀ ਗਣਨਾ ਇਹ ਹੈ ਕਿ, ਇਸ ਤਰ੍ਹਾਂ ਜਿਵੇਂ ਮਸੀਹ ਦੇ ਜਨਮ ਨੂੰ ਹਿਮਾਲੀ ਧ੍ਰਵੀ ਤਿਥੀ ਦੇ ਨੇੜੇ ਨਹੀਂ ਹੋ ਸਕਦਾ। ਮੇਰੀ ਅੰਦਾਜ਼ਾ ਇਹ ਹੈ ਕਿ ਮਸੀਹ ਦਾ ਜਨਮ ਤਬਰਨਾਖ ਦੀ ਉਤਸਵ ਦੌਰਾਨ, ਬਰਸਾਤੀ ਸਮੇਤ, 4 BCE ਦੇ ਸ਼ਰੂਆਤ ਵਿੱਚ ਅਕਤੂਬਰ ਦੇ ਮਹੀਨੇ ਦੇ ਆਸ ਪਾਸ ਹੋਇਆ। If we accept that His ministry lasted 3.5 years, then He was anointed as king and priest when He turned 27, in the year 24 of our calendar.

Like King David, He was crowned at the age of 30. The date of the coronation is Nisan 14, and He rose from the dead on April 29, in the year 28 of our calendar.

I may have made a mistake in some part of the code. I could also be wrong in this entire hypothesis. If that's the case, in a few years, when we look back, we will laugh about all of this. However, if what I am presenting is correct and the hypothesis is true, I believe it has the potential to change the understanding of certain people's lives, as well as the way they view work, investment, and expectations about the future.

That's why I want to emphasize that I am not trying to predict the future, nor do I consider myself a prophet. And I'm not trying to impress anyone. In reality, the only gain from exploring these topics here is to share something that has the potential to be an interesting deduction.

I am just passionate about numbers and calculations, and I have an immense curiosity to understand reality. The way my brain was designed allows me to have enough discipline to focus on topics I find interesting, even if that means questioning our most basic and common notions about how life works.

\* \* \*

## An algorithm to redeem lost time as a risk management strategy

If the hypothesis of the previous idea is true, then we all face an essential question of our existence: "If the return of the Lord is inevitable and each day brings us closer, am I prepared to give an account of my life?"

This thought is not insignificant because it invites deep reflection. So, one might ask other similar questions: What have I done with what God has placed in my hands, under my authority and responsibility? Why did I allow myself to make so many mistakes, waste so much time, or make such bad decisions in the past?

ਜੇ ਅਸੀਂ ਮੰਨਦੇ ਹਾਂ ਕਿ ਉਸਦੀ ਮਿਊਂਸਟਰ ਨੇ 3.5 ਸਾਲ ਚੱਲੇ, ਤਾਂ ਉਹ 27 ਸਾਲ ਦੀ ਉਮਰ ਵਿੱਚ ਮਸੀਹਾ ਅਤੇ ਪਾਦਰੀ ਵਜੋਂ ਮਨਯੂਤ ਹੋਇਆ ਸੀ, ਸਾਡੀ ਕੈਲੰਡਰ ਦੇ ਸਾਲ 24 ਵਿੱਚ।

ਕਿੰਗ ਡੇਵਿਡ ਵਾਂਗ, ਉਸਨੇ 30 ਸਾਲ ਦੀ ਉਮਰ ਵਿੱਚ ਤਾਜ਼ਪੋਸ਼ੀ ਕੀਤੀ ਸੀ। ਤਾਜ਼ਪੋਸ਼ੀ ਦੀ ਤਾਰੀਖ਼ ਨਿਸਾਨ 14 ਹੈ, ਅਤੇ ਉਹ ਮਰਨ ਤੋਂ ਬਾਅਦ ਅਪ੍ਰੈਲ 29 ਨੂੰ ਜੀਉਂਦਾ ਹੋਇਆ ਉਠਾ, ਸਾਡੀ ਕੈਲੰਡਰ ਦੇ ਸਾਲ 28 ਵਿੱਚ।

ਮੈਨੂੰ ਸ਼ਾਇਦ ਕੋਡ ਦੇ ਕਿਸੇ ਹਿੱਸੇ ਵਿੱਚ ਗਲਤੀ ਹੋ ਸਕਦੀ ਹੈ। ਮੈਂ ਇਸ ਪੂਰੀ ਧਾਰਣਾ ਵਿੱਚ ਵੀ ਗਲਤ ਹੋ ਸਕਦਾ ਹਾਂ। ਜੇ ਇਹ ਸੱਚ ਹੈ, ਤਾਂ ਕੁਝ ਸਾਲਾਂ ਵਿੱਚ, ਜਦੋਂ ਅਸੀਂ ਪਿੱਛੇ ਮੁੜ ਕੇ ਦੇਖਾਂਗੇ, ਤਾਂ ਅਸੀਂ ਇਸ ਸਾਰੇ ਗੱਲਾਂ 'ਤੇ ਹੱਸਾਂਗੇ। ਹਾਲਾਂਕਿ, ਜੇ ਜੋ ਮੈਂ ਪੇਸ਼ ਕਰ ਰਿਹਾ ਹਾਂ ਉਹ ਸਹੀ ਹੈ ਅਤੇ ਧਾਰਣਾ ਸੱਚੀ ਹੈ, ਤਾਂ ਮੈਂ ਮੰਨਦਾ ਹਾਂ ਕਿ ਇਸਦਾ ਪੋਟੈਂਸ਼ਲ ਹੈ ਕਿ ਕੁਝ ਲੋਕਾਂ ਦੀ ਜ਼ਿੰਦਗੀ ਦੀ ਸਮਝ ਨੂੰ ਬਦਲ ਸਕਦਾ ਹੈ, ਅਤੇ ਉਹ ਕੰਮ, ਨਿਵੇਸ਼ ਅਤੇ ਭਵਿੱਖ ਬਾਰੇ ਆਪਣੇ ਅਣੁਮਾਨਾਂ ਨੂੰ ਵੀ ਨਵੇਂ ਤਰੀਕੇ ਨਾਲ ਦੇਖ ਸਕਦੇ ਹਨ।

ਇਸ ਲਈ ਮੈਂ ਇਹ ਜ਼ਰੂਰ ਕਹਿਣਾ ਚਾਹੁੰਦਾ ਹਾਂ ਕਿ ਮੈਂ ਭਵਿੱਖ ਦੀ ਭਵਿੱਖਵਾਣੀ ਕਰਨ ਦੀ ਕੋਸ਼ਿਸ਼ ਨਹੀਂ ਕਰ ਰਿਹਾ, ਨਾ ਹੀ ਮੈਂ ਆਪਣੇ ਆਪ ਨੂੰ ਪ੍ਰੋਫੇਟ ਮੰਨਦਾ ਹਾਂ। ਅਤੇ ਮੈਂ ਕਿਸੇ ਨੂੰ ਪ੍ਰਭਾਵਿਤ ਕਰਨ ਦੀ ਕੋਸ਼ਿਸ਼ ਨਹੀਂ ਕਰ ਰਿਹਾ। ਹਕੀਕਤ ਵਿੱਚ, ਇਥੇ ਇਨ੍ਹਾਂ ਵਿਸ਼ਿਆਂ ਦੀ ਖੋਜ ਕਰਨ ਤੋਂ ਇੱਕ ਹੀ ਲਾਭ ਹੈ, ਜੋ ਕਿ ਕੁਝ ਏਸੇ ਗੱਲ ਨੂੰ ਸਾਂਝਾ ਕਰਨ ਦਾ ਹੈ ਜਿਸਦਾ ਪੋਟੈਂਸ਼ਲ ਇੱਕ ਦਿਲਚਸਪ ਨਤੀਜੇ ਦਾ ਹੈ।

ਮੈਨੂੰ ਸਿਰਫ ਅੰਕਾਂ ਅਤੇ ਗਣਨਾਵਾਂ ਵਿੱਚ ਰੁਚੀ ਹੈ, ਅਤੇ ਮੈਨੂੰ ਹਕੀਕਤ ਨੂੰ ਸਮਝਣ ਲਈ ਬੇਹੱਦ ਜਿਗਿਆਸਾ ਹੈ। ਜਿਸ ਤਰੀਕੇ ਨਾਲ ਮੇਰਾ ਦਿਮਾਗ਼ ਬਣਿਆ ਹੈ, ਉਹ ਮੈਨੂੰ ਇਨ੍ਹਾਂ ਵਿਸ਼ਿਆਂ 'ਤੇ ਧਿਆਨ ਕੇਂਦਰਿਤ ਕਰਨ ਲਈ ਕਾਫੀ ਅਨੁਸ਼ਾਸਨ ਦਿੰਦਾ ਹੈ ਜੋ ਮੈਨੂੰ ਦਿਲਚਸਪ ਲੱਗਦੇ ਹਨ, ਭਾਵੇਂ ਇਸਦਾ ਅਰਥ ਇਹ ਹੈ ਕਿ ਸਾਡੀਆਂ ਸਭ ਤੋਂ ਮੂਲ ਅਤੇ ਆਮ ਧਾਰਨਾਵਾਂ ਨੂੰ ਚੁਣੌਤੀ ਦੇਣ ਦਾ ਮਤਲਬ ਵੀ ਹੋ ਸਕਦਾ ਹੈ ਕਿ ਜ਼ਿੰਦਗੀ ਕਿਵੇਂ ਕੰਮ ਕਰਦੀ ਹੈ।

\* \* \*

## ਨੁਕਸਾਨ ਸਮੇਂ ਦੀ ਬਚਤ ਕਰਨ ਲਈ ਇੱਕ ਅਲਗੋਰਿਦਮ ਨੂੰ ਜੋਖਮ ਪ੍ਰਬੰਧਨ ਰਣਨੀਤੀ ਵਜੋਂ

ਜੇ ਪਿਛਲੇ ਵਿਚਾਰ ਦੀ ਧਾਰਣਾ ਸੱਚੀ ਹੈ, ਤਾਂ ਸਾਨੂੰ ਸਾਰੇ ਨੂੰ ਆਪਣੇ ਅਸਤਿਤਵ ਦਾ ਇੱਕ ਮੁੱਢਲਾ ਸਵਾਲ ਸਾਹਮਣਾ ਹੈ: "ਜੇ ਰੱਬ ਦੀ ਵਾਪਸੀ ਨਾ ਟਾਲਣਯੋਗ ਹੈ ਅਤੇ ਹਰ ਦਿਨ ਸਾਨੂੰ ਓਹਦੇ ਨੇੜੇ ਲੈ ਜਾਂਦਾ ਹੈ, ਤਾਂ ਕੀ ਮੈਂ ਆਪਣੀ ਜ਼ਿੰਦਗੀ ਦਾ ਹਿਸਾਬ ਦੇਣ ਲਈ ਤਿਆਰ ਹਾਂ?"

ਇਹ ਸੋਚ ਅਹੰਕਾਰਪੂਰਣ ਨਹੀਂ ਹੈ ਕਿਉਂਕਿ ਇਹ ਗਹਿਰਾ ਵਿਚਾਰ ਕਰਨ ਦੀ ਆਮੰਤ੍ਰਣਾ ਦਿੰਦੀ ਹੈ। ਇਸ ਲਈ, ਕੋਈ ਹੋਰ ਸਮਾਨ ਸਵਾਲ ਪੁੱਛ ਸਕਦਾ ਹੈ: "ਮੈਂ ਉਹ ਕੀ ਕੀਤਾ ਹੈ ਜੋ ਰੱਬ ਨੇ ਮੇਰੇ ਹੱਥਾਂ ਵਿੱਚ ਦਿੱਤਾ, ਮੇਰੀ ਪ੍ਰਧਾਨਗੀ ਅਤੇ ਜ਼ਿੰਮੇਵਾਰੀ ਵਿੱਚ? ਮੈਂ ਕਿਉਂ ਆਪਣੇ ਆਪ ਨੂੰ ਇੰਨੀ ਗਲਤੀਆਂ ਕਰਨ ਦੀ ਆਗਿਆ ਦਿੱਤੀ, ਇੰਨਾ ਸਮਾਂ ਬਰਬਾਦ ਕੀਤਾ, ਜਾਂ ਪਿਛਲੇ ਸਮੇਂ ਵਿੱਚ ਇੰਨੀ ਗਲਤ ਫੈਸਲੇ ਕੀਤੇ?" An inevitable reality for everyone is death, but the problem with it is that we tend to avoid thinking about it by distracting ourselves or even by idolizing false things. However, that doesn't prevent us from having to face it someday.

In fact, these questions may seem similar to those a believer with a terminal illness might ask himself.

The questions raised are not trivial if we accept the possibility of the supernatural. As you can see, the hypothesis from the previous idea led me to a significant reflection, and my conclusion was clear:

Jesus Himself warns us in Matthew 24 about the importance of staying vigilant, and so, I decided that I don't want to face that moment unprepared, unaware, or asleep. Therefore, I understood that it's never too late to act.

I want to share some examples of how one can redeem wasted time, if, like me, you come to a similar conclusion. I am not sharing these to boast or show off, but to document my experience and perhaps inspire someone else to do something similar.

What you read next may actually be more of a timeline of what John the Baptist referred to as bearing "fruits of repentance," but what I have gained so far has amazed me, and it has everything to do with what we will do in Bina.

To date, I have tried to do everything humanly possible to reach as many people as possible with the message of Christ.

However, I have learned that the value is not in the number of people reached or how many disciples you've made, but in acting in obedience to the guidance of the Holy Spirit to do God's will for a specific situation and moment.

Each one of us has unique talents and abilities, and comparisons don't help anything.

ਹਰੇਕ ਵਿਅਕਤੀ ਲਈ ਮੌਤ ਇੱਕ ਅਣਟਾਲੀ ਹਕੀਕਤ ਹੈ, ਪਰ ਇਸ ਨਾਲ ਸਬੰਧਤ ਸਮੱਸਿਆ ਇਹ ਹੈ ਕਿ ਅਸੀਂ ਇਸ ਬਾਰੇ ਸੋਚਣ ਤੋਂ ਬਚਣ ਲਈ ਆਪਣੇ ਆਪ ਨੂੰ ਧਿਆਨ ਵਿੱਖੇ ਕਰਨ ਦੀ ਕੋਸ਼ਿਸ਼ ਕਰਦੇ ਹਾਂ ਜਾਂ ਕਦੇ ਕਦੇ ਝੂਠੀਆਂ ਚੀਜ਼ਾਂ ਨੂੰ ਪੂਜਾ ਕਰਦੇ ਹਾਂ। ਹਾਲਾਂਕਿ, ਇਸ ਨਾਲ ਇਹ ਨਹੀਂ ਰੁਕਦਾ ਕਿ ਸਾਨੂੰ ਇੱਕ ਦਿਨ ਇਸ ਦਾ ਸਾਹਮਣਾ ਕਰਨਾ ਪਵੇਗਾ।

ਦਰਅਸਲ, ਇਹ ਸਵਾਲ ਉਹਨਾਂ ਲੋਕਾਂ ਵਾਂਗ ਜਾਪਦੇ ਹਨ ਜੋ ਆਪਣੀ ਜ਼ਿੰਦਗੀ ਵਿੱਚ ਅਖੀਰੀਂ ਬੀਮਾਰੀ ਨਾਲ ਜੂਝ ਰਹੇ ਵਿਸ਼ਵਾਸੀ ਹੋ ਸਕਦੇ ਹਨ।

ਜੇ ਅਸੀਂ ਅਲੌਕਿਕਤਾ ਦੀ ਸੰਭਾਵਨਾ ਨੂੰ ਸਵੀਕਾਰ ਕਰੀਏ ਤਾਂ ਇਹ ਸਵਾਲ ਖਾਸੇ ਮਹੱਤਵਪੂਰਨ ਹਨ। ਜਿਵੇਂ ਕਿ ਤੁਸੀਂ ਵੇਖ ਸਕਦੇ ਹੋ, ਪਿਛਲੇ ਵਿਚਾਰ ਤੋਂ ਧਾਰਣਾ ਨੇ ਮੈਨੂੰ ਇੱਕ ਮਹੱਤਵਪੂਰਨ ਵਿਚਾਰ ਵੱਲ ਲਿਜਾਇਆ, ਅਤੇ ਮੇਰੀ ਨਤੀਜਾ ਸਾਫ਼ ਸੀ:

ਯਿਸੂ ਖੁਦ ਮਥੀਓ 24 ਵਿੱਚ ਸਾਨੂੰ ਸਚੇਤੀ ਦਾ ਮਹੱਤਵ ਦੱਸਦੇ ਹਨ, ਅਤੇ ਇਸ ਲਈ, ਮੈਂ ਫੈਸਲਾ ਕੀਤਾ ਕਿ ਮੈਂ ਉਸ ਮੁੱਕੇ ਦਾ ਸਾਹਮਣਾ ਤਿਆਰ ਨਹੀਂ, ਅਣਜਾਣ ਜਾਂ ਸੁੱਤੇ ਹੋਏ ਨਹੀਂ ਕਰਨਾ ਚਾਹੁੰਦਾ। ਇਸ ਲਈ, ਮੈਂ ਸਮਝਿਆ ਕਿ ਕਦੇ ਵੀ ਕਾਰਵਾਈ ਕਰਨ ਦੇ ਲਈ ਬਿਲਕਲ ਦੇਰ ਨਹੀਂ ਹੰਦੀ।

ਮੈਂ ਕੁਝ ਉਦਾਹਰਨ ਸਾਂਝੀਆਂ ਕਰਨਾ ਚਾਹੁੰਦਾ ਹਾਂ ਕਿ ਕਿਸ ਤਰੀਕੇ ਨਾਲ ਇੱਕ ਵਿਅਕਤੀ ਬਰਬਾਦ ਹੋਏ ਸਮੇਂ ਨੂੰ ਮੁਕਾਬਲਾ ਕਰ ਸਕਦਾ ਹੈ, ਜੇਕਰ, ਮੇਰੇ ਵਾਂਗ, ਤੁਸੀਂ ਵੀ ਇੱਕ ਹੌਂਸਲਾ ਅਦਾਂ ਕਰਦੇ ਹੋ। ਮੈਂ ਇਹ ਨਹੀਂ ਸਾਂਝਾ ਕਰ ਰਿਹਾ ਕਿ ਆਪਣੇ ਆਪ ਨੂੰ ਸ਼ੋਅ ਕਰਾਂ ਜਾਂ ਮਾਣ ਸਮਝਾਂ, ਪਰ ਮੇਰੇ ਤਜਰਬੇ ਨੂੰ ਦਸਤਾਵੇਜ਼ ਕਰ ਰਿਹਾ ਹਾਂ ਅਤੇ ਸ਼ਾਇਦ ਕਿਸੇ ਹੋਰ ਨੂੰ ਕਝ ਸਮਾਨ ਕਰਨ ਲਈ ਪੇਰਿਤ ਕਰਾਂ।

ਜੋ ਤੁਸੀਂ ਅਗਲੇ ਪੜ੍ਹੋ, ਉਹ ਦਰਅਸਲ ਉਹ ਸਮੇਂ ਦੀ ਲਾਈਨ ਹੋ ਸਕਦੀ ਹੈ ਜਿਸਨੂੰ ਯੂਹੰਨਾ ਬਪਤਿਸਮਾ ਦਿੰਦਿਆਂ "ਪਸ਼ਚਾਤਾਪ ਦੇ ਫਲ" ਦਾ ਜਿਕਰ ਕਰਦੇ ਹਨ, ਪਰ ਜੋ ਕੁਝ ਮੈਂ ਹੁਣ ਤੱਕ ਪ੍ਰਾਪਤ ਕੀਤਾ ਹੈ, ਉਸਨੇ ਮੈਨੂੰ ਹੈਰਾਨ ਕੀਤਾ ਹੈ ਅਤੇ ਇਹ ਸਾਰਾ ਕੁਝ ਉਹਨਾਂ ਕੰਮਾਂ ਨਾਲ ਜੜਦਾ ਹੈ ਜੋ ਅਸੀਂ ਬੀਨਾ ਵਿੱਚ ਕਰਨਗੇ।

ਅੱਜ ਤੱਕ, ਮੈਂ ਯਿਸੂ ਮਸੀਹ ਦੇ ਸੰਦੇਸ਼ ਨਾਲ ਸੰਭਵ ਤੌਰ 'ਤੇ ਜਿੰਨਾ ਵੱਧ ਲੋਕਾਂ ਤੱਕ ਪਹੰਚ ਸਕਿਆ, ਉਹ ਕਰ ਰਹਾ ਹਾਂ।

ਹਾਲਾਂਕਿ, ਮੈਂ ਇਹ ਸਿੱਖਿਆ ਹੈ ਕਿ ਕੀਮਤ ਇਸ ਵਿੱਚ ਨਹੀਂ ਹੈ ਕਿ ਕਿੰਨੇ ਲੋਕ ਪਹੁੰਚੇ ਜਾਂ ਕਿੰਨੇ ਸ਼ਿਸ਼ਿਆ ਬਣਾਏ, ਪਰ ਇਸ ਵਿੱਚ ਹੈ ਕਿ ਰੂਹਾਨੀ ਪ੍ਰੇਰਣਾ ਦੀ ਮਾਰਗਦਰਸ਼ਨ ਵਿੱਚ ਕ੍ਰਿਸ਼ਚੀਅਤਾਈ ਕਿਰਿਆ ਕਰਨ ਦੀ ਪ੍ਰਕਿਰਿਆ, ਜੋ ਕਿ ਰੱਬ ਦੀ ਮਰਜ਼ੀ ਨੂੰ ਕਿਸੇ ਖਾਸ ਸਥਿਤੀ ਅਤੇ ਪਲ ਲਈ ਅਦਾ ਕਰਨ ਦੀ ਹੈ।

ਹਰ ਇੱਕ ਸਾਡੇ ਵਿੱਚ ਵਿਲੱਖਣ ਤਲਾਂਤ ਅਤੇ ਯੋਗਤਾਵਾਂ ਹਨ, ਅਤੇ ਤੁਲਨਾਵਾਂ ਕੁਝ ਵੀ ਮਦਦ ਨਹੀਂ ਕਰਦੀਆਂ। In my opinion, what matters are the small and humble steps because the gospel works like a mustard seed or like a little yeast that transforms the whole dough.

We can also think of any action related to the gospel as a chain reaction, similar to a nuclear reaction, that has an impact like compound growth, which leads to eternal value because we are talking about the Kingdom of Heaven.

For example, even though I have less than 2,000 subscribers on my Facebook page, thanks to using advertising and several organic techniques, I have reached over 700,000 people. <a href="https://www.facebook.com/GuillermoEstefani">https://www.facebook.com/GuillermoEstefani</a> Monarrez

I believe that, although the numbers are modest when compared to more popular pages, I am convinced that this effort has been timely and has contributed, in some way, to some of the changes we see in the current reality.

In January 2022, I set myself a goal: to review each chapter of "Mere Christianity" by C.S. Lewis and record a series of explanatory videos for each one.

Lewis is considered one of the most influential theologians of the 20th century, and in this work, he clearly and deeply addresses the arguments of modern atheism, offering a solid and relevant Christian response.

Between January and February of that year, I worked on developing content that I hope will serve as a resource for those seeking a deeper understanding of Christian thought in today's world.

The most interesting thing about this work is that Lewis examines what Christianity really is, among other topics such as the foundation of Christian morality, the virtues that support it, and the hope we have by being part of God's people.

The series is available on YouTube for those who want to explore Lewis' approach, chapter by chapter.

https://www.youtube.com/playlist?list=PL0HBf 7EpEC6g-08VMxBa0f54AkFUVQEcY ਮੇਰੇ ਵਿਚਾਰ ਵਿੱਚ, ਜੋ ਮਹੱਤਵਪੂਰਨ ਹੈ ਉਹ ਹਨ ਛੋਟੇ ਅਤੇ ਨਮ੍ਰ ਤਜਰਬੇ ਕਿਉਂਕਿ ਸੂਚਨਾ ਉਹ ਮਸਾਲੀ ਬੀਜ ਵਾਂਗ ਕੰਮ ਕਰਦੀ ਹੈ ਜਾਂ ਛੋਟੀ ਖਮੀਰ ਵਾਂਗ ਹੈ ਜੋ ਸਾਰੇ ਗੰਨੇ ਨੂੰ ਬਦਲ ਦਿੰਦੀ ਹੈ।

ਅਸੀਂ ਸੂਚਨਾ ਨਾਲ ਜੁੜੀਆਂ ਕਿਸੇ ਵੀ ਕਾਰਵਾਈ ਨੂੰ ਚੇਨ ਪ੍ਰਤੀਕਿਰਿਆ ਵਾਂਗ ਸੋਚ ਸਕਦੇ ਹਾਂ, ਜਿਸੇ ਨਿਊਕਲਿਅਰ ਪ੍ਰਤੀਕਿਰਿਆ ਵਾਂਗ ਲਿਆ ਜਾ ਸਕਦਾ ਹੈ, ਜਿਸ ਦਾ ਪ੍ਰਭਾਵ ਕਾਂਪਾਊਂਡ ਵਿਕਾਸ ਵਾਂਗ ਹੈ, ਜੋ ਸਦੀਵੀ ਮੁੱਲ ਵੱਲ ਲੈ ਜਾਂਦਾ ਹੈ ਕਿਉਂਕਿ ਅਸੀਂ ਆਸਮਾਨ ਦੇ ਰਾਜ ਦੀ ਗੱਲ ਕਰ ਰਹੇ ਹਾਂ।

ਉਦਾਹਰਨ ਵਜੋਂ, ਹਾਲਾਂਕਿ ਮੇਰੇ ਫੇਸਬੁੱਕ ਪੰਜ਼ੇ 'ਤੇ 2,000 ਤੋਂ ਘੱਟ ਸਬਸਕ੍ਰਾਈਬਰ ਹਨ, ਪਰ ਇਸ਼ਤਿਹਾਰ ਅਤੇ ਕੁਝ ਜੈਵਿਕ ਤਕਨੀਕਾਂ ਦੀ ਵਰਤੋਂ ਕਰਕੇ, ਮੈਂ 700,000 ਤੋਂ ਵੱਧ ਲੋਕਾਂ ਤੱਕ ਪਹੁੰਚਿਆ ਹੈ। https://www.facebook.com/GuillermoEstefaniMonarr ez

ਮੈਂ ਸਮਝਦਾ ਹਾਂ ਕਿ, ਹਾਲਾਂਕਿ ਇਹ ਅੰਕੜੇ ਹੋਰ ਪ੍ਰਸਿੱਧ ਪੰਜ਼ਿਆਂ ਨਾਲ ਤੁਲਨਾ ਕਰਨ 'ਤੇ ਥੋੜੇ ਹਨ, ਮੈਂ ਵਿਸ਼ਵਾਸ ਕਰਦਾ ਹਾਂ ਕਿ ਇਹ ਕੋਸ਼ਿਸ਼ ਸਮੇਂ ਉਤਰੀ ਹੈ ਅਤੇ ਕਿਸੇ ਨਾ ਕਿਸੇ ਤਰੀਕੇ ਨਾਲ ਅਸੀਂ ਜੋ ਬਦਲਾਅ ਵਰਤਮਾਨ ਹਕੀਕਤ ਵਿੱਚ ਦੇਖ ਰਹੇ ਹਾਂ, ਉਨ੍ਹਾਂ ਵਿੱਚ ਯੋਗਦਾਨ ਪਾਇਆ ਹੈ।

ਜਨਵਰੀ 2022 ਵਿੱਚ, ਮੈਂ ਆਪਣੇ ਲਈ ਇੱਕ ਲਕੜੀ ਤੈਅ ਕੀਤੀ: "Mere Christianity" ਦੀ ਹਰ ਅਧਿਆਏ ਨੂੰ ਦੁਬਾਰਾ ਸਮੀਖਿਆ ਕਰਨਾ ਅਤੇ ਹਰ ਇੱਕ ਲਈ ਵਿਆਖਿਆਤਮਕ ਵੀਡੀਓਜ਼ ਰਿਕਾਰਡ ਕਰਨਾ।

ਲਿਊਇਸ ਨੂੰ 20ਵੀਂ ਸਦੀ ਦੇ ਸਭ ਤੋਂ ਪ੍ਰਭਾਵਸ਼ਾਲੀ ਥੀਓਲੋਜੀਅਨਜ਼ ਵਿੱਚੋਂ ਇੱਕ ਮੰਨਿਆ ਜਾਂਦਾ ਹੈ, ਅਤੇ ਇਸ ਕੰਮ ਵਿੱਚ ਉਹ ਆਧੁਨਿਕ ਨਾਵਿਨਿਕਤਾ ਦੇ ਦਲੀਲਾਂ ਨੂੰ ਸਪਸ਼ਟ ਅਤੇ ਡੂੰਘੀ ਤਰ੍ਹਾਂ ਪੇਸ਼ ਕਰਦਾ ਹੈ, ਜਿਸ ਨਾਲ ਇੱਕ ਮਜਬੂਤ ਅਤੇ ਸੰਬੰਧਿਤ ਖ੍ਰਿਸਤੀਆਨ ਜਵਾਬ ਮਿਲਦਾ ਹੈ।

ਉਸ ਸਾਲ ਜਨਵਰੀ ਅਤੇ ਫਰਵਰੀ ਵਿਚਕਾਰ, ਮੈਂ ਐਸਾ ਸਮੱਗਰੀ ਤਿਆਰ ਕਰਨ 'ਤੇ ਕੰਮ ਕੀਤਾ ਜੋ ਮੈਂ ਉਮੀਦ ਕਰਦਾ ਹਾਂ ਕਿ ਉਹ ਉਨ੍ਹਾਂ ਲਈ ਸਹਾਇਕ ਸਾਧਨ ਬਣੇਗੀ ਜੋ ਅੱਜ ਦੇ ਦੁਨੀਆ ਵਿੱਚ ਖ੍ਰਿਸਤੀਆਨ ਸੋਚ ਨੂੰ ਡੂੰਘਾ ਸਮਝਣਾ ਚਾਹੁੰਦੇ ਹਨ।

ਇਸ ਕੰਮ ਦੀ ਸਭ ਤੋਂ ਦਿਲਚਸਪ ਗੱਲ ਇਹ ਹੈ ਕਿ ਲਿਊਇਸ ਸੱਚਮੁਚ ਖ੍ਰਿਸਤੀਆਂ ਧਰਮ ਨੂੰ ਕੀ ਹੈ, ਇਸ ਬਾਰੇ ਵਿਸ਼ਲੇਸ਼ਣ ਕਰਦਾ ਹੈ, ਅਤੇ ਹੋਰ ਵਿਸ਼ਿਆਂ 'ਤੇ ਵੀ ਜਿਵੇਂ ਕਿ ਖ੍ਰਿਸਤੀਆਨ ਨੈਤਿਕਤਾ ਦੀ ਬੁਨਿਆਦ, ਉਹਦਾ ਸਹਾਰਾ ਦੇਣ ਵਾਲੀਆਂ ਗੁਣਾਂ ਅਤੇ ਜੋ ਉਮੀਦ ਹੈ ਜੋ ਰੱਬ ਦੇ ਲੋਕ ਬਣਨ ਨਾਲ ਹੈ।

ਇਹ ਸੇਰੀਜ਼ ਯੂਟਿਊਬ 'ਤੇ ਉਪਲਬਧ ਹੈ ਉਨ੍ਹਾਂ ਲਈ ਜੋ ਲਿਊਇਸ ਦੇ ਰੁਖ ਨੂੰ ਹਰ ਅਧਿਆਏ ਦੇ ਨਾਲ ਖੋਜਣਾ ਚਾਹੁੰਦੇ ਹਨ। https://www.youtube.com/playlist?list=PL0HBf7EpEC 6g-08VMxBa0f54AkFUVQEcY From March to May of 2022, I focused on another important work of modern Christian apologetics: "The Case for Christ" by Lee Strobel.

This book documents and proves the historical evidence and arguments about the life of Christ, His death, and His resurrection.

Inspired by Strobel's work, I created another series of videos where I added additional evidence and reasoning that, in my opinion, further strengthen the case presented by Strobel.

This material is also available on YouTube, as an invitation to dive deeper into the evidence and reflect.

https://www.youtube.com/playlist?list=PL0HBf7EpEC6j9Rx 3g7iIslcI-2volpAQ

From May to July, my focus shifted again, this time to the principles of Christian stewardship. I felt the need to document and share the principles that I believe are essential for living a life of stewardship in all areas, especially in relation to material things and finances.

This collection of videos is also available on YouTube, and it aims to offer a practical and accessible perspective for those who want to live with a sense of responsibility and Christian purpose.

https://www.youtube.com/playlist?list=PL0HBf 7EpEC6jb Ov 5aS7x28TVstIlPCS

At the same time, between April and June 2022, I started another project: recording the Bible in Spanish so that it could be available on Spotify.

The possibility that anyone, anywhere with internet access, could listen to the Bible in a modern language seemed invaluable to me.

So far, more than 2,300 people in 50 countries have played these audio recordings about 26,000 times. This project has been an unexpected privilege; I never imagined that I could read the Scriptures to so many people at once.

ਮਾਰਚ ਤੋਂ ਮਈ 2022 ਤੱਕ, ਮੈਂ ਆਧੁਨਿਕ ਖ੍ਰਿਸਤੀਆਨ ਆਪੋਲੇਜੇਟਿਕਸ ਦੇ ਦੂਜੇ ਮਹੱਤਵਪੂਰਨ ਕੰਮ 'ਤੇ ਧਿਆਨ ਦਿੱਤਾ: "The Case for Christ" ਲੀ ਸਟ੍ਰੇਬਲ ਦੁਆਰਾ।

ਇਹ ਕਿਤਾਬ ਇਤਿਹਾਸਕ ਸਬੂਤ ਅਤੇ ਦਲੀਲਾਂ ਨੂੰ ਦਸਤਾਵੇਜ਼ ਕਰਦੀ ਹੈ ਅਤੇ ਈਸਾ ਦੀ ਜਿੰਦਗੀ, ਉਸ ਦੀ ਮੌਤ ਅਤੇ ਉਸ ਦੇ ਪਨਰਥਾਨ ਬਾਰੇ ਸਾਬਤ ਕਰਦੀ ਹੈ।

ਸਟ੍ਰੋਬਲ ਦੇ ਕੰਮ ਤੋਂ ਪ੍ਰੇਰਿਤ ਹੋ ਕੇ, ਮੈਂ ਇੱਕ ਹੋਰ ਵੀਡੀਓ ਸੇਰੀਜ਼ ਬਣਾਈ ਜਿਸ ਵਿੱਚ ਮੈਂ ਵਧੀਕ ਸਬੂਤ ਅਤੇ ਦਲੀਲਾਂ ਸ਼ਾਮਿਲ ਕੀਤੀਆਂ ਜੋ ਮੇਰੀ ਰਾਏ ਵਿੱਚ, ਸਟ੍ਰੋਬਲ ਦੁਆਰਾ ਪੇਸ਼ ਕੀਤੀ ਗਈ ਦਲੀਲ ਨੂੰ ਹੋਰ ਮਜ਼ਬੂਤ ਕਰਦੀਆਂ ਹਨ।

ਇਹ ਸਮੱਗਰੀ ਵੀ ਯੂਟਿਊਬ 'ਤੇ ਉਪਲਬਧ ਹੈ, ਜੋ ਸਬੂਤਾਂ ਵਿੱਚ ਡੂੰਘਾਈ ਨਾਲ ਜਾਂਚ ਕਰਨ ਅਤੇ ਸੋਚਣ ਦਾ ਨਿਆਜ਼ ਹੈ। https://www.youtube.com/playlist?list=PL0HBf7EpEC 6j9Rx 3g7ilslcl-2yolpAQ

ਮਈ ਤੋਂ ਜੁਲਾਈ ਤੱਕ, ਮੇਰਾ ਧਿਆਨ ਫਿਰ ਸਰੀਰ ਰਿਹਾ, ਇਸ ਵਾਰੀ ਖ੍ਰਿਸਤੀਆਨ ਸਟਿਊਵਰਡਸ਼ਿਪ ਦੇ ਸਿਧਾਂਤਾਂ 'ਤੇ। ਮੈਂ ਮਹਿਸੂਸ ਕੀਤਾ ਕਿ ਮੈਨੂੰ ਉਹ ਸਿਧਾਂਤ ਦਸਤਾਵੇਜ਼ ਕਰਨ ਅਤੇ ਸਾਂਝੇ ਕਰਨ ਦੀ ਲੋੜ ਹੈ ਜਿਨ੍ਹਾਂ ਨੂੰ ਮੈਂ ਸਮਝਦਾ ਹਾਂ ਕਿ ਹਰ ਖੇਤਰ ਵਿੱਚ, ਖਾਸ ਤੌਰ 'ਤੇ ਮਾਲ ਅਤੇ ਮਾਲੀ ਹਾਲਤ ਨਾਲ ਸਬੰਧਿਤ, ਸਟਿਊਵਰਡਸ਼ਿਪ ਦੀ ਜਿੰਦਗੀ ਜੀਉਣ ਲਈ ਜਰੂਰੀ ਹਨ।

ਇਹ ਵੀਡੀਓਜ਼ ਦੀ ਕਲੇਕਸ਼ਨ ਵੀ ਯੂਟਿਊਬ 'ਤੇ ਉਪਲਬਧ ਹੈ, ਅਤੇ ਇਹ ਉਹਨਾਂ ਲਈ ਇੱਕ ਪ੍ਰਯੋਗਿਕ ਅਤੇ ਉਪਲਬਧ ਨਜ਼ਰੀਆ ਪ੍ਰਦਾਨ ਕਰਨ ਦਾ ਉਦੇਸ਼ ਰੱਖਦੀ ਹੈ ਜੋ ਖ੍ਰਿਸਤੀਆਨ ਮਕਸਦ ਅਤੇ ਜਵਾਬਦੇਹੀ ਨਾਲ ਜੀਉਣਾ ਚਾਹੰਦੇ ਹਨ।

https://www.youtube.com/playlist?list=PL0HBf7EpEC 6jb Oy 5aS7x28TVstIIPCS

ਇਸੇ ਸਮੇਂ ਵਿੱਚ, ਅਪ੍ਰੈਲ ਤੋਂ ਜੂਨ 2022 ਤੱਕ, ਮੈਂ ਇੱਕ ਹੋਰ ਪ੍ਰੋਜੈਕਟ ਸ਼ੁਰੂ ਕੀਤਾ: ਬਾਈਬਲ ਨੂੰ ਸਪੈਨਿਸ਼ ਵਿੱਚ ਰਿਕਾਰਡ ਕਰਨਾ ਤਾਂ ਜੋ ੳਹ ਸਪੋਟੀਫਾਈ 'ਤੇ ੳਪਲਬਧ ਹੋ ਸਕੇ।

ਇਹ ਸੰਭਾਵਨਾ ਕਿ ਕੋਈ ਵੀ ਵਿਅਕਤੀ, ਜਿੱਥੇ ਵੀ ਉਹ ਹੈ ਅਤੇ ਇੰਟਰਨੈਟ ਐਕਸੈਸ ਕਰਦਾ ਹੋਵੇ, ਮੌਡਰਨ ਭਾਸ਼ਾ ਵਿੱਚ ਬਾਈਬਲ ਸਣ ਸਕਦਾ ਹੈ, ਮੇਰੇ ਲਈ ਬੇਮਿਸਾਲ ਸੀ।

ਅੱਜ ਤੱਕ, 50 ਦੇਸ਼ਾਂ ਵਿੱਚ 2,300 ਤੋਂ ਵੱਧ ਲੋਕਾਂ ਨੇ ਇਹ ਆਡੀਓ ਰਿਕਾਰਡਿੰਗਸ ਨੂੰ ਲਗਭਗ 26,000 ਵਾਰੀ ਚਲਾਇਆ ਹੈ। ਇਹ ਪ੍ਰੋਜੈਕਟ ਇਕ ਅਣਪੇਖੀ ਤਿਆਗੀ ਸੀ; ਮੈਂ ਕਦੇ ਵੀ ਸੋਚਿਆ ਨਹੀਂ ਸੀ ਕਿ ਮੈਂ ਇੱਕ ਵਾਰ ਵਿੱਚ ਇਤਨੇ ਸਾਰੇ ਲੋਕਾਂ ਨੂੰ ਸ਼ਾਸਤਰ ਪੜ੍ਹ ਸਕਾਂਗਾ। To make it easier to listen, I've organized playlists on Spotify.

https://open.spotify.com/playlist/2FfP5XIvCB vNrAxYJYslx0?si=48933ba98042468a

Here's one playlist dedicated exclusively to the New Testament based on this podcast.

https://open.spotify.com/playlist/6y2IxKiXrgN OZZvXhHVKkH?si=6b84e3d4d2664845

On August 28, 2022, after two weeks, I finished the manuscript of a book I titled "How to Value Your Days? (or How to Recover from Lost Time)."

I used the reflections I had made about time to create a simple thesis: a manual with a practical method for using our days, weeks, and seasons wisely.

My main discovery here is an algorithm based on questions, which tries to follow the order in which God made everything in one week, and I called it "the creative week."

After years of wrong decisions, I believe it is possible to recover lost time using a method that encourages decisions based on applying wisdom.

## https://www.amazon.com/dp/B0BD1V2GS7

I show this algorithm in the following table, but for practical purposes, bear in mind that the explanations are in the book. ਸੁਣਨ ਲਈ ਆਸਾਨ ਬਣਾਉਣ ਲਈ, ਮੈਂ ਸਪੋਟੀਫਾਈ ਤੇ ਪਲੇਲਿਸਟਾਂ ਨੂੰ ਆਯੋਜਿਤ ਕੀਤਾ ਹੈ।

https://open.spotify.com/playlist/2FfP5XIvCByNrAxYJ Yslx0?si=48933ba98042468a

ਇੱਥੇ ਇੱਕ ਪਲੇਲਿਸਟ ਹੈ ਜੋ ਇਸ ਪੌਡਕਾਸਟ ਅਧਾਰਿਤ ਨਵੇਂ ਕਰਾਰਨਾਮੇ ਨੂੰ ਖਾਸ ਤੌਰ 'ਤੇ ਸਮਰਪਿਤ ਹੈ।

https://open.spotify.com/playlist/6y2lxKiXrgNOZZvXhHVKkH?si=6b84e3d4d2664845

28 ਅਗਸਤ, 2022 ਨੂੰ, ਦੋ ਹਫ਼ਤਿਆਂ ਬਾਅਦ, ਮੈਂ ਇੱਕ ਕਿਤਾਬ ਦਾ ਮਸਨੂਦ ਪੂਰਾ ਕੀਤਾ ਜਿਸਦਾ ਨਾਂ ਮੈਂ "How to Value Your Days? (ਜਾਂ How to Recover from Lost Time)" ਰੱਖਿਆ।

ਮੈਂ ਸਮੇਂ ਬਾਰੇ ਕੀਤੀਆਂ ਆਪਣੇ ਵਿਚਾਰਾਂ ਦਾ ਇਸਤੇਮਾਲ ਕੀਤਾ ਸੀ ਅਤੇ ਇੱਕ ਸਧਾਰਨ ਥੀਸਿਸ ਬਣਾਈ: ਇੱਕ ਮੈਨੂਅਲ ਜਿਸ ਵਿੱਚ ਸਾਡੇ ਦਿਨਾਂ, ਹਫ਼ਤਿਆਂ ਅਤੇ ਮੌਸਮਾਂ ਨੂੰ ਸਮਝਦਾਰੀ ਨਾਲ ਵਰਤਣ ਲਈ ਇੱਕ ਪ੍ਯੋਗਿਕ ਤਰੀਕਾ ਦਿੱਤਾ ਗਿਆ ਹੈ।

ਮੇਰੀ ਮੁੱਖ ਖੋਜ ਇੱਥੇ ਇੱਕ ਐਲਗੋਰਿਦਮ ਹੈ ਜੋ ਸਵਾਲਾਂ 'ਤੇ ਅਧਾਰਿਤ ਹੈ, ਜੋ ਉਸ ਕ੍ਰਮ ਨੂੰ ਫਾਲੋ ਕਰਨ ਦੀ ਕੋਸ਼ਿਸ਼ ਕਰਦਾ ਹੈ ਜਿਸ ਵਿੱਚ ਖ਼ੁਦਾ ਨੇ ਇੱਕ ਹਫ਼ਤੇ ਵਿੱਚ ਸਾਰੀਆਂ ਚੀਜ਼ਾਂ ਬਣਾਈਆਂ, ਅਤੇ ਮੈਂ ਇਸਨੂੰ "ਰਚਨਾਤਮਕ ਹਫ਼ਤਾ" ਕਿਹਾ।

ਗਲਤ ਫੈਸਲਿਆਂ ਦੇ ਸਾਲਾਂ ਬਾਅਦ, ਮੈਂ ਮੰਨਦਾ ਹਾਂ ਕਿ ਇੱਕ ਐਸੇ ਤਰੀਕੇ ਨਾਲ ਖੋਇਆ ਹੋਇਆ ਸਮਾਂ ਮੁੜ ਪ੍ਰਾਪਤ ਕੀਤਾ ਜਾ ਸਕਦਾ ਹੈ ਜੋ ਜੁਜ੍ਹਤਾਂ ਨੂੰ ਆਧਾਰਿਤ ਕਰਦਾ ਹੈ ਅਤੇ ਸਿਆਣਪ ਨੂੰ ਲਾਗੂ ਕਰਦਾ ਹੈ।

## https://www.amazon.com/dp/B0BD1V2GS7

ਮੈਂ ਇਸ ਐਲਗੋਰਿਦਮ ਨੂੰ ਅਗਲੇ ਟੇਬਲ ਵਿੱਚ ਦਰਸਾਉਂਦਾ ਹਾਂ, ਪਰ ਪ੍ਰਯੋਗਿਕ ਮਕਸਦ ਲਈ, ਧਿਆਨ ਰੱਖੋ ਕਿ ਵਿਆਖਿਆਵਾਂ ਕਿਤਾਬ ਵਿੱਚ ਦਿੱਤੀਆਂ ਗਈਆਂ ਹਨ। To use this tool properly, the approach is as follows: "In prayer time, ask the Holy Spirit for help to answer the following questions..."

			At night,	At dawn,
#	Day	Focus	before sleep	before working
1.	Firstborn	What can I do today to celebrate Christ Jesus as the Firstborn?	(Saturday night) What is the ONE thing I can do this week to expand the kingdom of Heaven on Earth?	What is the ONE significant achievement for this week if everything goes well?
2.	Clear	Decide how to overcome the main obstacle.	(Sunday night) What is the main obstacle in my heart that hinders me from accomplishing the ONE thing I need to do this week?	How can I address the main obstacle preventing me from accomplishing the ONE thing I must do this week?
3.	Sort out	Choose the ONE category that will have the most impact on the desired outcome.	(Monday night) Which area of my heart am I strongest in and willing to compromise to achieve the ONE thing?	Which area am I strongest in and willing to sacrifice to achieve the ONE thing?
4.	Systems	Implement the simplest approach to accomplish the ONE thing.	(Tuesday night) What should be the sole focus in my heart to expand the kingdom of Heaven in the simplest way?	Are there any overlooked factors hindering my focus on the ONE thing?
5.	Multiply	Share the opportunity to accomplish the ONE thing.	(Wednesday night) What hinders me in my heart from placing what I have in the hands of Christ Jesus to bless it?	If limited to two hours of work per day due to a heart attack, what's the ONE thing I should prioritize and how can I delegate the rest?
6.	Culminate	Do something wonderful	(Thursday night) Where in my life does the mighty hand of the Lord Jesus require a miracle?	What is the ONE thing that would make this task wonderful?
7.	Rest	Embrace mercy	(Friday night) Who is the person I feel owes me the most, and how much do they owe me?	How can I celebrate that Christ Jesus is the Lord of Rest?

ਇਸ ਸਾਧਨ ਨੂੰ ਸਹੀ ਢੰਗ ਨਾਲ ਵਰਤਣ ਲਈ, ਪਹੁੰਚ ਹੇਠ ਲਿਖੇ ਅਨੁਸਾਰ ਹੈ: "ਪ੍ਰਾਰਥਨਾ ਦੇ ਸਮੇਂ, ਹੇਠ ਲਿਖੇ ਸਵਾਲਾਂ ਦੇ ਜਵਾਬ ਦੇਣ ਲਈ ਪਵਿੱਤਰ ਆਤਮਾ ਤੋਂ ਮਦਦ ਮੰਗੋ..."

#	ਦਿਨ	ਧਿਆਨ	ਰਾਤ ਨੂੰ, ਸੌਣ ਤੋਂ ਪਹਿਲਾਂ	ਸਵੇਰੇ, ਕੰਮ ਸ਼ੁਰੂ ਕਰਨ ਤੋਂ ਪਹਿਲਾਂ
1	ਪਹਿਲਾ ਜਨਮ	ਅੱਜ ਮੈਂ ਕਿਹੜਾ ਕੰਮ ਕਰ ਸਕਦਾ ਹਾਂ ਜਿਸ ਨਾਲ ਮੈਂ ਕ੍ਰਿਸ਼ਟ ਜੀਸਸ ਨੂੰ ਪਹਿਲੇ ਜਨਮ ਵਾਲੇ ਤੌਰ 'ਤੇ ਮਨਾਂਵਾਂ?	(ਸ਼ਨੀਵਾਰ ਦੀ ਰਾਤ) ਮੈਂ ਇਸ ਹਫ਼ਤੇ ਦੇ ਵਿੱਚ ਧਰਤੀ 'ਤੇ ਸਵਰਗ ਦੇ ਰਾਜ ਨੂੰ ਵਧਾਉਣ ਲਈ ਇਕ ਚੀਜ਼ ਕੀ ਕਰ ਸਕਦਾ ਹਾਂ?	ਜੇ ਕੁਝ ਵੀ ਠੀਕ ਹੋਵੇ ਤਾਂ ਇਸ ਹਫ਼ਤੇ ਦੀ ਇੱਕ ਮਹੱਤਵਪੂਰਨ ਪ੍ਰਾਪਤੀ ਕੀ ਹੋ ਸਕਦੀ ਹੈ?
2	ਸਾਫ਼	ਮੁੱਖ ਰੁਕਾਵਟ ਨੂੰ ਹਟਾਉਣ ਦਾ ਫੈਸਲਾ ਕਰੋ	(ਐਤਵਾਰ ਦੀ ਰਾਤ) ਮੇਰੇ ਦਿਲ ਵਿੱਚ ਉਹ ਮੁੱਖ ਰੁਕਾਵਟ ਕੀ ਹੈ ਜੋ ਮੈਨੂੰ ਇਸ ਹਫ਼ਤੇ ਦੀ ਇਕ ਚੀਜ਼ ਕਰਨ ਤੋਂ ਰੋਕ ਰਹੀ ਹੈ?	ਮੈਂ ਇਸ ਹਫ਼ਤੇ ਦੀ ਇਕ ਚੀਜ਼ ਕਰਨ ਤੋਂ ਰੋਕ ਰਹੀ ਮੁੱਖ ਰੁਕਾਵਟ ਨੂੰ ਕਿਵੇਂ ਹਟਾ ਸਕਦਾ ਹਾਂ?
3	ਵਗਾਰਨਾ	ਉਸ ਇੱਕ ਸ਼੍ਰੇਣੀ ਨੂੰ ਚੁਣੋ ਜਿਸਦਾ ਇੱਛਿਤ ਨਤੀਜੇ 'ਤੇ ਸਭ ਤੋਂ ਵੱਧ ਅਸਰ ਹੋਵੇਗਾ	( ਸੋਮਵਾਰ ਦੀ ਰਾਤ) ਮੇਰੇ ਦਿਲ ਵਿੱਚ ਕਿਹੜਾ ਖੇਤਰ ਸਭ ਤੋਂ ਮਜ਼ਬੂਤ ਹੈ ਅਤੇ ਮੈਂ ਉਹ ਇਕ ਚੀਜ਼ ਪ੍ਰਾਪਤ ਕਰਨ ਲਈ ਕਿੱਥੇ ਸਮਝੌਤਾ ਕਰਨ ਲਈ ਤਿਆਰ ਹਾਂ?	ਮੈਂ ਕਿਹੜੇ ਖੇਤਰ ਵਿੱਚ ਸਭ ਤੋਂ ਮਜ਼ਬੂਤ ਹਾਂ ਅਤੇ ਉਸ ਇੱਕ ਚੀਜ਼ ਨੂੰ ਪ੍ਰਾਪਤ ਕਰਨ ਲਈ ਕਿੱਥੇ ਸਮਝੌਤਾ ਕਰਨ ਲਈ ਤਿਆਰ ਹਾਂ?
4	ਪ੍ਰਣਾਲੀਆਂ	ਇਕ ਸੁਖੀ ਤਰੀਕੇ ਨਾਲ ਇੱਕ ਚੀਜ਼ ਨੂੰ ਪੂਰਾ ਕਰਨ ਲਈ ਸਧਾਰਣ ਤਰੀਕਾ ਅਮਲ ਵਿੱਚ ਲਿਆਓ	(ਮੰਗਲਵਾਰ ਦੀ ਰਾਤ) ਮੇਰੇ ਦਿਲ ਵਿੱਚ ਸਵਰਗ ਦੇ ਰਾਜ ਨੂੰ ਸੁਖੀ ਤਰੀਕੇ ਨਾਲ ਵਧਾਉਣ ਲਈ ਕੀ ਇਕ ਗੱਲ ਫੋਕਸ ਕਰਨੀ ਚਾਹੀਦੀ ਹੈ?	ਕੀ ਕੋਈ ਅਜਿਹੇ ਕਾਰਕ ਹਨ ਜੋ ਮੇਰੀ ਇੱਕ ਚੀਜ਼ 'ਤੇ ਧਿਆਨ ਕੇਂਦ੍ਰਿਤ ਕਰਨ ਵਿੱਚ ਰੁਕਾਵਟ ਪੈਦਾ ਕਰ ਰਹੇ ਹਨ?
5	ਬੜਾਉਣਾ	ਉਸ ਇੱਕ ਚੀਜ਼ ਨੂੰ ਪੂਰਾ ਕਰਨ ਦਾ ਮੌਕਾ ਸਾਂਝਾ ਕਰੋ	ਵਿੱਚ ਰੁਕਾਵਟ ਪੈਦਾ ਕਰ ਰਹੀ ਹੈ ਜੋ ਮੈਂ ਜੋ ਕੁਝ ਵੀ ਹੈ, ਉਹ ਕ੍ਰਿਸ਼ਟ ਜੀਸਸ ਦੇ ਹੱਥਾਂ ਵਿੱਚ ਰੱਖ ਕੇ ਇਸਨੂੰ ਧਨ੍ਧਗਫ ਦੇ ਸਕਾਂ?	ਕੰਮ ਕਰ ਸਕਾਂ, ਤਾਂ ਉਸ ਇੱਕ ਚੀਜ਼ ਨੂੰ ਕੀ ਪ੍ਰਾਥਮਿਕਤਾ ਦੇਣੀ ਚਾਹੀਦੀ ਹੈ ਅਤੇ ਬਾਕੀ ਨੂੰ ਕਿਵੇਂ ਸੌਂਪ ਸਕਦਾ ਹਾਂ?
6	ਚੁੱਕਣਾ	ਕੁਝ ਸ਼ਾਨਦਾਰ ਕਰੋ	(ਵੀਰਵਾਰ ਦੀ ਰਾਤ) ਮੇਰੀ ਜਿੰਦਗੀ ਵਿੱਚ ਕਿੱਥੇ ਰੱਬ ਜੀਸਸ ਦੇ ਸ਼ਕਤੀਸ਼ਾਲੀ ਹੱਥ ਦੀ ਮਿਹਨਤ ਦੀ ਲੋੜ ਹੈ?	ਉਹ ਇਕ ਚੀਜ਼ ਕੀ ਹੈ ਜਿਸ ਨਾਲ ਇਹ ਕੰਮ ਸ਼ਾਨਦਾਰ ਬਣ ਜਾਵੇਗਾ?
7	ਆਰਾਮ	ਰਹਿਮ ਦਿਲੀ ਨਾਲ ਗਲੇ ਲਗਾਓ	(ਸ਼ੁੱਕਰਵਾਰ ਦੀ ਰਾਤ) ਉਹ ਵਿਅਕਤੀ ਕੌਣ ਹੈ ਜਿਸ ਨੂੰ ਮੈਂ ਮਹਿਸੂਸ ਕਰਦਾ ਹਾਂ ਕਿ ਮੇਰੇ ਤੋਂ ਸਭ ਤੋਂ ਵੱਧ ਕਰਜ਼ਾ ਹੈ, ਅਤੇ ਉਹ ਮੈਨੂੰ ਕਿੰਨਾ ਕਰਜ਼ਾ ਦੇਂਦਾ ਹੈ?	ਮੈਂ ਕਿਵੇਂ ਮਨਾਉਂਦਾ ਹਾਂ ਕਿ ਕ੍ਰਿਸ਼ਟ ਜੀਸਸ ਆਰਾਮ ਦੇ ਪਰਮਾਤਮਾ ਹਨ?

A couple of days after finishing this book, a persistent question came to my mind: "Given that this book describes the reality, what should my priority be?"

I soon came across a report from 2021 that gave an impressive number: of the more than 8 billion adults in the world, around 1.6 billion identified as members of the Christian Church.

With that number in mind, on August 30, I wrote an essay thinking about the size of the task of preaching the gospel for the Christian church in the 21st century.

ਇਸ ਕਿਤਾਬ ਨੂੰ ਖਤਮ ਕਰਨ ਤੋਂ ਕੁਝ ਦਿਨ ਬਾਅਦ, ਮੇਰੇ ਮਨ ਵਿੱਚ ਇਕ ਜ਼ੋਰਦਾਰ ਸਵਾਲ ਆਇਆ: "ਜਿਵੇਂ ਕਿ ਇਹ ਕਿਤਾਬ ਹਕੀਕਤ ਨੂੰ ਵਰਨਿਤ ਕਰਦੀ ਹੈ, ਮੇਰੀ ਪ੍ਰਾਥਮਿਕਤਾ ਕੀ ਹੋਣੀ ਚਾਹੀਦੀ ਹੈ?"

ਮੈਂ ਜਲਦੀ ਹੀ 2021 ਦਾ ਇਕ ਰਿਪੋਰਟ ਦੇਖਿਆ ਜਿਸ ਵਿੱਚ ਇੱਕ ਪ੍ਰਭਾਵਸ਼*ਾ* ਕੀ ਅੰਕੜਾ ਦਿੱਤਾ ਗਿਆ ਸੀ: ਦੁਨੀਆਂ ਵਿੱਚ 8 ਬਿਲੀਅਨ ਤੋਂ ਵੱਧ ਵੱਡਿਆਂ ਵਿੱਚੋਂ ਲਗਭਗ 1.6 ਬਿਲੀਅਨ ਲੋਕ ਖ਼ਦ ਨੂੰ ਕਿਸ਼ਚਨ ਚਰਚ ਦਾ ਮੈਂਬਰ ਮੰਨਦੇ ਹਨ।

ਇਸ ਅੰਕੜੇ ਨੂੰ ਮਨ ਵਿੱਚ ਰੱਖਦਿਆਂ, 30 ਅਗਸਤ ਨੂੰ ਮੈਂ ਇੱਕ ਲੇਖ ਲਿਖਿਆ ਜਿਸ ਵਿੱਚ ਮੈਂ 21ਵੀਂ ਸਦੀ ਵਿੱਚ ਕ੍ਰਿਸ਼ਚਨ ਚਰਚ ਲਈ ਸਨੇਹਾ ਪਹੰਚਾੳਣ ਦੇ ਕੰਮ ਦੀ ਵੱਡੀ ਚਣੌਤੀ ਬਾਰੇ ਸੋਚਿਆ। Using logic, to achieve total evangelization in 150 weeks, it can be calculated that a growth rate of +1.1% per week for the Christian church would be needed.

After carefully considering the matter and praying about it, my conclusion was that the most logical and practical method to achieve this seemed to be the following: one believer of the current Christian Church reaching one non-believer each year.

The process of the algorithm doesn't require software but is repeated with a simple and logical pattern:

- In the first year, one believer could share the gospel with three non-believing friends, expecting at least one of them to accept it.
- In the second year, two believers would communicate the gospel to six nonbelievers, expecting that two would accept it.
- In the third year, three believers would share the message with nine people, thus completing the task on a global scale.

I also remember that, from September to December 2022, while I was writing this manual, the state of Durango was going through a financial crisis. It was said that the previous government had left the public finances in ruins, and overall, there was a sense of pessimism and depression throughout the city.

In the middle of this situation, I focused on documenting a simple method of evangelism for anyone, regardless of their temperament.

During September 2022, I worked on shaping this plan into a personal evangelism manual, for which I received wonderful help and feedback from several members of the Christian church in Durango. ਲੌਜਿਕ ਦੀ ਵਰਤੋਂ ਕਰਦਿਆਂ, 150 ਹਫ਼ਤਿਆਂ ਵਿੱਚ ਪੂਰੀ ਤਰ੍ਹਾਂ ਇਵਾਂਜਲੀਜ਼ੇਸ਼ਨ ਪ੍ਰਾਪਤ ਕਰਨ ਲਈ, ਕ੍ਰਿਸ਼ਚਨ ਚਰਚ ਨੂੰ ਹਰ ਹਫ਼ਤੇ +1.1% ਦਾ ਵਾਧਾ ਚਾਹੀਦਾ ਹੋਵੇਗਾ।

ਇਸ ਮਾਮਲੇ ਨੂੰ ਧਿਆਨ ਨਾਲ ਵਿਚਾਰ ਕਰਨ ਅਤੇ ਇਸ ਬਾਰੇ ਦੁਆ ਕਰਕੇ, ਮੇਰਾ ਨਤੀਜਾ ਇਹ ਸੀ ਕਿ ਇਸ ਨੂੰ ਪ੍ਰਾਪਤ ਕਰਨ ਦਾ ਸਭ ਤੋਂ ਲਾਜ਼ਮੀ ਅਤੇ ਪ੍ਰੈਕਟੀਕਲ ਤਰੀਕਾ ਇਹ ਸੀ: ਮੌਜੂਦਾ ਕ੍ਰਿਸ਼ਚਨ ਚਰਚ ਦਾ ਇੱਕ ਵਿਸ਼ਵਾਸੀ ਹਰ ਸਾਲ ਇੱਕ ਨਾ ਵਿਸ਼ਵਾਸੀ ਨੂੰ ਇਵਾਂਜਲੀਜ਼ਮ ਸਾਂਝਾ ਕਰਦਾ ਹੈ।

ਇਸ ਐਲਗੋਰਿਦਮ ਦੀ ਪ੍ਰਕਿਰਿਆ ਸਾਫਟਵੇਅਰ ਦੀ ਲੋੜ ਨਹੀਂ ਹੁੰਦੀ, ਬਲਕਿ ਇਹ ਸਧਾਰਨ ਅਤੇ ਲੌਜਿਕਲ ਢੰਗ ਨਾਲ ਦੁਹਰਾਈ ਜਾਂਦੀ ਹੈ:

- · ਪਹਿਲੇ ਸਾਲ ਵਿੱਚ, ਇੱਕ ਵਿਸ਼ਵਾਸੀ ਤਿੰਨ ਨਾ ਵਿਸ਼ਵਾਸੀ ਦੋਸਤਾਂ ਨਾਲ ਇਵਾਂਜਲ ਪੇਸ਼ ਕਰ ਸਕਦਾ ਹੈ, ਇਸ ਉਮੀਦ ਨਾਲ ਕਿ ਉਹਨਾਂ ਵਿੱਚੋਂ ਘੱਟੋ ਘੱਟ ਇੱਕ ਇਸਨੂੰ ਕਬੂਲ ਕਰੇਗਾ।
- · ਦੂਜੇ ਸਾਲ ਵਿੱਚ, ਦੋ ਵਿਸ਼ਵਾਸੀਆਂ ਛੇ ਨਾ ਵਿਸ਼ਵਾਸੀਆਂ ਨਾਲ ਇਵਾਂਜਲ ਸਾਂਝਾ ਕਰਨਗੇ, ਇਸ ਉਮੀਦ ਨਾਲ ਕਿ ਦੋ ਇਸਨੂੰ ਕਬੂਲ ਕਰਣਗੇ।
- · ਤੀਜੇ ਸਾਲ ਵਿੱਚ, ਤਿੰਨ ਵਿਸ਼ਵਾਸੀ ਨੌ ਲੋਕਾਂ ਨਾਲ ਸੁਨੇਹਾ ਸਾਂਝਾ ਕਰਨਗੇ, ਇਸ ਤਰ੍ਹਾਂ ਸੰਸਾਰ ਪੱਧਰ 'ਤੇ ਕੰਮ ਪੂਰਾ ਹੋ ਜਾਏਗਾ।

ਮੈਨੂੰ ਇਹ ਵੀ ਯਾਦ ਹੈ ਕਿ, ਸਤੰਬਰ ਤੋਂ ਦਿਸੰਬਰ 2022 ਤੱਕ, ਜਦੋਂ ਮੈਂ ਇਹ ਮੈਨੂਅਲ ਲਿਖ ਰਿਹਾ ਸੀ, ਤਦੋਂ ਦੂਰਨਗੋ ਦੀ ਰਾਜਨੀਤਿਕ ਸਥਿਤੀ ਵਿੱਚ ਆਰਥਿਕ ਸੰਕਟ ਸੀ। ਕਿਹਾ ਜਾ ਰਿਹਾ ਸੀ ਕਿ ਪਿਛਲਾ ਸਰਕਾਰ ਜਨਤਕ ਆਰਥਿਕਤਾ ਨੂੰ ਨਾਸ਼ ਕਰ ਚੁੱਕੀ ਸੀ, ਅਤੇ ਸਹੀ ਢੰਗ ਨਾਲ, ਸ਼ਹਿਰ ਵਿੱਚ ਨਿਰਾਸ਼ਾ ਅਤੇ ਉਦਾਸੀ ਦਾ ਮਾਹੌਲ ਸੀ।

ਇਸ ਸਥਿਤੀ ਵਿਚ, ਮੈਂ ਹਰ ਕਿਸੇ ਲਈ ਇਵਾਂਜਲੀਜ਼ਮ ਦਾ ਇੱਕ ਸਧਾਰਨ ਤਰੀਕਾ ਦਰਜ ਕਰਨ 'ਤੇ ਧਿਆਨ ਦਿੱਤਾ, ਚਾਹੇ ਉਹਨਾਂ ਦਾ ਮਾਨਸਿਕਤਾ ਕਿਸੇ ਵੀ ਰੂਪ ਦੀ ਹੋਵੇ।

ਸਤੰਬਰ 2022 ਦੌਰਾਨ, ਮੈਂ ਇਸ ਯੋਜਨਾ ਨੂੰ ਇੱਕ ਨਿੱਜੀ ਇਵਾਂਜਲੀਜ਼ਮ ਮੈਨੂਅਲ ਵਿੱਚ ਤਬਦੀਲ ਕਰਨ 'ਤੇ ਕੰਮ ਕੀਤਾ, ਜਿਸ ਲਈ ਮੈਨੂੰ ਦੂਰਨਗੋ ਦੀ ਕ੍ਰਿਸ਼ਚਨ ਚਰਚ ਦੇ ਕਈ ਮੈਂਬਰਾਂ ਤੋਂ ਸ਼**ਾ**ਰਵਾर ਸਹਾਇਤਾ ਅਤੇ ਫੀਡਬੈਕ ਮਿਲਿਆ। Roxana, a friend and a fellow shareholder of Bina, reviewed the final text on October 28, and on October 30, it was published, along with illustrations by Juan Pablo Robles, which he had completed about the Beatitudes of Jesus. https://www.amazon.com/dp/B0BP2Y3TC5

After finishing the book, one day while washing the dishes at my parents' house, my mother joked, suggesting that I write about the "fruit of the Holy Spirit."

Then, in November 2022, during a trip to Guadalajara, I had a conversation with Santiago Castillo, who mentioned something about Ray Dalio and his book "Principles."

This motivated me to read Dalio's work, which I had once put aside, and from that reading, an idea came to me: to write a Christian response to his approach, which I felt was colored with pantheistic ideas.

My book, "Principles for Living in the Spirit," was published in December 2022 and offers a Christian perspective, which I believe is more realistic than Dalio's. Although I respect Dalio a lot, I think he ignores the reality of the Holy Spirit, which makes his work incomplete.

https://www.amazon.com/dp/B0BP1GL58T/

During that trip in November, while returning to Durango on the Zacatecas highway, I listened to the song "No Longer Slaves" by Zack Williams, recorded live in a Tennessee prison.

https://open.spotify.com/intles/track/1e2WZAaJXIFAk5801jJyM7?si=fbe45c c56f954344

Something resonated deeply inside me, and I thought: "No one has as much time to reflect on what matters as those who are in prison."

So, I concluded that, unlike my acquaintances who I sent the 2021 book "He Is," the guys at prison would be more than interested to pay attention to the message of the book.

ਰੋਕਸਾਨਾ, ਜੋ ਮੇਰੀ ਦੋਸਤ ਅਤੇ ਬੀਨਾ ਦੀ ਇਕ ਸ਼ੇਅਰਹੋਲਡਰ ਹੈ, ਨੇ 28 ਅਕਤੂਬਰ ਨੂੰ ਅਖੀਰੀ ਟੈਕਸਟ ਦੀ ਸਮੀਖਿਆ ਕੀਤੀ ਅਤੇ 30 ਅਕਤੂਬਰ ਨੂੰ ਇਹ ਪ੍ਰਕਾਸ਼ਿਤ ਹੋ ਗਿਆ, ਜਿਸ ਵਿੱਚ ਜੁਆਨ ਪਾਬਲੋ ਰੋਬਲਸ ਦੁਆਰਾ ਯਿਸੂ ਦੇ ਬੀਟਿਚੂਡਜ਼ ਦੀਆਂ ਚਿੱਤਰਾਂ ਸ਼ਾਮਲ ਸਨ।

https://www.amazon.com/dp/B0BP2Y3TC5

ਕਿਤਾਬ ਮੁਕੰਮਲ ਕਰਨ ਦੇ ਬਾਅਦ, ਇਕ ਦਿਨ ਜਦੋਂ ਮੈਂ ਆਪਣੇ ਮਾਪਿਆਂ ਦੇ ਘਰ ਬਰਤਨ ਧੋ ਰਿਹਾ ਸੀ, ਮੇਰੀ ਮਾਂ ਮਜ਼ਾਕ ਕਰਦਿਆਂ ਕਹਿਣੀ ਕਿ ਮੈਨੂੰ "ਪਵਿਤਰ ਆਤਮਾ ਦੇ ਫਲ" ਬਾਰੇ ਲਿਖਣਾ ਚਾਹੀਦਾ ਹੈ।

ਫਿਰ, ਨਵੰਬਰ 2022 ਵਿੱਚ, ਗੁਆਡਾਲਜਾਰਾ ਦੇ ਇੱਕ ਯਾਤਰਾ ਦੌਰਾਨ, ਮੈਂ ਸਾਂਤਿਆਗੋ ਕਾਸਟਿਲੋ ਨਾਲ ਗੱਲ ਕੀਤੀ, ਜਿਸਨੇ ਰੇ ਡੇਲਿਓ ਅਤੇ ਉਸ ਦੀ ਕਿਤਾਬ "ਪ੍ਰਿੰਸੀਪਲਜ਼" ਬਾਰੇ ਕੁਝ ਕਿਹਾ।

ਇਹ ਮੈਨੂੰ ਡੇਲਿਓ ਦੇ ਕੰਮ ਨੂੰ ਪੜ੍ਹਨ ਲਈ ਪ੍ਰੇਰਿਤ ਕੀਤਾ, ਜਿਸ ਨੂੰ ਮੈਂ ਇੱਕ ਵਾਰ ਸਾਈਡ 'ਤੇ ਰੱਖ ਦਿੱਤਾ ਸੀ, ਅਤੇ ਉਸ ਪੜ੍ਹਾਈ ਤੋਂ ਮੇਰੇ ਮਨ ਵਿੱਚ ਇੱਕ ਵਿਚਾਰ ਆਇਆ: ਉਸ ਦੇ ਪਾਣ੍ਰੀਅਸਟਿਕ ਵਿਚਾਰਾਂ ਨਾਲ ਰੰਗੀ ਹੋਈ ਉਸ ਦੀ ਪਹੁੰਚ ਦਾ ਖ਼ Christian ਤੀਨ ਜਵਾਬ ਲਿਖਣਾ।

ਮੇਰੀ ਕਿਤਾਬ, "ਪ੍ਰਿੰਸੀਪਲਜ਼ ਫਾਰ ਲਿਵਿੰਗ ਇਨ ਦਿ ਸਪਿਰਿਟ," ਦਸੰਬਰ 2022 ਵਿੱਚ ਪ੍ਰਕਾਸ਼ਿਤ ਹੋਈ ਅਤੇ ਇਹ ਕ੍ਰਿਸ਼ਚਨ ਨਜ਼ਰੀਏ ਨੂੰ ਪੇਸ਼ ਕਰਦੀ ਹੈ, ਜੋ ਮੈਨੂੰ ਲੱਗਦਾ ਹੈ ਕਿ ਡੇਲਿਓ ਦੀ ਤੁਲਨਾ ਵਿੱਚ ਹੋਰ ਵਾਸਤਵਿਕ ਹੈ। ਹਾਲਾਂਕਿ ਮੈਂ ਡੇਲਿਓ ਦੀ ਬਹੁਤ ਇੱਜਤ ਕਰਦਾ ਹਾਂ, ਮੈਨੂੰ ਲੱਗਦਾ ਹੈ ਕਿ ਉਹ ਪਵਿਤਰ ਆਤਮਾ ਦੀ ਹਕੀਕਤ ਨੂੰ ਨਜ਼ਰਅੰਦਾਜ਼ ਕਰਦਾ ਹੈ, ਜਿਸ ਨਾਲ ਉਸ ਦਾ ਕੰਮ ਅੱਧੂਰਾ ਰਹਿ ਜਾਂਦਾ ਹੈ।

https://www.amazon.com/dp/B0BP1GL58T/

ਉਸ ਯਾਤਰਾ ਦੌਰਾਨ ਨਵੰਬਰ ਵਿੱਚ, ਜਦੋਂ ਮੈਂ ਜਕਾਤੇਕਾਸ ਹਾਈਵੇ 'ਤੇ ਦੂਰਨਗੋ ਵਾਪਸ ਜਾ ਰਿਹਾ ਸੀ, ਮੈਂ ਜੈਕ ਵਿਲੀਅਮਜ਼ ਦੁਆਰਾ ਗਾਇਆ ਗੀਤ "ਨੋ ਲਾਂਗਰ ਸਲੇਵਜ਼," ਜੋ ਟੇਨੇਸੀ ਦੀ ਇੱਕ ਜੇਲ ਵਿੱਚ ਲਾਈਵ ਰਿਕਾਰਡ ਕੀਤਾ ਗਿਆ ਸੀ, ਸੁਣਿਆ।

https://open.spotify.com/intles/track/1e2WZAaJXIFAk5801jJyM7?si=fbe45cc56 f954344

ਕੁਝ ਮੇਰੇ ਅੰਦਰ ਗਹਿਰਾਈ ਨਾਲ ਗੂੰਜਿਆ ਅਤੇ ਮੈਂ ਸੋਚਿਆ: "ਜੋ ਲੋਕ ਜੇਲ ਵਿੱਚ ਹਨ, ਉਨ੍ਹਾਂ ਕੋਲ ਹੀ ਉਹਨਾਂ ਗੱਲਾਂ ਬਾਰੇ ਸੋਚਣ ਲਈ ਜ਼ਿਆਦਾ ਸਮਾਂ ਹੰਦਾ ਹੈ ਜੋ ਮਹੱਤਵਪੂਰਨ ਹਨ।"

ਇਸ ਲਈ, ਮੈਂ ਨਤੀਜਾ ਕੱਢਿਆ ਕਿ ਮੇਰੇ ਉਹ ਮਿੱਤਰ ਜੋ ਮੈਂ 2021 ਦੀ ਕਿਤਾਬ "ਹੀ ਇਜ਼" ਭੇਜੀ ਸੀ, ਦੇ ਬਦਲੇ, ਜੇਲ ਵਿੱਚ ਬੈਠੇ ਲੋਕ ਇਸ ਕਿਤਾਬ ਦੇ ਸੁਨੇਹੇ ਉੱਤੇ ਧਿਆਨ ਦੇਣ ਲਈ ਜ਼ਿਆਦਾ ਰੁਚੀ ਰੱਖਣਗੇ। I decided I needed to find a way to get the message to them. I told my mother about it, and she told me about a pastor from a local church who had been involved in this ministry in the state prison of Durango for many years.

However, when I looked into the situation at the state prison, I heard disturbing rumors within the Christian community.

It was said that organized crime had infiltrated the church, with some of its members pretending to be pastors. It was also said that it was nearly impossible to access the prison through a Christian ministry at that time.

In the midst of this uncertainty, I decided to keep pushing with the leaders of my church to try again. I was determined about this, and throughout those months, we prayed about it constantly.

In February, something unexpected happened: federal authorities from Mexico City arrested those who had been blocking the Christian ministry in the state prison. As a result, the doors to the local church were opened again. It wasn't something we did; I'm sure it was the power of the Holy Spirit answering the prayers of several Christian congregations.

From February to May 2023, I had the chance to share the gospel in the main prison of the state of Durango.

The Catholic Church welcomed us on Thursday's noon. During that time, something became clear to me, and it can be summed up in a phrase that is common in the ministry there: "There are free people who are prisoners of their sin, and there are prisoners who are free in Christ."

In addition to offering them a hug and a sign of dignity that is rare in those places, I wanted them to have the opportunity to read the Bible out loud.

Months before my time in visiting that prison ended, I started encouraging the prisoners to get a Bible. We used to pray for authorities such as our governor and judges.

ਮੈਂ ਫੈਸਲਾ ਕੀਤਾ ਕਿ ਮੈਨੂੰ ਊਹਨਾਂ ਤੱਕ ਸੁਨੇਹਾ ਪਹੁੰਚਾਉਣ ਦਾ ਕੋਈ ਤਰੀਕਾ ਲੱਭਣਾ ਪਵੇਗਾ। ਮੈਂ ਆਪਣੀ ਮਾਂ ਨੂੰ ਇਸ ਬਾਰੇ ਦੱਸਿਆ, ਅਤੇ ਉਸਨੇ ਮੈਨੂੰ ਦੁਰਾਂਗੋ ਦੀ ਰਾਜ ਜੇਲ ਵਿੱਚ ਬਹੁਤ ਸਾਲਾਂ ਤੱਕ ਇਸ ਮੰਤਰਾਲੇ ਵਿੱਚ ਸ਼ਾਮਿਲ ਰਹੇ ਇੱਕ ਪਾਸਟਰ ਬਾਰੇ ਦੱਸਿਆ।

ਹਾਲਾਂਕਿ, ਜਦੋਂ ਮੈਂ ਰਾਜ ਜੇਲ ਦੀ ਹਾਲਤ ਦੀ ਜਾਂਚ ਕੀਤੀ, ਤਾਂ ਮੈਂ ਕ੍ਰਿਸਚੀਅਨ ਕਮਿਊਨਿਟੀ ਵਿੱਚ ਚਿੰਤਾ ਜਨਕ ਗਲਾਂ ਸੁਣੀਆਂ।

ਕਿਹਾ ਗਿਆ ਸੀ ਕਿ ਸੰਘਠਿਤ ਅਪਰਾਧ ਨੇ ਚਰਚ ਵਿੱਚ ਦਾਖਲ ਹੋਇਆ ਸੀ, ਜਿਸ ਵਿੱਚ ਕੁਝ ਮੈਂਬਰ ਪਾਸਟਰ ਬਣਨ ਦਾ ਨਾਟਕ ਕਰ ਰਹੇ ਸਨ। ਇਹ ਵੀ ਕਿਹਾ ਗਿਆ ਸੀ ਕਿ ਉਸ ਸਮੇਂ ਰਾਜ ਜੇਲ ਵਿੱਚ ਕ੍ਰਿਸਚੀਅਨ ਮੰਤਰਾਲੇ ਰਾਹੀਂ ਜੇਲ ਵਿੱਚ ਜਾਣਾ ਲਗਭਗ ਅਸੰਭਵ ਸੀ।

ਇਸ ਅਸਪਸ਼ਟਤਾ ਦੇ ਵਿਚਕਾਰ, ਮੈਂ ਆਪਣੀ ਚਰਚ ਦੇ ਆਗੂਆਂ ਨਾਲ ਦੁਬਾਰਾ ਕੋਸ਼ਿਸ਼ ਕਰਨ ਲਈ ਪੂਰੀ ਤਰ੍ਹਾਂ ਪੂਰੀ ਤਨਦੁਰੀ ਹੋ ਕੇ ਕੰਮ ਜਾਰੀ ਰੱਖਣ ਦਾ ਫੈਸਲਾ ਕੀਤਾ। ਮੈਂ ਇਸ ਬਾਰੇ ਪੱਕਾ ਸੀ, ਅਤੇ ਉਹਨਾਂ ਮਹੀਨਿਆਂ ਦੌਰਾਨ ਅਸੀਂ ਇਸ ਬਾਰੇ ਲਗਾਤਾਰ ਦੁਆ ਕੀਤੀ।

ਫਰਵਰੀ ਵਿੱਚ, ਕੁਝ ਅਚਾਨਕ ਹੋਇਆ: ਮੈਕਸੀਕੋ ਸਿਟੀ ਤੋਂ ਫੈਡਰਲ ਅਧਿਕਾਰੀ ਨੇ ਉਹਨਾਂ ਨੂੰ ਗ੍ਰਫ਼ਤਾਰ ਕਰ ਲਿਆ ਜੋ ਰਾਜ ਜੇਲ ਵਿੱਚ ਕ੍ਰਿਸਚੀਅਨ ਮੰਤਰਾਲੇ ਨੂੰ ਰੋਕ ਰਹੇ ਸਨ। ਨਤੀਜੇ ਵਜੋਂ, ਸਥਾਨਕ ਚਰਚ ਦੇ ਦਰਵਾਜੇ ਦੁਬਾਰਾ ਖੁਲ ਗਏ। ਇਹ ਕੁਝ ਵੀ ਅਸੀਂ ਨਹੀਂ ਕੀਤਾ; ਮੈਂ ਪੱਕਾ ਯਕੀਨ ਰੱਖਦਾ ਹਾਂ ਕਿ ਇਹ ਪਵਿਤਰ ਆਤਮਾ ਦੀ ਤਾਕਤ ਸੀ ਜੋ ਕਈ ਕ੍ਰਿਸਚੀਅਨ ਕੰਗਰਿਗੇਸ਼ਨਾਂ ਦੀਆਂ ਦੁਆਵਾਂ ਦਾ ਜਵਾਬ ਸੀ।

ਫਰਵਰੀ ਤੋਂ ਮਈ 2023 ਤੱਕ, ਮੈਨੂੰ ਰਾਜ ਜੇਲ ਦੇ ਮੁੱਖ ਹਿਸੇ ਵਿੱਚ ਸਨੇਹਾ ਸਾਂਝਾ ਕਰਨ ਦਾ ਮੌਕਾ ਮਿਲਿਆ।

ਕੈਥੋਲਿਕ ਚਰਚ ਨੇ ਸਾਨੂੰ ਵੀਰਵਾਰ ਦੇ ਦੁਪਹਿਰ ਨੂੰ ਸਵਾਗਤ ਕੀਤਾ। ਉਸ ਸਮੇਂ ਦੌਰਾਨ, ਮੈਨੂੰ ਇੱਕ ਗੱਲ ਸਾਫ ਹੋ ਗਈ, ਅਤੇ ਇਹ ਇੱਕ ਜੁਮਲੇ ਵਿੱਚ ਸਮੇਟਿਆ ਜਾ ਸਕਦਾ ਹੈ ਜੋ ਉਥੇ ਦੇ ਮੰਤਰਾਲੇ ਵਿੱਚ ਆਮ ਹੈ: "ਕੁਝ ਆਜ਼ਾਦ ਲੋਕ ਆਪਣੇ ਪਾਪਾਂ ਦੇ ਕੈਦੀ ਹਨ, ਅਤੇ ਕੁਝ ਕੈਦੀ ਮਸੀਹ ਵਿੱਚ ਆਜ਼ਾਦ ਹਨ।"

ਉਹਨਾਂ ਨੂੰ ਇੱਕ ਗਲੇ ਲਗਾਉਣ ਅਤੇ ਉਹਨਾਂ ਨੂੰ ਇਜ਼ਤ ਦਾ ਸੰਕੇਤ ਦੇਣ ਤੋਂ ਇਲਾਵਾ, ਜੋ ਇਨ੍ਹਾਂ ਸਥਾਨਾਂ ਵਿੱਚ ਬਹੁਤ ਹੀ ਕਮ ਹੈ, ਮੈਂ ਚਾਹੁੰਦਾ ਸੀ ਕਿ ਉਹਨਾਂ ਕੋਲ ਬਾਈਬਲ громਾ ਪੜ੍ਹਨ ਦਾ ਮੌਕਾ ਹੋਵੇ।

ਮੇਰੀ ਜੇਲ ਵਿੱਚ ਜਾ ਕੇ ਦੌਰਾ ਕਰਨ ਤੋਂ ਪਹਿਲਾਂ ਕੁਝ ਮਹੀਨੇ, ਮੈਂ ਕੈਦੀਆਂ ਨੂੰ ਬਾਈਬਲ ਖਰੀਦਣ ਦੀ ਪ੍ਰੇਰਣਾ ਦੇਣਾ ਸ਼ੁਰੂ ਕਰ ਦਿੱਤੀ ਸੀ। ਅਸੀਂ ਸਥਾਨਕ ਹਾਕਮਾਂ ਜਿਵੇਂ ਕਿ ਸਾਡੇ ਮੁੱਖ ਮੰਤਰੀ ਅਤੇ ਅਦਾਲਤੀ ਅਧਿਕਾਰੀਆਂ ਲਈ ਦੂਆ ਕੀਤੀ। During each time I had a short time to share an idea with them, with support from the priest at the church, I encouraged some brave individuals to come forward and read a Psalm or another passage aloud to all the prisoners assembled.

Seeing how it brought them joy inspired me to urge them to ask their families to bring them a Bible. Their situation became a personal burden for me. I prayed a lot, asking God for resources so that each of them could receive their own Bible.

One of those visits, after I repeatedly suggested they ask their families for a Bible, one of the prisoners said to me in front of everyone:

"No, you don't understand. Yesterday, they went through each of our cells and handed us a Bible." She showed me a small blue booklet. It was a New Testament like the ones you find in hotels. Each prisoner pulled a Gideon Bible out of their pocket!

In May, when my time in the prison ended, I began to get involved in the local church's street evangelism initiatives.

Because of this, I felt a calling to share the gospel out loud from Plazuela Baca Ortiz a local town square. The evangelism team supported me the few times we were together. This happened around May and June of 2024.

Eventually, I decided to join another church where they read the Bible verse by verse, but I didn't stop my commitment to the Plazuela. From June 2023 to June 2024, every Thursday I went to this square to openly preach the gospel to tens of thousands of people from Durango.

The results and the explanation in Spanish of what was done with the preaching program in the town square can be found here:

https://guillermoestmon.substack.com/p/el-dia-10-del-mes-2-del-ano-1996?utm\_source=publication-search ਹਰ ਵਾਰ ਜਦੋਂ ਮੇਰੇ ਕੋਲ ਉਹਨਾਂ ਨਾਲ ਵਿਚਾਰ ਸਾਂਝੇ ਕਰਨ ਲਈ ਕੁਝ ਸਮਾਂ ਹੁੰਦਾ, ਚਰਚ ਦੇ ਪਾਦਰੀ ਦੀ ਮਦਦ ਨਾਲ, ਮੈਂ ਕੁਝ ਹਿੰਮਤ ਵਾਲੇ ਵਿਅਕਤੀਆਂ ਨੂੰ ਅੱਗੇ ਆ ਕੇ ਇਕ ਯਾਚਨਾ ਜਾਂ ਹੋਰ ਕੋਈ ਪਾਠ ਉੱਚੇ ਅਵਾਜ਼ ਵਿੱਚ ਸਾਰੇ ਕੈਦੀਆਂ ਨੂੰ ਪੜ੍ਹਨ ਲਈ ਉਤਸ਼ਾਹਿਤ ਕੀਤਾ।

ਜਿਵੇਂ ਇਹ ਉਹਨਾਂ ਨੂੰ ਖੁਸ਼ੀ ਦਿੰਦਾ ਸੀ, ਇਹ ਮੈਨੂੰ ਉਤਸ਼ਾਹਿਤ ਕਰਦਾ ਸੀ ਕਿ ਮੈਂ ਉਹਨਾਂ ਨੂੰ ਆਪਣੇ ਪਰਿਵਾਰਾਂ ਨੂੰ ਕਹਿਣ ਦੀ ਸਿਫਾਰਸ਼ ਕਰਾਂ ਕਿ ਉਹ ਉਨ੍ਹਾਂ ਲਈ ਇਕ ਬਾਈਬਲ ਲੈ ਕੇ ਆਉਣ। ਉਹਨਾਂ ਦੀ ਹਾਲਤ ਮੇਰੇ ਲਈ ਇਕ ਨਿੱਜੀ ਬੋਝ ਬਣ ਗਈ ਸੀ। ਮੈਂ ਬਹੁਤ ਦੁਆ ਕਰਦਾ ਸੀ, ਰੱਬ ਤੋਂ ਅਰਦਾਸ ਕਰਦਾ ਸੀ ਕਿ ਉਹਨਾਂ ਵਿੱਚੋਂ ਹਰ ਇੱਕ ਨੂੰ ਆਪਣੀ ਬਾਈਬਲ ਮਿਲੇ।

ਇੱਕ ਵਾਰੀ, ਜਦੋਂ ਮੈਂ ਉਹਨਾਂ ਨੂੰ ਕਈ ਵਾਰੀ ਕਿਹਾ ਕਿ ਉਹ ਆਪਣੇ ਪਰਿਵਾਰਾਂ ਤੋਂ ਬਾਈਬਲ ਮੰਗਣ, ਤਾਂ ਇੱਕ ਕੈਦੀ ਨੇ ਮੇਰੇ ਕੋਲ ਸਾਰੇ ਲੋਕਾਂ ਦੇ ਸਾਹਮਣੇ ਕਿਹਾ

"ਨਹੀਂ, ਤੁਸੀਂ ਸਮਝਦੇ ਨਹੀਂ। ਕੱਲ੍ਹ ਉਹ ਸਾਡੇ ਹਰ ਇਕ ਸੈਲ ਵਿੱਚ ਗਏ ਅਤੇ ਸਾਨੂੰ ਇੱਕ ਬਾਈਬਲ ਦੇ ਦਿੱਤੀ।" ਉਸਨੇ ਮੈਨੂੰ ਇੱਕ ਛੋਟੀ ਨੀਲੀ ਪੁਸਤਕ ਦਿਖਾਈ। ਇਹ ਨਿਊ ਟੈਸਟਾਮੈਂਟ ਸੀ ਜਿਵੇਂ ਉਹ ਹੋਟਲਾਂ ਵਿੱਚ ਮਿਲਦੀ ਹੈ। ਹਰ ਕੈਦੀ ਨੇ ਆਪਣੀ ਜੇਬ ਤੋਂ ਗਿਦੀਓਨ ਦੀ ਬਾਈਬਲ ਕੱਢੀ!

ਮਈ ਵਿੱਚ, ਜਦੋਂ ਮੇਰਾ ਜੇਲ ਵਿੱਚ ਸਮਾਂ ਖਤਮ ਹੋਇਆ, ਤਾਂ ਮੈਂ ਸਥਾਨਕ ਚਰਚ ਦੇ ਗਲੀ-ਗਲੀ ਈਵਾਂਜਲਿਜ਼ਮ ਉਪਰਾਲਿਆਂ ਵਿੱਚ ਸ਼ਾਮਲ ਹੋਣਾ ਸ਼ੁਰੂ ਕੀਤਾ।

ਇਸ ਕਰਕੇ, ਮੈਨੂੰ ਪਲਾਜੁਏਲਾ ਬਾਕਾ ਓਰਟਿਜ਼, ਇੱਕ ਸਥਾਨਕ ਚੌਂਕ ਤੋਂ ਇੰਜੀਲ ਦਾ ਸੁਨੇਹਾ ਉਚੀ ਅਵਾਜ਼ ਵਿੱਚ ਸਾਂਝਾ ਕਰਨ ਦਾ ਅਹਿਸਾਸ ਹੋਇਆ। ਈਵਾਂਜਲਿਸ਼ਮ ਟੀਮ ਨੇ ਮੈਨੂੰ ਉਸ ਸਮੇਂ ਸਮਰਥਨ ਦਿੱਤਾ ਜਦੋਂ ਅਸੀਂ ਇਕੱਠੇ ਹੋਏ। ਇਹ ਮਈ ਅਤੇ ਜੂਨ 2024 ਦੇ ਦੌਰਾਨ ਹੋਇਆ।

ਆਖ਼ਿਰਕਾਰ, ਮੈਂ ਇੱਕ ਹੋਰ ਚਰਚ ਵਿੱਚ ਸ਼ਾਮਲ ਹੋਣ ਦਾ ਫੈਸਲਾ ਕੀਤਾ ਜਿੱਥੇ ਉਹ ਬਾਈਬਲ ਨੂੰ ਛੰਦ ਦਰ ਛੰਦ ਪੜ੍ਹਦੇ ਸਨ, ਪਰ ਮੈਂ ਪਲਾਜੁਏਲਾ ਨਾਲ ਆਪਣੀ ਵਚਨਬੱਧਤਾ ਨਹੀਂ ਛੱਡੀ। ਜੂਨ 2023 ਤੋਂ ਜੂਨ 2024 ਤੱਕ, ਹਰ ਵੀਰਵਾਰ ਨੂੰ ਮੈਂ ਇਸ ਚੌਂਕ ਵਿੱਚ ਜਾ ਕੇ ਦੁਰਾਂਗੋ ਦੇ ਹਜ਼ਾਰਾਂ ਲੋਕਾਂ ਨੂੰ ਖੁਲੇ ਤੌਰ 'ਤੇ ਇੰਜੀਲ ਦਾ ਸੁਨੇਹਾ ਪੇਸ਼ ਕੀਤਾ।

ਇਸ ਪ preaching ਰੋਗਰਾਮ ਨਾਲ ਕੀਤੇ ਕੰਮ ਦੇ ਨਤੀਜੇ ਅਤੇ ਇਸ ਦੀ ਵਿਆਖਿਆ ਸਕਿੰਪਾਨੀ ਵਿੱਚ ਇੱਥੇ ਪੜੇ ਜਾ ਸਕਦੇ ਹਨ:

https://guillermoestmon.substack.com/p/el-dia-10-del-mes-2-del-ano-1996?utm source=publication-search It was at this square, known as the "terror square," where I first came into contact with the Tepehuan communities, who have been using the plaza as a meeting point for centuries.

Between September 25 and October 14, 2023, I conducted a survey to understand the motivations, desires, needs, and aspirations of Bina's members regarding life.

The results showed me that these topics could benefit a larger audience because the value I found in these conversations was worth sharing.

That's when, on October 13, I decided to start a newsletter called "Comunicación de Guillermo" with the aim of writing about relevant and useful topics for society.

The first essay, titled "Intrinsic Value," explores this concept in depth, and you can read it here (in Spanish):

https://guillermoestmon.substack.com/p/elsecreto-del-valor-intrinseco.

By December 2023, I had formed a friendship with several people who came to the Plazuela on Thursday afternoons, including Don Calixto. I also became friends with Perfecto, a Tepehuan leader who pointed out that I wouldn't really help his people in that square, so he helped me by guiding me to find the common house for indigenous people in the city of Durango.

At the beginning of 2024, I decided to begin an evangelism process at this Tepehuan house in Santa María de Ocotan.

This allowed me to meet Eliseo, a relative of Perfecto and a leader of this community in the city of Durango.

Eliseo kindly shared with me important aspects of Tepehuan life, and I had the privilege of receiving his direct guidance.

Every Tuesday afternoon, we read the gospels in both Spanish and the O'Dam language.

What I have learned from these interactions is documented in a memorandum that I can freely share upon request.

ਇਹ ਸਥਾਨ, ਜਿਸਨੂੰ "ਡਰ ਦਾ ਚੌਂਕ" ਕਿਹਾ ਜਾਂਦਾ ਹੈ, ਉਹ ਜਿੱਥੇ ਮੈਂ ਪਹਿਲੀ ਵਾਰ ਤੇਪੇਹੁਆਨ ਸਮੁਦਾਏ ਨਾਲ ਸੰਪਰਕ ਵਿੱਚ ਆਇਆ ਸੀ, ਜੋ ਸਦੀਆਂ ਤੋਂ ਇਸ ਪਲਾਜੁਏਲਾ ਨੂੰ ਮਿਲਣ ਦੀ ਜਗ੍ਹਾ ਵਜੋਂ ਵਰਤ ਰਹੇ ਹਨ।

25 ਸਿਤੰਬਰ ਤੋਂ 14 ਅਕਤੂਬਰ 2023 ਤੱਕ, ਮੈਂ ਇੱਕ ਸਰਵੇਖਣ ਕੀਤਾ ਤਾਂ ਜੋ ਬੀਨਾ ਦੇ ਮੈਂਬਰਾਂ ਦੀ ਜ਼ਿੰਦਗੀ ਬਾਰੇ ਪ੍ਰੇਰਣਾ, ਖਾਹਸ਼ਾਂ, ਜ਼ਰੂਰਤਾਂ ਅਤੇ ਆਸਾਟਾਂ ਨੂੰ ਸਮਝ ਸਕਾਂ।

ਨਤੀਜੇ ਮੈਨੂੰ ਦੱਸਦੇ ਹਨ ਕਿ ਇਹ ਵਿਸ਼ੇ ਵੱਡੇ ਦਰਜੇ ਵਿੱਚ ਲੋਕਾਂ ਲਈ ਲਾਭਕਾਰੀ ਹੋ ਸਕਦੇ ਹਨ ਕਿਉਂਕਿ ਮੈਂ ਜੋ ਮੂਲ ਮਿਲੀ ਸੀ ਉਹ ਗੱਲਾਂ ਵਧੇਰੇ ਲੋਕਾਂ ਨਾਲ ਸਾਂਝੀਆਂ ਕਰਨ ਯੋਗ ਸਨ।

ਤਦੇਂ, 13 ਅਕਤੂਬਰ ਨੂੰ, ਮੈਂ "ਕਮਿਊਨਿਕੇਸ਼ਨ ਡੇ ਗੁਇਲੈਰਮੋ" ਨਾਮਕ ਇੱਕ ਨਿਊਜ਼ਲੇਟਰ ਸ਼ੁਰੂ ਕਰਨ ਦਾ ਫੈਸਲਾ ਕੀਤਾ, ਜਿਸਦਾ ਉਦੇਸ਼ ਸਮਾਜ ਲਈ ਪ੍ਰ।स*ੰ*ਗਿਕ ਅਤੇ ਲਾਭਦਾਇਕ ਵਿਸ਼ਿਆਂ ਬਾਰੇ ਲਿਖਣਾ ਸੀ।

ਪਹਿਲਾ ਲੇਖ, ਜਿਸਦਾ ਸਿਰਲੇਖ "ਇੰਟਰਿਨਸਿਕ ਵੈਲਿਊ" ਹੈ, ਇਸ ਸੰਕਲਪ ਨੂੰ ਡੂੰਘਾਈ ਨਾਲ ਜਾਂਚਦਾ ਹੈ, ਅਤੇ ਤੁਸੀਂ ਇਸ ਨੂੰ ਇੱਥੇ ਪੜ੍ਹ ਸਕਦੇ ਹੋ (ਸਪੈਨਿਸ਼ ਵਿੱਚ):

https://guillermoestmon.substack.com/p/el-secreto-del-valor-intrinseco I

ਦਸੰਬਰ 2023 ਤੱਕ, ਮੈਂ ਕੁਝ ਲੋਕਾਂ ਨਾਲ ਦੋਸਤੀ ਕਰ ਲਈ ਸੀ ਜੋ ਹਰ ਵੀਰਵਾਰ ਦੁਪਹਿਰ ਨੂੰ ਪਲਾਜੁਏਲਾ ਆਉਂਦੇ ਸਨ, ਜਿਸ ਵਿੱਚ ਡਾਨ ਕਾਲਿਕਸਟੋ ਵੀ ਸ਼ਾਮਲ ਸੀ। ਮੈਂ ਪਰਫੇਕਟੋ ਨਾਲ ਵੀ ਦੋਸਤੀ ਕਰ ਲਈ, ਜੋ ਇੱਕ ਤੇਪੇਹੁਆਨ ਪ੍ਰਧਾਨ ਸੀ, ਜਿਸਨੇ ਦੱਸਿਆ ਕਿ ਮੈਂ ਵਾਸਤਵ ਵਿੱਚ ਉਸਦੇ ਲੋਕਾਂ ਦੀ ਸਹਾਇਤਾ ਇਸ ਚੌਂਕ ਵਿੱਚ ਨਹੀਂ ਕਰ ਸਕਾਂਗਾ, ਇਸ ਲਈ ਉਸਨੇ ਮੈਨੂੰ ਸਹਾਇਤਾ ਕੀਤੀ ਅਤੇ ਮੈਨੂੰ ਦੁਰਾਂਗੋ ਸ਼ਹਿਰ ਵਿੱਚ ਆਦਿਵਾਸੀ ਲੋਕਾਂ ਲਈ ਕੰਮ ਕਰ ਰਹੀ ਸਾਂਝੀ ਘਰ ਵਿੱਚ ਜਾਣ ਦਾ ਰਾਹ ਦਿਖਾਇਆ।

2024 ਦੀ ਸ਼ੁਰੂਆਤ ਵਿੱਚ, ਮੈਂ ਇਸ ਤੇਪੇਹੁਆਨ ਘਰ ਵਿੱਚ ਸਾਂਤਾ ਮਰੀਆ ਦੇ ਓਕੋਤਾਨ ਵਿੱਚ ਇੰਜੀਲ ਨੂੰ ਪ੍ਰਚਾਰਿਤ ਕਰਨ ਦੀ ਪ੍ਰਕਿਰਿਆ ਸ਼ੁਰੂ ਕਰਨ ਦਾ ਫੈਸਲਾ ਕੀਤਾ।

ਇਸ ਨਾਲ ਮੈਨੂੰ ਐਲਿਸੇਓ ਮਿਲਿਆ, ਜੋ ਪਰਫੇਕਟੋ ਦਾ ਰਿਸ਼ਤੇਦਾਰ ਅਤੇ ਦੁਰਾਂਗੋ ਸ਼ਹਿਰ ਵਿੱਚ ਇਸ ਸਮੁਦਾਏ ਦਾ ਪ੍ਰਧਾਨ ਸੀ।

ਐਲਿਸੇਓ ਨੇ ਮੈਨੂੰ ਤੇਪੇਹੁਆਨ ਜ਼ਿੰਦਗੀ ਦੇ ਮਹੱਤਵਪੂਰਨ ਪਹਿਲੂਆਂ ਨਾਲ ਸਾਂਝਾ ਕੀਤਾ ਅਤੇ ਮੈਨੂੰ ਉਸਦਾ ਸਿੱਧਾ ਮਾਰਗਦਰਸ਼ਨ ਪ੍ਰਾਪਤ ਕਰਨ ਦਾ ਸਉਭਾਗਿਆ ਮਿਲਾ।

ਹਰ ਮੰਗਲਵਾਰ ਦੁਪਹਿਰ ਨੂੰ, ਅਸੀਂ ਸਪੈਨਿਸ਼ ਅਤੇ ਓ'ਡੈਮ ਭਾਸ਼ਾ ਵਿੱਚ ਗੋਸਪਲ ਪੜ੍ਹਦੇ ਸੀ।

ਜੋ ਕੁਝ ਮੈਂ ਇਨ੍ਹਾਂ ਸਾਂਝਾਂਤਾਂ ਤੋਂ ਸਿੱਖਿਆ ਹੈ, ਉਹ ਇੱਕ ਮੈਮੋਰਨਡਮ ਵਿੱਚ ਦਰਜ ਕੀਤਾ ਗਿਆ ਹੈ ਜੋ ਮੈਂ ਬਿਨਾ ਕਿਸੇ ਰੁਕਾਵਟ ਦੇ ਬੇਨਤੀ ਤੇ ਸਾਂਝਾ ਕਰ ਸਕਦਾ ਹਾਂ। In mid-2024, I met Plácido, a Tepehuan from Pueblo Nuevo, through Andrew, an Australian missionary that has spent more than a decade among these people deep in the Tepehuan Sierra in San Francisco de Lajas, where they are Au'Dam, a different community from Eliseo's O'Dam group, with whom I also formed a deep friendship.

Plácido faced rejection from the Christian people of Durango because he had a large family with four wives. This situation shocked the local Christian communities. I decided that we would have a Bible study in Au'Dam, which we held for several months at his ranch. Eventually, we managed to get Plácido and his family accepted into a nearby local community just a couple of months ago.

I then set a clear goal: to do what was necessary to print Bibles in the O'Dam language for the Tepehuan community. However, I soon discovered a limitation: my resources were not enough because this community has over 10,000 families spread across more than 1,000 locations throughout the mountains, in the municipalities of Mezquital and Pueblo Nuevo, south of Durango.

Thus, I understood that the project was huge and that it would not be feasible without substantial financial support. For this reason, I now visit my brothers from Santa María Ocotán only occasionally. Because I learned in Betsela the power of a good strategy, we are developing a self-sustaining evangelism plan through the sale of sheep in the Gran Nayar region. This area is home to the largest concentration of indigenous communities in Mexico, including the Tepehuans from Durango.

At the same time, in November 2023, I started a program to prepare my body for a marathon through the practice of compound gain. This program paid off, and on June 10, 2024, I reached my goal. You can read more about this experience here:

https://guillermoestmon.substack.com/p/el-dia-14-del-mes-2-del-ano-

1996?utm source=publication

2024 ਦੇ ਮੱਧ ਵਿੱਚ, ਮੈਂ ਪਲਾਸੀਡੋ ਨਾਲ ਮਿਲਿਆ, ਜੋ ਪueblੋ ਨੁਏਵੋ ਦੇ ਤੇਪੇਹੁਆਨ ਹਨ, ਐਂਡਰੂ ਰਾਹੀਂ, ਜੋ ਇੱਕ ਆਸਟਰੇਲੀਆਈ ਮਿਸ਼ਨਰੀ ਹੈ ਜਿਸ ਨੇ ਸਨ ਫਰਾਂਸਿਸਕੋ ਦੇ ਲਾਜਾਸ ਵਿੱਚ ਤੇਪੇਹੁਆਨ ਸਿਆਰਾ ਵਿੱਚ ਇਨ੍ਹਾਂ ਲੋਕਾਂ ਵਿੱਚ ਦਹਾਕੇ ਤੋਂ ਵੱਧ ਸਮਾਂ ਬਿਤਾਇਆ ਹੈ, ਜਿੱਥੇ ਉਹ ਆਉ' ਡੈਮ ਹਨ, ਜੋ ਐਲਿਸੇਓ ਦੇ ਓ' ਡੈਮ ਸਮੁਦਾਏ ਤੋਂ ਅਲੱਗ ਹੈ, ਜਿਸ ਨਾਲ ਮੈਂ ਵੀ ਇੱਕ ਗਹਿਰੀ ਦੋਸਤੀ ਬਣਾਈ ਸੀ।

ਪਲਾਸੀਡੋ ਨੂੰ ਦੁਰਾਂਗੋ ਦੇ ਖ੍ਰਿਸ਼ਚਨ ਲੋਕਾਂ ਵੱਲੋਂ ਨਕਾਰਾ ਕੀਤਾ ਗਿਆ ਸੀ ਕਿਉਂਕਿ ਉਸਦਾ ਇੱਕ ਵੱਡਾ ਪਰਿਵਾਰ ਸੀ ਜਿਸ ਵਿੱਚ ਚਾਰ ਬੀਵੀਆਂ ਸਨ। ਇਸ ਸਥਿਤੀ ਨੇ ਸਥਾਨਕ ਖ੍ਰਿਸ਼ਚਨ ਸਮੁਦਾਏ ਨੂੰ ਹੈਰਾਨ ਕਰ ਦਿੱਤਾ ਸੀ। ਮੈਂ ਫੈਸਲਾ ਕੀਤਾ ਕਿ ਅਸੀਂ ਆਉ' ਡੈਮ ਵਿੱਚ ਬਾਈਬਲ ਅਧਿਐਨ ਕਰਾਂਗੇ, ਜੋ ਅਸੀਂ ਉਸਦੇ ਰਾਂਚ 'ਤੇ ਕੁਝ ਮਹੀਨੇ ਤੱਕ ਕੀਤਾ। ਅਖੀਰਕਾਰ, ਅਸੀਂ ਪਲਾਸੀਡੋ ਅਤੇ ਉਸਦੇ ਪਰਿਵਾਰ ਨੂੰ ਕੁਝ ਮਹੀਨਿਆਂ ਪਹਿਲਾਂ ਨਜ਼ਦੀਕੀ ਸਥਾਨਕ ਸਮੁਦਾਏ ਵਿੱਚ ਸਵੀਕਾਰ ਕਰਵਾਇਆ।

ਮੈਂ ਫਿਰ ਇੱਕ ਸਾਫ਼ ਟੀਚਾ ਤੈਅ ਕੀਤਾ: ਤੇਪੇਹੁਆਨ ਸਮੁਦਾਏ ਲਈ ਓ' ਡੈਮ ਭਾਸ਼ਾ ਵਿੱਚ ਬਾਈਬਲ ਛਪਵਾਉਣ ਲਈ ਜ਼ਰੂਰੀ ਕਦਮ ਚੁੱਕਣਾ। ਹਾਲਾਂਕਿ, ਮੈਨੂੰ ਜਲਦੀ ਹੀ ਇੱਕ ਸੀਮਿਤਤਾ ਦਾ ਪਤਾ ਲੱਗਾ: ਮੇਰੇ ਸਰੋਤ ਕਾਫੀ ਨਹੀਂ ਸਨ ਕਿਉਂਕਿ ਇਸ ਸਮੁਦਾਏ ਵਿੱਚ 10,000 ਤੋਂ ਵੱਧ ਪਰਿਵਾਰ ਹਨ ਜੋ 1,000 ਤੋਂ ਜ਼ਿਆਦਾ ਸਥਾਨਾਂ 'ਤੇ ਫੈਲੇ ਹੋਏ ਹਨ, ਜੋ ਦੁਰਾਂਗੋ ਦੇ ਦੱਖਣ ਵਿੱਚ ਮਜ਼ਕਿਤਾਲ ਅਤੇ ਪueblੋ ਨੁਏਵੋ ਦੇ ਮੈਨੀਸਿਪਲਿਟੀਆਂ ਵਿੱਚ ਹਨ।

ਇਸ ਤਰ੍ਹਾਂ, ਮੈਂ ਸਮਝਿਆ ਕਿ ਪ੍ਰੋਜੈਕਟ ਬਹੁਤ ਵੱਡਾ ਹੈ ਅਤੇ ਇਹ ਬਿਨਾਂ ਵੱਡੀ ਆਰਥਿਕ ਸਹਾਇਤਾ ਦੇ ਸੰਭਵ ਨਹੀਂ ਸੀ। ਇਸ ਲਈ, ਹੁਣ ਮੈਂ ਸਾਂਤਾ ਮਰੀਆ ਓਕੋਟਾਨ ਤੋਂ ਆਪਣੇ ਭਾਈਆਂ ਨਾਲ ਸਿਰਫ ਕਦੇ ਕਦੇ ਮਿਲਦਾ ਹਾਂ। ਕਿਉਂਕਿ ਮੈਂ ਬੇਤਸੇਲਾ ਵਿੱਚ ਚੰਗੀ ਰਣਨੀਤੀ ਦੀ ਤਾਕਤ ਸਿੱਖੀ, ਅਸੀਂ ਗ੍ਰੈਂ ਨਾਯਰ ਖੇਤਰ ਵਿੱਚ ਭੇਂਸਾਂ ਦੀ ਵਿਕਰੀ ਰਾਹੀਂ ਇੱਕ ਆਪ-ਜੀਵੀ ਇੰਜੀਲ ਪ੍ਰਚਾਰ ਯੋਜਨਾ ਵਿਕਸਿਤ ਕਰ ਰਹੇ ਹਾਂ। ਇਹ ਖੇਤਰ ਮੈਕਸੀਕੋ ਵਿੱਚ ਆਦਿਵਾਸੀ ਸਮੁਦਾਏ ਦੀ ਸਭ ਤੋਂ ਵੱਡੀ ਸੰਕਲਨ ਸਥਾਨ ਹੈ, ਜਿਸ ਵਿੱਚ ਦੁਰਾਂਗੋ ਦੇ ਤੇਪੇਹੁਆਨ ਵੀ ਸ਼ਾਮਲ ਹਨ।

ਇਸੇ ਸਮੇਂ, ਨਵੰਬਰ 2023 ਵਿੱਚ, ਮੈਂ ਆਪਣਾ ਸਰੀਰ ਮੈਰਥਨ ਲਈ ਤਿਆਰ ਕਰਨ ਦੇ ਲਈ ਕੰਪਾਊਂਡ ਗੇਨ ਅਭਿਆਸ ਰਾਹੀਂ ਇੱਕ ਪ੍ਰੋਗਰਾਮ ਸ਼ੁਰੂ ਕੀਤਾ। ਇਹ ਪ੍ਰੋਗਰਾਮ ਸਫਲ ਹੋਇਆ ਅਤੇ 10 ਜੂਨ 2024 ਨੂੰ, ਮੈਂ ਆਪਣਾ ਟੀਚਾ ਹਾਸਲ ਕਰ ਲਿਆ। ਤੁਸੀਂ ਇਸ ਤਜਰਬੇ ਬਾਰੇ ਹੋਰ ਜਾਣਕਾਰੀ ਇੱਥੇ ਪੜ੍ਹ ਸਕਦੇ ਹੋ:

https://guillermoestmon.substack.com/p/el-dia-14-del-mes-2-del-ano-1996?utm\_source=publication Starting in March, my newsletter "Comunicación de Guillermo" changed from being a collection of essays to a weekly newspaper.

It is now designed to document the most important qualitative events in humanity as a sort of a chronicle, and I complement it with a quantitative review of prices and markets to better understand the economic and social evolution through statistics.

Around May 2024, Jerry, my current pastor, invited me to a mission conference organized in Durango.

I told him that it seemed curious to send missionaries to other countries when there was so much to do locally, but he replied, I believe inspired by the Holy Spirit, "There are different categories, and we need to support them all."

One of those days at the missionary conference, moved by all the information I was receiving, the Holy Spirit touched my spirit, and I said to the Lord, "I give you Bina, do whatever you want with it. It's all yours. I can't handle this anymore. Use it for your glory."

After a few weeks, I talked to Jerry about my concern and told him I might be thinking of using the Bina model, but focused on investing in missions.

He suggested I come up with a name for the initiative, which I called "Tesoros Puros" (Pure Treasures).

https://www.facebook.com/profile.php?id=615 63651233690

Since June 2024, through Tesoros Puros, I began working with another Guillermo, from the missionary agency LAMM to promote sending Latin American missionaries to the world. https://www.latinoamericaalmundo.org/

Thanks to the support of the local church I attend, we were able to support a missionary who is now in Indonesia. In August 2024, we had a conversation with her during her visit to Durango, which you can listen here (Spanish): <a href="https://www.youtube.com/watch?v=BYmN-DqGp98">https://www.youtube.com/watch?v=BYmN-DqGp98</a>

ਮਾਰਚ ਤੋਂ ਸ਼ੁਰੂ ਹੋ ਕੇ, ਮੇਰਾ ਨਿਊਜ਼ਲੇਟਰ "ਕਮਿਊਨਿਕੇਸ਼ਨ ਡੇ ਗੁਇਲੇਰਮੋ" ਲੇਖਾਂ ਦੀ ਇਕ ਜਮ੍ਹਾਂਤੋਂ ਸਾਪਤਾਹਿਕ ਅਖ਼ਬਾਰ ਵਿੱਚ ਬਦਲ ਗਿਆ।

ਹੁਣ ਇਸਨੂੰ ਮਨੁੱਖਤਾ ਦੇ ਸਭ ਤੋਂ ਮਹੱਤਵਪੂਰਣ ਗੁਣਾਤਮਕ ਘਟਨਾਵਾਂ ਦਾ ਦਸਤਾਵੇਜ਼ ਬਣਾਉਣ ਲਈ ਤਿਆਰ ਕੀਤਾ ਗਿਆ ਹੈ, ਜਿਸਨੂੰ ਮੈਂ ਵੱਧ ਤੀਕ ਨਾਲ ਸਮਾਜਿਕ ਅਤੇ ਆਰਥਿਕ ਵਿਕਾਸ ਨੂੰ ਸਮਝਣ ਲਈ ਕੀਮਤਾਂ ਅਤੇ ਮਾਰਕੀਟਾਂ ਦੇ ਗਿਣਤੀ ਸਮੀਖਿਆ ਨਾਲ ਪੂਰਾ ਕਰਦਾ ਹਾਂ।

ਮਈ 2024 ਦੇ ਆਸਪਾਸ, ਮੇਰੇ ਮੌਜੂਦਾ ਪਾਸਟਰ ਜੇਰੀ ਨੇ ਮੈਨੂੰ ਦੁਰਾਂਗੋ ਵਿੱਚ ਆਯੋਜਿਤ ਇੱਕ ਮਿਸ਼ਨ ਕਾਨਫਰੰਸ ਵਿੱਚ ਬਲਾਇਆ।

ਮੈਂ ਉਸਨੂੰ ਕਿਹਾ ਕਿ ਇਹ ਹੈਰਾਨੀਜਨਕ ਲੱਗਦਾ ਹੈ ਕਿ ਅਸੀਂ ਹੋਰ ਦੇਸ਼ਾਂ ਵਿੱਚ ਮਿਸ਼ਨਰੀ ਭੇਜ ਰਹੇ ਹਾਂ ਜਦੋਂ ਕਿ ਇਥੇ ਬਹੁਤ ਕੁਝ ਕੀਤਾ ਜਾ ਸਕਦਾ ਹੈ, ਪਰ ਉਸਨੇ ਜਵਾਬ ਦਿੱਤਾ, ਜੋ ਮੈਂ ਮੰਨਦਾ ਹਾਂ ਕਿ ਪਵਿੱਤਰ ਆਤਮਾ ਤੋਂ ਪ੍ਰੇਰਿਤ ਸੀ, "ਹੋਰਨੀਆਂ ਵੱਖਰੀਆਂ ਸ਼੍ਰੇਣੀਆਂ ਹਨ, ਅਤੇ ਸਾਨੂੰ ਸਾਰੀਆਂ ਦੀ ਸਹਾਇਤਾ ਕਰਨੀ ਚਾਹੀਦੀ ਹੈ।"

ਇਕ ਦਿਨ ਮਿਸ਼ਨਰੀ ਕਾਨਫਰੰਸ ਵਿੱਚ, ਜਦੋਂ ਮੈਂ ਸਾਰੀ ਜਾਣਕਾਰੀ ਨੂੰ ਸੁਣ ਕੇ ਪ੍ਰਭਾਵਿਤ ਹੋਇਆ, ਪਵਿੱਤਰ ਆਤਮਾ ਨੇ ਮੇਰੇ ਮਨ ਨੂੰ ਛੂਹਿਆ ਅਤੇ ਮੈਂ ਪਰਮੇਸ਼ੁਰ ਨੂੰ ਕਿਹਾ, "ਮੈਂ ਤੈਨੂੰ ਬੀਨਾ ਦਿੰਦਾ ਹਾਂ, ਜੋ ਕੁਝ ਵੀ ਤੂੰ ਚਾਹੇ ਕਰ। ਇਹ ਸਾਰਾ ਤੇਰਾ ਹੈ। ਮੈਂ ਇਸ ਨੂੰ ਹੋਰ ਨਹੀਂ ਸਮਝਾ ਸਕਦਾ। ਇਸਨੂੰ ਤੇਰੀ ਮਹਿਮਾ ਲਈ ਵਰਤ।"

ਕੁਝ ਹਫ਼ਤੇ ਬਾਅਦ, ਮੈਂ ਜੇਰੀ ਨਾਲ ਆਪਣੀ ਚਿੰਤਾ ਸਾਂਝੀ ਕੀਤੀ ਅਤੇ ਕਿਹਾ ਕਿ ਸ਼ਾਇਦ ਮੈਂ ਬੀਨਾ ਮਾਡਲ ਨੂੰ ਵਰਤਣ ਦਾ ਸੋਚ ਰਿਹਾ ਹਾਂ, ਪਰ ਮਿਸ਼ਨਾਂ ਵਿੱਚ ਨਿਵੇਸ਼ ਕਰਨ ਤੇ ਧਿਆਨ ਦੇ ਕੇ।

ਉਸਨੇ ਮੈਨੂੰ ਪ੍ਰਸਤਾਵ ਦਿੱਤਾ ਕਿ ਮੈਂ ਇਸ ਯੋਜਨਾ ਲਈ ਇੱਕ ਨਾਮ ਸੋਚਾਂ, ਜਿਸ ਨੂੰ ਮੈਂ "ਤੇਸੋਰੋਸ ਪੂਰੋਸ" (ਪ੍ਰਯੂਰ ਟ੍ਰੇਜ਼ਰਸ) ਰੱਖਿਆ। https://www.facebook.com/profile.php?id=61563 651233690

ਜੂਨ 2024 ਤੋਂ, "ਤੇਸੋਰੋਸ ਪੂਰੋਸ" ਰਾਹੀਂ, ਮੈਂ ਇੱਕ ਹੋਰ ਗੁਇਲੇਰਮੋ ਨਾਲ ਕੰਮ ਸ਼ੁਰੂ ਕੀਤਾ, ਜੋ ਮਿਸ਼ਨਰੀ ਏਜੰਸੀ LAMM ਤੋਂ ਹੈ, ਤਾਂ ਜੋ ਲੈਟਿਨ ਅਮਰੀਕੀ ਮਿਸ਼ਨਰੀਆਂ ਨੂੰ ਦੁਨੀਆ ਭਰ ਵਿੱਚ ਭੇਜਣ ਨੂੰ ਪ੍ਰੋਤਸਾਹਿਤ ਕਰ ਸਕੀਏ।

https://www.latinoamericaalmundo.org/

ਆਪਣੀ ਸਥਾਨਕ ਕਲੀਸੀਆ ਦੀ ਸਹਾਇਤਾ ਦੇ ਧੰਨਵਾਦ, ਅਸੀਂ ਇੱਕ ਮਿਸ਼ਨਰੀ ਨੂੰ ਸਹਾਇਤਾ ਦੇਣ ਵਿੱਚ ਕਾਮਯਾਬ ਰਹੇ ਜੋ ਹੁਣ ਇੰਡੋਨੇਸ਼ੀਆ ਵਿੱਚ ਹੈ। ਅਗਸਤ 2024 ਵਿੱਚ, ਅਸੀਂ ਉਸ ਨਾਲ ਦੁਰਾਂਗੋ ਵਿੱਚ ਉਸਦੀ ਯਾਤਰਾ ਦੌਰਾਨ ਗੱਲ ਕੀਤੀ ਸੀ, ਜਿਸਨੂੰ ਤੁਸੀਂ ਇੱਥੇ ਸੁਣ ਸਕਦੇ ਹੋ (ਸਪੇਨੀ ਵਿੱਚ):

https://www.youtube.com/watch?v=BYmN-DqGp98 At the end of 2023, my brother David got a job in the United States. He recently explained me that one day, while talking to our mom on the phone and telling her about his hotel room, he found something unexpected: a Qur'an and an English Bible in the drawer. Without thinking twice, my mom asked him, "Bring them so you can give them to your brother."

When David returned, he gave me a beautiful English Bible from the Gideons.

I interpreted this as an answer to my prayer to bring a Bible to the Tepehuan people, so I asked my brother Daniel to contact a Gideon member he knew at his church, a retired colonel whom I didn't remember meeting personally.

A few days later, in the morning, while I was visiting the home of a Tepehuan community, I received a call from the colonel. With a firm but friendly voice, he said, "They told me you were looking for me. Let's meet at such and such place for coffee, and come prepared with your decision to join the Gideons."

When I hung up, I felt deeply moved in my spirit, which I interpreted as a call. When we met, he gave me a precious Bible covered in military camouflage, designed specifically to be shared among the military forces. I was even more moved. Without hesitation, I told the colonel, "We are at war. Of course, I accept."

Finally, in the first week of September 2024, I officially joined the Gideons International, a ministry dedicated to sharing the Word of God in institutions and all corners of society where possible. <a href="https://gideons.org/">https://gideons.org/</a>

Since then, as part of the team, we have distributed tens of thousands of New Testaments in these 3 months.

For example, during the Independence Day military parade in Durango, we distributed more than 2,500 copies among the public and the military and police forces that were marching.

2023 ਦੇ ਅਖੀਰ ਵਿੱਚ, ਮੇਰੇ ਭਰਾ ਡੇਵਿਡ ਨੇ ਸੰਯੁਕਤ ਰਾਜ ਵਿੱਚ ਨੌਕਰੀ ਪ੍ਰਾਪਤ ਕੀਤੀ। ਉਸਨੇ ਹਾਲ ਹੀ ਵਿੱਚ ਮੈਨੂੰ ਸਮਝਾਇਆ ਕਿ ਇੱਕ ਦਿਨ, ਜਦੋਂ ਉਹ ਸਾਡੇ ਮਾਂ ਨਾਲ ਫੋਨ 'ਤੇ ਗੱਲ ਕਰ ਰਿਹਾ ਸੀ ਅਤੇ ਉਸਨੂੰ ਆਪਣੇ ਹੋਟਲ ਦੇ ਕਮਰੇ ਬਾਰੇ ਦੱਸ ਰਿਹਾ ਸੀ, ਉਸਨੇ ਕੁਝ ਅਚਾਨਕ ਪਾਇਆ: ਇੱਕ ਕੁਰਆਨ ਅਤੇ ਇੱਕ ਅੰਗਰੇਜ਼ੀ ਬਾਈਬਲ ਦਰਾਜ਼ ਵਿੱਚ ਸੀ। ਬਿਨਾਂ ਦੂਜਾ ਸੋਚੇ, ਸਾਡੀ ਮਾਂ ਨੇ ਉਸਨੂੰ ਕਿਹਾ, "ਉਹਨਾਂ ਨੂੰ ਲੈ ਆਉਂ, ਤਾਂ ਜੋ ਤੂੰ ਉਹਨਾਂ ਨੂੰ ਆਪਣੇ ਭਰਾ ਨੂੰ ਦੇ ਸਕੇ।"

ਜਦੋਂ ਡੇਵਿਡ ਵਾਪਸ ਆਇਆ, ਉਸਨੇ ਮੈਨੂੰ ਗਿਦੀਅਨਜ਼ ਤੋਂ ਇੱਕ ਸੋਹਣੀ ਅੰਗਰੇਜ਼ੀ ਬਾਈਬਲ ਦਿੱਤੀ।

ਮੈਂ ਇਸਨੂੰ ਆਪਣੀ ਦੁਆ ਦਾ ਜਵਾਬ ਸਮਝਿਆ ਜੋ ਮੈਂ ਟੇਪੇਹੁਆਨ ਲੋਕਾਂ ਲਈ ਇੱਕ ਬਾਈਬਲ ਲਿਆਉਣ ਲਈ ਕੀਤੀ ਸੀ, ਇਸ ਲਈ ਮੈਂ ਆਪਣੇ ਭਰਾ ਡੈਨਿਯਲ ਨੂੰ ਕਿਹਾ ਕਿ ਉਹ ਆਪਣੀ ਚਰਚ ਵਿੱਚ ਇੱਕ ਗਿਦੀਅਨ ਮੈਂਬਰ ਨਾਲ ਸੰਪਰਕ ਕਰੇ, ਜੋ ਕਿ ਇੱਕ ਰਿਟਾਇਰਡ ਕਲੋਨਲ ਸੀ ਜਿਸ ਨਾਲ ਮੈਂ ਜ਼ਾਤੀ ਤੌਰ 'ਤੇ ਮਿਲਣਾ ਯਾਦ ਨਹੀਂ ਕਰਦਾ ਸੀ।

ਕੁਝ ਦਿਨਾਂ ਬਾਅਦ, ਸਵੇਰੇ, ਜਦੋਂ ਮੈਂ ਟੇਪੇਹੁਆਨ ਕਮਿਊਨਿਟੀ ਦੇ ਇਕ ਘਰ ਦਾ ਦੌਰਾ ਕਰ ਰਿਹਾ ਸੀ, ਮੈਨੂੰ ਕਲੋਨਲ ਤੋਂ ਇੱਕ ਕਾਲ ਆਈ। ਉਸਨੇ ਮਜਬੂਤ ਪਰ ਦੋਸਤਾਨਾ ਅਵਾਜ਼ ਵਿੱਚ ਕਿਹਾ, "ਉਹਨਾਂ ਨੇ ਮੈਨੂੰ ਦੱਸਿਆ ਸੀ ਕਿ ਤੁਸੀਂ ਮੇਰੀ ਤਲਾਸ਼ ਕਰ ਰਹੇ ਸੀ। ਚਲੋ ਕਿਸੇ ਥਾਂ ਕਾਫੀ ਲਈ ਮਿਲਦੇ ਹਾਂ, ਅਤੇ ਆਪਣਾ ਫੈਸਲਾ ਲੈ ਕੇ ਆਉਂਦੇ ਹਾਂ ਕਿ ਤੁਸੀਂ ਗਿਦੀਅਨਜ਼ ਵਿੱਚ ਸ਼ਾਮਿਲ ਹੋਣਾ ਚਾਹੁੰਦੇ ਹੋ।"

ਜਦੋਂ ਮੈਂ ਕਾਲ ਖਤਮ ਕੀਤੀ, ਮੈਂ ਆਪਣੇ ਰੂਹ ਵਿੱਚ ਗਹਿਰਾ ਪ੍ਰਭਾਵ ਮਹਿਸੂਸ ਕੀਤਾ, ਜਿਸਨੂੰ ਮੈਂ ਇੱਕ ਸੱਦੇ ਵਜੋਂ ਸਮਝਿਆ। ਜਦੋਂ ਅਸੀਂ ਮਿਲੇ, ਉਸਨੇ ਮੈਨੂੰ ਇੱਕ ਕਿਮਤੀ ਬਾਈਬਲ ਦਿੱਤੀ ਜੋ ਫੌਜੀ ਕੈਮੋਫਲਾਜ ਵਿੱਚ ਲਪੇਟੀ ਹੋਈ ਸੀ, ਜੋ ਖਾਸ ਤੌਰ 'ਤੇ ਫੌਜੀ ਫੌਰਸਾਂ ਵਿਚ ਸਾਂਝੀ ਕਰਨ ਲਈ ਡਿਜ਼ਾਈਨ ਕੀਤੀ ਗਈ ਸੀ। ਮੈਂ ਹੋਰ ਵੀ ਪ੍ਰਭਾਵਿਤ ਹੋ ਗਿਆ। ਬਿਨਾਂ ਕੋਈ ਹਟਕਾਉਣ ਦੇ, ਮੈਂ ਕਲੋਨਲ ਨੂੰ ਕਿਹਾ, "ਅਸੀਂ ਜੰਗ ਵਿੱਚ ਹਾਂ। ਬਿਲਕੁਲ, ਮੈਂ ਸਵੀਕਾਰ ਕਰਦਾ ਹਾਂ।"

ਅਖੀਰਕਾਰ, ਸਤੰਬਰ 2024 ਦੇ ਪਹਿਲੇ ਹਫ਼ਤੇ ਵਿੱਚ, ਮੈਂ ਗਿਦੀਅਨਜ਼ ਇੰਟਰਨੈਸ਼ਨਲ ਵਿੱਚ ਅਧਿਕਾਰਿਕ ਤੌਰ 'ਤੇ ਸ਼ਾਮਿਲ ਹੋ ਗਿਆ, ਜੋ ਇੱਕ ਮੰਿਸਟਰੀ ਹੈ ਜੋ ਸੰਸਥਾਵਾਂ ਅਤੇ ਸਮਾਜ ਦੇ ਹਰ ਕੋਨੇ ਵਿੱਚ ਪਰਮੇਸ਼ੁਰ ਦੇ ਸ਼ਬਦ ਨੂੰ ਸਾਂਝਾ ਕਰਨ ਲਈ ਸਮਰਪਿਤ ਹੈ। https://gideons.org/

ਉਸ ਤੋਂ ਬਾਅਦ, ਟੀਮ ਦੇ ਹਿੱਸੇ ਵਜੋਂ, ਅਸੀਂ ਇਨ੍ਹਾਂ 3 ਮਹੀਨਿਆਂ ਵਿੱਚ ਦਸਾਂ ਹਜ਼ਾਰਾਂ ਨਵੀਆਂ ਤਹੱਕੀਕਾਂ ਵੰਡੀਆਂ।

ਉਦਾਹਰਨ ਵਜੋਂ, ਦੁਰਾਂਗੋ ਵਿੱਚ ਆਜ਼ਾਦੀ ਦਿਵਸ ਦੇ ਫੌਜੀ ਪਰੈਡ ਵਿੱਚ, ਅਸੀਂ ਜਨਤਾ ਅਤੇ ਫੌਜ ਅਤੇ ਪੁਲਿਸ ਦੀਆਂ ਫੌਰਸਾਂ ਵਿੱਚ 2,500 ਤੋਂ ਵੱਧ ਕਾਪੀਆਂ ਵੰਡੀਆਂ। In October, I participated in a joint activity in Chihuahua with Gideons from all over the country, where we distributed over 40,000 copies in schools, rehabilitation centers, and hospitals.

In October, we were also able to deliver more than 4,000 copies at the state prison, and we are working to do the same with the Mexican army and other institutions.

On September 9th, less than a month before the federal government changed, a low-intensity war broke out in our neighbor state Sinaloa between two factions of a criminal drug cartel

This conflict has mostly affected Culiacán, although it has also reached Mazatlán, which is less than three hours from Durango. The situation is still unresolved.

Meanwhile, in China, there was a rumor that the government would take measures to reactivate the economy. This news, along with official announcements, caused an unexpected rally in Alibaba's stock price.

Surprisingly, Alibaba's stock price rose from \$83 on August 30th to \$117 on October 7th, which represents an increase of almost 41% in just over a month. This rise has impacted Bina's financial reports.

Durango, on the other hand, lives in a peculiar peace. Despite the tension in the region, public life goes on with relative calm. I dare to say that, in the middle of all this, Durango is still one of the best cities to live in the country these days. However, there is still one major challenge: economic development remains unresolved.

Although I had distanced myself from the ruling party "Movimiento Regeneración Nacional" years ago because I believed it promoted a false democracy to push its agenda, on September 23, 2024, I officially resigned from that party because I believe it promotes, among other problems, a culture of nepotism and religious idolatry.

https://www.instagram.com/p/DARWPxjSUG 5/ ਅਕਤੂਬਰ ਵਿੱਚ, ਮੈਂ ਚਿਹੂਆਹੂਆ ਵਿੱਚ ਗਿਦੀਅਨਜ਼ ਦੇ ਨਾਲ ਇੱਕ ਸਾਂਝੀ ਸਰਗਰਮੀ ਵਿੱਚ ਹਿੱਸਾ ਲਿਆ, ਜਿੱਥੇ ਅਸੀਂ ਸਕੂਲਾਂ, ਪੁਨਰਵਾਸ ਕੇਂਦਰਾਂ ਅਤੇ ਹਸਪਤਾਲਾਂ ਵਿੱਚ 40,000 ਤੋਂ ਵੱਧ ਕਾਪੀਆਂ ਵੰਡੀਆਂ।

ਅਕਤੂਬਰ ਵਿੱਚ, ਅਸੀਂ ਰਾਜ਼ੀ ਜੇਲ ਵਿੱਚ 4,000 ਤੋਂ ਵੱਧ ਕਾਪੀਆਂ ਸਪਲਾਈ ਕਰਨ ਵਿੱਚ ਵੀ ਸਫਲ ਹੋਏ, ਅਤੇ ਅਸੀਂ ਮੇਕਸੀਕਨ ਫੌਜ ਅਤੇ ਹੋਰ ਸੰਸਥਾਵਾਂ ਨਾਲ ਵੀ ਇਹੀ ਕੰਮ ਕਰਨ ਦੀ ਕੋਸ਼ਿਸ਼ ਕਰ ਰਹੇ ਹਾਂ।

9 ਸਤੰਬਰ ਨੂੰ, ਫੈਡਰਲ ਸਰਕਾਰ ਦੇ ਬਦਲਣ ਤੋਂ ਘੱਟ ਇੱਕ ਮਹੀਨਾ ਪਹਿਲਾਂ, ਸਿਨਲੋਆ ਦੇ ਸਾਡੇ ਗੁਆਚੇ ਰਾਜ ਵਿੱਚ ਦੋ ਜ਼ਹਿਰੀਲੇ ਡਰੱਗ ਕਾਰਟਲਾਂ ਦੇ ਦਰਮਿਆਨ ਇੱਕ ਨਿਮੀ ਜੰਗ ਚੁੱਕ ਗਈ ਸੀ।

ਇਹ ਝਗੜਾ ਮੁੱਖ ਤੌਰ 'ਤੇ ਕੁਲੀਆਕਾਨ ਨੂੰ ਪ੍ਰਭਾਵਿਤ ਕਰ ਰਿਹਾ ਹੈ, ਹਾਲਾਂਕਿ ਇਹ ਮਾਜਾਤਲਾਂ ਤੱਕ ਵੀ ਪਹੁੰਚ ਚੁੱਕਾ ਹੈ, ਜੋ ਕਿ ਦੁਰਾਂਗੋ ਤੋਂ ਤਿੰਨ ਘੰਟੇ ਦੇ ਅੰਦਰ ਹੈ। ਸਥਿਤੀ ਅਜੇ ਵੀ ਹੱਲ ਨਹੀਂ ਹੋਈ ਹੈ।

ਇਸ ਦੌਰਾਨ, ਚੀਨ ਵਿੱਚ ਇੱਕ ਅਫ਼ਵਾਹ ਚੱਲੀ ਸੀ ਕਿ ਸਰਕਾਰ ਅਰਥਵਿਵਸਥਾ ਨੂੰ ਦੁਬਾਰਾ ਚਾਲੂ ਕਰਨ ਲਈ ਕਦਮ ਚੁੱਕੇਗੀ। ਇਹ ਖ਼ਬਰ ਅਤੇ ਸਰਕਾਰੀ ਐਲਾਨਾਂ ਨਾਲ ਮਿਲ ਕੇ, ਅਲੀਬਾਬਾ ਦੇ ਸਟਾਕ ਦੀ ਕੀਮਤ ਵਿੱਚ ਇੱਕ ਅਚਾਨਕ ਵਾਧਾ ਹੋ ਗਿਆ।

ਹੈਰਾਨੀਜਨਕ ਤੌਰ 'ਤੇ, ਅਲੀਬਾਬਾ ਦੀ ਸਟਾਕ ਕੀਮਤ 30 ਅਗਸਤ ਨੂੰ 83 ਡਾਲਰ ਤੋਂ 7 ਅਕਤੂਬਰ ਨੂੰ 117 ਡਾਲਰ ਤੱਕ ਵਧ ਗਈ, ਜੋ ਕਿ ਇੱਕ ਮਹੀਨੇ ਤੋਂ ਥੋੜ੍ਹੇ ਜਿਆਦਾ ਸਮੇਂ ਵਿੱਚ ਲਗਭਗ 41% ਦਾ ਵਾਧਾ ਦਰਸਾਉਂਦੀ ਹੈ। ਇਸ ਵਾਧੇ ਦਾ ਪ੍ਰਭਾਵ ਬੀਨਾ ਦੇ ਵਿੱਤੀ ਰਿਪੋਰਟਾਂ 'ਤੇ ਹੋਇਆ ਹੈ।

ਦੁਰਾਂਗੋ, ਦੂਜੇ ਪਾਸੇ, ਇੱਕ ਅਜੀਬ ਸ਼ਾਂਤੀ ਵਿੱਚ ਜੀ ਰਿਹਾ ਹੈ। ਖੇਤਰ ਵਿੱਚ ਤਣਾਅ ਦੇ ਬਾਵਜੂਦ, ਜਨਤਕ ਜੀਵਨ ਸਬੱਥਿਤ ਸੁਖ਼ ਨਾਲ ਚੱਲ ਰਿਹਾ ਹੈ। ਮੈਂ ਇਹ ਕਹਿ ਸਕਦਾ ਹਾਂ ਕਿ, ਇਸ ਸਾਰੇ ਹਾਲਾਤ ਦੇ ਵਿਚਕਾਰ, ਦੁਰਾਂਗੋ ਅਜੇ ਵੀ ਦੇਸ਼ ਵਿੱਚ ਰਹਿਣ ਲਈ ਸਭ ਤੋਂ ਚੰਗੀਆਂ ਸ਼ਹਿਰਾਂ ਵਿੱਚੋਂ ਇੱਕ ਹੈ। ਹਾਲਾਂਕਿ, ਇੱਕ ਮੁੱਢਲਾ ਚੁਣੌਤੀ ਹੈ: ਆਰਥਿਕ ਵਿਕਾਸ ਅਜੇ ਵੀ ਹੱਲ ਨਹੀਂ ਹੋਇਆ।

ਜਦੋਂ ਕਿ ਮੈਂ ਸਾਲਾਂ ਪਹਿਲਾਂ ਸ਼ਾਸਕ ਪਾਰਟੀ "ਮੂਵਿਮੀਐਂਟੋ ਰੇਜੇਨੇਰੇਸ਼ਿਓਨ ਨਾਸ਼ਨਾਲ" ਤੋਂ ਆਪਣੇ ਆਪ ਨੂੰ ਦੂਰ ਕਰ ਲਿਆ ਸੀ ਕਿਉਂਕਿ ਮੈਨੂੰ ਲੱਗਦਾ ਸੀ ਕਿ ਇਹ ਆਪਣੀ ਆਜੰਡਾ ਨੂੰ ਧੱਕਾ ਦੇਣ ਲਈ ਝੂਠੀ ਲੋਕਤੰਤਰ ਨੂੰ ਉਤਸ਼ਾਹਿਤ ਕਰਦੀ ਹੈ, 23 ਸਤੰਬਰ 2024 ਨੂੰ, ਮੈਂ ਇਸ ਪਾਰਟੀ ਤੋਂ ਅਧਿਕਾਰਿਕ ਤੌਰ 'ਤੇ ਅਸਤੀਫਾ ਦੇ ਦਿੱਤਾ ਕਿਉਂਕਿ ਮੈਨੂੰ ਲੱਗਦਾ ਹੈ ਕਿ ਇਹ ਦੂਜੇ ਸਮੱਸਿਆਵਾਂ ਦੇ ਨਾਲ, ਨਾਥੇਪਣ ਅਤੇ ਧਾਰਮਿਕ ਮੂਰਤੀਪੂਜਾ ਦੀ ਸਭਿਆਚਾਰ ਨੂੰ ਉਤਸ਼ਾਹਿਤ ਕਰਦੀ ਹੈ।

https://www.instagram.com/p/DARWPxjSUG5/

This marks the end of my political relationship with them and any political or legitimate support from me toward this movement. As you may have noticed, I have long used all my wisdom and political skills to expand the kingdom of Heaven.

When the current Mexican president took office on October 1, 2024, I watched with concern as she adopted practices of idolatry similar to those promoted by the previous president, turning to false pre-Hispanic gods.

It seems as if she wants to lead the Mexican people down the same path of idol worship through her government, which has never led to anything good, as it results in corruption and more deception which keeps the country trapped in lies and myths.

I believe it is essential to raise our voices and call for reflection.

In fact, during a quick trip in the third week of October, I had the opportunity to visit Mexico City and preach the gospel in some of its most emblematic places, including the castle of Chapultepec, the Hunter, the Angel of the Independence, and the Reforma Monument.

One of these places was the Zócalo, in front of the National Palace. From there, I made a public call for repentance because I sincerely hope that our president will reconsider and change course before dragging the nation toward these terrible practices.

https://www.instagram.com/guillermoestmon/p/DBZk6C4vBiH/

That day, it seemed like it was going to rain. However, many people passing by stopped to listen to the message.

Among all the signs of appreciation I received from people while doing this, one man came up to me and said: "What you're saying is true. I think we all know it, but no one dares to say it openly." ਇਹ ਮੇਰੇ ਉਹਨਾਂ ਨਾਲ ਰਾਜਨੀਤਿਕ ਸੰਬੰਧ ਦਾ ਅੰਤ ਹੈ ਅਤੇ ਇਸ ਚਲਚਲਾਏ ਜਤਥੇ ਵੱਲੋਂ ਕਿਸੇ ਵੀ ਰਾਜਨੀਤਿਕ ਜਾਂ ਕਾਨੂੰਨੀ ਸਹਿਯੋਗ ਦਾ ਵੀ ਅੰਤ ਹੈ। ਜਿਵੇਂ ਕਿ ਤੁਸੀਂ ਧਿਆਨ ਦਿੱਤਾ ਹੋਵੇਗਾ, ਮੈਂ ਲੰਬੇ ਸਮੇਂ ਤੋਂ ਆਪਣੀ ਸਾਰੀ ਸਿਆਸੀ ਸਮਝ ਅਤੇ ਕੌਸ਼ਲਾਂ ਨੂੰ ਸਵਰਗ ਦੀ ਰਾਜਧਾਨੀ ਨੂੰ ਵਧਾਉਣ ਲਈ ਵਰਤਿਆ ਹੈ।

ਜਦੋਂ ਮੈਕਸੀਕੋ ਦੇ ਮੌਜੂਦਾ ਰਾਸ਼ਟਰਪਤੀ ਨੇ 1 ਅਕਤੂਬਰ 2024 ਨੂੰ ਦਫਤਰ ਸੰਭਾਲਿਆ, ਮੈਂ ਚਿੰਤਾ ਨਾਲ ਇਹ ਦੇਖਿਆ ਕਿ ਉਹ ਪਿਛਲੇ ਰਾਸ਼ਟਰਪਤੀ ਵਾਂਗ ਮੂਰਤੀ ਪੂਜਾ ਦੀਆਂ ਪ੍ਰਥਾਵਾਂ ਨੂੰ ਅਪਣਾ ਰਹੀ ਹੈ, ਜਿਵੇਂ ਕਿ ਝੂਠੇ ਪਿਹਿਸਪਾਨਿਕ ਦੇਵਤਿਆਂ ਵੱਲ ਮੜਣਾ।

ਇਹ ਲੱਗਦਾ ਹੈ ਕਿ ਉਹ ਆਪਣੇ ਸਰਕਾਰ ਦੇ ਜਰੀਏ ਮੈਕਸੀਕਨ ਲੋਕਾਂ ਨੂੰ ਮੁੜ ਮੂਰਤੀ ਪੂਜਾ ਦੇ ਰਾਹ 'ਤੇ ਲੈ ਜਾਣਾ ਚਾਹੁੰਦੀ ਹੈ, ਜੋ ਕਦੇ ਵੀ ਚੰਗੇ ਨਤੀਜੇ ਵੱਲ ਨਹੀਂ ਗਿਆ ਹੈ, ਕਿਉਂਕਿ ਇਸ ਨਾਲ ਭ੍ਰਿਸ਼ਟਾਚਾਰ ਅਤੇ ਹੋਰ ਝੂਠਾਂ ਦੀ ਸਿਰਜਣਾ ਹੁੰਦੀ ਹੈ, ਜੋ ਦੇਸ਼ ਨੂੰ ਝੂਠ ਅਤੇ ਕਾਥਾਕਥਾਂ ਵਿੱਚ ਫਸਾ ਦਿੰਦਾ ਹੈ।

ਮੈਨੂੰ ਲੱਗਦਾ ਹੈ ਕਿ ਸਾਡੀ ਆਵਾਜ਼ ਉਠਾਉਣਾ ਅਤੇ ਵਿਚਾਰ ਲਈ ਪੁਕਾਰਣਾ ਬਹੁਤ ਜਰੂਰੀ ਹੈ।

ਵਸਤਰਕ, ਅਕਤੂਬਰ ਦੇ ਤੀਜੇ ਹਫ਼ਤੇ ਵਿੱਚ ਇੱਕ ਛੋਟੀ ਯਾਤਰਾ ਦੌਰਾਨ, ਮੈਨੂੰ ਮੈਕਸੀਕੋ ਸ਼ਹਿਰ ਦੀ ਯਾਤਰਾ ਕਰਨ ਅਤੇ ਇਸਦੇ ਕੁਝ ਸਭਿਆਚਾਰਕ ਸਥਾਨਾਂ 'ਤੇ ਸੂਚਨਾ ਦਾ ਪ੍ਰਚਾਰ ਕਰਨ ਦਾ ਮੌਕਾ ਮਿਲਿਆ, ਜਿਵੇਂ ਕਿ ਚਾਪੂਲਟੇਪੇਕ ਕਿਲਾ, ਹੰਟਰ, ਆਜ਼ਾਦੀ ਦਾ ਦੇਵੀ, ਅਤੇ ਰਿਫਾਰਮਾ ਸਮਾਰਕ।

ਇਹਨਾਂ ਸਥਾਨਾਂ ਵਿੱਚੋਂ ਇੱਕ ਜ਼ੋਕਾਲੋ ਸੀ, ਜੋ ਕਿ ਰਾਸ਼ਟਰਪਤੀ ਮਹਲ ਦੇ ਸਾਹਮਣੇ ਹੈ। ਉਥੇ ਤੋਂ, ਮੈਂ ਤੌਹੀਨ ਲਈ ਜਨਤਕ ਤੌਰ 'ਤੇ ਤੋਬਾ ਕਰਨ ਦੀ ਅਪੀਲ ਕੀਤੀ ਕਿਉਂਕਿ ਮੈਨੂੰ ਸਚਮੁਚ ਉਮੀਦ ਹੈ ਕਿ ਸਾਡੀ ਰਾਸ਼ਟਰਪਤੀ ਦੁਆਰਾ ਨਜ਼ਰ ਅੰਦਾਜ਼ ਕੀਤੇ ਗਏ ਰਸਤੇ ਨੂੰ ਸੋਚ ਕੇ ਉਸ ਦਾ ਦਿਸ਼ਾ ਬਦਲੀ ਜਾਵੇਗੀ, ਇਸ ਤੋਂ ਪਹਿਲਾਂ ਕਿ ਉਹ ਦੇਸ਼ ਨੂੰ ਇਨ੍ਹਾਂ ਖਤਰਨਾਕ ਪ੍ਰਥਾਵਾਂ ਵੱਲ ਖਿੱਚ ਲਏ। https://www.instagram.com/guillermoestmon/p/DBZ

ਉਸ ਦਿਨ, ਲੱਗ ਰਿਹਾ ਸੀ ਕਿ ਮੀਂਹ ਪਵੇਗਾ। ਹਾਲਾਂਕਿ, ਬਹੁਤ ਸਾਰੇ ਲੋਕ ਜੋ ਗੁਜ਼ਰ ਰਹੇ ਸਨ, ਉਨ੍ਹਾਂ ਨੇ ਮੇਰੇ ਸੰਦੇਸ਼ ਨੂੰ ਸੁਣਨ ਲਈ ਰੁਕਿਆ।

ਜਦੋਂ ਮੈਂ ਇਸ ਕੰਮ ਨੂੰ ਕਰਦੇ ਹੋਏ ਲੋਕਾਂ ਤੋਂ ਸਾਰੇ ਆਦਰ ਦੇ ਸੰਕੇਤ ਪ੍ਰਾਪਤ ਕੀਤੇ, ਇੱਕ ਆਦਮੀ ਮੇਰੇ ਕੋਲ ਆਇਆ ਅਤੇ ਕਿਹਾ: "ਜੋ ਤੁਸੀਂ ਕਹਿ ਰਹੇ ਹੋ ਉਹ ਸੱਚ ਹੈ। ਮੈਨੂੰ ਲੱਗਦਾ ਹੈ ਕਿ ਸਾਰੇ ਜਾਣਦੇ ਹਾਂ, ਪਰ ਕੋਈ ਵੀ ਇਸਨੂੰ ਖੁਲ੍ਹਾ ਕਹਿਣ ਦਾ ਹੌਸਲਾ ਨਹੀਂ ਕਰਦਾ।

k6C4vBiH/

On another note, we are supporting Jorge, a missionary who is going to India. He will arrive in Durango in the third week of November to visit local churches with Tesoros Puros and share his vision of how businesses can be a channel for missions and seek spiritual support.

Maybe Jorge hasn't realized it, but his life has deeply inspired me and helped me find the wisdom I had been looking for.

All these events have been a source of inspiration for the last two ideas I will share at the end of this collection. I believe that the Holy Spirit, in a miraculous way, has helped me fit all the pieces together to solve the crossroads I was at.

The main point I want to share with you here is clear: I won't keep anything to myself.

I will do everything in my power to share with as many people as possible the gift of salvation that Christ Jesus offers to anyone who decides to repent.

Paraphrasing C.S. Lewis, I would like "on the day of my earthly death, may there be a celebration in hell because I am finally out of the battlefield."

Still, I admit that I continue to make many mistakes, and there are still parts of my character that need to be corrected. My life is far from perfect, and it has not been free of difficulties.

In fact, since October 2021, I feel that the challenges have increased. Every time I think there's an opportunity to fulfill my desire to form a Christian family, it slips through my fingers without me understanding the real reason behind of this.

My two cents is that as social chaos and geopolitical events grow, it becomes harder for anyone to predict the future and, at the same time, be prepared for what's to come.

However, I've seen how faith, like a mustard seed, can produce abundant fruit with even the smallest efforts.

ਹੋਰ ਇੱਕ ਗੱਲ, ਅਸੀਂ ਜੋਰਜ ਦਾ ਸਮਰਥਨ ਕਰ ਰਹੇ ਹਾਂ, ਜੋ ਕਿ ਭਾਰਤ ਜਾ ਰਿਹਾ ਹੈ। ਉਹ ਨਵੰਬਰ ਦੇ ਤੀਸਰੇ ਹਫ਼ਤੇ ਵਿੱਚ ਡੁਰਾਂਗੋ ਪਹੁੰਚੇਗਾ ਤਾਂ ਜੋ ਟੈਸੋو روس ਪੂਰਾ ਨਾਲ ਸਥਾਨਕ ਚਰਚਾਂ ਨੂੰ ਮਿਲ ਕੇ ਆਪਣੇ ਵਿਜ਼ਨ ਨੂੰ ਸਾਂਝਾ ਕਰੇ ਅਤੇ ਦੱਸੇ ਕਿ ਕਿਵੇਂ ਕਾਰੋਬਾਰ ਮਿਸ਼ਨ ਲਈ ਇੱਕ ਚੈਨਲ ਹੋ ਸਕਦੇ ਹਨ ਅਤੇ ਰੂਹਾਨੀ ਸਮਰਥਨ ਲੱਭ ਸਕਦੇ ਹਨ।

ਸ਼ਾਇਦ ਜੋਰਜ ਨੂੰ ਇਹ एहमਾਸ ਨਹੀਂ ਹੋਇਆ, ਪਰ ਉਸਦਾ ਜੀਵਨ ਮੈਨੂੰ ਗਹਿਰਾਈ ਨਾਲ ਪ੍ਰੇਰਿਤ ਕੀਤਾ ਹੈ ਅਤੇ ਮੈਨੂੰ ਉਹ ਅਕਲ ਮਿਲੀ ਹੈ ਜਿਸਦਾ ਮੈਂ ਲੰਬੇ ਸਮੇਂ ਤੋਂ ਪਿੱਛਾ ਕਰ ਰਿਹਾ ਸੀ।

ਇਹ ਸਾਰੇ ਘਟਨਾਵਾਂ ਉਸ ਆਖਰੀ ਦੋ ਵਿਚਾਰਾਂ ਲਈ ਪ੍ਰੇਰਣਾ ਦਾ ਸਰੋਤ ਬਣੇ ਹਨ ਜੋ ਮੈਂ ਇਸ ਸੰਕਲਨ ਦੇ ਅੰਤ ਵਿੱਚ ਸਾਂਝੇ ਕਰਾਂਗਾ। ਮੈਨੂੰ ਵਿਸ਼ਵਾਸ ਹੈ ਕਿ ਪਵਿੱਤਰ ਆਤਮਾ ਨੇ ਚਮਤਕਾਰੀ ਤਰੀਕੇ ਨਾਲ ਮੈਨੂੰ ਸਾਰੇ ਟੁਕੜੇ ਮਿਲਾ ਕੇ ਉਹ ਮੁੜ ਵਿਸ਼ਾ ਹੱਲ ਕਰਨ ਵਿੱਚ ਮਦਦ ਕੀਤੀ ਜੋ ਮੈਂ ਵਿਚਾਰ ਕਰ ਰਿਹਾ ਸੀ।

ਮੁੱਖ ਗੱਲ ਜੋ ਮੈਂ ਇੱਥੇ ਤੁਹਾਡੇ ਨਾਲ ਸਾਂਝਾ ਕਰਨਾ ਚਾਹੁੰਦਾ ਹਾਂ ਉਹ ਸਪਸ਼ਟ ਹੈ: ਮੈਂ ਕੁਝ ਵੀ ਆਪਣੇ ਆਪ ਵਿੱਚ ਨਹੀਂ ਰੱਖਾਂਗਾ।

ਮੈਂ ਆਪਣੀ ਪੂਰੀ ਕੋਸ਼ਿਸ਼ ਕਰਾਂਗਾ ਕਿ ਜਿਨ੍ਹਾਂ ਨੂੰ ਵੀ ਸੰਭਵ ਹੋ ਸਕੇ, ਉਨ੍ਹਾਂ ਨੂੰ ਉਸ ਤੌਹੀਨ ਦੀ ਤੋਹਫ਼ਾ ਸਾਂਝਾ ਕਰਾਂ ਜੋ ਮਸੀਹ ਯਿਸੂ ਕਿਸੇ ਵੀ ਵਿਅਕਤੀ ਨੂੰ ਦਿੰਦਾ ਹੈ ਜੋ ਤੋਬਾ ਕਰਨ ਦਾ ਫੈਸਲਾ ਕਰਦਾ ਹੈ।

ਸੀ.ਐੱਸ. ਲੂਈਸ ਦੀ ਵਾਕਾਂਸ਼ ਵਿੱਚ, ਮੈਂ ਇਹ ਚਾਹੁੰਦਾ ਹਾਂ ਕਿ "ਮੇਰੀ ਧਰਤੀ ਉੱਤੇ ਮੌਤ ਦੇ ਦਿਨ, ਨਰਕ ਵਿੱਚ ਇੱਕ ਸਮਾਰੋਹ ਹੋਵੇ ਕਿਉਂਕਿ ਮੈਂ ਅਖੀਰਕਾਰ ਯੁੱਧ ਦੇ ਮੈਦਾਨ ਤੋਂ ਬਾਹਰ ਨਿਕਲ ਗਿਆ ਹਾਂ।"

ਹਾਲਾਂਕਿ, ਮੈਂ ਇਹ ਮਨਣ ਜਾਂਦਾ ਹਾਂ ਕਿ ਮੈਂ ਅਜੇ ਵੀ ਕਈ ਗਲਤੀਆਂ ਕਰਦਾ ਹਾਂ, ਅਤੇ ਮੇਰੇ ਚਰਿਤਰ ਦੇ ਕੁਝ ਹਿੱਸੇ ਹਨ ਜੋ ਸੁਧਾਰਨ ਦੀ ਲੋੜ ਹੈ। ਮੇਰੀ ਜ਼ਿੰਦਗੀ ਕਮਪਲੀਟ ਨਹੀਂ ਹੈ ਅਤੇ ਇਸ ਵਿੱਚ ਮਸ਼ਕਲਾਂ ਤੋਂ ਬਚਾ ਨਹੀਂ ਹੈ।

ਵਸਤਰਕ, ਅਕਤੂਬਰ 2021 ਤੋਂ, ਮੈਨੂੰ ਲੱਗਦਾ ਹੈ ਕਿ ਚੁਣੌਤੀਆਂ ਵਧ ਗਈਆਂ ਹਨ। ਹਰ ਵਾਰੀ ਜਦੋਂ ਮੈਂ ਸੋਚਦਾ ਹਾਂ ਕਿ ਮੇਰੇ ਪਰਿਵਾਰ ਦੇ ਰੂਪ ਵਿੱਚ ਮਸੀਹੀ ਪਰਿਵਾਰ ਬਣਾਉਣ ਦਾ ਮੌਕਾ ਮਿਲੇਗਾ, ਉਹ ਮੇਰੇ ਹੱਥੋਂ ਫਿਸਲ ਜਾਂਦਾ ਹੈ ਅਤੇ ਮੈਨੂੰ ਅਸਲ ਕਾਰਨ ਸਮਝ ਨਹੀਂ ਆਉਂਦਾ।

ਮੇਰੀ ਦੋ ਪੈਸਾ ਇਹ ਹੈ ਕਿ ਜਿਵੇਂ-ਜਿਵੇਂ ਸਮਾਜਿਕ ਕਲਾ ਅਤੇ ਜਿਓਪੋਲੀਟੀਕਲ ਘਟਨਾਵਾਂ ਵੱਧ ਰਹੀਆਂ ਹਨ, ਇਹ ਕਿਸੇ ਲਈ ਵੀ ਭਵਿੱਖ ਨੂੰ ਅਨੁਮਾਨਿਤ ਕਰਨਾ ਔਖਾ ਹੋ ਜਾਂਦਾ ਹੈ ਅਤੇ ਇਸੇ ਸਮੇਂ ਨਾਲ ਉਸਦੇ ਲਈ ਇਹ ਤਿਆਰ ਹੋਣਾ ਵੀ ਔਖਾ ਹੈ ਜੋ ਆਉਣ ਵਾਲਾ ਹੈ।

ਫਿਰ ਵੀ, ਮੈਂ ਦੇਖਿਆ ਹੈ ਕਿ ਵਿਸ਼ਵਾਸ, ਸਰਗੋਂ ਦੇ ਬੀਜ ਵਾਂਗ, ਥੋੜ੍ਹੇ ਜਿਹੇ ਯਤਨ ਨਾਲ ਵੀ ਬਹੁਤ ਜ਼ਿਆਦਾ ਫਲ ਉਤਪੰਨ ਕਰ ਸਕਦਾ ਹੈ। I am amazed by the impact of every action and everything that follows from doing things with wisdom and intrinsic value. I had a taste of something similar in the 2018 Mexican election. But this time, it's different. No matter how small an action seems related to the gospel, it becomes incredibly powerful in God's hands.

With a little bit of faith, amazing and wonderful things can happen.

Today, I believe that Christianity is expanding more globally, driven by the Church and the personal witness of evangelism I see everywhere, even in the midst of difficulties, which brings me great peace.

I feel at peace with the path I've taken so far and with a clear conscience regarding the testimony of Jesus I've tried to share in this world. To this day, I believe I've been faithful to what God has entrusted me with, and I am ready to give a good account of my actions.

To be honest, since I published the book "How to Value your Days" in September 2022, I have put into practice the method of the "creative week" that I describe there.

In the book, my main argument is that one week of wise decisions can produce better results than a month of foolish decisions.

By focusing on small, wise daily actions, I estimate that applying these principles with discipline for a quarter can be equivalent to making up for a lost year in a common life.

With the same approach, I believe that six months of practicing this algorithm could make up for three years of lost time, while a full year of disciplined practice could recover six or seven years.

Since August 28, 2022, when I finished that book, 815 days have passed, or 115 weeks.

Although we haven't reached the 150 weeks I had envisioned after finishing that book, I am convinced that these efforts have supported at least a 1.1% weekly growth rate of Christianity in what's within my reach.

ਮੈਂ ਹਰ ਕਦਮ ਅਤੇ ਹਰ ਗੱਲ ਦੇ ਪ੍ਰਭਾਵ ਤੋਂ ਹੈਰਾਨ ਹਾਂ ਜੋ ਅਕਲ ਅਤੇ ਅੰਦਰੂਨੀ ਮੁੱਲਾਂ ਨਾਲ ਕੰਮ ਕਰਨ ਦੇ ਨਤੀਜੇ ਵਜੋਂ ਹੁੰਦੇ ਹਨ। ਮੈਂ ਕੁਝ ਸਮਾਨ ਚੀਜ਼ਾਂ 2018 ਦੇ ਮੈਕਸੀਕਨ ਚੋਣਾਂ ਵਿੱਚ ਮਹਿਸੂਸ ਕੀਤੀਆਂ ਸਨ। ਪਰ ਇਸ ਵਾਰੀ ਇਹ ਵੱਖਰਾ ਹੈ। ਜਿਵੇਂ ਕਿ ਇਵਾਂਜਲੀਆਂ ਨਾਲ ਜੁੜੇ ਹੋਏ ਹਰ ਛੋਟੇ ਕੰਮ ਦਾ ਪ੍ਰਭਾਵ ਪਰਮੇਸ਼ਵਰ ਦੇ ਹੱਥਾਂ ਵਿੱਚ ਬਹੁਤ ਤਾਕਤਵਰ ਹੋ ਜਾਂਦਾ ਹੈ।

ਥੋੜ੍ਹੀ ਜਿਹੀ ਵਿਸ਼ਵਾਸ ਨਾਲ, ਹੈਰਾਨ ਕਰਨ ਵਾਲੀਆਂ ਅਤੇ ਸ਼ਾਨਦਾਰ ਚੀਜ਼ਾਂ ਹੋ ਸਕਦੀਆਂ ਹਨ।

ਅੱਜ, ਮੈਨੂੰ ਲੱਗਦਾ ਹੈ ਕਿ ਮਸੀਹੀ ਧਰਮ ਦੁਨੀਆ ਭਰ ਵਿੱਚ ਵੱਧ ਰਿਹਾ ਹੈ, ਜਿਸਨੂੰ ਚਰਚ ਅਤੇ ਇਵਾਂਜਲਿਸ਼ਮ ਦੇ ਨਿੱਜੀ ਗਵਾਹੀ ਨਾਲ ਪ੍ਰੇਰਿਤ ਕੀਤਾ ਜਾ ਰਿਹਾ ਹੈ, ਜਿਸਨੂੰ ਮੈਂ ਹਰ ਜਗ੍ਹਾ ਦੇਖਦਾ ਹਾਂ, ਇਨਾਂ ਮਸ਼ਕਲਾਂ ਦੇ ਬਾਵਜਦ, ਜੋ ਮੈਨੂੰ ਬਹਤ ਸ਼ਾਂਤੀ ਦਿੰਦੀ ਹੈ।

ਮੈਨੂੰ ਜਿਸ ਰਸਤੇ 'ਤੇ ਮੈਂ ਹੁਣ ਤੱਕ ਚਗ ਹਾਂ, ਉਸ ਨਾਲ ਅਤੇ ਜੀਸਸ ਦੇ ਗਵਾਹੀ ਨੂੰ ਦੁਨੀਆ ਵਿੱਚ ਸਾਂਝਾ ਕਰਨ ਵਿੱਚ ਮੇਰੀ ਸਾਫ਼ ਨਿੱਤਤਾ ਨਾਲ ਸ਼ਾਂਤੀ ਮਹਿਸੂਸ ਹੁੰਦੀ ਹੈ। ਅੱਜ ਤੱਕ, ਮੈਨੂੰ ਵਿਸ਼ਵਾਸ ਹੈ ਕਿ ਜੋ ਕੁਝ ਪਰਮੇਸ਼ਵਰ ਨੇ ਮੈਨੂੰ ਸੌਂਪਿਆ ਹੈ, ਮੈਂ ਉਸਦੇ ਨਾਲ ਸੱਚਾ ਰਹਿਣਾ ਹੈ, ਅਤੇ ਮੈਂ ਆਪਣੀਆਂ ਕਰਤੂਤਾਂ ਦਾ ਚੰਗਾ ਹਿਸਾਬ ਦੇਣ ਲਈ ਤਿਆਰ ਹਾਂ।

ਸੱਚ ਪੁੱਛੋ ਤਾਂ, ਜਦੋਂ ਤੋਂ ਮੈਂ ਸਤੰਬਰ 2022 ਵਿੱਚ "ਆਪਣੇ ਦਿਨਾਂ ਦੀ ਕੀਮਤ ਕਿਵੇਂ ਲਗਾਓ" ਕਿਤਾਬ ਪ੍ਰਕਾਸ਼ਿਤ ਕੀਤੀ ਸੀ, ਮੈਂ ਉਸ ਵਿੱਚ ਦਿੱਤੇ "ਸਿਰਜਣਾਤਮਕ ਹਫ਼ਤੇ" ਦੇ ਤਰੀਕੇ ਨੂੰ ਅਮਲ ਵਿੱਚ ਲਿਆ ਹੈ।

ਇਸ ਕਿਤਾਬ ਵਿੱਚ, ਮੇਰਾ ਮੁੱਖ ਦਲੀਲ ਇਹ ਹੈ ਕਿ ਇੱਕ ਹਫ਼ਤੇ ਦੇ ਸਿਆਣੇ ਫੈਸਲੇ ਮਹੱਤਵਪੂਰਕ ਨਤੀਜੇ ਦੇ ਸਕਦੇ ਹਨ ਜਿਵੇਂ ਇੱਕ ਮਹੀਨੇ ਦੇ ਮੁਰਖ ਫੈਸਲੇ।

ਛੋਟੇ, ਸਿਆਣੇ ਰੋਜ਼ਾਨਾ ਕਦਮਾਂ 'ਤੇ ਧਿਆਨ ਕੇਂਦਰਿਤ ਕਰਕੇ, ਮੈਂ ਅੰਦਾਜਾ ਲਗਾਉਂਦਾ ਹਾਂ ਕਿ ਇਹ ਸਿਧਾਂਤਾਂ ਤਿੰਨ ਮਹੀਨਿਆਂ ਲਈ ਅਮਲ ਕਰਨ ਨਾਲ ਇੱਕ ਸਧਾਰਣ ਜੀਵਨ ਵਿੱਚ ਖੋਈ ਹੋਈ ਸਾਲ ਦੀ ਪੂਰੀ ਤਰ੍ਹਾਂ ਭਰਪਾਈ ਕੀਤੀ ਜਾ ਸਕਦੀ ਹੈ।

ਇਸੇ ਤਰੀਕੇ ਨਾਲ, ਮੈਨੂੰ ਵਿਸ਼ਵਾਸ ਹੈ ਕਿ ਛੇ ਮਹੀਨੇ ਇਸ ਐਲਗੋਰੀਦਮ ਦੀ ਪ੍ਰਕਟੀਕ ਕਰਨ ਨਾਲ ਤਿੰਨ ਸਾਲਾਂ ਦਾ ਖੋਇਆ ਸਮਾਂ ਪੂਰਾ ਹੋ ਸਕਦਾ ਹੈ, ਜਦੋਂ ਕਿ ਇੱਕ ਪੂਰਾ ਸਾਲ ਦੀ ਸਖਤ ਪ੍ਰਕਟੀਕ ਨਾਲ ਛੇ ਜਾਂ ਸੱਤ ਸਾਲਾਂ ਨੂੰ ਦੁਬਾਰਾ ਪ੍ਰਾਪਤ ਕੀਤਾ ਜਾ ਸਕਦਾ ਹੈ।

28 ਅਗਸਤ 2022 ਤੋਂ, ਜਦੋਂ ਮੈਂ ਉਹ ਕਿਤਾਬ ਮੁਕੰਮਲ ਕੀਤੀ ਸੀ, 815 ਦਿਨ ਜਾਂ 115 ਹਫ਼ਤੇ ਗੁਜ਼ਰ ਚੁੱਕੇ ਹਨ।

ਹਾਲਾਂਕਿ ਅਸੀਂ ਉਹ 150 ਹਫ਼ਤੇ ਨਹੀਂ ਪਹੁੰਚੇ ਜੋ ਮੈਂ ਉਹ ਕਿਤਾਬ ਮੁਕੰਮਲ ਕਰਨ ਦੇ ਬਾਅਦ ਸੋਚੇ ਸੀ, ਮੈਨੂੰ ਪੂਰਾ ਵਿਸ਼ਵਾਸ ਹੈ ਕਿ ਇਹ ਕੋਸ਼ਿਸ਼ਾਂ ਘੱਟੋ ਘੱਟ ਮੇਰੇ ਪਹੁੰਚ ਦੇ ਅੰਦਰ ਮਸੀਹੀ ਧਰਮ ਦੇ ਸਾਪਤੀਕ ਵਧਾਈ ਦਰ 1.1% ਦੀ ਸਹਾਇਤਾ ਕਰਨ ਵਾਲੀਆਂ ਸਾਬਤ ਹੋਈਆਂ ਹਨ। With current technology, like smartphones and social media, I also believe that the statistics used by some Christian ministries are outdated, and the strength of Christianity in the whole world is much greater today than just a few years ago.

Christianity has regained such strength in the world that you can see it as the power that recently helped Donald Trump win in the United States just a few days ago.

My conclusion after 2.2 years of discovering the wisdom of the "creative week" that God designed is that, according to my calculations, I have been able to make up for more than 15 years lost to foolish decisions.

I didn't do anything. The Lord gave all of this into my hands. But I feel that I've replaced all the lost time with the fruits of repentance, which I trust will bring even more fruit toward eternal life.

\* \* \*

## Geopolitical risk and Comunicación de Guillermo

The impact of the war between Ukraine and Russia on Alibaba's stock price taught me something important.

Even though I believe my investment thesis is correct, we are reaching a point in history where we cannot ignore geopolitical risk.

Even when predictions and business theories you think you understand seem well-founded, the global political reality can change quickly and affect what was once considered stable.

The impact of these events is not limited to big nations or corporations; it also affects our everyday decisions and long-term strategies.

This is how I decided to adapt the "Comunicación de Guillermo" newsletter.

ਮੌਜੂਦਾ ਤਕਨਾਲੋਜੀ, ਜਿਵੇਂ ਕਿ ਸਮਾਰਟਫੋਨ ਅਤੇ ਸੋਸ਼ਲ ਮੀਡੀਆ, ਨਾਲ, ਮੈਂ ਇਹ ਵੀ ਮੰਨਦਾ ਹਾਂ ਕਿ ਕੁਝ ਮਸੀਹੀ ਮੰਤਰੀਆਂ ਵੱਲੋਂ ਵਰਤੇ ਜਾਂਦੇ ਅੰਕੜੇ ਪੁਰਾਣੇ ਹੋ ਗਏ ਹਨ, ਅਤੇ ਦੁਨੀਆ ਭਰ ਵਿੱਚ ਮਸੀਹੀ ਧਰਮ ਦੀ ਤਾਕਤ ਅੱਜ ਕੱਲ੍ਹ ਸਿਰਫ ਕੁਝ ਸਾਲ ਪਹਿਲਾਂ ਨਾਲੋਂ ਕਾਫੀ ਵੱਧ ਹੈ।

ਮਸੀਹੀ ਧਰਮ ਦੁਨੀਆ ਵਿੱਚ ਇਸ ਤਰ੍ਹਾਂ ਬਹਾਲ ਹੋ ਗਿਆ ਹੈ ਕਿ ਤੁਸੀਂ ਇਸਨੂੰ ਉਹ ਤਾਕਤ ਦੇ ਤੌਰ 'ਤੇ ਦੇਖ ਸਕਦੇ ਹੋ ਜੋ ਹਾਲ ਹੀ ਵਿੱਚ ਸਿਰਫ ਕੁਝ ਦਿਨ ਪਹਿਲਾਂ ਸੰਯੁਕਤ ਰਾਜ ਅਮਰੀਕਾ ਵਿੱਚ ਡੋਨਲਡ ਟਰੰਪ ਨੂੰ ਜਿੱਤ ਹਾਸਲ ਕਰਨ ਵਿੱਚ ਮਦਦ ਕਰ ਰਹੀ ਸੀ।

ਮੇਰੀ ਸੰਖਿਆਵਾਂ ਦੇ ਅਨੁਸਾਰ, "ਸਿਰਜਣਾਤਮਕ ਹਫ਼ਤੇ" ਦੀ ਸਿਆਣਪ ਜੋ ਪਰਮੇਸ਼ਵਰ ਨੇ ਡਿਜ਼ਾਇਨ ਕੀਤੀ ਸੀ, ਨੂੰ 2.2 ਸਾਲ ਤੱਕ ਖੋਜਣ ਦੇ ਬਾਅਦ ਮੇਰਾ ਨਤੀਜਾ ਇਹ ਹੈ ਕਿ ਮੈਂ ਮੂਰਖ ਫੈਸਲੇਾਂ ਕਾਰਨ ਖੋਏ ਹੋਏ 15 ਸਾਲਾਂ ਤੋਂ ਵੱਧ ਸਮੇਂ ਨੂੰ ਮੁਆਫ਼ ਕਰ ਸਕਿਆ ਹਾਂ।

ਮੈਂ ਕੁਝ ਨਹੀਂ ਕੀਤਾ। ਪ੍ਰਭੂ ਨੇ ਇਹ ਸਭ ਕੁਝ ਮੇਰੇ ਹੱਥ ਵਿੱਚ ਦਿੱਤਾ। ਪਰ ਮੈਨੂੰ ਮਹਿਸੂਸ ਹੁੰਦਾ ਹੈ ਕਿ ਮੈਂ ਖੋਏ ਹੋਏ ਸਮੇਂ ਨੂੰ ਤੋਬਾ ਦੇ ਫਲਾਂ ਨਾਲ ਬਦਲ ਦਿੱਤਾ ਹੈ, ਜਿਸ ਉਤੇ ਮੈਨੂੰ ਪੂਰਾ ਵਿਸ਼ਵਾਸ ਹੈ ਕਿ ਇਹ ਅਮਰ ਜੀਵਨ ਵੱਲ ਹੋਰ ਜ਼ਿਆਦਾ ਫਲ ਲਿਆਏਗਾ।

\* \* \*

## ਭੂਗੋਲਿਕ ਖਤਰਾ ਅਤੇ ਗੁਇਲਰਮੋ ਦੀ ਸੰਚਾਰ

ਉਕਰੇਨ ਅਤੇ ਰੂਸ ਦੇ ਵਿਚਕਾਰ ਜੰਗ ਦਾ ਅਲਿਬਾਬਾ ਦੀ ਸਟਾਕ ਕੀਮਤ 'ਤੇ ਪ੍ਰਭਾਵ ਨੇ ਮੈਨੂੰ ਇੱਕ ਮਹੱਤਵਪੂਰਕ ਗੱਲ ਸਿਖਾਈ।

ਹਾਲਾਂਕਿ ਮੈਂ ਮੰਨਦਾ ਹਾਂ ਕਿ ਮੇਰੀ ਨਿਵੇਸ਼ ਸਿਧਾਂਤ ਸਹੀ ਹੈ, ਅਸੀਂ ਇਤਿਹਾਸ ਦੇ ਇਕ ਪੜਾਅ 'ਤੇ ਪਹੁੰਚ ਰਹੇ ਹਾਂ ਜਿੱਥੇ ਅਸੀਂ ਭੂਗੋਲਿਕ ਖਤਰੇ ਨੂੰ ਨਜ਼ਰਅੰਦਾਜ਼ ਨਹੀਂ ਕਰ ਸਕਦੇ।

ਇਹ ਵੀ ਜਦੋਂ ਤੁਸੀਂ ਸੋਚਦੇ ਹੋ ਕਿ ਜੋ ਅਨੁਮਾਨ ਅਤੇ ਵਪਾਰ ਦੇ ਸਿਧਾਂਤ ਤੁਸੀਂ ਸਮਝਦੇ ਹੋ ਉਹ ਸਹੀ ਹਨ, ਤਾਂ ਦੁਨੀਆਂ ਦੀ ਰਾਜਨੀਤਿਕ ਹਕੀਕਤ ਤੇਜ਼ੀ ਨਾਲ ਬਦਲ ਸਕਦੀ ਹੈ ਅਤੇ ਜੋ ਕਦੋਂ ਤੱਕ ਸਥਿਰ ਸਮਝਿਆ ਜਾਂਦਾ ਸੀ ਉਸ 'ਤੇ ਪ੍ਰਭਾਵ ਪਾ ਸਕਦੀ ਹੈ।

ਇਹ ਘਟਨਾਵਾਂ ਦਾ ਪ੍ਰਭਾਵ ਸਿਰਫ ਵੱਡੇ ਦੇਸ਼ਾਂ ਜਾਂ ਕੰਪਨੀਆਂ ਤੱਕ ਸੀਮਿਤ ਨਹੀਂ ਹੈ; ਇਹ ਸਾਡੇ ਹਰ ਰੋਜ਼ ਦੇ ਫੈਸਲੇ ਅਤੇ ਲੰਬੇ ਸਮੇਂ ਦੀਆਂ ਰਣਨੀਤੀਆਂ 'ਤੇ ਵੀ ਅਸਰ ਪਾਂਦਾ ਹੈ।

ਇਸ ਤਰ੍ਹਾਂ ਮੈਨੂੰ "ਗੁਇਲਰਮੋ ਦੀ ਸੰਚਾਰ" ਨਿਊਜ਼ਲੈਟਰ ਨੂੰ ਅਡਾਪਟ ਕਰਨ ਦਾ ਫੈਸਲਾ ਕੀਤਾ। If you prefer to receive it in English, you can subscribe here:

https://www.linkedin.com/build-relation/newsletter-

follow?entityUrn=7249503021808680960.

If you speak Spanish, you can subscribe here: <a href="https://guillermoestmon.substack.com/">https://guillermoestmon.substack.com/</a>

The goal of this initiative is to help as many people as possible understand reality in an accessible way, as if Warren Buffett were writing to his mom.

I couldn't think of a better name, but if you have any suggestions, I'd be happy to hear them.

\* \* \*

### A sensible approach to the unavoidable future

It might seem strange, but for me, writing these lines and publishing them is not easy. I never imagined in my wildest dreams that I would be sharing something like this, especially not in this context of Bina.

Perhaps, with different choices, my life would be different. First, because I missed my first opportunity to start a Christian family, though I have faith that the God of miracles has something good planned for me.

But now, serving the Lord, I believe I have regained more than a lost decade of my life.

Although I still long to be a father, I don't consider myself naive. I see how things are unfolding, and I notice everything is changing very quickly, so I feel I am prepared spiritually, mentally, and physically for whatever comes next.

I'm also sure that, for a few years now, it should not surprise any of you to know my beliefs about Christianity and how its values are changing the way I see reality. ਜੇ ਤੁਸੀਂ ਇਹ ਅੰਗਰੇਜ਼ੀ ਵਿੱਚ ਪ੍ਰਾਪਤ ਕਰਨਾ ਚਾਹੁੰਦੇ ਹੋ, ਤਾਂ ਤੁਸੀਂ ਇੱਥੇ ਸਬਸਕ੍ਰਾਈਬ ਕਰ ਸਕਦੇ ਹੋ:

https://www.linkedin.com/build-relation/newsletter-follow?entityUrn=7249503021808680960.

ਜੇ ਤੁਸੀਂ ਸਪੇਨੀ ਬੋਲਦੇ ਹੋ, ਤਾਂ ਤੁਸੀਂ ਇੱਥੇ ਸਬਸਕ੍ਰਾਈਬ ਕਰ ਸਕਦੇ ਹੋ: https://guillermoestmon.substack.com/

ਇਸ ਪਹਲ ਦਾ ਮਕਸਦ ਇਹ ਹੈ ਕਿ ਜਿੰਨਾ ਹੋ ਸਕੇ ਲੋਕਾਂ ਨੂੰ ਹਕੀਕਤ ਨੂੰ ਇੱਕ ਪਹੁੰਚਯੋਗ ਢੰਗ ਨਾਲ ਸਮਝਾਉਣਾ, ਜਿਵੇਂ ਕਿ ਵਾਰਨ ਬਫੇਟ ਆਪਣੇ ਮਾਂ ਨੂੰ ਲਿਖ ਰਹੇ ਹੰਦੇ।

ਮੈਨੂੰ ਇਸ ਦਾ ਹੋਰ ਕੋਈ ਵਧੀਆ ਨਾਂ ਸੋਚਣ ਦਾ ਤਰੀਕਾ ਨਹੀਂ ਆਇਆ, ਪਰ ਜੇ ਤੁਸੀਂ ਕੋਈ ਸੁਝਾਅ ਦਿਓ ਤਾਂ ਮੈਨੂੰ ਸੁਣਨ ਵਿੱਚ ਖੁਸ਼ੀ ਹੋਏਗੀ।

\* \* \*

## ਅਣਿਵਾਰਤਾ ਭਵਿੱਖ ਲਈ ਸਮਝਦਾਰੀ ਨਾਲ ਪਹੁੰਚ

ਇਹ ਅਜੀਬ ਲੱਗ ਸਕਦਾ ਹੈ, ਪਰ ਮੇਰੇ ਲਈ ਇਹ ਲਾਈਨਾਂ ਲਿਖਣਾ ਅਤੇ ਇਹਨਾਂ ਨੂੰ ਪ੍ਰਕਾਸ਼ਿਤ ਕਰਨਾ ਆਸਾਨ ਨਹੀਂ ਹੈ। ਮੈਂ ਕਦੇ ਵੀ ਆਪਣੇ ਸਭ ਤੋਂ ਉੱਚੇ ਸੁਪਨੇ ਵਿੱਚ ਵੀ ਨਹੀਂ ਸੋਚਿਆ ਸੀ ਕਿ ਮੈਂ ਕੁਝ ਐਸਾ ਸਾਂਝਾ ਕਰਾਂਗਾ, ਖਾਸ ਕਰਕੇ ਇਸ ਬੀਨਾ ਦੇ ਸੰਦਰਭ ਵਿੱਚ।

ਸ਼ਾਇਦ, ਵੱਖ-ਵੱਖ ਚੋਣਾਂ ਨਾਲ, ਮੇਰੀ ਜ਼ਿੰਦਗੀ ਵੱਖਰੀ ਹੁੰਦੀ। ਪਹਿਲਾਂ, ਕਿਉਂਕਿ ਮੈਂ ਆਪਣੀ ਕਲੀਨ ਜ਼ਿੰਦਗੀ ਦੀ ਸ਼ੁਰੂਆਤ ਕਰਨ ਦਾ ਪਹਿਲਾ ਮੌਕਾ ਗਵਾ ਦਿੱਤਾ, ਹਾਲਾਂਕਿ ਮੈਨੂੰ ਭਰੋਸਾ ਹੈ ਕਿ ਅਦਭੁਤ ਕੰਮ ਕਰਨ ਵਾਲਾ ਪਰਮੇਸ਼ਵਰ ਮੇਰੇ ਲਈ ਕੁਝ ਚੰਗਾ ਯੋਜਨਾ ਬਣਾਈ ਹੋਈ ਹੈ।

ਪਰ ਹੁਣ, ਪ੍ਰਭੂ ਦੀ ਸੇਵਾ ਕਰਦੇ ਹੋਏ, ਮੈਨੂੰ ਯਕੀਨ ਹੈ ਕਿ ਮੈਂ ਆਪਣੇ ਜੀਵਨ ਦੇ ਖੋਏ ਹੋਏ ਇੱਕ ਦਹਾਕੇ ਤੋਂ ਵੱਧ ਨੂੰ ਮੁੜ ਪ੍ਰਾਪਤ ਕਰ ਲਿਆ ਹੈ।

ਹਾਲਾਂਕਿ ਮੈਂ ਅਜੇ ਵੀ ਪਿਤਾ ਬਣਨ ਦੀ ਆਸ ਰੱਖਦਾ ਹਾਂ, ਪਰ ਮੈਂ ਆਪਣੇ ਆਪ ਨੂੰ ਨਾਂਨ੍ਹਾ ਨਹੀਂ ਸਮਝਦਾ। ਮੈਂ ਵੇਖਦਾ ਹਾਂ ਕਿ ਚੀਜ਼ਾਂ ਕਿਵੇਂ ਖੁਲ ਰਹੀਆਂ ਹਨ, ਅਤੇ ਮੈਂ ਧਿਆਨ ਦੇ ਰਿਹਾ ਹਾਂ ਕਿ ਸਬ ਕੁਝ ਬਹੁਤ ਤੇਜ਼ੀ ਨਾਲ ਬਦਲ ਰਿਹਾ ਹੈ, ਇਸ ਲਈ ਮੈਨੂੰ ਇਹ ਮਹਿਸੂਸ ਹੁੰਦਾ ਹੈ ਕਿ ਮੈਂ ਜੋ ਕੁਝ ਵੀ ਅਗੇ ਆਉਂਦਾ ਹੈ ਉਸ ਲਈ ਆਤਮਿਕ, ਮਨੋਵੈਗ਼ਜਿਕ ਅਤੇ ਸਰੀਰਕ ਤੌਰ 'ਤੇ ਤਿਆਰ ਹਾਂ।

ਮੈਂ ਇਹ ਵੀ ਯਕੀਨ ਰੱਖਦਾ ਹਾਂ ਕਿ ਕਈ ਸਾਲਾਂ ਤੋਂ, ਤੁਹਾਨੂੰ ਇਹ ਜਾਣ ਕੇ ਹੈਰਾਨੀ ਨਹੀਂ ਹੋਣੀ ਚਾਹੀਦੀ ਕਿ ਮੈਂ ਮਸੀਹੀ ਧਰਮ ਬਾਰੇ ਆਪਣੀ ਵਿਸ਼ਵਾਸਾਂ ਨੂੰ ਅਤੇ ਇਹ ਕਿਵੇਂ ਹਕੀਕਤ ਨੂੰ ਦੇਖਣ ਦੇ ਤਰੀਕੇ ਨੂੰ ਬਦਲ ਰਿਹਾ ਹੈ। My commitment to you, as friends and shareholders of Bina, remains intact. Essentially, my focus continues to be: to use the capital contributed by shareholders and invest them in extraordinary businesses at reasonable prices.

However, it is clear to me that this is now being shaped by a philosophy of life that is richer, broader, and deeper.

For me, it is very clear that in less than five years, the world as we know it will transform into something different, and what we are living today may be just a vague memory.

You may not agree with what I've shared and decide to withdraw your investment. If that's the case, I won't stop you, because your capital has always been yours. Please contact me if that's the case.

But regardless of whether you agree or disagree with everything I've shared, I believe that, as a shareholder of Bina, you are facing a trilemma with this vision:

- 1. I am lying to you.
- 2. I've gone crazy or I am deceived by false ideas that dominate my imagination, and they have numbed my conscience.
- 3. I am telling you the truth.

If you think I'm lying to you and that my intention is to scam you like one of the many dishonest people I've mentioned in this letter, please contact me so you can withdraw your investment in Bina as soon as possible.

One of my principles is to only keep healthy, fruitful, and trusting relationships. On my side, I believe what I'm saying is true, and I wouldn't joke about something so important.

If you decide to trust my sincerity, then a dilemma arises: Am I correct in these ideas, or am I terribly wrong?

But even if I am wrong, I have reasons to believe that our investment thesis is sound and will protect our interests. ਮੇਰਾ ਤੁਹਾਡੇ ਨਾਲ ਵਾਅਦਾ, ਦੋਸਤਾਂ ਅਤੇ ਬੀਨਾ ਦੇ ਸ਼ੇਅਰਹੋਲਡਰਾਂ ਦੇ ਰੂਪ ਵਿੱਚ, ਬਿਲਕੁਲ ਸਹੀ ਹੈ। ਮੂਲ ਰੂਪ ਵਿੱਚ, ਮੇਰਾ ਧਿਆਨ ਇਹ ਰਹਿੰਦਾ ਹੈ: ਸ਼ੇਅਰਹੋਲਡਰਾਂ ਵਲੋਂ ਯੋਗਦਾਨ ਕੀਤੇ ਗਏ ਪੂੰਜੀ ਨੂੰ ਵਰਤਣਾ ਅਤੇ ਉਨ੍ਹਾਂ ਨੂੰ ਉੱਤਮ ਕੰਪਨੀਆਂ ਵਿੱਚ, ਜੋ ਕਿ ਤੌਲੀਆਂ ਕੀਮਤਾਂ 'ਤੇ ਹਨ, ਨਿਵੇਸ਼ ਕਰਨਾ।

ਹਾਲਾਂਕਿ, ਇਹ ਮੈਨੂੰ ਸਾਫ਼ ਦਿਖਾਈ ਦੇਂਦਾ ਹੈ ਕਿ ਹੁਣ ਇਹ ਇੱਕ ਜੀਵਨ ਦੇ ਦਰਸ਼ਨ ਦੁਆਰਾ ਆਕਾਰ ਲੈ ਰਿਹਾ ਹੈ ਜੋ ਵਧੇਰੇ ਸੰਪੰਨ, ਵਿਸਤਾਰਤ ਅਤੇ ਗਹਿਰਾ ਹੈ।

ਮੇਰੇ ਲਈ ਇਹ ਬਿਲਕੁਲ ਸਾਫ਼ ਹੈ ਕਿ ਪੰਜ ਸਾਲਾਂ ਤੋਂ ਘੱਟ ਸਮੇ ਵਿੱਚ, ਜੋ ਦੁਨੀਆ ਅਸੀਂ ਜਾਣਦੇ ਹਾਂ ਉਹ ਕੁਝ ਵੱਖਰਾ ਬਣ ਜਾਏਗੀ, ਅਤੇ ਜੋ ਅਸੀਂ ਅੱਜ ਜੀ ਰਹੇ ਹਾਂ ਉਹ ਸਿਰਫ ਇੱਕ ਧੁੰਦਲਾ ਯਾਦ ਹੋ ਸਕਦੀ ਹੈ।

ਤੁਸੀਂ ਮੇਰੀਆਂ ਗੱਲਾਂ ਨਾਲ ਸਹਿਮਤ ਨਹੀਂ ਹੋ ਸਕਦੇ ਅਤੇ ਆਪਣੇ ਨਿਵੇਸ਼ ਨੂੰ ਵਾਪਸ ਲੈਣ ਦਾ ਫੈਸਲਾ ਕਰ ਸਕਦੇ ਹੋ। ਜੇ ਇਹ ਹੋਵੇ, ਤਾਂ ਮੈਂ ਤੁਹਾਨੂੰ ਰੋਕਾਂਗਾ ਨਹੀਂ, ਕਿਉਂਕਿ ਤੁਹਾਡਾ ਪੂੰਜੀ ਹਮੇਸ਼ਾ ਤੁਹਾਡਾ ਹੀ ਰਹਿਆ ਹੈ। ਜੇ ਇਹ ਹੋਵੇ, ਤਾਂ ਕਿਰਪਾ ਕਰਕੇ ਮੈਨੂੰ ਸੰਪਰਕ ਕਰੋ।

ਪਰ, ਇਹ ਗੱਲ ਮਹਤਵਪੂਰਨ ਹੈ ਕਿ ਜੋ ਕੁਝ ਵੀ ਮੈਂ ਸਾਂਝਾ ਕੀਤਾ ਹੈ, ਉਸ ਨਾਲ ਸਹਿਮਤ ਹੋਣ ਜਾਂ ਨਾ ਹੋਣ ਦੇ ਬਾਵਜੂਦ, ਮੈਨੂੰ ਵਿਸ਼ਵਾਸ ਹੈ ਕਿ ਬੀਨਾ ਦੇ ਸ਼ੇਅਰਹੋਲਡਰ ਵਜੋਂ ਤੁਸੀਂ ਇਸ ਦ੍ਰਿਸ਼ਟਿਕੋਣ ਨਾਲ ਇੱਕ ਤਿੰਨ ਰਾਹੀ ਸਮੱਸਿਆ ਦਾ ਸਾਹਮਣਾ ਕਰ ਰਹੇ ਹੋ:

- 1. ਮੈਂ ਤੁਹਾਨੂੰ ਝੂਠ ਬੋਲ ਰਿਹਾ ਹਾਂ।
- ਮੈਂ ਪਾਗਲ ਹੋ ਗਿਆ ਹਾਂ ਜਾਂ ਮੈਂ ਗਲਤ ਖ਼ਿਆਲਾਂ ਨਾਲ ਧੋਖੇ ਵਿੱਚ ਹਾਂ ਜੋ ਮੇਰੀ ਕਲਪਨਾ ਨੂੰ ਵਸ਼ ਵਿੱਚ ਕਰਦੇ ਹਨ, ਅਤੇ ਉਹ ਮੇਰੀ ਚੇਤਨਾ ਨੂੰ ਸੁੱਤੇ ਕਰ ਦਿੰਦੇ ਹਨ।
- ਮੈਂ ਤੁਹਾਨੂੰ ਸੱਚ ਬੋਲ ਰਿਹਾ ਹਾਂ।

ਜੇ ਤੁਹਾਨੂੰ ਲੱਗਦਾ ਹੈ ਕਿ ਮੈਂ ਤੁਹਾਨੂੰ ਝੂਠ ਬੋਲ ਰਿਹਾ ਹਾਂ ਅਤੇ ਮੇਰਾ ਇਾਦਾ ਤੁਹਾਨੂੰ ਧੋਖਾ ਦੇਣ ਦਾ ਹੈ ਜਿਵੇਂ ਕਿ ਮੈਂ ਇਸ ਚਿੱਠੀ ਵਿੱਚ ਬਹੁਤ ਸਾਰੇ ਝੂਠੇ ਲੋਕਾਂ ਦੀ ਗੱਲ ਕੀਤੀ ਹੈ, ਤਾਂ ਕਿਰਪਾ ਕਰਕੇ ਮੈਨੂੰ ਸੰਪਰਕ ਕਰੇ ਤਾਂ ਜੋ ਤੁਸੀਂ ਜਲਦੀ ਤੋਂ ਜਲਦੀ ਬੀਨਾ ਵਿੱਚ ਆਪਣਾ ਨਿਵੇਸ਼ ਵਾਪਸ ਲੈ ਸਕੋ।

ਮੇਰੇ ਇੱਕ ਸਿਧਾਂਤ ਹੈ ਕਿ ਮੈਂ ਸਿਰਫ਼ ਸਿਹਤਮੰਦ, ਫਲਦਾਇਕ ਅਤੇ ਭਰੋਸੇਯੋਗ ਰਿਸ਼ਤਿਆਂ ਨੂੰ ਹੀ ਬਣਾਈ ਰੱਖਦਾ ਹਾਂ। ਮੇਰੇ ਪਾਸ, ਮੈਨੂੰ ਵਿਸ਼ਵਾਸ ਹੈ ਕਿ ਜੋ ਮੈਂ ਕਹਿ ਰਿਹਾ ਹਾਂ ਉਹ ਸੱਚ ਹੈ, ਅਤੇ ਮੈਂ ਕੁਝ ਇੰਨਾ ਮਹੱਤਵਪੂਰਨ ਗੱਲਾਂ 'ਤੇ ਮਜ਼ਾਕ ਨਹੀਂ ਕਰਾਂਗਾ।

ਜੇ ਤੁਸੀਂ ਮੇਰੀ ਸਚਾਈ 'ਤੇ ਭਰੋਸਾ ਕਰਨ ਦਾ ਫੈਸਲਾ ਕਰਦੇ ਹੋ, ਤਾਂ ਇੱਕ ਦਿਲਚਸਪ ਸਮੱਸਿਆ ਉੱਭਰਦੀ ਹੈ: ਕੀ ਮੈਂ ਇਹ ਵਿਚਾਰ ਸਹੀ ਹਾਂ, ਜਾਂ ਮੈਂ ਬਿਲਕੁਲ ਗਲਤ ਹਾਂ?

ਪਰ ਹਾਲਾਂਕਿ ਜੇ ਮੈਂ ਗਲਤ ਹਾਂ, ਤਾਂ ਮੇਰੇ ਕੋਲ ਇਹ ਮੰਨਣ ਦੇ ਕਾਰਣ ਹਨ ਕਿ ਸਾਡਾ ਨਿਵੇਸ਼ ਥੀਸਿਸ ਮਜ਼ਬੂਤ ਹੈ ਅਤੇ ਇਹ ਸਾਡੇ ਹਿੱਤਾਂ ਦੀ ਰੱਖਿਆ ਕਰੇਗੀ। First, I base this on a reasoning developed by Jeff Van Duzer in his book "Why Business Matters to God?" while I was researching the ideas Jorge shared with me when I met him, which I described in detail in the idea just before this one.

# https://www.amazon.com/Why-Business-Matters-God-Still/dp/0830838880

The reasoning goes something like this: First of all, no one knows for sure the exact mechanism of what's called the "end times," and interpretations of this topic are often full of speculation and debate.

However, there is a solid perspective, which I personally support, called "continuity."

In many passages of the Scriptures, both in the Old and in the New Testament, we see that the work we do and the way we do it are very important to God.

Some of us believe that every action we take in our lives has the potential to be a sacred service to God.

This theology, from the early days of Christianity, highlights the idea that there is no longer a physical temple; rather, we ourselves are the temple where the Holy Spirit dwells.

Professional work then becomes a central service, as my beloved Catholic friends from the Panamericana University would say, an "Opus Dei," which enriches our relationship with God and our purpose in life.

We cannot be sure what the Heavenly Jerusalem will look like, although we suspect that God will take the best of this world to build or use in this new city.

A key question arises then: Will our work in this life endure, and does it matter to God?

ਪਹਿਲਾਂ, ਮੈਂ ਇਸ ਨੂੰ ਜੇਫ਼ ਵੈਨ ਡੂਜ਼ਰ ਦੀ ਪੁਸਤਕ "Why Business Matters to God?" ਵਿੱਚ ਵਿਕਸਿਤ ਕੀਤੇ ਗਏ ਵਿਚਾਰਾਂ 'ਤੇ ਆਧਾਰਿਤ ਕਰਦਾ ਹਾਂ ਜਦੋਂ ਮੈਂ ਉਹਨਾਂ ਵਿਚਾਰਾਂ ਦੀ ਜਾਂਚ ਕਰ ਰਿਹਾ ਸੀ ਜੋ ਜੋਰਜੇ ਨੇ ਮੇਰੇ ਨਾਲ ਸਾਂਝੇ ਕੀਤੇ ਸਨ, ਜਿਨ੍ਹਾਂ ਦਾ ਮੈਜੇ ਇਸ ਵਿਚਾਰ ਤੋਂ ਪਹਿਲਾਂ ਵੇਰਵਾ ਦਿੱਤਾ ਸੀ।

https://www.amazon.com/Why-Business-Matters-God-Still/dp/0830838880

ਇਹ ਵਿਚਾਰ ਕੁਝ ਇਸ ਤਰ੍ਹਾਂ ਹੈ: ਸਭ ਤੋਂ ਪਹਿਲਾਂ, ਕੋਈ ਵੀ ਇਸ ਗੱਲ ਨੂੰ ਪੱਕੀ ਤਰ੍ਹਾਂ ਨਹੀਂ ਜਾਣਦਾ ਕਿ "ਅੰਤ ਸਮੇਂ" ਦਾ ਯਥਾਰਥੀ ਮਕੈਨਿਜ਼ਮ ਕੀ ਹੈ, ਅਤੇ ਇਸ ਵਿਸ਼ੇ ਦੀ ਵਿਆਖਿਆ ਅਕਸਰ ਅਨੁਮਾਨ ਅਤੇ ਬਹਿਸ ਨਾਲ ਭਰੀ ਹੋਈ ਹੁੰਦੀ ਹੈ।

ਹਾਲਾਂਕਿ, ਇੱਕ ਮਜ਼ਬੂਤ ਦਰਸ਼ਨ ਹੈ, ਜਿਸਦਾ ਮੈਂ ਨਿੱਜੀ ਤੌਰ 'ਤੇ ਸਮਰਥਨ ਕਰਦਾ ਹਾਂ, ਜਿਸਨੂੰ "ਸੰਪਰਕਤਾ" ਕਿਹਾ ਜਾਂਦਾ ਹੈ।

ਪੁਰਾਣੀ ਅਤੇ ਨਵੀਨੀ ਕਿਤਾਬਾਂ ਵਿੱਚ ਕਈ ਥਾਵਾਂ 'ਤੇ, ਅਸੀਂ ਵੇਖਦੇ ਹਾਂ ਕਿ ਜੋ ਕੰਮ ਅਸੀਂ ਕਰਦੇ ਹਾਂ ਅਤੇ ਜਿਸ ਤਰੀਕੇ ਨਾਲ ਅਸੀਂ ਉਹ ਕਰਦੇ ਹਾਂ, ਉਹ ਪ੍ਰਭੂ ਲਈ ਬਹੁਤ ਮਹੱਤਵਪੂਰਨ ਹੈ।

ਕੁਝ ਲੋਕਾਂ ਦਾ ਇਹ ਮੰਨਣਾ ਹੈ ਕਿ ਸਾਡੀ ਜ਼ਿੰਦਗੀ ਵਿੱਚ ਹਰ ਕਿਰਿਆ ਜਿਸ ਤਰੀਕੇ ਨਾਲ ਅਸੀਂ ਕਰਦੇ ਹਾਂ, ਉਹ ਪ੍ਰਭੂ ਦੀ ਸੇਵਾ ਹੋ ਸਕਦੀ ਹੈ।

ਇਹ ਥੀਓਲੋਜੀ, ਜੋ ਖ਼੍ਰਿਸ਼ਤੀਅਤ ਦੇ ਸ਼ੁਰੂਆਤੀ ਦਿਨਾਂ ਤੋਂ ਹੈ, ਇਹ ਵਿਚਾਰ ਪ੍ਰਗਟ ਕਰਦੀ ਹੈ ਕਿ ਹੁਣ ਕੋਈ ਭੌਤਿਕ ਮੰਦਰ ਨਹੀਂ ਹੈ; ਬਲਕਿ ਅਸੀਂ ਆਪ ਹੀ ਉਹ ਮੰਦਰ ਹਾਂ ਜਿੱਥੇ ਪਵਿੱਤਰ ਆਤਮਾ ਵਸਦਾ ਹੈ।

ਪੇਸ਼ਾਵਰ ਕੰਮ ਇਸ ਤਰ੍ਹਾਂ ਕੇਂਦਰੀ ਸੇਵਾ ਬਣ ਜਾਂਦਾ ਹੈ, ਜਿਵੇਂ ਕਿ ਮੇਰੇ ਪਿਆਰੇ ਕੈਥਲਿਕ ਦੋਸਤ ਪੈਨਾਮੇਰੀਕਾਨ ਯੂਨੀਵਰਸਿਟੀ ਤੋਂ ਕਹਿੰਦੇ ਹਨ, "ਓਪਸ ਡੇ" ਜੋ ਸਾਡੀ ਪ੍ਰਭੂ ਨਾਲ ਸੰਬੰਧ ਨੂੰ ਅਤੇ ਸਾਡੇ ਜੀਵਨ ਦੇ ਉਦੇਸ਼ ਨੂੰ ਸੰਵਾਰਦਾ ਹੈ।

ਅਸੀਂ ਪੱਕਾ ਨਹੀਂ ਜਾਣ ਸਕਦੇ ਕਿ ਅੱਜ ਤੋਂ ਹਵਾਈ ਜ਼ਰੂਸ਼ਲਮ ਕਿਵੇਂ ਦਿੱਸੇਗਾ, ਹਾਲਾਂਕਿ ਅਸੀਂ ਸ਼ੱਕ ਕਰਦੇ ਹਾਂ ਕਿ ਪ੍ਰਭੂ ਇਸ ਦੁਨੀਆ ਦੇ ਸਬ ਤੋਂ ਵਧੀਆ ਚੀਜ਼ਾਂ ਨੂੰ ਲੈ ਕੇ ਇਸ ਨਵੇਂ ਸ਼ਹਿਰ ਵਿੱਚ ਬਣਾਉਣ ਜਾਂ ਵਰਤਣਗੇ।

ਫਿਰ ਇੱਕ ਅਹੰਕਾਰਪੂਰਨ ਸਵਾਲ ਉਭਰਦਾ ਹੈ: ਕੀ ਸਾਡਾ ਕੰਮ ਇਸ ਜ਼ਿੰਦਗੀ ਵਿੱਚ ਜਾਰੀ ਰਹੇਗਾ, ਅਤੇ ਕੀ ਇਹ ਪ੍ਰਭੂ ਲਈ ਮਹੱਤਵਪੂਰਨ ਹੈ? To answer it, in practice, we encounter three philosophical perspectives within Christianity:

## 1. The Agnostics:

They are in constant uncertainty.

They believe the world itself is flawed, that in some way, God made an error by creating a world subject to corruption, and that prophecies are ambiguous or symbolic.

According to this view, we cannot expect the value of our efforts to continue in the new reality, as the promises are vague and only assure us of salvation through Christ's sacrifice.

This view helps us understand that we cannot anticipate what will happen with this reality when we move on to the next.

#### 2. The Enthusiasts of Annihilation:

They believe in a complete break between this world and the one to come, based on chapter 3 of the Second Letter of Peter.

According to them, the world will be destroyed by fire and replaced by a new one.

They point out that the Heavenly Jerusalem descends from heaven as an exclusive gift from God, pure and spotless, where humans, with their impurities, cannot contribute.

For them, human work is just a means to sustain life here but has no intrinsic value, suggesting it is pointless to strive here.

In their view, they ignore that Genesis states God created all things good.

They also leave a question in the air: if work were insignificant, why would a good God call us to work, strive, and be courageous?

ਇਸਦਾ ਜਵਾਬ ਦੇਣ ਲਈ, ਅਸੀਂ ਖ਼੍ਰਿਸ਼ਤੀਅਤ ਦੇ ਤਿੰਨ ਦਰਸ਼ਨਕ ਤਰੀਕਿਆਂ ਨੂੰ ਪ੍ਰਯੋਗ ਵਿੱਚ ਦੇਖਦੇ ਹਾਂ:

1. ਅਗਨਾਸਟਿਕਸ (ਨਿਰਾਧਾਰੀਆਂ):

ਉਹ ਸਦੀਵਾਂ ਅਣਜਾਣ ਵਿੱਚ ਰਹਿੰਦੇ ਹਨ।

ਉਹ ਮੰਨਦੇ ਹਨ ਕਿ ਦੁਨੀਆ ਖ਼ੁਦ ਕਮੀ ਵਾਲੀ ਹੈ, ਕਿ ਕਿਸੇ ਤਰੀਕੇ ਨਾਲ, ਪ੍ਰਭੂ ਨੇ ਇੱਕ ਐਸੀ ਦੁਨੀਆ ਬਣਾਕੇ ਗਲਤੀ ਕੀਤੀ ਜੋ ਕੁਰੂਪਣ ਦਾ ਸ਼ਿਕਾਰ ਹੈ, ਅਤੇ ਉਹ ਭਵਿੱਖਵਾਣੀਆਂ ਗੁੰਝਲਦਾਰ ਜਾਂ ਪ੍ਰਤੀਕਾਤਮਕ ਮੰਨਦੇ ਹਨ।

ਇਸ ਵਿਚਾਰ ਦੇ ਅਨੁਸਾਰ, ਅਸੀਂ ਆਪਣੇ ਯਤਨਾਂ ਦੀ ਕੀਮਤ ਨੂੰ ਨਵੀਂ ਹਕੀਕਤ ਵਿੱਚ ਜਾਰੀ ਰਹਿਣ ਦੀ ਉਮੀਦ ਨਹੀਂ ਕਰ ਸਕਦੇ, ਕਿਉਂਕਿ ਵਾਅਦੇ ਅਸਪਸ਼ਟ ਹਨ ਅਤੇ ਸਿਰਫ਼ ਸਾਨੂੰ ਮਸੀਹ ਦੇ ਤਿਆਗ ਰਾਹੀਂ ਮੁਕਤੀ ਦਾ ਵਾਅਦਾ ਦਿੰਦੇ ਹਨ।

ਇਹ ਵਿਚਾਰ ਸਾਨੂੰ ਸਮਝਾਉਂਦਾ ਹੈ ਕਿ ਅਸੀਂ ਅਗਲੇ ਜੀਵਨ ਵਿੱਚ ਇਹ ਜ਼ਿੰਦਗੀ ਕਿਵੇਂ ਬਦਲਣੀ ਹੈ, ਇਸਦੇ ਬਾਰੇ ਕੁਝ ਪੂਰਵਾਂਸ਼ ਭਵਿੱਖਵਾਣੀਆਂ ਕਰਨ ਦੀ ਉਮੀਦ ਨਹੀਂ ਕਰ ਸਕਦੇ।

## 2. ਅਣੀਹਿਲੇਸ਼ਨ ਦੇ ਉਤਸ਼ਾਹੀਆਂ:

ਉਹ ਇਸ ਦੁਨੀਆਂ ਅਤੇ ਅਗਲੇ ਜੀਵਨ ਵਿਚਕਾਰ ਇੱਕ ਪੂਰੀ ਤੋੜ ਨੂੰ ਮੰਨਦੇ ਹਨ, ਜੋ ਕਿ ਪੀਟਰ ਦੀ ਦੂਜੀ ਪੱਤਰ ਦੇ ਤੀਜੇ ਅਧਿਆਇ ਦੇ ਆਧਾਰ 'ਤੇ ਹੈ।

ਉਹ ਮੰਨਦੇ ਹਨ ਕਿ ਦੁਨੀਆ ਅੱਗ ਨਾਲ ਤਬਾਹ ਹੋ ਜਾਵੇਗੀ ਅਤੇ ਇਸਦੀ ਥਾਂ ਨਵੀਂ ਦਨੀਆ ਬਣਾਈ ਜਾਵੇਗੀ।

ਉਹ ਦੱਸਦੇ ਹਨ ਕਿ ਹਵਾਈ ਜ਼ਰੂਸ਼ਲਮ ਪ੍ਰਭੂ ਤੋਂ ਇੱਕ ਖਾਸ ਉਪਹਾਰ ਵਜੋਂ ਸਵਰਗ ਤੋਂ ਉਤਰਦਾ ਹੈ, ਜੋ ਕਿ ਸ਼ੁੱਧ ਅਤੇ ਬਿਨਾ ਦਾਗ ਵਾਲਾ ਹੈ, ਜਿੱਥੇ ਮਨੁੱਖ ਆਪਣੀਆਂ ਅਣਸ਼ੁੱਧਤਾਵਾਂ ਦੇ ਨਾਲ ਕੁਝ ਨਹੀਂ ਜੋੜ ਸਕਦੇ।

ਉਹਨਾਂ ਲਈ, ਮਨੁੱਖੀ ਕੰਮ ਸਿਰਫ਼ ਇੱਥੇ ਜੀਵਨ ਦੀ ਰਖਿਆ ਲਈ ਇੱਕ ਸਾਧਨ ਹੈ ਪਰ ਇਸਦਾ ਕੋਈ ਅੰਤਰੀਕ ਕੀਮਤ ਨਹੀਂ ਹੈ, ਜਿਸ ਨਾਲ ਇਹ ਦਰਸਾਉਂਦਾ ਹੈ ਕਿ ਇੱਥੇ ਪ੍ਰਯਤਨ ਕਰਨ ਦਾ ਕੋਈ ਮਤਲਬ ਨਹੀਂ।

ਉਹਨਾਂ ਦੇ ਵਿਚਾਰ ਵਿੱਚ, ਉਹ ਇਸ ਗੱਲ ਨੂੰ ਨਜ਼ਰਅੰਦਾਜ਼ ਕਰਦੇ ਹਨ ਕਿ ਜੇਨਿਸਿਸ ਵਿੱਚ ਕਿਹਾ ਗਿਆ ਹੈ ਕਿ ਪ੍ਰਭੂ ਨੇ ਸਾਰੇ ਚੀਜ਼ਾਂ ਨੂੰ ਚੰਗਾ ਬਣਾਇਆ।

ਉਹ ਇਕ ਸਵਾਲ ਛੱਡ ਜਾਂਦੇ ਹਨ: ਜੇ ਕੰਮ ਬੇਹਿੱਤ ਹੋਵੇ ਤਾਂ, ਇੱਕ ਚੰਗਾ ਪ੍ਰਭੂ ਸਾਨੂੰ ਕੰਮ ਕਰਨ, ਉਤਸ਼ਾਹਤ ਹੋਣ ਅਤੇ ਹੌਸਲਾ ਰੱਖਣ ਲਈ ਕਿਉਂ ਬੁਲਾਉਂਦਾ?

#### 3. Adoption:

This is the view I hold. I believe that the work we do matters to God and that its intrinsic value will survive, being purified and transformed to contribute to God's kingdom.

The fire mentioned in Peter's letter is purifying, not destructive (1 Corinthians 3:12-15).

God cares about the work we do in this world because it has intrinsic value and is connected to an eternal purpose.

Through the sacraments of the Lord's Supper and baptism, Christ shows us that material things have a sacred and lasting role.

The vision of the New Jerusalem unfolds here, in this reality; it doesn't mean we will be taken up to heaven.

The idea that the Heavenly Jerusalem keeps the name "Jerusalem" in Revelation 21 and 22 suggests continuity. For example, this city is founded on the apostles and the twelve tribes of Israel, historical figures that connect the old world with the new.

In this new reality, God, in His sovereignty, chooses to dwell among His people in the holy city established within our reality. It's there that the kings of the earth bring their splendor (Revelation 21:24).

So, I believe that our work has a role in God's plan, and He will act through His Spirit in human works, incorporating what has value into the New Jerusalem.

Since God has plans that include both this world and the one to come, we can trust that His will shall prevail in the new reality, and that He will remain sovereign.

God will act through His Spirit in human work, and, in special and unexpected moments, His intervention will become even clearer at the end of times.

## 3. ਗ੍ਰਹਿਣ (ਅਡਾਪਸ਼ਨ):

ਇਹ ਉਹ ਵਿਚਾਰ ਹੈ ਜੋ ਮੈਂ ਰੱਖਦਾ ਹਾਂ। ਮੈਂ ਮੰਨਦਾ ਹਾਂ ਕਿ ਜੋ ਕੰਮ ਅਸੀਂ ਕਰਦੇ ਹਾਂ ਉਹ ਪ੍ਰਭੂ ਲਈ ਮਹੱਤਵਪੂਰਨ ਹੈ ਅਤੇ ਇਸਦੀ ਅੰਤਰੀਕ ਕੀਮਤ ਜੀਵਤ ਰਹੇਗੀ, ਸ਼ੁੱਧ ਹੋ ਕੇ ਅਤੇ ਬਦਲ ਕੇ ਪ੍ਰਭੂ ਦੇ ਰਾਜ ਵਿੱਚ ਯੋਗਦਾਨ ਪਾਉਂਦੀ ਰਹੇਗੀ।

ਪੀਟਰ ਦੀ ਪੱਤਰ ਵਿੱਚ ਜਿਵੇਂ ਅੱਗ ਦਾ ਜਿਕਰ ਕੀਤਾ ਗਿਆ ਹੈ, ਉਹ ਤਬਾਹੀ ਲਈ ਨਹੀਂ, ਸਗੋਂ ਸ਼ੁੱਧ ਕਰਨ ਲਈ ਹੈ (1 ਕੁਰਿੰਥੀਯਾਂ 3:12-15)।

ਪ੍ਰਭੂ ਇਸ ਦੁਨੀਆ ਵਿੱਚ ਸਾਡੀ ਕੀਤੀ ਗਈ ਮਿਹਨਤ ਦੀ ਦੇਖਭਾਲ ਕਰਦਾ ਹੈ ਕਿਉਂਕਿ ਇਸਦੀ ਅੰਤਰੀਕ ਕੀਮਤ ਹੈ ਅਤੇ ਇਹ ਇਕ ਅਨੰਤ ਮਕਸਦ ਨਾਲ ਜੁੜੀ ਹੋਈ ਹੈ।

ਪਰਮੇਸ਼ਵਰ ਦੀ ਰਾਤਰੀ ਭੋਜਨ ਅਤੇ ਬਪਤਿਸਮਾ ਦੇ ਰਾਜ ਦੀਆਂ ਸਾਕਰਮੈਂਟਾਂ ਰਾਹੀਂ, ਮਸੀਹ ਸਾਨੂੰ ਦਿਖਾਉਂਦੇ ਹਨ ਕਿ ਭੌਤਿਕ ਚੀਜ਼ਾਂ ਦਾ ਇਕ ਪਵਿੱਤਰ ਅਤੇ ਸਥਾਈ ਭੁਮਿਕਾ ਹੈ।

ਨਵੀਂ ਜ਼ਰੂਸ਼ਲਮ ਦਾ ਦਰਸ਼ਨ ਇਥੇ, ਇਸ ਹਕੀਕਤ ਵਿੱਚ ਖੁਲਦਾ ਹੈ; ਇਸਦਾ ਇਹ ਮਤਲਬ ਨਹੀਂ ਹੈ ਕਿ ਸਾਨੂੰ ਸਵਰਗ ਵਿੱਚ ਉਠਾ ਲਿਆ ਜਾਵੇਗਾ।

ਇਹ ਵਿਚਾਰ ਕਿ ਹਵਾਈ ਜ਼ਰੂਸ਼ਲਮ ਆਪਣਾ ਨਾਮ "ਜ਼ਰੂਸ਼ਲਮ" ਰੱਖਦੀ ਹੈ ਪ੍ਰਕਟੀਸ਼ਨ 21 ਅਤੇ 22 ਵਿੱਚ, ਤੱਤਤੀਵੀ ਤਬਦੀਲੀ ਨੂੰ ਦਰਸਾਉਂਦਾ ਹੈ। ਉਦਾਹਰਨ ਵਜੋਂ, ਇਹ ਸ਼ਹਿਰ ਪ੍ਰੇਰਿਤਾਂ ਅਤੇ ਇਸਰਾਈਲ ਦੇ ਬਾਰਾਂ ਥਾਪਾਂ ਤੇ ਅਧਾਰਿਤ ਹੈ, ਜੋ ਪੁਰਾਣੇ ਦੁਨੀਆਂ ਨੂੰ ਨਵੀਂ ਦੁਨੀਆਂ ਨਾਲ ਜੁੜਦੇ ਹਨ।

ਇਸ ਨਵੀਂ ਹਕੀਕਤ ਵਿੱਚ, ਪ੍ਰਭੂ ਆਪਣੇ ਰਾਜਾਬ੍ਹ ਵਿੱਚ ਚੁਣਦੇ ਹਨ ਕਿ ਉਹ ਆਪਣੇ ਲੋਕਾਂ ਦੇ ਨਾਲ ਪਵਿੱਤ੍ਰ ਸ਼ਹਿਰ ਵਿੱਚ ਰਹਿਣ। ਉੱਥੇ ਧਰਤੀ ਦੇ ਰਾਜੇ ਆਪਣੇ ਰੂਪਾਂ ਅਤੇ ਸ਼ਾਨ ਨੂੰ ਲੈ ਕੇ ਆਉਂਦੇ ਹਨ (ਪ੍ਰਕਟੀਸ਼ਨ 21:24)।

ਇਸ ਲਈ, ਮੈਂ ਮੰਨਦਾ ਹਾਂ ਕਿ ਸਾਡਾ ਕੰਮ ਪ੍ਰਭੂ ਦੀ ਯੋਜਨਾ ਵਿੱਚ ਇਕ ਭੂਮਿਕਾ ਰੱਖਦਾ ਹੈ ਅਤੇ ਉਹ ਆਪਣੀ ਆਤਮਾ ਰਾਹੀਂ ਮਨੁੱਖੀ ਕੰਮਾਂ ਵਿੱਚ ਕਾਰਵਾਈ ਰਾੇੇੇਂਗ, ਜੋ ਕਿ ਉਸਦੇ ਰਾਜ ਵਿੱਚ ਕੀਮਤ ਵਾਲੇ ਚੀਜ਼ਾਂ ਨੂੰ ਸ਼ਾਮਲ ਕਰੇਗਾ।

ਜਿਵੇਂ ਕਿ ਪ੍ਰਭੂ ਦੀਆਂ ਯੋਜਨਾਵਾਂ ਵਿੱਚ ਇਹ ਦੁਨੀਆ ਅਤੇ ਅਗਲੀ ਦੁਨੀਆ ਦੋਹਾਂ ਸ਼ਾਮਲ ਹਨ, ਅਸੀਂ ਭਰੋਸਾ ਕਰ ਸਕਦੇ ਹਾਂ ਕਿ ਉਸਦਾ ਇੱਛਾ ਨਵੀਂ ਹਕੀਕਤ ਵਿੱਚ ਜ਼ਰੂਰ ਪ੍ਰਭਾਵੀ ਹੋਵੇਗਾ ਅਤੇ ਉਹ ਰਾਜਪਾਲ ਰਹੇਗਾ।

ਪ੍ਰਭੂ ਮਨੁੱਖੀ ਕੰਮ ਵਿੱਚ ਆਪਣੀ ਆਤਮਾ ਰਾਹੀਂ ਕਾਰਵਾਈ ਕਰੇਗਾ, ਅਤੇ ਵਿਸ਼ੇਸ਼ ਅਤੇ ਅਚਾਨਕ ਸਮਿਆਂ ਵਿੱਚ, ਉਸ ਦੀ ਦਖਲ ਅੰਦਾਜੀ ਅੰਤ ਸਮਿਆਂ ਵਿੱਚ ਹੋਰ ਵੀ ਸਪੱਸ਼ਟ ਹੋ ਜਾਵੇਗੀ। There is no "Plan B." From Genesis to Revelation, God's intentions are revealed consistently. The peace designed for the Garden of Eden is the same peace we will experience in the eternal city, the New Jerusalem, our future reality.

This doesn't mean that all work contributes to the kingdom of God, as God Himself will judge and purify our works and deeds.

Work that has intrinsic value will be transformed to shape the new world in the Heavenly Jerusalem. I imagine this new world could include, for instance, a Heavenly Mexico, a Heavenly Durango, a Heavenly Paris or London, a Heavenly New York, and even a Heavenly Guadalajara.

God is certainly already at work in human history.

Take the case of the Bible. God inspired specific people to write with their own hands the greatest story ever told, His "Word."

In a similar way, God creates temporary and tangible realities in our world through the lives of those willing to pay the cost of being His disciples, to take up their cross, and follow Him.

So this divine call isn't limited to the spiritual; it invites us to actively participate in business, building God's kingdom here, in this reality.

This call includes all areas of our life, even in activities like Bina.

When you allocate a portion of the trust you have earned through your work to Bina, you gain rights over Bina's shares. Bina, in turn, invests in businesses, acquiring titles that grant certain rights over these.

But before moving on to the next idea, what about the culture I mentioned earlier, like the one dominated by fraudsters and liars in Mexico's business and daily life?

ਕੋਈ "ਪਲਾਨ B" ਨਹੀਂ ਹੈ। ਆਦਿ ਤੋਂ ਲੈ ਕੇ ਖੁਦਾਈ ਤੱਕ, ਪਰਮੇਸ਼ਵਰ ਦੀਆਂ ਇਰਾਦੇ ਸਪਸ਼ਟ ਤਰੀਕੇ ਨਾਲ ਜਾਹਿਰ ਹੁੰਦੇ ਹਨ। ਐਡਨ ਦੇ ਬਾਗ ਲਈ ਜੋ ਸ਼ਾਂਤੀ ਤਿਆਰ ਕੀਤੀ ਗਈ ਸੀ, ਉਹੀ ਸ਼ਾਂਤੀ ਅਸੀਂ ਨਵੀਂ ਜ਼ਰੂਸ਼ਲਮ, ਸਾਡੇ ਭਵਿੱਖ ਦੇ ਸੱਚੇ ਰਾਜ, ਵਿੱਚ ਅਨੰਦ ਲੈਏਗੇ।

ਇਹ ਦਾ ਮਤਲਬ ਇਹ ਨਹੀਂ ਹੈ ਕਿ ਸਾਰਾ ਕੰਮ ਪਰਮੇਸ਼ਵਰ ਦੇ ਰਾਜ ਵਿੱਚ ਯੋਗਦਾਨ ਪਾਉਂਦਾ ਹੈ, ਕਿਉਂਕਿ ਪਰਮੇਸ਼ਵਰ ਖੁਦ ਸਾਡੇ ਕੰਮਾਂ ਅਤੇ ਕਰਮਾਂ ਦੀ ਅਦਾਲਤ ਕਰੇਗਾ ਅਤੇ ਉਨ੍ਹਾਂ ਨੂੰ ਸ਼ੁੱਧ ਕਰੇਗਾ।

ਉਹ ਕੰਮ ਜਿਸ ਦੀ ਅੰਤਰੀਕ ਕੀਮਤ ਹੈ, ਨਵੀਂ ਦੁਨੀਆ ਨੂੰ Heavenly Jerusalem ਵਿੱਚ ਬਣਾਉਣ ਲਈ ਬਦਲ ਜਾਵੇਗਾ। ਮੈਂ ਸੋਚਦਾ ਹਾਂ ਕਿ ਇਹ ਨਵੀਂ ਦੁਨੀਆਂ, ਉਦਾਹਰਨ ਵਜੋਂ, Heavenly Mexico, Heavenly Durango, Heavenly Paris ਜਾਂ London, Heavenly New York ਅਤੇ ਜਿਵੇਂ Heavenly Guadalajara ਸ਼ਾਮਲ ਕਰ ਸਕਦੀ ਹੈ।

ਪਰਮੇਸ਼ਵਰ ਸਪਸ਼ਟ ਤੌਰ ਤੇ ਪਹਿਲਾਂ ਹੀ ਮਨੁੱਖੀ ਇਤਿਹਾਸ ਵਿੱਚ ਕੰਮ ਕਰ ਰਿਹਾ ਹੈ।

ਬਾਈਬਲ ਦਾ ਮਿਸਾਲ ਲਓ। ਪਰਮੇਸ਼ਵਰ ਨੇ ਖਾਸ ਲੋਕਾਂ ਨੂੰ ਪ੍ਰੇਰਿਤ ਕੀਤਾ ਕਿ ਉਹ ਆਪਣੀਆਂ ਹੀ ਹੱਥਾਂ ਨਾਲ ਸਭ ਤੋਂ ਵੱਡੀ ਕਹਾਣੀ ਲਿਖਣ, ਉਸਦੇ "ਸ਼ਬਦ" ਨੂੰ ਲਿਖਣ।

ਇਸੇ ਤਰੀਕੇ ਨਾਲ, ਪਰਮੇਸ਼ਵਰ ਆਪਣੇ ਚਾਹਵਾਨਾਂ ਦੀਆਂ ਜਿੰਦਗੀ ਰਾਹੀਂ, ਜੋ ਉਸਦੇ ਸ਼ਿਸ਼ੇ ਬਣਨ ਦਾ ਮਲੂਅ ਚੁੱਕਣ ਨੂੰ ਤਿਆਰ ਹਨ, ਸਾਡੇ ਦਨੀਆ ਵਿੱਚ ਅਸਥਾਈ ਅਤੇ ਪੱਕੀ ਹਕੀਕਤਾਂ ਬਣਾਉਂਦਾ ਹੈ।

ਇਸ ਲਈ ਇਹ ਦਿਵine ਸੁਨੇਹਾ ਸਿਰਫ ਆਤਮਿਕ ਤੱਕ ਸੀਮਤ ਨਹੀਂ ਹੈ; ਇਹ ਸਾਨੂੰ ਸਿੱਧਾ ਇਸ ਸੱਚੀ ਹਕੀਕਤ ਵਿੱਚ ਪਰਮੇਸ਼ਵਰ ਦੇ ਰਾਜ ਦੀ ਨਿਰਮਾਣ ਵਿੱਚ ਕਾਰਜ ਕਰਣ ਲਈ ਮੰਨਦਾ ਹੈ।

ਇਹ ਸੁਨੇਹਾ ਸਾਡੇ ਜੀਵਨ ਦੇ ਹਰ ਖੇਤਰ ਨੂੰ ਸ਼ਾਮਲ ਕਰਦਾ ਹੈ, ਇਸ ਵਿੱਚ Bina ਵਰਗੀਆਂ ਗਤੀਵਿਧੀਆਂ ਵੀ ਸ਼ਾਮਲ ਹਨ।

ਜਦੋਂ ਤੁਸੀਂ ਆਪਣੇ ਕੰਮ ਰਾਹੀਂ ਹਾਸਲ ਕੀਤੀ ਹੋਈ ਭਰੋਸੇ ਦੀ ਇੱਕ ਹਿੱਸਾ Bina ਨੂੰ ਵੰਡਦੇ ਹੋ, ਤਾਂ ਤੁਸੀਂ Bina ਦੇ ਸ਼ੇਅਰਾਂ 'ਤੇ ਹੱਕ ਪ੍ਰਾਪਤ ਕਰ ਲੈਂਦੇ ਹੋ। ਬਿਨਾ, ਬਦਲੇ ਵਿੱਚ, ਕਾਰੋਬਾਰਾਂ ਵਿੱਚ ਨਿਵੇਸ਼ ਕਰਦਾ ਹੈ, ਜਿਸ ਨਾਲ ਕੁਝ ਹੱਕ ਪ੍ਰਾਪਤ ਹੁੰਦੇ ਹਨ।

ਪਰ ਅਗਲੇ ਵਿਚਾਰ ਤੇ ਜਾਣ ਤੋਂ ਪਹਿਲਾਂ, ਜਿਵੇਂ ਮੈਂ ਪਹਿਲਾਂ ਚਰਚਾ ਕੀਤੀ ਸੀ, ਉਸ ਸੱਭਿਆਚਾਰ ਦੇ ਬਾਰੇ ਕੀ ਕਿਹਾ ਜਾਵੇ, ਜੋ ਮੈਕਸੀਕੋ ਦੇ ਕਾਰੋਬਾਰ ਅਤੇ ਰੋਜ਼ਾਨਾ ਜ਼ਿੰਦਗੀ ਵਿੱਚ ਧੋਖੇਬਾਜ਼ਾਂ ਅਤੇ ਝੂਠੇ ਲੋਕਾਂ ਦੁਆਰਾ ਪ੍ਰਧਾਨ ਕੀਤਾ ਗਿਆ ਹੈ? Here, 20th-century theologian Richard Niebuhr emphasized the importance of integrating faith into everyday life and proposed five paradigms that believers can adopt to face a challenging secular culture:

- 1. **Christ Against Culture.** The injustice and corruption in the world would lead us to isolate ourselves and wait outside, without getting involved, as if business and politics were incompatible with faith.
- 2. **Christ of Culture.** Here, there is no real tension between Christ and the demands of everyday culture.
- 3. **Christ Above Culture.** In this paradigm, businesses that follow the values of God's kingdom find harmony with the world.
- 4. **Christ Beyond Culture.** This view sees Christ's calling as an ethical force that lifts us above the demands of the dominant culture.
- 5. Christ and Culture in Paradox. The Christian lives in constant tension between the demands of the world and those of Christ, enduring the world's corruption while awaiting final transformation.
- Christ, the Transformer of Culture.
   This recognizes the corruption in culture, but Christians, through the Holy Spirit, are called to redeem it by practicing business that reflects the values of God's kingdom.

All these ideas I have explained to you are the reference and prelude to consider Bina's role in the future.

\* \* \*

ਇੱਥੇ, 20ਵੀਂ ਸਦੀ ਦੇ ਥੀਓਲੋਜੀਅਨ ਰਿਚਰਡ ਨੀਬਹੁਰੀ ਨੇ ਰੋਜ਼ਾਨਾ ਜੀਵਨ ਵਿੱਚ ਧਰਮ ਨੂੰ ਸ਼ਾਮਲ ਕਰਨ ਦੀ ਮਹੱਤਵਪੂਰਨਤਾ ਤੇਜ਼ੀ ਨਾਲ ਦਰਸਾਈ ਅਤੇ ਪੰਜ ਪੈਰਾਡਾਈਮ ਪ੍ਰਸਤਾਵਿਤ ਕੀਤੇ ਜੋ ਵਿਸ਼ਵਾਸੀ ਲੋਗ ਚੁਣ ਸਕਦੇ ਹਨ ਤਾਂ ਜੋ ਉਹ ਸਾਂਤੁਲਿਤ ਧਾਰਮਿਕ ਜੀਵਨ ਜੀਣ ਵਿੱਚ ਮੁਸ਼ਕਿਲ ਧਾਰਮਿਕ ਸੰਸਕਾਰ ਦਾ ਸਾਹਮਣਾ ਕਰਨ:

- ਕ੍ਰਾਈਸਟ ਅਗੇਨਸਟ ਕਲਚਰ। ਦੁਨੀਆਂ ਵਿੱਚ ਹੋ ਰਹੀ ਅਨਿਆਂ ਅਤੇ ਭ੍ਰਸ਼ਟਾਚਾਰ ਦੇ ਕਾਰਨ ਸਾਨੂੰ ਆਪਣੇ ਆਪ ਨੂੰ ਅਲੱਗ ਰੱਖਣ ਅਤੇ ਬਾਹਰ ਵੈਠ ਕੇ ਇੰਤਜ਼ਾਰ ਕਰਨ ਦੀ ਲੋੜ ਪੈਂਦੀ ਹੈ, ਜਿਵੇਂ ਕਿ ਕਾਰੋਬਾਰ ਅਤੇ ਰਾਜਨੀਤੀ ਧਰਮ ਨਾਲ ਅਨਕੁਲ ਨਹੀਂ ਹਨ।
- ਕ੍ਰਾਈਸਟ ਓਫ ਕਲਚਰ। ਇੱਥੇ, ਕ੍ਰਾਈਸਟ ਅਤੇ ਰੋਜ਼ਾਨਾ ਸੱਭਿਆਚਾਰ ਦੀਆਂ ਮੰਗਾਂ ਦੇ ਵਿਚਕਾਰ ਕੋਈ ਅਸਲ ਤਣਾਅ ਨਹੀਂ ਹੰਦਾ।
- ਕ੍ਰਾਈਸਟ ਅਬੋਵ ਕਲਚਰ। ਇਸ ਪੈਰਾਡਾਈਮ ਵਿੱਚ, ਉਹ ਕਾਰੋਬਾਰ ਜੋ ਪਰਮੇਸ਼ਵਰ ਦੇ ਰਾਜ ਦੇ ਮੂਲਾਂਕਣਾਂ ਨੂੰ ਮੰਨਦੇ ਹਨ, ਦਨੀਆ ਨਾਲ ਸਮਝੌਤਾ ਕਰਦੇ ਹਨ।
- ਕ੍ਰਾਈਸਟ ਬੀਯੌਂਡ ਕਲਚਰ। ਇਹ ਦ੍ਰਿਸ਼ਟੀਕੋਣ ਕ੍ਰਾਈਸਟ ਦੇ ਕਾਲ ਨੂੰ ਇੱਕ ਨੈਤਿਕ ਤਾਕਤ ਵਜੋਂ ਦੇਖਦਾ ਹੈ ਜੋ ਸਾਨੂੰ ਪ੍ਰਧਾਨ ਸਭਿਆਚਾਰ ਦੀਆਂ ਮੰਗਾਂ ਤੋਂ ਉੱਪਰ ਉਠਾਉਂਦਾ ਹੈ।
- 5. ਕ੍ਰਾਈਸਟ ਐਂਡ ਕਲਚਰ ਇਨ ਪੈਰਾਡੋਕਸ। ਇਕ ਕ੍ਰਿਸਚਿਅਨ ਦੁਨੀਆ ਦੀਆਂ ਮੰਗਾਂ ਅਤੇ ਕ੍ਰਾਈਸਟ ਦੀਆਂ ਮੰਗਾਂ ਵਿਚਕਾਰ ਇੱਕ ਸਤਤ ਤਣਾਅ ਵਿੱਚ ਜੀਉਂਦਾ ਹੈ, ਦੁਨੀਆਂ ਦੇ ਭ੍ਰਸ਼ਟਾਚਾਰ ਦਾ ਸਾਮਣਾ ਕਰਦਾ ਹੈ ਅਤੇ ਆਖਰੀ ਤਬਦੀਲੀ ਦੀ ਉਡੀਕ ਕਰਦਾ ਹੈ।
- 6. ਕ੍ਰਾਈਸਟ, ਦ ਟ੍ਰਾਂਸਫਾਰਮਰ ਆਫ ਕਲਚਰ। ਇਹ ਸੱਭਿਆਚਾਰ ਵਿੱਚ ਕ੍ਰਸ਼ਟਾਚਾਰ ਨੂੰ ਮੰਨਦਾ ਹੈ, ਪਰ ਕ੍ਰਿਸਚਿਅਨਜ਼, ਪਵਿੱਤਰ ਆਤਮਾ ਰਾਹੀਂ, ਇਸਨੂੰ ਦੁਬਾਰਾ ਸਥਾਪਿਤ ਕਰਨ ਲਈ ਕਾਲ ਕੀਤੇ ਜਾਂਦੇ ਹਨ, ਉਹ ਕਾਰੋਬਾਰ ਕਰਨ ਜੋ ਪਰਮੇਸ਼ਵਰ ਦੇ ਰਾਜ ਦੀਆਂ ਕਦਰਾਂ ਨੂੰ ਦਰਸਾਉਂਦੇ ਹਨ।

ਇਹ ਸਾਰੇ ਵਿਚਾਰ ਜਿਨ੍ਹਾਂ ਦੀ ਮੈਂ ਤੁਸੀਂ ਨੂੰ ਵਿਵਰਣਾ ਕੀਤੀ ਹੈ, ਉਹ ਬੀਨਾ ਦੇ ਭਵਿੱਖ ਵਿੱਚ ਭੂਮਿਕਾ ਸਾਂਭਣ ਲਈ ਸੰਦਰਭ ਅਤੇ ਪ੍ਰੋਲੋਗ ਹਨ।

\* \* \*

#### Bina as mission

God cares deeply about what we do in this world.

Since Bina's intrinsic value lies in holding valuable assets, it's possible that the best parts of our rights here will remain and transition into the new reality.

If the viewpoint I'm proposing is correct, then God will use the best of Bina to help build the new reality where we will enjoy His Presence.

For example, the rights you hold now in "the new Bina" may give us access to the best of "the new Alibaba."

To me, it would be logical for a rational businessperson, when considering this outlook, to focus on acquiring rights in the most valuable parts of each industry, as much as possible.

With the capital you invest in Bina, we have the chance to select the best of each industry, as we have the "intrinsic value map" outlined in the ideas shared previously.

https://bina.mx/inicio/global-map-of-intrinsic-value/

However, you don't need Bina to follow this approach.

You could pursue this path on your own or trust it to someone you consider wise and careful.

As for us, I believe that through Bina, we can fulfill this mission carefully and with integrity, within our abilities.

So far, I believe I've followed the guidance of the Holy Spirit, and I'll continue to treat Bina with the utmost respect as part of my service to God.

The story of Noah in Genesis 6 is a fitting example here.

## ਬੀਨਾ ਨੂੰ ਮਿਸ਼ਨ ਵਜੋਂ

ਪਰਮੇਸ਼ਵਰ ਨੂੰ ਇਸ ਦੁਨੀਆਂ ਵਿੱਚ ਅਸੀਂ ਜੋ ਕੁਝ ਕਰਦੇ ਹਾਂ, ਉਸਦੀ ਚਿੰਤਾ ਬਹੁਤ ਹੈ।

ਜਿਵੇਂ ਕਿ ਬੀਨਾ ਦੀ ਅੰਦਰੂਨੀ ਕੀਮਤ ਕਿਮਤੀ ਸਹੂਲਤਾਂ ਨੂੰ ਧਾਰਣ ਕਰਨ ਵਿੱਚ ਹੈ, ਇਹ ਸੰਭਵ ਹੈ ਕਿ ਅਸੀਂ ਇੱਥੇ ਜੋ ਆਪਣੇ ਹੱਕ ਰੱਖਦੇ ਹਾਂ, ਉਹ ਸਾਰੀਆਂ ਚੀਜ਼ਾਂ ਰਹਿ ਜਾਣਗੀਆਂ ਅਤੇ ਨਵੀਂ ਹਕੀਕਤ ਵਿੱਚ ਬਦਲ ਕੇ ਜਾ ਸਕਦੀਆਂ ਹਨ।

ਜੇ ਮੇਰੀ ਦ੍ਰਿਸ਼ਟਿਕੋਣ ਸਹੀ ਹੈ, ਤਾਂ ਪਰਮੇਸ਼ਵਰ ਬੀਨਾ ਦੇ ਸਭ ਤੋਂ ਵਧੀਆ ਹਿੱਸੇ ਨੂੰ ਇਸ ਨਵੀਂ ਹਕੀਕਤ ਨੂੰ ਬਣਾਉਣ ਵਿੱਚ ਵਰਤੋਂਗੇ, ਜਿੱਥੇ ਅਸੀਂ ਉਸਦੀ ਹਜ਼ੂਰੀ ਦਾ ਅਨੰਦ ਲੈ ਸਕਾਂਗੇ।

ਉਦਾਹਰਨ ਵਜੋਂ, ਜਿਹੜੇ ਹੱਕ ਤੁਸੀਂ ਹੁਣ "ਨਵੀਂ ਬੀਨਾ" ਵਿੱਚ ਰੱਖਦੇ ਹੋ, ਉਹ "ਨਵੀਂ ਅਲੀਬਾਬਾ" ਦੇ ਸਭ ਤੋਂ ਵਧੀਆ ਹਿੱਸਿਆਂ ਤੱਕ ਪਹੰਚ ਪਦਾਨ ਕਰ ਸਕਦੇ ਹਨ।

ਮੇਰੇ ਲਈ, ਇਹ ਬਿਲਕੁਲ ਤਰਕਿਕ ਹੈ ਕਿ ਇੱਕ ਸਮਝਦਾਰ ਵਪਾਰੀ, ਇਸ ਦ੍ਰਿਸ਼ਟਿਕੋਣ ਨੂੰ ਸੋਚਦੇ ਹੋਏ, ਹਰੇਕ ਉਦਯੋਗ ਦੇ ਸਭ ਤੋਂ ਕੀਮਤੀ ਹਿੱਸਿਆਂ ਵਿੱਚ ਸੰਭਵ ਤੌਰ ਤੇ ਹੱਕ ਪ੍ਰਾਪਤ ਕਰਨ 'ਤੇ ਧਿਆਨ ਦੇਵੇ।

ਜਿਸ ਪੁੰਜੀ ਨੂੰ ਤੁਸੀਂ ਬੀਨਾ ਵਿੱਚ ਨਿਵੇਸ਼ ਕਰਦੇ ਹੋ, ਉਹ ਸਾਨੂੰ ਹਰ ਉਦਯੋਗ ਦੇ ਸਭ ਤੋਂ ਵਧੀਆ ਹਿੱਸੇ ਚੁਣਨ ਦਾ ਮੌਕਾ ਦਿੰਦਾ ਹੈ, ਕਿਉਂਕਿ ਸਾਡੇ ਕੋਲ "ਅੰਦਰੂਨੀ ਕੀਮਤ ਦਾ ਨਕਸ਼ਾ" ਹੈ ਜੋ ਪਹਿਲਾਂ ਸਾਂਝਾ ਕੀਤੇ ਗਏ ਵਿਚਾਰਾਂ ਵਿੱਚ ਦਿੱਤਾ ਗਿਆ ਹੈ।

https://bina.mx/inicio/global-map-of-intrinsic-value/

ਹਾਲਾਂਕਿ, ਤੁਹਾਨੂੰ ਇਸ ਰਵਾਇਤ ਨੂੰ ਅਪਣਾਉਣ ਲਈ ਬੀਨਾ ਦੀ ਜ਼ਰੂਰਤ ਨਹੀਂ ਹੈ।

ਤੁਸੀਂ ਇਹ ਰਸਤਾ ਆਪਣੇ ਆਪ ਚੱਲ ਸਕਦੇ ਹੋ ਜਾਂ ਕਿਸੇ ਐਸੇ ਵਿਅਕਤੀ 'ਤੇ ਭਰੋਸਾ ਕਰ ਸਕਦੇ ਹੋ ਜੋ ਤੁਸੀਂ ਸਮਝਦੇ ਹੋ ਕਿ ਸਿਆਣਾਂ ਅਤੇ ਸੰਭਾਲ ਵਾਲਾ ਹੈ।

ਜਿੱਥੇ ਤੱਕ ਸਾਡਾ ਸਬੰਧ ਹੈ, ਮੈਂ ਮੰਨਦਾ ਹਾਂ ਕਿ ਬੀਨਾ ਰਾਹੀਂ ਅਸੀਂ ਇਸ ਮਿਸ਼ਨ ਨੂੰ ਸੰਭਾਲ ਅਤੇ ਇਮਾਨਦਾਰੀ ਨਾਲ ਪੂਰਾ ਕਰ ਸਕਦੇ ਹਾਂ, ਆਪਣੇ ਯੋਗਤਾਵਾਂ ਵਿੱਚ।

ਅਜੇ ਤੱਕ, ਮੈਨੂੰ ਲੱਗਦਾ ਹੈ ਕਿ ਮੈਂ ਪਵਿੱਤਰ ਆਤਮਾ ਦੀ ਮਾਰਗਦਰਸ਼ਨ ਦਾ ਪਾਲਣ ਕੀਤਾ ਹੈ ਅਤੇ ਮੈਂ ਬੀਨਾ ਨੂੰ ਪਰਮੇਸ਼ਵਰ ਦੀ ਸੇਵਾ ਦੇ ਹਿੱਸੇ ਵਜੋਂ ਸਭ ਤੋਂ ਵੱਧ ਸਤਿਕਾਰ ਦੇ ਨਾਲ ਜਾਰੀ ਰੱਖਾਂਗਾ।

ਜਨੇਸੀਸ 6 ਵਿੱਚ ਨੋਹ ਦੇ ਕਹਾਣੀ ਇੱਥੇ ਇੱਕ ਉਚਿਤ ਉਦਾਹਰਨ ਹੈ। God saw the corruption and violence in humanity, so He decided to bring judgment upon the ancient world.

However, Noah found grace before God's eyes, and by following His instructions, he built an ark to save his family and a pair of each kind of every living creature.

Noah didn't have to bring every single animal on earth onto the ark. He only needed the feline ancestor of cats, lions, tigers, and pumas; the canine ancestor of wolves and domestic dogs; in other words, only the essential seed of each kind that needed to be preserved was enough.

When the flood came, Noah and those on the ark survived, while everything else from the old world perished.

Today, I see Bina as a modern ark, though our mission isn't to preserve living creatures, but to acquire stakes in the world's best businesses.

I feel a deep sense of peace knowing that, in obedience, I'm doing my part by writing this letter to you, giving you a wider view of what we've built up to this point. To me, this is more than a meaningful story.

I believe that Bina won't be the only vehicle that moves into the next reality, but I'm confident it will be one that does.

Our competitive edge, compared to other vehicles, doesn't come from how clearly I understand this reality or the wisdom that has guided me to avoid harm. It simply comes from being blessed with obedient faith in the power of the Holy Spirit.

With this perspective, I can confidently say that Bina is designed to move from the current world into the one that's coming, where we will live eternally.

So, at Bina, we will acquire shares in the most solid businesses across each industry, according to our abilities and resources.

ਪਰਮੇਸ਼ਵਰ ਨੇ ਮਨੁੱਖਤਾ ਵਿੱਚ ਭ੍ਰਸ਼ਟਾਚਾਰ ਅਤੇ ਹਿੰਸਾ ਨੂੰ ਦੇਖਿਆ, ਇਸ ਲਈ ਉਨ੍ਹਾਂ ਨੇ ਪ੍ਰਾਚੀਨ ਦੁਨੀਆਂ ਉੱਤੇ ਫੈਸਲਾ ਕਰਨ ਦਾ ਸੋਜਿਆ।

ਪਰੰਤੁ, ਨੌਹ ਪਰਮੇਸ਼ਵਰ ਦੀਆਂ ਅੱਖਾਂ ਅੱਗੇ ਕਿਰਪਾ ਪਾਇਆ, ਅਤੇ ਉਸ ਦੀਆਂ ਹੁਕਮਾਂ ਦੀ ਪਾਲਣਾ ਕਰਦਿਆਂ ਉਸਨੇ ਆਪਣੀ ਪਰਿਵਾਰ ਨੂੰ ਅਤੇ ਹਰ ਜੀਵ ਦੇ ਪ੍ਰਤੀਕ ਜੋੜੇ ਨੂੰ ਬਚਾਉਣ ਲਈ ਇੱਕ ਬੋਟ ਬਣਾਈ।

ਨੋਹ ਨੂੰ ਧਰਤੀ 'ਤੇ ਹਰ ਇੱਕ ਪਸ਼ੂ ਨੂੰ ਬੋਟ 'ਤੇ ਲੈ ਆਉਣ ਦੀ ਜ਼ਰੂਰਤ ਨਹੀਂ ਸੀ। ਉਸਨੂੰ ਕੇਵਲ ਬਿੱਲੀ ਦੇ ਪੂਰਵਜ, ਸ਼ੇਰਾਂ, ਬਾਗਾਂ ਅਤੇ ਪੂਮਾਂ ਦਾ ਪੂਰਵਜ, ਕੱਤੇ ਅਤੇ ਘਰੇਲੂ ਕੱਤੇ ਦੇ ਪੂਰਵਜ ਨੂੰ ਲੈ ਆਉਣਾ ਸੀ; ਦੂਜੇ ਸ਼ਬਦਾਂ ਵਿੱਚ, ਹਰ ਕਿਸਮ ਦੇ ਜੀਵ ਦਾ ਕੇਵਲ ਔਤ ਪੂਰਵਜ ਜੋ ਬਚਾਉਣ ਦੀ ਜ਼ਰੂਰਤ ਸੀ, ਬਸ ਉਨ੍ਹਾਂ ਨੂੰ ਹੀ ਲੈ ਆਉਣਾ ਕਾਫ਼ੀ ਸੀ।

ਜਦੋਂ ਬਰਸਾਤ ਆਈ, ਨੋਹ ਅਤੇ ਬੋਟ ਵਿੱਚ ਸਾਥੀ ਬਚ ਗਏ, ਜਦਕਿ ਪੁਰਾਣੀ ਦੁਨੀਆ ਦੇ ਸਾਰੇ ਜੀਵ ਨਾਸ਼ ਹੋ ਗਏ।

ਅੱਜ, ਮੈਂ ਬੀਨਾ ਨੂੰ ਇੱਕ ਆਧੁਨਿਕ ਬੋਟ ਵਾਂਗ ਦੇਖਦਾ ਹਾਂ, ਹਾਲਾਂਕਿ ਸਾਡਾ ਮਿਸ਼ਨ ਜੀਵਾਂ ਨੂੰ ਬਚਾਉਣਾ ਨਹੀਂ ਹੈ, ਸਗੋਂ ਦੁਨੀਆਂ ਦੇ ਸਰੇਸ਼ਠ ਵਪਾਰਾਂ ਵਿੱਚ ਹਿੱਸੇ ਖਰੀਦਣਾ ਹੈ।

ਮੈਨੂੰ ਇੱਕ ਗਹਿਰਾ ਸ਼ਾਂਤੀ ਦਾ ਅਹਿਸਾਸ ਹੁੰਦਾ ਹੈ ਇਹ ਜਾਣ ਕੇ ਕਿ, ਆਗਿਆਕਾਰਤਾ ਵਿੱਚ, ਮੈਂ ਇਹ ਚਿੱਠੀ ਤੁਹਾਨੂੰ ਲਿਖ ਕੇ ਆਪਣੇ ਹਿੱਸੇ ਦੀ ਪਾਲਣਾ ਕਰ ਰਿਹਾ ਹਾਂ, ਜਿਸ ਨਾਲ ਤੁਹਾਨੂੰ ਉਹਨਾਂ ਚੀਜ਼ਾਂ ਦਾ ਵਿਸਤਾਰਿਕ ਦਰਸ਼ਨ ਮਿਲ ਰਿਹਾ ਹੈ ਜੋ ਅਸੀਂ ਇਸ ਸਮੇਂ ਤੱਕ ਬਣਾਈਆਂ ਹਨ। ਮੇਰੇ ਲਈ, ਇਹ ਸਿਰਫ਼ ਇੱਕ ਮਾਇਨੇਦਾਰ ਕਹਾਣੀ ਤੋਂ ਜ਼ਿਆਦਾ ਹੈ।

ਮੈਂ ਮੰਨਦਾ ਹਾਂ ਕਿ ਬੀਨਾ ਹੀ ਇੱਕਲੋਤੀ ਯਾਨਾ ਨਹੀਂ ਹੋਵੇਗੀ ਜੋ ਅਗਲੀ ਹਕੀਕਤ ਵਿੱਚ ਜਾਏਗੀ, ਪਰ ਮੈਨੂੰ ਯਕੀਨ ਹੈ ਕਿ ਇਹ ਉਹ ਹੈ ਜੋ ਜਾਵੇਗੀ।

ਸਾਡੇ ਮੁਕਾਬਲੇ ਦੇ ਹਿੱਸੇ, ਦੂਜੇ ਯਾਨਿਆਂ ਨਾਲ ਤੁਲਨਾ ਕਰਨ 'ਤੇ, ਇਸ ਗੱਲ 'ਤੇ ਆਧਾਰਿਤ ਨਹੀਂ ਹੈ ਕਿ ਮੈਂ ਇਸ ਹਕੀਕਤ ਨੂੰ ਕਿਵੇਂ ਸਮਝਦਾ ਹਾਂ ਜਾਂ ਉਹ ਸਿਆਣਪ ਜਿਸਨੇ ਮੈਨੂੰ ਹਾਨੀ ਤੋਂ ਬਚਣ ਲਈ ਮਾਰਗ ਦਰਸ਼ਨ ਕੀਤਾ ਹੈ। ਇਹ ਸਿਰਫ਼ ਪਵਿੱਤਰ ਆਤਮਾ ਦੀ ਸ਼ਕਤੀ ਵਿੱਚ ਆਗਿਆਕਾਰ ਭਰੋਸੇ ਨਾਲ ਦਿੱਤੀ ਗਈ ਦਇਆ ਤੋਂ ਆਉਂਦੀ ਹੈ।

ਇਸ ਦ੍ਰਿਸ਼ਟਿਕੋਣ ਨਾਲ, ਮੈਂ ਵਿਸ਼ਵਾਸ ਨਾਲ ਕਹਿ ਸਕਦਾ ਹਾਂ ਕਿ ਬੀਨਾ ਨੂੰ ਮੌਜੂਦਾ ਦੁਨੀਆਂ ਤੋਂ ਅੱਗੇ ਆਉਣ ਵਾਲੀ ਦੁਨੀਆਂ ਵਿੱਚ ਲਿਜਾਣ ਲਈ ਡਿਜ਼ਾਇਨ ਕੀਤਾ ਗਿਆ ਹੈ, ਜਿੱਥੇ ਅਸੀਂ ਸਦੀਵਾਂ ਲਈ ਜੀਵਾਂਗੇ।

ਇਸ ਲਈ, ਬੀਨਾ ਵਿੱਚ, ਅਸੀਂ ਹਰ ਉਦਯੋਗ ਵਿੱਚ ਸਭ ਤੋਂ ਮਜ਼ਬੂਤ ਕਾਰੋਬਾਰਾਂ ਵਿੱਚ ਹਿੱਸੇ ਖਰੀਦਾਂਗੇ, ਆਪਣੇ ਯੋਗਤਾਵਾਂ ਅਤੇ ਸਰੋਤਾਂ ਦੇ ਅਨਸਾਰ। This vision is simple because I believe the Holy Spirit has designed our model, making it achievable and scalable based on the resources we receive.

With this thesis, Bina can welcome practically an unlimited number of new shareholders from all over the world as well, and I trust that as resources come in, the Lord will show me how to use them wisely to overcome the challenges the world will face in the coming years.

How does this affect Bina as it is now?

Today, I believe our position in Alibaba is exceptionally strong and valuable. However, if at any point I were to lose your trust, I would need to sell this position.

I'm interested in keeping this investment and its potential. If you wish to exit, I won't hold you back, but if you would consider giving me a little extra notice, it would allow one of the remaining shareholders to buy your share.

The good news is that, so far, I feel I have the support of Bina's main investors. As far as I know, none have committed funds that put their financial stability at risk.

Also, Bina has no debts or obligations that limit us, which allows us to face any high-risk financial or economic challenges.

We'll see what happens after you receive this message.

With this new strategy, I understand that as new contributions come in, the impact of our position in Alibaba will decrease, since we'll be diversifying broadly into nearly all business sectors worldwide.

In a way, we'll be moving away from how I originally conceived Bina, which was similar to Berkshire Hathaway. We'll still be a collection of strong businesses, but we'll become more like a super index focused on the quality of the world's most valuable businesses.

Of course, we're not in the United States of 1965, and I am not Warren Buffett.

ਇਹ ਦ੍ਰਿਸ਼ਟਿਕੋਣ ਸਧਾਰਣ ਹੈ ਕਿਉਂਕਿ ਮੈਨੂੰ ਵਿਸ਼ਵਾਸ ਹੈ ਕਿ ਪਵਿੱਤਰ ਆਤਮਾ ਨੇ ਸਾਡੇ ਮਾਡਲ ਨੂੰ ਡਿਜ਼ਾਇਨ ਕੀਤਾ ਹੈ, ਜਿਸ ਨਾਲ ਇਹ ਪ੍ਰਾਪਤ ਕਰਨ ਯੋਗ ਅਤੇ ਵਧਾਉਣ ਯੋਗ ਬਣਦਾ ਹੈ ਜੋ ਸਾਧਨਾਂ 'ਤੇ ਆਧਾਰਿਤ ਹੈ ਜੋ ਅਸੀਂ ਪ੍ਰਾਪਤ ਕਰਦੇ ਹਾਂ।

ਇਸ ਥੀਸਿਸ ਨਾਲ, ਬੀਨਾ ਦੁਨੀਆ ਭਰ ਤੋਂ ਨਵੇਂ ਸ਼ੇਅਰਹੋਲਡਰਾਂ ਨੂੰ ਪ੍ਰਵਿਸ਼ਟ ਕਰ ਸਕਦੀ ਹੈ, ਅਤੇ ਮੈਨੂੰ ਵਿਸ਼ਵਾਸ ਹੈ ਕਿ ਜਿਵੇਂ-जਿਵੇਂ ਸਾਧਨ ਆਉਣਗੇ, ਪਰਮੇਸ਼ਵਰ ਮੈਨੂੰ ਦਿਖਾਵੇਗਾ ਕਿ ਕਿਵੇਂ ਉਨ੍ਹਾਂ ਨੂੰ ਸਮਝਦਾਰੀ ਨਾਲ ਵਰਤਣਾ ਹੈ ਤਾਂ ਜੋ ਅਸੀਂ ਉਹਨਾਂ ਚੁਣੌਤੀਆਂ ਦਾ ਸਾਹਮਣਾ ਕਰ ਸਕੀਏ ਜੋ ਦੁਨੀਆਂ ਨੂੰ ਆਉਣ ਵਾਲੇ ਸਾਲਾਂ ਵਿੱਚ ਪੇਸ਼ ਆਉਣਗੀਆਂ।

ਇਹ ਬੀਨਾ ਨੂੰ ਹੁਣ ਕਿਵੇਂ ਪ੍ਰਭਾਵਿਤ ਕਰਦਾ ਹੈ?

ਅੱਜ, ਮੈਨੂੰ ਵਿਸ਼ਵਾਸ ਹੈ ਕਿ ਅਸੀਂ ਅਲਿਬਾਬਾ ਵਿੱਚ ਜੋ ਸਥਿਤੀ ਰੱਖਦੇ ਹਾਂ, ਉਹ ਬਹੁਤ ਮਜ਼ਬੂਤ ਅਤੇ ਕੀਮਤੀ ਹੈ। ਹਾਲਾਂਕਿ, ਜੇਕਰ ਕਿਸੇ ਸਮੇਂ ਤੇ ਮੈਂ ਤੁਹਾਡਾ ਭਰੋਸਾ ਗਵਾਂ ਦੇਵਾਂ, ਤਾਂ ਮੈਨੂੰ ਇਸ ਸਥਿਤੀ ਨੂੰ ਵੇਚਣਾ ਪਵੇਗਾ।

ਮੈਨੂੰ ਇਸ ਨਿਵੇਸ਼ ਅਤੇ ਇਸ ਦੀ ਸੰਭਾਵਨਾ ਨੂੰ ਰੱਖਣ ਵਿੱਚ ਦਿਲਚਸਪੀ ਹੈ। ਜੇ ਤੁਸੀਂ ਬਾਹਰ ਨਿਕਲਣਾ ਚਾਹੁੰਦੇ ਹੋ, ਤਾਂ ਮੈਂ ਤੁਹਾਨੂੰ ਰੋਕਾਂਗਾ ਨਹੀਂ, ਪਰ ਜੇ ਤੁਸੀਂ ਮੈਨੂੰ ਥੋੜਾ ਹੋਰ ਸਮਾਂ ਦੇਣਾ ਚਾਹੁੰਦੇ ਹੋ, ਤਾਂ ਇਸ ਨਾਲ ਬਾਕੀ ਦੇ ਸ਼ੇਅਰਹੋਲਡਰਾਂ ਵਿੱਚੋਂ ਕੋਈ ਤਹਾਡਾ ਹਿੱਸਾ ਖਰੀਦ ਸਕੇਗਾ।

ਚੰਗੀ ਖ਼ਬਰ ਇਹ ਹੈ ਕਿ ਹੁਣ ਤੱਕ ਮੈਨੂੰ ਬੀਨਾ ਦੇ ਮੁੱਖ ਨਿਵੇਸ਼ਕਾਂ ਦਾ ਸਮਰਥਨ ਮਹਿਸੂਸ ਹੁੰਦਾ ਹੈ। ਜਿਵੇਂ ਕਿ ਮੈਂ ਜਾਣਦਾ ਹਾਂ, ਕਿਸੇ ਵੀ ਨੇ ਉਹ ਸਾਧਨ ਨਹੀਂ ਲਗਾਏ ਜੋ ਉਨ੍ਹਾਂ ਦੀ ਆਰਥਿਕ ਸਥਿਤੀ ਨੂੰ ਖਤਰੇ ਵਿੱਚ ਪਾ ਸਕਦੇ ਹਨ।

ਇਸ ਤੋਂ ਇਲਾਵਾ, ਬੀਨਾ ਦੇ ਕੋਲ ਕੋਈ ਕਰਜ਼ੇ ਜਾਂ ਜਿੰਮੇਵਾਰੀਆਂ ਨਹੀਂ ਹਨ ਜੋ ਸਾਨੂੰ ਸੀਮਿਤ ਕਰਦੀਆਂ ਹੋਣ, ਜਿਸ ਨਾਲ ਸਾਨੂੰ ਕਿਸੇ ਵੀ ਉੱਚ-ਜੋਖਮ ਵਾਲੀਆਂ ਆਰਥਿਕ ਜਾਂ ਆਰਥਿਕ ਚੁਣੌਤੀਆਂ ਦਾ ਸਾਹਮਣਾ ਕਰਨ ਦੀ ਆਜ਼ਾਦੀ ਮਿਲਦੀ ਹੈ।

ਅਸੀਂ ਦੇਖਾਂਗੇ ਕਿ ਇਹ ਸੁਨੇਹਾ ਪ੍ਰਾਪਤ ਕਰਨ ਤੋਂ ਬਾਅਦ ਕੀ ਹੁੰਦਾ ਹੈ।

ਇਸ ਨਵੇਂ ਰਣਨੀਤੀ ਨਾਲ, ਮੈਨੂੰ ਸਮਝ ਆਉਂਦੀ ਹੈ ਕਿ ਜਿਵੇਂ-ਯਿਵੇਂ ਨਵੇਂ ਯੋਗਦਾਨ ਆਉਂਦੇ ਹਨ, ਅਲਿਬਾਬਾ ਵਿੱਚ ਸਾਡੇ ਸਥਿਤੀ ਦਾ ਪ੍ਰਭਾਵ ਘਟੇਗਾ, ਕਿਉਂਕਿ ਅਸੀਂ ਦੁਨੀਆਂ ਭਰ ਵਿੱਚ ਲਗਭਗ ਹਰ ਕਾਰੋਬਾਰ ਖੇਤਰ ਵਿੱਚ ਵਿਭਿੰਨਤਾ ਲੈ ਰਹੇ ਹਾਂ।

ਇੱਕ ਤਰੀਕੇ ਨਾਲ, ਅਸੀਂ ਉਸ ਤਰੀਕੇ ਤੋਂ ਦੂਰ ਜਾ ਰਹੇ ਹਾਂ ਜਿਵੇਂ ਮੈਂ ਪਹਿਲਾਂ ਬੀਨਾ ਦਾ ਕਾਂਸੈਪਟ ਦਿੱਤਾ ਸੀ, ਜੋ ਕਿ ਬਰਕਸ਼ਾਇਰ ਹੈਥਵੇ ਦੇ ਸਮਾਨ ਸੀ। ਅਸੀਂ ਅਜੇ ਵੀ ਮਜ਼ਬੂਤ ਕਾਰੋਬਾਰਾਂ ਦਾ ਸਮੂਹ ਹੋਵਾਂਗੇ, ਪਰ ਅਸੀਂ ਦੁਨੀਆਂ ਦੇ ਸਭ ਤੋਂ ਕੀਮਤੀ ਕਾਰੋਬਾਰਾਂ ਦੀ ਗੁਣਵੱਤਾ 'ਤੇ ਕੇਂਦ੍ਰਿਤ ਇੱਕ ਸੁਪਰ ਇੰਡੈਕਸ ਵਾਂਗ ਬਣ ਜਾਵਾਂਗੇ।

ਬਿਲਕੁਲ, ਅਸੀਂ 1965 ਦੇ ਸੰਯੁਕਤ ਰਾਜ ਵਿੱਚ ਨਹੀਂ ਹਾਂ, ਅਤੇ ਮੈਂ ਵਾਰਨ ਬਫੇਟ ਨਹੀਂ ਹਾਂ। Although he doesn't know I exist, I see Buffett as the best possible teacher I could get. I thank God for letting me witness the remarkable career of the greatest investor of all time.

I am grateful to God and bless Warren Buffett's life, as he has been a profound inspiration to me. Still, I don't believe God's intent for Bina was ever to copy Buffett's approach exactly.

Looking back, I now understand a bit better the purpose of restarting operations in 2021, which fills me with joy.

For Bina, each investment decision will be more than just a calculation.

Each acquisition will be backed by a thoughtful thesis, and one of my responsibilities is to ensure that every business we acquire has strong economic fundamentals and provides lasting intrinsic value, ideally relevant even in a transcendent vision like the "new Jerusalem."

This approach is an interesting challenge for me.

I helped develop our algorithm, and I find in this work a source of enjoyment and satisfaction I never expected.

I am not driven by any grand ambitions; I don't believe Bina will save the world, nor do I think I am special for this task.

I only know I have prepared my whole life to fulfill this responsibility.

Bina is not something to boast about, nor is it a source of personal pride; rather, I see it as a duty.

I don't want anyone to feel pressured. We don't need to convince anyone else to join Bina right now.

Bina is exactly the size God wants it to be in November 2024.

ਹਾਲਾਂਕਿ ਉਸਨੂੰ ਇਹ ਪਤਾ ਨਹੀਂ ਕਿ ਮੈਂ ਮੌਜੂਦ ਹਾਂ, ਮੈਂ ਬਫੇਟ ਨੂੰ ਸਭ ਤੋਂ ਵਧੀਆ ਅਧਿਆਪਕ ਮੰਨਦਾ ਹਾਂ ਜੋ ਮੈਨੂੰ ਮਿਲ ਸਕਦਾ ਸੀ। ਮੈਂ ਪ੍ਰਭੂ ਦਾ ਧੰਨਵਾਦ ਕਰਦਾ ਹਾਂ ਕਿ ਮੈਨੂੰ ਸਾਰੇ ਸਮੇਂ ਦੇ ਸਭ ਤੋਂ ਮਹਾਨ ਨਿਵੇਸ਼ਕ ਦੀ ਅਦਭਤ ਕਰੀਅਰ ਦੇਖਣ ਦਾ ਮੌਕਾ ਮਿਲਿਆ।

ਮੈਂ ਪ੍ਰਭੂ ਦਾ ਧੰਨਵਾਦ ਕਰਦਾ ਹਾਂ ਅਤੇ ਵਾਰਨ ਬਫੇਟ ਦੀ ਜਿੰਦਗੀ ਨੂੰ ਆਸ਼ੀਰਵਾਦ ਦਿੰਦਾ ਹਾਂ, ਕਿਉਂਕਿ ਉਹ ਮੇਰੇ ਲਈ ਇੱਕ ਗਹਿਰੀ ਪ੍ਰੇਰਣਾ ਦਾ ਸਰੋਤ ਰਹੇ ਹਨ। ਫਿਰ ਵੀ, ਮੈਨੂੰ ਵਿਸ਼ਵਾਸ ਨਹੀਂ ਹੈ ਕਿ ਬੀਨਾ ਲਈ ਪ੍ਰਭੂ ਦੀ ਮਕਸਦ ਕਦੇ ਵੀ ਬਫੇਟ ਦੇ ਤਰੀਕੇ ਨੂੰ ਠੀਕ ਢੰਗ ਨਾਲ ਨਕਲ ਕਰਨ ਦਾ ਸੀ।

ਪਿਛੇ ਮੁੜਕੇ ਦੇਖਣ ਤੋਂ ਬਾਅਦ, ਮੈਨੂੰ ਹੁਣ ਥੋੜ੍ਹਾ ਬਿਹਤਰ ਸਮਝ ਆਉਂਦੀ ਹੈ ਕਿ 2021 ਵਿੱਚ ਓਪਰੇਸ਼ਨ ਮੁੜ ਸ਼ੁਰੂ ਕਰਨ ਦਾ ਮਕਸਦ ਕੀ ਸੀ, ਜੋ ਮੈਨੂੰ ਖਸ਼ੀ ਨਾਲ ਭਰ ਦਿੰਦਾ ਹੈ।

ਬੀਨਾ ਲਈ, ਹਰ ਨਿਵੇਸ਼ ਫੈਸਲਾ ਸਿਰਫ਼ ਇੱਕ ਗਿਣਤੀ ਨਹੀਂ ਹੋਵੇਗਾ।

ਹਰ ਖਰੀਦ ਇਨਸਾਫੀ ਢੰਗ ਨਾਲ ਸੋਚ-ਵਿਚਾਰ ਕਰਕੇ ਕੀਤੀ ਜਾਵੇਗੀ, ਅਤੇ ਮੇਰੀ ਜਿੰਮੇਵਾਰੀ ਇਹ ਸੁਨਿਸ਼ਚਿਤ ਕਰਨੀ ਹੈ ਕਿ ਹਰ ਉਹ ਕਾਰੋਬਾਰ ਜੋ ਅਸੀਂ ਖਰੀਦਦੇ ਹਾਂ, ਉਸਦੇ ਮਜ਼ਬੂਤ ਆਰਥਿਕ ਮੂਲ ਹੈ ਅਤੇ ਉਹ ਲੰਬੇ ਸਮੇਂ ਲਈ ਅਦਵੀਤ ਅਤੇ ਸਚੀ ਕਦਰ ਪ੍ਰਦਾਨ ਕਰਦਾ ਹੈ, ਅਤੇ ਇਹ ਉਹਦੇ ਜਿਵੇਂ ਵੱਖਰੇ ਦ੍ਰਿਸ਼ਟਿਕੋਣ ਵਿੱਚ ਵੀ ਸੰਬੰਧਤ ਰਹੇ।

ਇਹ ਤਰੀਕਾ ਮੇਰੇ ਲਈ ਇੱਕ ਦਿਲਚਸਪ ਚੁਣੌਤੀ ਹੈ।

ਮੈਂ ਸਾਡਾ ਅਲਗੋਰਿਦਮ ਵਿਕਸਿਤ ਕਰਨ ਵਿੱਚ ਸਹਾਇਤਾ ਕੀਤੀ ਹੈ, ਅਤੇ ਮੈਨੂੰ ਇਸ ਕੰਮ ਵਿੱਚ ਇੱਕ ਐਸੀ ਖੁਸ਼ੀ ਅਤੇ ਸੰਤੁਸ਼ਟੀ ਮਿਲਦੀ ਹੈ ਜੋ ਮੈਂ ਕਦੇ ਵੀ ੳਮੀਦ ਨਹੀਂ ਕਰ ਰਿਹਾ ਸੀ।

ਮੈਂ ਕਿਸੇ ਵੀ ਵੱਡੀ ਉਮੀਦ ਨਾਲ ਨਹੀਂ ਚਲਦਾ; ਮੈਨੂੰ ਨਹੀਂ ਲੱਗਦਾ ਕਿ ਬੀਨਾ ਦੁਨੀਆਂ ਨੂੰ ਬਚਾਏਗਾ, ਨਾ ਹੀ ਮੈਨੂੰ ਲੱਗਦਾ ਹੈ ਕਿ ਮੈਂ ਇਸ ਕੰਮ ਲਈ ਖਾਸ ਹਾਂ।

ਮੈਨੂੰ ਸਿਰਫ ਇਹ ਪਤਾ ਹੈ ਕਿ ਮੈਂ ਆਪਣੀ ਪੂਰੀ ਜਿੰਦਗੀ ਇਸ ਜਿੰਮੇਵਾਰੀ ਨੂੰ ਨਿਭਾਉਣ ਲਈ ਤਿਆਰ ਕੀਤਾ ਹੈ।

ਬੀਨਾ ਕੋਈ ਐਸਾ ਚੀਜ਼ ਨਹੀਂ ਜੋ ਫਖਰ ਨਾਲ ਦੱਸਣ ਲਈ ਹੋਵੇ, ਨਾ ਇਹ ਮੇਰੀ ਵਿਅਕਤੀਗਤ ਸ਼ਾਨ ਹੈ; ਬਲਕਿ ਮੈਂ ਇਸਨੂੰ ਇੱਕ ਫਰਜ਼ ਸਮਝਦਾ ਹਾਂ।

ਮੈਂ ਨਹੀਂ ਚਾਹੁੰਦਾ ਕਿ ਕੋਈ ਵੀ ਦਬਾਵ ਮਹਿਸੂਸ ਕਰੇ। ਅਸੀਂ ਹੁਣ ਬੀਨਾ ਵਿੱਚ ਸ਼ਾਮਿਲ ਹੋਣ ਲਈ ਕਿਸੇ ਹੋਰ ਨੂੰ ਮਨਾਉਣ ਦੀ ਜ਼ਰੂਰਤ ਨਹੀਂ ਹੈ।

ਬੀਨਾ ਠੀਕ ਉਸ ਅਕਾਰ ਵਿੱਚ ਹੈ ਜੋ ਪ੍ਰਭੂ ਚਾਹੁੰਦੇ ਹਨ ਕਿ ਇਹ ਨਵੰਬਰ 2024 ਵਿੱਚ ਹੋਵੇ। What I've learned in recent years is that truly valuable things, like Bina, don't rely on a specific size to be meaningful; they rely on obedience to God. So, we work with what we have, just as Moses freed over a million people with only a staff, through the power of the Holy Spirit.

In other words, in the larger scheme of things, Bina's initiative, though modest in size, has a unique importance. In Christ's eyes, it's comparable to Berkshire Hathaway, and that's all that matters.

Through the "Comunicación de Guillermo" newsletter, I'll aim to connect with family offices and hedge funds within my reach.

I've also received an invitation from Luis Rubén Chávez to collaborate with Zenfi, an opportunity to share some of my ideas in Mexico.

It's already a high-end financial health platform with over 1 million users.

https://www.zenfi.mx/

When we agreed to work together on this, he mentioned something interesting at the end: "There's no downside, only upside for both of us."

Rubén is right; through Zenfi's blog, I can publish monthly.

While I've noticed that several thousand people read my thoughts on personal finance, which is a small but satisfying contribution to financial health in Mexico, I'm not sure many of them are interested in Bina. You can see my blog posts to date here (in Spanish):

https://blog.zenfi.mx/profile/guillermoestefani/

I am sure that Bina's current shareholders are not the only wise people in the world, and that there are families with wise members who have many questions about what is going on and how the future will unfold.

Perhaps some of them will find answers in Bina's mission and in what I share here.

ਜੋ ਕੁਝ ਮੈਂ ਪਿਛਲੇ ਕੁਝ ਸਾਲਾਂ ਵਿੱਚ ਸਿੱਖਿਆ ਹੈ ਉਹ ਇਹ ਹੈ ਕਿ ਸਚਮੁਚ ਕੀਮਤੀ ਚੀਜ਼ਾਂ, ਜਿਵੇਂ ਕਿ ਬੀਨਾ, ਆਪਣੀ ਮਹੱਤਤਾ ਲਈ ਕਿਸੇ ਖਾਸ ਅਕਾਰ 'ਤੇ ਨਿਰਭਰ ਨਹੀਂ ਹੁੰਦੀਆਂ; ਉਹ ਪ੍ਰਭੂ ਦੀ ਆਗਿਆ ਦਾ ਪਾਲਣ ਕਰਨ 'ਤੇ ਨਿਰਭਰ ਹੁੰਦੀਆਂ ਹਨ। ਇਸ ਲਈ, ਅਸੀਂ ਜੋ ਕੁਝ ਸਾਡੇ ਕੋਲ ਹੈ, ਉਸ ਨਾਲ ਕੰਮ ਕਰਦੇ ਹਾਂ, ਜਿਵੇਂ ਮੋਸੇ ਨੇ ਸਿਰਫ਼ ਇੱਕ ਛੜੀ ਨਾਲ ਇੱਕ ਮਿਲੀਅਨ ਲੋਕਾਂ ਨੂੰ ਮੁਕਤ ਕੀਤਾ, ਪਵਿੱਤਰ ਆਤਮਾ ਦੀ ਤਾਕਤ ਨਾਲ।

ਦੂਜੇ ਸ਼ਬਦਾਂ ਵਿੱਚ, ਵੱਡੇ ਦ੍ਰਿਸ਼ਟਿਕੋਣ ਵਿੱਚ, ਬੀਨਾ ਦੀ ਯੋਜਨਾ, ਹਾਲਾਂਕਿ ਅਕਾਰ ਵਿੱਚ ਸਧਾਰਨ ਹੈ, ਉਸਦੀ ਵਿਲੱਖਣ ਮਹੱਤਤਾ ਹੈ। ਮਸੀਹ ਦੀ ਨਜ਼ਰ ਵਿੱਚ, ਇਹ ਬਰਕਸ਼ਾਇਰ ਹੈਥਵੇ ਦੇ ਬਰਾਬਰ ਹੈ, ਅਤੇ ਇਹੀ ਸਾਰੀ ਗੱਲ ਹੈ ਜੋ ਮਹੱਤਵਪੂਰਨ ਹੈ।

"ਕਮਿਊਨਿਕੇਸ਼ਨ ਦੇ ਗੁਇਲਹਰਮੋ" ਨਿਊਜ਼ਲੇਟਰ ਰਾਹੀਂ, ਮੈਂ ਆਪਣੇ ਹੱਦ ਵਿੱਚ ਪਰਿਵਾਰਕ ਦਫਤਰਾਂ ਅਤੇ ਹੈਜ ਫੰਡਾਂ ਨਾਲ ਜੁੜਨ ਦੀ ਕੋਸ਼ਿਸ਼ ਕਰਾਂਗਾ।

ਮੈਨੂੰ ਲੂਇਸ ਰੂਬੇਨ ਚਾਵੇਜ਼ ਤੋਂ ਜ਼ੇਨਫੀ ਨਾਲ ਸਹਿਯੋਗ ਕਰਨ ਲਈ ਇੱਕ ਨਿਯੋਤਾ ਵੀ ਮਿਲਿਆ ਹੈ, ਜੋ ਮੇਕਸ**ਿ**को ਵਿੱਚ ਮੇਰੀਆਂ ਕੁਝ ਵਿਚਾਰਾਂ ਨੂੰ ਸਾਂਝਾ ਕਰਨ ਦਾ ਮੌਕਾ ਹੈ।

ਇਹ ਪਹਿਲਾਂ ਹੀ ਇੱਕ ਉੱਚ ਦਰਜੇ ਦਾ ਵਿੱਤੀ ਸਿਹਤ ਪਲੇਟਫਾਰਮ ਹੈ ਜਿਸਦੇ ਕੋਲ 1 ਮਿਲੀਅਨ ਤੋਂ ਵੱਧ ਯੂਜ਼ਰ ਹਨ। https://www.zenfi.mx/

ਜਦੋਂ ਅਸੀਂ ਇਸ ਤੇ ਕੰਮ ਕਰਨ ਲਈ ਸਹਿਮਤ ਹੋਏ, ਉਸਨੇ ਅਖੀਰ ਵਿੱਚ ਕੁਝ ਦਿਲਚਸਪ ਕਿਹਾ: "ਸਾਡੇ ਦੋਹਾਂ ਲਈ ਕੋਈ ਨੁਕਸਾਨ ਨਹੀਂ, ਸਿਰਫ਼ ਲਾਭ ਹੈ।"

ਰੂਬੇਨ ਸਹੀ ਹੈ; ਜ਼ੇਨਫੀ ਦੇ ਬਲੌਗ ਰਾਹੀਂ, ਮੈਂ ਮਹੀਨੇਵਾਰ ਪਬਲਿਸ਼ ਕਰ ਸਕਦਾ ਹਾਂ।

ਹਾਲਾਂਕਿ ਮੈਂ ਇਹ ਨੋਟਿਸ ਕੀਤਾ ਹੈ ਕਿ ਹਜ਼ਾਰਾਂ ਲੋਕ ਮੇਰੇ ਨਿੱਜੀ ਵਿੱਤੀ ਵਿਚਾਰ ਪੜ੍ਹਦੇ ਹਨ, ਜੋ ਕਿ ਮੇਕਸਿਕੋ ਵਿੱਚ ਵਿੱਤੀ ਸਿਹਤ ਲਈ ਇੱਕ ਛੋਟਾ ਪਰ ਸਫਲ ਯੋਗਦਾਨ ਹੈ, ਮੈਂ ਪੱਕਾ ਨਹੀਂ ਕਹਿ ਸਕਦਾ ਕਿ ਉਹਨਾਂ ਵਿੱਚੋਂ ਕਈ ਬੀਨਾ ਵਿੱਚ ਰੂਚੀ ਰੱਖਦੇ ਹਨ। ਤੁਸੀਂ ਮੇਰੇ ਬਲੌਗ ਪੋਸਟਾਂ ਨੂੰ ਅੱਜ ਤੱਕ ਇੱਥੇ ਦੇਖ ਸਕਦੇ ਹੋ (ਸਪੇਨੀ ਵਿੱਚ):

https://blog.zenfi.mx/profile/quillermo-estefani/

ਮੈਨੂੰ ਯਕੀਨ ਹੈ ਕਿ ਬੀਨਾ ਦੇ ਮੌਜੂਦਾ ਸ਼ੇਅਰਹੋਲਡਰ ਹੀ ਦੁਨੀਆ ਦੇ ਇਕਲੌਤੇ ਸਮਝਦਾਰ ਲੋਕ ਨਹੀਂ ਹਨ, ਅਤੇ ਐਸੀਆਂ ਪਰਿਵਾਰਾਂ ਹਨ ਜਿਨ੍ਹਾਂ ਵਿੱਚ ਸਮਝਦਾਰ ਮੈਂਬਰ ਹਨ ਜੋ ਇਹ ਜਾਣਨਾ ਚਾਹੁੰਦੇ ਹਨ ਕਿ ਕੀ ਹੋ ਰਿਹਾ ਹੈ ਅਤੇ ਭਵਿੱਖ ਵਿੱਚ ਕੀ ਹੋਵੇਗਾ।

ਸ਼ਾਇਦ ਉਹਨਾਂ ਵਿੱਚੋਂ ਕੁਝ ਬੀਨਾ ਦੇ ਮਿਸ਼ਨ ਅਤੇ ਜੋ ਮੈਂ ਇੱਥੇ ਸਾਂਝਾ ਕਰਦਾ ਹਾਂ, ਉਨ੍ਹਾਂ ਵਿੱਚ ਜਵਾਬ ਲੱਭ ਸਕਦੇ ਹਨ। God will provide new partners, shareholders, friends and resources.

If no new resources come in, I believe that our geopolitical position and our stake in Alibaba are strong enough to bring good results over the coming years, even at our modest size—unless the value grows much faster than I expect.

I genuinely hope to see the final shape that God will give to Bina over time.

Our new investment vehicle will only be limited by the capacity of our Mexican brokerage.

However, if we have enough resources, I don't see any obstacle to scaling easily through a deal with an international brokerage that gives us access to all public companies worldwide.

Now, coming back to the dilemma I present to you—assuming I am being fully honest with you—there is a chance that I may be wrong about everything I've said in this collection of ideas that I believe to be true.

If that's the case, in five years, each share of Bina will still represent a portion of the best businesses that exist in this world.

I sincerely don't see how things could go wrong if we follow this plan. In my view, only my teacher Warren Buffett has surpassed this brilliant idea.

I don't claim credit for it, because for something that some might see as "mundane" like designing Bina, all the glory and honor truly belong to Jesus Christ.

In other words, I never would have come to this wonderful conclusion if I hadn't gone through everything I've explained in this letter. So, the credit goes to Christ. For me, it's a joint effort where He inspires, and I am the one who writes it down.

ਪ੍ਰਭੂ ਨਵੇਂ ਸਾਥੀਆਂ, ਸ਼ੇਅਰਹੋਲਡਰਾਂ, ਮਿੱਤਰਾਂ ਅਤੇ ਸਰੋਤਾਂ ਪ੍ਰਦਾਨ ਕਰਨਗੇ।

ਜੇਕਰ ਨਵੇਂ ਸਰੋਤੇ ਨਹੀਂ ਆਉਂਦੇ, ਤਾਂ ਮੈਨੂੰ ਲੱਗਦਾ ਹੈ ਕਿ ਸਾਡੀ ਭੂਗੋਲਿਕ ਸਥਿਤੀ ਅਤੇ ਅਲਿਬਾਬਾ ਵਿੱਚ ਸਾਡਾ ਹਿੱਸਾ ਇਨ੍ਹਾਂ ਆਉਣ ਵਾਲੇ ਸਾਲਾਂ ਵਿੱਚ ਚੰਗੇ ਨਤੀਜੇ ਲਿਆਉਣ ਲਈ ਕਾਫ਼ੀ ਮਜ਼ਬੂਤ ਹੈ, ਭਾਵੇਂ ਸਾਡਾ ਆਕਾਰ ਸਧਾਰਨ ਹੀ ਹੋਵੇ–ਜਦ ਤੱਕ ਮੁੱਲ ਮੇਰੀ ਉਮੀਦ ਤੋਂ ਕਾਫ਼ੀ ਤੇਜ਼ੀ ਨਾਲ ਨਹੀਂ ਵੱਧਦਾ।

ਮੈਂ ਦਿਲੋਂ ਦਿਲੋਂ ਉਮੀਦ ਕਰਦਾ ਹਾਂ ਕਿ ਸਮੇਂ ਦੇ ਨਾਲ ਪ੍ਰਭੂ ਬੀਨਾ ਨੂੰ ਜੋ ਅੰਤਿਮ ਰੂਪ ਦੇਵੇਗਾ, ਉਹ ਮੈਂ ਦੇਖ ਸਕਾਂ।

ਸਾਡਾ ਨਵਾਂ ਨਿਵੇਸ਼ ਵਾਹਨ ਸਿਰਫ਼ ਸਾਡੇ ਮੇਕਸੀਕੋ ਦੀ ਬਰੋਕਰੇਜ ਦੀ ਸਮਰਥਾ ਨਾਲ ਸੀਮਤ ਹੋਏਗਾ।

ਹਾਲਾਂਕਿ, ਜੇਕਰ ਸਾਡੇ ਕੋਲ ਕਾਫੀ ਸਰੋਤੇ ਹਨ, ਤਾਂ ਮੈਂ ਕੋਈ ਰੁਕਾਵਟ ਨਹੀਂ ਦੇਖਦਾ ਜਿਸ ਨਾਲ ਅਸੀਂ ਇਕ ਅੰਤਰਰਾਸ਼ਟਰੀ ਬਰੋਕਰੇਜ ਨਾਲ ਸੌਦਾ ਕਰਕੇ ਅਸਾਨੀ ਨਾਲ ਸਕੇਲ ਕਰ ਸਕਦੇ ਹਾਂ ਜੋ ਸਾਨੂੰ ਦੁਨੀਆਂ ਭਰ ਦੀਆਂ ਸਾਰੀਆਂ ਜਨਤਕ ਕੰਪਨੀਆਂ ਤੱਕ ਪਹੁੰਚ ਦਿੰਦਾ ਹੈ।

ਹੁਣ, ਉਸ ਦੁਲਮੀਏ 'ਤੇ ਵਾਪਸ ਆਉਂਦੇ ਹਾਂ ਜੋ ਮੈਂ ਤੁਹਾਨੂੰ ਪੇਸ਼ ਕੀਤਾ ਹੈ–ਇਹ ਮੰਨ ਕੇ ਕਿ ਮੈਂ ਤੁਹਾਡੇ ਨਾਲ ਪੂਰੀ ਇਮਾਨਦਾਰੀ ਨਾਲ ਗੱਲ ਕਰ ਰਿਹਾ ਹਾਂ–ਇੱਕ ਮੌਕਾ ਹੈ ਕਿ ਮੈਂ ਜੋ ਕੁਝ ਵੀ ਇਹਨਾਂ ਵਿਚਾਰਾਂ ਦੇ ਇਸ ਸੰਕਲਨ ਵਿੱਚ ਕਿਹਾ ਹੈ, ਉਸ ਵਿੱਚ ਕੁਝ ਗਲਤ ਹੋ ਸਕਦਾ ਹੈ ਜੋ ਮੈਂ ਸੱਚਾ ਸਮਝਦਾ ਹਾਂ।

ਜੇਕਰ ਅਜਿਹਾ ਹੁੰਦਾ ਹੈ, ਤਾਂ ਪੰਜ ਸਾਲਾਂ ਵਿੱਚ, ਬੀਨਾ ਦਾ ਹਰ ਸ਼ੇਅਰ ਇਸ ਦੁਨੀਆਂ ਵਿੱਚ ਮੌਜੂਦ ਸਭ ਤੋਂ ਵਧੀਆ ਬਿਜ਼ਨਸਾਂ ਦਾ ਇੱਕ ਹਿੱਸਾ ਪੇਸ਼ ਕਰਦਾ ਰਹੇਗਾ।

ਮੈਂ ਸਚਮੁਚ ਨਹੀਂ ਦੇਖਦਾ ਕਿ ਜੇ ਅਸੀਂ ਇਸ ਯੋਜਨਾ ਦਾ ਪਾਲਣ ਕਰਾਂਗੇ ਤਾਂ ਚੀਜ਼ਾਂ ਕਿਵੇਂ ਗਲਤ ਜਾ ਸਕਦੀਆਂ ਹਨ। ਮੇਰੇ ਰਾਏ ਵਿੱਚ, ਸਿਰਫ਼ ਮੇਰੇ ਗੁਰੂ ਵਾਰਨ ਬਫੇਟ ਨੇ ਇਸ ਚਮਕਦਾਰ ਵਿਚਾਰ ਨੂੰ ਪਾਰ ਕੀਤਾ ਹੈ।

ਮੈਂ ਇਸਦਾ ਸੱਕਾ ਨਹੀਂ ਲਾ ਰਿਹਾ, ਕਿਉਂਕਿ ਕੁਝ ਜੋ ਕੁਝ ਲੋਕ "ਸਧਾਰਨ" ਸਮਝ ਸਕਦੇ ਹਨ ਜਿਵੇਂ ਕਿ ਬੀਨਾ ਨੂੰ ਡਿਜ਼ਾਈਨ ਕਰਨਾ, ਉਸਦਾ ਸੱਚਾ ਸਿੱਕਾ ਅਤੇ ਇੱਤਰ ਸਾਰਾ ਯਿਸੂ ਮਸੀਹ ਨੂੰ ਹੀ ਮਿਲਦਾ ਹੈ।

ਦੂਜੇ ਸ਼ਬਦਾਂ ਵਿੱਚ, ਜੇ ਮੈਂ ਇਸ ਸੁੰਦਰ ਨਤੀਜੇ 'ਤੇ ਨਾ ਪਹੁੰਚਦਾ, ਤਾਂ ਮੈਨੂੰ ਜੋ ਕੁਝ ਮੈਂ ਇਸ ਪੱਤਰ ਵਿੱਚ ਸਪਸ਼ਟ ਕੀਤਾ ਹੈ, ਉਸ ਸਾਰੇ ਨੂੰ ਪੜ੍ਹਨ ਤੋਂ ਬਿਨਾਂ ਮੈਨੂੰ ਇਹ ਕਦੇ ਨਹੀਂ ਸਮਝ ਆਉਂਦਾ। ਇਸ ਲਈ, ਸਾਰੇ ਸੱਕੇ ਦਾ ਹੱਕ ਮਸੀਹ ਦਾ ਹੈ। ਮੇਰੇ ਲਈ, ਇਹ ਇਕ ਸਾਂਝਾ ਪ੍ਰਯਾਸ ਹੈ ਜਿੱਥੇ ਉਹ ਪ੍ਰੇਰਿਤ ਕਰਦੇ ਹਨ, ਅਤੇ ਮੈਂ ਉਹਨਾਂ ਸਭ ਨੂੰ ਲਿਖਦਾ ਹਾਂ। Why does this message need to come in a letter like this? Why should it be me and not someone else writing to you? Why should you be the one reading this and not someone else? Why would something like this come from a country like Mexico? And why something so valuable from an unlikely region like Durango?

My answer is that I have no idea why things are the way they are. Sometimes, I simply accept them with joy, trusting that God will do powerful work with His Mighty Hand.

What I am sure of is that these actions will be written in the Book of Life, and in the future, we will share them joyfully with other generations.

If you came across this message by what seems like chance and want to learn how to become part of Bina, send me a message at bina.ormasel@gmail.com

ਇਸ ਸੁਨੇਹੇ ਨੂੰ ਇਸ ਤਰ੍ਹਾਂ ਪੱਤਰ ਵਿੱਚ ਆਉਣ ਦੀ ਲੋੜ ਕਿਉਂ ਹੈ? ਇਹ ਕਿਉਂ ਮੈਂ ਲਿਖਾਂ ਅਤੇ ਕਿਸੇ ਹੋਰ ਨੂੰ ਨਹੀਂ? ਇਹ ਕਿਉਂ ਤੁਸੀਂ ਪੜ੍ਹ ਰਹੇ ਹੋ ਅਤੇ ਕਿਸੇ ਹੋਰ ਨੂੰ ਨਹੀਂ? ਇਹ ਕੁਝ ਮੈਕਸੀਕੋ ਜਿਹੇ ਦੇਸ਼ ਤੋਂ ਕਿਉਂ ਆਉਂਦਾ ਹੈ? ਅਤੇ ਦੁਰਾਂਗੋ ਵਰਗੇ ਅਲੋਕਿਕ ਖੇਤਰ ਤੋਂ ਕੁਝ ਇੰਨਾ ਕੀਮਤੀ ਕਿਉਂ ਆਉਂਦਾ ਹੈ?

ਮੇਰਾ ਉੱਤਰ ਹੈ ਕਿ ਮੈਨੂੰ ਇਹ ਨਹੀਂ ਪਤਾ ਕਿ ਚੀਜ਼ਾਂ ਇਸ ਤਰ੍ਹਾਂ ਕਿਉਂ ਹਨ। ਕਈ ਵਾਰ, ਮੈਂ ਇਨ੍ਹਾਂ ਨੂੰ ਖੁਸ਼ੀ ਨਾਲ ਸਵੀਕਾਰ ਕਰ ਲੈਂਦਾ ਹਾਂ, ਯਕੀਨ ਰੱਖਦੇ ਹੋਏ ਕਿ ਪ੍ਰਭੂ ਆਪਣੀ ਸ਼ਕਤੀਸ਼ਾਲੀ ਹੱਥ ਨਾਲ ਮਹਾਨ ਕੰਮ ਕਰੇਗਾ।

ਜੋ ਮੈਂ ਪੱਕਾ ਜਾਣਦਾ ਹਾਂ ਉਹ ਇਹ ਹੈ ਕਿ ਇਹ ਕਾਰਵਾਈਆਂ ਜੀਵਨ ਦੀ ਕਿਤਾਬ ਵਿੱਚ ਲਿਖੀਆਂ ਜਾਣਗੀਆਂ, ਅਤੇ ਭਵਿੱਖ ਵਿੱਚ ਅਸੀਂ ਇਹਨਾਂ ਨੂੰ ਹੋਰ ਪੀੜੀਆਂ ਨਾਲ ਖੁਸ਼ੀ ਨਾਲ ਸਾਂਝਾ ਕਰਾਂਗੇ।

ਜੇ ਤੁਸੀਂ ਇਸ ਸੁਨੇਹੇ ਨੂੰ ਕਿਸੇ ਅਚਾਨਕ ਮੌਕੇ 'ਤੇ ਪਾਇਆ ਅਤੇ ਬੀਨਾ ਦਾ ਹਿੱਸਾ ਬਣਨ ਬਾਰੇ ਸਿੱਖਣਾ ਚਾਹੁੰਦੇ ਹੋ, ਤਾਂ ਮੈਨੂੰ bina.ormasel@gmail.com 'ਤੇ ਇੱਕ ਸੁਨੇਹਾ ਭੇਜੇ।