Note about this document: The purpose of this translation is to help readers easily access the main ideas from the original letter to our shareholders, which was written in Spanish.

I am not familiar with the language used in the translation, thus this effort had to be done through artificial intelligence, so I cannot guarantee that it reflects all the nuances I wish to convey or that all details are expressed accurately. For parts where clarity is lacking, I recommend referring to the English version.

The complete report in both Spanish and English can be found here:

https://bina.mx/inicio/reportes-anuales-y-trimestrales/2024-anual/

Other translations of this letter can be viewed at the following link:

https://bina.mx/inicio/carta-a-los-socios-duenos/

या दस्तऐवजाबद्दल सूचनाः या अनुवादाचा उद्देश मूळ स्पॅनिश भाषेतील भागधारकांसाठीच्या पत्रातील मुख्य कल्पना सहज समजण्यासाठी मदत करणे हा आहे.

मी अनुवादासाठी वापरलेल्या भाषेशी परिचित नाही, त्यामुळे हा प्रयत्न कृत्रिम बुद्धिमत्तेद्वारे केला आहे. त्यामुळे, मी सांगू शकत नाही की हा अनुवाद माझ्या सर्व सूक्ष्म अर्थांशी पूर्णपणे जुळतो का किंवा सर्व तपशील अचूकपणे व्यक्त केले गेले आहेत का. जिथे स्पष्टता अभाव आहे, तिथे इंग्रजी आवृत्तीकडे पाहण्याची शिफारस करतो.

स्पॅनिश आणि इंग्रजी या दोन्ही भाषांमध्ये संपूर्ण अहवाल येथे पाहता येईलः

https://bina.mx/inicio/reportes-anuales-y-trimestrales/2024-anual/

या पत्राचे इतर भाषांतील अनुवाद येथे पाहता येतील: https://bina.mx/inicio/carta-a-los-socios-duenos/

I have included a table of contents below to help get a grasp of what I am trying to express:	मी खाली एक विषयसूची दिली आहे जी मी व्यक्त करू इच्छित असलेल्या विचारांना समजण्यास मदत करेल:
Letter to the Shareholders of Bina Ormasel, SAPI de CV	बिनाच्या भागधारकांसाठी पत्र
The year at Bina	बिनामधील वर्ष
Progress of Bina's intrinsic value per share	बिनाच्या प्रति शेअर अंतर्गत मूल्याची प्रगती
Our Investments	आमची गुंतवणूक
Fundamental change in Bina	बिनामधील मूलभूत बदल
Our annual meeting	आमची वार्षिक सभा
Collection of underlying ideas	मूलभूत विचारांचा संग्रह
Bina's principle	बिनाचे तत्त्व
Compound gain in understanding	समज वाढवण्यासाठी संयुक्त प्रगती
Bina and China	बिना आणि चीन
Bina and Mexico	बिना आणि मेक्सिको
Increasing our understanding	आमच्या समजुतीत वाढ
The unavoidable transformation of reality	वास्तवाचा अपरिहार्य बदल
An algorithm to redeem lost time as a risk management strategy	वेळ वाचवण्यासाठीचा एक अल्गोरिदम (जो धोका व्यवस्थापन धोरण आहे)
Geopolitical risk and Comunicación de Guillermo	भूराजकीय धोका आणि गुईलर्मीचा संदेश
A sensible approach to the unavoidable future	अपरिहार्य भविष्यासाठी समजूतदार दृष्टिकोन
Bina as mission	बिनाचे ध्येय

Letter to the Shareholders of Bina Ormasel, SAPI de CV

To the shareholders of Bina Ormasel SAPI de CV:

The year at Bina

First, let's go to the numbers.

Our "income statement" shows that in 2023, we had a comprehensive net profit of \$49,191 pesos. In 2024, this amount was 3.4 times larger, reaching \$167,807 pesos.

In the market, this figure is widely used for decision-making, especially among speculators. If we were more prominent, some analysts might speculate along these lines: "If Bina can achieve this growth from 2023 to 2024, what growth could we expect in 2025?"

Comprehensive income has two components. The first is the net income, which reflects business's operational results. In 2023, Bina reported a net profit of \$17,466 pesos, while in 2024, we had a net loss of \$2,654. Adding both years, we have an accumulated profit of \$14,813 pesos.

The second component is the capital gains from our shares. In 2023, this gain was \$31,724 pesos, and in 2024, it increased to \$170,460 pesos, totaling \$202,184 pesos over the two years.

These two types of gains are important, but they have different interpretations. So, if you're considering any business, my recommendation is to focus your attention on pre-tax earnings, as these reflect the operational decisions that truly drive the business activity.

In our case, the operating profit in 2023 came from the activity I mentioned in last year's report, which I will explain in more detail later. The 2024 loss resulted from bank fees charged simply to keep the account open.

On the other hand, capital gains are different. They are calculated based on valuation rules that determine asset values.

बिना ओर्मासेल SAPI डी सीव्हीच्या भागधारकांसाठी

बिना ओर्मासेल SAPI डी सीव्हीच्या भागधारकांना:

बिनामधील वर्ष

सर्वप्रथम, आपण आकडेवारीकडे वळूया.

आमच्या "आर्थिक विवरणपत्रा"नुसार, 2023 मध्ये आम्हाला एकूण निव्वळ नफा ₹49,191 मिळाला. 2024 मध्ये, हा आकडा 3.4 पटीने वाढून ₹167,807 वर पोहोचला.

बाजारात, हा आकडा निर्णय घेण्यासाठी मोठ्या प्रमाणावर वापरला जातो, विशेषतः सट्टेबाजांमध्ये. जर आम्ही अधिक महत्त्वपूर्ण असतो, तर काही विश्लेषक असे अनुमान लावले असते: "जर बिना 2023 ते 2024 दरम्यान इतकी वाढ साध्य करू शकते, तर 2025 मध्ये कोणती वाढ अपेक्षित आहे?"

एकूण उत्पन्नामध्ये दोन घटक असतात. पहिला घटक म्हणजे निळळ नफा, जो व्यवसायाच्या कार्यात्मक परिणामांचे प्रतिबिंब आहे. 2023 मध्ये बिनाला ₹17,466 चा निळळ नफा झाला, तर 2024 मध्ये ₹2,654 चा तोटा झाला. या दोन्ही वर्षांतील मिळून, आम्हाला एकूण ₹14,813 चा नफा झाला आहे.

दुसरा घटक म्हणजे आमच्या समभागांवरील भांडवली वाढ. 2023 मध्ये ही वाढ ₹31,724 होती, आणि 2024 मध्ये ती वाढून ₹170,460 झाली, ज्यामुळे या दोन वर्षांतील एकत्रित भांडवली वाढ ₹202,184 झाली.

हे दोन्ही प्रकारचे नफे महत्त्वाचे आहेत, पण त्यांचा अर्थ वेगळा आहे. म्हणूनच, जर तुम्ही कोणत्याही व्यवसायाचा विचार करत असाल, तर माझी शिफारस अशी आहे की तुम्ही करापूर्वीच्या नफ्यावर लक्ष केंद्रित करा. कारण हेच व्यवसाय चालवणाऱ्या मुख्य निर्णयांचे प्रतिबिंब असते.

आमच्या बाबतीत, 2023 मध्ये झालेला कार्यशील नफा गेल्या वर्षीच्या अहवालात नमूद केलेल्या क्रियाकलापांमधून आला होता, ज्याबद्दल मी नंतर अधिक सविस्तर माहिती देईन. 2024 मध्ये झालेला तोटा फक्त खाते उघडे ठेवण्यासाठी आकारण्यात आलेल्या बँक शुल्कांमुळे झाला.

दुसरीकडे, भांडवली नफा वेगळा असतो. हा मालमत्तेच्या मूल्यमापनासाठी वापरल्या जाणाऱ्या नियमांवर आधारित गणना केला जातो. For example, in Bina's reports, we use the purchase price of shares at a specific time to estimate their "market value" under the principle of: "What would happen if we liquidated the company today?" This gives a sense of capital gain, but it doesn't necessarily mean it's the true or "intrinsic" value.

I invite you to think of these recorded capital gains as a matter of perception. Using an analogy, it's like if someone you care about doesn't like you. Their perception may have nothing to do with you personally but rather with that person's view of the world.

In this analogy, if someone doesn't value you, it can motivate you to strengthen your character. But even if you grow and develop new strengths, it doesn't mean others are obligated to recognize it or change their established views about you.

I invite you to think of accounting records of capital gains as a matter of perception. Using an analogy, it's like if someone you care about doesn't like you. That perception may have nothing to do with you personally but rather with that person's view of the world.

In this analogy, if someone doesn't value you, it can motivate you to strengthen your character. But even if you grow and develop new strengths, it doesn't mean that you should require others to recognize it or change their fixed opinions about you.

What's interesting here is that these differences between market perception and reality create all sorts of opportunities for those trained to spot them.

However, this can also lead to misunderstandings, which may cause decision-making errors, not only in business but in life in general. So, when evaluating "capital gains," I recommend doing so with caution.

उदाहरणार्थ, बिनाच्या अहवालांमध्ये, आम्ही एका विशिष्ट वेळी समभागांच्या खरेदी किमतीचा वापर त्यांच्या "बाजारमृल्य" चा अंदाज लावण्यासाठी करतो.

यासाठी आम्ही असे तत्त्व वापरतो: "जर आपण आज कंपनी बंद केली, तर काय होईल?"

यामुळे भांडवली वाढीची कल्पना मिळते, पण याचा अर्थ असा नाही की हे खरे किंवा "अंतर्निहित" मूल्य आहे.

मी तुम्हाला या नोंदवलेल्या भांडवली नफ्याकडे आकलनाच्या दृष्टीने विचार करण्याचे आवाहन करतो. एका उदाहरणाद्वारे समजावून सांगतोः जसे एखाद्या व्यक्तीला, ज्याला तुम्ही महत्त्व देता, तुमच्याविषयी चांगले वाटत नाही.

त्यांचे मत तुमच्याशी वैयक्तिकरित्या संबंधित नसून त्यांच्या जगाकडे पाहण्याच्या दृष्टीकोनाशी संबंधित असते.

या उदाहरणात, जर कोणी तुमची कदर करत नसेल, तर ते तुमचे व्यक्तिमत्त्व अधिक मजबूत करण्यासाठी तुम्हाला प्रेरणा देऊ शकते.

परंतु, जरी तुम्ही प्रगती केली आणि नवीन गुण विकसित केले, तरी याचा अर्थ असा होत नाही की इतरांनी ते मान्य केले पाहिजे किंवा त्यांच्या निश्चित मतांमध्ये बदल केला पाहिजे.

भांडवली नफ्याच्या लेखा नोंदींना आकलनाच्या स्वरूपात विचार करा असे मी सूचवतो.

एखाद्या उदाहरणाद्वारे सांगायचे झाल्यास, जणू कोणी तुमच्याबद्दल चांगले मत धरत नाही.

ते मत तुमच्याशी संबंधित नसून त्या व्यक्तीच्या जगाविषयीच्या दृष्टीकोनाशी संबंधित असते.

या उदाहरणात, जर कोणी तुमचे कौतुक करत नसेल, तर ते तुमच्या व्यक्तिमत्त्वाला अधिक सुधारण्यासाठी प्रेरणा देऊ शकते.

पण, जरी तुम्ही प्रगती केली आणि नवीन सामर्थ्य विकसित केले, तरीही इतरांनी ते स्वीकारावे किंवा त्यांचे निश्चित मत बदलावे अशी अपेक्षा ठेवणे योग्य नाही.

महत्त्वाचे म्हणजे, बाजारातील आकलन आणि वास्तव यामधील या फरकांमुळे अशा प्रकारच्या संधी निर्माण होतात ज्या या गोष्टी ओळखण्यास सक्षम असलेल्या लोकांसाठी उपयुक्त ठरतात.

परंतु, यामुळे गैरसमज होऊ शकतात, ज्यामुळे निर्णय घेण्यात चुका होण्याची शक्यता असते, केवळ व्यवसायातच नव्हे तर एकणच जीवनात.

म्हणूनच, "भांडवली नफा" चे मूल्यमापन करताना मी सावधगिरी बाळगण्याची शिफारस करतो.

* * *

* * *

Progress of Bina's intrinsic value per share

More numbers.

We don't need to reinvent the wheel. Our main purpose is similar to that of Warren Buffett's Berkshire Hathaway, and it's the original reason for our existence.

Bina is a Mexican company aiming for something simple: to achieve an average performance that's better than U.S. businesses over the long term.

In the 43 months we've been operating, when we compare ourselves year by year with the U.S. market, we seem to be "tied" at 2 wins each. However, in net terms, we're a little behind.

Although we have outperformed the U.S. in the last two years, we haven't yet caught up to cover the lag from our first two years. In simple terms: When we resumed operations in March 2021, we issued one share at \$100 pesos. Today, that same share could be redeemed at Bina for \$125 pesos.

If you had invested in an index fund that follows the S&P 500 in the U.S. and another that follows the IPC market index in Mexico, with no fees, no taxes, and no transaction or management costs, your equivalent \$100 pesos would now be worth \$143 pesos in the U.S. fund and \$111 pesos in the Mexican fund.

Since we reported a net loss, there won't be a vote on dividend distribution. Personally, I would always vote against it because our model shows we can generate at least \$1 of book value for every \$1 of retained dividends over five-year periods.

In the details of this letter, I present solid evidence to help you see that we've exceeded this goal in terms of intrinsic value, even though this is not yet reflected in Bina's book value per share.

* * *

Bina च्या अंतर्निहित मूल्याच्या प्रगतीची माहिती

अधिक संख्या.

आपल्याला चाक पुन्हा शोधण्याची गरज नाही. आमचा मुख्य उद्देश वॉरेन बफेच्या बर्कशायर हॅथवे सारखा आहे, आणि हेच आमच्या अस्तित्वाचे प्राथमिक कारण आहे.

Bina ही एक मेक्सिकन कंपनी आहे जी एक साथे उद्दिष्ट ठेवते: दीर्घकालीन दृष्टिकोनातून, अमेरिकेतील व्यवसायांपेक्षा चांगली कामगिरी साधणे.

आम्ही 43 महिने चालवल्यानंतर, जेव्हा आपण वर्ष दर वर्षी अमेरिकन बाजाराशी तुलना करतो, तेव्हा आपल्याला 2 विजयांसह "समान" दिसते. तथापि, निव्वळ मुद्यात, आपण थोडे मागे आहोत.

जरी मागील दोन वर्षांमध्ये आम्ही अमेरिकेच्या तुलनेत चांगली कामिगरी केली असली तरी, पहिल्या दोन वर्षांचा उशीर भरून काढलेला नाही. साध्या शब्दात सांगायचं तरः मार्च 2021 मध्ये ऑपरेशन्स पुन्हा सुरू केल्यानंतर, आम्ही \$100 पेक्षा एक शेअर जारी केला. आज, तीच शेअर Bina मध्ये \$125 मध्ये विमोचित केली जाऊ शकते.

जर आपण S&P 500 च्या इंडेक्स फंडमध्ये अमेरिका मध्ये आणि IPC बाजार इंडेक्स फंड मध्ये मेक्सिको मध्ये गुंतवणूक केली असती, जेथे कोणत्याही शुल्क, कर किंवा ट्रान्झॅक्शन/व्यवस्थापन खर्चाचा समावेश नाही, तर आपल्या समान \$100 ची गुंतवणूक आज अमेरिकन फंडमध्ये \$143 आणि मेक्सिकन फंडमध्ये \$141 होईल.

कारण आम्ही निळ्ळ तोटा दर्शवला आहे, त्यामुळे डिव्हिडेंड वितरणावर मतदान होणार नाही. व्यक्तिगतपणे, मी नेहमी याला विरोध करेल कारण आमच्या मॉडेलनुसार, आम्ही किमान \$1 चे पुस्तक मूल्य प्रत्येक \$1 ठेवीदार डिव्हिडेंडसाठी पाच वर्षांच्या कालावधीत निर्माण करू शकतो.

या पत्राच्या तपशिलात, मी ठोस पुरावे सादर करतो, ज्यामुळे आपल्याला हे दिसून येईल की आम्ही अंतर्निहित मूल्याच्या दृष्टीने हे लक्ष्य पार केले आहे, जरी हे अजून Bina च्या पुस्तक मूल्यात दिसत नाही.

* * *

Our Investments

At the end of the calendar year 2024, our capital was invested in companies we don't control. Below is a list of our main holdings as of the date of this report.

आमच्या गुंतवणुकी

2024 च्या कॅलेंडर वर्षाच्या शेवटी, आमची भांडवल अशी कंपन्यांमध्ये गुंतवली गेली आहे ज्यावर आमचे नियंत्रण नाही. या अहवालाच्या तारखेला आमच्या मुख्य गुंतवणुकींची यादी खाली दिली आहे.

			2024-10-01
Shares	Company	Cost*	Market
		(in thousa	nd pesos)
227	Alibaba Group Holding Limited	\$455.5	\$518.0
9	Bank OZK	4.2	4.2
	Others	35.7	14.2
	Total investments in shares at market value	\$495.4	\$536.4

^{*} This is the purchase price.

			2024-10-01
शेअर्स	कंपनी	किंमत∗	बाजार
		(हजार मेक्सिव	ग्न पेसोमध्ये)
227	Alibaba Group Holding Limited	\$455.5	\$518.0
9	Bank OZK	4.2	4.2
	इतर	35.7	14.2
	बाजार मूल्यानुसार समभागांमध्ये एकूण गुंतवणूक	\$495.4	\$536.4

^{*} ही खरेदी किंमत आहे.

* * *

Fundamental change in Bina

From now on, Bina will undergo a major change at a fundamental level. This decision comes from how I see reality.

I believe the world we know will soon only be a memory, and that our reality will quickly change into something new over the coming years.

The decision is this: we will keep our current position as long as our resources stay the same.

If we receive new resources and partners, this will bring a major shift in how the intrinsic value of each Bina share is designed.

The new resources will have a clear purpose: to build a collection of rights to the highest quality businesses we can acquire from each industry.

बीना मध्ये मूलभूत बदल

आता पासून, बीना मूलभूत पातळीवर एक मोठा बदल घडवून आणेल. हा निर्णय मी जसा वास्तविकतेला पाहतो त्यावर आधारित आहे.

माझ्या मते, आपल्या ज्ञात जगाची स्थिती लवकरच केवळ एक आठवण बनून राहील, आणि येणाऱ्या काही वर्षांत आपली वास्तविकता लवकरच काहीतरी नवीन रूप धारण करेल.

निर्णय असा आहे: आपले संसाधन जसे आहेत, तसेच आपला वर्तमान स्थान ठेवू.

जर आपल्याला नवीन संसाधने आणि भागीदार मिळाले, तर हे बीना शेअर्सच्या अंतर्निहित मूल्याच्या डिझाइनमध्ये एक मोठा बदल घडवेल.

नवीन संसाधनांचा स्पष्ट उद्देश असेलः प्रत्येक उद्योगातून आम्ही मिळवू शकणाऱ्या सर्वोत्तम दर्जाच्या व्यवसायांचा अधिकार जमा करणे. The business portions that we are selecting to buy will be carefully chosen based on global standards, but they will also be limited by our resource capacity.

Our goal is to preserve the value of these companies, ensuring their continuity into the future.

This approach differs from that of Berkshire Hathaway, as well as funds that mirror the S&P 500 index, which focus on buying shares of the 500 largest and most well-known U.S. companies.

The principles set in the Owner's Manual will remain active in Bina.

This includes our goal to outperform the average performance of U.S. businesses. The manual can be found here: https://bina.mx/inicio/manual-del-socio-dueno-de-bina/

* * *

Our annual meeting

Two years ago, our last annual meeting was held online, with only my sister present.

This time, the meeting will be in person in the city of Durango on February 8, 2025.

To decide on the format and venue, I'd like to know if any of you are interested in attending in person. Regardless, I'll try to arrange an online broadcast for those who can't attend.

I'm preparing a general presentation that will serve as a guide for the meeting.

If any questions come to mind while reading the annual report, please share them with me. Your questions might be the same as others have but don't feel comfortable asking.

By sending your questions in advance, you allow me to prepare detailed responses and ensure I address any concerns as effectively as possible.

* * *

आम्ही विकत घेण्यासाठी निवडत असलेले व्यवसायाचे भाग जागतिक मानकांवर आधारित काळजीपूर्वक निवडले जातील, परंतु हे आमच्या संसाधन क्षमतेनेही मर्यादित असतील

आमचे लक्ष्य या कंपन्यांचे मूल्य जपणे आहे, जेणेकरून त्यांचे भविष्य काळजीपूर्वक सुनिश्चित केले जाईल.

ही पद्धत बर्कशायर हॅथवे आणि S&P 500 सूचीकडे बघणाऱ्या फंड्सच्या पद्धतीपेक्षा वेगळी आहे, जे ५०० सर्वात मोठ्या आणि प्रसिद्ध अमेरिकन कंपन्यांचे शेअर्स खरेदी करण्यावर लक्ष केंद्रित करतात.

ऑनरच्या मॅन्युअलमध्ये दिलेल्या तत्त्वे बीना मध्ये सक्रिय राहतील.

यामध्ये अमेरिकेतील कंपन्यांच्या सरासरी कामगिरीला मागे टाकण्याचे आमचे लक्ष्य समाविष्ट आहे. हा मॅन्युअल येथे पाहता येईल: https://bina.mx/inicio/manual-del-socio-dueno-de-bina/

* * *

आमची वार्षिक सभा

दोन वर्षांपूर्वी, आमची शेवटची वार्षिक सभा ऑनलाइन आयोजित करण्यात आली होती, ज्यामध्ये फक्त माझी बहीण उपस्थित होती.

या वेळी, सभा ८ फेब्रुवारी २०२५ रोजी दुर्गापूर शहरात प्रत्यक्ष होईल.

सभा कशी आयोजित करायची आणि कुठे करायची याचा निर्णय घेण्यासाठी, मी जाणू इच्छितो की आपापत्या पैकी कुणी प्रत्यक्षपणे उपस्थित राहण्यास इच्छुक आहे का. तरीही, जे लोक उपस्थित राहू शकणार नाहीत, त्यांच्यासाठी मी ऑनलाइन प्रसारणाची व्यवस्था करण्याचा प्रयत्न करेन.

मी सभेच्या मार्गदर्शनासाठी एक सामान्य सादरीकरण तयार करत आहे.

जर आपल्याला वार्षिक अहवाल वाचताना काही प्रश्न सुचले, तर कृपया ते माझ्याकडे पाठवा. आपले प्रश्न इतरांच्या प्रमाणेच असू शकतात, पण त्यांना विचारण्याची कमी झाली असेल.

आपले प्रश्न पूर्वीपासून पाठवून, आपण मला तपशीलवार उत्तर तयार करण्याची संधी देता आणि मी आपल्या सर्व चिंता प्रभावीपणे संबोधित करू शकतो. So far, I believe I've covered the essentials of Bina's progress from the time we restarted operations up to today.

However, this annual letter is different and much longer than previous ones because I'll be discussing personal topics, like my views on the supernatural, which may surprise or even shock some readers.

Although my main intention is for this letter to be read by Bina's current shareholders, I understand that others might be curious about its content.

I'm not writing this with the goal of attracting anyone outside of our current partners, but among the possible reactions, there may be people who feel interested in joining Bina.

As I write this letter, I think of close friends who have believed in me, like Paco, César, Omali, Antonio, David, and my sister Jacqueline. Knowing them, I realize that some may feel puzzled, others may be bored, and some of you may even decide to move away from this initiative.

Whatever your decision, please know how much I value your trust in Bina and your friendship. My purpose in sharing these details isn't to overwhelm you, but to anticipate your questions and give the sincerest answers I can.

आतापर्यंत, मला वाटते की मी बीना च्या प्रगतीचे मूलभूत मुद्दे सांगितले आहेत, जेव्हा आपण कार्यवाही पुन्हा सुरू

केली होती तेव्हापासून आजपर्यंत.

तथापि, ही वार्षिक पत्रिका वेगळी आहे आणि मागील पत्रांपेक्षा खूप लांब आहे कारण यामध्ये मी वैयक्तिक विषयांवर चर्चा करणार आहे, जसे की माझे अतींद्रिय जगावरील विचार, जे काही वाचकांना आश्चर्यचिकत किंवा अगदी धक्का देऊ शकतात.

माझे मुख्य उद्दिष्ट हे आहे की ही पत्रिका बीना च्या सध्याच्या भागधारकांनी वाचावी, परंतु मला समजते की इतर लोकही त्याच्या सामग्रीसाठी उत्सुक असू शकतात.

मी हे लिहित आहे, इतर कोणालाही आकर्षित करण्याच्या उद्देशाने नाही, पण यामधून काही लोक असे असू शकतात जे बीना मध्ये सामील होण्यास इच्छुक असतील.

हे पत्र लिहित असताना, मला ते जवळचे मित्र आठवतात जे माझ्यावर विश्वास ठेवले आहेत, जसे की पाको, सेसर, ओमाली, अँटोनिओ, डेव्हिड, आणि माझी बहिण जॅकलीन. त्यांना ओळखून, मला समजते की काही लोक गोंधळलेले वाटू शकतात, काही लोक बोर होऊ शकतात, आणि काही जण या उपक्रमापासून दूर जाऊ शकतात.

तुमचा निर्णय काही असो, कृपया जाणून घ्या की मी बीना मध्ये तुमच्या विश्वासाची आणि तुमच्या मैत्रीची किती किंमत करतो. हे तपशील सामायिक करण्याचा माझा उद्देश तुम्हाला त्रास देणे नाही, तर तुमचे प्रश्न अपेक्षित करणे आणि शक्य तितके प्रामाणिक उत्तर देणे आहे.

November 9, 2024 9 नोव्हेंबर 2024 Guillermo Estefani Monarrez Chairman of the Board मंडळाचे अध्यक्ष

Collection of underlying ideas

On October 18, I sent an email directed especially to those interested in either increasing or decreasing their investment in Bina.

I don't want my perspective on the world to catch you off guard in regard to your position in Bina. While I don't expect everyone to read all of the ideas I share below, I want to make sure you have the information needed for a well-informed decision.

So, as an attachment to this letter, I'm sharing a collection of detailed ideas. I present them in a way that might help you understand my vision, the motives, paradigms, and principles underlying Bina's fundamental changes.

The ideas may seem disconnected from each other, and I admit that some could even appear shocking.

However, I'm convinced they'll be useful for understanding how I've come to develop my thoughts on reality and the crucial role I believe Bina will play within it.

* * *

Bina's principle

To me, the name Bina is elegant, though it sounds strange because it isn't in Spanish.

Since childhood, I've had the privilege of receiving an education rooted in reverence for God. This introduced me to the ideas of several theologians at a young age.

Many years ago, one of these theologians explained me that Noah's language was a Semitic language known as "Paleo-Hebrew."

According to this view, this was the language used by God to communicate with Adam and his descendants through Seth, all the way to Noah. In this narrative, Hebrew remained within Abraham's family despite the confusion at Babel, when humans lost the ability to understand each other due to the rise of many languages.

तळाशी असलेल्या कल्पनांचा संग्रह

ऑक्टोबर १८ रोजी, मी एक ईमेल पाठवली होती, जी खास त्यांच्यासाठी होती ज्यांना बीना मध्ये आपली गुंतवणूक वाढवायची आहे किंवा कमी करायची आहे.

माझ्या जगावरील दषटिकोनामुळे तुमचं बीना मध्ये स्थान अप्रत्यक्ष होईल असं मला वाटत नाही. मला अपेक्षा नाही की प्रत्येकजण माझ्या खाली दिलेल्या सर्व कल्पना वाचेल, परंतु मला हे सुनिश्चित करायचं आहे की तुम्हाला योग्य निर्णय घेण्यासाठी आवश्यक माहिती आहे.

तर, या पत्राच्या संलग्नक म्हणून, मी तपशीलवार कल्पनांचा संग्रह शेअर करत आहे. मी त्यांना अशा प्रकारे सादर करतो ज्यामुळे तुम्हाला माझा दृष्टिकोन, हेतू, पॅराडाइम्स आणि बीना च्या मूलभूत बदलांच्या तत्त्वांची समज येईल.

ही कल्पना एकमेकांशी अप्रत्यक्ष वाटू शकतात, आणि मी मान्य करतो की काही लोकांना ते धक्का देणारे वाटू शकतात

तथापि, मला खात्री आहे की ते तुमचं समजून घेण्यास उपयोगी ठरतील, की मी वास्तवावर आणि बीना त्यामध्ये महत्त्वपूर्ण भूमिका बजावेल यावर माझे विचार कसे तयार केले.

बीना चं तत्त्व

माझ्या दषटिकोनात, बीना हे नाव आकर्षक आहे, जरी ते थोडं विचित्र वाटतं कारण ते स्पॅनिशमध्ये नाही.

लहानपणापासून, मला देवाची आदराची शिक्षण घेण्याचा privilage मिळाला आहे. यामुळे मला लहान वयातच अनेक धर्मतज्ज्ञांच्या विचारांची ओळख झाली.

खूप वर्षांपूर्वी, एका धर्मतज्ज्ञाने मला सांगितले की नोहाच्या भाषेचा संबंध सेमिटिक भाषेशी होता, आणि त्या भाषेला "पॅलेयो-हिब्रू" असे म्हणतात.

या दृष्टिकोनानुसार, हीच भाषा होती जी देवाने आदाम आणि त्याच्या वंशजांसोबत संवाद साधण्यासाठी वापरली होती, आणि ती नोहापर्यंत पोहोचली. या कथेत, हिब्रू भाषा अब्राहामच्या कुटुंबात कायम राहिली, जरी बाबेलच्या गोंधळात मानवी भाषांची वेगळी वेगळी रूपे आली, ज्यामुळे लोक एकमेकांना समजून घेऊ शकत नव्हते. Now, Hebrew is accessible to the public, largely because of the 19th-century theologian James Strong, who created a concordance of the Bible. This was an impressive project, creating an index for every original word in the Judeo-Christian Scriptures.

It included 5,624 words in Greek and 8,674 in Hebrew, so many of us who study Judeo-Christian texts use this dictionary to understand them better.

In mid-2014, after studying Ben Graham's principles of value investing, I decided to start a "pilot project" based on what I had learned during my experience in gold mining.

My goal was clear: to create a strong conceptual foundation that could scale. For that, I thought of a name that could connect with people in a deep and meaningful way.

When it came time to name Bina, I chose the Hebrew language, first because I consider myself a man who is part of God's people, and second because I wanted every human being, even in their spirit, to understand the impact of this name.

I searched for words related to the principles of an "intelligent investor" and tried to combine them in a way that vocally sounded.

I chose three terms:

"Binah" (#H998), which expresses wisdom in terms of understanding, meaning, and truth.

"Ormah" (#H6195), which refers to wisdom as prudence and skillfulness in taking action.

"Sekel" (#H7922), which, although it sounds like the Israeli currency, actually refers to wisdom in terms of insight and intelligence.

In Job 28:28, there is one of the clearest explanations about how to find wisdom:

"Then God said to humans, 'Listen! Reverence for the Lord is wisdom, turning away from evil is understanding." आता, हिब्रू भाषा सामान्य लोकांसाठी उपलब्ध आहे, विशेषतः १९व्या शतकातील धर्मतज्ज्ञ जेम्स स्ट्रॉगं मुळे, ज्यांनी बायबलचा एक संधारण तयार केला. हे एक प्रभावी प्रकल्प होते, ज्यात ज्यू-ख्रिस्ती धर्मग्रंथांमधील प्रत्येक मूळ शब्दाचा निर्देशांक तयार करण्यात आला.

त्यात ग्रीकमध्ये ५,६२४ शब्द आणि हिब्रूमध्ये ८,६७४ शब्दांचा समावेश होता, त्यामुळे ज्यू ख्रिस्ती ग्रंथांचा अभ्यास करणारे अनेक लोक या शब्दकोशाचा वापर अधिक चांगल्या प्रकारे समजून घेण्यासाठी करतात.

मधल्या २०१४ मध्ये, बेंजामिन ग्राहमच्या मूल्य गुंतवणुकीच्या तत्त्वांचा अभ्यास केल्यानंतर, मी माझ्या सोन्याच्या खाणकामाच्या अनुभवावर आधारित एक "पायलट प्रकल्प" सुरू करण्याचा निर्णय घेतला.

माझा उद्देश स्पष्ट होता: एक मजबूत संकल्पनात्मक पाया तयार करणे, जो विस्तारता येईल. त्यासाठी, मी एक नाव शोधले जे लोकांशी गाढ आणि अर्थपूर्ण पद्धतीने जोडता येईल.

बीना नाव ठरवताना, मी हिब्रू भाषेचा वापर केला, कारण प्रथम, मी स्वतःला देवाच्या लोकांपैकी एक मानतो, आणि दुसरे म्हणजे, मी हवं होतं की प्रत्येक व्यक्ती, त्याच्या आस्यातून देखील, या नावाचा प्रभाव समजून घेईल.

मी "ज्ञानी गुंतवणूकदार" च्या तत्त्वांशी संबंधित शब्द शोधले आणि त्यांना एकत्र करून आवाजाने योग्य वाटणारी मांडणी केली

मी तीन शब्द निवडले:

"बिनाह" (#H998), ज्याचा अर्थ समज, अर्थ आणि सत्य यामध्ये बुद्धिमत्ता व्यक्त करतो.

"ओर्माह" (#H6195), ज्याचा अर्थ शहाणपण, चातुर्य आणि क्रियेत कौशल्य यावर आहे.

"सेकल" (#H7922), ज्याचा आवाज इजरायली चलनासारखा असला तरी, तो बुद्धिमत्ता, निरीक्षण आणि विद्वत्तेच्या दृषटिकोनातून शहाणपण दर्शवतो.

योब २८:२८ मध्ये, शहाणपण कसे शोधावे यावर एक स्पष्ट स्पृष्टीकरण दिले आहे:

"त्यानंतर देवाने माणसांना सांगितले, 'ऐका! प्रभुच्या विषयी आदर ही शहाणपण आहे, दुष्टतेपासून वळणे ही समज आहे." To me, wisdom is more valuable than gold, silver, and precious stones. While it's easy to desire it and see it as something essential in what we do, true wisdom is very hard to find and even harder to apply consistently.

However, with this first idea, what I want to emphasize is this: I'm not trying to impose a dogmatic or harmful religious view, and I certainly don't want to make anyone uncomfortable by sharing these ideas.

In the style of Benito Juárez, I've tried to keep a line between what is natural and keep my ideas about the supernatural separate when it comes to Bina. However, reality has shown me that it's impossible to avoid integrating aspects of the supernatural, which some may view as a hobby, with the natural ones, which I believe some wrongly consider to be the only reality.

And I think it's important to also let you know that from now on, these ideas will become a cornerstone of Bina's activities.

* * *

Compound gain in understanding

One clear benefit of wisdom is that it increases our understanding of reality.

For any human being, understanding reality is very rewarding in itself. I still haven't met anyone who doesn't enjoy understanding something new.

However, understanding has also another wonderful nature: as we organize what we learn into a system, understanding tends to multiply like compound gain.

For example, lessons from mistakes, if combined with discipline and a genuine curiosity to learn, can turn into lasting value, and ignorance quickly fades away.

In other words, Bina's system allows us to become more valuable over time by the mere increase of our understanding. माझ्यासाठी, ज्ञान हे सोनं, चांदी आणि मौल्यवान रत्नांपेक्षा अधिक मौल्यवान आहे. ते हवं असणं आणि आपल्याला ते आपल्याला करणाऱ्या गोष्टींमध्ये आवश्यक समजणं सोपं आहे, पण खरा ज्ञान मिळवणं फार कठीण आहे आणि त्याला सातत्याने वापरणं त्याहूनही अधिक कठीण आहे.

तथापि, या पहिल्या विचारासोबत, जे मी अधोरेखित करू इच्छितो ते म्हणजे: मी कोणत्याही कडक किंवा हानिकारक धार्मिक दृष्टिकोन थोपवण्याचा प्रयत्न करत नाही, आणि निश्चितच, या विचारांचा शेअर करून कोणालाही असुविधा निर्माण करण्याचा माझा हेतू नाही.

बेनीटो जुआरेझ यांच्या शैलीत, मी नेहमीच नैसर्गिक आणि अलौकिक या गोष्टींच्या वेगळेपणाचं पालन करण्याचा प्रयत्न केला आहे. मात्र, वास्तवाने मला दाखवले की, काही लोक ज्याला छंद म्हणून पाहू शकतात, त्याच अलौकिक गोष्टींना नैसर्गिक गोष्टींमध्ये एकत्र करणं टाळता येत नाही, जे काही लोक चुकीचं मानतात आणि त्यांना एकट्या नैसर्गिक गोष्टींच खरी वास्तवता मानतात.

आणि मला असं देखील महत्त्वाचं वाटतं की तुम्हाला आता सांगावं की, या विचारांद्वारे, पुढे जाऊन, हे Bina च्या कार्यांची पाया बनणार आहेत.

* * *

समजण्यात वृद्धीचा संयोग

ज्ञानाचं एक स्पष्ट लाभ म्हणजे ते आपल्याला वास्तविकतेचं समज वाढवते.

कुठल्याही मनुष्याला, वास्तविकतेचं समज मिळवणं स्वतःचं एक मोठं आनंददायक असतं. मी अजून कोणी भेटले नाही जो नवीन काहीतरी समजण्यात आनंदित होणार नाही.

तथापि, समजण्याची आणखी एक अद्भुत स्वभाव आहे: जेव्हा आपण जे शिकलो ते एका प्रणालीत संघटित करतो, तेव्हा समजणे संयोग वृद्धी प्रमाणे गुणाकार होऊ लागते.

उदाहरणार्थ, चुका केल्यापासून शिकलेल्या धड्यांचा, जर शिस्त आणि खरा शिकण्याचा उत्सुकता यासोबत संयोजन केला तर, ते दीर्घकालीन मूल्य बनवू शकतात, आणि अज्ञान जलद गळून पडतं.

दुसऱ्या शब्दांत, Bina चं प्रणाली आपल्याला केवळ समजण्याच्या वृद्धीमुळे वेळोवेळी अधिक मूल्यवान बनण्याची संधी देते There's another wonder of life that I practiced a lot while I was involved in politics.

What's amazing about making decisions is that new scenarios appear as you realize that some ideas were true while others were mere illusions. I think this is an essential part of the human experience.

Whether decisions are good or bad, when you acquire wisdom through correct understanding, you realize that it's okay for things to be the way they are, and perhaps they couldn't have been any other way, because that's how you arrive at the current understanding.

For example, when I proposed restarting operations nearly four years ago, my vision was much more limited than what I understand now.

I hope I express this clearly when I point out that if I hadn't started Bina, I would never have understood the risks and opportunities that were invisible to me before.

I will demonstrate this idea further with a practical example from Bina.

* * *

Bina and China

I made a strategic mistake with our position in Alibaba. I won't go into the details to justify myself, but rather to give you insight into how I examine things like this.

I will use some technical concepts, so if there's something unclear, it's probably because I didn't explain it well. Please feel free to contact me for any clarification.

The thesis behind our position in Alibaba is quite simple:

Alibaba is perhaps the biggest and most prominent company in the fastest-growing economy of the last few decades.

जीवनाचा आणखी एक चमत्कार आहे जो मी राजकारणात सक्रिय असताना खूप सराव केला.

निर्णय घेण्यातली अद्भुत गोष्ट अशी आहे की, जेव्हा तुम्हाला काही कल्पना खरी वाटतात तर काही फक्त भ्रम असतात, आणि नवीन परिस्थिती समोर येतात. मला वाटते की ही मानवी अनुभवाची मूलभूत गोष्ट आहे.

निर्णय चांगले असोत किंवा वाईट, जेव्हा योग्य समजुतीने शहाणपणा मिळतो, तेव्हा तुम्हाला जाणवते की गोष्टी जशा आहेत तशा राहायला हरकत नाही. कदाचित त्या यापेक्षा वेगळ्या होऊच शकल्या नसत्या, कारण हीच समजुतीपर्यंत पोहोचण्याची प्रक्रिया आहे.

उदाहरणार्थ, जवळजवळ चार वर्षांपूर्वी मी ऑपरेशन्स पुन्हा सुरू करण्याचा प्रस्ताव मांडला तेव्हा माझे दृष्टीकोन आता जसा आहे तसा व्यापक नव्हता.

मी हे स्पष्टपणे सांगण्याचा प्रयत्न करतो की, जर मी बिनाची सुरुवातच केली नसती, तर मला आधी दिसले नाहीत असे धोके आणि संधी कधीच समजल्या नसत्या.

बिनासोबतचा एक व्यावहारिक अनुभव देऊन मी ही कल्पना आणखी स्पष्ट करीन.

* * *

बीना आणि चीन

अलिबाबामधील आमच्या स्थितीसंदर्भात मी एक धोरणात्मक चूक केली. मी स्वतःचे समर्थन करण्यासाठी तपशीलात जाणार नाही, परंतु अशा गोष्टींचा विचार कसा करतो हे तुम्हाला समजावून सांगण्यासाठी हे नमूद करतो.

मी काही तांत्रिक संकल्पना वापरणार आहे, त्यामुळे जर काही गोष्ट स्पष्ट नसेल, तर कदाचित ते मी नीट स्पष्ट केले नसावे. कृपया कोणतीही शंका असल्यास माझ्याशी संपर्क साधा.

अलिबाबामधील आमच्या स्थितीमागील युक्तिवाद अगदी सोपा आहे:

अलिबाबा ही कदाचित गेल्या काही दशकांतील सर्वात वेगाने वाढणाऱ्या अर्थव्यवस्थेतील सर्वात मोठी आणि महत्त्वाची कंपनी आहे. Its competitive position compared to its Asian peers is formidable, and due to certain cultural barriers, its market is very difficult for its American rivals to reach.

Alibaba has managed to be pivotal in its market, a country that is not only the factory of the world, but its business model has also made many Chinese industries use its platform to distribute their products globally.

If I had to describe the relationship between China and the United States using a familiar analogy, I would say the U.S. is the older sibling, while China is the restless sibling, though always reasonable when it comes to conflicts.

With its great military power, China tends to act with moderation in global conflicts like those in Ukraine and Israel, and even in its economic rivalry with the United States.

However, I also recognize that China faces an intrinsic vulnerability in its system.

It's not an insurmountable weakness, but there is a certain philosophical disconnect between what its current communist political regime believes and the supernatural reality. This implies, for example, that its vision for the future is more pessimistic, based solely on materialism, and much less liberal than the American one.

In other words, I would say that their stance is something like this:

"Our creativity is different from that of the West.

Through force, we will make what others invent cheaper, and we will keep a cheap fixed exchange rate that allows us to export our inflation to other countries. Whoever wants to join us is welcome, and those who don't, let them step aside."

In April 2020, Alibaba reported sales of \$76 billion. Just seven months later, in November, its

याची स्पर्धात्मक स्थिती, इतर आशियाई प्रतिस्पर्ध्यांशी तुलना करता, अत्यंत मजबूत आहे. विशिष्ट सांस्कृतिक अडथळ्यांमुळे, अमेरिकन प्रतिस्पर्ध्यांसाठी याचा बाजारपेठ गाठणे खप कठीण आहे.

अलिबाबाने आपल्या बाजारपेठेत अत्यंत महत्त्वाची भूमिका बजावली आहे. हे फक्त जगाची फॅक्टरी असलेल्या देशात कार्यरत नाही, तर त्याच्या व्यवसाय मॉडेलमुळे अनेक चिनी उद्योगांनी आपले उत्पादन जागतिक स्तरावर वितरित करण्यासाठी त्याचा प्लॅटफॉर्म वापरला आहे.

जर मला चीन आणि अमेरिका यांच्यातील संबंध एका परिचित उपमेद्वारे समजवायचे असतील, तर मी असे म्हणेन की अमेरिका मोठा भाऊ आहे, तर चीन चंचल पण नेहमी विवेकी लहान भाऊ आहे, विशेषतः संघर्षांच्या बाबतीत.

आपल्या मोठ्या लष्करी सामर्थ्यामुळे, चीन जागतिक संघर्षांमध्ये, जसे की युक्रेन आणि इस्राएलमधील तणाव, तसेच अमेरिकेबरोबरच्या आर्थिक स्पर्धेत, संयमाने वागतो.

तथापि, मला हे देखील मान्य आहे की चीनच्या व्यवस्थेमध्ये एक अंतर्निहित कमजोरी आहे.

ही कमजोरी अविजेय नाही, पण सध्याच्या साम्यवादी राजकीय व्यवस्थेच्या विश्वासांमध्ये आणि अतिमानवी वास्तवामध्ये एक प्रकारची तत्त्वज्ञानाची तफावत आहे. उदाहरणार्थ, याचा अर्थ असा होतो की त्यांचे भविष्याविषयीचे दृष्टिकोन अधिक निराशावादी आहे, फक्त भौतिकवादावर आधारित आहे, आणि अमेरिकेच्या तुलनेने खूपच कमी उदार आहे.

इतर शब्दांत, मी असे म्हणेन की त्यांची भूमिका अशाप्रकारे असू शकते:

"आमची सर्जनशीलता पश्चिमेकडील सर्जनशीलतेपेक्षा वेगळी आहे.

शक्तीच्या जोरावर, आम्ही इतरांनी तयार केलेल्या गोष्टी स्वस्त बनवू, आणि एक निश्चित स्वस्त विनिमय दर ठेवू, ज्यामुळे आम्हाला आमची महागाई इतर देशांमध्ये निर्यात करता येईल. ज्यांना आमच्यासोबत यायचे आहे, त्यांचे स्वागत आहे; आणि ज्यांना नाही, त्यांनी बाजूला होणेच चांगले "

एप्रिल 2020 मध्ये, अलिबाबाने 76 अब्ज डॉलर्सची विक्री नोंदवली. फक्त सात महिन्यांनी, नोव्हेंबरमध्ये, त्याच्या शेअर्सने 307 डॉलरचा ऐतिहासिक उच्चांक गाठला, stock reached a historic high of \$307, bringing its market capitalization to \$870 billion at that time.

Today, the market believes this business is worth \$234 billion.

Despite the drop in its share price, Alibaba has continued to show its competitive advantage consistently in its real business.

Now, my strategic mistake was taking too long to recognize the following:

Although China is the second-largest economy in the world, it is still a developing country with the philosophical flaw I explained earlier.

To illustrate this, I'll use the table I created with data from Alibaba's report, in millions of dollars updated to today.

ज्यामुळे त्याचे बाजार भांडवल त्या वेळी ८७० अब्ज डॉलर्सपर्यंत पोहोचले.

आज, बाजारपेठेला वाटते की हा व्यवसाय 234 अब्ज डॉलर्सचा आहे.

तिच्या शेअर किमतीत घसरण होऊनही, अलिबाबाने आपल्या प्रत्यक्ष व्यवसायात आपली स्पर्धात्मक उन्नती सातत्याने दाखवली आहे.

माझी धोरणात्मक चूक ही होती की मी पुढील गोष्ट ओळखण्यात खूप वेळ घेतला:

चीन ही जगातील दुसरी सर्वात मोठी अर्थव्यवस्था असली तरी ती अजूनही एक विकसनशील देश आहे, आणि त्यात आधी नमूद केलेली तत्त्वज्ञानाची कमजोरी आहे.

हे समजावण्यासाठी, मी अलिबाबाच्या अहवालातील माहितीवर आधारित तयार केलेली तक्ता वापरेन. ही माहिती आजच्या तारखेपर्यंत अद्यतनित केलेल्या दशलक्ष डॉलर्समध्ये दिलेली आहे.

					21 vs 24 % real
Alibaba's business breakdown	2021	2022	2023	2024	change
Domestic commerce in China	90,845	62,654	58,370	60,431	(33)
International commerce	8,851	9,062	9,960	14,257	61
Local consumer services	6,477	6,542	7,098	8,310	28
Cainiao	6,751	9,736	10,950	13,760	104
Cloud	10,973	14,867	14,620	14,781	35
Digital media & entertainment	5,651	2,638	2,605	2,938	(48)
Other	419	18,818	19,109	16,305	3,794
Total revenue	129,966	124,316	122,713	130,782	1
Domestic commerce in China	35,737	25,144	24,324	27,073	(24)
International commerce	(1,696)	(1,553)	(1,191)	(1,242)	(27)
Local consumer services	(5,290)	(4,489)	(3,292)	(3,637)	(31)
Cainiao	(718)	(571)	(512)	(502)	(30)
Cloud	(2,261)	(753)	(728)	(995)	(56)
Digital media & entertainment	(1,870)	(1,023)	(655)	(959)	(49)
Innovation initiatives and others	(1,414)	(1,373)	(1,329)	(1,163)	(18)
Unallocated	(6,238)	(5,233)	(2,442)	(2,823)	(55)
Operating profit	16,249	10,148	14,176	15,751	(3)

21 vs 24
%
वास्तविक
बदल
(33)
61

					वास्तावक
अलीबाबाचा व्यवसाय तपशील	2021	2022	2023	2024	बदल
चीनमधील देशांतर्गत व्यापार	90,845	62,654	58,370	60,431	(33)
आंतरराष्ट्रीय वाणिज्य	8,851	9,062	9,960	14,257	61
स्थानिक ग्राहक सेवा	6,477	6,542	7,098	8,310	28
कैनियाओ	6,751	9,736	10,950	13,760	104
ढग	10,973	14,867	14,620	14,781	35
डिजिटल मीडिया आणि मनोरंजन	5,651	2,638	2,605	2,938	(48)
इतर	419	18,818	19,109	16,305	3,794
एकूण महसूल	129,966	124,316	122,713	130,782	1
चीनमधील देशांतर्गत व्यापार	35,737	25,144	24,324	27,073	(24)
आंतरराष्ट्रीय वाणिज्य	(1,696)	(1,553)	(1,191)	(1,242)	(27)
स्थानिक ग्राहक सेवा	(5,290)	(4,489)	(3,292)	(3,637)	(31)
कैनियाओ	(718)	(571)	(512)	(502)	(30)
ढग	(2,261)	(753)	(728)	(995)	(56)
डिजिटल मीडिया आणि मनोरंजन	(1,870)	(1,023)	(655)	(959)	(49)
नाविन्यपूर्ण उपक्रम आणि इतर	(1,414)	(1,373)	(1,329)	(1,163)	(18)
वाटप न केलेले	(6,238)	(5,233)	(2,442)	(2,823)	(55)
ऑपरेटिंग नफा	16,249	10,148	14,176	15,751	(3)

By the way, negative numbers in the changes in operating losses actually mean that they are losing less money each year. For 2024, I had to estimate the data.

What stands out right away is the drop in the value of sales in dollars from China's domestic commercial business.

Keep in mind that many analysts believe China keeps its currency artificially undervalued to encourage exports.

What's interesting to me is that, even though China has faced situations like pandemic restrictions in recent years, and is currently trying to recover from economic issues, Alibaba's business model remains strong and flexible, proof of that is that it was able to recover the same overall levels of real value 130 billion dollars by 2024.

Another notable situation is how the operating profit remained above 10 billion dollars in 2022, almost recovering the 16 billion dollars from 2021 by 2024.

वैसे. ऑपरेटिंग तोट्यांमध्ये झालेल्या बदलांमध्ये नकारात्मक आकडे म्हणजे ते दरवर्षी कमी पैसे गमावत आहेत. 2024 साठी, मला डेटा अंदाजे तयार करावा लागला

जे लगेच लक्षात येते ते म्हणजे चीनच्या स्थानिक व्यावसायिक व्यवसायातील विक्रीच्या डॉलरमधील मृल्यात झालेली घट

हे लक्षात ठेवा की अनेक विश्लेषक असे मानतात की चीन आपल्या चलनाचे मुल्य कृत्रिमरीत्या कमी ठेवतो, जे निर्यातीला प्रोत्साहन देते.

मला विशेष वाटणारी गोष्ट्र म्हणजे. गेल्या काही वर्षांत महामारीसारख्या निर्बंधांना सामोरे गेल्यानंतरही, आणि सध्या आर्थिक समस्यांमधुन सावरण्याचा प्रयत्न करत असतानाही, अलिबाबाचा व्यवसाय मॉडेल मजबूत आणि लवचिक राहिला आहे. याचा पुरावा म्हणजे 2024 पर्यंत त्यांनी 130 अब्ज डॉलर्सचे एकूण वास्तविक मूल्य पुनर्प्राप्त केले आहे.

आणखी एक महत्त्वाची गोष्ट म्हणजे ऑपरेटिंग नफा 2022 मध्ये 10 अब्ज डॉलर्सपेक्षा जास्त राहिला. 2024 पर्यंत तो जवळपास 2021 मधील 16 अब्ज डॉलर्सच्या पातळीवर पोहोचण्याच्या मार्गावर होता.

Despite the drop in operating profit in China's domestic business (from 35 billion dollars in 2021 to 27 billion dollars in 2024), we can see that the total losses from non-strategic businesses, altogether, have been reduced dramatically by 42%, from a 19-billion-dollar loss in 2021 to an estimated 11-billion-dollar loss.

Another observation. As long as these figures are true, I believe there is no business like Alibaba in this world, as nearly all of its businesses continue to grow year after year, which can be a sign of competitive advantage and the existence of very large moats of all kind.

If we exclude the value of sales from the domestic business, which dropped by a third from almost 91 billion dollars in 2021 to over 60 billion dollars in 2024, we see that the rest of the businesses increased from 39 billion dollars in 2021 to 70 billion dollars in 2024 in real terms.

The problem with the previous explanation is that it might not fully reveal the mistake I made. I will show you how this mistake looks from a different angle, though I'm confident you will also see why Alibaba is such a solid idea.

Pitifully, if you don't have the right lens to see reality, as in my case here, the truth only becomes clear over time.

In the following table, I'll show you comparative data from certain countries, calculating the growth in their economic productivity (GDP) alongside the change in the value of their stock market indices converted to dollars. Keep in mind that both pieces of data are imperfect, and I only consider them as indicators.

चीनच्या स्थानिक व्यवसायात ऑपरेटिंग नफ्यात झालेल्या घसरणीवर (2021 मध्ये 35 अब्ज डॉलर्सपासून 2024 मध्ये 27 अब्ज डॉलर्सपर्यंत) विचार करत असताना, आम्ही पाहू शकतो की नॉन-स्ट्रॅटेजिक व्यवसायांमधून एकूण तोटे 42% ने मोठ्या प्रमाणात कमी झाले आहेत. 2021 मध्ये 19 अब्ज डॉलर्सचा तोटा होता, जो अंदाजे 11 अब्ज डॉलर्स झाला आहे.

एक आणखी निरीक्षण. जेव्हा पर्यंत हे आकडे सत्य आहेत, मला वाटते की या जगात अलिबाबासारखा व्यवसाय नाही, कारण जवळजवळ सर्वच त्याच्या व्यवसायांना प्रत्येक वर्षी वाढ होत आहे, जे स्पर्धात्मक लाभ आणि विविध प्रकारच्या मोठ्या किल्ल्यांचे अस्तित्व दाखवू शकते.

जर आपण स्थानिक व्यवसायाची विक्रीची किंमत वगळली, जी 2021 मध्ये सुमारे 91 अब्ज डॉलर्सपासून 2024 मध्ये 60 अब्ज डॉलर्सवर कमी झाली, तर आम्हाला दिसून येते की बाकीचे व्यवसाय 2021 मध्ये 39 अब्ज डॉलर्सपासून 2024 मध्ये 70 अब्ज डॉलर्सपर्यंत वास्तविक पातळीवर वाढले आहेत.

पूर्वीच्या स्पष्टीकरणासोबत एक समस्या आहे. ते कदाचित माझ्या चुकेला पूर्णपणे स्पष्ट करत नाही. मी तुम्हाला दुसऱ्या दृष्टीकोनातून कशी दिसते याचे उदाहरण देईल, तरीही मला विश्वास आहे की तुम्ही देखील पाहाल की अलिबाबा किती मजबूत कल्पना आहे.

दुर्दैवाने, जर तुमच्याकडे वास्तविकता पाहण्यासाठी योग्य दृष्टीकोन नसेल, जसा माझ्या प्रकरणात होता, तर सत्य फक्त वेळेत स्पष्ट होते.

पुढील तक्त्यात, मी काही देशांच्या तुलनात्मक डेटा दाखवेन, ज्यात त्यांच्या आर्थिक उत्पादकतेतील (GDP) वाढ आणि त्यांच्या स्टॉक मार्केट निर्देशांकांच्या मूल्यात झालेल्या बदलांचा विचार केला आहे, ज्याला डॉलर्समध्ये रूपांतिरत केले आहे. हे लक्षात ठेवा की दोन्ही डेटा अपूर्ण आहेत, आणि मी त्यांना फक्त संकेत म्हणूनच विचार करतो.

	pro	domestic oduct s of USD)	Change in value of economic output		et index in USD)	Change in value of market index	Market growth / economy growth
Country	sep-19	sep-24	(1)	sep-19	sep-24	(2)	(2) / (1)
USA	21.7	28.8	32 %	2,991	5,702	91 %	2.8
China	13.7	18.4	34 %	420	389	(7) %	(0.2)
France	2.5	2.6	4 %	6,271	8,372	34 %	8.0
Mexico	1.3	1.7	30 %	2,240	2,693	20 %	0.7

	एकूण देशांतर्गत उत्पादन (ट्रिलियन डॉलर्स)		आर्थिक उत्पादनाच्या मृल्यात बदल	(US	निर्देशांक D मध्ये नेट्स)	बाजार निर्देशांकाच्या मुल्यात बदल	बाजारातील वाढ / अर्थव्यवस्था वाढ
देश	सप्टें-१९	सप्टें-२४	(1)	सप्टें-१९	सप्टें-२४	(2)	(2) / (1)
यूएसए चीन	21.7	28.8	32 %	2,991	5,702	91 %	2.8
चीन	13.7	18.4	34 %	420	389	(7) %	(0.2)
फ्रान्स	2.5	2.6	4 %	6,271	8,372	34 %	8.0
मेक्सिको	1.3	1.7	30 %	2,240	2,693	20 %	0.7

I chose September 2019 as the starting point because it's right before we started seeing the effects of the COVID-19 pandemic restrictions.

Remember that each of us interprets the same data differently. One way to interpret it is as follows:

The U.S. economy grew by 32% during this period, however, if should adjust this for inflation, you must consider that the dollar's purchasing power actually decreased by 23% net. This helps explain some of the recent discontent in the U.S., as seen in the recent election results.

Now, notice the growth in the value of the U.S. stock market, which increased by 91% during this period. This is a significant difference.

In the 2002 report, I observed that the cause of the exuberance in the U.S. market was mainly due to the massive amount of money the central banking system pumped into circulation as part of its monetary policy to avoid an economic recession, combined with a process of rising interest rates. The report is here: https://bina.mx/inicio/reportes-anuales-y-trimestrales/2022-anual/

Now it seems that the US central bank, the Federal Reserve has started a process of relaxing its monetary policy. However, the amount of cash in circulation is still dramatically different from the conditions five years ago.

मी सप्टेंबर 2019 ला प्रारंभ बिंदू म्हणून निवडले कारण हे त्यापूर्वीचे आहे जेव्हा आम्हाला COVID-19 महामारीच्या निर्बंधांचा प्रभाव दिसायला लागला.

लक्षात ठेवा की प्रत्येक व्यक्ती त्याच डेटा कडे वेगळ्या प्रकारे पाहतो. डेटा कसा पाहता येईल हे एक उदाहरण खाली दिले आहे:

या कालावधीत यू.एस. अर्थव्यवस्थेने 32% वाढ केली, मात्र, जर आपण याला महागाईच्या दृष्टीने समायोजित केले, तर डॉलरची खरेदी शक्ती प्रत्यक्षात 23% कमी झाली आहे. हे यू.एस. मध्ये सध्याचे असंतोष समजून घेण्यास मदत करते, जसे की अलीकडील निवडणूक निकालांमध्ये दिसून आले.

आता, यू.एस. स्टॉक मार्केटच्या मूल्याच्या वाढीला लक्ष द्या, जे या कालावधीत 91% ने वाढले. ही मोठी फरक आहे.

2002 च्या अहवालात, मी निरीक्षण केले की यू.एस. मार्केटमधील अतिशय चैतन्य मुख्यतः केंद्रिय बँकिंग प्रणालीने अर्थव्यवस्थेत मंदी टाळण्यासाठी घेतलेल्या मौद्रिक धोरणाचा परिणाम होता, ज्यात व्याजदरांची वाढ होण्याचा प्रक्रिया होती. तो अहवाल इथे आहे:

https://bina.mx/inicio/reportes-anuales-y-trimestrales/2022-anual/

आता असे दिसते की यू.एस. केंद्रिय बँक, फेडरल रिझर्व्ह ने त्याच्या मौद्रिक धोरणाची शिथिलता सुरू केली आहे. मात्र, चलनाची सर्क्युलेशन अजूनही पाच वर्षांपूर्वीच्या स्थितीपेक्षा खूप वेगळी आहे. Now let's look at the numbers for France, a NATO member, as a representative economy of what's happening in Europe. The index I used is the CAC 40 (the largest French companies, like luxury brand LVMH, energy company Total, and industrial company Schneider, which all are considered global, with international representation).

So, while France's real economy has grown only 4% (over these five years!), its stock market has increased by 34%, suggesting there's stock market enthusiasm for globalized French companies that is disconnected from what's happening in the real french economy.

Now, let's look at the case of our beloved Mexico. Economic growth was 30%, but if we account for the 30% net loss in purchasing power, the result is not cheerful.

Looking at the stock market, we see a net growth of only 20%. While this figure is more in line with Mexico's economy, it is far from the exuberance shown in the U.S. market.

Finally, the situation in China is also interesting. While its economy grew by 34%, the value of its stock market has decreased by 7% net today.

The gap is Notable, and reflects the effects of several specific factors.

Let's remember that COVID-19 started in China, a country whose political and economic system is different from that of the United States. This difference can be seen in the way both countries dealt with a common challenge, like the pandemic.

For example, in the United States (and Mexico), lockdowns and business closures were put in place for businesses considered "non-essential." This caused a significant economic contraction and millions of jobs were temporarily lost. However, by mid-2020, policies became more flexible, less strict, and more decentralized compared to China's centralized and strict approach to adapt to the "new normal."

आता आपण फ्रांसच्या आकडेवारीकडे पाहू, जी नाटो सदस्य आहे आणि यूरोपमध्ये काय घडत आहे याचं प्रतिनिधित्व करणारी एक अर्थव्यवस्था आहे. मी वापरलेला निर्देशांक आहे CAC 40 (फ्रान्समधील सर्वात मोठ्या कंपन्या, जसे की लक्झरी ब्रॅंड LVMH, ऊर्जा कंपनी Total, आणि औद्योगिक कंपनी Schneider, जे सर्व जागतिक मानली जातात, आणि आंतरराष्ट्रीय प्रतिनिधित्व असतात).

तर, फ्रान्सची खरी अर्थव्यवस्था फक्त 4% वाढली आहे (या पाच वर्षांत!), परंतु त्याच्या स्टॉक मार्केटमध्ये 34% वाढ झाली आहे, ज्यामुळे असं दिसतं की जागतिक फ्रेंच कंपन्यांसाठी स्टॉक मार्केटमध्ये उत्साह आहे, जो फ्रान्सच्या खरी अर्थव्यवस्थेपासून वेगळा आहे.

आता, आपल्या प्रिय मेक्सिकोच्या बाबतीत पाहू. अर्थव्यवस्थेची वाढ 30% होती, पण जर आपण खरेदी सामर्थ्याच्या 30% कमी होण्याचा विचार केला, तर परिणाम आनंददायी नाही.

स्टॉक मार्केटकडे पाहता, आपल्याला फक्त 20% शुद्ध वाढ दिसते. ही संख्या मेक्सिकोच्या अर्थव्यवस्थेशी जास्त जुळते, परंतु ती यू.एस. मार्केटमध्ये दिसलेल्या उत्साहापासून खूप दूर आहे.

शेवटी, चीनमधील परिस्थिती देखील मनोरंजक आहे. जरी त्याची अर्थव्यवस्था 34% वाढली असली तरी, त्याच्या स्टॉक मार्केटचा मूल्य आज 7% कमी झाला आहे.

फरक लक्षात येण्यासारखा आहे आणि हे अनेक विशिष्ट घटकांचे परिणाम दर्शविते

चला, आठवण ठेवा की COVID-19 ची सुरूवात चीनमध्ये झाली, जो देश अमेरिकेच्या राजकीय आणि आर्थिक प्रणालीपेक्षा वेगळा आहे. हा फरक दोन्ही देशांनी एकाच सामान्य आव्हानाला, जसे की महामारीला, कसे हाताळले यामध्ये दिसून येतो.

उदाहरणार्थ, युनाइटेड स्टेट्स (आणि मेक्सिको) मध्ये, लॉकडाऊन आणि "गैर-आवश्यक" मानल्या गेलेल्या व्यवसायांची बंदी घालण्यात आली होती. यामुळे मोठ्या प्रमाणात आर्थिक घट आणि लाखो नोकऱ्या तात्पुरत्या तत्त्वावर गमावल्या गेल्या. तथापि, 2020 च्या मध्यापर्यंत, धोरणे अधिक लवचिक, कमी कडक आणि चीनच्या केंद्रीकृत आणि कडक दृष्टिकोनापेक्षा अधिक विकेंद्रित झाली. You might remember that when the world seemed to be returning to "normal," I decided to restart Bina's operations.

In the 2020 letter (https://bina.mx/inicio/reportes-anuales-y-trimestrales/2020-anual/), I showed how we started by buying two shares of Alibaba Holdings at around \$245 dollars per share.

However, by March 23, 2021, the date of that letter, the price of the stock had dropped to \$225, though it wasn't a surprise since it had been falling from its peak of \$320 in October 2020.

During the COVID-19 restrictions, the stock had reached that peak above \$300, driven by Jack Ma's attempt to take his then-subsidiary Ant Group public.

Ant Group's initial public offering (IPO) was scheduled for October 2020, and if it had happened, it would have been the largest IPO in the world. This excitement was part of what drove the stock price at that time.

However, when Jack Ma made critical comments about the financial inclusion situation in China, the Chinese government stepped in and stopped the IPO process, which struck Alibaba's momentum in the markets.

I have a habit: when an idea seems interesting to me, I like to "step a foot" in it and keep it on my radar, rather than letting it pass by. I'm very careful about the thoughts I allow to get my attention. And that's how I continued watching Alibaba's behavior.

Now, since that peak in October 2020, Alibaba's stock kept falling, dropping from \$310 to a low of \$64 in October 2022.

During this drop, we increased our position: in mid-2021, we bought shares at \$226, and in December of the same year, we bought more at \$118.

तुम्हाला आठवण असू शकते की जेव्हा जग "सामान्य" होण्यास सुरुवात करत होते, तेव्हा मी Bina च्या ऑपरेशन्सला पुन्हा सुरू करण्याचा निर्णय घेतला होता.

2020 च्या पत्रात (https://bina.mx/inicio/reportes-anuales-y-trimestrales/2020-anual/), मी दाखवले की आम्ही Alibaba Holdings चे दोन शेअर्स \$245 प्रति शेअरच्या आसपास किंमतीत खरेदी करण्यास सुरुवात केली होती.

तरीही, 23 मार्च 2021, त्या पत्राच्या तारखेला, शेअरची किंमत \$225 वर घसरली होती, पण हे आश्चर्यकारक नव्हते कारण ते \$320 च्या शिखरापासून घसरत होते, जे ऑक्टोबर 2020 मध्ये होते.

 $_{
m COVID-19}$ च्या निर्बंधांमध्ये, शेअरने $_{
m 300}$ च्या वरचे शिखर गाठले होते, जे $_{
m Jack~Ma}$ च्या त्यावेळी असलेल्या $_{
m Ant~Group}$ ला सार्वजिनक करण्याच्या प्रयत्नांमुळे होते.

Ant Group चं सुरुवातीचं सार्वजनिक ऑफरिंग (IPO) ऑक्टोबर 2020 साठी नियोजित होतं, आणि ते झालं असतं तर ते जगातील सर्वात मोठं IPO असतं. त्या काळात शेअरच्या किमतीवर ही उत्सुकता प्रभाव पाडत होती.

तथापि, जेव्हा Jack Ma ने चीनमधील आर्थिक समावेशनाच्या स्थितीवर तिखट टिप्पणी केली, तेव्हा चीनच्या सरकारने हस्तक्षेप केला आणि IPO प्रक्रियेची अडचण केली, ज्यामुळे Alibaba च्या मार्केटमधील गती थांबली.

माझ्यात एक सवय आहे: जेव्हा एखादी कल्पना मला आकर्षक वाटते, तेव्हा मी त्यात "एक पाऊल टाकून" त्याला माझ्या रडारवर ठेवतो, त्याला जाणून न देता जाणून देत नाही. मी माझ्या मनाला आकर्षित होणाऱ्या विचारांबद्दल खूप सावध असतो. आणि असेच मी Alibaba च्या वर्तमनुसार पुढे पाहत राहिलो.

आता, ऑक्टोबर 2020 मध्ये त्या शिखरापासून, Alibaba चा शेअर सतत घसरत गेला, \$310 पासून \$64 पर्यंत ऑक्टोबर 2022 मध्ये खाली गेला.

या घसरणीत, आम्ही आमचा हिस्सा वाढवला: 2021 च्या मध्यामध्ये, आम्ही \$226 च्या दराने शेअर्स खरेदी केले, आणि त्याच वर्षाच्या डिसेंबरमध्ये, आम्ही \$118 च्या दराने आणखी शेअर्स खरेदी केले. As the price kept dropping, I assumed we were buying at a discounted price, trusting that we had already reached the stock price "bottom."

Then, an "unexpected" event occurred for those unaware of the geopolitical situation (although it was telegraphed for years!): in February 2022, Russia, a commercial ally of China and already having annexed Crimea in 2014, decided to carry out a large-scale military invasion of Ukraine.

They justified this action as a response to the United States and NATO's intention to establish military bases in Ukraine, and what had been a low-intensity conflict for years quickly escalated into an open war.

In response, when the war began, the United States and its allies imposed severe economic sanctions on Russia.

While Russia found ways to mitigate the effects of these sanctions through trade alliances and demanding payment for its oil in rubles, global investment funds suspended their participation in the Russian market, sold their positions, and cut ties. This caused many common investors to lose money in Russian company stocks.

This series of events caused concern in the market about what might happen to the stocks of other geopolitical allies of Russia, such as China.

This fear, along with existing concerns already priced in due to the policies of the Chinese Communist Party (i.e. Ant Group's shock), the trade war with the United States with the tone of "winner takes all," and worries about a possible economic recession in China, contributed to a loss of interest from the global market, especially in the United States, in Chinese company stocks.

I do not share these fears. For me, it was an opportunity to buy an excellent business at an extraordinary price.

जसजसा किंमतीत घट होत राहिला, तसतसा मी समजलो की आम्ही "सर्वात कमी किंमत" वर शेअर्स खरेदी करत होतो, आणि मी विश्वास ठेवला की शेअरची किंमत आता "तळाशी" पोहोचली होती.

नंतर, एक "अनपेक्षित" घटना घडली, जी ज्यांना भौगोलिक परिस्थितीची कल्पना नव्हती त्यांच्यासाठी (जरी ती वर्षांपासून इशारासुद्धा दिला जात होता!): फेब्रुवारी 2022 मध्ये, रिशया, जे चीनचे व्यावसायिक मित्र होते आणि ज्याने 2014 मध्ये क्रिमिया ॲनॅक्स केले होते, त्याने युक्रेनवर मोठ्या प्रमाणावर लष्करी आक्रमण करण्याचा निर्णय घेतला.

त्यांनी या कृतीचे समर्थन युरोपातील युक्रेनमध्ये संयुक्त राज्ये आणि NATO लष्करी तळ स्थापन करण्याच्या उद्देशामुळे केल्याचे सांगितले, आणि जो एक लहान युद्ध वर्षांपासून चालला होता, तो लवकरच उघड्या युद्धात बदलला.

उत्तरादाखल, जेव्हा युद्ध सुरू झाले, तेव्हा संयुक्त राज्ये आणि त्याचे सहयोगी रशियावर कडक आर्थिक निर्बंध लादले.

रशियाने या निर्बंधांच्या प्रभावांना सौम्य करण्याचे मार्ग शोधले, व्यापार सौदेसह आणि त्याच्या तेलासाठी रशियन रूबलमध्ये पैसे मागण्याची मागणी करून, जागतिक गुंतवणूक निधींनी रशियन बाजारपेठेत सहभाग थांबवला, आपली स्थानिका विकली आणि संबंध तोडले. यामुळे अनेक सामान्य गुंतवणूकदारांना रशियन कंपन्यांच्या शेअर्समधून पैसे गमवावे लागले.

या घटनांच्या मालिकेने बाजारपेठेत चिंता निर्माण केली की रशियाच्या इतर भौगोलिक मित्र, जसे की चीन, यांच्या शेअर्ससह काय होईल.

ही भीती, तसेच चीनी कम्युनिस्ट पार्टीच्या धोरणांमुळे आधीच असलेल्या चिंतांची वाढ, (उदा. Ant Group चा धक्का), संयुक्त राज्यांशी व्यापार युद्ध "जिंकणाऱ्याचं सर्व काही घेणं", आणि चीनमधील संभाव्य आर्थिक मंदीबद्दल चिंता यामुळे जागतिक बाजारपेठेतील, विशेषतः अमेरिकेतील, चीनी कंपन्यांच्या शेअर्समध्ये रस कमी झाला.

माझ्या दृष्टिकोनातून, मला या भीतीचा हिस्सा नाही. मला तर, हे एक उत्तम व्यवसाय अत्यंत कमी किमतीत खरेदी करण्याची संधी वाटली. In March 2022, I bought more Alibaba shares at \$103 per share, and by December of that year, I increased my position with an average cost of \$89 per share.

Unlike the United States, which lifted its restrictions in mid-2020, China relaxed its "zero COVID" restrictions only by the end of 2022 in response to mass protests due to frustration of the public.

From then on, the Chinese government gradually abandoned the policies of mass lockdowns and movement restrictions, marking the end of its strictest measures. However, skepticism about Chinese stocks kept their stock market prices low.

Between January 2023 and January 2024, I expanded our position in Alibaba with an average cost of \$83 dollars per share. My thought was: "Should I have more capital; I'd acquire more Alibaba shares". However, with true understanding and patience we could have acquired a larger chunk of shares at \$65!

Currently, our investment in Alibaba has an average cost of \$100 dollars per share.

Meanwhile, China, despite the setback caused by the pandemic, continued to grow, although at a slower pace than usually, similar to the United States.

Due to globalization, some economists like Niall Ferguson believe that both economies work together in what Ferguson has called "Chimerica" — a system where China acts as the low-cost manufacturer (think of Alibaba) and the United States as the tech developer (a favorite example is Apple) and consumer (Amazon).

However, this idea has become somewhat outdated. With the protectionist policies that have led to situations like the trade war between the two nations, both have had to rely on "bridge" countries like Mexico, or South Korea. For example, I'd say that we could be thinking of situations like "Chimexrica" (China-Mexico-America).

मार्च 2022 मध्ये, मी Alibaba च्या अधिक शेअर्स \$103 प्रति शेअर किंमतीत खरेदी केले, आणि त्या वर्षाच्या डिसेंबरमध्ये, मी माझी स्थिती \$89 प्रति शेअरच्या सरासरी किमतीत वाढवली

संयुक्त राज्यांप्रमाणे, जेने 2020 च्या मध्यात आपले निर्बंध उठवले, चीनने "झिरो COVID" निर्बंध 2022 च्या अखेरीस लोकांच्या असंतोषामुळे झालेल्या मोठ्या प्रमाणावर होणाऱ्या निदर्शनांनंतर सैल केले.

त्याचवेळी, चीनी सरकारने हळूहळू मोठ्या प्रमाणावर लॉकडाउन आणि हालचाल निर्बंधाच्या धोरणांना सोडले, ज्यामुळे त्याच्या कठोर उपायांची समाप्ती झाली. तथापि, चीनी शेअर्ससंबंधी असलेली शंका त्यांच्या शेअर बाजाराच्या किंमती कमी ठेवत होती.

जानेवारी 2023 आणि जानेवारी 2024 दरम्यान, मी Alibaba मध्ये आपली स्थिती वाढवली, सरासरी \$83 प्रति शेअर किमतीत. माझा विचार असा होता: "जरी माझ्याकडे अधिक भांडवल असते, तर मी अधिक Alibaba शेअर्स खरेदी केले असते." परंतु, खरी समज आणि संयम ठेवून, आम्ही \$65 प्रति शेअर किमतीत अधिक शेअर्स खरेदी करू शकले असतो!

सध्या, Alibaba मध्ये आमची गुंतवणूक सरासरी \$100 प्रति शेअर किमतीत आहे.

दरम्यान, चीन, महामारीमुळे झालेल्या अडचणींसह, वाढत राहिला, जरी सामान्यपेक्षा कमी वेगाने, जो अमेरिका सारखा आहे.

ग्लोबलायझेशनमुळे, काही अर्थशास्त्रज्ञ जसे की नायअल फर्ग्युसन, असे मानतात की दोन्ही अर्थव्यवस्थांमध्ये एकत्र कार्य करणारे एक प्रणाली आहे, ज्याला फर्ग्युसनने "Chimerica" असे म्हटले आहे — एक प्रणाली जिथे चीन कमी खर्चात उत्पादक (उदाहरणार्थ, Alibaba) आणि अमेरिका तंत्रज्ञान विकासक (जसे की Apple) आणि ग्राहक (उदाहरणार्थ, Amazon) आहे.

तथापि, हे विचार काहीसे कालबाह्य झाले आहेत. संरक्षणात्मक धोरणांच्या परिणामस्वरूप, ज्या कारणामुळे दोन्ही देशांमध्ये व्यापार युद्धासारख्या परिस्थिती निर्माण झाल्या आहेत, दोन्हींनी "ब्रिज" देशांवर अवलंबून राहायला लागले आहे, जसे की मेक्सिको किंवा दक्षिण कोरिया. उदाहरणार्थ, मी असे म्हणू शकतो की आम्ही "Chimexrica" (चीन-मेक्सिको-अमेरिका) सारख्या परिस्थितीवर विचार करू शकतो Let's go back to the table to compare the markets, and we'll see clear differences between the growth of stock markets and the real growth in productivity.

Despite similar growth rates in productivity in China, the United States, and Mexico, their markets have had very different results. As we've seen, the U.S. index has grown by 91%, Mexico's by only 20%, and China's has decreased by 7%.

In addition to the monetary expansion I explained in the 2020 report, I now also understand that the growth in the U.S. market is partly explained by the increase in the obligations of its pension system. A huge animal that is difficult to discern if you only look at one side of the equation.

We also need to add that with globalization, there's a strong belief that the best companies in the world are American, and that these businesses are the best safe haven for value amid global geopolitical instability, especially those that are part of the S&P 500 index.

In contrast, I now partially understand that in China, geopolitical risks, such as its friendship with Russia and Iran, the centralized policies of the Communist Party, and the constant pressure and internal conflicts the Communist Party faces to stay stable while needing to improve the lives of millions in precarious conditions, have limited market growth.

My mistake in this story can be illustrated with a specific trade I briefly mentioned in the 2023 report.

The other side of my "smart move" in Alibaba, is that in May 2023, I sold a position of 28 shares of Meta, which I had accumulated since March 2021 at an average cost of \$199 per share.

I liquidated the position at \$256 per share to buy more shares of Alibaba at around \$80 per share.

चला, आपण परत त्या तक्त्याकडे जाऊ आणि बाजारांची तुलना करू, आणि आपल्याला स्टॉक मार्केट्सच्या वाढी आणि उत्पादनक्षमतेतील खरी वाढ यामधील स्पष्ट फरक दिसतील

चीन, अमेरिके, आणि मेक्सिकोतील उत्पादनक्षमतेतील समान वाढीच्या दरांनंतरही, त्यांचे बाजार परिणाम खूप वेगळे आहेत. जसे आपण पाहिले आहे, अमेरिकेच्या इंडेक्सने 91% वाढ केली, मेक्सिकोनं फक्त 20% वाढ केली, आणि चीनच्या मार्केटने 7% घट केली.

2020 च्या रिपोर्टमध्ये मी ज्याबद्दल सांगितले त्या मुद्रास्फीतीच्या विस्ताराव्यतिरिक्त, मला आता समजते की अमेरिकेच्या मार्केटमध्ये वाढीचे एक कारण म्हणजे त्याच्या पेन्शन प्रणालीच्या कर्जांमध्ये झालेली वाढ आहे. हे एक मोठे प्रकरण आहे, ज्याला फक्त एका बाजूने पाहिल्यास समजणे कठीण आहे.

आपल्याला हे देखील समजून घ्यावे लागेल की जागतिकीकरणामुळे, असं मानलं जातं की जगातील सर्वोत्तम कंपन्या अमेरिकेतील आहेत, आणि या कंपन्यांना जागतिक भू-राजकीय अस्थिरतेच्या काळात मूल्याचं सुरक्षित ठिकाण म्हणून पाहिलं जातं, विशेषतः त्या कंपन्यांना जे S&P 500 इंडेक्सचा भाग आहेत.

त्याच्या उलट, मला आता अंशतः समजते की चीनमध्ये भू-राजकीय जोखमींमुळे, जसे की रिशया आणि इराणशी त्याची मैत्री, कम्युनिस्ट पार्टीची केंद्रीत धोरणे, आणि कम्युनिस्ट पार्टीला स्थिर राहण्यासाठी तसेच लाखो लोकांच्या जीवनमानात सुधारणा करणे आवश्यक असताना येणारी सातत्याने दबाव आणि आंतरिक संघर्ष, यामळे मार्केटची वाढ मर्यादित झाली आहे.

या गोष्टीत माझी चूक एक विशिष्ट व्यापाराद्वारे दर्शवता येईल, ज्याचा मी 2023 च्या रिपोर्टमध्ये थोडक्यात उल्लेख केला होता.

माझ्या "स्मार्ट मूव्ह" च्या दुसऱ्या बाजूला, म्हणजे, मे 2023 मध्ये, मी Meta च्या 28 शेअर्सची विक्री केली, जे मी मार्च 2021 पासून सरासरी \$199 प्रति शेअर किमतीत जमा केले होते.

मी ही स्थिती \$256 प्रति शेअर किमतीला विकली, आणि त्यानंतर Alibaba चे शेअर्स \$80 प्रति शेअर किमतीत खरेदी केले.

Since then, Meta continued to rise and reached \$582 per share (2.8 times the original cost), while Alibaba shares have only increased slightly by 17% since then, reaching \$94 today.

Although the Alibaba thesis seems stronger to me as China moves away from recession worries in its real estate sector and returns to a growth path, I made the mistake of thinking that the high prices in the U.S. market couldn't rise further and that the negativity toward the Chinese market would change soon. But it didn't!

The economic perception in the United States worsened among the public, as shown by Trump's return to power. For example, we know that Berkshire Hathaway is covering its position by accumulating a huge amount of cash (about \$325 billion—this is the equivalent of 2/3 of Mexico's government budget for 2025!).

Although Buffett's cash position has made some nervous, the U.S. market has continued to grow, defying the expectations of many of us who thought that the unsustainable growth bubble should have burst years ago.

I'll use a simple metaphor to explain my mistake: it's like you gave me a ball to play in some beach tournaments, and when I saw the sky turn gray, I decided to run and hide with the ball in a cave, missing the chance to keep playing.

The hurricane hasn't arrived yet, and while the ball is safe, maybe with more courage we could have won two or three more balls in the tournaments before the storm hit.

In these two years, reality has shown me how much I still have to learn and how difficult is to develop true patience.

The world is changing at a speed I didn't anticipate, and I realize I'm not as wise as I'd like to be. Not as wise as Charlie Munger was, and certainly not as wise as Warren Buffett.

त्यानंतर, Meta च्या शेअर्स वाढत गेले आणि \$582 प्रति शेअर (मुळ किमतीपेक्षा 2.8 पट) वर पोहोचले, तर Alibaba चे शेअर्स त्यानंतर केवळ 17% वाढले, आणि आज ते \$94 वर आहेत.

अलिबाबाच्या विचारधारेला मला अधिक ताकदवान वाटते, कारण चीन त्याच्या रिअल इस्टेट क्षेत्रातील मंदीच्या चिंतेपासून दूर जात आहे आणि वाढीच्या मार्गावर परत जात आहे, तरीही मी एक चूक केली होती. मी विचार केला की अमेरिकेच्या बाजारातील उच्च किमती अधिक वाढू शकणार नाहीत आणि चीनच्या बाजारावरची नकारात्मकता लवकर बदलून जाईल. पण ते तसे झाले नाही!

अमेरिकेत आर्थिक स्थिती लोकांच्या दरम्यान खराब झाली, हे ट्रम्पच्या पुन्हा सत्तेत येण्याने दिसून आले. उदाहरणार्थ, आपल्याला माहित आहे की बर्कशायर हॅथवे आपली स्थिती कवर करण्यासाठी प्रचंड रक्कम रोख जमा करत आहे (सुमारे \$325 बिलियन–हे 2025 साठी मेक्सिकोच्या सरकारच्या बजेटच्या 2/3 इतके आहे!).

जरी बफेच्या रोख स्थितीमुळे काही लोक चिंतित झाले, तरीही अमेरिकेचा बाजार वाढत राहिला, आणि त्या अनेकांच्या अपेक्षांना नाकारले, ज्यांनी विचार केला की अस्थिर वाढीचा बुलबुला कधीच फुटला पाहिजे होता.

मी माझ्या चुकेला स्पष्ट करण्यासाठी एक सोपी रूपक वापरणार आहे: असं मान लावा की तुम्ही मला एक बॉल दिला आणि मी बीच टूर्नामेंटमध्ये खेळायला जाऊन, जेव्हा आकाश राखाडी झाले तेव्हा मी बॉल घेऊन गुहेत पळून गेलो, आणि खेळ सुरू ठेवण्याची संधी गमावली.

तुफान अजून आलं नाही, आणि जरी बॉल सुरक्षित आहे, कदाचित अधिक धैर्य दाखवले असते, तर आपण तूर्तामध्ये दोन किंवा तीन अधिक बॉल्स टूर्नामेंटमध्ये जिंकले असते, आधीच वादळ आलं तरी.

या दोन वर्षांत, वास्तवाने मला दाखवले की मला अजून किती शिकायचं आहे आणि खरं धैर्य विकसित करणं किती कठीण आहे.

जग इतक्या वेगाने बदलत आहे, ज्याची मला कल्पनाही नव्हती, आणि मला समजलं की मी जसा हुशार होईल असं मला वाटलं होतं, तसा नाही. मी चार्ली मंगरइतका हुशार नाही, आणि निश्चितच वॉरेन बफेइतका हुशार नाही. Therefore, I've had to repeat a lesson I already knew: to make better decisions, I need to be more realistic and distrust my own wisdom.

But specifically, regarding our adventure in China, what I've learned is that if we're going to make global activities, it's better to keep part of my attention on understanding the basic principles of geopolitics.

Buffett says it well: "I don't know anything about China, so I stick to U.S. businesses that I understand." Although we know he has recently ventured into Japanese businesses.

* * *

Bina and Mexico

Just as I believe that China has an inherent weakness in its political system by denying the existence of the supernatural reality (which doesn't necessarily apply to the general public, who are mostly pantheistic), Mexico also has a major weakness, but it comes from a different source.

Although it's not impossible to overcome, in Mexico, the explanation of the supernatural is based on myth. In other words, Mexican culture love lies.

I know this opinion isn't popular with many Mexicans, who use different words to admit this. However, I have tested this hypothesis in many aspects of life in this country. My thesis is that Mexican culture has serious tendencies toward self-deception and denial of reality.

Although this isn't unique to Mexico, the situation in Mexico is certainly Notable.

In my view, Mexico's tendency to believe false ideas leads to corruption that spreads into almost every part of life in the country.

म्हणूनच, मला एक धडा पुन्हा शिकावा लागला, जो मी आधीच शिकला होता: चांगले निर्णय घेण्यासाठी मला अधिक वास्तविक असणे आवश्यक आहे आणि माझ्या स्वतःच्या बुद्धीवर विश्वास ठेवू नये.

पण विशेषतः चीनमध्ये आपली साहसाबद्दल, मी जे शिकले आहे ते म्हणजे, जर आपण जागतिक क्रियाकलाप करणार असू, तर माझं लक्ष भूगोलशास्त्राच्या मूलभूत तत्त्वांचा समजून घेण्यावर ठेवणं चांगलं आहे.

बफे चांगलं सांगतोः "माझं चीनबद्दल काहीही माहिती नाही, म्हणून मी अमेरिकी व्यवसायांवर लक्ष ठेवतो, ज्यांचा मी समजतो." जरी आपणास माहित आहे की त्याने अलीकडे जपानी व्यवसायांमध्ये प्रवेश केला आहे.

* * *

बिना आणि मेक्सिको

जसंच मला वाटतं की चीनच्या राजकीय व्यवस्थेमध्ये त्याच्या सर्वप्राकृतिक वास्तविकतेला नाकारण्यामुळे एक अंतर्निहित दुर्बलता आहे (जे सामान्य लोकांना लागू होत नाही, कारण ते बहुतेक पंथीय आहेत), त्याचप्रमाणे मेक्सिकोला देखील एक मोठी दुर्बलता आहे, पण ती वेगळ्या स्रोतावरून येते.

जरी ते पार करण्यासाठी अशक्य नाही, मेक्सिकोमध्ये सर्वप्राकृतिक गोष्टींचं स्पष्टीकरण कथेवर आधारित आहे. दुसऱ्या शब्दांत सांगायचं तर, मेक्सिकन संस्कृतीला खोटं सांगणं आवडतं.

मला माहिती आहे की ही मते अनेक मेक्सिकन्ससाठी लोकप्रिय नाहीत, जे याला मान्य करण्यासाठी वेगवेगळ्या शब्दांचा वापर करतात. तथापि, मी या सिद्धांताची चाचणी या देशातील जीवनाच्या अनेक पैलूंमध्ये केली आहे. माझा विचार असा आहे की मेक्सिकन संस्कृतीला स्वतःला समजून न घेण्याच्या आणि वास्तविकतेला नाकारण्याच्या गंभीर प्रवृत्ती आहेत.

जरी हे मेक्सिकोला एकटा लागू नसले तरी, मेक्सिकोतील परिस्थिती नक्कीच महत्त्वपूर्ण आहे.

माझ्या दृष्टीकोनातून, मेक्सिकोची खोटी कल्पनांवर विश्वास ठेवण्याची प्रवृत्ती भ्रष्टाचाराला जन्म देते, जो देशाच्या जवळपास प्रत्येक भागात पसरतो. From what I've seen, in a certain sense, the "favorite sport" of Mexicans is for those with more cunning to deceive and take advantage of others. In Mexico, the culture of sincerity is the exception, while the norm is deception.

I don't say this to justify my actions or omissions, but I will describe it as a perspective that helps explain the environment in which Mexicans live.

Today, we have 36 shareholders and a total of 4,253 shares in circulation at Bina. The last stock purchase happened in March 2023.

In Mexico, the securities market law states that private offerings can be made as long as the number of participants stays below one hundred. Therefore, those of us who respect and follow these rules are extremely careful in our actions and what we say both publicly and privately.

When we resumed Bina's operations after the pandemic, I chose Guadalajara for our restart. I thought that this city where I already lived for years, which has a larger community but mistakenly assuming it was more sophisticated than Durango, would be the ideal place to begin.

I also believed that some of my friends from the Universidad Panamericana would warmly welcome the idea and support a good cause like Bina.

For the initial round (friends and family), I decided to use my social networks, sending a message to each contact with our initial letter from 2020, the same one you all know well.

The response from my acquaintances was minimal (some thought it was a virus or spam), and the number of people willing to listen quickly ran out.

Obviously, I don't expect anyone to feel obligated to make Bina a priority, but many of the comments I received were that "they didn't have time."

माझ्या पाहणीनुसार, एका अर्थाने, मेक्सिकन लोकांचा "प्रिय खेळ" म्हणजे अधिक चतुर असलेल्या लोकांनी इतरांना फसवून फायदा घेतला. मेक्सिकोमध्ये, प्रामाणिकतेची संस्कृती अपवाद आहे, तर फसवणूक हा सामान्य वर्तणुकीचा भाग आहे.

मी हे माझ्या कृत्यांना किंवा दुर्लक्षांना औचित्य ठरवण्यासाठी नाही, परंतु मी हे एक दृषटिकोन म्हणून वर्णन करतो जे मेक्सिकन लोक ज्या वातावरणात राहतात ते स्पष्ट करण्यात मदत करते.

आज, आमच्याकडे ३६ शेअरहोल्डर्स आहेत आणि बिनामध्ये एकूण ४,२५३ शेअर्स आहेत. शेवटची स्टॉक खरेदी मार्च २०२३ मध्ये झाली होती.

मेक्सिकोमध्ये, सिक्युरिटीज मार्केट कायद्यानुसार, खाजगी ऑफरिंग्ज केल्या जाऊ शकतात जोपर्यंत सहभागींची संख्या शंभरपेक्षा कमी राहते. त्यामुळे, जे लोक या नियमांचे पालन करतात ते आपली कृती आणि काय सार्वजनिक आणि काय खासगीपणे म्हणतात याबद्दल अत्यंत काळजी घेतात.

जेव्हा आम्ही महामारीनंतर बिनाच्या कार्याची पुनरारंभ केला, तेव्हा मी आमच्या पुनरारंभासाठी खाडालाजाराचा विचार केला. मी समजले की, या शहरात जिथे मी आधीच काही वर्षे राहत होतो, जिथे एक मोठा समुदाय आहे आणि मी चुकीचे समजले होते की ते ड्यूरांगो पेक्षा अधिक विकसित आहे, ते बिनाच्या प्रारंभासाठी आदर्श ठिकाण असेल.

माझ्या काही मित्रांना, जे युनिव्हर्सिटी पॅनअमेरिकाना मध्ये होते, असे विश्वास होते की ते बिनासारख्या चांगल्या कारणासाठी उबदारपणे स्वागत करतील आणि समर्थन देतील.

प्रारंभिक फेरीसाठी (मित्र आणि कुटुंब), मी माझ्या सोशल नेटवर्क्सचा वापर करण्याचा निर्णय घेतला, प्रत्येक संपर्काला २०२० मधील आमचे प्रारंभ पत्र पाठवले, जे सर्वांना चांगले माहिती आहे.

माझ्या परिचितांकडून प्रतिसाद खूप कमी आला (काही लोकांना ते व्हायरस किंवा स्पॅम वाटले), आणि ऐकायला इच्छुक असलेल्या लोकांची संख्या लवकरच संपली.

स्पष्टपणे, मी कुणालाही बिनाला प्राधान्य देण्याची जबाबदारी नाही असं वाटत नाही, परंतु मी जे काही प्रतिक्रिया मिळवल्या त्यात अनेक लोकांचे असे म्हणणे होते की "त्यांच्याकडे वेळ नाही". As I delved deeper into the financial culture of the country while presenting Bina, I discovered something more concerning: financial scams are common everywhere.

Additionally, this is fueled by appearances and greed, which is destroying trust and understanding in the way business is conducted in Mexico.

As I've moved forward, I've encountered all sorts of horror stories, from fraudulent schemes involving "famous startups," "sellers" of funds in tax havens, Ponzi schemes with "cryptocurrency trading," real estate scammers, loan sharks called "microfinance," up to pyramid schemes like the "flowers of abundance" based on the old "airplane game."

What worried me the most was the following: It is practically impossible to have a conversation about an investment in something like Bina, even with people who have advanced business degrees or solid business experience.

It's not that there's a lack of interest in intrinsic value. It's that many are convinced that a "friend of a friend" is offering something with "returns higher than 5% a month," and they end up putting their savings there, selling their cars, land, or houses to join an "opportunity" they believe is too good to miss.

This becomes a pandemic in the following way: When they end up being victims, which happens often, either their shame and fear of criticism stop them from talking about it openly, and they become closed off and secretive, or they rationalize their losses, thinking that being scammed is just a normal part of the world, which leads them to become perpetrators of others.

In the following link (in Spanish), I explain how these fraudulent schemes work, which are a serious financial epidemic in Mexico and operate with total impunity:

https://guillermoestmon.substack.com/p/fraude-financiero-descubriendo-los

मेक्सिकन लोकांच्या आर्थिक संस्कृतीचा अभ्यास करत असताना, बिनाची प्रस्तुती करत असताना, मी आणखी एक चिंताजनक गोष्ट उघड केली: आर्थिक फसवणूक सर्वत्र सामान्य आहे.

याव्यतिरिक्त, हे बाह्यदृष्ट्या आणि लोभामुळे प्रोत्साहित होत आहे, जे मेक्सिकोमध्ये व्यवसाय कसा केला जातो यामधील विश्वास आणि समज यांना नष्ट करत आहे.

जेव्हा मी पुढे गेलो, तेव्हा मला सर्व प्रकारच्या भयंकर कथा ऐकायला मिळाल्या, ज्या मध्ये "प्रसिद्ध स्टार्टअप्स" संदर्भातील फसवणूक, कर पराधीन स्थळांमध्ये निधी विकणारे "विक्रेते," "क्रिप्टोकरन्सी ट्रेडिंग" मध्ये पॉन्जी स्कीम, रिअल इस्टेट स्कॅमर्स, "मायक्रोफायनन्स" म्हणून ओळखले जाणारे कर्जदाते, आणि जुने "विमान खेळ" आधारित "अफ्रिकन फुलांची" पिरॅमिड योजना यांचा समावेश आहे.

माझ्या सगळ्यात जास्त चिंतेची गोष्ट पुढील आहे: "बिना" सारख्या गुंतवणुकीबद्दल चर्चा करणे जवळपास अशक्य आहे, अगदी ज्यांच्या कडे प्रगल्भ व्यवसाय शिक्षण किंवा मजबूत व्यवसाय अनुभव असले तरी.

हे असं नाही की अंतर्निहित मूल्यात रस नाही. असं आहे की अनेक लोक खात्री करतात की "मित्राचे मित्र" काहीतरी ऑफर करत आहेत ज्याचा "५% पेक्षा जास्त परतावा दरमहा" आहे, आणि ते आपले बचत तिथे घालतात, आपली कार, जिमन, किंवा घरे विकून "संधी" मध्ये सामील होतात ज्यावर त्यांचा विश्वास असतो की ते चुकता येणार नाही.

हे पुढीलप्रमाणे एक महामारी बनतेः जेव्हा ते पीडित होतात, जे सहसा होते, तेव्हा त्यांच्या लाज आणि टीकेची भीती त्यांना खुल्या पणे बोलायला थांबवते, आणि ते बंद आणि गुप्त बनतात, किंवा ते त्यांचे नुकसान रॅशनलाइज करतात, असे समजून की फसवणूक होणे हा जगाचा एक सामान्य भाग आहे, ज्यामुळे ते इतरांना फसवणूक करणारे बनतात.

पुढील दुव्यावर (स्पॅनिशमध्ये), मी कसे हे फसवणूक योजना कार्य करतात हे स्पष्ट केले आहे, जी मेक्सिकोपेक्षा गंभीर आर्थिक महामारी आहेत आणि ती पूर्णपणे बेधडकपणे चालवली जातात:

https://guillermoestmon.substack.com/p/fraude-financiero-descubriendo-los

So, very intelligent people from any social class refuse to listen because their understanding is clouded by greed, and simple ideas like Bina's don't get the slightest attention.

Let me give you an example that reflects this situation.

It all started when I met a friend of one of our shareholders at a party in Guadalajara.

This man, despite having a good education from one of Mexico's top private universities, was openly promoting a Ponzi scheme related to cryptocurrencies. He claimed that the money was being put into "investments like Bitcoin."

Honestly, it's easy for almost anyone to be more persuasive and charismatic than I am. On social media, this man constantly spoke about the "benefits" of this company in Guadalajara. He described his partner as a "genius" who drove sports cars and had designed a "computer trading system" that promised profits through Bitcoin. Thanks to this "genius," he was able to "return profits" to his victims.

My friend, our fellow shareholder, had conversations with him, but he answered that he was fully aware of what he was doing. I disconnected from his social media, so I don't know what he's doing now. However, I did learn that his company collapsed a while ago, and, naturally, nobody did anything about it. I'm believe that this person, unless he changes his mind, will try again doing this somewhere else with a different scheme.

These ugly games were so common in Guadalajara that perhaps, if I had never started Bina and had stayed in a regular office job, I myself might have fallen, again and again, into the countless scams designed to trap the naive.

But because I used to talk about Bina in conversations, it didn't take long—just a few months—for me to realize that this issue was practically a pandemic in Guadalajara and touched nearly every aspect of daily life there.

तर, कोणत्याही सामाजिक वर्गातील खूप हुशार लोक ऐकण्यास नकार देतात कारण त्यांचे समज लोभामुळे धूसर झालेले असतात, आणि बिनासारख्या साध्या कल्पनांना कधीच थोडीच लक्ष दिले जात नाही.

माझ्या सांगण्याचा उद्देश स्पष्ट करण्यासाठी मी तुम्हाला एक उदाहरण देतो.

सर्व काही तेव्हा सुरू झाले, जेव्हा मी ग्वाडालाजारामधील एका पार्टीत आमच्या एक शेअरहोल्डरच्या मित्राला भेटलो.

हा व्यक्ती, जो मेक्सिकोच्या एक प्रमुख खाजगी विद्यापीठातून चांगला शिक्षित होता, तो खुलेपणाने क्रिप्टोकरन्सीशी संबंधित एक पॉन्जी योजना प्रचारित करत होता. त्याने सांगितले की पैसे "बीटीसीसारख्या गुंतवणुकीत" ठेवले जात आहेत.

खरंतर, जवळपास कोणालाही माझ्यापेक्षा अधिक विश्वासाई आणि आकर्षक असणे सोपे आहे. सोशल मीडियावर, हा व्यक्ती नेहमीच ग्वाडालाजारातील या कंपनीचे "फायदे" सांगत होता. त्याने त्याच्या भागीदाराला "प्रज्ञावंत" म्हणून वर्णन केले, जो स्पोर्ट्स कार चालवतो आणि एक "कंप्यूटर ट्रेडिंग सिस्टम" डिझाइन केली होती जी बिटकॉइनद्वारे नफेची वचन देत होती. या "प्रज्ञावंतामुळे," तो आपल्या पीडितांना "नफा" परत करत होता.

माझा मित्र, आमचा शेअरहोल्डर, त्याच्याशी संवाद साधत होता, पण त्याने उत्तर दिले की त्याला माहित आहे काय तो काय करत आहे. मी त्याच्या सोशल मीडियापासून कनेक्शन तोडले, त्यामुळे मला आता तो काय करत आहे हे माहित नाही. तथापि, मला हे समजले की त्याची कंपनी काही वेळा पूर्वी कोसळली आणि, निस्संकोचपणे, कोणीही काही केले नाही. मला विश्वास आहे की हा व्यक्ती, जर तो आपला दृष्टिकोन बदलत नसेल, तर तो पुन्हा एका वेगळ्या योजनासह दुसऱ्या ठिकाणी तेच करेल.

हे कुरूप खेळ ग्वाडालाजारामध्ये इतके सामान्य झाले होते की कदाचित, जर मी बिनाची सुरुवात केली नसती आणि साध्या ऑफिस कामात राहिलो असतो, तर मीही त्या निर्दोष लोकांना फसवणूक करणाऱ्या असंख्य स्कॅम्समध्ये पुन्हा पुन्हा फसले असतो.

पण कारण मी बिनाबद्दल चर्चा करत होतो, मला हे लक्षात येण्यास फार वेळ लागला नाही–फक्त काही महिन्यांत– की हे मुद्दा ग्वाडालाजारामध्ये जवळपास महामारीसारखे होते आणि तेथील दैनंदिन जीवनातील प्रत्येक गोष्टीला लागू होत होते. Any slight attempt to talk about Bina was drowned out by an endless list of fraudsters. As I mentioned, the possibilities for scams were endless: from fake insurance agents to low-quality investment funds, fake startup entrepreneurs, loan sharks, influence peddlers, Mexican retirement fund agents, drug-money launderers, sellers of fake multi-level marketing, fake-invoice vendors, and various types of financial opportunists.

You name it, they were all trying to set up meetings to make easy money off hard-working people who would give them time and attention in good faith.

The problem only grows worse if we expand our view to include exploitative labor schemes, fake experts in the so-called "alternative medicine", trainers, and not to mention astrologers and fake religious teachers.

Ordinary people in this city, despite its large population, seem to both love being deceived and yet are also fed up with the flood of false information. So, a general atmosphere of chaos and distrust prevails.

It's as if everyone is on guard, worried that someone will contact them just to find a way to deceive them.

When I spoke about Bina with some of them, they often implicitly asked me, "Where's the catch?" Some people even got irritated because they were so used to meet only to deceive one another.

My lack of sales skills and this culture of distrust led me to conclude that Guadalajara was not the right place for me or for Bina. So, in October 2021, I decided to return to Durango to continue our operations from there.

The harsh truth is that these practices aren't unique to Guadalajara. They happen all over the country, unchecked. It seems that the national pastime in Mexican culture is lying.

बिना बद्दल बोलण्याचा कोणताही किंचित प्रयत्न असंख्य ठगांच्या यादीत गहिऱ्या होऊन गेला. जसे की मी आधी सांगितले, फसवणुकीच्या शक्यता अनंत होत्याः खोट्या विमा एजंट्सपासून ते कमी दर्जाच्या गुंतवणूक फंडांपर्यंत, खोट्या स्टार्टअप उद्योजकांपर्यंत, कर्ज देणाऱ्या शिकारी लोकांपासून ते प्रभावशाली मंडळींपर्यंत, मेक्सिकन निवृत्ती फंड एजंट्स, ड्रग-मनी लॉंडर्स, खोट्या मल्टी-लेव्हल मार्केटिंग विक्रेत्यांपासून ते खोटी चलनं विकणाऱ्या विक्रेत्यांपर्यंत आणि विविध प्रकारच्या आर्थिक संधी साधणाऱ्यांपर्यंत

जे काही तुम्ही म्हणाल, ते सर्व लोक लोकांना थोड्या वेळात व मेहनती लोकांची विश्वास ठेवून त्यांच्याकडून पैसा मिळवण्यासाठी बैठक आयोजित करण्याचा प्रयत्न करत होते.

समस्या आणखी वाईट होते जर आपण आपली दृष्टी अधिक विस्तारित केली, ज्यात शोषणात्मक कामकाजी योजनांपासून ते "पर्यायी औषध" मध्ये खोटी तज्ञ, प्रशिक्षक आणि ज्योतिषी आणि खोट्या धार्मिक शिक्षकांचा समावेश होतो.

या शहरातील साध ordinary लोक, जरी इथे लोकसंख्या मोठी आहे, असे दिसते की त्यांना फसवणुकीची आवड आहे, तरी त्यांना खोटी माहितीच्या पाशातून अस्वस्थ होणारे आहेत. त्यामुळे एक सामान्य गोंधळ आणि विश्वासघात वातावरण पसरलेले आहे.

अशा प्रकारे, प्रत्येकजण सावध असतो, त्याला विचार येतो की कदाचित कोणी त्याला संपर्क करेल फक्त त्याला फसवण्याचा मार्ग शोधण्यासाठी

जेव्हा मी बिनाबद्दल काही लोकांशी बोललो, तेव्हा ते मला अप्रत्यक्षपणे विचारायचे, "सांग, फसवणूक काय आहे?" काही लोक कधी कधी चिडले होते कारण ते खूप वेळ फक्त एकमेकांना फसवण्याच्या सवयीचे होते.

माझ्या विक्री कौशल्यांचा अभाव आणि या विश्वासघाताच्या संस्कृतीमुळे मला निष्कर्ष काढता आला की ग्वाडालाजारामध्ये बिनासाठी किंवा माझ्यासाठी योग्य ठिकाण नाही. त्यामुळे, ऑक्टोबर 2021 मध्ये, मी ड्युरांगोला परत जाण्याचा निर्णय घेतला आणि तिथून आपली कार्यवाही सुरू ठेवली.

कठोर सत्य हे आहे की, या पद्धती ग्वाडालाजारामध्येच विशेष नाहीत. हे देशभर होतात, आणि त्यावर कोणतेही नियंत्रण नाही. असं दिसतं की मेक्सिकन संस्कृतीतील राष्ट्रीय खेळ म्हणजे खोटं बोलणे. You can see it if you spend just a few weeks immersing yourself in Mexican culture.

Here, liars are admired for being "clever," fraudsters are excused for being "bold," traitors are praised for what is actually cowardice, and wrongdoers are defended through an imaginary attachment that the victims themselves create. It's complete madness.

The situation in Durango isn't much better. Here, the entrepreneurial culture has similar problems, especially when it comes to financing from questionable sources.

The economy heavily depends on public money. Although there are some families involved in business, creativity and technology are limited, and true leadership is rare.

Places like Durango, unfortunately, are fertile ground for scammers, as ignorance, fanaticism, and opportunism are widespread.

Between 2021 and 2023, nearly everyone I spoke with in Durango about Bina seemed to know a "better place to invest". For example, there was a sports-betting-algorithm that claimed to offer astronomical monthly returns.

Worse still, these so-called entrepreneurs seemed to have quick access to political figures, posing in local newspapers with them and even buying local sports teams. They presented themselves as "investors" and claimed they were bringing economic development because they supposedly wanted the best for Durango.

When I tried to warn people that they were being scammed, they wouldn't listen. Instead, some even called me naive for not "taking advantage" of such an opportunity, and others went as far as to distance themselves from me.

In public places, like cafes, you can overhear conversations about people involved in things like fuel theft, influence-peddling, and organized crime. तुम्ही फक्त काही आठवडे मेक्सिकन संस्कृतीमध्ये सामील झाल्यावर हे पाहू शकता.

इथे, खोटारडे लोकांना "चतुर" म्हणून गौरवले जाते, फसवणूक करणाऱ्यांना "धाडसी" म्हणून माफ केले जाते, गद्दारांना त्यांची धाडस म्हणून प्रशंसा केली जाते, आणि चुकीचे करणाऱ्यांना त्यांना शिकार करणारेच बचाव करतात. हे सर्व पूर्ण पागलपण आहे.

ड्युरांगोमधील स्थिती काही अधिक चांगली नाही. इथे, उद्योजकतेच्या संस्कृतीमध्येही समान समस्या आहेत, विशेषतः शंका उत्पन्न करणाऱ्या स्रोतांमधून वित्तपुरवठ्याच्या बाबतीत.

आर्थिकदृष्ट्या सार्वजनिक पैशांवर मोठ्या प्रमाणात अवलंबून आहे. काही कुटुंबे व्यवसायात गुंतलेली असली तरी, सर्जनशीलता आणि तंत्रज्ञान मर्यादित आहे आणि खरी नेतृत्व क्षमता दुर्मिळ आहे.

ड्युरांगो सारख्या ठिकाणी, दुर्दैवाने, फसवणूक करणाऱ्यांसाठी पोषक वातावरण आहे, कारण अज्ञान, पंथवाद, आणि संधीवाद सर्वत्र पसरलेले आहेत.

2021 ते 2023 च्या दरम्यान, ड्युरांगोमधील जवळजवळ प्रत्येकाने, ज्यांच्याशी मी बिनाबद्दल बोललो, त्यांना "गुंतवणुकीसाठी चांगले ठिकाण" माहित होतं. उदाहरणार्थ, एक क्रीडा बेटिंग अल्गोरिदम होता जो महिन्याचे अप्रतिम परताव्याचे वचन देत होता.

त्याहूनही वाईट म्हणजे, हे तथाकथित उद्योजक राजकीय व्यक्तींशी पटकन संपर्क साधू शकत होते, स्थानिक वृत्तपत्रांमध्ये त्यांच्यासोबत छायाचित्रे काढत होते आणि स्थानिक क्रीडा संघ विकत घेत होते. ते स्वतःला "गुंतवणूकदार" म्हणून सादर करत होते आणि दावा करत होते की ते आर्थिक विकास आणत होते कारण त्यांना ड्युरांगोचं सर्वोत्तम हित आहे.

जेव्हा मी लोकांना चेतावणी देण्याचा प्रयत्न केला की ते फसवले जात आहेत, तेव्हा त्यांनी ऐकले नाही. त्याऐवजी, काही लोक मला "नाविन्यपूर्ण" म्हणाले कारण मी अशा संधीचा "फायदा घेत नाही," आणि काही लोक तर इतके दूर गेले की त्यांनी माझ्यापासून दूर राहण्याचा निर्णय घेतला.

सार्वजनिक ठिकाणी, जसे की कॅफेमध्ये, तुम्ही असे संवाद ऐकू शकता जेथे लोक इंधन चोरी, प्रभाव विक्री, आणि संघटित गुन्हेगारी यांसारख्या गोष्टीत गुंतलेले आहेत. It's common for strange characters to approach you, trying to figure out what you do and testing if you might be a target for their scams.

A few years ago, I attended a local Christian church in Durango, and I witnessed how social relationships were destroyed when a man infiltrated the congregation to scam several members there.

This person took advantage of the good faith and pure intentions which are common in these environments, using a Ponzi scheme linked to cryptocurrencies. He broke the hearts of many and did irreversible damage to the trust within that community.

I arrived there several months after the disaster, and it took me a while to realize how deeply this damage had affected the culture there, since no one ever spoke to me about it openly.

You can imagine that when some members of that group learned about what I did with Bina, I found out that their personal assumptions were extremely closed-minded, and no explanation I could give was enough to change that.

It's worth clarifying that not everyone was affected by this man. God protected many as well. I believe that some members of that community still don't know this happened, but distrust has been planted there, and I believe it continues to affect personal relationships.

I didn't search for this information; it was by the work of the Holy Spirit. I learned about this situation many months later while attending another local church. During a Lord's Supper—a moment of communion with bread and wine—this information was shared in by some who had witnessed it. Everything we do comes to light sooner or later.

Even though I deeply love and appreciate these people and they hold a special place in my heart, I couldn't understand why it was almost impossible for me to establish meaningful relationships there.

तुमच्याकडे विचित्र लोक येऊन तुमचं काय काम आहे हे समजून घेण्याचा प्रयत्न करत आणि तुम्ही त्यांच्या फसवणुकीसाठी लक्ष्य असाल का हे तपासत असतात, हे सामान्य आहे.

काही वर्षांपूर्वी, मी ड्युरांगोमधील एका स्थानिक ख्रिश्चन चर्चमध्ये गेले होतो, आणि तिथे एक माणूस कसा चर्चमधील काही सदस्यांना फसवण्यासाठी घुसला आणि त्याने कसा समाजिक नातेसंबंध नष्ट केले हे मी पाहिलं.

या व्यक्तीने तिथल्या वातावरणात असलेल्या चांगल्या हेतूंना आणि स्वच्छ नीयतीला उपयोग करून क्रिप्टोकरन्सीशी संबंधित पाँजी स्कीम वापरली. त्याने अनेकांचा ह्रदय वेदना दिल्या आणि त्या समुदायातील विश्वासाला अपरिवर्तनीय नुकसान पोहोचवले.

मी त्या आपत्तीच्या अनेक महिने नंतर तिथे आलो, आणि मला बराच वेळ लागला हे समजून घेण्यासाठी की या आपत्तीने तिथल्या संस्कृतीवर किती खोल परिणाम केला आहे, कारण कोणीही ते माझ्याशी थोडक्यात पण मोकळ्या शब्दांत बोलले नाही.

तुम्ही कल्पना करू शकता की, जेव्हा त्या समूहातील काही सदस्यांना बिनाबद्दल मी काय करत आहे हे समजलं, तेव्हा मला कळालं की त्यांची वैयक्तिक समज अत्यंत संकुचित होती, आणि मी दिलेली कोणतीही स्पष्टता त्यात बदल घडवू शकली नाही.

हे स्पष्ट करणं महत्वाचं आहे की सर्वांना या माणसाच्या प्रभावाने वाईट ठरलेलं नाही. देवाने अनेकांना रक्षण केले. मला विश्वास आहे की त्या समुदायातील काही सदस्यांना अजूनही हे काय झालं हे माहित नाही, पण तिथे विश्वासद्रष्टता रुजली आहे, आणि मला विश्वास आहे की ते व्यक्तिगत नातेसंबंधांना अजूनही प्रभावित करत आहे.

मी ही माहिती शोधली नाही; ते पवित्र आत्म्याच्या कामामुळेच कळले. मी या परिस्थितीबद्दल अनेक महिने नंतर एका दुसऱ्या स्थानिक चर्चमध्ये जात असताना शिकलो. एकदा प्रभूच्या अन्नाच्या समारंभादरम्यान–जे ब्रेड आणि वाइन सोबत सामील होणारा क्षण आहे–ही माहिती काही लोकांनी शेअर केली ज्यांनी त्याचं साक्षात्कार घेतला. आपलं सर्व काही लवकर किंवा उशिरा उघड होतं.

आणि तरीही, जरी मला या लोकांवर खूप प्रेम आणि आदर आहे आणि ते माझ्या हृदयात एक विशेष स्थान ठेवतात, तरी मी समजू शकत नाही की मला तिथे अर्थपूर्ण नातेसंबंध स्थापित करणे इतके कठीण का वाटले. This situation taught me a great lesson. God has helped me, either through His miraculous providence or by giving me enough wisdom to recognize these situations and avoid the majority of these traps in time.

Personally, I think it's better to go to Zacchaeus's camp. We all make mistakes and struggle with selfishness, and after all, God didn't come to call those who think they are righteous, but those who know they are wrong and need to change.

The grace of God is sovereign and sublime. He is not like humans, and His extended forgiveness covers many sins. It is available to all who repent. In other words, we are all Zacchaeus and need Christ's forgiveness to experience true life.

My conclusion is that maybe the scammer thought he was smarter than everyone else, and in his selfishness, he cared more about greed and his ego than the terrible consequences his antisocial behavior caused others.

As for my own injustices, I come from a family where the name Daniel is common. So, if the name "Daniel" runs in my blood, I prefer to rest in the belief that God is my Judge, and He is a better administrator of justice than I am.

Therefore, I simply try not to judge people, but rather the seriousness of the situation in Mexican culture, where corruption has become normalized to extreme levels.

I believe God has the solution, because He has forgiven all of us. I am certain that any conman, like Zacchaeus, can come to reconciliation, forgiveness, grace, and restoration if he genuinely repents.

However, the mark left by the scammer on the trust of that small community was so deep that even as time passed, I saw that any possibility of doing business with them no longer existed—or was only available to very closed groups that have known each other for many years.

या परिस्थितीने मला एक मोठा धडा दिला. देवाने मला मदत केली आहे, कधी त्याच्या चमत्कारीक प्रबंधनाने, तर कधी मला या परिस्थितींचं ओळखून त्यातल्या जास्तीत जास्त जाळ्यांपासून वाचवण्यासाठी पुरेशी बुद्धी दिली.

वैयक्तिकरित्या, मला असं वाटतं की झक्कायुसच्या कॅम्पमध्ये जाणं उत्तम आहे. आपापत्या चुका करणे आणि स्वार्थाशी झगडणे हे सर्वांनीच केले आहे, आणि शेवटी, देव त्या लोकांना बोलावायला आले नाही ज्यांना वाटतं की ते योग्य आहेत, तर त्यांना जे जाणतात की ते चुकीचे आहेत आणि त्यांना बदलायची आवश्यकता आहे.

देवाची कृपा सार्वभौम आणि उन्नत आहे. तो माणसासारखा नाही, आणि त्याची दिलेली माफी अनेक पापं व्यापते. ती सर्वांना उपलब्ध आहे जे पश्चात्ताप करतात. दुसऱ्या शब्दांत, आपण सर्व झक्कायुस आहोत आणि खरे जीवन अनुभवण्यासाठी आपल्याला ख्रिस्ताच्या माफीची आवश्यकता आहे.

माझा निष्कर्ष असा आहे की कदाचित फसवणूक करणाऱ्याला वाटलं की तो बाकी सर्वांपेक्षा अधिक हुशार आहे, आणि त्याच्या स्वार्थात त्याला लोभ आणि अहंकार ह्या गोष्टीच जास्त महत्त्वाच्या वाटल्या, त्याच्यामुळे दुसऱ्यांना होणारे भयंकर परिणाम हे त्याला तितके महत्त्वाचे वाटले नाहीत.

माझ्या स्वतःच्या अन्यायांबद्दल, मी त्या कुटुंबातून आलो आहे जिथे "डॅनियल" हे नाव सामान्य आहे. म्हणून, जर "डॅनियल" हे नाव माझ्या रक्तात आहे, तर मला विश्वास ठेवायला आवडतो की देव माझा न्यायाधीश आहे, आणि तो न्यायाच्या व्यवस्थापनात मला पेक्षा चांगला आहे.

म्हणून, मी साधारणपणे लोकांचा न्याय करत नाही, परंतु मेक्सिकन संस्कृतीतील परिस्थितीचा गंभीरतेने विचार करतो, जिथे भ्रष्टाचार अत्यंत स्तरावर सामान्य झाला आहे.

माझा विश्वास आहे की देवाकडे त्या समस्येचं उत्तर आहे, कारण त्याने आपल्याला सर्वांना माफ केलं आहे. मला खात्री आहे की प्रत्येक फसवणूक करणारा, झक्कायुस प्रमाणे, सत्याने पश्चात्ताप केल्यास सुलह, माफी, कृपा आणि पुनर्स्थापना प्राप्त करू शकतो.

तथापि, त्या छोट्या समुदायावर फसवणूक करणाऱ्याने विश्वासावर जो ठसा सोडला, तो इतका खोल होता की काळ कितीही गेला तरी मी पाहिलं की त्यांच्या सोबत व्यवसाय करण्याची कोणतीही शक्यता आता उरलेली नव्हती–किव्हा ती फक्त अशा खूप बंद गटांसाठी उपलब्ध होती ज्यांनी एकमेकांना अनेक वर्षांपासून ओळखले होते. This situation is not isolated; it's just one of the many stories I hear daily about how scams are common in Mexico. Just as it's inevitable to find wisdom if you stay away from evil, it's also inevitable to fall for a scam in a culture where deceit is common.

Every year, hundreds of thousands of people fall into similar schemes, and it all continues with complete impunity. Some scams are even legal, like the case of the Mexican retirement system.

I'm not saying that all Mexicans engage in deceit and fraud in money relationships. I'm simply saying that it's widely normalized, and the loss of values like honesty, integrity, and justice might help explain why Mexico has not managed to overcome its economic stagnation.

Those who deceive others think they're smart, but in reality, their "cleverness" is just an abuse of others' trust for their own gain.

In the past two years, it's been especially challenging to explain what Bina does, especially after the decision to focus capital on Alibaba.

I'm not naive, either. Bina's current size is worth no more than an average used car. Mexicans would love it if you showed up in a Ferrari so they could convince themselves you know what you're doing in the finance world. I've been asked, "If you know so much about business and finance, why aren't you rich at forty?"

They have a point; I don't blame them. I'm also aware that my 2009 Sedan doesn't project the image of austerity that I would like to in the minds of Mexicans. So, I understand why fewer people are willing to listen, and I don't hold it against those who have stood me up.

I don't see myself as a saint. I rationalize it this way: I'd rather live with little, being honest, and sleep peacefully than be drawn into the illusions of dishonesty. I believe that if you turn to a dishonest life, you'll never find peace in your conscience.

ही परिस्थिती एकटी नाही आहे; ही एक कथा आहे जी मी रोज ऐकतो, ज्यामध्ये फसवणुकीचे प्रमाण मेक्सिकोमध्ये किती सामान्य आहे. जसे की वाईट पासून दूर राहिल्यास शहाणपण मिळवणं अपरिहार्य आहे, तसंच जेव्हा फसवणुकीची संस्कृती असते तेव्हा त्यात पडणं देखील अपरिहार्य आहे.

दरवर्षी, लाखो लोक अशा फसवणुकीच्या योजनांमध्ये अडकतात, आणि हे सर्व पूर्णपणे बिनधास्तपणे चालू राहते. काही फसवणुकी तर कायदेशीर आहेत, जसे की मेक्सिकन निवृत्तीवेतन प्रणालीचे प्रकरण.

मी असं म्हणत नाही की सर्व मेक्सिकन्स पैशांच्या संबंधात फसवणूक करतात. मी फक्त हे सांगत आहे की फसवणूक फार सामान्य झाली आहे, आणि सत्यता, प्रामाणिकपणा आणि न्याय ह्या मूल्यांचं नुकसान, कदाचित, मेक्सिकोला त्याच्या आर्थिक स्थिरतेवर मात करण्यात मदत करत नाही.

जे लोक इतरांना फसवतात त्यांना वाटतं की ते हुशार आहेत, पण प्रत्यक्षात, त्यांची "हुशारी" म्हणजे दुसऱ्यांच्या विश्वासाचं शोषण करून स्वतःच्या फायद्यासाठी वापरणं.

गेल्या दोन वर्षांमध्ये, बीना काय करते हे समजावून सांगणं विशेषतः कठीण झालं आहे, विशेषतः आलिबाबावर भांडवल केंद्रित करण्याच्या निर्णयानंतर.

मी नाईव्ह नाही. बीना सध्या जितकं आहे, त्याची किंमत सरासरी वापरलेल्या कारच्या किमतीला देखील नाही. मेक्सिकन्सना हवं असतं की तुम्ही फेरारीमध्ये आलात तर त्यांना असं वाटेल की तुम्ही आर्थिक क्षेत्रात काय करत आहात हे त्यांना समजेल. मला विचारलं आहे, "तुम्ही एवढं व्यवसाय आणि वित्त क्षेत्राबद्दल जाणता, तर तुम्ही चाळीस वयात श्रीमंत का नाही?"

त्यांचं म्हणणं योग्य आहे; मी त्यांना दोष देत नाही. मी हे देखील जाणतो की माझा २००९ चा सेडान मेक्सिकन लोकांच्या मनात मी जे साधेपणाचं प्रतिमान निर्माण करू इच्छितो, त्याची प्रतिमा दर्शवत नाही. त्यामुळे, मला समजतं की कमी लोक ऐकायला तयार आहेत, आणि मी त्या लोकांना रागावत नाही ज्यांनी मला उपेक्षित केलं

मी स्वतःला संत मानत नाही. मी हे अशी समजून घेतोः मी कमी साठवून प्रामाणिक राहणं पसंत करतो आणि शांतपणे झोपायला घ्यायचं, पेक्षा बेईमानीच्या भ्रमात अडकून राहणं. मला विश्वास आहे की जर तुम्ही बेईमानीच्या जीवनाकडे वळलात, तर तुम्ही कधीच तुमच्या आत्म्याच्या शांतीला मिळवू शकणार नाही.

Some, even though they listen, don't understand what Bina does because their way of seeing the world, business, and generating wealth is completely different from what we do here.

There's also a large category of people who are smarter than me and simply don't have time to pay attention to something like Bina when they could build something bigger or better.

I also recognize that I've lacked patience in this process. Even though I dislike it, it's logical that Mexicans compare Bina to what their favorite scammer does. Perhaps what I see as unfair hints, might be demonstrations that there's some pride on my side, and that if I were humbler, I might connect better with people and their concerns about what Bina does.

And although I recognize these flaws, I want to make it clear that I have never stopped looking for ways to solve this block in the road and find new shareholders who can help increase Bina's value. However, I have decided to use more indirect methods, which I will explain later.

Several friends have pointed out two important things about Bina: "No one will take you seriously until you make them money" and "You don't have a track record proving you know what you're doing."

Both statements are true in the sense that none of Bina's partners are recommending the project to others. I believe this will happen until they see that its value turns into tangible wealth, at least in the book value of their shares.

As I told you when they joined, many of you followed my advice not to invest large amounts of money to avoid suffering from the ups and downs of the stock price.

Also, many of you may not see a real impact on your wealth when a share that you acquired that might have cost you \$200 dollars goes up to \$3000 in a year, as it did in 2024, because your investment just doesn't have enough zeros on the right side.

काही लोक, जरी ते ऐकतात, तरी बीना काय करते हे समजू शकत नाहीत कारण त्यांचा जगाकडे, व्यवसायाकडे, आणि संपत्ती निर्माण करण्याकडे पाहण्याचा दृष्टिकोन आमच्याकडून पूर्णपणे वेगळा आहे.

तसेच, एक मोठा गट आहे ज्यामध्ये माझ्याहून अधिक हुशार लोक आहेत आणि ज्यांना बीना सारख्या गोष्टीकडे लक्ष देण्याचा वेळ नाही कारण ते काहीतरी मोठं किंवा चांगलं निर्माण करू शकतात.

मी हे देखील मान्य करतो की या प्रक्रियेत मला संयमाचा अभाव आहे. जरी मला हे आवडत नाही, तरी हे तार्किक आहे की मेक्सिकन्स बीना काय करतं हे त्यांच्या आवडत्या फसवणूक करणाऱ्याशी तुलना करतात. कदाचित जे मी अन्यायकारक म्हणतो, ते काहीतरी गर्व असण्याचे चिन्ह असू शकते, आणि जर मी थोडा विनम्न असतो, तर मी लोकांशी चांगलं जोडले जाऊ शकतो आणि बीना काय करते यावर त्यांची चिंता समजून घेऊ शकतो.

आणि जरी मी हे दोष मान्य करतो, तरी मी हे स्पष्ट करु इच्छितो की मी कधीही या अडचणीला सोडवण्यासाठी आणि बीना मूल्य वाढवण्यासाठी नवीन भागधारक शोधण्यासाठी प्रयत्न करणे थांबवलेले नाही. मात्र, मी अधिक अप्रत्यक्ष पद्धती वापरण्याचा निर्णय घेतला आहे, ज्याचे स्पष्टीकरण मी नंतर देईन.

काही मित्रांनी बीना बद्दल दोन महत्वाच्या गोष्टी सांगितल्या: "कोणीही तुम्हाला गंभीरपणे घेणार नाही जोपर्यंत तुम्ही त्यांना पैसा कमावून देत नाही" आणि "तुमच्याकडे हे सिद्ध करणारा ट्रॅक रेकॉर्ड नाही की तुम्हाला काय करायचं हे माहित आहे."

दोन्ही विधानं खरी आहेत, याचा अर्थ बीना चे कोणतेही भागीदार इतरांना प्रकल्प शिफारस करत नाहीत. मला विश्वास आहे की हे तेव्हा होईल जेव्हा ते पाहतील की त्याचे मूल्य वास्तविक संपत्तीमध्ये रूपांतरित होते, किमान त्यांच्या समभागांच्या बुक व्हॅल्यु मध्ये.

जस की मी तुम्हाला सांगितलं जेव्हा ते सामील झाले, तुम्हापैकी अनेक लोकांनी माझ्या सल्ल्याचे पालन केले की मोठ्या रकमेचा गुंतवणूक करू नका, कारण स्टॉकच्या किंमतीच्या चढ-उतारामुळे तुम्हाला त्रास होईल.

तसेच, तुम्हापैकी अनेकांना तुमच्या संपत्तीवर खरा परिणाम दिसणार नाही जेव्हा तुम्ही २०० डॉलर्स मध्ये खरेदी केलेला एक समभाग २०२४ मध्ये एका वर्षात ३००० डॉलर्स होईल, कारण तुमची गुंतवणूक फक्त योग्य पद्धतीने अधिक शून्ये नसल्यामुळे. If you ask me about the saying, "What are you aiming for when you dream, Mexican?" my dream would be for Bina to be a public company, traded on the stock market, where every Mexican could own at least one share of Bina. This would benefit society by raising awareness of intrinsic value in a practical way, as I have seen in some of you when we talk about this topic.

But to be realistic here, as long as Bina continues to operate under its current model, I believe it won't fit into the Mexican market.

As a minimum viable product, while it is designed to work universally, what I mean is that the needs of the Mexican market are very different from what Bina offers, and realistically, it would be naive to think that the conditions of corruption in the Mexican business environment will change in the medium term.

Therefore, my conclusion is that Bina will need to use prudence, wisdom, and flexibility to adapt to reality.

* * *

Increasing our understanding

Enough about the natural. Now, let's talk about the supernatural.

In June 2023, I completed an article titled "Valgoritmo to distinguish information quality". This article is the result of an idea I started developing in 2013 when I first conceptualized Bina, but it follows Google's foundational white paper.

The document outlines the design and creation of an algorithm that evaluates the relative importance and objective quality of businesses, based on quantitative values from their financial statements.

It's a simple idea but, at the same time, extraordinarily powerful.

जर तुम्ही मला विचारले की, "तुम्ही स्वप्न पाहत असताना, मेक्सिकन, तुम्ही काय साध्य करू इच्छिता?" तर माझं स्वप्न हे असं असं की बीना एक सार्वजनिक कंपनी बनेल, जी स्टॉक मार्केटवर ट्रेड केली जाईल, जिथे प्रत्येक मेक्सिकनला बीना चा किमान एक समभाग मिळवता येईल. हे समाजासाठी फायदेशीर ठरेल कारण यामुळे मूळ मूल्याची जाणीव एक व्यवहारिक पद्धतीने वाढवता येईल, जशी मी तुमच्यातील काही लोकांमध्ये पाहिली आहे जेव्हा आपण या विषयावर बोलतो.

पण इथे वास्तविकतेत, जसे की बीना सध्याच्या मॉडेलवर चालत आहे, मला विश्वास आहे की ते मेक्सिकन बाजारात समाविष्ट होईल.

सर्वात कमी कार्यक्षम उत्पादन म्हणून, जरी हे सार्वित्रकपणे काम करण्यासाठी डिझाइन केले आहे, परंतु जे मी म्हणत आहे ते म्हणजे मेक्सिकन बाजाराची आवश्यकताएं बीना काय देते त्यापासून खूप वेगळी आहेत, आणि वास्तवात, मेक्सिकन व्यावसायिक वातावरणातील भ्रष्टाचाराच्या स्थितीमध्ये मध्यकालीन काळात बदल होईल असा विचार करणे निरर्थक असेल.

म्हणून, माझा निष्कर्ष असा आहे की बीना ला यथार्थतेला अनुकूल करण्यासाठी विवेक, शहाणपण आणि लवचिकता वापरावी लागेल.

* * *

आमची समज वाढवणे

निसर्गाबद्दल पुरेसे. आता, सुपरनॅचरलबद्दल बोलूया.

जून २०२३ मध्ये, मी एक लेख पूर्ण केला होता ज्याचं शीर्षक होतं "वॅल्गोरिदम, माहितीच्या गुणवत्तेची ओळख पटवण्यासाठी." हा लेख एक कल्पनेचा परिणाम आहे, जी मी २०१३ मध्ये सुरू केली होती, जेव्हा मी बीना ची कल्पना प्रथम केली होती, परंतु हा लेख गूगल च्या मूळ श्वेतपत्रिका प्रमाणे आहे.

हा दस्तऐवज एक अल्गोरिदम डिझाइन करण्याची आणि तयार करण्याची योजना दर्शवतो, जो व्यवसायांच्या आपसी महत्त्व आणि ऑब्जेक्टिव्ह गुणवत्ता मोजतो, त्यांच्या आर्थिक वक्तव्यानुसार प्राप्त होणाऱ्या संख्यात्मक मुल्यांवर आधारित.

हे एक साधं विचार आहे, पण त्याचवेळी अत्यंत शक्तिशाली आहे. In fact, I believe this is one of the most revolutionary ideas in business history because it has the potential to change key aspects of how work operates in our reality.

Sincerely, I am firmly convinced that the Holy Spirit inspired this, and all I did was pay attention to His guidance.

I don't view it as if what I do defines my identity, but if I ever wanted to understand my purpose in this world, I believe this idea is part of the answer.

The results of this algorithm, when I applied it in July 2023 to over 58,000 public companies worldwide across every industry, are available here: https://bina.mx/inicio/global-map-of-intrinsic-value/. Since intrinsic value tends to remain, the result could be valid for several years.

The product is designed as universal as it can be, so anyone, anywhere, can access, understand, and use it according to their needs.

The idea is as solid as it can be, and while there are academic studies and rating agencies, I don't believe there is anything quite as accessible or comparable. This is because I didn't follow the usual and common principles or paradigms used to build their algorithms.

While there might be something slightly similar, I am sure nothing else is available as freely or as intuitively as this product.

Sometimes I like to think that Ben Graham and Philip Fisher would be proud to see that one of their students, a genuine admirer of their ideas, took the time to develop something like this, following their teachings.

I should also say that this product is a finely crafted work in terms of minimum viability.

It only required a clear conceptual framework, the willpower to develop it, time to gather data, and logic to organize the information coherently. खरंतर, मला विश्वास आहे की हा व्यवसाय इतिहासातील एक अत्यंत क्रांतिकारक विचार आहे कारण याला आपल्या वास्तवतेत काम कसे चालते हे बदलण्याची क्षमता आहे.

खरे सांगायचं तर, मी ठामपणे विश्वास ठेवतो की पवित्र आक्याने यासाठी प्रेरणा दिली आहे, आणि जे काही मी केले ते त्याच्या मार्गदर्शनाला लक्ष देणे होते.

मी हे असं पाहत नाही की जे मी करतो ते माझी ओळख ठरवते, पण जर मला या जगात माझं उद्दीष्ट समजून घ्यायचं असेल, तर मला विश्वास आहे की ही कल्पना त्या उत्तराचा एक भाग आहे.

ज्यावेळी मी जुलै २०२३ मध्ये हा अल्गोरिदम ५८,००० पेक्षा जास्त सार्वजनिक कंपन्यांवर, जगभरातील विविध उद्योगांमध्ये वापरला, त्याचे परिणाम येथे उपलब्ध आहेत: https://bina.mx/inicio/global-map-of-intrinsic-value/. कारण मूळ मूल्य कायम राहण्याची प्रवृत्ती असते, त्यामुळे हा परिणाम काही वर्षांसाठी valid असू शकतो

हे उत्पादन जितके शक्य असेल तितके सार्वित्रक डिझाइन केले आहे, त्यामुळे कोणत्याही व्यक्तीस, कोणत्याही ठिकाणी, ते त्यांच्या गरजेनुसार प्रवेश, समजून घेणे आणि वापरणे शक्य होईल.

ही कल्पना जितकी ठोस आहे, तितकीच, आणि जरी शैक्षणिक अभ्यास आणि रेटिंग एजन्सीज असल्या तरी, मला विश्वास आहे की त्याच्यासारखी काहीतरी इतर उपलब्ध नाही किंवा तुलनेत नाही. कारण मी त्यांचे अल्गोरिदम तयार करण्यासाठी सामान्यपणे वापरल्या जाणार्या तत्त्वांची किंवा धारणांची पारंपारिक पद्धत अनुसरण केली नाही.

कधी कधी मला असं वाटतं की बें ग्रॅहम आणि फिलिप फिशर गर्वाने पाहत असतील की त्यांचा एक विद्यार्थी, जो त्यांच्या विचारांचा खरा चाहता होता, त्याच्या शिकवणींचे पालन करत, असं काहीतरी विकसित करण्यासाठी वेळ काढला.

माझं हे पण सांगितलं पाहिजे की हे उत्पादन किमान कार्यक्षमतेच्या दृष्टीने एक कुशलपणे तयार केलेलं कार्य आहे.

यासाठी केवळ एक स्पष्ट संकल्पनात्मक चौकट, ते विकसित करण्याची इच्छाशक्ती, डेटा गोळा करण्यासाठी वेळ आणि माहिती व्यवस्थितपणे संघटित करण्यासाठी तर्काची आवश्यकता होती. To run it, there were no costs to Bina's shareholders, no additional server expenses beyond what we already have on our website, no expensive software, and only minimal computing power.

I consider this product one of the most interesting things that exist in reality because it has so many uses.

Also, I think it's great that it's available to anyone, like air, sunlight, rain, math, language or love, allowing me to celebrate the worth of 'intrinsic value'.

At one point, I used this algorithm to validate an idea for "Superinvestors", which, by the way, a few years ago since my partners there lost interest, mainly due to faith-based differences.

From this idea also came an initiative by Betsela called "Valgoritmo," which I am pursuing with Hugo, one of Bina's shareholders (https://valgoritmo.mx/). It's still in the minimum viable product stage.

Of all the ideas I've shared, I believe this one is the most fundamental to Bina, because it will form the core for our fundamental change into the future.

* * *

The unavoidable transformation of reality

More on the supernatural.

I'm not a prophet, and I don't claim to predict the future. I consider myself a man of numbers.

Though I'm not a professional mathematician, I've been drawn to numbers since I was young—not out of some silly attachment, but because I believe math is a language of pure logic.

In this section, I want to record something that concerns me on a spiritual level. I'll explain it through a series of historical events, connected like links in a chain, as life often works under the "butterfly effect" principle.

हे चालवण्यासाठी, बीना च्या भागधारकांना कोणतेही खर्च आले नाहीत, आमच्या वेबसाइटवर असलेल्या सर्व्हरच्या खर्चांशिवाय कोणतेही अतिरिक्त सर्व्हर खर्च नाहीत, कोणतेही महागडे सॉफ़्टवेअर नाही, आणि फक्त किमान संगणक सामर्थ्याची आवश्यकता होती.

मी या उत्पादनाला वास्तविकतेतील सर्वात रोचक गोष्टींपैकी एक मानतो कारण याचे अनेक उपयोग आहेत.

तसेच, मला हे खूप चांगले वाटते की ते कोणालाही उपलब्ध आहे, जसे हवा, सूर्यप्रकाश, पाऊस, गणित, भाषा किंवा प्रेम, ज्यामुळे मी 'आंतरिक मूल्य' च्या मूल्याची साजरी करू शकतो

एका वेळी, मी "सुपरइंवेस्टर्स" साठी एक कल्पना सत्यापित करण्यासाठी हा अल्गोरिदम वापरला, जो, इतर गोष्टींबरोबर, काही वर्षांपूर्वी माझ्या भागीदारांनी त्यात रस हरवला, मुख्यतः विश्वासावर आधारित भिन्नतेमुळे.

या कल्पनेतून एक पुढची उपक्रमही आली, जी बेट्सेला ने "वाल्गोरिदम" म्हणून सुरू केली, जी मी हुगोसोबत चालवत आहे, जो बीना चा एक भागीदार आहे (https://valgoritmo.mx). हे अजूनही किमान कार्यक्षमतेच्या उत्पादनाच्या टप्प्यात आहे.

मी शेअर केलेल्या सर्व कल्पनांमध्ये, मला वाटते की ही बीना साठी सर्वात महत्त्वाची आहे, कारण ती भविष्यामध्ये आमच्या मुलभूत बदलाचा मुख्य आधार बनवेल.

* * *

वास्तविकतेचा अपरिहार्य बदल

अजून एक गोष्ट, अधिभौतिक.

मी एक भविष्यद्रष्टा नाही, आणि भविष्याचा अंदाज घालण्याचा दावा करत नाही. मी स्वतःला संख्यांचा माणूस मानतो.

जरी मी व्यावसायिक गणितज्ञ नसलो तरी, मी लहानपणीच संख्यांमध्ये आकर्षित होतो—हे काही मूर्खपणाचे आकर्षण नाही, तर कारण म्हणजे मला विश्वास आहे की गणित हे शुद्ध तर्काचे भाषा आहे.

या विभागात, मला काहीतरी नोंदवायचं आहे जे मला आध्यात्मिक स्तरावर चिंतित करतं. मी ते ऐतिहासिक घटनांच्या मालिकेद्वारे स्पष्ट करणार आहे, ज्या जीवनाने अनेक वेळा "बटरफ्लाय इफेक्ट" च्या तत्त्वावर जोडल्या जातात. In 2020, during the deep reflection many of us experienced during the pandemic, I went through what I'd call my "miraculous year."

During that time, from Durango, I wrote the book To the Christian Man of the 21st Century (https://www.amazon.com.mx/dp/B0C91KG1 CW).

Among other topics, I focused on a deep analysis of what the Sumerian civilization recorded about the Great Flood, involving Noah.

From my research, I concluded that stories following the flood seemed to recount the same event, just told from different perspectives.

To compare these historical accounts, I also reviewed the chronology in Genesis.

Through that process, I found James Ussher's calendar proposal. He argued that our current calendar has an error regarding Christ's birth year, suggesting it happened earlier than commonly believed.

Also, in December 2020, during the COVID restrictions, I wrote another book and recorded a podcast titled *How to Be Happier* (https://www.amazon.com.mx/dp/B09D5X2WDL/).

With this work, I wanted to document findings from my master's thesis, which focused on the scientific study of happiness.

Inspired by Warren Buffett's advice on "the value of saying no," I developed several tools for this project. These included ways to manage time and work better, learn faster, and simplify everyday tasks, freeing up more time.

As I mentioned in another idea, by mid-February 2021, I decided to return to Guadalajara to establish this project, Bina, in that city.

2020 मध्ये, जेव्हा अनेक लोक कोरोनाच्या महामारी दरम्यान गहिर्या विचारांमध्ये होते, तेव्हा मी त्याला "चमत्कारीक वर्ष" म्हणेन, असं अनुभवले.

त्या काळात, ड्युरांगोमधून, मी "To the Christian Man of the 21st Century"

(<u>https://www.amazon.com.mx/dp/B0C91KG1CW</u>) हे पुस्तक लिहिलं.

इतर अनेक विषयांमध्ये, मी सुमेरियन संस्कृतीने ग्रेट फ्लडबद्दल नोंदवलेले संशोधन केले, ज्यात नोआचा समावेश होता.

माझ्या संशोधनातून, मी हे निष्कर्ष काढले की पूरानंतरच्या गोष्टींमध्ये एकाच घटनेचे वर्णन केले जाते, फक्त वेगवेगळ्या दृष्टीकोनातून ते सांगितले जाते.

हे ऐतिहासिक वर्णन तुलना करण्यासाठी, मी उत्पत्तीच्या पुस्तकातील कालगणना देखील तपासली.

त्या प्रक्रियेद्वारे, मला जेम्स उशरचा कॅलेंडर प्रस्ताव सापडला. त्याने असा दावा केला की आपला वर्तमान कॅलेंडर ख्रिस्ताच्या जन्माच्या वर्षाबद्दल एक चूक आहे, आणि तो सामान्य विश्वासापेक्षा लवकर झाला असावा.

तसेच, डिसेंबर 2020 मध्ये, कोविडच्या निर्बंधांच्या दरम्यान, मी दुसरे एक पुस्तक लिहिले आणि "How to Be Happier"

(https://www.amazon.com.mx/dp/B09D5X2WDL/) नावाचे पॉडकास्ट रेकॉर्ड केले

या कामामध्ये, मला माझ्या मास्टर थिसीसच्या निष्कर्षांना दस्तऐवजीकरण करायचं होतं, ज्याचा केंद्रबिंदू आनंदाच्या वैज्ञानिक अभ्यासावर होता.

वॉरेन बफेटच्या "नाही सांगण्याच्या मूल्य" या सल्ल्याने प्रेरित होऊन, मी या प्रकल्पासाठी अनेक साधने तयार केली. यामध्ये वेळ व्यवस्थापित करण्याचे, कार्य अधिक चांगले करण्याचे, वेगाने शिकण्याचे आणि दैनंदिन कार्यांना साधे करण्याचे मार्ग समाविष्ट होते, ज्यामुळे अधिक वेळ मिळवता येईल.

जस की मी दुसऱ्या विचारात म्हटले होते, 2021 च्या मध्य फेब्रुवारीपर्यंत, मी हे ठरवले की मी ग्वाडलहाराला परत जाऊन हा प्रकल्प, बीना, त्या शहरात स्थापन करू. In March, after moving back to Guadalajara, Oscar Jiménez, a former fellow from the political party Movimiento de Regeneración Nacional in the indigenous urban community of San Juan de Ocotán, invited me to run an aspiration to become candidate for the public office of Zapopan.

I then shared my political thesis with him, based on my previous experience running for that same candidacy for Zapopan in 2018. I believed that Morena, in my opinion, was a political party that faked democratic processes. Still, I accepted his invitation, determined to prove that this simulation was, in fact, a reality again.

The selection process turned out to be exactly what I had anticipated: a simulation. On March 21, Morena selected its candidates, confirming my suspicion that several of us aspiring candidates had simply been ignored.

Interestingly, some of my former colleagues from my office job at DXC Technology reported me internally within the company for the audacity of participating in that internal political process.

Obviously, their report never went anywhere because they made false accusations, claiming that I was using company resources to campaign for mayor among the employees. This was hilarious and absurd because the process was within the party, and the purpose of the process was to aspire to the candidacy, which did not require support from any outsiders. In politics I might be a bit innocent, but not that stupid.

I wasn't disappointed by the result. In fact, unlike the 2018 process, in which I also ran for Zapopan mayor, this time I spent considerably less money to prove the same thing.

The best part of this experience was that it pushed me to become disillusioned with purely human political systems.

Finally, on May 17, 2021, I made a definitive decision that remains fundamental in my life: I made a written commitment to Jesus Christ, surrendering my entire life—my past, my present,

मार्चमध्ये, ग्वाडलहाराला परत आल्यावर, ऑस्कर जिमेनेझ, जो मूव्हिमिएन्टो डी रेजेनेरेसियन नॅशनल (Morena) या राजकीय पक्षाचा एक पूर्व सहकारी होता, त्याने मला झापोपानच्या सार्वजनिक पदासाठी उमेदवार होण्याची संधी सुचवली.

त्यानंतर, मी त्याच्याशी माझ्या राजकीय थीसिसवर चर्चा केली, जी माझ्या 2018 मध्ये झापोपानच्या त्याच उमेदवारीसाठी असलेल्या पूर्व अनुभवावर आधारित होती. माझ्या मते, मोरेना एक राजकीय पक्ष होता जो लोकशाही प्रक्रिया खोटी दाखवत होता. तरीही, मी त्याचे निमंत्रण स्वीकारले, कारण मला हे सिद्ध करायचं होतं की ही खोटी प्रक्रिया प्रत्यक्षात एक वास्तविकता आहे.

निवडणूक प्रक्रिया तीच होती जी मी अपेक्ष केली होती: एक फसवणूक. 21 मार्चला, मोरेनाने आपल्या उमेदवारांची निवड केली, ज्यामुळे माझ्या शंकेला पृष्टी मिळाली की आम्ही जे उमेदवार होण्यासाठी इच्छुक होतो त्यांना फक्त दुर्लक्ष करण्यात आले.

आश्चर्याची गोष्ट म्हणजे, माझ्या काही पूर्व सहकाऱ्यांनी माझ्यावर DXC टेक्नोलॉजी कंपनीत अंतर्गत तक्रार केली, कारण मी त्या अंतर्गत राजकीय प्रक्रियेत भाग घेतला होता.

त्यांच्या तक्रारीला काहीच परिणाम झाला नाही कारण त्यांच्याद्वारे केलेल्या खोट्या आरोपांनुसार, मी कंपनीच्या संसाधनांचा वापर करून कर्मचाऱ्यांमध्ये महापौरपदासाठी प्रचार करत होतो. हे हास्यास्पद आणि मूर्खपणाचं होतं कारण ही प्रक्रिया पक्षाच्या आत होती आणि त्याचा उद्देश केवळ उमेदवारीसाठी इच्छाशक्ती दाखवणे होता, ज्यासाठी बाहेरील लोकांची मदत लागली नव्हती. राजकारणात मी कदाचित थोडा निरागस असू शकतो, पण इतका मूर्ख नाही.

मी परिणामामुळे निराश झालो नाही. प्रत्यक्षात, 2018 च्या प्रक्रियेच्या तुलनेत, ज्यामध्ये मी झापोपान महापौरपदासाठीही लढा दिला होता, यावेळी मी तितके पैसे खर्च केले नाही, पण तेच सिद्ध करण्यासाठी.

या अनुभवाचा सर्वात चांगला भाग म्हणजे, यामुळे मला पूर्णपणे मानवी राजकीय प्रणालींवरून निराश होण्यास प्रवृत्त केले.

शेवटी, 17 में 2021 रोजी, मी एक अंतिम निर्णय घेतला जो माझ्या जीवनात अत्यंत महत्वाचा ठरला: मी येशू ख्रिस्ताशी एक लेखी वचन दिले, ज्यामध्ये मी माझं संपूर्ण जीवन— माझं भूतकाळ, वर्तमान आणि भविष्य—त्याच्या इच्छेनुसार and my future—so that He could fulfill His will in me.

I still keep that handwritten paper in one of my Bibles. After that decision, the events in my life began to unfold at a different pace, which I will try to present to you chronologically as a testimony.

In June 2021, I encountered a theological theory that has been circulating in the modern Christian Church for decades. It is based on a prophecy of Jesus about a fig tree, which is found in Matthew 24:32-35:

"Now, learn this lesson from the fig tree: When its branches become tender and leaves sprout, you know that summer is near.

In the same way, when you see all these things, you know that He (the Son of Man) is near, right at the door.

I tell you the truth, this generation will not pass away until all these things have happened. Heaven and earth will pass away, but my words will never pass away."

In the context of this passage, Jesus describes several signs that happen at the same time, allowing us to recognize certain characteristics of crucial times so that we can understand the season we are living in.

Some scholars interpret that the fig tree refers to Israel, given the abundance of fig trees in the region.

So, according to them, since Jesus is referring to the nation of Israel, they argue that the "generation" mentioned began on the very day the state of Israel was born, on May 14, 1948.

Even though we read in Genesis 6:3 that God says, "In the future, life span will not exceed one hundred and twenty years," Psalm 90:10 says, "The days of our age are seventy years, and if by reason of strength they are eighty years." According to official statistics, in 2022, the life expectancy for an Israeli man was 81 years.

त्याच्यावर सोपवलं, ज्यामुळे तो माझ्यात त्याचं इच्छित कार्य पूर्ण करू शकेल.

मी अजूनही तो हस्तलिखित कागद माझ्या बायबलमधून एका ठिकाणी ठेवून ठेवले आहे. त्या निर्णयानंतर, माझ्या जीवनातील घटनांनी वेगाने घडायला सुरूवात केली, जी मी तुमच्यासमोर कालक्रमानुसार साक्षात्कार म्हणून सादर करण्याचा प्रयत्न करेन.

जून 2021 मध्ये, मला एक धार्मिक सिद्धांत सापडला जो आधुनिक ख्रिश्चन चर्चेत दशकांपासून चर्चेत आहे. हा सिद्धांत येशूच्या एका भविष्यवाणीस आधारित आहे, जो एका अंजीराच्या झाडाबद्दल आहे, जो मॅथ्यू 24:32-35 मध्ये सापडतोः

"आता, अंजीराच्या झाडापासून हा धडा शिका: जेव्हा त्याच्या शाखा मऊ होतात आणि पाने फुटतात, तेव्हा तम्हाला कळते की उन्हाळा जवळ आहे.

त्याचप्रमाणे, जेव्हा तुम्ही हे सर्व गोष्टी पाहता, तेव्हा तुम्हाला कळते की तो (मनुष्यपुत्र) जवळ आहे, दाराजवळच आहे.

मी तुम्हाला सत्य सांगतो, या पिढीची समाप्ती होणार नाही जोपर्यंत सर्व हे घडले नाहीत. आकाश आणि पृथ्वी नष्ट होतील, पण माझे शब्द कधीही नष्ट होणार नाहीत."

या उताऱ्याच्या संदर्भात, येशू काही चिन्हे वर्णन करतात जी एकाच वेळी होतात, ज्यामुळे आपल्याला महत्त्वाच्या वेळांचा आणि आपल्याला जगात सध्या जी परिस्थिती आहे ती समजण्यास मदत होते.

काही शास्त्रज्ञांचे म्हणणे आहे की अंजीराचे झाड हे इजरायल देशाला सूचित करते, कारण त्या प्रदेशात अंजीराची झाडे भरपूर आहेत.

त्यामुळे, त्यांचे म्हणणे आहे की, येशू इजरायल देशाचा उल्लेख करत आहेत, आणि ते म्हणतात की "पिढी" जी उल्लेखित आहे, ती त्या दिवशी सुरू झाली होती जेव्हा इजरायल राज्याची स्थापना 14 मे 1948 रोजी झाली होती.

जरी आपल्याला उत्पत्ति 6:3 मध्ये वाचायला मिळते की, "भविष्यात, जीवनाची कालमर्यादा 120 वर्षांपेक्षा जास्त होणार नाही," आणि स्तोत्र 90:10 मध्ये वाचायला मिळते, "आमच्या वयाचे दिवस सातत्याने 70 वर्षे असतात, आणि शक्तीमुळे ते 80 वर्षांपर्यंत असू शकतात." 2022 मध्ये, अधिकृत आकडेवारीनुसार, इजरायली पुरुषाची जीवनकाल हिशोब 81 वर्षे होती.

So, based on this interpretation, people born on the day the State of Israel was founded might also witness the coming of the Messiah, who will come to judge the nations and establish a thousand-year rule on Earth.

The conclusion is straightforward: if you add 80 years to 1948, this would lead to the expectation of Christ's return in the year 2028.

If we analyze the geopolitical events surrounding the creation of the state of Israel, we see that World War I (1914-1918) led to the dissolution of the German, Austro-Hungarian, Ottoman, and Russian empires.

After four centuries of control in Jerusalem, the Turkish Ottoman Empire fell in 1922. In 1932, the modern kingdom of Saudi Arabia was founded.

Then came World War II (1939-1945).

During this war, British protectorates like Lebanon and Syria gained sovereignty in 1943.

After the war and the Holocaust, in 1946, Jordan became a sovereign state.

Finally, on May 14, 1948, Israel was born in a single day, which is remarkable if we consider what Isaiah 66:8 says.

Soon after, Israel fought a war of independence against neighboring Arab countries, followed by a series of conflicts that make us believe that conflict there is "normal" and that "there have always been issues there."

The conflicts involving Israel's existence has had a lasting impact on global geopolitics, especially in Jerusalem, which I consider the epicenter of global politics.

In my opinion, Jesus clarified which generation he was referring to when he mentioned the story of Noah in verses 37 to 39.

तर, या अर्थसंगतीवर आधारित, इजरायल राज्याची स्थापना झाल्याच्यादिवशी जन्मलेल्या लोकांना मेसियाच्या आगमनाची साक्षीदार होऊ शकते, जो राष्ट्रांचा न्याय करायला आणि पृथ्वीवर हजार वर्षांचा राज्य स्थापनेसाठी येईल.

निष्कर्ष अगदी सोप्पा आहे: 1948 मध्ये 80 वर्षे जोडल्यास, 2028 मध्ये ख्रिस्ताचा पुनरागमन होईल, अशी अपेक्षा निर्माण होते.

जर आपण इजरायल राज्याच्या निर्मितीसंबंधीच्या भू-राजकीय घटनांचा अभ्यास केला, तर आपल्याला दिसून येते की पहिली जागतिक युद्ध (1914-1918) यामुळे जर्मन, ऑस्ट्रो-हंगेरीयन, ऑटोमन, आणि रशियन साम्राज्यांचा नाश झाला.

जेरुसलेमवर चार शतकांपासून नियंत्रण असलेल्या तुर्की ऑटोमन साम्राज्याचा 1922 मध्ये पतन झाला. 1932 मध्ये, आधुनिक सौदी अरेबियाचे राज्य स्थापन झाले.

त्यानंतर दुसरी जागतिक युद्ध (1939-1945) आली.

या युद्धादरम्यान, ब्रिटिश संरक्षित प्रदेश जसे की लेबनान आणि सिरिया 1943 मध्ये सार्वभौमत्व मिळाले.

युद्ध आणि होलोकॉस्टनंतर, 1946 मध्ये जॉर्डनला सार्वभौम राज्य मिळाले.

आखरीत, 14 में 1948 रोजी इजरायल एका दिवसात जन्मला, जे आश्चर्यकारक आहे, जर आपण इसायया 66:8 मध्ये काय सांगितले आहे ते लक्षात घेतल्यास.

लवकरच, इजरायलने शेजारील अरबी देशांविरुद्ध स्वतंत्रतेसाठी युद्ध केले, आणि त्यानंतर एक मालिकेतून संघर्ष आले, ज्यामुळे आपल्याला असे वाटते की त्या ठिकाणी संघर्ष "साधारण" आहे आणि "तिथे नेहमीच समस्या होत्या."

इजरायलच्या अस्तित्वाशी संबंधित संघर्षांनी जागतिक भू-राजकारणावर दीर्घकाळ प्रभाव टाकला आहे, विशेषतः जेरुसलेमवर, ज्याला मी जागतिक राजकारणाचे केंद्र मानतो

माझ्या मते, येशूने त्या पिढीचा स्पष्ट उल्लेख केला आहे, ज्याच्या संदर्भात त्याने नोहाच्या कथेबद्दल वचन 37 ते 39 मध्ये सांगितले आहे. As I see it, the first human generation goes from Adam to Noah, until a significant change transformed the ancient world, leading to Noah's generation, which corresponds to our current age.

Because of this, although hardly anyone lives more than a century, we can logically say that the more than 8 billion people today actually descend from Noah's three families.

This makes us all brothers in a way and of course, part of the same generation. This is, from Noah to Abraham, to David, to Jesus, to our time, we are all part of the same generation.

This reasoning also helps explain why supremacism, like racism, is a misguided belief, as foolish as believing and preaching that we descend from bacteria and monkeys.

Let's get back to the timeline. As I reflected on the parable of the fig tree, I came across an intriguing Hebrew concept: if you use a circular calendar, you can measure a year by assigning one day to each degree of the circle, so that the complete circle, 360 degrees represent a full year. The Hebrews refer to this as the "prophetic year."

This is how they calculate, for example, the prophecy in Daniel 9:21-27, which mentions 70 weeks. By this method, scholars believe that the final week of this prophecy can be understood as 7 years of 360 days each, totaling 2,520 days.

As I pondered these ideas between June and July of that year in Guadalajara, I immersed myself in writing a theology book titled He Is, where I wanted to explore the characteristics of God. https://www.amazon.com/dp/B09NVTQ76M/

My goal with this book was simple and sincere: to introduce Christ Jesus to readers, hoping they would draw closer to Him, just as I had experienced Him.

माझ्या दृष्टीने, पहिली मानवी पिढी आदाम पासून नोहापर्यंत जाते, जोपर्यंत एक महत्त्वपूर्ण बदल प्राचीन जगात घडला नाही, ज्यामुळे नोहाच्या पिढीला जन्म झाला, जी आपल्याला सध्याच्या यगाशी संबंधित आहे.

यामुळे, जरी फार कमी लोक शंभर वर्षांपेक्षा जास्त जगतात, तरी आपण तार्किकपणे हे सांगू शकतो की आज ८ बिलियनाहून अधिक लोक प्रत्यक्षात नोहाच्या तीन कुटुंबांपासून उतरले आहेत.

यामुळे आपण सर्व एक प्रकारे भाऊ आहोत आणि नक्कीच, त्या एकाच पिढीचा भाग आहोत. हे म्हणजे नोहापासून अब्राहम, डेव्हिड, येशू आणि आपल्या काळापर्यंत, आपण सर्व एकाच पिढीचा भाग आहोत.

हे तर्कशास्त्र हे देखील स्पष्ट करते की सर्वोच्चतावाद, जसे की वर्णभेद, हा एक चुकीचा विश्वास आहे, जितके मूर्खतेचे आहे जितके की आपल्याला बॅक्टेरिया आणि माकडांपासून उतरलो आहोत असा विश्वास आणि प्रचार करणे

आता आपण कालखंडाकडे परत जाऊया. जेव्हा मी आंजीच्या झाडाच्या उदाहरणावर विचार करत होतो, तेव्हा मला एक रोचक हिब्रू संकल्पना सापडली: जर आपण वर्तुळाकार कॅलेंडर वापरले, तर आपण प्रत्येक अंशाला एक दिवस देऊन वर्षाची मोजणी करू शकता, ज्यामुळे पूर्ण वर्तुळ, ३६० अंश, एक पूर्ण वर्ष दर्शवते. हिब्रू लोक हे "भविष्यदर्शन वर्ष" म्हणतात.

याद्वारे, ते उदाहरणार्थ, दानिएल ९:२१-२७ मधील भविष्यवाणीची मोजणी करतात, ज्यात ७० आठवडे mention केले आहेत. या पद्धतीने, विद्वानांना असे वाटते की या भविष्यवाणीचा शेवटचा आठवडा म्हणजे ३६० दिवसांच्या ७ वर्षांचा समजला जाऊ शकतो, एकूण २५२० दिवस.

जेव्हा मी या विचारांवर जून आणि जुलै २०२१ मध्ये ग्वाडलजारा येथे विचार करत होतो, तेव्हा मी एक धर्मशास्त्र पुस्तक लिहिण्यात पूर्णपणे बुडालो होतो, ज्याचे शीर्षक "He Is" होते, जिथे मी देवाच्या गुणधर्मांवर विचार करू इच्छित होतो.

https://www.amazon.com/dp/B09NVTQ76M/

हे पुस्तक लिहिण्याचे माझे उद्दिष्ट साधे आणि प्रामाणिक होते: वाचकांना ख्रिस्त येशूला परिचय करून देणे, आशा आहे की ते त्याच्याशी जवळ येतील, जसे मी त्याला अनुभवले. To achieve this, I decided to give the book as a gift to friends, acquaintances, and contacts, especially those who had wished me well on my birthday (since I considered them warm people). I hoped each would find something valuable in its pages.

In sending out this book, I also wanted to test a hypothesis that had come to mind:

"If people show no interest in something as important as the salvation of their soul, why would they be interested in something as mundane as Bina?"

In the months that followed, I gave away over a thousand books, but the positive responses I received were less than 2%.

After distributing as many books as I could, I came to the following conclusion: the distractions and concerns of this world are many and so absorbing that most people rarely stop to think about something as significant as eternity.

When I combined these findings with the responses that I received during the "friends and family" round of capital raising for Bina, I spent August reflecting on a recurring obstacle: people kept telling me that basically they "don't have time to pay attention."

Despite everything I said above, in my view, I choose to believe people speak sincerely. If they don't, sooner or later, the truth always comes to light as I have demonstrated in the previous idea.

In July, I recorded my first series of videos for YouTube, based on a review of Ben Graham's principles in his book The Intelligent Investor: https://bina.mx/inicio/revision-literaria-el-inversor-inteligente/

In parallel, I analyzed the situation of the largest companies in Mexico and worldwide to document the state of business at that time and leave a record for history. हे साध्य करण्यासाठी, मी हे पुस्तक मित्रांना, ओळखीच्या व्यक्तींना, आणि संपर्कांना गिफ्ट म्हणून दिले, विशेषतः त्यांना ज्यांनी माझ्या वाढदिवसावर माझ्या शुभेच्छा दिल्या होत्या (कारण मी त्यांना उबदार व्यक्ती मानत होतो). मी आशा केली की प्रत्येकाला त्याच्या पृष्ठांमध्ये काहीतरी मूल्यवान मिळेल.

या पुस्तकाला पाठवित असताना, मला एक सिद्धांत तपासायचा होता जो माझ्या मनात आला होता:

"जर लोक त्यांच्या आत्म्याच्या मोक्षासारख्या महत्त्वाच्या गोष्टीमध्ये रस दाखवत नाहीत, तर ते 'बिना' सारख्या सामान्य गोष्टीमध्ये का रस दाखवतील?"

पुढील महिन्यांत, मी हजाराहून अधिक पुस्तकं दिली, पण मला मिळालेल्या सकारात्मक प्रतिसादांचे प्रमाण २% पेक्षा कमी होते.

माझ्या शक्य तितक्या पुस्तकांचे वितरण केल्यानंतर, मी पुढील निष्कर्षावर पोहोचलोः या जगाच्या व्यत्यय आणि चिंतेच्या गोष्टी अनेक आणि इतक्या शोषक आहेत की बहुतेक लोक कधीच शाश्वततेसारख्या महत्त्वाच्या गोष्टीबद्दल विचार करत नाहीत.

जेव्हा मी या निष्कर्षांचे आणि "मित्र आणि कुटुंब" फेरीतील बिनासाठी पूंजी संकलनाच्या वेळी मिळालेल्या प्रतिसादांशी तुलना केली, तेव्हा ऑगस्ट महिन्यात मी एक पुनरावृत्ती होणाऱ्या अडचणीवर विचार केला: लोक वारंवार मला सांगत होते की मूलतः त्यांच्याकडे "लक्ष देण्यास वेळ नाही."

वरील सर्व गोष्टी सांगूनही, माझ्या दृष्टीने, मी मानतो की लोक प्रामाणिकपणे बोलतात. जर ते प्रामाणिक नसतील, तर लवकरच किंवा नंतर, सत्य नेहमी समोर येते, हे मी मागील विचारांमधून दाखवले आहे.

जुलैमध्ये, मी YouTube साठी माझे पहिले व्हिडिओ सीरीज तयार केले, जे बेन ग्राहमच्या "द इंटेलिजंट इन्व्हेस्टर" या पुस्तकातील तत्त्वांची समीक्षा आधारित होते: https://bina.mx/inicio/revision-literaria-el-inversorinteligente/

त्याचवेळी, मी मेक्सिकोतील आणि जगभरातील सर्वात मोठ्या कंपन्यांची स्थिती विश्लेषित केली आणि त्या वेळेतील व्यवसायाची स्थिती दस्तऐवजीकरण करण्यासाठी त्याचे रेकॉर्ड ठेवले. The results are available for anyone who wants to see them.

https://bina.mx/inicio/las-20-empresas-publicas-mas-grandes/

Also, in August 2021, I had a peculiar dream in which I saw drawings inspired by the Beatitudes. This led me to hire my friend, Juan Pablo Robles Ruiz, in fact, he is one of our shareholders, to bring those ideas to life in a series of black-and-white illustrations. This work can be seen in a video and, to me, represents a visual reflection of that thought.

https://www.youtube.com/watch?v=BBzvgn0kuJU

The measurement of time has always been a fascinating challenge. On August 21, 2021, I started gathering some conclusions about time, ideas I had developed while writing my other book, Principles for Capital Allocation:

https://www.amazon.com/dp/B099MZBGLB/

The basic principle goes like this: time is essentially "a rate of change"; it's "the order in which things progress," and, as we know well, it is "irreversible".

Regarding the statement: "I don't have time" my conclusion was as follows

First, there are those who lie because that's how they were taught to make excuses and have grown used to normalizing lies in their lives and relationships. With these, it's best to verify and keep a healthy distance for mental well-being.

Then, there are those who tell the truth. These can be split into two groups.

Some don't have time because they use it well and maximize it. Others waste it because they're caught up in unimportant matters.

I believe the largest group is the last one since nearly everyone has struggled with time at some point in their life. त्यानुसार परिणाम उपलब्ध आहेत, जे कोणी पाहू इच्छित असेल त्यांच्यासाठी.

https://bina.mx/inicio/las-20-empresas-publicas-mas-grandes/

ऑगस्ट २०२१ मध्ये, मला एक विचित्र स्वप्न आले, ज्यात मी बिधतीच्या (Beatitudes) प्रेरणावर आधारित रेखाचित्रे पाहिली. यामुळे मी माझ्या मित्राला, जुआन पाब्लो रोबलेस रुईझला, जो प्रत्यक्षात आमचा एक भागीदार आहे, त्याला त्या कल्पनांना कागदावर उतरवण्यासाठी कामावर ठेवले. ह्या कामात श्वेत-श्याम रेखाचित्रांची मालिका आहे. हे काम एका व्हिडिओमध्ये पाहता येऊ शकते आणि माझ्यासाठी हे त्या विचाराचे दृश्यात्मक प्रतिबिंब आहे.

https://www.youtube.com/watch?v=BBzvgn0kuJU

वेळ मोजण्याची प्रक्रिया नेहमीच एक आकर्षक आव्हान ठरली आहे. २१ ऑगस्ट २०२१ रोजी, मी वेळेच्या बाबतीत काही निष्कर्ष एकत्र करायला सुरुवात केली, जे विचार मी माझ्या दुसऱ्या पुस्तक "Principles for Capital Allocation" लिहित असताना विकसित केले होते: https://www.amazon.com/dp/B099MZBGLB/

मूलभूत तत्त्व असा आहे: वेळ म्हणजे "बदलाची गती"; ते "ज्या क्रमाने गोष्टी प्रगती करतात", आणि, जसं आपल्याला चांगलं माहीत आहे, ते "पुन्हा न करता येणारं" आहे.

"माझ्याकडे वेळ नाही" या विधानाबद्दल, माझा निष्कर्ष असा होता:

सर्वप्रथम, काही लोक खोटं बोलतात कारण त्यांना तसं शिकवले गेलं आहे, ते चुकांची कारणं सांगण्यासाठी शिकले आहेत आणि त्यांच्या जीवनात आणि नातेसंबंधात खोटं बोलणं सामान्य बनवले आहे. अशा लोकांसोबत, सत्य तपासणे आणि मानसिक तणाव टाळण्यासाठी सुरक्षित अंतर ठेवणे हे चांगले असते.

त्यापाठोपाठ, काही लोक खरं बोलतात. त्यांना दोन गटांमध्ये विभागता येईल.

काही लोकांना वेळ नाही कारण ते वेळ व्यवस्थित वापरतात आणि त्याचा अधिकतम उपयोग करतात. इतर लोक वेळ वाया घालवतात कारण ते महत्वाच्या गोष्टीत अडकले आहेत.

माझ्या मते, सर्वात मोठा गट दुसऱ्या प्रकारातील आहे कारण जवळपास प्रत्येकाने तरीही त्यांच्या आयुष्यात कधी ना कधी वेळेच्या बाबतीत संघर्ष केला आहे. This is where we find ourselves trapped by distractions: false idols, overwork, overwhelming information, and often, driven by fear of death or poverty.

Situations like these drain the courage needed to face our insecurities and fears, preventing us from reaching a life that is truly rich, full, and meaningful.

In this context, my conclusion was that based on what I found in the book "How to be happier", the answer for the group I wanted to help (the last one) lies in finding wisdom and applying smart work to experience a more valuable life. Then they can join the other group that practices sincerity, where, strangely enough, there tends to be time for what's essential and important.

So, on August 31, 2021, I decided to launch an initiative I called "Eutos" — a Greek word meaning "well done" — hoping to offer a practical application of wisdom.

I thought that through Eutos, I could help others channel their efforts toward a more fulfilling life.

On September 7, I gathered all the information I had studied and created for this purpose, envisioning an initial prototype: an easy-to-access online portal that anyone could use to improve their life.

However, just two weeks later, due to a minor disagreement with the person I was living with in Guadalajara, I realized my life there was going nowhere. So, on September 21, I made an important decision: I moved to Durango with the intention of setting up my permanent capital there.

This decision was not made lightly. I remember that as I traveled down the highway with my belongings, a feeling stirred inside me, something like, "I want you to get involved with Durango."

हेथे आपल्याला व्यत्ययाने अडकलेले आढळते: खोटे देव, अत्याधिक काम, भरपूर माहिती, आणि अनेक वेळा, मृत्यू किंवा दारिद्याच्या भीतीने प्रेरित होणे.

अशा परिस्थिती लोकांचा धैर्य गिळून टाकतो, जे आपल्यातील असुरक्षितता आणि भीतीला तोंड देण्यासाठी आवश्यक असते, ज्यामुळे आपण खरोखर समृद्ध, पूर्ण आणि अर्थपूर्ण जीवन मिळवू शकत नाही.

या संदर्भात, माझा निष्कर्ष असा होता की "How to be happier" या पुस्तकात मी जे काही शोधले, त्यावर आधारित, मी ज्यांना मदत करू इच्छित होतो (शेवटचा गट), त्यांच्यासाठी उत्तर म्हणजे शहाणपण मिळवणे आणि स्मार्ट कामाचे उपयोग करून अधिक मूल्यवान जीवन अनुभवणे. नंतर ते दुसऱ्या गटात सामील होऊ शकतात, जे प्रामाणिकपणाचा पाठपुरावा करतात, जिथे, आश्चर्यकारकपणे, महत्त्वाच्या आणि आवश्यक गोष्टींसाठी वेळ असतो.

म्हणून, ३१ ऑगस्ट २०२१ रोजी, मी एक उपक्रम सुरू करण्याचा निर्णय घेतला ज्याला मी "Eutos" असे नाव दिले — एक ग्रीक शब्द, ज्याचा अर्थ "चांगले केले" आहे — जे शहाणपणाचा व्यावहारिक वापर देण्याचा उद्देश ठेवते.

माझा विचार असा होता की Eutos च्या माध्यमातून, मी इतरांना त्यांच्या प्रयत्नांना एक अधिक समाधानकारक जीवनाकडे वळवण्यास मदत करू शकतो.

७ सप्टेंबर रोजी, मी माझ्या अभ्यास केलेल्या सर्व माहितीला एकत्र केले आणि या उद्देशासाठी एक प्रारंभिक नमुना तयार केला: एक ऑनलाइन पोर्टल जे प्रत्येकाने त्यांचे जीवन सुधारण्यासाठी सहजपणे वापरू शकावे.

तथापि, फक्त दोन आठवड्यांनंतर, Guadalajara मध्ये मी ज्या व्यक्तीसोबत राहात होतो, त्याच्याशी झालेल्या किरकोळ वादामुळे, मला कळले की माझे जीवन तिथे कुठेही जात नाही. म्हणून, २१ सप्टेंबर रोजी, मी एक महत्त्वाचा निर्णय घेतला: मी दुर्गामध्ये स्थायिक होण्याचा निर्णय घेतला, आणि तिथे माझ्या कायमच्या भांडवलाची स्थापना करण्याचा उद्देश ठेवला.

हा निर्णय मी हलक्या मनाने घेतला नाही. मला आठवते की, माझ्या सामानासह महामार्गावर जात असताना, एक भावना मनात रुंदावली होती, काहीतरी असे की, "माझ्या दुर्गाशी जोडले जावे." A few days after I settled in, I was talking with my brother David and a friend, Rodrigo, who is a software engineer. The idea came up to turn Eutos into a digital application.

To do this, it was suggested that I should first dive deeply into a topic that had always interested me: the principles that govern time and our human relationship with it.

So, I decided to study how we currently measure days and weeks, aiming to create tools that would allow us to manage time more meaningfully.

Among my first observations, I began with something that had been difficult for me as a child — the fact that our analog clocks display cycles of 12 hours, and that our cultural convention marks the start of each day at midnight.

On the other hand, from a natural perspective and based on the principle described in Genesis, the day actually begins after sunset. First comes the night after sunset, then dawn, and after that, the daytime.

With this idea in mind, I moved toward a broader understanding. First, my hypothesis was that the world is rebelling in how it wants to measure the passage of time.

This led me to the next thought: If Genesis describes the day as starting with the evening followed by morning, then this same pattern could apply to a week.

Thus, the first days could be the "night of the week" (to organize ourselves with caution), and the second half, the "day of the week" (to act boldly).

The same could apply to the design of a year: a cycle of contraction and expansion, like the heartbeat, with winter as a "night" for rest and planning, and summer as a "day" for work and harvest.

मी तिथे स्थायिक होण्याच्या काही दिवसांनंतर, मी माझ्या भाऊ डेव्हिड आणि एक मित्र, रोड्रिगो, जो एक सॉफ्टवेअर अभियंता आहे, यांच्याशी बोलत होतो. त्यावेळी Eutos ला एक डिजिटल ॲप्लिकेशन बनवण्याचा विचार आला.

हे करण्यासाठी, मला सुचवले गेले की मी प्रथम एक असा विषय खोलवर अभ्यासावा जो नेहमीच माझ्या मनाला आकर्षित करत होता: वेळेचे शासन करणारे तत्त्व आणि आपले मानवतेसोबतचे संबंध

म्हणूनच, मी ठरवले की आपण वर्तमानात दिवस आणि आठवडे कसे मोजतो, याचा अभ्यास करावा, आणि त्यातून असे साधने तयार करावी जी आपल्याला वेळ अधिक अर्थपूर्ण रीतीने व्यवस्थापित करण्यास मदत करतील.

माझ्या पहिल्या निरीक्षणांमध्ये, मी एक गोष्ट केली जी मला लहानपणी खूप कठीण वाटायची — म्हणजे आपल्या ॲनालॉग घड्याळांमध्ये १२ तासांचे चक्र दाखवले जातात, आणि आपली सांस्कृतिक परंपरा प्रत्येक दिवसाची सुरुवात मध्यरात्रीपासून मानते.

दुसरीकडे, एक नैतिक दृष्टीकोनातून आणि उत्पत्तीतील तत्त्वानुसार, दिवस प्रत्यक्षात सूर्यास्तानंतर सुरू होतो. पहिला येतो रात्रीचा वेळ, नंतर पहाट आणि त्यानंतर दिवसाची सुरुवात.

या कल्पनेचा विचार करून, मी विस्तृत समज मिळवण्यासाठी पुढे गेलो. प्रथम, माझा सिद्धांत असा होता की जग वेळेचा मार्ग कसा मोजावा यावर विद्रोह करत आहे.

यामुळे मला पुढील विचार आलाः जर उत्पत्तीमध्ये दिवसाची सुरुवात सूर्यास्तापासून आणि त्यानंतर पहाटेपासून सांगितली आहे, तर हेच तत्त्व आठवड्याला लागू होऊ शकते.

म्हणजेच, आठवड्याचे पहिले दिवस "आठवड्याची रात्री" असू शकतात (आपण सावधपणे व्यवस्था करण्यासाठी), आणि दुसऱ्या अर्ध्या दिवसात "आठवड्याचा दिवस" असू शकतो (साहसीपणे कार्य करण्यासाठी).

हेच वर्षाच्या डिझाइनसाठी लागू होऊ शकते: संकुचन आणि विस्ताराचा एक चक्र, जसे हृदयाचे ठोके, हिवाळा "रात्री" म्हणून विश्रांती आणि नियोजनासाठी, आणि उन्हाळा "दिवस" म्हणून काम आणि पीक काढणीसाठी. By October 4, at home I received a 24-hour clock I had ordered online, and based on it, I designed a proposal for an analog clock that would optimize time management.

Using this logic, I then adopted the ancient concept of specific hours (like the first, third, sixth hour in the day) and, at night, the idea of "watches" or blocks of time for rest. I concluded that a smart way to work would be to work for 2 hours after sunrise and then use 1 hour for rest.

My hypothesis is that this tool — though it may seem simple — can help us change a false paradigm about time and allow us to improve the way we approach each day, week, and year.

You can view the prototype here: https://www.instagram.com/p/CUoLTLegCTo/

In practice, Hebrews end their day at sunset. This makes it clear why they would end their year at an important astronomical point, like the September equinox in the Northern Hemisphere.

So, instead of just following the existing calendar, I imagined a system that reflected this perspective in a logical and visual way.

Just like sunset leads to darkness, the equinox represents the transition between light and darkness in a year. Therefore, I decided to represent the year with a circle, similar to my 24-hour analog clock. I drew a horizontal line where the equinoxes mark the shift between the two natural seasons.

On October 5, 2021, I published my first design of an annual solar calendar based on this principle.

One day later, another idea came to mind: the prophetic week of 2,520 days, covering seven years of 360 days each.

So, considering that the Hebrew natural year ends at the September equinox, I made a simple calculation on a spreadsheet. I tested it by using the year 2028 as a reference.

ऑक्टोबर ४, २०२१ रोजी, घरात मी एक २४ तासांचे घड्याळ मिळवले होते जे मी ऑनलाइन मागवले होते, आणि त्यावर आधारित, मी एक प्रस्ताव तयार केला जो वेळ व्यवस्थापनासाठी ॲनालॉग घड्याळ कसा वापरावा हे दर्शवित होता.

या तर्काचा वापर करून, मी प्राचीन तत्त्वज्ञान स्वीकारले, जसे की विशिष्ट तास (उदाहरणार्थ, पहिला, तिसरा, सहावा तास दिवसात) आणि रात्री, विश्रांतीसाठी "घड्याळ" किंवा वेळेचे ब्लॉक्स असू शकतात. मी निष्कर्ष काढला की कार्य करण्याचा एक स्मार्ट मार्ग म्हणजे सूर्य उगविण्यापूर्वी २ तास काम करणे आणि नंतर १ तास विश्रांती घेणे.

माझा सिद्धांत आहे की ही साधन — जरी ती साधी दिसू शकते — आपल्याला वेळेबद्दल असलेले चुकीचे दृष्टिकोण बदलण्यास मदत करू शकते आणि प्रत्येक दिवस, आठवडा आणि वर्ष कसे जाऊ शकते याचे निराकरण करण्याची आपली पद्धत सुधारू शकते.

तुम्ही प्रोटोटाइप इथे पाहू शकताः https://www.instagram.com/p/CUoLTLegCTo/

प्रॅक्टिकमध्ये, हिब्रू त्यांच्या दिवसाची समाप्ती सूर्यास्तावर करतात. यामुळे ते समजते की ते वर्षाचा समारोप एका महत्त्वाच्या खगोलीय बिंदूपर्यंत करतात, जसे की उत्तर गोलार्धातील सप्टेंबरचे विषुव.

म्हणून, फक्त विद्यमान कॅलेंडर अनुसरण करण्याऐवजी, मी एक प्रणाली विचारली जी या दृष्टिकोनाला तार्किक आणि दृश्यात्मक रीतीने प्रतिबिंबित करत होती.

जसाच्या सूर्यास्तानंतर अंधार येतो, तसाच विषुव वर्षातील प्रकाश आणि अंधकार यामध्ये संक्रमण दर्शवितो. म्हणून, मी वर्षाचे प्रतिनिधित्व एका वर्तुळाने करण्याचा निर्णय घेतला, जो माझ्या २४ तासांच्या ॲनालॉग घड्याळासारखा होता. मी एक आडवी रेषा ओळखली जिथे विषुव हे दोन नैतिक ऋतंमध्ये संक्रमण दर्शवितात.

ऑक्टोबर ५, २०२१ रोजी, मी या तत्त्वावर आधारित माझ्या वार्षिक सौर कॅलेंडरचा पहिला डिझाइन प्रकाशित केला.

दुसऱ्या दिवशी, मला आणखी एक विचार आला: २,५२० दिवसांची भविष्यसूचक आठवडा, ज्यामध्ये ३६० दिवसांचे सात वर्षे असतात.

म्हणूनच, हिब्रू नैतिक वर्ष सप्टेंबरच्या विषुवात समाप्त होते हे लक्षात घेत, मी एक साधा गणना केली आणि एक स्प्रेडशीटवर चाचणी केली. मी २०२८ हे संदर्भ म्हणून वापरले. This led me to October 29, 2021, a starting point for my calendar, which was about to begin in just a couple of weeks.

On October 21, 2021, I decided to create a bilingual calendar, in Spanish and English.

I planned to share it on social media each year, adjusted to this 360-day cycle, as a celebration of everything I believe I had recognized and as an annual record.

Here it is in Spanish:

https://www.youtube.com/playlist?list=PL0HBf 7EpEC6iFHAVZC5qSM7CaVdRTE]lr

Here it is in English:

https://www.youtube.com/playlist?list=PL0HBf 7EpEC6jiQtpyDOFVMdXfSNcXebbD

On October 23, 2021, I published the results of all this research. Here is the Spanish version: https://eumartus.wordpress.com/jesus-is-king/change/resultados-de-reflexion-del-tiempo/

And here is the English version:

https://eumartus.wordpress.com/jesus-is-king/change/results-of-thoughts-about-time/

On November 3, 2021, just a few days after the first video was posted, while thinking about the structure of time, another question arose: in chapters 6 to 19 of Revelation, John describes 21 events divided into three series of seven — seals, trumpets, and cups.

I wondered if a pattern of 21 events could be connected with the 2,520 days. So, I thought about dividing these days by this sequence of events, which resulted in segments of 120 days.

Following this idea as a hypothesis, I created a table to calculate events every 120 days, starting on October 29, 2021. This is the first time I'm sharing it:

यामुळे मला २९ ऑक्टोबर २०२१ रोजी, माझ्या कॅलेंडरचा प्रारंभ बिंदू ठरला, जो फक्त काही आठवड्यांमध्ये सुरू होणार होता.

२१ ऑक्टोबर २०२१ रोजी, मी एक द्विभाषिक कॅलेंडर तयार करण्याचा निर्णय घेतला, स्पॅनिश आणि इंग्रजीत.

मी दरवर्षी सोशल मीडियावर हा कॅलेंडर शेअर करण्याचा विचार केला, जो या ३६०-दिनांच्या चक्रावर आधारित असेल, हे मी ओळखलेले सर्वकाही साजरे करण्यासाठी आणि एक वार्षिक रेकॉर्ड म्हणून.

इथे आहे स्पॅनिशमध्ये:

https://www.youtube.com/playlist?list=PL0HBf7Ep EC6iFHAVZC5qSM7CaVdRTEJIr

इथे आहे इंग्रजीमध्ये:

https://www.youtube.com/playlist?list=PL0HBf7Ep EC6jiQtpyD0FVMdXfSNcXebbD

२३ ऑक्टोबर २०२१ रोजी, मी या सर्व संशोधनाचे परिणाम प्रकाशित केले. इथे आहे स्पॅनिश आवृत्ती:

https://eumartus.wordpress.com/jesus-isking/change/resultados-de-reflexion-del-tiempo/

आणि इथे आहे इंग्रजी आवृत्तीः

https://eumartus.wordpress.com/jesus-is-king/change/results-of-thoughts-about-time/

३ नोव्हेंबर २०२१ रोजी, पहिल्या व्हिडिओच्या पोस्टिंगनंतर काहीच दिवसात, वेळेच्या संरचनेवर विचार करत असताना, एक आणखी प्रश्न उभा राहिला: प्रकाशित वचनातील ६ ते १९ व्या अध्यायांमध्ये, जॉन २१ घटना वर्णन करतो, जे तीन मालिकांमध्ये सात-सात घटनांमध्ये विभागले आहेत — शिक्के, तरे, आणि प्याल्यांमध्ये.

माझ्या मनात आले की, २,५२० दिवसांचा एक नमुना या २१ घटनांशी जोडला जाऊ शकतो का? म्हणून, मी या घटनांच्या अनुक्रमाने हे दिवस विभागून पाहिले, ज्यामुळे १२० दिवसांचे विभाग निर्माण झाले.

या कल्पनेला एक गृहीत म्हणून घेत, मी २९ ऑक्टोबर २०२१ पासून सुरू होणाऱ्या प्रत्येक १२० दिवसांच्या घटनांचा हिशोब करण्यासाठी एक तक्ता तयार केला. ही पहिलीच वेळ आहे ज्यामध्ये मी तो शेअर करतो:

From	Event	То	Days	Year
2021-10-29	Seal 1	2022-02-26	120	
2022-02-26	Seal 2	2022-06-26	120	1
2022-06-26	Seal 3	2022-10-24	120	
2022-10-24	Seal 4	2023-02-21	120	
2023-02-21	Seal 5	2023-06-21	120	2
2023-06-21	Seal 6	2023-10-19	120	
2023-10-19	Seal 7	2024-02-16	120	
2024-02-16	Trumpet 1	2024-06-15	120	3
2024-06-15	Trumpet 2	2024-10-13	120	
2024-10-13	Trumpet 3	2025-02-10	120	
2025-02-10	Trumpet 4	2025-06-10	120	4
2025-06-10	Trumpet 5	2025-10-08	120	
2025-10-08	Trumpet 6	2026-02-05	120	
2026-02-05	Trumpet 7	2026-06-05	120	5
2026-06-05	Cup 1	2026-10-03	120	
2026-10-03	Cup 2	2027-01-31	120	
2027-01-31	Cup 3	2027-05-31	120	6
2027-05-31	Cup 4	2027-09-28	120	
2027-09-28	Cup 5	2028-01-26	120	
2028-01-26	Cup 6	2028-05-25	120	7
2028-05-25	Cup 7	2028-09-22	120	

पासून	कार्यक्रम	ला	दिवस	वर्ष
2021-10-29	सील 1	2022-02-26	120	
2022-02-26	सील 2	2022-06-26	120	1
2022-06-26	सील 3	2022-10-24	120	
2022-10-24	सील 4	2023-02-21	120	
2023-02-21	सील 5	2023-06-21	120	2
2023-06-21	सील 6	2023-10-19	120	
2023-10-19	सील ७	2024-02-16	120	
2024-02-16	कर्णा 1	2024-06-15	120	3
2024-06-15	कर्णा 2	2024-10-13	120	
2024-10-13	कर्णा ३	2025-02-10	120	
2025-02-10	कर्णा 4	2025-06-10	120	4
2025-06-10	कर्णा 5	2025-10-08	120	
2025-10-08	कर्णा 6	2026-02-05	120	
2026-02-05	कर्णा 7	2026-06-05	120	5
2026-06-05	कप 1	2026-10-03	120	
2026-10-03	कप 2	2027-01-31	120	
2027-01-31	कप 3	2027-05-31	120	6
2027-05-31	कप 4	2027-09-28	120	
2027-09-28	कप 5	2028-01-26	120	
2028-01-26	कप 6	2028-05-25	120	7
2028-05-25	कप 7	2028-09-22	120	

If this hypothesis is correct, today, Saturday, November 9, would mean we are on day 17 of month 2 in year 4, or day 7 of week 6 in year 4.

Out of the 2,520 days, we have not yet reached the halfway point, as today would be 1,107 days in, almost 44% of the total since October 29, 2021.

There are still 1,413 days left, which is less than four years, until the equinox on September 22, 2028.

As I thought about this, I asked myself, "What significant event might have happened when, according to this count, the first seal was opened?" So, I searched the news for something that could resemble what John described.

In learning to reason, experts often warn us about "biases." Biases are mental traps that can affect how we think.

One of the most dangerous and common forms of self-deception we fall into when trying to understand something is the so-called "confirmation bias."

In simple terms, people tend to seek, interpret, or remember information that supports their beliefs or ideas. At the same time, we often ignore information that contradicts what we want to believe.

I am aware of this bias as I share this with you.

If October 29, 2021, marked a significant beginning, I started paying close attention to major global events on that date and afterward.

Since then, I have focused on observing important events worldwide, documenting them as historical events unfold.

I have noticed a surprising pattern in these events, as they seem to align in a cycle of about 120 days. Below is the table with the events I have recorded so far:

जर हे गृहीत योग्य असेल, तर आज, शनिवार, ९ नोव्हेंबर, म्हणजेच आम्ही वर्ष ४ मध्ये महिना २ च्या १७ व्या दिवशी किंवा वर्ष ४ मध्ये आठवडा ६ च्या ७ व्या दिवशी आहोत.

२,५२० दिवसांपैकी, आम्ही अजून मध्यबिंदूवर पोहोचले नाही, कारण आज १,१०७ दिवस झाले आहेत, म्हणजेच २९ ऑक्टोबर २०२१ पासून एकूण ४४% जवळपास पूर्ण झाले आहे.

आणखी १,४१३ दिवस बाकी आहेत, जे चार वर्षांपेक्षा कमी आहेत, २२ सप्टेंबर २०२८ रोजी होणाऱ्या विषुवतांतील पर्यंत.

यावर विचार करत असताना, मी स्वतःला विचारले, "या गणनेनुसार, पहिले शिक्के उघडल्याचे कोणते महत्त्वपूर्ण घटना घडली असतील?" म्हणून, मी बातम्यांमध्ये शोध घेतला की जॉनने जे वर्णन केले त्याशी मिळते-जुळते काहीतरी आहे का?

विचार करण्याची शिकवण घेताना, तज्ज्ञ सामान्यतः "पक्षपातीपण"ाबद्दल आपल्याला चेतावणी देतात. पक्षपातीपण हे मानसिक जाळ असतात जे आपल्याला कसे विचार करावे यावर प्रभाव टाकू शकतात.

स्वतःला समजून घेत असताना, एक अत्यंत धोका आणि सामान्य स्वधारणेच्या प्रकारांपैकी एक म्हणजे "पुष्टीकरण पक्षपातीपण."

साध्या शब्दांत सांगायचं तर, लोक सहसा अशी माहिती शोधतात, समजून घेतात किंवा आठवतात जी त्यांचे विश्वास किंवा विचारांना समर्थन देते. त्याच वेळी, आम्ही अशी माहिती दुर्लक्ष करतो जी आपल्याला विश्वास ठेवू इच्छित असलेल्या गोष्टीच्या विरोधात असते.

मी याबद्दलची जागरूकता ठेवतो, कारण मी हे तुम्हाला शेअर करत आहे.

जर २९ ऑक्टोबर २०२१ ने एक महत्त्वपूर्ण प्रारंभ दर्शविला असेल, तर मी त्या तारखेपासून आणि नंतरच्या प्रमुख जागतिक घटनांवर लक्ष ठेवु लागलो.

तेव्हापासून, मी जागतिक महत्त्वाच्या घटनांचे निरीक्षण करण्यावर लक्ष केंद्रित केले, आणि इतिहासाच्या घडामोडींचे दस्तऐवजीकरण केले.

मी या घटनांमध्ये एक आश्चर्यकारक नमुना लक्षात घेतला आहे, कारण ते जवळपास १२० दिवसांच्या चक्रात समक्रमित होत असल्याचे दिसते. खाली त्या घटनांची यादी दिली आहे, जी मी आतापर्यंत नोंदवली आहे:

Date	Num.	Symbol	Event	Reference
2021-10-29	1	Seal	Elon Musk becomes the richest person in the world	Rev 6:1-2
2022-02-26	2	Seal	Russia-Ukraine War	Rev 6:3-4
2022-06-26	3	Seal	Global inflation	<u>Rev 6:5-6</u>
2022-10-24	4	Seal	Xi Jinping renews third term, Taiwan tensions	<u>Rev 6:7-8</u>
2023-02-21	5	Seal	Spiritual revival in U.S. university campuses	<u>Rev 6:9-11</u>
2023-06-21	6	Seal	Global heat wave	Rev 6:12-17; 7:1-17
2023-10-19	7	Seal	Israel-Palestine War; Annular Solar Eclipse in America	<u>Rev 8:1-5</u>
2024-02-16	1	Trumpet	Wildfires in Chile; Heat wave; Auroras	<u>Rev 8:6-7</u>
2024-06-15	2	Trumpet	Houthi naval conflict; Chinese-Filipino ship incident; russian ships in Cuba	<u>Rev 8:8-9</u>
2024-10-13	3	Trumpet	Tsuchinshan-Atlas comet near Earth; hurricanes; river crisis in Ukraine	<u>Rev 8:10-11</u>
2025-02-10	4	Trumpet		Rev 8:12-13
2025-06-10	5	Trumpet		<u>Rev 9:1-12</u>
2025-10-08	6	Trumpet		Rev 9:13-21; 10:1-11; 11:1-14
2026-02-05	7	Trumpet		<u>Rev 11-14</u>
2026-06-05	1	Cup		Rev 15:1-8; 16:1-2
2026-10-03	2	Cup		<u>Rev 16:3</u>
2027-01-31	3	Cup		<u>Rev 16:4-7</u>
2027-05-31	4	Cup		<u>Rev 16:8-9</u>
2027-09-28	5	Cup		Rev 16:10-11
2028-01-26	6	Cup		Rev 16:12-16
2028-05-25	7	Cup		Rev 16:17-21; 17:1-18; 18:1-24
2028-09-22				Rev 19:1-21

तारीख	क्रमांक	चिन्ह	घटना	संदर्भ
2021-10-29	1	शिक्के	एलॉन मस्क जगातील सर्वात श्रीमंत व्यक्ती बनले	प्रकटीकरण 6:1-2
2022-02-26	2	शिक्के	रशिया-यूक्रेन युद्ध	प्रकटीकरण 6:3-4
2022-06-26	3	शिक्के	जागतिक महागाई	प्रकटीकरण 6:5-6
2022-10-24	4	शिक्के	शी जिनपिंगचा तिसरा कार्यकाळ नवा केला, तैवान तणाव	<u>प्रकटीकरण 6:7-8</u>
2023-02-21	5	शिक्के	यू.एस. विद्यापीठांमध्ये आध्यात्मिक पुनरुत्थान	प्रकटीकरण 6:9-11
2023-06-21	6	शिक्के	जागतिक उष्णतेची लाट	<u>प्रकटीकरण 6:12-</u> <u>17; 7:1-17</u>
2023-10-19	7	शिक्के	इस्राएल-पॅलेस्टाईन युद्ध; अमेरिकेत वलयाकार सूर्यग्रहण	<u>प्रकटीकरण 8:1-5</u>
2024-02-16	1	तुरूण	चिलीमध्ये जंगलातील आग; उष्णतेची लाट; ऑरोरा	<u>प्रकटीकरण 8:6-7</u>
2024-06-15	2	तुरूण	होथी समुद्री संघर्ष; चिनी-फिलिपिनो जहाजातील घटना; क्यूबामधील रशियन जहाजे	प्रकटीकरण 8:8-9
2024-10-13	3	तुरूण	त्सुचिनशान-अटलस ध्रुवीय धूमकेतू पृथ्वीच्या जवळ; हर्क्यून; यूक्रेनमधील नदी संकट	प्रकटीकरण 8:10-11
2025-02-10	4	तुरूण		प्रकटीकरण 8:12-13
2025-06-10	5	तुरूण		प्रकटीकरण 9:1-12
2025-10-08	6	तुरूण		प्रकटीकरण 9:13- 21; 10:1-11; 11:1- 14
2026-02-05	7	तुरूण		<u>प्रकटीकरण 11-14</u>
2026-06-05	1	कप		<u>प्रकटीकरण 15:1-8;</u> <u>16:1-2</u>
2026-10-03	2	कप		<u>प्रकटीकरण 16:3</u>
2027-01-31	3	कप		<u>प्रकटीकरण 16:4-7</u>
2027-05-31	4	कप		<u>प्रकटीकरण 16:8-9</u>
2027-09-28	5	कप		<u>प्रकटीकरण 16:10-</u> <u>11</u>
2028-01-26	6	कप		<u>प्रकटीकरण 16:12-</u> <u>16</u>
2028-05-25	7	कप		प्रकटीकरण 16:17- 21; 17:1-18; 18:1- 24
2028-09-22				प्रकटीकरण 19:1-21

I want to emphasize that this is only a hypothesis, and I am not claiming to know the exact day or hour when the Son of Man will come.

By the way, when Jesus said this a long time ago, it was years before He gave His revelation to John. I am also not saying that I can show you exactly what John saw in that revelation, or that my interpretation is the only possible one.

Even more, I don't think I have greater insight than theologians who hold onto the belief that they will be "raptured" before the first year of the "great tribulation."

This hypothesis, however, suggests that we may already be experiencing it, and things aren't unfolding the way any of us have imagined.

As I have shown many times in this letter, I have made mistakes in judgment, and I do not hesitate to admit that, like any human being, I am prone to errors of omission.

Still, I am amazed at how accurately these global events continue to happen at regular intervals of 120 days as time passes.

Additionally, it's clear that I have not had any direct involvement in these events, nor have I caused them to happen.

Despite a small gap at the beginning (possibly because I used 360-day years instead of the natural 365), I have noticed that events are aligning with greater accuracy over time as we get closer to September 22, 2028.

A clear example of this precision is the appearance of the Atlas comet in the sky, which occurred exactly on October 13. This coincides with the reference to the "bitter" star, which we have recently seen reflected in political conflicts, like what happened in Spain following the DANA storm.

मी हे सांगू इच्छितो की ही फक्त एक कल्पना आहे, आणि मी सांगितलेले नाही की माणसाचा पुत्र केव्हा आणि कधी येईल हे मला नक्की माहित आहे.

तुम्ही लक्षात घेतल्यास, जेव्हा येशू नेहमीपासून हे सांगितले, तेव्हा त्याच्या योहानला दिलेल्या प्रकटीकरणापूर्वी अनेक वर्षे झाली होती. मी हे देखील सांगत नाही की मी तुम्हाला नक्की सांगू शकतों की योहानने त्या प्रकटीकरणात काय पाहिले, किंवा माझे विश्लेषण हे एकमेव योग्य विश्लेषण आहे.

तसंच, मला असं वाटत नाही की मी त्याच त्याच विषयावर असलेल्या धर्मतत्त्वज्ञांच्या पेक्षा अधिक खोलवर समजून घेतो, ज्यांना विश्वास आहे की ते "उचलले जातील" आणि "महान क्लेश" च्या पहिल्या वर्षाच्या आधी.

तथापि, ही कल्पना असे सूचित करते की कदाचित आपण ते अनुभवत आहोत, आणि घडामोडी आपल्यापैकी कोणालाही कल्पना नसलेल्या पद्धतीने घडत आहेत.

जसे की मी या पत्रात अनेक वेळा दाखवले आहे, मी निर्णय घेत असताना चुकलो आहे, आणि मी ते मान्य करण्यास अजिबात संकोच करत नाही. कोणत्याही माणसासारखं, मी अपूर्णतेला वाव देतो.

तरीही, मला आश्चर्य वाटते की कसे हे जागतिक घटनाही 120 दिवसांच्या नियमित अंतरावर घडत राहतात, आणि वेळेच्या पुढे जाण्याबरोबर त्यात अधिक अचूकता दिसून येत आहे.

याशिवाय, हे स्पष्ट आहे की मी या घटनांमध्ये थेट सहभाग घेतलेला नाही, किंवा मी त्यांना घडवून आणले नाही.

सुरुवातीला छोटासा अंतर आहे (कदाचित मी 360 दिवसांच्या वर्षांचा वापर केला होता, जो नैतिक 365 दिवसांच्या ऐवजी), परंतु मी पाहिलं आहे की घटनांमध्ये अधिक अचूकता येत आहे, कारण 22 सप्टेंबर 2028 ला जवळ येत आहोत.

याच अचूकतेचा एक स्पष्ट उदाहरण म्हणजे आकाशात अटलस धूमकेतूचे दर्शन, जे 13 ऑक्टोबर रोजी अचूकपणे घडले. हे "कडवट" ताऱ्याचा उल्लेख करतं, ज्याला आपण अलीकडेच राजकीय संघर्षांमध्ये पाहिलं आहे, जसे की स्पेनमध्ये DANA वादळानंतर झालेलं घडामोडी. There is one more idea I have been exploring, which strengthens the idea of using the year 28 as a reference point, along with the founding of the State of Israel on May 14, 1948.

When Jesus spoke about the destruction of the Temple and said He would raise it up in three days (John 2:19), many interpret this not only as a reference to His resurrection but also as a hint of a future, significant change.

In the second letter of Peter, there is a reference to Psalm 90:4, which says that one day for the Lord is like a thousand years.

This leads some people to expect that, when two thousand years have passed since Christ's resurrection, something significant and supernatural might happen.

This brings up an important question about calculating these years accurately, especially because many believe that our human calendar has errors that could hide the exact timing of any prophetic dates, making it nearly impossible to track without a trained eye.

According to my calculations, today, Saturday, November 9, 2024, is the 9th day of the 7th month in the year 1996 after Christ's Resurrection.

I will now explain how I arrived at this conclusion.

First, while the historical existence of Jesus is not seriously questioned by historians, the exact dates of His crucifixion and resurrection are still a matter of debate.

One key event in this timeline is the death of Herod the Great, the Edomite who ruled Judea as a vassal of Rome when Jesus was born. Historians estimate this occurred around the year 4 before the "common era," which apparently puzzles any common calculation.

One year after Herod's death, the roman Emperor Augustus divided the region among Herod's successors.

एक विचार अधिक आहे ज्यावर मी काम करत आहे, जो 28 वर्षाच्या वर्षाचे एक संदर्भ बिंदू म्हणून वापरण्याच्या कल्पनेस बळकट करतो, तसेच 14 मे 1948 रोजी इस्राएल राज्याची स्थापना

जेव्हा येशू मंदिराच्या विध्वंसाबद्दल बोलले आणि म्हणाले की तो तीन दिवसांत ते पुन्हा उभे करेल (जॉन 2:19), तर अनेक लोक याला फक्त त्याच्या पुनरुत्थानाशी संबंधित म्हणूनच नाही, तर भविष्यात होणाऱ्या महत्त्वपूर्ण बदलाची सूचकता मानतात.

पेटरच्या दुसऱ्या पत्रात, Psalms 90:4 संदर्भ दिला जातो, ज्यात म्हटले आहे की परमेश्वरासाठी एक दिवस हजार वर्षांइतका आहे.

यामुळे काही लोक असे अपेक्षू लागतात की, जेव्हा ख्रिस्ताच्या पुनरुत्थानाला दोन हजार वर्षे होईल, तेव्हा काही महत्त्वाचे आणि अलौकिक घडू शकते.

हे एक महत्त्वाचे प्रश्न उपस्थित करते की या वर्षांची अचूक गणना कशी करावी, विशेषतः कारण अनेक लोक विश्वास ठेवतात की आपले मानवी कॅलेंडर मध्ये त्रुटी आहेत, ज्यामुळे कोणत्याही भविष्यवाणीच्या तारखा लपविल्या जाऊ शकतात आणि त्या शोधणे साधारण लोकांना फार कठीण होऊ शकते.

माझ्या गणनेनुसार, आज, शनिवार, 9 नोव्हेंबर 2024, हे ख्रिस्ताच्या पुनरुत्थानानंतर 1996 च्या 7 व्या महिन्याचा 9 वा दिवस आहे.

आता मी कसा या निष्कर्षापर्यंत पोहोचलो ते स्पष्ट करतो.

प्रथम, जरी येशूंच्या ऐतिहासिक अस्तित्वावर इतिहासकारांकडून गंभीरपणे शंका घेतली जात नाही, तरी त्याच्या क्रूसावर चढवण्याची आणि पुनरुत्थानाची अचूक तारखा अजूनही चर्चेचा विषय आहेत.

या कालखंडातील एक महत्त्वपूर्ण घटना म्हणजे हेरोड द ग्रेटचा मृत्यू, जो एडोमाइट होता आणि जेव्हा येशू जन्मला आले, तेव्हा रोमन साम्राज्याच्या अधीन ज्यूदिया प्रदेशावर शासन करत होता. इतिहासकारांचा असा अंदाज आहे की हेरोडचा मृत्यू "सामान्य युगाच्या" 4 वर्षांच्या आसपास झाला, जो सामान्य गणनेला गोंधळात टाकतो.

हेरोडच्या मृत्यूनंतर एका वर्षाने, रोमन सम्राट ऑगस्टसने हेरोडच्या उत्तराधिकार्यांमध्ये प्रदेशाचे विभाजन केले. To make matters more complicated, there is no "year 0" in our calendar, meaning the timeline moves directly from -1 to 1.

For example, if Jesus was 3 years old in the year - 1, then when He turned 4, it was already the year 1.

This reveals a possible margin of error in how we calculate the years of anyone's life from that time.

And there's more. When we closely examine Jesus' age at the time of His crucifixion, another question arises.

In 2 Samuel 5:4-5, it says that David began to reign at age thirty and ruled for forty years.

This made me question the commonly accepted idea that Jesus was 33 years old when He wore the crown of thorns.

In fact, there is no clear basis for claiming He was 33, except for a later interpretation of Luke 3:23, which mentions that Jesus was "about 30 years old."

With this reference, it can be understood that 27 years old also meets the description of being "about" 30.

There is also no certainty that His ministry lasted 3.5 years. This assumption only comes from counting the number of feasts where His words and miracles were recorded in the Gospels.

Since Jesus fulfilled everything written about Him in the Law, the Psalms, and the Prophets, I tend to think He was around 30.5 years old at the time of the crucifixion—similar to His father David—rather than the number 33.

The proposal of an age of 33 feels forced and is closer to the Masonic use of that number to signify the highest rank members reach in those groups.

In Matthew 12:40, Jesus says that just as Jonah spent three days and three nights in the belly of a fish, the Son of Man would spend the same amount of time in the heart of the earth.

आशय अधिक जटिल होण्याची कारण, आपल्या कॅलेंडरमध्ये "वर्ष 0" नाही, म्हणजेच वेळ रेषा थेट -1 पासून 1 कडे सरकते.

उदाहरणार्थ, जर येशू -1 मध्ये 3 वर्षांचे असतील, तर जेव्हा तो 4 वर्षांचा झाला, तेव्हा ते वर्ष 1 होते.

यामुळे तेव्हा कोणत्याही व्यक्तीच्या आयुष्यातील वर्षांची गणना कशी केली जाते यामध्ये संभाव्य चूक दिसून येते.

आणखी एक गोष्ट आहे. जेव्हा आपण येशूंच्या क्रूसावर चढवण्याच्या वेळी वयाची तपासणी करतो, तेव्हा एक वेगळा प्रश्न निर्माण होतो.

2 शमुएल 5:4-5 मध्ये म्हटले आहे की दावीद 30 वयाच्या वेळी राज्य करायला लागला आणि तो 40 वर्षे राज्य करत होता.

यामुळे मला सामान्यपणे मान्य केलेल्या त्या विचारावर प्रश्न पडला की येशू जेव्हा कांद्याची मुकूट घालून आले, तेव्हा तो 33 वर्षांचा होता.

प्रत्यक्षात, त्याच्या ३३ वर्षांचा असण्याचा ठोस आधार नाही, केवळ लूक ३:२३ च्या पुढील समजुतीवर आधारित आहे, ज्यामध्ये म्हटले आहे की येश "सुमारे ३० वर्षांचा" होता.

या संदर्भावरून, असे समजू शकते की 27 वर्षांचे वय देखील "सुमारे" 30 च्या वर्णनाशी सुसंगत आहे.

तसेच, हे निश्चित नाही की त्याचे मंत्रालय 3.5 वर्षे चालले. ही कल्पना फक्त त्या सणांची संख्या मोजण्यावर आधारित आहे ज्या ठिकाणी त्याच्या शब्दांचा आणि चमत्कारांचा उल्लेख गॉस्पेलमध्ये करण्यात आलेला आहे.

कारण येशूने कायद्यात, स्तोत्रात आणि भविष्यद्वाणींमध्ये जे काही लिहिले आहे, ते सर्व पूर्ण केले, मला असे वाटते की तो क्रूसावर चढवला जात असताना तो सुमारे 30.5 वर्षांचा असावा–दाविदासारखा–33 वर्षांचा नाही.

33 वर्षे वयाची कल्पना एक प्रकारे बनावट वाटते आणि ती मॅसनिक गटांमध्ये त्या संख्येचा उच्चतम दर्जा दर्शविण्यासाठी वापरलेल्या अर्थाशी जास्त संबंधित आहे.

मॅथ्यू 12:40 मध्ये, येशू म्हणतात की जशी योना माशाच्या पोटात तीन दिवस आणि तीन रात्री राहिला, तसेच मनुष्यपुत्र पृथ्वीच्या हृदयात तितका वेळ राहील. This implies a precise calculation:

Jesus had His last supper on the night of Nisan 14. He was then arrested early in the morning, tried during that morning, crucified and suffered for several hours, and was buried before sunset on that same day, Nisan 14.

At the start of Nisan 15, as the sun set, the Jews celebrated the Passover lamb meal, beginning the Feast of Unleavened Bread, a very important day of rest.

Counting three full days and nights—from the end of Nisan 14 to the end of Nisan 17—we deduce that the resurrection would have occurred on Saturday, Nisan 17, showing He is the Lord of the Sabbath.

However, as first-born, He also shows Himself as Lord of the first day of the week because, according to the written accounts, Mary Magdalene was the first to find the empty tomb on the morning of the following day after Sabbath.

Moreover, Christ Jesus continued to appear to many of His disciples over the following weeks during the first day of the week to establish the sacrament of celebrating him on Sundays.

Christ Jesus spent time with them, eating and drinking, both indoors and outdoors, while they worked or traveled, confirming the truth of His resurrection in many different settings.

Using artificial intelligence, I developed a code to identify the years that meet a specific criterion, and I will explain it below.

The goal of the code is to determine if, in a given year of our era, the 14th of Nisan on the Hebrew calendar falls on a Wednesday according to the Gregorian calendar.

To do this, the code checks if the 14th of Nisan falls on the fourth day of the Hebrew week (Sunday is 1, Monday is 2, and so on), and if it corresponds to the same Wednesday on the Gregorian calendar. In the years where both conditions are met, the code will print those years as valid.

हे एक अचूक गणना सूचित करते:

येशूने त्याचा शेवटचा जेवण निसान १४ च्या रात्री घेतला. त्यानंतर त्याला सकाळी अटक केली गेली, त्या सकाळी त्यावर न्याय चालवला गेला, त्याला क्रूसावर चढवले गेले आणि तो अनेक तासांचे दुःख सहन करीत होता, आणि त्या दिवशीच, निसान १४ च्या सूर्यास्तापूर्वी त्याला समजले गेले.

निसान १५ च्या सुरुवातीला, सूर्यास्त झाल्यावर, यहुदींनी पासोवर मेमणाच्या जेवणाचा उत्सव साजरा केला, आणि असाचाच मॅट्झा बरेड (आंबट न करता) या महत्त्वाच्या विश्रांतीच्या दिवशी सुरुवात केली.

पूर्ण तीन दिवस आणि रात्री मोजून–निसान १४ च्या अखेरपासून निसान १७ च्या अखेरपर्यंत–आम्ही हे निष्कर्ष काढतो की पुनरुत्थान शनिवार, निसान १७ रोजी झाले असावे, हे दर्शवित आहे की तो विश्रांतीचा प्रभू आहे.

तथापि, पहिल्या पुत्र म्हणून, तो आठवड्याच्या पहिल्या दिवशी प्रभू म्हणून देखील स्वतःला दर्शवितो, कारण लिखित नोंदींनुसार, मॅरी मॅग्डालीन ही त्या दिवशी सकाळी शनिवारच्या नंतर उघड्या गुफेचे पहिला असलेली होती.

तसेच, ख्रिस्त येशू पुढील आठवड्यातील प्रत्येक आठवड्याच्या पहिल्या दिवशी आपल्यासोबत राहिले, जेव्हा ते साधारणपणे त्याच्या अनुयायांशी पुन्हा भेटले, येशूचे पुनरुत्थान आणि चमत्कृततेची सत्यता सर्वत्र दाखविण्यासाठी, ते त्यांच्या सोबत जेवण आणि पाणी घेत होते, घरात आणि बाहेर देखील, आणि त्यांचा कार्य किंवा प्रवास करत असताना.

कृत्रिम बुद्धिमत्तेचा उपयोग करून, मी एक कोड तयार केला ज्याद्वारे आपण एखाद्या विशिष्ट वर्षास भेटणार्या शर्तांनुसार गणना करू शकता, आणि तो मी खाली स्पष्ट करणार आहे.

कोडचा उद्देश हॅविब्ड कोडद्वारे हे ठरवणे आहे की, आपल्याच्या काळाच्या विशिष्ट वर्षात, निसान १४ हे हिब्रू कॅलेंडरवर बुधवार असतो का, गॅरिजियन कॅलेंडरनुसार.

यासाठी, कोड तपासतो की निसान १४ हिब्रू आठवड्यातील चौथ्या दिवशी येतो का (रविवार १, सोमवार २, आणि पुढे असेच) आणि तो गॅरिजियन कॅलेंडरवरील बुधवाराशी जुळतो का. ज्या वर्षांत दोन्ही अटी पूर्ण होतात, त्या वर्षांना कोड वैध म्हणून छापेल.

```
python
import math
def calculate_passover_date_and_weekday(gregorian_year):
   # Adjust for 3760 years from the Hebrew calendar
  hebrew_year = gregorian_year - 3760
  # Calculate the date of Passover in the Hebrew calendar
  m = 1
  n = hebrew\_year
  k = \text{math.floor}((12 * n + 17) \% 19)
  c = \text{math.floor}(n / 100)
  k1 = \text{math.floor}((3 * c + 5) / 4)
  k2 = \text{math.floor}(8 * c + 13)
  k3 = \text{math.floor}((15 * k) - k1 - k2)
  k4 = \text{math.floor}((4 * n + k3 + 30) \% 7)
  d = \text{math.floor}(114 + 30 * k + k3 + k4)
  # Adjust for the nightfall, as the Hebrew day starts at sunset
  d += 1
  # Assign the month and day for Passover
  passover_month = 4 # Nisan
  passover_day = d
  if d < 31:
     passover_month = 3 # Adar II
  elif d == 31:
     if k = 0 and (k3 + k4) > 0:
       passover_month = 3 # Adar II
  elif d == 32:
     passover_month = 2 # Adar
  elif d == 33:
     passover_month = 3 # Adar II
  # Calculate the weekday in the Hebrew calendar (Sunday = 1, Monday = 2, etc.)
  weekday\_hebrew = ((passover\_day + math.floor(13 * (passover\_month + 1) / 5) + k) \% 7) + 1
   # Condition for Wednesday at 19:01 on the fourth Hebrew day
  if weekday_hebrew == 4:
     # Translate Hebrew day to common name
     common_days = ["Sunday", "Monday", "Tuesday", "Wednesday", "Thursday", "Friday", "Saturday"]
     weekday_name_hebrew = common_days[weekday_hebrew - 1]
     return {
        "gregorian_year": gregorian_year,
        "hebrew_date": f"Nisan {passover_day}",
        "sunset_time": "19:01",
        "weekday": weekday_hebrew,
        "weekday_name": weekday_name_hebrew
     }
  else:
     return None
# Range of Gregorian years to check
valid\_years = []
for gregorian_year in range(25, 36):
  result = calculate_passover_date_and_weekday(gregorian_year)
  if result:
     valid_years.append(result)
# Print the valid years with the required format
print("Here are the calculation results:")
print("Hebrew Date\tGregorian Year\tSunset Time\tWeekday\tCommon Weekday Name")
for result in valid_years:
print(f"{result|'hebrew_date']}\t{result|'gregorian_year']}\t{result|'sunset_time']}\t{result|'weekday']}\t{result|'weekday_name']}'')
```

I could be wrong, however, according to my calculations, between the years 25 and 35 of our era, only in the years 28 and 31 does the condition hold that, at 19:01, which is our Wednesday night, it aligns with the fourth day of the Hebrew week.

Here are the details of the calculation results:

मी चुकीचा असू शकतो, तरीही, माझ्या गणनांनुसार, आपल्या युगाच्या २५ ते ३५ वर्षांच्या दरम्यान, फक्त २८ आणि ३१ वर्षांमध्येच अशी परिस्थिती आहे की, १९:०१ वाजता, जे आमच्या बुधवारच्या रात्रीसमान आहे, हिब्रू आठवड्याच्या चौथ्या दिवशी जुळते.

येथे गणनेच्या निकालाचे तपशील दिले आहेत:

Hebrew date	Gregorian year	Sunset common hour	Day of the week	Common day of the week
Nisan 14, 3785	25	19:01	Sixth	Friday
Nisan 14, 3786	26	19:01	Fifth	Thursday
Nisan 14, 3787	27	19:01	Third	Tuesday
Nisan 14, 3788	28	19:01	Fourth	Wednesday
Nisan 14, 3789	29	19:01	Sabbath	Saturday
Nisan 14, 3790	30	19:01	Fifth	Thursday
Nisan 14, 3791	31	19:01	Fourth	Wednesday
Nisan 14, 3792	32	19:01	Second	Monday
Nisan 14, 3793	33	19:01	First	Sunday
Nisan 14, 3794	34	19:01	Sabbath	Saturday
Nisan 14, 3795	35	19:01	Fifth	Thursday

हिब्रू तारीख	ग्रेगोरियन वर्ष	सूर्यास्त सामान्य वेळ	आठवड्याचा दिवस	त सामान्य आठवड्याचा दिवस
निसान १४, ३७८५	२५	१९:०१	सहावा	शुक्रवार
निसान १४, ३७८६	२६	१९:०१	पाचवा	गुरुवार
निसान १४, ३७८७	२७	१९:०१	तिसरा	मंगळवार
निसान १४, ३७८८	२८	१९:०१	चौथा	बुधवार
निसान १४, ३७८९	२९	१९:०१	হাজ্বাথ	शनिवार
निसान १४, ३७९०	३०	१९:०१	पाचवा	गुरुवार
निसान १४, ३७९१	३१	१९:०१	चौथा	बुधवार
निसान १४, ३७९२	३२	१९:०१	दुसरा	सोमवार
निसान १४, ३७९३	33	१९:०१	पहिला	रविवार
निसान १४, ३७९४	38	१९:०१	হাজ্বাথ	शनिवार
निसान १४, ३७९५	३५	१९:०१	पाचवा	गुरुवार

If we want to pick the date of 31 AD, with the restriction of King Herod the Great's death, Christ would have had to be crucified at the age of 33. If we put these considerations in a chronological table, my calculation is that, consistent with criticisms that Christ's birth could not have been around the winter solstice. My estimate is that Christ was born during the Feast of Tabernacles, around the equinox, in early October of the year 4 BCE.

जर आपल्याला 31 इ.स. ची तारीख निवडायची असेल, आणि राजा हेरोदस महान यांच्या मृत्यूची मर्यादा लक्षात घेतली तर, ख्रिस्ताला 33 वर्षांचे असताना क्रूसावर चढवले गेले पाहिजे. जर आपण हे विचार क्रमवार टेबल मध्ये ठेवलं, तर माझ्या गणनेनुसार, हे लक्षात घेतल्यावर की ख्रिस्ताचे जन्म हिवाळ्याच्या संक्रांतीस आसपास होऊ शकत नाही. माझ्या अंदाजानुसार, ख्रिस्ताचा जन्म टेंटांचे महोत्सव (फेस्ट ऑफ टॅबरनॅकल्स) दरम्यान, समुक्रमाच्या आसपास, ऑक्टोबरच्या सुरुवातीस, इ.स. ४ मध्ये झाला असावा. If we accept that His ministry lasted 3.5 years, then He was anointed as king and priest when He turned 27, in the year 24 of our calendar.

Like King David, He was crowned at the age of 30. The date of the coronation is Nisan 14, and He rose from the dead on April 29, in the year 28 of our calendar.

I may have made a mistake in some part of the code. I could also be wrong in this entire hypothesis. If that's the case, in a few years, when we look back, we will laugh about all of this. However, if what I am presenting is correct and the hypothesis is true, I believe it has the potential to change the understanding of certain people's lives, as well as the way they view work, investment, and expectations about the future.

That's why I want to emphasize that I am not trying to predict the future, nor do I consider myself a prophet. And I'm not trying to impress anyone. In reality, the only gain from exploring these topics here is to share something that has the potential to be an interesting deduction.

I am just passionate about numbers and calculations, and I have an immense curiosity to understand reality. The way my brain was designed allows me to have enough discipline to focus on topics I find interesting, even if that means questioning our most basic and common notions about how life works.

* * *

An algorithm to redeem lost time as a risk management strategy

If the hypothesis of the previous idea is true, then we all face an essential question of our existence: "If the return of the Lord is inevitable and each day brings us closer, am I prepared to give an account of my life?"

जर आपण हे स्वीकारले की त्याची मंत्रालयाची वेळ ३.५ वर्षे होती, तर तो २७ वर्षांचा झाल्यावर, आपल्या कॅलेंडरच्या २४ व्या वर्षी, राजा आणि पुरोहित म्हणून अभिषेक केला गेला

राजा दावीद प्रमाणे, त्याला ३० वर्षांच्या वयात मुकुट मिळाला. मुकुट धारण करण्याची तारीख निसान १४ आहे, आणि तो मृत्यूपासून उठला २८ व्या वर्षी, एप्रिल २९ रोजी.

कदाचित मी कोडच्या काही भागात चूक केली असावी. कदाचित या संपूर्ण अनुमानात मी चुकत असू. जर असं असेल, तर काही वर्षांनंतर, जेव्हा आपण मागे वळून पाहू, तेव्हा आपण या सगळ्याबद्दल हसू. तथापि, जर जे काही मी सादर करत आहे ते बरोबर असेल आणि अनुमान खरे असेल, तर मला विश्वास आहे की यामुळे काही लोकांच्या जीवनाच्या समजुतीमध्ये बदल होऊ शकतो, तसेच काम, गुंतवणूक आणि भविष्याबद्दलच्या अपेक्षांमध्ये देखील बदल होऊ शकतो.

म्हणूनच, मला हे ठरवायचं आहे की, मी भविष्याची भविष्यवाणी करण्याचा प्रयत्न करत नाही, आणि मी स्वतःला एक भविष्यवक्ता मानत नाही. तसेच, मी कोणालाही प्रभावित करण्याचा प्रयत्न करत नाही. प्रत्यक्षात, या विषयांचा अभ्यास करून मिळवलेला एकटा फायदा म्हणजे एक मनोरंजक निष्कर्ष सामायिक करणे.

माझ्या मनामध्ये संख्यांबद्दल आणि गणनाबद्दल एक प्रचंड आवड आहे, आणि मला वास्तविकतेचा समजून घेण्यासाठी अत्यंत उत्सुकता आहे. माझ्या मेंदूचा कसा डिझाइन आहे हे मला सांगता येईल की, मला अत्यंत शिस्तीने त्याच विषयावर लक्ष केंद्रित करण्याची क्षमता आहे, जरी त्यासाठी आपल्याला जीवन कसे कार्य करते याबद्दलच्या आपल्या सर्वात मूलभूत आणि सामान्य कल्पनांना प्रश्न विचारावे लागले तरी.

* * *

गुंतवणूक धोरण म्हणून गमावलेला वेळ पुन्हा मिळवण्यासाठी एक अल्गोरिदम

जर मागील विचाराच्या सिद्धांताचा खरा असेल, तर आपण सर्वांनाच आपल्या अस्तित्वाचा एक अत्यंत महत्त्वाचा प्रश्न आहे: "जर प्रभुंचा परत येणे अनिवार्य असेल आणि प्रत्येक दिवस आम्हाला त्याच्या जवळ आणतो, तर मी माझ्या जीवनाचे लेखा देण्यास तयार आहे का?" This thought is not insignificant because it invites deep reflection. So, one might ask other similar questions: What have I done with what God has placed in my hands, under my authority and responsibility? Why did I allow myself to make so many mistakes, waste so much time, or make such bad decisions in the past?

An inevitable reality for everyone is death, but the problem with it is that we tend to avoid thinking about it by distracting ourselves or even by idolizing false things. However, that doesn't prevent us from having to face it someday.

In fact, these questions may seem similar to those a believer with a terminal illness might ask himself.

The questions raised are not trivial if we accept the possibility of the supernatural. As you can see, the hypothesis from the previous idea led me to a significant reflection, and my conclusion was clear:

Jesus Himself warns us in Matthew 24 about the importance of staying vigilant, and so, I decided that I don't want to face that moment unprepared, unaware, or asleep. Therefore, I understood that it's never too late to act.

I want to share some examples of how one can redeem wasted time, if, like me, you come to a similar conclusion. I am not sharing these to boast or show off, but to document my experience and perhaps inspire someone else to do something similar.

What you read next may actually be more of a timeline of what John the Baptist referred to as bearing "fruits of repentance," but what I have gained so far has amazed me, and it has everything to do with what we will do in Bina.

To date, I have tried to do everything humanly possible to reach as many people as possible with the message of Christ.

हे विचार महत्त्वाचे आहेत कारण ते गहन चिंतनासाठी आमंत्रण देतात. त्यामुळे, आपल्याला इतर समान प्रश्न विचारले जाऊ शकतात: "मी त्या गोष्टीसाठी काय केले आहे जे देवाने माझ्या हातात दिले, माझ्या अधिकार आणि जबाबदारीखाली?" "माझ्या पूर्वीच्या चुकीच्या निर्णयांमुळे, वेळ वाया घालवण्यामुळे, किंवा खूप चुकांसाठी मी स्वत:ला का परवानगी दिली?"

प्रत्येकासाठी एक अपिरहार्य सत्य म्हणजे मृत्यू, पण याच्याशी संबंधित समस्या म्हणजे आपण यावर विचार करण्यापासून वाचण्यासाठी स्वतःला व्यस्त ठेवण्याचा किंवा चुकीच्या गोष्टींमध्ये लक्ष घालण्याचा प्रयत्न करतो. तरीही, यामुळे आपल्याला एक दिवस त्याचा सामना करावा लागणारच आहे

खरे तर, हे प्रश्न त्या विश्वास्याच्या प्रश्नांसारखे वाटू शकतात ज्याला गंभीर आजार आहे.

जे प्रश्न विचारले गेले आहेत ते trivial नाहीत, जर आपण अलौकिक शक्तींच्या अस्तित्वाची शक्यता स्वीकारली तर. जसे की तुम्ही पाहू शकता, मागील विचाराच्या सिद्धांताने मला एक महत्त्वपूर्ण चिंतन करण्यास प्रवृत्त केले, आणि माझे निष्कर्ष स्पष्ट होते:

येशू स्वतः मथी २४ मध्ये आपल्याला जागरूक राहण्याच्या महत्त्वाची सूचना देतो, आणि म्हणूनच, मी ठरवले की, मी त्या क्षणाला अनवधानाने, बेफिकीरपणे किंवा झोपलेले स्थितीत तोंड देऊ इच्छित नाही. म्हणूनच, मला समजले की कृती करण्यासाठी कधीही उशीर होत नाही.

मी काही उदाहरणे शेअर करू इच्छितो की, जर तुम्ही माझ्यासारखा निष्कर्ष काढला तर कसे वाया गेलेला वेळ परत मिळवता येईल. मी हे गर्व किंवा दहकण्यासाठी शेअर करत नाही, पण माझ्या अनुभवाचा दस्तऐवजीकरण करण्यासाठी आणि कदाचित दुसऱ्या कोणाला असं काहीतरी करण्यास प्रेरित करण्यासाठी.

तुम्ही जे वाचत आहात ते खरेतर जॉन बाप्तिस्ताने जे "पश्चात्तापाचे फळ" म्हणून सांगितले त्याचा कालक्रम असू शकतो, पण जोपर्यंत मी ते मिळवले आहे तेपर्यंत मला हे आश्चर्यचिकत करणारं आहे, आणि याचं सर्व काही बिनामध्ये आपण काय करणार याशी संबंधित आहे.

आत्तापर्यंत, मी शक्य तितक्या लोकांपर्यंत ख्रिस्ताचा संदेश पोहोचवण्यासाठी माणसाच्या कुवतीने सर्व काही करण्याचा प्रयत्न केला आहे. However, I have learned that the value is not in the number of people reached or how many disciples you've made, but in acting in obedience to the guidance of the Holy Spirit to do God's will for a specific situation and moment.

Each one of us has unique talents and abilities, and comparisons don't help anything.

In my opinion, what matters are the small and humble steps because the gospel works like a mustard seed or like a little yeast that transforms the whole dough.

We can also think of any action related to the gospel as a chain reaction, similar to a nuclear reaction, that has an impact like compound growth, which leads to eternal value because we are talking about the Kingdom of Heaven.

For example, even though I have less than 2,000 subscribers on my Facebook page, thanks to using advertising and several organic techniques, I have reached over 700,000 people. https://www.facebook.com/GuillermoEstefani Monarrez

I believe that, although the numbers are modest when compared to more popular pages, I am convinced that this effort has been timely and has contributed, in some way, to some of the changes we see in the current reality.

In January 2022, I set myself a goal: to review each chapter of "Mere Christianity" by C.S. Lewis and record a series of explanatory videos for each one.

Lewis is considered one of the most influential theologians of the 20th century, and in this work, he clearly and deeply addresses the arguments of modern atheism, offering a solid and relevant Christian response.

Between January and February of that year, I worked on developing content that I hope will serve as a resource for those seeking a deeper understanding of Christian thought in today's world.

माझ्या अनुभवातून, मी शिकले आहे की मूल्य हे लोकांच्या संख्येमध्ये नाही किंवा तुम्ही किती शिष्य तयार केले, पण पवित्र आत्म्याच्या मार्गदर्शनानुसार देवाची इच्छा पूर्ण करण्यासाठी केलेल्या कृतीत आहे, जे विशिष्ट परिस्थिती आणि क्षणासाठी आवश्यक आहे.

आम्हा प्रत्येकाच्या कडे अनोखे कौशल्य आणि क्षमता आहेत, आणि तुलना काहीही उपयोगी नाही.

माझ्या मते, महत्वाच्या गोष्टी म्हणजे छोटे आणि विनम्र पाऊल, कारण सुसमाचार मोहरीच्या बियाण्यासारखा किंवा छोट्या खमिरासारखा कार्य करतो, जो संपूर्ण पिठाला रूपांतरित करतो.

आम्ही सुसमाचाराशी संबंधित कोणत्याही क्रियेला चेन रिएक्शनसारखे देखील विचारू शकतो, जे आण्विक प्रतिक्रियेसारखे असते, ज्याचा परिणाम संयोजक वृद्धीप्रमाणे होतो, जो शाश्वत मूल्याकडे नेतो कारण आपण स्वर्गाच्या राज्याबद्दल बोलत आहोत.

उदाहरणार्थ, जरी माझ्या फेसबुक पेजवर 2,000 पेक्षा कमी सदस्य आहेत, तरी जाहिरात आणि काही जैविक तंत्रांचा उपयोग करून, मी 7,00,000 लोकांपर्यंत पोहोचलो आहे.

 $\underline{\text{https://www.facebook.com/GuillermoEstefaniMon}} \\ \text{arrez}$

माझ्या मते, जेव्हा या संख्यांची तुलना जास्त लोकप्रिय पृष्ठांसोबत केली जाते तेव्हा ती साधारण दिसू शकतात, पण मला ठामपणे विश्वास आहे की हा प्रयत्न योग्य वेळी करण्यात आलेला होता आणि यामुळे, काही प्रमाणात, आपण वर्तमान वास्तविकतेत पाहिलेल्या काही बदलांना मदत झाली आहे

जानेवारी 2022 मध्ये, मी एक ध्येय ठेवले: C.S. Lewis यांच्या "Mere Christianity" च्या प्रत्येक अध्यायाची समीक्षा करणे आणि प्रत्येकासाठी स्पष्टीकरणात्मक व्हिडिओची मालिका तयार करणे.

ल्यूइसला 20 व्या शतकातील एक महत्त्वाचे धर्मशास्त्रज्ञ मानले जाते, आणि या कामामध्ये, त्याने आधुनिक नास्तिकतेच्या तर्कांचा स्पष्ट आणि गहनपणे सामना केला आहे, आणि ख्रिश्चन उत्तर दिले आहे जे ठोस आणि प्रासंगिक आहे.

जानेवारी आणि फेब्रुवारी 2022 दरम्यान, मी त्या सामग्रीवर काम केले, जी आजच्या जगात ख्रिश्चन विचाराची सखोल समजून घेणाऱ्यांसाठी एक संसाधन म्हणून उपयोगी ठरेल, अशी आशा आहे. The most interesting thing about this work is that Lewis examines what Christianity really is, among other topics such as the foundation of Christian morality, the virtues that support it, and the hope we have by being part of God's people.

The series is available on YouTube for those who want to explore Lewis' approach, chapter by chapter.

https://www.youtube.com/playlist?list=PL0HBf 7EpEC6g-08VMxBa0f54AkFUVQEcY

From March to May of 2022, I focused on another important work of modern Christian apologetics: "The Case for Christ" by Lee Strobel.

This book documents and proves the historical evidence and arguments about the life of Christ, His death, and His resurrection.

Inspired by Strobel's work, I created another series of videos where I added additional evidence and reasoning that, in my opinion, further strengthen the case presented by Strobel.

This material is also available on YouTube, as an invitation to dive deeper into the evidence and reflect.

https://www.youtube.com/playlist?list=PL0HBf7EpEC6j9Rx 3g7iIslcI-2volpAQ

From May to July, my focus shifted again, this time to the principles of Christian stewardship. I felt the need to document and share the principles that I believe are essential for living a life of stewardship in all areas, especially in relation to material things and finances.

This collection of videos is also available on YouTube, and it aims to offer a practical and accessible perspective for those who want to live with a sense of responsibility and Christian purpose.

https://www.youtube.com/playlist?list=PL0HBf 7EpEC6jb Oy 5aS7x28TVstIlPCS

At the same time, between April and June 2022, I started another project: recording the Bible in Spanish so that it could be available on Spotify.

या कार्याबद्दल सर्वात रुचकर गोष्ट म्हणजे ल्यूइस ख्रिश्चन धर्म खरेतर काय आहे हे तपासतो, आणि इतर विषय जसे की ख्रिश्चन नैतिकतेचा पाया, त्याला आधारभूत असलेल्या सद्गुणां, आणि देवाच्या लोकांचा भाग असण्यामुळे आपल्याला मिळणारी आशा याबद्दल.

ही मालिका YouTube वर उपलब्ध आहे, ज्यांनी ल्यूइसचा दृष्टिकोन, प्रत्येक अध्यायानुसार, तपासायचा आहे. https://www.youtube.com/playlist?list=PL0HBf7Ep EC6g-08VMxBa0f54AkFUVQEcY

मार्च ते मे 2022 पर्यंत, मी आधुनिक ख्रिश्चन बचावाच्या एक महत्त्वाच्या कार्यावर लक्ष केंद्रित केले: ली स्ट्रोबेल यांच्या "The Case for Christ".

हे पुस्तक ख्रिस्ताच्या जीवनाबद्दल, त्याच्या मृत्यू आणि पुनरुत्थानाबद्दल ऐतिहासिक पुरावे आणि तर्क सादर करते आणि सिद्ध करते.

स्ट्रोबेलच्या कामापासून प्रेरित होऊन, मी आणखी एक व्हिडिओ मालिका तयार केली, ज्यामध्ये मी अतिरिक्त पुरावे आणि तर्क जोडले, जे माझ्या मते, स्ट्रोबेलने सादर केलेल्या प्रकरणाला आणखी बळकटी देतात.

हे साहित्य देखील YouTube वर उपलब्ध आहे, जे पुराव्यांमध्ये खोलवर जाऊन विचार करण्याचे आमंत्रण देते.

https://www.youtube.com/playlist?list=PL0HBf7Ep <u>EC6j9Rx_3g7ilslcl-2yolpAQ</u>

मे ते जुलै दरम्यान, माझे लक्ष पुन्हा बदलले, या वेळी खिश्चन व्यवस्थापनाच्या तत्त्वांवर.

माझ्या मनात ती गरज होती की, ख्रिश्चन व्यवस्थापनाच्या जीवनात सर्व क्षेत्रांमध्ये, विशेषतः भौतिक गोष्टी आणि वित्तीय बाबींशी संबंधित, जी तत्त्वे महत्त्वाची आहेत ती दस्तऐवजीकरण करून इतरांसोबत शेअर करावे.

ही व्हिडिओ मालिका देखील YouTube वर उपलब्ध आहे, आणि याचा उद्देश तो लोकांना उत्तरदायित्व आणि ख्रिश्चन उद्देशाने जीवन जगण्यासाठी एक व्यावहारिक आणि सुलभ दृष्टिकोन देणे आहे.

https://www.youtube.com/playlist?list=PL0HBf7Ep EC6jb Oy 5aS7x28TVstIIPCS

त्याच वेळी, एप्रिल ते जून 2022 दरम्यान, मी दुसरा प्रकल्प सुरू केला: बायबलचा स्पॅनिशमध्ये रेकॉर्ड करणे, जे Spotify वर उपलब्ध होईल. The possibility that anyone, anywhere with internet access, could listen to the Bible in a modern language seemed invaluable to me.

So far, more than 2,300 people in 50 countries have played these audio recordings about 26,000 times. This project has been an unexpected privilege; I never imagined that I could read the Scriptures to so many people at once.

To make it easier to listen, I've organized playlists on Spotify.

https://open.spotify.com/playlist/2FfP5XIvCB yNrAxYJYslx0?si=48933ba98042468a

Here's one playlist dedicated exclusively to the New Testament based on this podcast.

https://open.spotify.com/playlist/6y2IxKiXrgN OZZvXhHVKkH?si=6b84e3d4d2664845

On August 28, 2022, after two weeks, I finished the manuscript of a book I titled "How to Value Your Days? (or How to Recover from Lost Time)."

I used the reflections I had made about time to create a simple thesis: a manual with a practical method for using our days, weeks, and seasons wisely.

My main discovery here is an algorithm based on questions, which tries to follow the order in which God made everything in one week, and I called it "the creative week."

After years of wrong decisions, I believe it is possible to recover lost time using a method that encourages decisions based on applying wisdom.

https://www.amazon.com/dp/B0BD1V2GS7

I show this algorithm in the following table, but for practical purposes, bear in mind that the explanations are in the book. इंटरनेट प्रवेश असलेल्या कोणत्याही व्यक्तीस, कुठेही, आधुनिक भाषेत बायबल ऐकण्याची शक्यता माझ्यासाठी अनमोल वाटली

आतापर्यंत, 50 देशांतील 2,300 पेक्षा जास्त लोकांनी या ऑडिओ रेकॉर्डिंग्स सुमारे 26,000 वेळा ऐकल्या आहेत. हा प्रकल्प एक अनपेक्षित सन्मान आहे; मी कधीही कल्पना केली नव्हती की मी एका वेळी इतक्या लोकांना शास्त्र वाचू शकेन.

ऐकणे सोपे होण्यासाठी, मी Spotify वर प्लेलिस्ट्स आयोजित केल्या आहेत.

https://open.spotify.com/playlist/2FfP5XIvCByNrAx YJYslx0?si=48933ba98042468a

इथे एक प्लेलिस्ट आहे जी फक्त या पॉडकास्टवर आधारित नवीन करारासाठी समर्पित आहे. https://open.spotify.com/playlist/6y2IxKiXrgNOZZv XhHVKkH?si=6b84e3d4d2664845

28 ऑगस्ट 2022 रोजी, दोन आठवड्यांनंतर, मी "तुमचे दिवस कसे मोलायचे? (किंवा गमावलेला वेळ कसा पुनर्प्राप्त करावा)" नावाच्या पुस्तकाचा हस्तलिखित पूर्ण केला.

समयावर केलेल्या चिंतनांचा उपयोग करून मी एक साधी थीसिस तयार केली: आपल्या दिवसांची, आठवड्यांची आणि ऋतूंनी समजदारपणे वापरण्यासाठी एक व्यावहारिक पद्धत असलेले एक मार्गदर्शक.

इथे माझा मुख्य शोध एक प्रश्नांवर आधारित एक अल्गोरिदम आहे, जो त्या क्रमाने पाळण्याचा प्रयत्न करतो ज्यात देवाने एका आठवड्यात सर्व काही निर्माण केले, आणि मी त्याला "सर्जनशील आठवडा" असे नाव दिले.

वर्षभराच्या चुकीच्या निर्णयांनंतर, मला विश्वास आहे की गमावलेला वेळ एक अशी पद्धत वापरून पुनर्प्राप्त केला जाऊ शकतो, जी शहाणपणावर आधारित निर्णय घेण्याचे प्रोत्साहन देते.

https://www.amazon.com/dp/B0BD1V2GS7

मी हा अल्गोरिदम खालील तक्त्यात दाखवला आहे, परंतु व्यावहारिक उद्देशांसाठी, कृपया लक्षात ठेवा की स्पष्टीकरणे पुस्तकात दिली आहेत. To use this tool properly, the approach is as follows: "In prayer time, ask the Holy Spirit for help to answer the following questions..."

			At night,	At dawn,
#	Day	Focus	before sleep	before working
1.	Firstborn	What can I do today to celebrate Christ Jesus as the Firstborn?	(Saturday night) What is the ONE thing I can do this week to expand the kingdom of Heaven on Earth?	What is the ONE significant achievement for this week if everything goes well?
2.	Clear	Decide how to overcome the main obstacle.	(Sunday night) What is the main obstacle in my heart that hinders me from accomplishing the ONE thing I need to do this week?	How can I address the main obstacle preventing me from accomplishing the ONE thing I must do this week?
3.	Sort out	Choose the ONE category that will have the most impact on the desired outcome.	(Monday night) Which area of my heart am I strongest in and willing to compromise to achieve the ONE thing?	Which area am I strongest in and willing to sacrifice to achieve the ONE thing?
4.	Systems	Implement the simplest approach to accomplish the ONE thing.	(Tuesday night) What should be the sole focus in my heart to expand the kingdom of Heaven in the simplest way?	Are there any overlooked factors hindering my focus on the ONE thing?
5.	Multiply	Share the opportunity to accomplish the ONE thing.	(Wednesday night) What hinders me in my heart from placing what I have in the hands of Christ Jesus to bless it?	If limited to two hours of work per day due to a heart attack, what's the ONE thing I should prioritize and how can I delegate the rest?
6.	Culminate	Do something wonderful	(Thursday night) Where in my life does the mighty hand of the Lord Jesus require a miracle?	What is the ONE thing that would make this task wonderful?
7.	Rest	Embrace mercy	(Friday night) Who is the person I feel owes me the most, and how much do they owe me?	How can I celebrate that Christ Jesus is the Lord of Rest?

हे साधन योग्यरित्या वापरण्यासाठी, दृष्टीकोन खालीलप्रमाणे आहे: "प्रार्थनेच्या वेळी, खालील प्रश्नांची उत्तरे देण्यासाठी पवित्र आत्म्याला मदतीसाठी विचारा..."

#	दिवस	लक्ष झोपेपूर्वी रात्री		काम करण्यापूर्वी पहाटे
1	पहिलं जन्म	आज मी ख्रिस्त येशूला	(शनिवारी रात्री) या आठवड्यात	या आठवड्यात सर्व काही चांगले
		पहिलं जन्म म्हणून	पृथ्वीवर स्वर्गाचे राज्य विस्तारण्यासाठी	झाल्यास माझं एक मोठं यश काय
		साजरा करण्यासाठी	मी काय करू शकतो?	असेल?
		काय करू शकतो?		
2	स्पष्ट	मुख्य अडथळा कसा	(रविवारी रात्री) माझ्या हृदयात असलेला	त्या मुख्य अडथळ्याचा सामना
		पार करू शकतो हे	मुख्य अडथळा कोणता आहे जो मला	कसा करू शकतो जो मला या
		ठरवा.	या आठवड्यात आवश्यक असलेली	आठव्ड्यात् आवश्यक असलेली
			एक गोष्ट पूर्ण करण्यात अडथळा	एक गोष्ट पूर्ण करण्यात अडथळा
			आणतो?	आणतो?
3	शुद्ध करा	ज्या एकट्या श्रेणीतून	(सोमवारी रात्री) माझ्या हृदयात	कोणत्या क्षेत्रात मी सर्वात मजबूत
		अपेक्षित परिणामावर	कोणत्या क्षेत्रात मी सर्वात मजबूत आहे	आहे आणि एक गोष्ट साध्य
		सर्वात मोठा प्रभाव	आणि एक गोष्ट साध्य करण्यासाठी मी	करण्यासाठी मी बलिदान देण्यास
		पडेल, ती निवडा.	तडजोड करण्यास तयार आहे?	तयार आहे?
4	प्रणाली	एक साध्या पद्धतीने	(मंगळवारी रात्री) स्वर्गाचे राज्य सर्वात	अशी कोणती गोष्टी आहेत जी
		एक गोष्ट पूर्ण	साध्या पद्धतीने विस्तारण्यासाठी माझ्या	माझ्या लक्षात अडथळा आणतात
		करण्याचा प्रयत्न करा.	हृदयात कोणत्या एक गोष्टीला केंद्रित	आणि मला एक गोष्ट पूर्ण करण्यात
			करणे आवश्यक आहे?	अडचण करतात?
5	गुणाकार	एक गोष्ट साध्य	(बुधवारी रात्री) माझ्या हृदयात ख्रिस्त	जर हृदयाच्या धक्क्यामुळे रोज दोन
		करण्याची संधी	येशूच्या हातात ठेवण्यास काय अडचण	तासच काम करण्याची मर्यादा
		इतरांसोबत शेअर	आहे जेणेकरून तो ते आशीर्वादित	असेल, तर काय एक गोष्ट प्राधान्य
		करा.	करू शकतो?	देणे आवश्यक आहे आणि बाकीचे
				कसे प्रतिनिधी देऊ शकतो?
6	समारोप	काही अद्भुत करा	(गुरुवारी रात्री) माझ्या जीवनात कुठे	काय एक गोष्ट आहे जी या कार्याला
			प्रभू येशूच्या शक्तिशाली हाताला	अद्भुत बनवू शकेल?
			चमत्काराची आवश्यकता आहे?	
7	विश्रांती	दया स्वीकारा	(शुक्रवारी रात्री) कोण आहे जो मला	कसे मी साजरा करू शकतो की
			सर्वात जास्त देयक असावा असे वाटते,	ख्रिस्त येशू विश्रांतीचे प्रभू आहेत?
			आणि त्याने मला किती देयक दिले	
			आहे?	

A couple of days after finishing this book, a persistent question came to my mind: "Given that this book describes the reality, what should my priority be?"

I soon came across a report from 2021 that gave an impressive number: of the more than 8 billion adults in the world, around 1.6 billion identified as members of the Christian Church.

With that number in mind, on August 30, I wrote an essay thinking about the size of the task of preaching the gospel for the Christian church in the 21st century.

या पुस्तकाचे संपादन केल्यानंतर काही दिवसांनी, माझ्या मनात एक सातत्याने विचार आला: "जर हे पुस्तक वास्तविकता स्पष्ट करत असेल, तर माझी प्राधान्ये काय असावी?"

लवकरच, मी 2021 च्या एका अहवालाशी सामना केला, ज्यामध्ये एक प्रभावी संख्या दिली होती: जगातील ८ अब्जांपेक्षा जास्त प्रौढांपैकी सुमारे १.६ अब्ज लोकांनी ख्रिस्ती धर्माच्या चर्चेचे सदस्य म्हणून ओळखले.

त्या संख्येचा विचार करत, ३० ऑगस्ट रोजी, मी एक निबंध लिहिला ज्यामध्ये मी २१ व्या शतकातील ख्रिस्ती चर्चेसमोर असलेल्या प्रसाराच्या कार्याचे आकार यावर विचार केला. Using logic, to achieve total evangelization in 150 weeks, it can be calculated that a growth rate of +1.1% per week for the Christian church would be needed.

After carefully considering the matter and praying about it, my conclusion was that the most logical and practical method to achieve this seemed to be the following: one believer of the current Christian Church reaching one non-believer each year.

The process of the algorithm doesn't require software but is repeated with a simple and logical pattern:

- In the first year, one believer could share the gospel with three non-believing friends, expecting at least one of them to accept it.
- In the second year, two believers would communicate the gospel to six nonbelievers, expecting that two would accept it.
- In the third year, three believers would share the message with nine people, thus completing the task on a global scale.

I also remember that, from September to December 2022, while I was writing this manual, the state of Durango was going through a financial crisis. It was said that the previous government had left the public finances in ruins, and overall, there was a sense of pessimism and depression throughout the city.

In the middle of this situation, I focused on documenting a simple method of evangelism for anyone, regardless of their temperament.

During September 2022, I worked on shaping this plan into a personal evangelism manual, for which I received wonderful help and feedback from several members of the Christian church in Durango.

लोजिकचा वापर करून, १५० आठवड्यांत पूर्ण प्रसार साध्य करण्यासाठी, ख्रिस्ती चर्चेसाठी प्रत्येक आठवड्याला +१.१% दराने वाढ आवश्यक आहे, असे गणित केले जाऊ शकते

या मुद्द्यावर नीट विचार करून आणि प्रार्थना करून, माझा निष्कर्ष असा होता की, यासाठी सर्वात तर्कसंगत आणि व्यावहारिक पद्धत अशी दिसली: वर्तमान ख्रिस्ती चर्चातील एक विश्वासू व्यक्ती दरवर्षी एक नास्तिक व्यक्तीला प्रचार पोहोचवेल.

या अल्गोरिदमची प्रक्रिया सॉफ़्टवेअरची आवश्यकता नसते, पण ती एक साधी आणि तर्कसंगत पद्धतीने पुन्हा पुन्हा केली जाते:

- पहिल्या वर्षी, एक विश्वासू व्यक्ती तीन नास्तिक मित्रांना गाँस्पेल सामायिक करू शकतो, आणि त्यातील किमान एकाने ते स्वीकारावे, अशी अपेक्षा केली जाते.
- दुसऱ्या वर्षी, दोन विश्वासू लोक सहा नास्तिकांना गॉस्पेल सांगतील, आणि त्यातील दोन जण ते स्वीकारतील, अशी अपेक्षा केली जाते.
- तिसऱ्या वर्षी, तीन विश्वासू लोक नऊ लोकांना संदेश देतील, आणि याप्रमाणे, जागतिक स्तरावर कार्य पूर्ण होईल.

माझ्या लक्षात आहे की, सप्टेंबर ते डिसेंबर २०२२ दरम्यान, जेव्हा मी हा मार्गदर्शिका लिहित होतो, त्यावेळी दुरांगो राज्य आर्थिक संकटातून जात होते. असे सांगितले जात होते की, मागील सरकारने सार्वजनिक वित्त खराब केले होते, आणि एकूणच, शहरभर निराशा आणि दु:खाची भावना होती.

या परिस्थितीच्या मध्यभागी, मी प्रत्येकासाठी, त्यांच्या स्वभावाच्या पर्वाह न करता, प्रचाराची एक साधी पद्धत दस्तऐवजीकरणावर लक्ष केंद्रित केले.

सप्टेंबर २०२२ मध्ये, मी या योजनेला वैयक्तिक प्रचार मार्गदर्शिकेत रूपांतरित करण्यावर काम केले, ज्यामध्ये मला दुरांगोमधील ख्रिस्ती चर्चेच्या अनेक सदस्यांकडून सुंदर मदती आणि अभिप्राय मिळाला. Roxana, a friend and a fellow shareholder of Bina, reviewed the final text on October 28, and on October 30, it was published, along with illustrations by Juan Pablo Robles, which he had completed about the Beatitudes of Jesus. https://www.amazon.com/dp/B0BP2Y3TC5

After finishing the book, one day while washing the dishes at my parents' house, my mother joked, suggesting that I write about the "fruit of the Holy Spirit."

Then, in November 2022, during a trip to Guadalajara, I had a conversation with Santiago Castillo, who mentioned something about Ray Dalio and his book "Principles."

This motivated me to read Dalio's work, which I had once put aside, and from that reading, an idea came to me: to write a Christian response to his approach, which I felt was colored with pantheistic ideas.

My book, "Principles for Living in the Spirit," was published in December 2022 and offers a Christian perspective, which I believe is more realistic than Dalio's. Although I respect Dalio a lot, I think he ignores the reality of the Holy Spirit, which makes his work incomplete.

https://www.amazon.com/dp/B0BP1GL58T/

During that trip in November, while returning to Durango on the Zacatecas highway, I listened to the song "No Longer Slaves" by Zack Williams, recorded live in a Tennessee prison.

https://open.spotify.com/intles/track/1e2WZAaJXIFAk5801jJyM7?si=fbe45c c56f954344

Something resonated deeply inside me, and I thought: "No one has as much time to reflect on what matters as those who are in prison."

So, I concluded that, unlike my acquaintances who I sent the 2021 book "He Is," the guys at prison would be more than interested to pay attention to the message of the book.

रॉक्साना, एक मित्र आणि बीना ची सह-शेअरहोल्डर, २८ ऑक्टोबर रोजी अंतिम मजकूर पुनरावलोकन केला, आणि ३० ऑक्टोबर रोजी तो प्रकाशित झाला, ज्यामध्ये जुआन पाब्लो रॉबलेस यांनी येशूच्या आशीर्वादांवर केलेली चित्रे समाविष्ट होती.

https://www.amazon.com/dp/B0BP2Y3TC5

पुस्तक संपविल्यानंतर, एक दिवस माझ्या आईच्या घरी भांडी धावत असताना, माझ्या आईने मजेशीरपणे सांगितले की मी "पवित्र आत्म्याच्या फळांवर" लिहावे.

त्यानंतर, नोव्हेंबर २०२२ मध्ये, ग्वाडलाहारामध्ये एक ट्रिप दरम्यान, माझ्या सेंटियागो कॅस्टीलोसोबत एक संवाद झाला, ज्यात त्याने रे डॅलिओ आणि त्याच्या पुस्तक "प्रिन्सिपल्स" विषयी काहीतरी सांगितले.

यामुळे मला डॅलिओचं पुस्तक पुन्हा वाचण्यास प्रेरणा मिळाली, जे मी एक वेळ बाजूला ठेवले होते, आणि त्या वाचनातून मला एक कल्पना सुचली: त्याच्या दृष्टिकोनाला ख्रिस्ती प्रतिसाद लिहिणे, जे मला पंथीयत्मक विचारांनी भरेलेले वाटले.

माझं पुस्तक, "प्रिन्सिपल्स फॉर लिव्हिंग इन द स्पिरिट," डिसेंबर २०२२ मध्ये प्रकाशित झालं आणि त्यात एक ख्रिस्ती दृष्टिकोन आहे, जो मला डॅलिओच्या दृष्टिकोनापेक्षा अधिक वास्तववादी वाटतो. जरी मी डॅलिओचा खूप आदर करतो, तरी मला असं वाटतं की त्याला पवित्र आत्म्याची वास्तविकता नजरेआड केली आहे, ज्यामुळे त्याचं काम अपूर्ण आहे.

https://www.amazon.com/dp/B0BP1GL58T/

त्या ट्रिप दरम्यान, नोव्हेंबर महिन्यात, जॅकाटेकास महामार्गावर दुर्गोला परत जात असताना, मी झॅक विलियम्सचा "नो लॉंगर स्लेव्हस" गाणं ऐकलं, जे टेनेसीच्या कारागहात लाईव्ह रेकॉर्ड केले होते.

https://open.spotify.com/intles/track/1e2WZAaJXIFAk5801jJyM7?si=fbe45cc56f 954344

काहीतरी आतून खोलवर रूळले आणि मला असं वाटलं: "जे लोक कारागृहात आहेत त्यांच्याकडेच महत्त्वाच्या गोष्टीवर विचार करण्यासाठी जितका वेळ असतो, तितका दसऱ्या कोणाकडे नाही."

म्हणूनच, मी निष्कर्ष काढला की, ज्याप्रमाणे २०२१ च्या "ही इज" पुस्तकाला पाठवले त्याच्यापेक्षा, कारागृहातील लोक या पुस्तकाच्या संदेशावर अधिक लक्ष देतील. I decided I needed to find a way to get the message to them. I told my mother about it, and she told me about a pastor from a local church who had been involved in this ministry in the state prison of Durango for many years.

However, when I looked into the situation at the state prison, I heard disturbing rumors within the Christian community.

It was said that organized crime had infiltrated the church, with some of its members pretending to be pastors. It was also said that it was nearly impossible to access the prison through a Christian ministry at that time.

In the midst of this uncertainty, I decided to keep pushing with the leaders of my church to try again. I was determined about this, and throughout those months, we prayed about it constantly.

In February, something unexpected happened: federal authorities from Mexico City arrested those who had been blocking the Christian ministry in the state prison. As a result, the doors to the local church were opened again. It wasn't something we did; I'm sure it was the power of the Holy Spirit answering the prayers of several Christian congregations.

From February to May 2023, I had the chance to share the gospel in the main prison of the state of Durango.

The Catholic Church welcomed us on Thursday's noon. During that time, something became clear to me, and it can be summed up in a phrase that is common in the ministry there: "There are free people who are prisoners of their sin, and there are prisoners who are free in Christ."

In addition to offering them a hug and a sign of dignity that is rare in those places, I wanted them to have the opportunity to read the Bible out loud.

Months before my time in visiting that prison ended, I started encouraging the prisoners to get a Bible. We used to pray for authorities such as our governor and judges.

मी ठरवले की मला त्यांच्यापर्यंत संदेश पोहोचवण्यासाठी काहीतरी मार्ग शोधावा लागेल. मी माझ्या आईला याबद्दल सांगितलं, आणि तिने मला एक स्थानिक चर्चमधील एका पाद्रीबद्दल सांगितलं, जो अनेक वर्षांपासून दुर्गो राज्यातील कारागृहात या मंत्रालयात सक्रिय होता.

तथापि, जेव्हा मी राज्य कारागृहाच्या परिस्थितीचा शोध घेतला, तेव्हा मला ख्रिस्ती समुदायामध्ये काही चिंताजनक गपांबद्दल ऐकायला मिळालं.

असे सांगितले जात होते की, संघटित गुन्हेगारी चर्चमध्ये प्रवेश केली होती, आणि त्यातले काही सदस्य पाद्री असल्याचे भासवून तिथे काम करत होते. तसेच, असे सांगितले जात होते की त्या वेळी ख्रिस्ती मंत्रालयाद्वारे कारागृहात प्रवेश करणे जवळजवळ अशक्य होते.

या अनिश्चिततेच्या काळात, मी ठरवले की माझ्या चर्चच्या नेत्यांसोबत पुन्हा प्रयत्न करण्यासाठी मी प्रयत्न करत राहीन. मी याबद्दल ठाम होतो, आणि त्या महिन्यांत, आम्ही यावर सतत प्रार्थना केली.

फेब्रुवारीमध्ये, काही अनपेक्षित घडामोड घडली: मेक्सिको सिटीच्या फेडरल अधिकाऱ्यांनी त्या लोकांना अटक केली, जे ख्रिस्ती मंत्रालयाला राज्य कारागृहात अडथळा आणत होते. यामुळे, स्थानिक चर्चचे दरवाजे पुन्हा उघडले. हे आम्ही केलेले नव्हते; मला खात्री आहे की हे पवित्र आस्याचे सामर्थ्य होते, जे अनेक ख्रिस्ती संघटनांच्या प्रार्थना उत्तर देत होते.

फेब्रुवारी ते मे २०२३ दरम्यान, मला दुर्गो राज्याच्या मुख्य कारागृहात सुसमाचार सामायिक करण्याचा संधी मिळाली.

कॅथोलिक चर्चने आम्हाला गुरुवारी दुपारी आमंत्रित केले. त्या वेळेत, मला काहीतरी स्पष्ट झालं, आणि ते एक वाक्याने सांगता येईल, जे तिथल्या मंत्रालयात सामान्य आहे: "ते लोक आहेत जे स्वतःच्या पापात बंदी आहेत, आणि काही बंदी असलेले लोक ख्रिस्तात मुक्त आहेत."

त्यांच्याशी एक आलिंगन आणि त्या ठिकाणी दुर्मिळ असलेल्या प्रतिष्ठेचा संकेत देणं याशिवाय, मी त्यांना बायबल उच्चारून वाचण्याची संधी देण्याची इच्छा केली.

माझ्या त्या कारागृहाला भेट देण्याच्या काळापूर्वीच, मी कैद्यांना बायबल मिळवण्यासाठी प्रोत्साहित करायला सुरवात केली. आम्ही आमच्या गव्हर्नर आणि न्यायधीशांसारख्या अधिकाऱ्यांसाठी प्रार्थना करत असू. During each time I had a short time to share an idea with them, with support from the priest at the church, I encouraged some brave individuals to come forward and read a Psalm or another passage aloud to all the prisoners assembled.

Seeing how it brought them joy inspired me to urge them to ask their families to bring them a Bible. Their situation became a personal burden for me. I prayed a lot, asking God for resources so that each of them could receive their own Bible.

One of those visits, after I repeatedly suggested they ask their families for a Bible, one of the prisoners said to me in front of everyone:

"No, you don't understand. Yesterday, they went through each of our cells and handed us a Bible." She showed me a small blue booklet. It was a New Testament like the ones you find in hotels. Each prisoner pulled a Gideon Bible out of their pocket!

In May, when my time in the prison ended, I began to get involved in the local church's street evangelism initiatives.

Because of this, I felt a calling to share the gospel out loud from Plazuela Baca Ortiz a local town square. The evangelism team supported me the few times we were together. This happened around May and June of 2024.

Eventually, I decided to join another church where they read the Bible verse by verse, but I didn't stop my commitment to the Plazuela. From June 2023 to June 2024, every Thursday I went to this square to openly preach the gospel to tens of thousands of people from Durango.

The results and the explanation in Spanish of what was done with the preaching program in the town square can be found here:

https://guillermoestmon.substack.com/p/el-dia-10-del-mes-2-del-ano-1996?utm_source=publication-search प्रत्येक वेळी मला त्यांच्याशी विचारांची देवाणघेवाण करण्यासाठी थोडा वेळ मिळाला, आणि चर्चमधील पाद्रीच्या मदतीने, मी काही धाडसी लोकांना पुढे येऊन एक स्तोत्र किंवा दुसरा परिच्छेद सर्व बंदीवानांना वाचण्याचे प्रोत्साहन दिले.

त्यांना आनंद मिळताना पाहून, मला त्यांना त्यांच्या कुटुंबियांना सांगण्यास सांगितले की ते त्यांना बायबल आणून देत. त्यांची परिस्थिती माझ्यासाठी वैयक्तिक ताण बनली. मी खूप प्रार्थना केली, देवापासून संसाधनांची विनंती करत, जेणेकरून प्रत्येकाला त्यांचा स्वतःचा बायबल मिळू शकेल.

त्यापैकी एका भेटीवेळी, जेव्हा मी वारंवार त्यांना त्यांच्या कुटुंबीयांना बायबल मागण्याचे सुचवले, तेव्हा एका कैद्याने सर्वांसमोर मला सांगितले:

"नाही, तुम्हाला समजत नाही. काल, ते प्रत्येक आमच्या सेलमधून गेले आणि आम्हाला बायबल दिले." तिने मला एक लहान निळे पुस्तक दाखवले. ते एक न्यू टेस्टामेंट होतं, जसे होटेलमध्ये मिळतात. प्रत्येक कैदीने त्याच्या खिशातून गीडियन बायबल काढला!

मे महिन्यात, जेव्हा माझा कारागृहातला वेळ संपला, तेव्हा मी स्थानिक चर्चच्या रस्त्यावर प्रचाराच्या उपक्रमात सामील होण्यास सुरवात केली.

यामुळे, मला प्लाझुएला बाका ऑर्टिज (स्थानिक नगर चौक) वर सुसमाचार खुलेपणाने सामायिक करण्याचा आह्वान झाला. प्रचार संघाने मला त्यात सहकार्य केले, जेव्हा आम्ही एकत्र होतो. हे मे आणि जून २०२४ दरम्यान झाले.

शेवटी, मी दुसऱ्या चर्चमध्ये सामील होण्याचा निर्णय घेतला, जिथे ते बायबल एक-एक परिच्छेद वाचत होते, पण मी प्लाझुएला बद्दलच्या माझ्या वचनबद्धतेला थांबवले नाही. जून २०२३ ते जून २०२४ पर्यंत, प्रत्येक गुरुवारी मी या चौकात जाऊन दुर्गोच्या दह thousands हजारांहून अधिक लोकांसमोर खुलेपणाने सुसमाचार प्रचार केला.

स्पॅनिश भाषेत प्रचार कार्यक्रमाने काय केले आणि त्याचे स्पष्टीकरण येथे मिळवता येईल:

https://guillermoestmon.substack.com/p/el-dia-10-del-mes-2-del-ano-1996?utm_source=publication-search It was at this square, known as the "terror square," where I first came into contact with the Tepehuan communities, who have been using the plaza as a meeting point for centuries.

Between September 25 and October 14, 2023, I conducted a survey to understand the motivations, desires, needs, and aspirations of Bina's members regarding life.

The results showed me that these topics could benefit a larger audience because the value I found in these conversations was worth sharing.

That's when, on October 13, I decided to start a newsletter called "Comunicación de Guillermo" with the aim of writing about relevant and useful topics for society.

The first essay, titled "Intrinsic Value," explores this concept in depth, and you can read it here (in Spanish):

https://guillermoestmon.substack.com/p/elsecreto-del-valor-intrinseco.

By December 2023, I had formed a friendship with several people who came to the Plazuela on Thursday afternoons, including Don Calixto. I also became friends with Perfecto, a Tepehuan leader who pointed out that I wouldn't really help his people in that square, so he helped me by guiding me to find the common house for indigenous people in the city of Durango.

At the beginning of 2024, I decided to begin an evangelism process at this Tepehuan house in Santa María de Ocotan.

This allowed me to meet Eliseo, a relative of Perfecto and a leader of this community in the city of Durango.

Eliseo kindly shared with me important aspects of Tepehuan life, and I had the privilege of receiving his direct guidance.

Every Tuesday afternoon, we read the gospels in both Spanish and the O'Dam language.

हे चौक, ज्याला "दहशतीचा चौक" असे ओळखले जाते, तेथेच मला पहिल्यांदा तेपेहुआन समुदायांशी संपर्क साधता आला, जे शतकांपासून या चौकाचा एक बैठक स्थळ म्हणून वापरत आहेत.

२५ सप्टेंबर ते १४ ऑक्टोबर २०२३ दरम्यान, मी बिनाच्या सदस्यांच्या जीवनाबद्दलच्या प्रेरणा, इच्छांसाठी, गरजांसाठी आणि आकांक्षांसाठी एक सर्वेक्षण घेतले.

परिणामांनी मला दाखवले की हे विषय एक मोठ्या प्रेक्षकांसाठी फायदेशीर ठरू शकतात, कारण या संवादांमध्ये मला मिळालेला मूल्य शेअर करण्यासारखा होता.

त्याचवेळी, १३ ऑक्टोबर रोजी, मी "गुईलर्मोची संवाद" नावाचा एक न्यूजलेटर सुरू करण्याचा निर्णय घेतला, ज्याचा उद्देश समाजासाठी उपयुक्त आणि संबंधित विषयांवर लिहिणे होता.

पहिला निबंध, "आंतरिक मूल्य" या शीर्षकाखाली, या संकल्पनेचे सखोलपणे विश्लेषण करतो, आणि तुम्ही तो इथे (स्पॅनिशमध्ये) वाचू शकताः

https://guillermoestmon.substack.com/p/elsecreto-del-valor-intrinseco

डिसेंबर २०२३ पर्यंत, मी प्लाझुएला येथे गुरुवार दुपारी येणाऱ्या अनेक लोकांसोबत मैत्री केली होती, ज्यात डॉन कॅलिक्स्टो देखील समाविष्ट होता. मी परफेक्टो नावाच्या तेपेहुआन नेत्याशी देखील मैत्री केली, ज्याने सूचित केले की मी खरोखर त्याच्या लोकांना त्या चौकात मदत करणार नाही, त्यामुळे तो मला ड्युरांगो शहरात आदिवासी लोकांसाठी असलेल्या सामान्य घरात मार्गदर्शन करून मदत करत होता.

२०२४ च्या सुरूवातीस, मी सांतामरियाडे ओकोतानमधील या तेपेहुआन घरात एक प्रचार प्रक्रिया सुरू करण्याचा निर्णय घेतला

यामुळे मला एलिसिओशी भेटण्याची संधी मिळाली, जो परफेक्टोचा नातू आणि ड्युरांगो शहरातील या समुदायाचा नेता होता.

एलिसिओने माझ्याशी तपेहुआन जीवनाचे महत्त्वाचे पैलू विचारपूर्वक शेअर केले, आणि मला त्याचे थेट मार्गदर्शन मिळण्याचा सौम्य संधी प्राप्त झाली.

प्रत्येक मंगळवारी दुपारी, आम्ही स्पॅनिश आणि ओ'डाम भाषेत सुसमाचार वाचत होतो. What I have learned from these interactions is documented in a memorandum that I can freely share upon request.

In mid-2024, I met Plácido, a Tepehuan from Pueblo Nuevo, through Andrew, an Australian missionary that has spent more than a decade among these people deep in the Tepehuan Sierra in San Francisco de Lajas, where they are Au'Dam, a different community from Eliseo's O'Dam group, with whom I also formed a deep friendship.

Plácido faced rejection from the Christian people of Durango because he had a large family with four wives. This situation shocked the local Christian communities. I decided that we would have a Bible study in Au'Dam, which we held for several months at his ranch. Eventually, we managed to get Plácido and his family accepted into a nearby local community just a couple of months ago.

I then set a clear goal: to do what was necessary to print Bibles in the O'Dam language for the Tepehuan community. However, I soon discovered a limitation: my resources were not enough because this community has over 10,000 families spread across more than 1,000 locations throughout the mountains, in the municipalities of Mezquital and Pueblo Nuevo, south of Durango.

Thus, I understood that the project was huge and that it would not be feasible without substantial financial support. For this reason, I now visit my brothers from Santa María Ocotán only occasionally. Because I learned in Betsela the power of a good strategy, we are developing a self-sustaining evangelism plan through the sale of sheep in the Gran Nayar region. This area is home to the largest concentration of indigenous communities in Mexico, including the Tepehuans from Durango.

या संवादांमधून मी जे शिकले आहे, ते एक मेमोरँडममध्ये डॉक्युमेंट केले आहे, जे मी विनंतीवर मुक्तपणे शेअर करू शकतो.

२०२४ च्या मध्यात, मला प्लासिडोशी भेट झाली, जो पुब्लो न्यूवो येथील तेपेहुआन आहे, एंड्र्यू या ऑस्ट्रेलियन मिशनरीद्वारे, जो या लोकांमध्ये एक दशकाहून अधिक काळ काम करत आहे. एंड्र्यू त्या लोकांमध्ये सैन फ्रान्सिस्को दे लाजस, तेपेहुआन सिएरामध्ये, जिथे ते ऑ ' डाम (Au'Dam) समुदायाच्या सदस्य आहेत. हा समुदाय एलिसिओच्या ओ'डाम (O'Dam) गटापेक्षा वेगळा आहे, आणि ज्याच्याशी मी देखील गहरी मैत्री केली आहे.

प्लासिडोला ड्युरांगोतील ख्रिस्ती लोकांद्वारे नाकारले गेले कारण त्याचं एक मोठं कुटुंब होतं ज्यात चार बायका होत्या. ही परिस्थिती स्थानिक ख्रिस्ती समुदायांसाठी धक्कादायक होती. मी ठरवले की आम्ही ऑ' डाममध्ये बायबल अध्ययन घेऊ, जे आम्ही त्याच्या रेंचवर अनेक मिहने केले. अखेरीस, आम्ही प्लासिडो आणि त्याच्या कुटुंबाला जवळच्या एका स्थानिक समुदायात स्वीकारले जाण्याची व्यवस्था केली, हे फक्त काही महिन्यांपूर्वी घडले.

त्यानंतर, मी एक स्पष्ट उद्दिष्ट ठरवलेः तेपेहुआन समुदायासाठी ऑ'डाम भाषेत बायबल छापण्यासाठी आवश्यक ते सर्व करायचं. तथापि, लवकरच मला एक मर्यादा समजलीः माझे संसाधन पुरेसे नव्हते कारण हा समुदाय १०,००० कुटुंबांपेक्षा अधिक आहे, जे ड्युरांगोच्या मेझिकताल आणि पुब्लो न्यूवो येथील १,००० हून अधिक ठिकाणी पसरलेले आहेत.

त्यामुळे, मला समजले की हा प्रकल्प खूप मोठा आहे आणि तो महत्त्वपूर्ण आर्थिक पाठबळाशिवाय शक्य नाही. याच कारणामुळे, मी आता केवळ संधीसंधीने सांतामिरयाच्या ऑकोटानमधील माझ्या भाऊंना भेटतो. कारण, मला बेट्सेला मध्ये चांगल्या रणनीतीची ताकद शिकली आहे, आम्ही ग्रॅन नायर क्षेत्रातील मेंढ्यांची विक्री करून एक आत्मिनर्भर प्रचार योजना विकसित करत आहोत. या क्षेत्रात मेक्सिकोतील सर्वात मोठी आदिवासी समुदायांची एकाग्रता आहे, ज्यात ड्युरांगोतील तेपेहुआन देखील आहेत. At the same time, in November 2023, I started a program to prepare my body for a marathon through the practice of compound gain. This program paid off, and on June 10, 2024, I reached my goal. You can read more about this experience here:

https://guillermoestmon.substack.com/p/el-dia-14-del-mes-2-del-ano-

1996?utm source=publication

Starting in March, my newsletter "Comunicación de Guillermo" changed from being a collection of essays to a weekly newspaper.

It is now designed to document the most important qualitative events in humanity as a sort of a chronicle, and I complement it with a quantitative review of prices and markets to better understand the economic and social evolution through statistics.

Around May 2024, Jerry, my current pastor, invited me to a mission conference organized in Durango.

I told him that it seemed curious to send missionaries to other countries when there was so much to do locally, but he replied, I believe inspired by the Holy Spirit, "There are different categories, and we need to support them all."

One of those days at the missionary conference, moved by all the information I was receiving, the Holy Spirit touched my spirit, and I said to the Lord, "I give you Bina, do whatever you want with it. It's all yours. I can't handle this anymore. Use it for your glory."

After a few weeks, I talked to Jerry about my concern and told him I might be thinking of using the Bina model, but focused on investing in missions.

He suggested I come up with a name for the initiative, which I called "Tesoros Puros" (Pure Treasures).

https://www.facebook.com/profile.php?id=615 63651233690 त्याच वेळी, नोव्हेंबर २०२३ मध्ये, मी माझ्या शरीराची तयारी मॅरेथॉनसाठी कंपाऊंड गेनच्या सरावाद्वारे सुरु केली. हा कार्यक्रम यशस्वी ठरला, आणि १० जून २०२४ रोजी, मी माझा उद्दिष्ट साध्य केला. तुम्ही या अनुभवाबद्दल अधिक वाचू शकता येथे:

https://guillermoestmon.substack.com/p/el-dia-14-del-mes-2-del-ano-1996?utm source=publication

मार्चपासून, माझं न्यूजलेटर "कम्युनिकेशन दे ग्विलर्मी" निबंधांचा संग्रह असलेल्या पत्रिका पासून एक साप्ताहिक वृत्तपत्र बनलं.

आता, हे मानवतेतील सर्वात महत्त्वाच्या गुणात्मक घटनांचे दस्तऐवजीकरण करण्यासाठी एक प्रकारच्या क्रोनिकलसारखं डिझाइन केलं गेलं आहे, आणि मी त्यात मूल्ये आणि बाजारांची संख्यात्मक समीक्षा जोडतो, ज्यामुळे आर्थिक आणि सामाजिक उत्क्रांती अधिक चांगल्या प्रकारे समजता येईल.

मेला २०२४ च्या आसपास, जेरी, माझा सध्याचा पाद्री, ड्युरांगो मध्ये आयोजित एक मिशन परिषदेला मला आमंत्रित केले.

मी त्याला सांगितलं की इतर देशांमध्ये मिशनरी पाठवण्याचं मला आश्चर्य वाटतं, कारण स्थानिक पातळीवर खूप काही करण्याची आवश्यकता आहे, पण त्याने उत्तर दिलं, आणि असं मला वाटतं की पवित्र आत्म्याद्वारे प्रेरित होऊन, "विविध श्रेण्या आहेत, आणि आम्हाला सर्वांचे समर्थन करणे आवश्यक आहे."

मिशनरी परिषदेतल्या एक दिवस, सर्व मिळालेल्या माहितीने प्रभावित होऊन, पवित्र आत्मा माझ्या आत्म्याला स्पर्श केला, आणि मी परमेश्वरा, "मी बीना तुला देतो, तू त्याचं काय करावं ते कर. हे सगळं तुझं आहे. मी हे आता हाताळू शकत नाही. याचा उपयोग तुझ्या महिम्यासाठी कर." असं म्हटलं.

काही आठवड्यांनंतर, मी जेरीशी माझ्या चिंतेबद्दल बोललो आणि त्याला सांगितलं की कदाचित मी बीना मॉडेल वापरण्याचा विचार करत आहे, पण मिशन्समध्ये गुंतवणूक करण्यावर लक्ष केंद्रित करणे.

त्याने मला त्या उपक्रमासाठी एक नाव ठेवण्याचा सल्ला दिला, आणि त्याला मी "तेसोरोस पुओरोस" (प्योर ट्रेजर्स) असं नाव दिलं.

https://www.facebook.com/profile.php?id=615636 51233690 Since June 2024, through Tesoros Puros, I began working with another Guillermo, from the missionary agency LAMM to promote sending Latin American missionaries to the world. https://www.latinoamericaalmundo.org/

Thanks to the support of the local church I attend, we were able to support a missionary who is now in Indonesia. In August 2024, we had a conversation with her during her visit to Durango, which you can listen here (Spanish): https://www.youtube.com/watch?v=BYmN-DqGp98

At the end of 2023, my brother David got a job in the United States. He recently explained me that one day, while talking to our mom on the phone and telling her about his hotel room, he found something unexpected: a Qur'an and an English Bible in the drawer. Without thinking twice, my mom asked him, "Bring them so you can give them to your brother."

When David returned, he gave me a beautiful English Bible from the Gideons.

I interpreted this as an answer to my prayer to bring a Bible to the Tepehuan people, so I asked my brother Daniel to contact a Gideon member he knew at his church, a retired colonel whom I didn't remember meeting personally.

A few days later, in the morning, while I was visiting the home of a Tepehuan community, I received a call from the colonel. With a firm but friendly voice, he said, "They told me you were looking for me. Let's meet at such and such place for coffee, and come prepared with your decision to join the Gideons."

When I hung up, I felt deeply moved in my spirit, which I interpreted as a call. When we met, he gave me a precious Bible covered in military camouflage, designed specifically to be shared among the military forces. I was even more moved. Without hesitation, I told the colonel, "We are at war. Of course, I accept."

जून २०२४ पासून, टेसोरोस पुओरोसच्या माध्यमातून, मी दुसऱ्या ग्विलमो सोबत काम सुरू केलं, जो मिशनरी एजन्सी LAMM चा सदस्य आहे, आणि जगभरात लॅटिन अमेरिकन मिशनरी पाठवण्यास प्रवृत्त करण्यासाठी काम करत आहे.

https://www.latinoamericaalmundo.org/

स्थानिक चर्चच्या समर्थनामुळे, आम्ही एका मिशनरीला समर्थन दिलं ज्याचं आतापर्यंत इंडोनेशियामध्ये काम आहे. ऑगस्ट २०२४ मध्ये, तिच्या ड्युरांगोतील भेटीदरम्यान तिच्याशी आम्ही एक संवाद साधला, जो तुम्ही इथे ऐकू शकता (स्पॅनिशमध्ये):

https://www.youtube.com/watch?v=BYmN-DqGp98

२०२३ च्या अखेरीस, माझ्या भावाने डेव्हिंडने युनायटेड स्टेट्समध्ये नोकरी मिळवली. त्याने नुकतंच मला सांगितलं की एक दिवस, तो फोनवर आमच्या आईसोबत बोलत असताना आणि तिला त्याच्या हॉटेल रूमबद्दल सांगत असताना, त्याला काहीतरी अनपेक्षित सापडलं: एका ड्रॉवरमध्ये कुराण आणि इंग्रजी बायबल. विचार न करता, आमच्या आईने त्याला विचारलं, "ते आणा, म्हणजे तू ते तुझ्या भावाला देऊ शकतोस."

जेव्हा डेव्हिड परतला, त्याने मला गिडीयन्सकडून एक सुंदर इंग्रजी बायबल दिली.

मी हे माझ्या प्रार्थनेचं उत्तर म्हणून घेतलं, जी प्रार्थना मी तेपहुअन लोकांसाठी बायबल आणण्यासाठी केली होती, त्यामुळे मी माझ्या भावाला डॅनियलला सांगितलं की त्याने त्याच्या चर्चमधील गिडीयन्स सदस्याशी संपर्क साधावा, जो एक निवृत्त कर्नल होता, ज्याची मी वैयक्तिक भेट घेतली होती असं मला आठवत नव्हतं.

काही दिवसांनी, सकाळी, जेव्हा मी एक तेपहुअन समुदायाच्या घरामध्ये भेट देत होतो, मला कर्नलचा कॉल आला. एका ठाम पण मैत्रीपूर्ण आवाजात तो म्हणाला, "माझ्याशी संपर्क साधण्यासाठी तुम्ही मला शोधत होतात असं सांगितलं. चला, तिथे आणि तिथे कॉफीसाठी भेटू, आणि तुमचं गिडीयन्समध्ये सामील होण्याचं निर्णय घेऊन या."

मी फोन ठेवला, आणि माझ्या आत्म्यात खोलवर एक हलचाल जाणवली, जी मी कॉल म्हणून घेतली. जेव्हा आम्ही भेटलो, त्याने मला एक अमूल्य बायबल दिली, जी लष्करी कॅमोफ्लाजमध्ये आवरण असलेल्या विशेष बायबल होती, जी विशेषतः लष्करी दलात सामायिक करण्यासाठी डिझाइन केली गेली होती. मी आणखीनच Finally, in the first week of September 2024, I officially joined the Gideons International, a ministry dedicated to sharing the Word of God in institutions and all corners of society where possible. https://gideons.org/

Since then, as part of the team, we have distributed tens of thousands of New Testaments in these 3 months.

For example, during the Independence Day military parade in Durango, we distributed more than 2,500 copies among the public and the military and police forces that were marching.

In October, I participated in a joint activity in Chihuahua with Gideons from all over the country, where we distributed over 40,000 copies in schools, rehabilitation centers, and hospitals.

In October, we were also able to deliver more than 4,000 copies at the state prison, and we are working to do the same with the Mexican army and other institutions.

On September 9th, less than a month before the federal government changed, a low-intensity war broke out in our neighbor state Sinaloa between two factions of a criminal drug cartel

This conflict has mostly affected Culiacán, although it has also reached Mazatlán, which is less than three hours from Durango. The situation is still unresolved.

Meanwhile, in China, there was a rumor that the government would take measures to reactivate the economy. This news, along with official announcements, caused an unexpected rally in Alibaba's stock price.

Surprisingly, Alibaba's stock price rose from \$83 on August 30th to \$117 on October 7th, which represents an increase of almost 41% in just over a month. This rise has impacted Bina's financial reports.

प्रभावित झालो. मी त्वरित कर्नलला सांगितलं, "आपण युद्धात आहोत. नक्कीच, मी स्वीकारतो."

शेवटी, सप्टेंबर २०२४ च्या पहिल्या आठवड्यात, मी अधिकृतपणे गिडीयन्स इंटरनॅशनल मध्ये सामील झालो, जे एक मंत्रालय आहे जे देवाचा शब्द संस्थांमध्ये आणि समाजाच्या सर्व कोपऱ्यांमध्ये शेअर करण्यासाठी समर्पित आहे. https://gideons.org/

त्यापासून, टीमचा भाग म्हणून, आम्ही या ३ महिन्यांत दह हजारांहून अधिक नवा करार वितरण केला आहे.

उदाहरणार्थ, ड्युरांगोतील स्वातंत्र्य दिन सैन्य परेड दरम्यान, आम्ही २,५०० हून अधिक प्रती जनतेत आणि सैन्य आणि पोलिस दलांना वितरित केल्या, जे परेडमध्ये चालले होते.

ऑक्टोबरमध्ये, मी चिहुआहुआमधील एक संयुक्त कार्यामध्ये भाग घेतला, जिथे आम्ही संपूर्ण देशातील गिडीयन्ससोबत ४०,००० हून अधिक प्रती शाळांमध्ये, पुनर्वसन केंद्रांमध्ये आणि रुग्णालयांमध्ये वितरित केल्या.

ऑक्टोबरमध्ये, आम्ही राज्य कारागृहात ४,००० हून अधिक प्रती वितरित केल्या, आणि आम्ही मेक्सिकन लष्कर आणि इतर संस्थांसोबत देखील तेच करण्यासाठी काम करत आहोत.

९ सप्टेंबर रोजी, केंद्र सरकार बदलण्यापूर्वी एक महिन्याच्या कमी वेळात, आमच्या शेजारील राज्य सीनोआमध्ये दोन आपराधिक ड्रग कार्टेलच्या गटांदरम्यान कमी-तीव्रतेचे युद्ध सुरू झाले.

हा संघर्ष मुख्यतः क्युलिआकानमध्ये झाला आहे, तरीही तो माजाटलानपर्यंत पोहोचला आहे, जो ड्युरांगोपासून तीन तासांपेक्षा कमी अंतरावर आहे. परिस्थिती अजूनही अनिर्णीत आहे.

दरम्यान, चीनमध्ये अशी अफवा होती की सरकार अर्थव्यवस्था पुन्हा सक्रिय करण्यासाठी उपाययोजना घेईल. ही बातमी, अधिकृत घोषणांसोबत, अलीबाबाच्या स्टॉकच्या किमतीत अपेक्षेप्रमाणे अचानक वाढ झाली.

आश्चर्यकारकपणे, अलीबाबाच्या स्टॉकच्या किमतीत ३० ऑगस्ट रोजी \$८३ वरून ७ ऑक्टोबर रोजी \$११७ पर्यंत वाढ झाली, ज्यामुळे फक्त एक महिन्याच्या अधिक काळात सुमारे ४१% वाढ झाली. या वाढीचा प्रभाव बिनाच्या वित्तीय अहवालांवर पडला आहे. Durango, on the other hand, lives in a peculiar peace. Despite the tension in the region, public life goes on with relative calm. I dare to say that, in the middle of all this, Durango is still one of the best cities to live in the country these days. However, there is still one major challenge: economic development remains unresolved.

Although I had distanced myself from the ruling party "Movimiento Regeneración Nacional" years ago because I believed it promoted a false democracy to push its agenda, on September 23, 2024, I officially resigned from that party because I believe it promotes, among other problems, a culture of nepotism and religious idolatry.

https://www.instagram.com/p/DARWPxjSUG 5/

This marks the end of my political relationship with them and any political or legitimate support from me toward this movement. As you may have noticed, I have long used all my wisdom and political skills to expand the kingdom of Heaven.

When the current Mexican president took office on October 1, 2024, I watched with concern as she adopted practices of idolatry similar to those promoted by the previous president, turning to false pre-Hispanic gods.

It seems as if she wants to lead the Mexican people down the same path of idol worship through her government, which has never led to anything good, as it results in corruption and more deception which keeps the country trapped in lies and myths.

I believe it is essential to raise our voices and call for reflection.

In fact, during a quick trip in the third week of October, I had the opportunity to visit Mexico City and preach the gospel in some of its most emblematic places, including the castle of Chapultepec, the Hunter, the Angel of the Independence, and the Reforma Monument.

ड्युरांगो, दुसरीकडे, एक वेगळ्या प्रकारच्या शांततेत जगतो. या क्षेत्रातील तणाव असूनही, सार्वजनिक जीवन अपेक्षेप्रमाणे शांततेत चालू आहे. मी हे सांगायला धाडस करतो की, या सर्व गोंधळातही, ड्युरांगो आजच्या काळात देशातील एक उत्तम शहरांपैकी एक आहे. तथापि, एक मोठा आव्हान अजूनही बाकी आहे: आर्थिक विकास अद्याप निराकरण होऊ शकलेला नाही.

जरी मी वर्षांपूर्वी सत्ताधारी पक्ष "मोव्हिमिएन्टो रेहेनेरेसियन नॅशनल" पासून स्वतःला दूर केलं होतं कारण मला वाटलं की हा पक्ष आप agendaयासाठी खोट्या लोकशाहीला प्रोत्साहन देतो, तरीही २३ सप्टेंबर २०२४ रोजी मी अधिकृतपणे त्या पक्षाचा राजीनामा दिला कारण मला विश्वास आहे की हा पक्ष, इतर समस्यांसोबत, वंशपरंपरा आणि धार्मिक मूर्तिपूजेच्या संस्कृतीला प्रोत्साहन देतो.

https://www.instagram.com/p/DARWPxjSUG5/

यामुळे माझं त्यांच्यासोबतचं राजकीय नातं आणि या चळवळीला माझा कोणताही राजकीय किंवा कायदेशीर समर्थन समाप्त झालं. जसा तुम्ही पाहिलं असेल, मी लांबपासून माझ्या संपूर्ण बुद्धिमत्तेचा आणि राजकीय कौशल्यांचा उपयोग स्वर्गाच्या साम्राज्याचा विस्तार करण्यासाठी केला आहे.

जेव्हा चालू मेक्सिकन अध्यक्षाने १ ऑक्टोबर २०२४ रोजी पदभार घेतला, तेव्हा मी चिंता व्यक्त करत पाहिलं की तिने मागील अध्यक्षाने प्रचार केलेल्या मूर्तिपूजेच्या पद्धतींना अनुसरण करण्यास सुरुवात केली, आणि ती खोट्या प्री-हिस्पॅनिक देवतांकडे वळली.

असा दिसतो आहे की ती तिच्या सरकारमार्फत मेक्सिकन लोकांना मूर्तिपूजेच्या त्या पावलांवर नेत आहे, जी कधीच चांगले परिणाम घेऊन आलेली नाही, कारण त्याचं परिणाम म्हणजे भ्रष्टाचार आणि आणखी फसवणूक, जी देशाला खोट्यांमध्ये आणि मिथकांमध्ये अडकवून ठेवते.

माझ्या मते, आपले आवाज उठवून आणि विचार करण्यासाठी एक आव्हान उचलणं आवश्यक आहे.

खरे तर, ऑक्टोबरच्या तिसऱ्या आठवड्यात, मला एक जलद प्रवास करण्याचा संधी मिळाला आणि त्या वेळी मी मेक्सिको सिटीमध्ये जाऊन काही प्रमुख ठिकाणी सुसंवाद दिला, जसे की चापुल्टेपेक किल्ला, शिकारी, इंडिपेंडन्स एंजल आणि रिफॉर्मा स्मारक. One of these places was the Zócalo, in front of the National Palace. From there, I made a public call for repentance because I sincerely hope that our president will reconsider and change course before dragging the nation toward these terrible practices.

https://www.instagram.com/guillermoestmon/p/DBZk6C4vBiH/

That day, it seemed like it was going to rain. However, many people passing by stopped to listen to the message.

Among all the signs of appreciation I received from people while doing this, one man came up to me and said: "What you're saying is true. I think we all know it, but no one dares to say it openly."

On another note, we are supporting Jorge, a missionary who is going to India. He will arrive in Durango in the third week of November to visit local churches with Tesoros Puros and share his vision of how businesses can be a channel for missions and seek spiritual support.

Maybe Jorge hasn't realized it, but his life has deeply inspired me and helped me find the wisdom I had been looking for.

All these events have been a source of inspiration for the last two ideas I will share at the end of this collection. I believe that the Holy Spirit, in a miraculous way, has helped me fit all the pieces together to solve the crossroads I was at.

The main point I want to share with you here is clear: I won't keep anything to myself.

I will do everything in my power to share with as many people as possible the gift of salvation that Christ Jesus offers to anyone who decides to repent.

Paraphrasing C.S. Lewis, I would like "on the day of my earthly death, may there be a celebration in hell because I am finally out of the battlefield." या ठिकाणांपैकी एक होते झोकालो, राष्ट्रीय महाल समोर. तिथून, मी सार्वजनिकपणे पश्चात्ताप करण्याचं आवाहन केलं कारण मी खरंच आशा करतो की आमचे अध्यक्ष विचार करून मार्ग बदलतील, देशाला या भयंकर पद्धतींमध्ये ओढून नेण्यापूर्वी.

https://www.instagram.com/guillermoestmon/p/DBZk6C4yBiH/

त्या दिवशी असं वाटत होतं की पाऊस पडणार आहे. पण, अनेक लोक ज्या मार्गावरून जात होते, थांबले आणि संदेश ऐकायला लागले.

या सर्व चिन्हांमध्ये, जे लोकांनी मला प्रशंसा केली, एक व्यक्ती माझ्याजवळ आला आणि म्हणाला: "तुम्ही जे सांगत आहात ते सत्य आहे. मला वाटतं की आपण सर्वजण हे जाणतो, पण कोणताही त्याला उघडपणे सांगायला धाडस करत नाही."

दुसऱ्या गोष्टीत, आपण जॉर्जला मदत करत आहोत, जो एक मिशनरी आहे आणि भारतात जात आहे. तो तिसऱ्या आठवड्यात ड्युरांगोला येईल, तिथे स्थानिक चर्चेस भेटायला आणि टेसोरोस पुईरोज सोबत त्याचे मिशन कसे असू शकते आणि त्याने कसा आध्यात्मिक आधार शोधायला व्यापारी लोकांशी विचारमंथन करण्याबद्दल त्याची दृष्टी सर्वांशी शेअर करेल.

कदाचित जॉर्जला हे लक्षात आले नसेल, पण त्याच्या जीवनाने मला खूप प्रेरणा दिली आहे आणि मला ती बुद्धी मिळवण्यास मदत केली आहे जी मी शोधत होतो.

सर्व या घटनांनी मला पुढील दोन विचारांबद्दल प्रेरणा दिली आहे, जे मी या संकलनाच्या शेवटी तुमच्याशी शेअर करणार आहे. मला विश्वास आहे की पवित्र आत्मा, एक चमत्कारीक पद्धतीने, मला सर्व तुकडे एकत्र जुळवण्यात मदत केली आहे, जेणेकरून मी ज्या गोंधळात होतो त्यावर तोडगा शोधू शकलो.

जे मुख्य मुद्दा मला तुमच्यासोबत शेअर करायचा आहे तो स्पष्ट आहे: मी काहीही स्वतःकडे ठेवणार नाही.

मी माझ्या शक्यतांच्या मर्यादेतून सर्व लोकांना, जे पश्चात्ताप करण्याचा निर्णय घेतात, ख्रिस्त येशूने दिलेल्या उद्धाराचा उपहार सामायिक करण्यासाठी प्रत्येक गोष्ट करीन.

C.S. लुईसच्या शब्दांत सांगायचं तर, "माझ्या पृथ्वीवरील मृत्यूच्या दिवशी, मला हवी असलेली एक पार्टी नरकात होईल कारण मी अखेर रणांगणातून बाहेर पडलो आहे." Still, I admit that I continue to make many mistakes, and there are still parts of my character that need to be corrected. My life is far from perfect, and it has not been free of difficulties.

In fact, since October 2021, I feel that the challenges have increased. Every time I think there's an opportunity to fulfill my desire to form a Christian family, it slips through my fingers without me understanding the real reason behind of this.

My two cents is that as social chaos and geopolitical events grow, it becomes harder for anyone to predict the future and, at the same time, be prepared for what's to come.

However, I've seen how faith, like a mustard seed, can produce abundant fruit with even the smallest efforts.

I am amazed by the impact of every action and everything that follows from doing things with wisdom and intrinsic value. I had a taste of something similar in the 2018 Mexican election. But this time, it's different. No matter how small an action seems related to the gospel, it becomes incredibly powerful in God's hands.

With a little bit of faith, amazing and wonderful things can happen.

Today, I believe that Christianity is expanding more globally, driven by the Church and the personal witness of evangelism I see everywhere, even in the midst of difficulties, which brings me great peace.

I feel at peace with the path I've taken so far and with a clear conscience regarding the testimony of Jesus I've tried to share in this world. To this day, I believe I've been faithful to what God has entrusted me with, and I am ready to give a good account of my actions.

To be honest, since I published the book "How to Value your Days" in September 2022, I have put into practice the method of the "creative week" that I describe there.

तरीही, मी मान्य करतो की मी अजूनही अनेक चुका करतो, आणि अजूनही माझ्या स्वभावाच्या काही भागांमध्ये सुधारणा करायला हवी. माझं जीवन परिपूर्ण नाही, आणि ते अडचणींपासून मुक्त राहिलेले नाही.

खरंतर, ऑक्टोबर 2021 पासून मला असे वाटते की आव्हानं वाढली आहेत. प्रत्येक वेळी जेव्हा मला एक संधी दिसते की माझ्या ख्रिश्चन कुटुंब स्थापनेसाठी ती पूर्ण करावी, ती माझ्या हातून निसटून जाते आणि मी त्यामागील खरा कारण समजूनही घेत नाही.

माझं विचार असं आहे की, सामाजिक गोंधळ आणि भौगोलिक घटना वाढत असताना, भविष्यात काय होईल हे predicting करणं कठीण होतं आणि त्याच वेळी येणाऱ्या गोष्टींसाठी तयार राहणंही.

मात्र, मी पाहिलं आहे की विश्वास, मणाच्या बियाण्यासारखा, अगदी छोटे प्रयत्नांद्वारेही भरपूर फळं देऊ शकतो.

मला प्रत्येक क्रियेचा आणि त्या क्रियेला जोडलेली प्रत्येक गोष्ट, जी शहाणपणाने आणि अंतर्गत मूल्यांनी केली जाते, त्याचा प्रभाव पाहून आश्चर्य वाटतं. मी 2018 च्या मेक्सिकन निवडणुकीत काहीतरी असं अनुभवले होतं. पण ह्यावेळी, हे वेगळं आहे. कितीही लहान असलेली कुठलीही क्रिया जेव्हा सुसमर्थित संदेशाशी संबंधित असते, ती देवाच्या हातात अत्यंत शक्तिशाली बनते.

थोड्याशा विश्वासासह, अद्भुत आणि आश्चर्यकारक गोष्टी होऊ शकतात.

आज, मला असं वाटतं की ख्रिश्चन धर्म जागतिक स्तरावर अधिक विस्तारत आहे, चर्च आणि माझ्या दृष्टीने प्रत्येक ठिकाणी, अगदी अडचणींच्या वेळी, मी पाहिलेल्या प्रचाराच्या वैयक्तिक साक्षीने ते प्रेरित होत आहे, ज्यामुळे मला खूप शांती मिळते.

माझ्या आतापर्यंत घेतलेल्या मार्गावर आणि या जगात येशूचा जो साक्षात्कार मी केला त्यावर मला शांती आहे. आजही, मला विश्वास आहे की मी देवाने मला दिलेल्या कार्यांमध्ये निष्ठावान राहिलो आहे आणि मी माझ्या कृत्यांबद्दल एक चांगला अहवाल देण्यासाठी तयार आहे.

सत्य सांगायचं तर, "तुमच्या दिवसांना कसं मूल्य द्यायचं" हे पुस्तक मी सप्टेंबर 2022 मध्ये प्रकाशित केल्यानंतर, मी तिथे सांगितलेल्या "सर्जनशील आठवडा" पद्धतीला प्रत्यक्षात आणलं आहे. In the book, my main argument is that one week of wise decisions can produce better results than a month of foolish decisions.

By focusing on small, wise daily actions, I estimate that applying these principles with discipline for a quarter can be equivalent to making up for a lost year in a common life.

With the same approach, I believe that six months of practicing this algorithm could make up for three years of lost time, while a full year of disciplined practice could recover six or seven years.

Since August 28, 2022, when I finished that book, 815 days have passed, or 115 weeks.

Although we haven't reached the 150 weeks I had envisioned after finishing that book, I am convinced that these efforts have supported at least a 1.1% weekly growth rate of Christianity in what's within my reach.

With current technology, like smartphones and social media, I also believe that the statistics used by some Christian ministries are outdated, and the strength of Christianity in the whole world is much greater today than just a few years ago.

Christianity has regained such strength in the world that you can see it as the power that recently helped Donald Trump win in the United States just a few days ago.

My conclusion after 2.2 years of discovering the wisdom of the "creative week" that God designed is that, according to my calculations, I have been able to make up for more than 15 years lost to foolish decisions.

I didn't do anything. The Lord gave all of this into my hands. But I feel that I've replaced all the lost time with the fruits of repentance, which I trust will bring even more fruit toward eternal life.

* * *

पुस्तकात, माझा मुख्य मुद्दा हा आहे की, एक आठवडा शहाण्या निर्णयांनी घेतले तर एका महिन्याच्या मूर्ख निर्णयांपेक्षा चांगले परिणाम मिळू शकतात.

लहान, शहाण्या दैनंदिन कृतींवर लक्ष केंद्रित करून, मी असे अनुमान लावतो की, या तत्त्वांना शिस्तीने तीन महिने वापरल्यास सामान्य आयुष्यात गमावलेला एक वर्ष भरून काढता येईल.

त्याच दृष्टिकोनातून, मी विश्वास ठेवतो की, या अल्गोरिदमचे सहा महिने सराव केल्यास, तीन वर्षे गमावलेला वेळ भरून काढता येईल, आणि एक पूर्ण वर्ष शिस्तीने सराव केल्यास सहा किंवा सात वर्षे परत मिळवता येतील.

28 ऑगस्ट 2022 पासून, जेव्हा मी हे पुस्तक पूर्ण केले, तेव्हा 815 दिवस गेले आहेत, म्हणजेच 115 आठवड्यांचा कालावधी.

जरी आपण त्या पुस्तकाचा शेवट केल्यानंतर मी ज्या 150 आठवड्यांचा विचार केला होता त्या प्रमाणात पोहोचले नाही, तरी मला ठाम विश्वास आहे की, या प्रयत्नांनी किमान 1.1% साप्ताहिक वाढ दराने ख्रिश्चन धर्माची वाढ माझ्या पोहोचण्यातील क्षेत्रात समर्थित केली आहे.

सध्याच्या तंत्रज्ञानासारख्या स्मार्टफोन आणि सोशल मीडिया यांसारख्या साधनांच्या मदतीने, मी असे मानतो की काही ख्रिश्चन मंत्रालयांनी वापरलेल्या आकडेवारी आता जुन्या झाल्या आहेत, आणि जगभरातील ख्रिश्चन धर्माची ताकद काही वर्षांपूर्वीच्या तुलनेत आज खूप जास्त आहे.

ख्रिश्चन धर्माने जगात इतकी ताकद पुन्हा मिळवली आहे की, तुम्ही पाहू शकता की, नुकतेच डोनाल्ड ट्रम्पला युनायटेड स्टेट्स मध्ये मदत केली, ज्याने नुकतेच निवडणूक जिंकली.

"सर्जनशील आठवडा" या देवाने डिझाइन केलेल्या शहाणपणाच्या शोधाच्या 2.2 वर्षांनंतर माझा निष्कर्ष असा आहे की, माझ्या गणनेनुसार, मी मूर्ख निर्णयांमुळे गमावलेला 15 वर्षांपेक्षा अधिक वेळ भरून काढू शकलो आहे.

मी काही केले नाही. सर्व काही प्रभूने माझ्या हाती दिले. पण मला असं वाटतं की, मी गमावलेला वेळ पस्ताव्याच्या फळांशी बदलला आहे, ज्यावर मला विश्वास आहे की, ते फळ शाश्वत जीवनाच्या दिशेने आणखी अधिक फळ देईल.

* * *

Geopolitical risk and Comunicación de Guillermo

The impact of the war between Ukraine and Russia on Alibaba's stock price taught me something important.

Even though I believe my investment thesis is correct, we are reaching a point in history where we cannot ignore geopolitical risk.

Even when predictions and business theories you think you understand seem well-founded, the global political reality can change quickly and affect what was once considered stable.

The impact of these events is not limited to big nations or corporations; it also affects our everyday decisions and long-term strategies.

This is how I decided to adapt the "Comunicación de Guillermo" newsletter.

If you prefer to receive it in English, you can subscribe here:

https://www.linkedin.com/build-relation/newsletter-

follow?entityUrn=7249503021808680960.

If you speak Spanish, you can subscribe here: https://guillermoestmon.substack.com/

The goal of this initiative is to help as many people as possible understand reality in an accessible way, as if Warren Buffett were writing to his mom.

I couldn't think of a better name, but if you have any suggestions, I'd be happy to hear them.

* * *

जिओपोलिटिकल धोका आणि ग्विलेरमोची संवाद

यूक्रेन आणि रशिया यांच्यातील युद्धाचा अलीबाबा कंपनीच्या स्टॉक किमतीवर झालेला प्रभाव मला एक महत्त्वाची गोष्ट शिकवला.

जरी मला असे वाटत असले तरी माझे गुंतवणूक सिद्धांत योग्य आहेत, आपण एका अशा ऐतिहासिक टप्प्यावर पोहोचत आहोत जिथे आपण जिओपोलिटिकल धोका अनवधानाने दुर्लक्ष करू शकत नाही.

जरी आपल्याला ज्या भविष्यवाण्या आणि व्यवसाय सिध्दांतांचा समज आहे असे वाटते, तरी जागतिक राजकीय परिस्थिती झपाट्याने बदलू शकते आणि जे कधी स्थिर होते असे मानले जात होते ते प्रभावित होऊ शकते.

या घटनांचा प्रभाव फक्त मोठ्या राष्ट्रे किंवा कंपन्यांवरच नाही, तर त्याचा परिणाम आपल्या रोजच्या निर्णयांवर आणि दीर्घकालीन धोरणांवर देखील होतो.

हेच कारण आहे की मी "ग्विलेरमोची संवाद" नावाच्या वृत्तपत्राचा सुधारणा करण्याचा निर्णय घेतला.

जर तुम्हाला हे इंग्रजीत प्राप्त करायचे असेल, तर तुम्ही येथे सदस्यता घेऊ शकताः

https://www.linkedin.com/buildrelation/newsletterfollow?entityUrn=7249503021808680960 .

जर तुम्ही स्पॅनिश बोलत असाल, तर तुम्ही येथे सदस्यता घेऊ शकताः

https://guillermoestmon.substack.com/

या उपक्रमाचा उद्देश म्हणजे शक्य तितक्या लोकांना वास्तव समजावून सांगणे, जणू वॉरेन बफे आपल्या आईला लिहित आहेत.

माझ्या मनात याहून चांगले नाव सुचले नाही, पण तुम्हाला काही सुचवायचं असल्यास, मला ते ऐकायला आनंद होईल.

* * *

A sensible approach to the unavoidable future

It might seem strange, but for me, writing these lines and publishing them is not easy. I never imagined in my wildest dreams that I would be sharing something like this, especially not in this context of Bina.

Perhaps, with different choices, my life would be different. First, because I missed my first opportunity to start a Christian family, though I have faith that the God of miracles has something good planned for me.

But now, serving the Lord, I believe I have regained more than a lost decade of my life.

Although I still long to be a father, I don't consider myself naive. I see how things are unfolding, and I notice everything is changing very quickly, so I feel I am prepared spiritually, mentally, and physically for whatever comes next.

I'm also sure that, for a few years now, it should not surprise any of you to know my beliefs about Christianity and how its values are changing the way I see reality.

My commitment to you, as friends and shareholders of Bina, remains intact. Essentially, my focus continues to be: to use the capital contributed by shareholders and invest them in extraordinary businesses at reasonable prices.

However, it is clear to me that this is now being shaped by a philosophy of life that is richer, broader, and deeper.

For me, it is very clear that in less than five years, the world as we know it will transform into something different, and what we are living today may be just a vague memory.

You may not agree with what I've shared and decide to withdraw your investment. If that's the case, I won't stop you, because your capital has always been yours. Please contact me if that's the case.

अटळ भविष्यातील एक संवेदनशील दृष्टीकोन

कदाचित हे विचित्र वाटेल, परंतु माझ्यासाठी हे ओळी लिहिणे आणि प्रकाशित करणे सोपे नाही. मी कधीही माझ्या सर्वात धाडसी स्वप्नांमध्येही असे काहीतरी शेअर करणार असे कल्पनाही केली नव्हती, विशेषतः बिनाच्या संदर्भात

कदाचित, वेगळ्या निर्णयांसह, माझे जीवन वेगळे असते. प्रथम, कारण मी ख्रिश्चन कुटुंब सुरू करण्याची माझी पहिली संधी गमावली, तरी मी विश्वास ठेवतो की चमत्कारी देवाने माझ्यासाठी काहीतरी चांगले नियोजित केले आहे.

परंतु आता, प्रभूची सेवा करताना, मला विश्वास आहे की मी माझ्या जीवनातील गमावलेला दहा वर्षांचा काळ पुन्हा मिळविला आहे.

जरी मी अजूनही पिता होण्याची इच्छा बाळगतो, तरी मी स्वतःला निरागस मानत नाही. मी पाहतो की गोष्टी कशा घडत आहेत, आणि मला कळत आहे की सर्व काही खूप वेगाने बदलत आहे, त्यामुळे मी आध्यात्मिक, मानसिक आणि शारीरिकदृष्ट्या तयार आहे जे काहीही येणार आहे त्यासाठी.

मी हे देखील खात्रीने सांगू शकतो की, काही वर्षांपासून, हे कदाचित तुम्हाला आश्चर्यकारक वाटणार नाही की माझे ख्रिश्चनतेवरील विश्वास आणि त्याचे मूल्ये माझ्या वास्तवतेकडे पाहण्याचा मार्ग बदलत आहेत.

तुमच्याशी, मित्रांनो आणि बिनाचे समभागधारक, माझे वचन अपार आहे. मूलतः, माझे लक्ष हेच आहे: समभागधारकांकडून आलेला भांडवल वापरून, त्याचा वापर असामान्य व्यवसायांमध्ये उचित किमतीत गुंतवणूक करण्यासाठी करणे.

तथापि, मला हे स्पष्टपणे कळते की आता ते एक जीवनाच्या तत्त्वज्ञानाने आकार घेत आहे, जे अधिक समुद्ध, व्यापक आणि खोल आहे.

माझ्यासाठी हे खूप स्पष्ट आहे की पाच वर्षांच्या आत, जसे आपल्याला माहीत आहे तसं जग एका वेगळ्या रूपात रुपांतरित होईल, आणि जे काही आपण आज जिवंत आहोत ते फक्त एक अस्पष्ट आठवण होऊ शकते.

कदाचित तुम्हाला मी जे सामायिक केले आहे ते आवडत नसेल आणि तुम्ही तुमची गुंतवणूक मागे घ्यायचे ठरवू शकता. जर असे झाले, तर मी तुम्हाला थांबवणार नाही, But regardless of whether you agree or disagree with everything I've shared, I believe that, as a shareholder of Bina, you are facing a trilemma with this vision:

- 1. I am lying to you.
- 2. I've gone crazy or I am deceived by false ideas that dominate my imagination, and they have numbed my conscience.
- 3. I am telling you the truth.

If you think I'm lying to you and that my intention is to scam you like one of the many dishonest people I've mentioned in this letter, please contact me so you can withdraw your investment in Bina as soon as possible.

One of my principles is to only keep healthy, fruitful, and trusting relationships. On my side, I believe what I'm saying is true, and I wouldn't joke about something so important.

If you decide to trust my sincerity, then a dilemma arises: Am I correct in these ideas, or am I terribly wrong?

But even if I am wrong, I have reasons to believe that our investment thesis is sound and will protect our interests.

First, I base this on a reasoning developed by Jeff Van Duzer in his book "Why Business Matters to God?" while I was researching the ideas Jorge shared with me when I met him, which I described in detail in the idea just before this one.

https://www.amazon.com/Why-Business-Matters-God-Still/dp/0830838880

कारण तुमचे भांडवल नेहमीच तुमचेच होते. कृपया त्या बाबतीत मला संपर्क करा.

पण आपण जे काही मी शेअर केले आहे त्याबद्दल सहमत किंवा असहमत असाल तरी, मला विश्वास आहे की, बिनाचा समभागधारक म्हणून, आपण या दृष्टीकोनासोबत एक त्रैज्यमध्ये आहात:

- मी तुम्हाला खोटं सांगत आहे.
- 2. मी वेडा झालो आहे किंवा मी खोट्या कल्पनांमुळे फसवला जात आहे, ज्यामुळे माझ्या कल्पनाशक्तीवर नियंत्रण मिळवले आहे आणि माझ्या विवेकाला ठेच लागली आहे.
- 3. मी तुम्हाला सत्य सांगत आहे.

जर तुम्हाला वाटत असेल की मी तुम्हाला खोटं सांगत आहे आणि माझा हेतू तुम्हाला फसवण्याचा आहे, जसा की मी या पत्रात उल्लेख केलेल्या अनेक बेईमानी लोकांप्रमाणे, कृपया माझ्याशी संपर्क करा आणि तुम्ही आपल्या बिनामधील गुंतवणूक लवकरात लवकर मागे घ्यावी

माझ्या काही तत्त्वांपैकी एक म्हणजे फक्त आरोग्यपूर्ण, फलदायी आणि विश्वासार्ह संबंध राखणे. माझ्या बाजूने, मला विश्वास आहे की जे मी सांगत आहे ते खरे आहे, आणि मी असे महत्त्वाचे काहीतरी विनोद म्हणून घेणार नाही.

जर तुम्ही माझ्या प्रामाणिकतेवर विश्वास ठेवण्याचा निर्णय घेतला, तर एक द्वंद्व उभा राहतोः या कल्पनांमध्ये मी बरोबर आहे का, किंवा मी मोठ्या प्रमाणावर चुकत आहे का?

पण जरी मी चुकत असेल, तरीही मला विश्वास आहे की आमच्या गुंतवणूक थेसिसमध्ये तत्त्व आहे आणि हे आमच्या हिताचे संरक्षण करेल.

प्रथम, मी हे जेफ व्हॅन डझर यांच्या "Why Business Matters to God?" या पुस्तकात विकसित केलेल्या reasoningवर आधारित आहे, जेव्हा मी जॉर्जने मला जे विचार शेअर केले होते त्यांचा अभ्यास करत होतो, आणि हे मी त्या कल्पनेत सविस्तर वर्णन केले आहे जी यापूर्वी दिली होती.

https://www.amazon.com/Why-Business-Matters-God-Still/dp/0830838880

The reasoning goes something like this: First of all, no one knows for sure the exact mechanism of what's called the "end times," and interpretations of this topic are often full of speculation and debate.

However, there is a solid perspective, which I personally support, called "continuity."

In many passages of the Scriptures, both in the Old and in the New Testament, we see that the work we do and the way we do it are very important to God.

Some of us believe that every action we take in our lives has the potential to be a sacred service to God.

This theology, from the early days of Christianity, highlights the idea that there is no longer a physical temple; rather, we ourselves are the temple where the Holy Spirit dwells.

Professional work then becomes a central service, as my beloved Catholic friends from the Panamericana University would say, an "Opus Dei," which enriches our relationship with God and our purpose in life.

We cannot be sure what the Heavenly Jerusalem will look like, although we suspect that God will take the best of this world to build or use in this new city.

A key question arises then: Will our work in this life endure, and does it matter to God?

To answer it, in practice, we encounter three philosophical perspectives within Christianity:

1. The Agnostics:

They are in constant uncertainty.

They believe the world itself is flawed, that in some way, God made an error by creating a world subject to corruption, and that prophecies are ambiguous or symbolic.

हे reasoning असे काहीतरी आहे: सर्वप्रथम, कोणालाही "अखेरच्या वेळा" (end times) यांचा अचूक यांत्रिक दृष्टिकोन माहित नाही, आणि या विषयाचे विविध अर्थ अनेकदा अटकळ आणि वादविवादांनी भरलेले असतात.

तथापि, एक मजबूत दृष्टिकोन आहे, ज्याला मी व्यक्तिगतपणे समर्थन करतो, ज्याला "सततता" (continuity) म्हणतात.

धार्मिक ग्रंथांतील अनेक उतारांमध्ये, जुना आणि नवीन करार दोन्हीमध्ये, आपले काम आणि ते कसे करायचे हे देवासाठी खूप महत्त्वाचे आहे, हे आपल्याला दिसते.

आमपैकी काही लोक विश्वास ठेवतात की आपल्या जीवनातील प्रत्येक क्रिया देवाच्या पवित्र सेवेसाठी असू शकते.

या धर्मशास्त्राचे, ख्रिश्चनतेच्या सुरुवातीच्या दिवसांत, हे महत्त्वपूर्ण विचार आहे की आता शारीरिक मंदीर नाही; तर आपणच मंदीर आहोत ज्यामध्ये पवित्र आत्मा वास करतो.

व्यावसायिक काम मग एक केंद्रिय सेवा बनते, जशी माझे प्रिय कॅथोलिक मित्र पॅनअमेरिकाना विद्यापीठातून सांगतील, एक "ऑपस डै," जी आपल्या देवाशी असलेल्या नात्याला आणि जीवनातील उद्दिष्टाला समृद्ध करते.

आपण निश्चितपणे हे सांगू शकत नाही की स्वर्गीय यरुशलेम कसा दिसेल, पण आपल्याला संशय आहे की देव या जगातील सर्वोत्तम गोष्टी घेऊन नवीन शहर बनवेल किंवा वापरेल.

मग एक महत्त्वाचा प्रश्न उभा राहतोः आपले काम या जीवनात टिकेल का, आणि देवासाठी ते महत्त्वाचे आहे काः

याचे उत्तर देताना, ख्रिश्चनतेत तीन तत्त्वज्ञानिक दृष्टिकोन समोर येतातः

1. अज्ञेयवादी (Agnostics):

ते सतत अनिश्चिततेत असतात.

ते मानतात की जग स्वतःच दोषपूर्ण आहे, की काही प्रकारे देवाने एक अशुद्ध जग निर्माण करून चूक केली आहे, आणि भविष्यवाणी अस्पष्ट किंवा प्रतीकात्मक आहेत. According to this view, we cannot expect the value of our efforts to continue in the new reality, as the promises are vague and only assure us of salvation through Christ's sacrifice.

This view helps us understand that we cannot anticipate what will happen with this reality when we move on to the next.

2. The Enthusiasts of Annihilation:

They believe in a complete break between this world and the one to come, based on chapter 3 of the Second Letter of Peter.

According to them, the world will be destroyed by fire and replaced by a new one.

They point out that the Heavenly Jerusalem descends from heaven as an exclusive gift from God, pure and spotless, where humans, with their impurities, cannot contribute.

For them, human work is just a means to sustain life here but has no intrinsic value, suggesting it is pointless to strive here.

In their view, they ignore that Genesis states God created all things good.

They also leave a question in the air: if work were insignificant, why would a good God call us to work, strive, and be courageous?

3. Adoption:

This is the view I hold. I believe that the work we do matters to God and that its intrinsic value will survive, being purified and transformed to contribute to God's kingdom.

The fire mentioned in Peter's letter is purifying, not destructive (1 Corinthians 3:12-15).

या दृष्टिकोनानुसार, आपण आपल्या प्रयत्नांचे मूल्य नवीन वास्तविकतेत चालू राहील अशी अपेक्षा ठेवू शकत नाही, कारण वचनं अस्पष्ट आहेत आणि ते फक्त ख्रिस्ताच्या बलिदानाद्वारे आपल्याला उद्धाराची हमी देतात.

हा दृष्टिकोन आपल्याला समजून घेण्यास मदत करतो की आपण पुढच्या जगात जे घडेल ते आपल्याला अंदाज लावता येणार नाही, आणि आपल्याला या वास्तविकतेतून पुढे जाण्याची तयारी असावी लागेल.

2. नष्ट होण्याच्या उत्साही लोक:

ते या जगातील आणि येणाऱ्या जगातील पूर्ण तुटवड्याचा विश्वास ठेवतात, जो पेत्राच्या दुसऱ्या पत्राच्या तिसऱ्या अध्यायावर आधारित आहे.

त्यांच्या मते, हे जग आगेमुळे नष्ट होईल आणि त्याऐवजी एक नवीन जग निर्माण होईल.

ते म्हणतात की स्वर्गीय यरुशलेम आकाशातून देवाच्या विशेष भेट म्हणून खाली येईल, ती शुद्ध आणि निर्दोष असेल, जिथे मानव त्यांच्या अशुद्धतेसह योगदान देऊ शकत नाही.

त्यांच्यासाठी, मानवी काम हे येथे जीवन टिकवण्यासाठी फक्त एक साधन आहे, परंतु त्याला कोणतेही अंतर्निहित मूल्य नाही, आणि ते सूचित करतात की येथे प्रयत्न करणे निरर्थक आहे.

त्यांच्या दृष्टीने, ते दुर्लक्ष करतात की उत्पत्ति मध्ये देवाने सर्व गोष्टी चांगल्या तयार केल्या आहेत.

त्यांनी एक प्रश्न हवा सोडला आहे: जर काम महत्त्वाचे नसेल, तर एक चांगला देव आपल्याला काम करण्यासाठी, प्रयत्न करण्यासाठी आणि धैर्य दाखवण्यासाठी का बोलावेल?

3. दत्तक घेणे:

ही माझी दृष्टी आहे. मला विश्वास आहे की आपले केलेले काम देवासाठी महत्त्वाचे आहे आणि त्याचे अंतर्निहित मूल्य टिकून राहील, शुद्ध आणि रूपांतरित होईल आणि देवाच्या राज्यात योगदान देईल.

पेत्राच्या पत्रात उल्लेख केलेली आग ही शुद्ध करणारी आहे, नष्ट करणारी नाही (1 कोरिंथियन्स 3:12-15). God cares about the work we do in this world because it has intrinsic value and is connected to an eternal purpose.

Through the sacraments of the Lord's Supper and baptism, Christ shows us that material things have a sacred and lasting role.

The vision of the New Jerusalem unfolds here, in this reality; it doesn't mean we will be taken up to heaven.

The idea that the Heavenly Jerusalem keeps the name "Jerusalem" in Revelation 21 and 22 suggests continuity. For example, this city is founded on the apostles and the twelve tribes of Israel, historical figures that connect the old world with the new.

In this new reality, God, in His sovereignty, chooses to dwell among His people in the holy city established within our reality. It's there that the kings of the earth bring their splendor (Revelation 21:24).

So, I believe that our work has a role in God's plan, and He will act through His Spirit in human works, incorporating what has value into the New Jerusalem.

Since God has plans that include both this world and the one to come, we can trust that His will shall prevail in the new reality, and that He will remain sovereign.

God will act through His Spirit in human work, and, in special and unexpected moments, His intervention will become even clearer at the end of times.

There is no "Plan B." From Genesis to Revelation, God's intentions are revealed consistently. The peace designed for the Garden of Eden is the same peace we will experience in the eternal city, the New Jerusalem, our future reality.

This doesn't mean that all work contributes to the kingdom of God, as God Himself will judge and purify our works and deeds.

देव आपल्याला या जगात केलेले काम महत्वाचे मानतो कारण त्याचे अंतर्निहित मूल्य आहे आणि ते शाश्वत उद्देशाशी संबंधित आहे.

ख्रिस्त आपल्या व्रतविधी आणि बाप्तिस्माच्या sacrament द्वारे आम्हाला दाखवतो की भौतिक गोष्टींचा पवित्र आणि शाश्वत भूमिका आहे.

नवीन यरुशलेमचा दृषटिकोन इथे, या वास्तविकतेत उलगडतो; याचा अर्थ असा नाही की आपल्याला स्वर्गात घेतले जाईल.

प्रकाशित वाक्य 21 आणि 22 मध्ये स्वर्गीय यरुशलेमने "यरुशलेम" नाव धरण्याचा विचार कंटिन्युटीचा संकेत देतो. उदाहरणार्थ, ही शहर प्रेरितांवर आणि इस्राएलच्या बारा जमातींवर आधारित आहे, ही ऐतिहासिक व्यक्तिरेखा जुन्या जगाशी नवीन जगाचे संबंध जोडतात.

या नवीन वास्तविकतेत, देव आपल्या सार्वभौमिकतेत, आपल्या लोकांसोबत पवित्र शहरात रहाण्याचे निवडतो, जे आपल्या वास्तविकतेत स्थापन केले गेले आहे. तिथे पृथ्वीचे राजे त्यांचा ठाट आणतात (प्रकाशित वाक्य 21:24).

तर, मला विश्वास आहे की आपले काम देवाच्या योजनामध्ये एक भूमिका बजावते, आणि तो आपल्या आक्याद्वारे मानवाच्या कामामध्ये हस्तक्षेप करेल, ज्यात मूल्य असलेली गोष्टी नवीन यरुशलेममध्ये समाविष्ट केली जातील.

देवाच्या योजना यामध्ये आहेत जे या जगाला आणि पुढील जगाला समाविष्ट करतात, त्यामुळे आपण विश्वास ठेवू शकतो की त्याची इच्छा नवीन वास्तविकतेत प्रभावी होईल, आणि तो सार्वभौमिक राहील.

देव आपल्या आत्म्याद्वारे मानवाच्या कामामध्ये हस्तक्षेप करेल, आणि विशेष आणि अनपेक्षित क्षणांमध्ये, त्याची हस्तक्षेप अंतिम काळात अधिक स्पष्ट होईल.

"प्लान बी" नाही. उत्पत्ति पासून प्रकाशित वाक्यापर्यंत, देवाच्या हेतूंचा सतत उलगडा केला जातो. ईडनच्या बागेसाठी डिझाइन केलेले शांतीचाच अनुभव आपण शाश्वत शहरात, नवीन यरुशलेममध्ये, आपल्या भविष्यातील वास्तविकतेत घेऊ.

याचा अर्थ असा नाही की प्रत्येक काम देवाच्या राज्यात योगदान करते, कारण देव स्वतः आपल्या कामांवर आणि कृतींवर न्याय करेल आणि शुद्ध करेल. Work that has intrinsic value will be transformed to shape the new world in the Heavenly Jerusalem. I imagine this new world could include, for instance, a Heavenly Mexico, a Heavenly Durango, a Heavenly Paris or London, a Heavenly New York, and even a Heavenly Guadalajara.

God is certainly already at work in human history.

Take the case of the Bible. God inspired specific people to write with their own hands the greatest story ever told, His "Word."

In a similar way, God creates temporary and tangible realities in our world through the lives of those willing to pay the cost of being His disciples, to take up their cross, and follow Him.

So this divine call isn't limited to the spiritual; it invites us to actively participate in business, building God's kingdom here, in this reality.

This call includes all areas of our life, even in activities like Bina.

When you allocate a portion of the trust you have earned through your work to Bina, you gain rights over Bina's shares. Bina, in turn, invests in businesses, acquiring titles that grant certain rights over these.

But before moving on to the next idea, what about the culture I mentioned earlier, like the one dominated by fraudsters and liars in Mexico's business and daily life?

Here, 20th-century theologian Richard Niebuhr emphasized the importance of integrating faith into everyday life and proposed five paradigms that believers can adopt to face a challenging secular culture:

1. **Christ Against Culture.** The injustice and corruption in the world would lead us to isolate ourselves and wait outside, without getting involved, as if business and politics were incompatible with faith.

ज्याचं अंतर्निहित मूल्य आहे, असं काम नवीन जगाच्या स्वर्गीय यरुशलेमात रूपांतरित होईल. मी कल्पना करतो की हे नवीन जग, उदाहरणार्थ, एक स्वर्गीय मेक्सिको, एक स्वर्गीय दुरण्गो, एक स्वर्गीय पॅरिस किंवा लंडन, एक स्वर्गीय न्यू यॉर्क आणि अगदी एक स्वर्गीय ग्वाडलाहारा असू शकतं.

देव नक्कीच मानवी इतिहासात काम करत आहे.

बायबलचा विचार करा. देवाने विशिष्ट लोकांना प्रेरणा दिली की ते स्वतःच्या हाताने सर्वात मोठी गोष्ट लिहितील, त्याचं "वचन"

तसंच, देव आपल्याला त्याच्या शिष्य होण्याचा खर्च उचलण्यासाठी तयार असलेल्या लोकांच्या जीवनातून आपल्याला आपल्या जगात तात्पुरत्या आणि भौतिक सत्यांचा निर्माण करतो.

तर हा दैवी आह्वान फक्त आध्यात्मिक स्तरावर मर्यादित नाही; तो आपल्याला सक्रियपणे व्यवसायात सहभागी होण्यासाठी आमंत्रित करतो, इथे, या वास्तविकतेत देवाचं राज्य निर्माण करण्यासाठी.

ही आह्वान आपल्या जीवनाच्या सर्व क्षेत्रांमध्ये समाविष्ट आहे, अगदी बीना सारख्या क्रियाकलापांमध्ये देखील.

जेव्हा तुम्ही तुमच्या कामामुळे मिळवलेल्या विश्वासाचा एक भाग बीना कडे वाटप करता, तेव्हा तुम्हाला बीना च्या शेअर्सवर हक्क मिळतात. बीना, त्याउलट, व्यवसायांमध्ये गुंतवणूक करते, ज्यामुळे त्या व्यवसायांवर विशिष्ट हक्क मिळवणारी टायटल्स मिळवतात.

पण पुढील कल्पनेकडे जाण्यापूर्वी, मी आधी सांगितलेल्या संस्कृतीचं काय? जसं की मेक्सिकोमधील व्यवसाय आणि दैनंदिन जीवनातील फसव्या आणि खोट्या लोकांनी भरलेली संस्कृती?

येथे, 20व्या शतकातील धर्मतत्त्वज्ञ रिचर्ड निएबहर यांनी रोजच्या जीवनात विश्वास समाविष्ट करण्याचं महत्त्व सांगितलं आणि अशा एक आव्हानात्मक लौकिक संस्कृतीला सामोरे जाण्यासाठी विश्वसनीय लोकांनी स्वीकारू शकलेल्या पाच प्रकारांची सुचना केली:

संस्कृतीच्या विरोधात ख्रिस्त. जगातील अन्याय आणि भ्रष्टाचारामुळे आपल्याला वेगळं होऊन बाहेर बसण्याची प्रेरणा मिळते, ज्यामुळे व्यवसाय आणि राजकारण विश्वासासोबत सुसंगत नाहीत असं वाटतं.

- 2. **Christ of Culture.** Here, there is no real tension between Christ and the demands of everyday culture.
- 3. **Christ Above Culture.** In this paradigm, businesses that follow the values of God's kingdom find harmony with the world.
- 4. **Christ Beyond Culture.** This view sees Christ's calling as an ethical force that lifts us above the demands of the dominant culture.
- 5. Christ and Culture in Paradox. The Christian lives in constant tension between the demands of the world and those of Christ, enduring the world's corruption while awaiting final transformation.
- 6. Christ, the Transformer of Culture. This recognizes the corruption in culture, but Christians, through the Holy Spirit, are called to redeem it by practicing business that reflects the values of God's kingdom.

All these ideas I have explained to you are the reference and prelude to consider Bina's role in the future.

* * *

संस्कृतीतील ख्रिस्त. येथे, ख्रिस्त आणि रोजच्या जीवनातील संस्कृतीच्या मागण्यांमध्ये काहीही तणाव नाही.

संस्कृतीपेक्षा वर ख्रिस्त. या दृष्टीकोनात, देवाच्या राज्याच्या मूल्यांचा अनुसरण करणारे व्यवसाय जगाशी सुसंगतता साधतात.

संस्कृतीच्या पलीकडे ख्रिस्त. या दृष्टीने ख्रिस्ताचं आह्वान एक नैतिक शक्ती म्हणून पाहिलं जातं, जी आपल्याला प्रमुख संस्कृतीच्या मागण्यांपेक्षा वर उचलते.

संस्कृती आणि ख्रिस्त यामधील विरोधाभास. ख्रिस्ती व्यक्ती जगाच्या मागण्यां आणि ख्रिस्ताच्या मागण्यांमध्ये कायमच्या तणावात राहते, जिथे ती जगाच्या भ्रष्टाचाराला सहन करते आणि अंतिम परिवर्तनाची अपेक्षा करते.

संस्कृतीचा रूपांतर करणारा ख्रिस्त. हे संस्कृतीतील भ्रष्टाचार स्वीकारते, पण ख्रिस्ती लोक, पवित्र आत्म्याच्या माध्यमातून, देवाच्या राज्याच्या मूल्यांना प्रतिबिंबित करणारा व्यवसाय करून त्याला परत आणण्यासाठी आह्वान केले जातात.

हे सर्व विचार जे मी तुम्हाला समजावून सांगितले आहेत, ते बीना च्या भविष्यकालीन भूमिकेचे संदर्भ आणि पूर्वकथा म्हणून विचारले जाऊ शकतात.

* * *

Bina as mission

God cares deeply about what we do in this world.

Since Bina's intrinsic value lies in holding valuable assets, it's possible that the best parts of our rights here will remain and transition into the new reality.

If the viewpoint I'm proposing is correct, then God will use the best of Bina to help build the new reality where we will enjoy His Presence.

For example, the rights you hold now in "the new Bina" may give us access to the best of "the new Alibaba."

To me, it would be logical for a rational businessperson, when considering this outlook, to focus on acquiring rights in the most valuable parts of each industry, as much as possible.

With the capital you invest in Bina, we have the chance to select the best of each industry, as we have the "intrinsic value map" outlined in the ideas shared previously.

https://bina.mx/inicio/global-map-of-intrinsic-value/

However, you don't need Bina to follow this approach.

You could pursue this path on your own or trust it to someone you consider wise and careful.

As for us, I believe that through Bina, we can fulfill this mission carefully and with integrity, within our abilities.

So far, I believe I've followed the guidance of the Holy Spirit, and I'll continue to treat Bina with the utmost respect as part of my service to God.

The story of Noah in Genesis 6 is a fitting example here.

Bina as Mission

देव आपल्याला या जगात काय करतो त्याची खूप काळजी घेतो.

बिना च्या अंतर्निहित मूल्याचे असलेले महत्त्व हे मूल्यवान मालमत्तांचे संरक्षण करण्यात आहे, त्यामुळे आपल्याकडे असलेले सर्वोत्तम अधिकार पुढील वास्तविकतेत जातात आणि ते टिकून राहू शकतात.

जर मी सुचवलेली दृष्टीकोन योग्य असेल, तर देव बिना च्या सर्वोत्तम भागांचा वापर करून त्या नवीन वास्तविकतेला तयार करण्यात मदत करेल, जिथे आम्ही त्याच्या उपस्थितीचा आनंद घेऊ.

उदाहरणार्थ, "नवीन बिना" मधील तुमच्याकडे असलेले अधिकार, "नवीन अलीबाबा" च्या सर्वोत्तम गोष्टींमध्ये प्रवेश देऊ शकतात.

माझ्या मते, एक विवेकशील व्यापारी व्यक्ती, हा दृष्टीकोन विचारात घेतल्यास, प्रत्येक उद्योगातील सर्वात मूल्यवान भागांमध्ये अधिकार मिळवण्यावर लक्ष केंद्रित करणे योग्य ठरेल.

ज्यावेळी तुम्ही बिना मध्ये गुंतवणूक करता, त्यावेळी आपल्याकडे प्रत्येक उद्योगातील सर्वोत्तम गोष्टी निवडण्याची संधी असते, कारण आपल्याकडे "अंतर्निहित मूल्याचे नकाशा" आहे, ज्याचे मुद्देसुद स्पष्टीकरण पूर्वीच्या विचारांत दिले आहे.

https://bina.mx/inicio/global-map-of-intrinsic-value/

तरीही, तुम्हाला या दृष्टिकोनाचे पालन करण्यासाठी बिना ची आवश्यकता नाही.

तुम्ही ह्या मार्गावर स्वतःही जाऊ शकता किंवा अशा व्यक्तीवर विश्वास ठेवू शकता ज्या तुम्हाला शहाण्या आणि काळजीपूर्वक वाटतात.

आपल्या बाबतीत, मला विश्वास आहे की, बिना च्या माध्यमातून, आम्ही हे मिशन काळजीपूर्वक आणि नीतिसंमतपणे पूर्ण करू शकतो, आपल्या क्षमतेच्या आत.

आतापर्यंत, मला विश्वास आहे की मी पवित्र आल्याच्या मार्गदर्शनाचे पालन केले आहे, आणि मी बिनाला देवाच्या सेवेचा भाग म्हणून अत्यंत आदराने चालवू शकेन.

जेनेसिस 6 मधील नोहाचे कथानक येथे एक उत्तम उदाहरण आहे. God saw the corruption and violence in humanity, so He decided to bring judgment upon the ancient world.

However, Noah found grace before God's eyes, and by following His instructions, he built an ark to save his family and a pair of each kind of every living creature.

Noah didn't have to bring every single animal on earth onto the ark. He only needed the feline ancestor of cats, lions, tigers, and pumas; the canine ancestor of wolves and domestic dogs; in other words, only the essential seed of each kind that needed to be preserved was enough.

When the flood came, Noah and those on the ark survived, while everything else from the old world perished.

Today, I see Bina as a modern ark, though our mission isn't to preserve living creatures, but to acquire stakes in the world's best businesses.

I feel a deep sense of peace knowing that, in obedience, I'm doing my part by writing this letter to you, giving you a wider view of what we've built up to this point. To me, this is more than a meaningful story.

I believe that Bina won't be the only vehicle that moves into the next reality, but I'm confident it will be one that does.

Our competitive edge, compared to other vehicles, doesn't come from how clearly I understand this reality or the wisdom that has guided me to avoid harm. It simply comes from being blessed with obedient faith in the power of the Holy Spirit.

With this perspective, I can confidently say that Bina is designed to move from the current world into the one that's coming, where we will live eternally. देवाने मानवतेतील भ्रष्टाचार आणि हिंसाचार पाहिला, त्यामुळे त्याने प्राचीन जगावर न्याय करण्याचा निर्णय घेतला.

पण, नोआ देवाच्या दृष्टीने कृपेला प्राप्त झाला, आणि त्याच्या सूचनांचे पालन करून त्याने आपली कुटुंब आणि प्रत्येक प्राणीप्रकाराची एक जोडी वाचवण्यासाठी एक जहाज बांधले.

नोआला पृथ्वीवरील प्रत्येक प्राणी जहाजावर आणण्याची आवश्यकता नव्हती. त्याला फक्त मांजरांच्या, सिंह, बिबट्या आणि प्यूमाच्या पूर्वजांची जोडी आणण्याची आवश्यकता होती; आणि कुत्र्यांच्या, कुत्र्यांच्या वाघांसारख्या प्राण्यांच्या पूर्वजांची जोडी; दुसऱ्या शब्दांत, प्रत्येक प्रकाराचा जो महत्त्वाचा प्रजातींचा बीज टिकवण्याची आवश्यकता होती, तो पुरेसा होता.

जेव्हा पुर आला, तेव्हा नोआ आणि जहाजावर असलेले लोक वाचले, तर जुना जगाचा सर्व काही नष्ट झाले.

आज, मला बिनाला एक आधुनिक जहाज मानायला वाटते, मात्र आपले मिशन हे प्राणी संरक्षित करण्याचे नाही, तर जगातील सर्वोत्तम व्यवसायांमध्ये हिस्सा मिळवण्याचे आहे.

माझ्या मनात एक खोल शांती आहे, कारण मी ऐक्य पाळून, तुमच्यासमोर एक पत्र लिहित आहे, जे आपल्याला जोपर्यंत आम्ही इथे पोहोचलोय, त्या गोष्टीचा विस्तृत दृष्टिकोन देत आहे. माझ्यासाठी, हे एक महत्त्वपूर्ण कथा पेक्षा अधिक आहे.

माझा विश्वास आहे की, बिनाचं एकमेव साधन नाही की ते पुढील वास्तविकतेत जाईल, पण मला खात्री आहे की ते एक असे साधन असेल.

इतर साधनांसोबत आमच्या स्पर्धात्मक फायद्याचा स्त्रोत हा माझ्या या वास्तविकतेला किती स्पष्टपणे समजतो यावर नाही, किंवा ज्या बुद्धीमत्तेने मला हानी टाळण्याचे मार्गदर्शन केले आहे, त्यावर नाही. तो फक्त पवित्र आत्म्याच्या सामर्थ्याच्या संदर्भात पवित्र विश्वासाने आशीर्वादित होण्यावर आहे.

या दृषटिकोनासह, मी आत्मविश्वासाने म्हणू शकतो की बिनाला या वर्तमान जगातून त्या आगामी जगात हलविण्यासाठी डिझाइन केले गेले आहे, जिथे आम्ही शाश्वतपणे जगू So, at Bina, we will acquire shares in the most solid businesses across each industry, according to our abilities and resources.

This vision is simple because I believe the Holy Spirit has designed our model, making it achievable and scalable based on the resources we receive.

With this thesis, Bina can welcome practically an unlimited number of new shareholders from all over the world as well, and I trust that as resources come in, the Lord will show me how to use them wisely to overcome the challenges the world will face in the coming years.

How does this affect Bina as it is now?

Today, I believe our position in Alibaba is exceptionally strong and valuable. However, if at any point I were to lose your trust, I would need to sell this position.

I'm interested in keeping this investment and its potential. If you wish to exit, I won't hold you back, but if you would consider giving me a little extra notice, it would allow one of the remaining shareholders to buy your share.

The good news is that, so far, I feel I have the support of Bina's main investors. As far as I know, none have committed funds that put their financial stability at risk.

Also, Bina has no debts or obligations that limit us, which allows us to face any high-risk financial or economic challenges.

We'll see what happens after you receive this message.

With this new strategy, I understand that as new contributions come in, the impact of our position in Alibaba will decrease, since we'll be diversifying broadly into nearly all business sectors worldwide. म्हणूनच, बिनामध्ये, आम्ही प्रत्येक उद्योगातील सर्वात मजबूत व्यवसायांमध्ये भाग घ्या, आपल्या क्षमतेनुसार आणि संसाधनांनुसार.

ही दृष्टी खूप साधी आहे कारण मला विश्वास आहे की पवित्र आत्म्याने आमच्या मॉडेलची रचना केली आहे, ज्यामुळे ती साध्य आणि स्केलेबल होईल, आपल्याला मिळालेल्या संसाधनांवर आधारित.

या सिद्धांतासह, बिना संपूर्ण जगभरातून नवीन समभागधारकांचे स्वागत करू शकते, आणि मला विश्वास आहे की जसेच संसाधने येतील, तसाच प्रभु मला ते कसे बुद्धिमत्तेने वापरायचे ते दाखवतील, जेणेकरून येणाऱ्या वर्षांत जगाला सामोरे जाणाऱ्या आव्हानांचा सामना करू शकेल.

हे बिनावर कसा परिणाम करतो?

आज, मला विश्वास आहे की आमचा अलीबाबामध्ये असलेला स्थान अत्यंत मजबूत आणि मौल्यवान आहे. तथापि, जर कधीही तुमचा विश्वास गमावला, तर मला ही स्थिती विकावी लागेल.

माझ्या या गुंतवणुकीला आणि तिच्या शक्यतांना कायम ठेवण्यामध्ये मला रुचि आहे. जर तुम्हाला बाहेर पडायचं असेल, तर मी तुम्हाला अडवणार नाही, परंतु जर तुम्ही थोडा अधिक सूचित करण्याचा विचार करू शकता, तर त्यामुळं उर्वरित समभागधारकांपैकी एक तुमचा समभाग खरेदी करू शकेल.

चांगली बातमी म्हणजे, आतापर्यंत, मला बिनाच्या मुख्य गुंतवणूकदारांचा पाठिंबा मिळाला असल्याचा मला विश्वास आहे. माझ्या माहितीनुसार, कोणालाही असे कोणतेही निधी गुंतवलेले नाहीत जे त्यांच्या आर्थिक स्थिरतेला धोका निर्माण करू शकतात.

याव्यतिरिक्त, बिनावर कोणतेही कर्ज किंवा अशी बंधनं नाहीत जी आम्हाला मर्यादित करतात, ज्यामुळे आम्हाला कोणत्याही उच्च-धोक्याच्या आर्थिक किंवा आर्थिक आव्हानांचा सामना करण्यास सक्षम करते.

आपण हे संदेश मिळाल्यावर काय होईल, ते पाहू.

या नवीन धोरणासह, मला समजते की जसे-जसे नवीन योगदान येतील, तसे आमच्या अलीबाबामधील स्थितीचा प्रभाव कमी होईल, कारण आम्ही संपूर्ण जगभरातील जवळजवळ सर्व उद्योग क्षेत्रांमध्ये व्यापकपणे विविधीकरण करू. In a way, we'll be moving away from how I originally conceived Bina, which was similar to Berkshire Hathaway. We'll still be a collection of strong businesses, but we'll become more like a super index focused on the quality of the world's most valuable businesses.

Of course, we're not in the United States of 1965, and I am not Warren Buffett.

Although he doesn't know I exist, I see Buffett as the best possible teacher I could get. I thank God for letting me witness the remarkable career of the greatest investor of all time.

I am grateful to God and bless Warren Buffett's life, as he has been a profound inspiration to me. Still, I don't believe God's intent for Bina was ever to copy Buffett's approach exactly.

Looking back, I now understand a bit better the purpose of restarting operations in 2021, which fills me with joy.

For Bina, each investment decision will be more than just a calculation.

Each acquisition will be backed by a thoughtful thesis, and one of my responsibilities is to ensure that every business we acquire has strong economic fundamentals and provides lasting intrinsic value, ideally relevant even in a transcendent vision like the "new Jerusalem."

This approach is an interesting challenge for me.

I helped develop our algorithm, and I find in this work a source of enjoyment and satisfaction I never expected.

I am not driven by any grand ambitions; I don't believe Bina will save the world, nor do I think I am special for this task.

I only know I have prepared my whole life to fulfill this responsibility.

एका प्रकारे, आम्ही बिनाची जी सुरुवातीची संकल्पना होती, जी बर्कशायर हॅथवे सारखी होती, त्यापासून आम्ही दूर जाऊ. आम्ही अजूनही मजबूत व्यवसायांचा संग्रह राहू, पण आम्ही आता जगातील सर्वात मौल्यवान व्यवसायांच्या गुणवत्तेवर लक्ष केंद्रित करणारा एक सुपर इंडेक्स होऊ.

नक्कीच, आपण 1965 च्या अमेरिकेत नाही आहोत, आणि मी वॉरेन बफेट नाही.

त्याला मी अस्तित्वात असल्याचे माहित नसले तरी, मी बफेटला माझ्या सर्वोत्कृष्ट शिक्षकाप्रमाणे मानतो. मला धन्य आहे की मला सर्व काळातील महानतम गुंतवणूकदाराच्या अद्वितीय कारिकर्दीचे साक्षीदार होण्याचा अवसर मिळाला.

मी देवाचा आभारी आहे आणि वॉरेन बफेटच्या आयुष्याला आशीर्वाद देतो, कारण त्याने मला खोलवर प्रेरणा दिली आहे. तरीही, मला विश्वास आहे की देवाचा बिनासाठीचा उद्देश कधीच बफेटच्या पद्धतीची अचूक नक्कल करणे नव्हता.

पाठीमागे पाहताना, आता मला 2021 मध्ये ऑपरेशन्स पुनरारंभ करण्याचा उद्देश थोडा अधिक समजतो, जो मला आनंदाने भरलेला आहे.

बिनासाठी, प्रत्येक गुंतवणूक निर्णय फक्त एक गणितीय गणना नसेल.

प्रत्येक अधिग्रहण एक विचारशील सिद्धांतावर आधारित असेल, आणि माझी एक जबाबदारी अशी आहे की आम्ही जे व्यवसाय मिळवतो, त्यामध्ये मजबूत आर्थिक तत्त्वे असावीत आणि त्या व्यवसायांनी कायमस्वरूपी अंतर्निहित मूल्य प्रदान करावे, जो की "नवीन यरुशलेम" सारख्या आध्यात्मिक दृष्टिकोनातही योग्य ठरेल.

ही पद्धत माझ्यासाठी एक रोचक आव्हान आहे.

मी आमच्या अल्गोरिदमचा विकास करण्यात मदत केली, आणि मला या कामामध्ये एक आनंद आणि समाधान मिळत आहे, ज्याची मी कधीच अपेक्षा केली नव्हती.

माझ्या जीवनाच्या उद्दिष्टाने मला कोणतेही मोठे महत्त्वाकांक्षी ध्येय नाही. मला विश्वास नाही की बिना जगाला वाचवेल, आणि मला वाटत नाही की मी या कार्यासाठी विशेष आहे.

माझ्या माहितीनुसार, मी माझ्या संपूर्ण आयुष्याची तयारी केली आहे हे जबाबदारी पार करण्यासाठी. Bina is not something to boast about, nor is it a source of personal pride; rather, I see it as a duty.

I don't want anyone to feel pressured. We don't need to convince anyone else to join Bina right now.

Bina is exactly the size God wants it to be in November 2024.

What I've learned in recent years is that truly valuable things, like Bina, don't rely on a specific size to be meaningful; they rely on obedience to God. So, we work with what we have, just as Moses freed over a million people with only a staff, through the power of the Holy Spirit.

In other words, in the larger scheme of things, Bina's initiative, though modest in size, has a unique importance. In Christ's eyes, it's comparable to Berkshire Hathaway, and that's all that matters.

Through the "Comunicación de Guillermo" newsletter, I'll aim to connect with family offices and hedge funds within my reach.

I've also received an invitation from Luis Rubén Chávez to collaborate with Zenfi, an opportunity to share some of my ideas in Mexico.

It's already a high-end financial health platform with over 1 million users.

https://www.zenfi.mx/

When we agreed to work together on this, he mentioned something interesting at the end: "There's no downside, only upside for both of us."

Rubén is right; through Zenfi's blog, I can publish monthly.

While I've noticed that several thousand people read my thoughts on personal finance, which is a small but satisfying contribution to financial बिना हे गर्व करण्याचे काही नाही, नंतर हे वैयक्तिक अभिमानाचा स्त्रोत नाही; तर, मी याला एक कर्तव्य म्हणून पाहतो.

माझं कोणालाही दबावाखाली ठेवायचं नाही. आपल्याला सध्या बिनामध्ये सामील होण्यासाठी कोणालाही पटवून देण्याची गरज नाही.

बिना नोव्हेंबर 2024 मध्ये ज्याप्रमाणे आहे, त्याच आकारात आहे, जसा देव इच्छितो.

अलीकडच्या काही वर्षांत मला शिकायला मिळालं आहे की खरोखर मूल्यवान गोष्टी, जसं की बिना, त्याच्या आकारावर आधारित नाहीत; त्या देवाप्रतीच्या आदरावर आधारित असतात. त्यामुळे, आपल्याकडे जे आहे त्यावर काम करा, जसं मोशेने केवळ एका दंडाने पवित्र आक्याच्या सामर्थ्याने एक मिलियनाहून अधिक लोकांची मुक्तता केली होती.

म्हणजे, गोष्टींच्या मोठ्या दृष्टीकोनातून, बिना ची उपक्रम, आकाराने साधारण असला तरी त्याची एक वेगळी महत्त्व आहे. ख्रिस्ताच्या दृष्टीने, ते बर्कशायर हॅथवेच्या तुलनेत आहे, आणि तेच सर्वात महत्त्वाचं आहे.

"गिलिएर्मोची संवाद" या न्यूजलेटरद्वारे, मी माझ्या पोहोचकामध्ये असलेल्या फॅमिली ऑफिस आणि हेज फंड्सशी संपर्क साधण्याचा प्रयत्न करेन.

माझ्या सहकार्याने, लुईस रुबेन चावेझकडून मला झेनफीसोबत सहयोग करण्यासाठी आमंत्रण मिळालं आहे, एक संधी जी मला माझ्या काही कल्पनांचा शेअर करण्याची आहे.

झेनफी एक उच्च दर्जाची वित्तीय आरोग्य प्लॅटफॉर्म आहे ज्यामध्ये एक मिलियनाहून अधिक वापरकर्ते आहेत. https://www.zenfi.mx/

जेव्हा आपण एकत्र काम करण्याचे ठरवले, तेव्हा त्याने शेवटी एक मनोरंजक गोष्ट सांगितली: "काहीच नकारात्मक नाही, फक्त दोघांसाठीच सकारात्मक आहे."

रुबेन बरोबर आहे; झेनफीच्या ब्लॉगद्वारे, मी महिन्याला लेख प्रकाशित करू शकतो.

जरी मी पाहिलं आहे की काही हजार लोक माझ्या वैयक्तिक वित्तीय विचारांचे वाचन करतात, ज्यामुळे मेक्सिकोतील वित्तीय आरोग्यासाठी एक छोटा पण health in Mexico, I'm not sure many of them are interested in Bina. You can see my blog posts to date here (in Spanish):

https://blog.zenfi.mx/profile/guillermo-estefani/

I am sure that Bina's current shareholders are not the only wise people in the world, and that there are families with wise members who have many questions about what is going on and how the future will unfold.

Perhaps some of them will find answers in Bina's mission and in what I share here.

God will provide new partners, shareholders, friends and resources.

If no new resources come in, I believe that our geopolitical position and our stake in Alibaba are strong enough to bring good results over the coming years, even at our modest size—unless the value grows much faster than I expect.

I genuinely hope to see the final shape that God will give to Bina over time.

Our new investment vehicle will only be limited by the capacity of our Mexican brokerage.

However, if we have enough resources, I don't see any obstacle to scaling easily through a deal with an international brokerage that gives us access to all public companies worldwide.

Now, coming back to the dilemma I present to you—assuming I am being fully honest with you—there is a chance that I may be wrong about everything I've said in this collection of ideas that I believe to be true.

If that's the case, in five years, each share of Bina will still represent a portion of the best businesses that exist in this world.

I sincerely don't see how things could go wrong if we follow this plan. In my view, only my teacher Warren Buffett has surpassed this brilliant idea. समाधानकारक योगदान आहे, तरी मला खात्री नाही की त्यापैकी खूप जण बिनामध्ये रस घेत आहेत. तुम्ही माझ्या ब्लॉग पोस्ट्स आजवर इथे पाहू शकता (स्पॅनिशमध्ये): https://blog.zenfi.mx/profile/guillermo-estefani/

माझ्या खात्रीनुसार, बिनाचे सध्याचे भागीदार हे जगातील एकटेच शहाणे लोक नाहीत, आणि अशी अनेक कुटुंबे आहेत ज्यांच्या सदस्यांना बिनाबद्दल अनेक प्रश्न आहेत, की काय चालले आहे आणि भविष्य कसे उलगडेल.

कदाचित काही लोक बिनाच्या मिशनमध्ये आणि मी इथे जे सामायिक करत आहे त्यामध्ये उत्तरं शोधतील.

देव नवीन भागीदार, भागधारक, मित्र आणि संसाधने प्रवेल.

जर नवीन संसाधने आली नाहीत, तरी मी विश्वास ठेवतो की आमची भू-राजनीतिक स्थिती आणि आमचा अलीबाबामधील हिस्सा येत्या वर्षांमध्ये चांगले परिणाम मिळवण्यासाठी पुरेसा मजबूत आहे, अगदी आपल्या साधारण आकारात–जोपर्यंत मूल्य अपेक्षेपेक्षा जास्त वेगाने वाढत नाही.

माझ्या मनामध्ये खरी इच्छा आहे की देव वेळोवेळी बिनाला जो अंतिम आकार देईल, तो पाहायला मला नक्कीच आवडेल.

आमचा नवीन गुंतवणूक वाहन फक्त आमच्या मेक्सिकन दलालीच्या क्षमतेनेच मर्यादित असेल.

तथापि, जर आपल्याकडे पुरेशी संसाधने असतील, तर मला असे वाटत नाही की कोणताही अडथळा असावा ज्यामुळे आम्ही एक आंतरराष्ट्रीय दलालीशी करार करून जगभरातील सर्व सार्वजनिक कंपन्यांमध्ये प्रवेश मिळवून सहजपणे वाढू शकू.

आता, मी तुम्हाला जे द्विधा सादर करत आहे, त्यावर परत येताना–माझ्या पूर्ण प्रामाणिकतेवर विश्वास ठेऊन– कदाचित मला जे काही म्हटलं आहे ते सर्व काही चुकीचं असू शकतं, असं एक संधी आहे.

जर असं असेल, तर पाच वर्षांत, बिनाच्या प्रत्येक भागावर जगातील सर्वोत्तम कंपन्यांचा एक भाग अद्याप राहील.

मी खरच सांगतो की, जर आपण हा योजना अनुसरण केली, तर गोष्टी चुकीच्या कशा होऊ शकतात हे मला समजत नाही. माझ्या दृष्टीने, फक्त माझे शिक्षक वॉरेन बफेट यांनी या चमकदार कल्पनेपेक्षा जास्त काहीतरी गाठलं आहे. I don't claim credit for it, because for something that some might see as "mundane" like designing Bina, all the glory and honor truly belong to Jesus Christ.

In other words, I never would have come to this wonderful conclusion if I hadn't gone through everything I've explained in this letter. So, the credit goes to Christ. For me, it's a joint effort where He inspires, and I am the one who writes it down.

Why does this message need to come in a letter like this? Why should it be me and not someone else writing to you? Why should you be the one reading this and not someone else? Why would something like this come from a country like Mexico? And why something so valuable from an unlikely region like Durango?

My answer is that I have no idea why things are the way they are. Sometimes, I simply accept them with joy, trusting that God will do powerful work with His Mighty Hand.

What I am sure of is that these actions will be written in the Book of Life, and in the future, we will share them joyfully with other generations.

If you came across this message by what seems like chance and want to learn how to become part of Bina, send me a message at bina.ormasel@gmail.com

मी याचे श्रेय घेत नाही, कारण जे काही काही लोक "साधे" म्हणून पाहू शकतात, जसे की बिनाचे डिझाईन करणे, त्या सर्व महिमेचा आणि गौरवाचा खरा हक्क येशू ख्रिस्ताला आहे.

दुसऱ्या शब्दात सांगायचं तर, जर मी या पत्रात सांगितलेल्या सर्व गोष्टींनी अनुभव घेतला नसता, तर मी कधीच या सुंदर निष्कर्षापर्यंत पोहोचू शकत नाही. तर, श्रेय ख्रिस्ताला जाते. माझ्या दृष्टीने, ही एक सामूहिक प्रयत्न आहे, जिथे तो प्रेरणा देतो आणि मी ती लिहितो.

हे संदेश अशा पत्राच्या रूपात का येणं आवश्यक आहे? का मला आणि इतर कुणाला न लिहिण्याऐवजी मला हे तुम्हाला लिहायचं आहे? का तुम्हीच हे वाचणारे असावे, इतर कुणी नाही? का असे काही Mexico सारख्या देशातून येऊ शकते? आणि Durango सारख्या अविश्वसनीय प्रदेशातून असे महत्त्वाचे काही का येऊ शकते?

माझं उत्तर असं आहे की, मला यासाठी का तसे आहे, हे माहीत नाही. कधी कधी, मी ते फक्त आनंदाने स्वीकारतो, विश्वास ठेवून की देव आपला शक्तिशाली हात वापरून बलवान कार्य करेल

माझ्या खात्रीचे आहे की, या क्रिया जीवनाच्या पुस्तकात लिहिल्या जातील, आणि भविष्यकालात, आम्ही त्यांचा आनंदाने इतर पिढ्यांसोबत शेअर करू.

जर तुम्ही ह्या संदेशाला एखाद्या संयोगाने समजलात आणि बिनामध्ये सहभागी होण्यासाठी शिकू इच्छिता, तर मला bina.ormasel@gmail.com वर एक संदेश पाठवा.