Note about this document: The purpose of this translation is to help readers easily access the main ideas from the original letter to our shareholders, which was written in Spanish.

I am not familiar with the language used in the translation, thus this effort had to be done through artificial intelligence, so I cannot guarantee that it reflects all the nuances I wish to convey or that all details are expressed accurately. For parts where clarity is lacking, I recommend referring to the English version.

The complete report in both Spanish and English can be found here:

https://bina.mx/inicio/reportes-anuales-y-trimestrales/2024-anual/

Other translations of this letter can be viewed at the following link:

https://bina.mx/inicio/carta-a-los-socios-duenos/

এই ডকুমেন্টের সম্পর্কে একটি নোট: এই অনুবাদের উদ্দেশ্য হল পাঠকদের মূল ধারণাগুলি সহজে বুঝতে সহায়তা করা, যা স্প্যানিশ ভাষায় আমাদের শেয়ারহোল্ডারদের উদ্দেশ্যে লেখা চিঠিতে রয়েছে।

আমি যে ভাষায় এই অনুবাদটি করা হয়েছে, তা সম্পর্কে আমি পরিচিত নই, তাই এটি কৃত্রিম বুদ্ধিমন্তার মাধ্যমে করা হয়েছে। সুতরাং, আমি নিশ্চিত করতে পারি না যে এটি আমার প্রচেষ্টা অনুযায়ী সব সৃক্ষমতা প্রতিফলিত করছে বা যে সব বিস্তারিত সঠিকভাবে প্রকাশ করা হয়েছে। যেসব অংশে স্পষ্টতার অভাব রয়েছে, আমি ইংরেজি সংস্করণে দেখার পরামর্শ দিচ্ছি।

সম্পূর্ণ রিপোর্টিটি স্প্যানিশ এবং ইংরেজি উভয় ভাষায় এখানে পাওয়া যাবে:

https://bina.mx/inicio/reportes-anuales-y-trimestrales/2024-anual/

এই চিঠির অন্যান্য অনুবাদগুলি নীচের লিঙ্কে দেখা যেতে পারে

https://bina.mx/inicio/carta-a-los-socios-duenos/

I have included a table of contents below to help get a grasp of what I am trying to express:	আমি যা প্রকাশ করতে চেষ্টা করছি তা বোঝার জন্য একটি সূচী নিচে অন্তর্ভুক্ত করেছি:
Letter to the Shareholders of Bina Ormasel, SAPI de CV	বিনা অরমাসেল, এসএপি আই ডি সিভির শেয়ারহোল্ডারদের জন্য চিঠি
The year at Bina	বিনায় বছর
Progress of Bina's intrinsic value per share	বিনার অন্তর্নিহিত মূল্য প্রতি শেয়ারে অগ্রগতি
Our Investments	আমাদের বিনিয়োগ
Fundamental change in Bina	বিনায় মৌলিক পরিবর্তন
Our annual meeting	আমাদের বার্ষিক সভা
Collection of underlying ideas	মূল ধারণাগুলির সংগ্রহ
Bina's principle	বিনার মূলনীতি
Compound gain in understanding	বুঝতে পারার মধ্যে যৌগিক লাভ
Bina and China	বিনা এবং চীন
Bina and Mexico	বিনা এবং মেক্সিকো
Increasing our understanding	আমাদের বোঝাপড়া বৃদ্ধি
The unavoidable transformation of reality	বাস্তবতার অপরিহার্য রূপান্তর
An algorithm to redeem lost time as a risk management strategy	বুঁকি ব্যবস্থাপনা কৌশল হিসেবে হারানো সময় পুনরুদ্ধারের জন্য একটি অ্যালগরিদম
Geopolitical risk and Comunicación de Guillermo	জিওপলিটিক্যাল ঝুঁকি এবং গুইলিয়েরমোর যোগাযোগ
A sensible approach to the unavoidable future	অপরিহার্য ভবিষ্যতের প্রতি একটি যৌক্তিক দৃষ্টিভঙ্গি
Bina as mission	বিনা একটি মিশন হিসেবে

Letter to the Shareholders of Bina Ormasel, SAPI de CV

To the shareholders of Bina Ormasel SAPI de CV:

The year at Bina

First, let's go to the numbers.

Our "income statement" shows that in 2023, we had a comprehensive net profit of \$49,191 pesos. In 2024, this amount was 3.4 times larger, reaching \$167,807 pesos.

In the market, this figure is widely used for decision-making, especially among speculators. If we were more prominent, some analysts might speculate along these lines: "If Bina can achieve this growth from 2023 to 2024, what growth could we expect in 2025?"

Comprehensive income has two components. The first is the net income, which reflects business's operational results. In 2023, Bina reported a net profit of \$17,466 pesos, while in 2024, we had a net loss of \$2,654. Adding both years, we have an accumulated profit of \$14,813 pesos.

The second component is the capital gains from our shares. In 2023, this gain was \$31,724 pesos, and in 2024, it increased to \$170,460 pesos, totaling \$202,184 pesos over the two years.

These two types of gains are important, but they have different interpretations. So, if you're considering any business, my recommendation is to focus your attention on pre-tax earnings, as these reflect the operational decisions that truly drive the business activity.

In our case, the operating profit in 2023 came from the activity I mentioned in last year's report, which I will explain in more detail later. The 2024 loss resulted from bank fees charged simply to keep the account open.

On the other hand, capital gains are different. They are calculated based on valuation rules that determine asset values.

বিনা অরমাসেল, এসএপিআই ডি সিভি-এর শেয়ারহোল্ডারদের উদ্দেশ্যে চিঠি

বিনা অরমাসেল এসএপিআই ডি সিভি-এর শেয়ারহোল্ডারদের উদ্দেশ্যে:

বিনার বছর

প্রথমে, চলুন আমরা সংখ্যাগুলিতে নজর দিই।

আমাদের "আয় বিবরণী" দেখায় যে ২০২৩ সালে, আমাদের একটি সম্পূর্ণ নিট লাভ ছিল ৪৯,১৯১ পেসো। ২০২৪ সালে, এই পরিমাণ ৩.৪ গুণ বৃদ্ধি পেয়ে ১,৬৭,৮০৭ পেসো হয়েছে।

বাজারে, এই পরিসংখ্যানটি সিদ্ধান্ত গ্রহণের জন্য ব্যাপকভাবে ব্যবহার হয়, বিশেষ করে স্পেকুলেটরদের মধ্যে। যদি আমরা আরও পরিচিত হতাম, কিছু বিশ্লেষক হয়তো এমনভাবে অনুমান করতে পারতেন: "যদি বিণা ২০২৩ থেকে ২০২৪ পর্যন্ত এই প্রবৃদ্ধি অর্জন করতে পারে, তাহলে ২০২৫ সালে আমরা কী ধরনের প্রবৃদ্ধি আশা করতে পারি?"

সম্পূর্ণ আয়ের দুটি উপাদান রয়েছে। প্রথমটি হলো নিট আয়, যা ব্যবসার অপারেশনাল ফলাফল প্রতিফলিত করে। ২০২৩ সালে, বিণা ১৭,৪৬৬ পেসো নিট লাভ রিপোর্ট করেছিল, যখন ২০২৪ সালে আমাদের ২,৬৫৪ পেসো নিট ক্ষতি হয়েছে। উভয় বছর যোগ করলে, আমাদের মোট লাভ হয়েছে ১৪,৮১৩ পেসো।

দ্বিতীয় উপাদান হলো আমাদের শেয়ারের মূলধনী লাভ। ২০২৩ সালে, এই লাভ ছিল ৩১,৭২৪ পেসো, এবং ২০২৪ সালে এটি বেড়ে ১,৭০,৪৬০ পেসো হয়েছে, যার মোট পরিমাণ ২ বছর মিলিয়ে ২,০২,১৮৪ পেসো।

এই দুটি ধরনের লাভ গুরুত্বপূর্ণ, তবে তাদের বিভিন্ন ব্যাখ্যা রয়েছে। সুতরাং, যদি আপনি কোনো ব্যবসা সম্পর্কে চিন্তা করেন, আমার পরামর্শ হলো কর-আগের আয়ের উপর মনোযোগ দেওয়া, কারণ এটি ব্যবসায়িক সিদ্ধান্তগুলি প্রতিফলিত করে যা প্রকৃতপক্ষে ব্যবসায়িক কার্যক্রমকে চালিত করে।

আমাদের ক্ষেত্রে, ২০২৩ সালের অপারেটিং লাভ সেই কার্যকলাপ থেকে এসেছে যা আমি গত বছরের রিপোর্টে উল্লেখ করেছিলাম, যেটি আমি পরে আরও বিস্তারিতভাবে ব্যাখ্যা করব। ২০২৪ সালের ক্ষতি ছিল কেবলমাত্র ব্যাংক ফি থেকে, যা শুধু অ্যাকাউন্ট খোলা রাখতে নেওয়া হয়েছিল।

অন্যদিকে, মূলধনী লাভগুলি আলাদা। এগুলি মূল্যায়ন নিয়মের উপর ভিত্তি করে গণনা করা হয়, যা সম্পদের মান নির্ধারণ করে। For example, in Bina's reports, we use the purchase price of shares at a specific time to estimate their "market value" under the principle of: "What would happen if we liquidated the company today?" This gives a sense of capital gain, but it doesn't necessarily mean it's the true or "intrinsic" value.

I invite you to think of these recorded capital gains as a matter of perception. Using an analogy, it's like if someone you care about doesn't like you. Their perception may have nothing to do with you personally but rather with that person's view of the world.

In this analogy, if someone doesn't value you, it can motivate you to strengthen your character. But even if you grow and develop new strengths, it doesn't mean others are obligated to recognize it or change their established views about you.

I invite you to think of accounting records of capital gains as a matter of perception. Using an analogy, it's like if someone you care about doesn't like you. That perception may have nothing to do with you personally but rather with that person's view of the world.

In this analogy, if someone doesn't value you, it can motivate you to strengthen your character. But even if you grow and develop new strengths, it doesn't mean that you should require others to recognize it or change their fixed opinions about you.

What's interesting here is that these differences between market perception and reality create all sorts of opportunities for those trained to spot them.

However, this can also lead to misunderstandings, which may cause decision-making errors, not only in business but in life in general. So, when evaluating "capital gains," I recommend doing so with caution.

* * *

যেমন, বিনার রিপোর্টে, আমরা একটি নির্দিষ্ট সময়ে শেয়ারের ক্রয়মূল্য ব্যবহার করে তাদের "বাজার মূল্য" অনুমান করি এই মূলনীতির অধীনে: "আজ যদি আমরা কোম্পানিটি তরলীকরণ করি, তাহলে কী ঘটবে?" এটি মূলধনী লাভের একটি ধারণা দেয়, তবে এটি necessarily মানে নয় যে এটি প্রকৃত বা "অন্তর্নিহিত" মূল্য।

আমি আপনাদের এই রেকর্ড করা মূলধনী লাভগুলি একটি ধারণার বিষয় হিসেবে ভাবতে আহ্বান করছি। একটি রূপক ব্যবহার করে, এটি এমন কিছু মনে করুন, যদি কেউ যার আপনি যত্ন করেন, আপনাকে পছন্দ না করে। তাদের ধারণা হয়তো আপনার সাথে ব্যক্তিগতভাবে কোনো সম্পর্কিত নয়, বরং সেই ব্যক্তির পৃথিবী দেখার দৃষ্টিভঙ্গির উপর নির্ভরশীল।

এই রূপকে, যদি কেউ আপনাকে মূল্যায়ন না করে, তবে এটি আপনাকে আপনার চরিত্র শক্তিশালী করতে প্রেরণা দিতে পারে। কিন্তু আপনি যদি বৃদ্ধি পেয়ে নতুন শক্তি অর্জন করেন, তবুও এর মানে এই নয় যে অন্যরা এটি স্বীকার করতে বাধ্য বা তাদের প্রতিষ্ঠিত দৃষ্টিভঙ্গি আপনার সম্পর্কে পরিবর্তন করতে বাধ্য।

আমি আপনাদের আবারও আহ্বান জানাচ্ছি যে মূলধনী লাভের হিসাব রেকর্ডগুলিকে একটি ধারণার বিষয় হিসেবে ভাবুন। একটি রূপক ব্যবহার করে, এটি এমন কিছু মনে করুন, যদি কেউ যার আপনি যত্ন করেন, আপনাকে পছন্দ না করে। সেই ধারণাটি হয়তো আপনার সাথে ব্যক্তিগতভাবে কোনো সম্পর্কিত নয়, বরং সেই ব্যক্তির পৃথিবী দেখার দৃষ্টিভঙ্গির উপর নির্ভরশীল।

এই রূপকে, যদি কেউ আপনাকে মূল্যায়ন না করে, তবে এটি আপনাকে আপনার চরিত্র শক্তিশালী করতে প্রেরণা দিতে পারে। কিন্তু আপনি যদি বৃদ্ধি পেয়ে নতুন শক্তি অর্জন করেন, তবুও এর মানে এই নয় যে আপনাকে অন্যদের এটি স্বীকার বা তাদের প্রতিষ্ঠিত মতামত আপনার সম্পর্কে পরিবর্তন করতে বলার অধিকার আছে।

এখানে যা মজার তা হলো যে বাজারের ধারণা এবং বাস্তবতার মধ্যে এই পার্থক্যগুলি প্রশিক্ষিত ব্যক্তিদের জন্য বিভিন্ন সুযোগ তৈরি করে, যারা এগুলি চিহ্নিত করতে পারে।

তবে, এটি ভুল বুঝাবুঝির কারণও হতে পারে, যা সিদ্ধান্ত গ্রহণে ত্রুটি সৃষ্টি করতে পারে, শুধু ব্যবসায় নয়, বরং সাধারণভাবে জীবনেও। সুতরাং, "মূলধনী লাভ" মূল্যায়ন করার সময়, আমি সতর্কতার সঙ্গে তা করার পরামর্শ দিচ্ছি।

* * *

Progress of Bina's intrinsic value per share

More numbers.

We don't need to reinvent the wheel. Our main purpose is similar to that of Warren Buffett's Berkshire Hathaway, and it's the original reason for our existence.

Bina is a Mexican company aiming for something simple: to achieve an average performance that's better than U.S. businesses over the long term.

In the 43 months we've been operating, when we compare ourselves year by year with the U.S. market, we seem to be "tied" at 2 wins each. However, in net terms, we're a little behind.

Although we have outperformed the U.S. in the last two years, we haven't yet caught up to cover the lag from our first two years. In simple terms: When we resumed operations in March 2021, we issued one share at \$100 pesos. Today, that same share could be redeemed at Bina for \$125 pesos.

If you had invested in an index fund that follows the S&P 500 in the U.S. and another that follows the IPC market index in Mexico, with no fees, no taxes, and no transaction or management costs, your equivalent \$100 pesos would now be worth \$143 pesos in the U.S. fund and \$111 pesos in the Mexican fund.

Since we reported a net loss, there won't be a vote on dividend distribution. Personally, I would always vote against it because our model shows we can generate at least \$1 of book value for every \$1 of retained dividends over five-year periods.

In the details of this letter, I present solid evidence to help you see that we've exceeded this goal in terms of intrinsic value, even though this is not yet reflected in Bina's book value per share.

* * *

বিনার অন্তর্নিহিত মূল্য প্রতি শেয়ার এর অগ্রগতি

আরও কিছু সংখ্যা।

আমাদের নতুন করে কিছু উদ্ভাবন করার প্রয়োজন নেই। আমাদের প্রধান উদ্দেশ্য হল ওয়ারেন বাফেটের বার্কশায়ার হ্যাথওয়ের মতো, এবং এটি আমাদের অস্তিত্বের মূল কারণ।

বিনা একটি মেক্সিকান কোম্পানি, যার লক্ষ্য কিছু সহজ: দীর্ঘমেয়াদীভাবে মার্কিন ব্যবসাগুলির চেয়ে ভালো গড় পারফরম্যান্স অর্জন করা।

আমরা ৪৩ মাস ধরে কাজ করছি, যখন আমরা আমাদের নিজস্ব বছরের ভিত্তিতে মার্কিন বাজারের সাথে তুলনা করি, তখন আমরা "ভারীভাবে সমান" ২টি করে বিজয় দেখছি। তবে, নিট হিসাব অনুযায়ী, আমরা কিছুটা পিছিয়ে আছি।

যদিও আমরা গত দুই বছরে মার্কিন যুক্তরাষ্ট্রের চেয়ে ভালো পারফরম্যান্স করেছি, তবুও প্রথম দুই বছরের ল্যাগটি পূর্ণ করতে পারিনি। সহজ ভাষায়: যখন আমরা মার্চ ২০২১ সালে অপারেশন পুনরায় শুরু করি, তখন আমরা প্রতি শেয়ার ১০০ পেসো দিয়ে ইস্যু করি। আজ, সেই একই শেয়ার বিনাতে ১২৫ পেসোতে রিডিম করা যেতে পারে।

যদি আপনি মার্কিন যুক্তরাষ্ট্রে S&P 500 অনুসরণ করা একটি ইনডেক্স ফান্ড এবং মেক্সিকোতে IPC মার্কেট ইনডেক্স অনুসরণ করা আরেকটি ফান্ডে বিনিয়োগ করতেন, কোন ফি, ট্যাক্স বা লেনদেন বা ব্যবস্থাপনা খরচ ছাড়াই, তবে আপনার সমান ১০০ পেসো এখন মার্কিন ফান্ডে ১৪৩ পেসো এবং মেক্সিকান ফান্ডে ১১১ পেসো হয়ে উঠত।

যেহেতু আমরা একটি নিট ক্ষতি রিপোর্ট করেছি, ডিভিডেন্ড বিতরণের উপর ভোট হবে না। ব্যক্তিগতভাবে, আমি সবসময় এর বিপক্ষে ভোট দেব কারণ আমাদের মডেল দেখায় যে আমরা পাঁচ বছরের মধ্যে প্রতিটি \$১ ডিভিডেন্ড সংরক্ষণের জন্য অন্তত \$১ বইয়ের মূল্য তৈরি করতে পারি।

এই চিঠির বিস্তারিত অংশে, আমি দৃঢ় প্রমাণ উপস্থাপন করছি যাতে আপনি দেখতে পারেন যে আমরা অন্তর্নিহিত মূল্য অনুযায়ী এই লক্ষ্যটি ছাড়িয়ে গেছি, যদিও এটি এখনও বিনার বইয়ের মূল্য প্রতি শেয়ারে প্রতিফলিত হয়নি।

* * *

Our Investments

At the end of the calendar year 2024, our capital was invested in companies we don't control. Below is a list of our main holdings as of the date of this report.

আমাদের বিনিয়োগ

২০২৪ সালের ক্যালেন্ডার বছরের শেষে, আমাদের পুঁজি এমন কোম্পানিতে বিনিয়োগ করা হয়েছে যেগুলির আমরা নিয়ন্ত্রণ করি না। এই রিপোর্টের তারিখ অনুযায়ী, আমাদের প্রধান সম্পন্তির একটি তালিকা নিচে দেওয়া হল।

			2024-10-01
Shares	Company	Cost*	Market
		(in thousa	nd pesos)
227	Alibaba Group Holding Limited	\$455.5	\$518.0
9	Bank OZK	4.2	4.2
	Others	35.7	14.2
	Total investments in shares at market value	\$495.4	\$536.4

^{*} This is the purchase price.

			2024-10-01
শেয়ার	কোম্পানি	খরচ∗	বাজার
		(হাজার মেক্সিক	গন পেসোতে)
227	Alibaba Group Holding Limited	\$455.5	\$518.0
9	Bank OZK	4.2	4.2
	অন্যরা	35.7	14.2
	বাজার মূল্যে শেয়ারে মোট বিনিয়োগ	\$495.4	\$536.4

এই ক্রয় মৃল্য.

* * *

Fundamental change in Bina

From now on, Bina will undergo a major change at a fundamental level. This decision comes from how I see reality.

I believe the world we know will soon only be a memory, and that our reality will quickly change into something new over the coming years.

The decision is this: we will keep our current position as long as our resources stay the same.

If we receive new resources and partners, this will bring a major shift in how the intrinsic value of each Bina share is designed.

The new resources will have a clear purpose: to build a collection of rights to the highest quality businesses we can acquire from each industry.

বিনায় মৌলিক পরিবর্তন

এখন থেকে, বিনা একটি মৌলিক স্তরে একটি বড় পরিবর্তনের মধ্য দিয়ে যাবে। এই সিদ্ধান্তটি আমি যে বাস্তবতাকে দেখি তার উপর ভিত্তি করে এসেছে।

আমি বিশ্বাস করি, যে পৃথিবী আমরা জানি তা শীঘ্রই কেবল একটি স্মৃতি হয়ে যাবে, এবং আমাদের বাস্তবতা আগামী কয়েক বছরে দ্রুত নতুন কিছুতে পরিণত হবে।

সিদ্ধান্তটি হলো: আমরা আমাদের বর্তমান অবস্থান বজায় রাখব যতক্ষণ না আমাদের সম্পদ একই থাকে।

যদি আমরা নতুন সম্পদ এবং অংশীদার পাই, তবে এটি প্রতিটি বিনা শেয়ারের অন্তর্নিহিত মূল্য কিভাবে নকশা করা হবে তার মধ্যে একটি বড় পরিবর্তন আনবে।

নতুন সম্পদগুলির একটি স্পষ্ট উদ্দেশ্য থাকবে: প্রতিটি শিল্প থেকে আমরা যেগুলি অর্জন করতে পারব এমন শীর্ষ মানের ব্যবসাগুলির অধিকার সংগ্রহ করা। The business portions that we are selecting to buy will be carefully chosen based on global standards, but they will also be limited by our resource capacity.

Our goal is to preserve the value of these companies, ensuring their continuity into the future.

This approach differs from that of Berkshire Hathaway, as well as funds that mirror the S&P 500 index, which focus on buying shares of the 500 largest and most well-known U.S. companies.

The principles set in the Owner's Manual will remain active in Bina.

This includes our goal to outperform the average performance of U.S. businesses. The manual can be found here: https://bina.mx/inicio/manual-del-socio-dueno-de-bina/

* * *

Our annual meeting

Two years ago, our last annual meeting was held online, with only my sister present.

This time, the meeting will be in person in the city of Durango on February 8, 2025.

To decide on the format and venue, I'd like to know if any of you are interested in attending in person. Regardless, I'll try to arrange an online broadcast for those who can't attend.

I'm preparing a general presentation that will serve as a guide for the meeting.

If any questions come to mind while reading the annual report, please share them with me. Your questions might be the same as others have but don't feel comfortable asking.

By sending your questions in advance, you allow me to prepare detailed responses and ensure I address any concerns as effectively as possible.

যেসব ব্যবসার অংশ আমরা কিনতে যাচ্ছি, সেগুলি বিশ্বব্যাপী মান অনুযায়ী সতর্কভাবে নির্বাচিত হবে, তবে আমাদের সম্পদ সক্ষমতা দ্বারা সেগুলি সীমাবদ্ধ থাকবে।

আমাদের লক্ষ্য এই কোম্পানিগুলির মূল্য রক্ষা করা, তাদের ভবিষ্যতে টিকে থাকার নিশ্চয়তা দেওয়া।

এই পন্থা বার্কশায়ার হ্যাথাওয়ের এবং S&P 500 ইনডেক্স অনুসরণ করা তহবিলগুলির পন্থা থেকে আলাদা, যা যুক্তরাষ্ট্রের ৫০০টি বৃহত্তম এবং সর্বাধিক পরিচিত কোম্পানির শেয়ার কেনার উপর ফোকাস করে।

অধিকারী ম্যানুয়াল এ যেসব মূলনীতি নির্ধারণ করা হয়েছে তা বিনায় কার্যকর থাকবে।

এর মধ্যে রয়েছে আমাদের লক্ষ্য, যা হলো যুক্তরাষ্ট্রের ব্যবসাগুলির গড় পারফরম্যান্সকে অতিক্রম করা। ম্যানুয়ালটি এখানে পাওয়া যাবে: https://bina.mx/inicio/manual-del-socio-dueno-de-bina/

* * *

আমাদের বার্ষিক সভা

দুই বছর আগে, আমাদের শেষ বার্ষিক সভা অনলাইনে অনুষ্ঠিত হয়েছিল, যেখানে শুধু আমার বোন উপস্থিত ছিলেন।

এইবার, সভাটি সরাসরি ডুরাংগো শহরে ৮ ফেব্রুয়ারি ২০২৫ তারিখে অনুষ্ঠিত হবে।

ফরম্যাট এবং স্থানের সিদ্ধান্ত নেওয়ার জন্য, আমি জানতে চাই যে, আপনার মধ্যে কেউ কি সরাসরি উপস্থিত হতে আগ্রহী: তবুও, যারা আসতে পারবেন না তাদের জন্য আমি অনলাইনে সম্প্রচার করার চেষ্টা করব।

আমি একটি সাধারণ উপস্থাপনা প্রস্তুত করছি যা সভার জন্য গাইড হিসেবে কাজ করবে।

যদি বার্ষিক প্রতিবেদন পড়ার সময় আপনার কোনো প্রশ্ন মনে আসে, দয়া করে সেগুলি আমার সাথে শেয়ার করুন। আপনার প্রশ্নগুলো অন্যদের মতোই হতে পারে, কিন্তু যারা প্রশ্ন করতে আরামদায়ক অনুভব করেন না, তাদের পক্ষে তা প্রকাশ করা কঠিন হতে পারে।

আপনার প্রশ্নগুলি আগেভাগে পাঠানোর মাধ্যমে, আপনি আমাকে বিস্তারিত উত্তর প্রস্তুত করতে সহায়তা করবেন এবং আমি যতটা সম্ভব কার্যকরভাবে যে কোনো উদ্বেগের সমাধান দিতে পারব।

* * *

So far, I believe I've covered the essentials of Bina's progress from the time we restarted operations up to today.

However, this annual letter is different and much longer than previous ones because I'll be discussing personal topics, like my views on the supernatural, which may surprise or even shock some readers.

Although my main intention is for this letter to be read by Bina's current shareholders, I understand that others might be curious about its content.

I'm not writing this with the goal of attracting anyone outside of our current partners, but among the possible reactions, there may be people who feel interested in joining Bina.

As I write this letter, I think of close friends who have believed in me, like Paco, César, Omali, Antonio, David, and my sister Jacqueline. Knowing them, I realize that some may feel puzzled, others may be bored, and some of you may even decide to move away from this initiative.

Whatever your decision, please know how much I value your trust in Bina and your friendship. My purpose in sharing these details isn't to overwhelm you, but to anticipate your questions and give the sincerest answers I can.

এখন পর্যন্ত, আমি মনে করি আমি বিনার অগ্রগতির মৌলিক বিষয়গুলো কভার করেছি, যেহেতু আমরা পুনরায় অপারেশন শুরু করেছি থেকে আজ পর্যন্ত।

তবে, এই বার্ষিক চিঠিটি পূর্ববর্তী চিঠিগুলির চেয়ে ভিন্ন এবং অনেক লম্বা, কারণ আমি ব্যক্তিগত বিষয়গুলো নিয়ে আলোচনা করব, যেমন আমার অতিপ্রাকৃত বিষয়ে দৃষ্টিভঙ্গি, যা কিছু পাঠককে অবাক বা এমনকি চমকে দিতে পারে।

যদিও আমার মূল উদ্দেশ্য হল এই চিঠিটি বর্তমান বিনা শেয়ারহোল্ডাররা পড়ক, আমি বুঝতে পারি যে অন্যরা এর বিষয়বস্তু সম্পর্কে কৌতৃহলী হতে পারে।

আমি এই চিঠিটি এমনভাবে লিখছি না যাতে বাইরের কেউ আমাদের বর্তমান অংশীদারদের বাইরে আগ্রহী হয়, তবে সম্ভবত কিছু প্রতিক্রিয়ার মধ্যে এমন কিছু মানুষ থাকতে পারে যারা বিনায় যোগ দিতে আগ্রহী হতে পারে।

যখন আমি এই চিঠিটি লিখছি, আমি ভাবছি কাছের বন্ধুদের সম্পর্কে যারা আমার উপর বিশ্বাস রেখেছে, যেমন পাটো, সিজার, ওমালি, অ্যান্টোনিও, ডেভিড, এবং আমার বোন জ্যাকেলিন। তাদের জানার কারণে, আমি বুঝতে পারি যে কেউ হয়তো অবাক হবেন, কেউ হয়তো বিরক্ত হবেন, এবং আপনার মধ্যে কিছু মানুষ হয়তো এই উদ্যোগ থেকে দূরে সরে যেতে সিদ্ধান্ত নেবেন।

আপনার যে কোনো সিদ্ধান্তই হোক না কেন, দয়া করে জানবেন, আমি বিনা এবং আপনার বন্ধুত্বের প্রতি কতটা মূল্য দিই। আমি এই বিস্তারিত তথ্য শেয়ার করার মাধ্যমে আপনাকে অতিরিক্ত বোঝাতে চাই না, তবে আমি আপনার প্রশ্নগুলোর পূর্বাভাস দেওয়ার চেষ্টা করছি এবং যতটা সম্ভব আন্তরিক উত্তর দেওয়ার চেষ্টা করছি।

November 9, 2024 9 **নভেশ্বর**, 2024 Guillermo Estefani Monarrez Chairman of the Board বোর্ডের চেয়ারম্যান মো

Collection of underlying ideas

On October 18, I sent an email directed especially to those interested in either increasing or decreasing their investment in Bina.

I don't want my perspective on the world to catch you off guard in regard to your position in Bina. While I don't expect everyone to read all of the ideas I share below, I want to make sure you have the information needed for a well-informed decision.

So, as an attachment to this letter, I'm sharing a collection of detailed ideas. I present them in a way that might help you understand my vision, the motives, paradigms, and principles underlying Bina's fundamental changes.

The ideas may seem disconnected from each other, and I admit that some could even appear shocking.

However, I'm convinced they'll be useful for understanding how I've come to develop my thoughts on reality and the crucial role I believe Bina will play within it.

* * *

Bina's principle

To me, the name Bina is elegant, though it sounds strange because it isn't in Spanish.

Since childhood, I've had the privilege of receiving an education rooted in reverence for God. This introduced me to the ideas of several theologians at a young age.

Many years ago, one of these theologians explained me that Noah's language was a Semitic language known as "Paleo-Hebrew."

According to this view, this was the language used by God to communicate with Adam and his descendants through Seth, all the way to Noah. In this narrative, Hebrew remained within Abraham's family despite the confusion at Babel, when humans lost the ability to understand each other due to the rise of many languages.

মূল ধারণাগুলির সংগ্রহ

অক্টোবর ১৮ তারিখে, আমি একটি ইমেইল পাঠিয়েছিলাম বিশেষভাবে তাদের জন্য যারা বিনায় তাদের বিনিয়োগ বাড়ানো বা কমানোর জন্য আগ্রহী।

আমি চাই না যে পৃথিবী নিয়ে আমার দৃষ্টিভঙ্গি আপনাকে অবাক করে দিক, বিশেষত আপনার বিনায় অবস্থান সম্পর্কিত। যদিও আমি আশা করি না যে সবাই আমার নিচে শেয়ার করা সব ধারণা পড়বেন, আমি চাই আপনাদের কাছে সেই তথ্যটি পৌঁছাক যা আপনাকে একটি ভাল সিদ্ধান্ত নিতে সাহায্য করবে।

তাহলে, এই চিঠির সাথে একটি বিস্তারিত ধারণাগুলির সংগ্রহ পাঠাচ্ছি। আমি এগুলো এমনভাবে উপস্থাপন করেছি যা আপনাকে আমার দৃষ্টি, উদ্দেশ্য, পরিপ্রেক্ষিত এবং মূলগত পরিবর্তনগুলির জন্য যেসব মৌলিক নীতি ও আদর্শ রয়েছে, সেগুলো বুঝতে সাহায্য করবে।

এই ধারণাগুলি একে অপরের সাথে সংযুক্ত মনে নাও হতে পারে, এবং আমি মেনে নিচ্ছি যে কিছু ধারণা হয়তো অবাক করার মতোও হতে পারে।

তবে, আমি দৃঢ়ভাবে বিশ্বাস করি যে এগুলি আপনাকে বোঝাতে সাহায্য করবে কিভাবে আমি বাস্তবতা নিয়ে আমার চিস্তাভাবনা তৈরি করেছি এবং আমি বিশ্বাস করি যে বিনা এর মধ্যে গুরুত্বপূর্ণ ভূমিকা রাখবে।

* * *

বিনার মূলনীতি

আমার কাছে, বিনার নামটি বেশ সূক্ষ্ম, যদিও এটি একটু অদ্ভুত শোনায় কারণ এটি স্প্যানিশ ভাষায় নয়।

শৈশব থেকে, আমি একটি শিক্ষা লাভের সুযোগ পেয়েছি যা ঈশ্বরের প্রতি শ্রদ্ধার উপর ভিত্তি করে। এই শিক্ষা আমাকে ছোট বেলায় কয়েকজন ধর্মতাত্ত্বিকের ধারণার সাথে পরিচিত করিয়ে দিয়েছিল।

অনেক বছর আগে, একজন ধর্মতাত্ত্বিক আমাকে ব্যাখ্যা করেছিলেন যে নুহের ভাষাটি একটি সেমিটিক ভাষা ছিল, যাকে "প্যালিও-হিক্র" বলা হয়।

এই দৃষ্টিভঙ্গি অনুযায়ী, এটি সেই ভাষা ছিল যা ঈশ্বর আদম এবং তার উত্তরসূরিদের সাথে যোগাযোগ করতে ব্যবহার করেছিলেন, সেথের মাধ্যমে, এবং তা নুহ পর্যন্ত পৌঁছেছিল। এই কাহিনীতে, হিব্রু ভাষাটি আব্রাহামের পরিবারের মধ্যে অব্যাহত ছিল, যদিও Babel এ বিদ্রান্তি ঘটেছিল, যেখানে মানুষেরা একে অপরকে বোঝার ক্ষমতা হারিয়ে ফেলেছিল নানা ভাষার উত্থানের কারণে।

Now, Hebrew is accessible to the public, largely because of the 19th-century theologian James Strong, who created a concordance of the Bible. This was an impressive project, creating an index for every original word in the Judeo-Christian Scriptures.

It included 5,624 words in Greek and 8,674 in Hebrew, so many of us who study Judeo-Christian texts use this dictionary to understand them better.

In mid-2014, after studying Ben Graham's principles of value investing, I decided to start a "pilot project" based on what I had learned during my experience in gold mining.

My goal was clear: to create a strong conceptual foundation that could scale. For that, I thought of a name that could connect with people in a deep and meaningful way.

When it came time to name Bina, I chose the Hebrew language, first because I consider myself a man who is part of God's people, and second because I wanted every human being, even in their spirit, to understand the impact of this name.

I searched for words related to the principles of an "intelligent investor" and tried to combine them in a way that vocally sounded.

I chose three terms:

"Binah" (#H998), which expresses wisdom in terms of understanding, meaning, and truth.

"Ormah" (#H6195), which refers to wisdom as prudence and skillfulness in taking action.

"Sekel" (#H7922), which, although it sounds like the Israeli currency, actually refers to wisdom in terms of insight and intelligence.

In Job 28:28, there is one of the clearest explanations about how to find wisdom:

"Then God said to humans, 'Listen! Reverence for the Lord is wisdom, turning away from evil is understanding." এখন, হিব্রু ভাষা জনগণের জন্য উন্মুক্ত, প্রধানত ১৯শ শতাব্দীর ধর্মতাত্ত্বিক জেমস স্ট্রং-এর কারণে, যিনি বাইবেলের একটি কনকর্ড্যান্স তৈরি করেছিলেন। এটি একটি চমৎকার প্রকল্প ছিল, যা ইউডিও-খ্রিস্টীয় ধর্মগ্রন্থগুলির প্রতিটি মূল শব্দের জন্য একটি সূচী তৈরি করেছিল।

এতে গ্রীক ভাষায় ৫,৬২৪টি এবং হিব্রু ভাষায় ৮,৬৭৪টি শব্দ অন্তর্ভুক্ত ছিল, তাই যারা ইউডিও-খ্রিস্টীয় পাঠ্য নিয়ে পড়াশোনা করেন, তারা এই অভিধানটি ব্যবহার করেন সেগুলি আরও ভালোভাবে বুঝতে।

২০১৪ সালের মাঝামাঝি সময়ে, বেঞ্জামিন গ্রাহামের মূল্যবোধ ভিত্তিক বিনিয়োগের নীতি অধ্যয়ন করার পর, আমি আমার সোনার খনি কর্মজীবনের অভিজ্ঞতার ভিত্তিতে একটি "পাইলট প্রকল্প" শুরু করার সিদ্ধান্ত নিয়েছিলাম।

আমার লক্ষ্য স্পষ্ট ছিল: একটি শক্তিশালী ধারণাগত ভিত্তি তৈরি করা যা বিস্তৃত হতে পারে। এজন্য, আমি একটি নাম ভাবলাম যা মানুষের সাথে গভীর এবং অর্থপূর্ণভাবে সংযুক্ত হতে পারে।

বিনা নামকরণের সময়, আমি হিব্রু ভাষা বেছে নিয়েছিলাম, প্রথমত কারণ আমি নিজেকে ঈশ্বরের লোকের একজন সদস্য মনে করি, এবং দ্বিতীয়ত কারণ আমি চেয়েছিলাম যে প্রতিটি মানব, এমনকি তাদের আত্মা থেকেও, এই নামের প্রভাব বুঝতে পারে।

আমি "বুদ্ধিমান বিনিয়োগকারী" এর নীতিগুলির সাথে সম্পর্কিত শব্দগুলি খুঁজে বের করেছিলাম এবং সেগুলিকে এমনভাবে একত্রিত করার চেষ্টা করেছিলাম যাতে তা শ্রুতিমধুর শোনায়।

আমি তিনটি শব্দ বেছে নিয়েছিলাম:

"বিনাহ" (#H998), যা বোঝাপড়া, অর্থ এবং সত্যের ক্ষেত্রে জ্ঞানের প্রকাশ।

"ওর্মাহ" (#H6195), যা প্রুডেন্স এবং দক্ষতার সাথে কর্ম গ্রহণের ক্ষেত্রে জ্ঞানকে বোঝায়।

"সেকেল" (#H7922), যা যদিও ইস্রায়েলি মুদ্রার মতো শোনায়, প্রকৃতপক্ষে এটি অন্তর্দৃষ্টি এবং বুদ্ধিমন্তার ক্ষেত্রে জ্ঞানকে বোঝায়।

যোব ২৮:২৮-এ, জ্ঞানের সন্ধান কিভাবে করতে হয় তা সম্পর্কে সবচেয়ে স্পষ্ট ব্যাখ্যা রয়েছে:

"তারপর ঈশ্বর মানবকে বললেন, 'শুনো! প্রভুর প্রতি শ্রদ্ধা জ্ঞান, পাপ থেকে দূরে সরে যাওয়া বোধ।" To me, wisdom is more valuable than gold, silver, and precious stones. While it's easy to desire it and see it as something essential in what we do, true wisdom is very hard to find and even harder to apply consistently.

However, with this first idea, what I want to emphasize is this: I'm not trying to impose a dogmatic or harmful religious view, and I certainly don't want to make anyone uncomfortable by sharing these ideas.

In the style of Benito Juárez, I've tried to keep a line between what is natural and keep my ideas about the supernatural separate when it comes to Bina. However, reality has shown me that it's impossible to avoid integrating aspects of the supernatural, which some may view as a hobby, with the natural ones, which I believe some wrongly consider to be the only reality.

And I think it's important to also let you know that from now on, these ideas will become a cornerstone of Bina's activities.

* * *

Compound gain in understanding

One clear benefit of wisdom is that it increases our understanding of reality.

For any human being, understanding reality is very rewarding in itself. I still haven't met anyone who doesn't enjoy understanding something new.

However, understanding has also another wonderful nature: as we organize what we learn into a system, understanding tends to multiply like compound gain.

For example, lessons from mistakes, if combined with discipline and a genuine curiosity to learn, can turn into lasting value, and ignorance quickly fades away.

In other words, Bina's system allows us to become more valuable over time by the mere increase of our understanding. আমার কাছে, জ্ঞান সোনা, রূপা এবং মূল্যবান রত্নের চেয়ে বেশি মূল্যবান। যদিও এটি চাওয়া সহজ এবং যা আমরা করি তাতে এটি একটি অপরিহার্য বিষয় হিসেবে দেখা যায়, প্রকৃত জ্ঞান খুঁজে পাওয়া খুব কঠিন এবং ধারাবাহিকভাবে প্রয়োগ করা আরও কঠিন।

তবে, এই প্রথম ধারণার সাথে, আমি যা জোর দিতে চাই তা হল: আমি কোন ধর্মীয় মতবাদ চাপিয়ে দিতে চাই না বা ক্ষতিকারক কোন মতবাদ প্রচার করতে চাই না, এবং আমি অবশ্যই কাউকে অস্বস্তি বা কন্ট দিতে চাই না এই ধারণাগুলি শেয়ার করে।

বেনিতো জুয়ারেজের শৈলীতে, আমি চেষ্টা করেছি প্রাকৃতিক ও অতিপ্রাকৃত বিষয়ে আমার ধারণাগুলি আলাদা রাখার মধ্যে একটি রেখা বজায় রাখতে। তবে, বাস্তবতা আমাকে দেখিয়েছে যে এটি সম্ভব নয় অতিপ্রাকৃত বিষয়গুলি, যেগুলিকে কেউ কেউ শখ হিসেবে দেখেন, এবং প্রাকৃতিক বিষয়গুলিকে একত্রিত করতে, যা আমি মনে করি কিছু মানুষ ভুলভাবে একমাত্র বাস্তবতা হিসেবে বিবেচনা করেন।

এবং আমি মনে করি এটি গুরুত্বপূর্ণ যে আমি আপনাদের জানিয়ে দিই যে, এখন থেকে, এই ধারণাগুলি বিনার কার্যক্রমের একটি মৌলিক অংশ হয়ে উঠবে।

* * *

বোঝার মধ্যে যৌথ লাভ

জ্ঞান অর্জনের একটি স্পষ্ট সুবিধা হল যে এটি আমাদের বাস্তবতার উপলব্ধি বাড়ায়।

যেকোনো মানুষের জন্য, বাস্তবতা বুঝতে পারা নিজেই খুব পুরস্কৃত করার মতো। আমি এখনও এমন কাউকে দেখিনি যে নতুন কিছু বুঝতে উপভোগ করে না।

তবে, বোঝার আরেকটি চমৎকার প্রকৃতি আছে: যখন আমরা যা শিখি তা একটি সিস্টেমে সাজাই, বোঝা যৌথ লাভের মতো বৃদ্ধি পেতে থাকে।

উদাহরণস্বরূপ, ভুল থেকে শেখা পাঠগুলি, যদি শৃঙ্খলা এবং শেখার প্রতি প্রকৃত কৌতূহলের সাথে মিলিত হয়, তবে তা স্থায়ী মূল্য তৈরি করতে পারে এবং অজ্ঞতা দ্রুত মুছে যায়।

অর্থাৎ, বিনার সিস্টেম আমাদের সময়ের সাথে সাথে শুধুমাত্র আমাদের বোঝার বৃদ্ধি দ্বারা আরও মূল্যবান করে তোলে। There's another wonder of life that I practiced a lot while I was involved in politics.

What's amazing about making decisions is that new scenarios appear as you realize that some ideas were true while others were mere illusions. I think this is an essential part of the human experience.

Whether decisions are good or bad, when you acquire wisdom through correct understanding, you realize that it's okay for things to be the way they are, and perhaps they couldn't have been any other way, because that's how you arrive at the current understanding.

For example, when I proposed restarting operations nearly four years ago, my vision was much more limited than what I understand now.

I hope I express this clearly when I point out that if I hadn't started Bina, I would never have understood the risks and opportunities that were invisible to me before.

I will demonstrate this idea further with a practical example from Bina.

* * *

Bina and China

I made a strategic mistake with our position in Alibaba. I won't go into the details to justify myself, but rather to give you insight into how I examine things like this.

I will use some technical concepts, so if there's something unclear, it's probably because I didn't explain it well. Please feel free to contact me for any clarification.

The thesis behind our position in Alibaba is quite simple:

Alibaba is perhaps the biggest and most prominent company in the fastest-growing economy of the last few decades.

জীবনের আরেকটি বিশ্বয় আছে, যেটি আমি অনেক প্র্যাকটিস করেছি যখন আমি রাজনীতিতে জড়িত ছিলাম।

সিদ্ধান্ত নেওয়ার ব্যাপারে যা অবাক করার মতো তা হলো, যখন আপনি বুঝতে পারেন যে কিছু ধারণা সঠিক ছিল, আর কিছু ছিল শুধুমাত্র ভ্রান্তি, তখন নতুন পরিস্থিতি তৈরি হয়। আমি মনে করি এটি মানব অভিজ্ঞতার একটি অপরিহার্য অংশ।

যে সিদ্ধান্তগুলো ভালো বা খারাপ, সেগুলোর মধ্যে যখন আপনি সঠিক বোঝাপড়ার মাধ্যমে জ্ঞান অর্জন করেন, আপনি বুঝতে পারেন যে এটি ঠিক আছে, যেভাবে তারা আছে, এবং হয়তো সেগুলি অন্যভাবে হতে পারত না, কারণ সেভাবেই আপনি বর্তমান বোঝাপড়ায় পৌঁছেছেন।

উদাহরণস্বরূপ, যখন আমি প্রায় চার বছর আগে অপারেশন পুনরায় শুরু করার প্রস্তাব দিয়েছিলাম, আমার দৃষ্টি তখন এখনকার মতো সীমিত ছিল।

আমি আশা করি আমি এটি পরিষ্কারভাবে প্রকাশ করতে পারি যখন আমি বলি যে যদি আমি Bina শুরু না করতাম, তবে আমি কখনোই সেই ঝুঁকি ও সুযোগগুলি বুঝতে পারতাম না যা আগে আমার কাছে অদৃশ্য ছিল।

এই ধারণাটি আরও একটি বাস্তব উদাহরণের মাধ্যমে আমি স্পষ্ট করব Bina থেকে।

* * *

Bina এবং চীন

আমরা আলিবাবাতে যে অবস্থান নিয়েছিলাম, সেখানে আমি একটি কৌশলগত ভুল করেছি। আমি আমার অবস্থান সঠিক প্রমাণ করার জন্য বিস্তারিত আলোচনা করব না, বরং এটি আপনাদের দেখাবো যে আমি কীভাবে এই ধরনের বিষয়গুলো বিশ্লেষণ করি।

আমি কিছু প্রযুক্তিগত ধারণা ব্যবহার করব, তাই যদি কিছু অস্পষ্ট থাকে, সেটা সম্ভবত আমি ভালোভাবে ব্যাখ্যা করিনি। যেকোনো স্পষ্টীকরণের জন্য আমাকে যোগাযোগ করতে পারেন।

আমাদের আলিবাবা সম্পর্কে অবস্থানের পেছনের তত্ত্বটি খুবই সহজ:

আলিবাবা সম্ভবত গত কয়েক দশকের সবচেয়ে দ্রুত বর্ধনশীল অর্থনীতির সবচেয়ে বড় এবং প্রধান কোম্পানি। Its competitive position compared to its Asian peers is formidable, and due to certain cultural barriers, its market is very difficult for its American rivals to reach.

Alibaba has managed to be pivotal in its market, a country that is not only the factory of the world, but its business model has also made many Chinese industries use its platform to distribute their products globally.

If I had to describe the relationship between China and the United States using a familiar analogy, I would say the U.S. is the older sibling, while China is the restless sibling, though always reasonable when it comes to conflicts.

With its great military power, China tends to act with moderation in global conflicts like those in Ukraine and Israel, and even in its economic rivalry with the United States.

However, I also recognize that China faces an intrinsic vulnerability in its system.

It's not an insurmountable weakness, but there is a certain philosophical disconnect between what its current communist political regime believes and the supernatural reality. This implies, for example, that its vision for the future is more pessimistic, based solely on materialism, and much less liberal than the American one.

In other words, I would say that their stance is something like this:

"Our creativity is different from that of the West.

Through force, we will make what others invent cheaper, and we will keep a cheap fixed exchange rate that allows us to export our inflation to other countries. Whoever wants to join us is welcome, and those who don't, let them step aside."

In April 2020, Alibaba reported sales of \$76 billion. Just seven months later, in November, its stock reached a historic high of \$307, bringing its market capitalization to \$870 billion at that time.

Today, the market believes this business is worth \$234 billion.

এটি তার এশীয় প্রতিদ্বন্দ্বীদের তুলনায় একটি শক্তিশালী প্রতিযোগিতামূলক অবস্থানে রয়েছে, এবং কিছু সাংস্কৃতিক বাধার কারণে, এর মার্কেটটি আমেরিকান প্রতিদ্বন্দ্বীদের জন্য খুবই কঠিন।

আলিবাবা তার মার্কেটে অত্যন্ত গুরুত্বপূর্ণ ভূমিকা পালন করতে সক্ষম হয়েছে, একটি দেশ যা শুধু বিশ্বের ফ্যাক্টরিন্ম, বরং এর ব্যবসায়িক মডেলটি অনেক চীনা শিল্পকে তাদের পণ্য বিশ্বব্যাপী বিতরণের জন্য এর প্ল্যাটফর্মব্যবহার করতে বাধ্য করেছে।

যদি আমাকে চীন ও যুক্তরাষ্ট্রের সম্পর্ক পরিচিত একটি রূপক analogy দিয়ে বর্ণনা করতে বলা হয়, তবে আমি বলব যুক্তরাষ্ট্র হল বড় ভাই, আর চীন হল দুশ্চিন্তা করা ছোট ভাই, যদিও সংঘাতের সময়ে চীন সব সময় যুক্তিসঙ্গত থাকে।

তার বিশাল সামরিক শক্তি থাকা সত্ত্বেও, চীন বিশ্বব্যাপী সংঘাত যেমন ইউক্রেন ও ইসরায়েল এবং এমনকি যুক্তরাষ্ট্রের সাথে তার অর্থনৈতিক প্রতিদ্বন্দ্বিতায় মাঝেমাঝে সংযতভাবে আচরণ করে।

তবে, আমি এটাও স্বীকার করি যে চীন তার ব্যবস্থায় একটি অন্তর্নিহিত দুর্বলতার মুখোমুখি হচ্ছে।

এটি একটি অতিক্রমযোগ্য দুর্বলতা নয়, তবে এর বর্তমান কমিউনিস্ট রাজনৈতিক শাসন যা বিশ্বাস করে এবং অতিপ্রাকৃত বাস্তবতার মধ্যে একটি নির্দিষ্ট দার্শনিক বিচ্ছিন্নতা রয়েছে। উদাহরণস্বরূপ, এটি বোঝায় যে তাদের ভবিষ্যংবাণী আরও হতাশামূলক, শুধুমাত্র পদার্থবাদের ওপর ভিত্তি করে, এবং যুক্তরাষ্ট্রের তুলনায় অনেক কম উদার।

অন্য কথায়, আমি বলব যে তাদের অবস্থান এমন কিছু:

"আমাদের সৃজনশীলতা পশ্চিমা বিশ্বের সৃজনশীলতার থেকে আলাদা।

শক্তির মাধ্যমে, আমরা যা কিছু আবিষ্কার করেছি তা সস্তা করে দেব এবং আমরা একটি সস্তা স্থিতিশীল বিনিময় হার রাখব যা আমাদেরকে আমাদের মুদ্রাক্ষীতি অন্যান্য দেশে রপ্তানি করতে সক্ষম করবে। যে কেউ আমাদের সঙ্গে যোগ দিতে চায়, তারা স্বাগতম, আর যারা চাইবে না, তারা একপাশে সরে যাক।"

এপ্রিল ২০২০-এ, আলিবাবা \$৭৬ বিলিয়ন বিক্রির ঘোষণা দেয়। মাত্র সাত মাস পরে, নভেম্বরে, এর শেয়ার মূল্য একটি ঐতিহাসিক উচ্চতায় \$৩০৭ পৌঁছায়, যা তখন তার বাজার মূলধনকে \$৮৭০ বিলিয়ন করে দেয়।

আজ, বাজার বিশ্বাস করে যে এই ব্যবসাটির মূল্য \$২৩৪ বিলিয়ন। Despite the drop in its share price, Alibaba has continued to show its competitive advantage consistently in its real business.

Now, my strategic mistake was taking too long to recognize the following:

Although China is the second-largest economy in the world, it is still a developing country with the philosophical flaw I explained earlier.

To illustrate this, I'll use the table I created with data from Alibaba's report, in millions of dollars updated to today.

এর শেয়ার মূল্য কমে যাওয়ার পরও, আলিবাবা তার বাস্তব ব্যবসায়ে ধারাবাহিকভাবে তার প্রতিযোগিতামূলক সুবিধা প্রদর্শন করতে অব্যাহত রেখেছে।

এখন, আমার কৌশলগত ভুল ছিল পরবর্তী বিষয়টি চিহ্নিত করতে অনেক বেশি সময় নেওয়া:

যদিও চীন বিশ্বের দ্বিতীয় বৃহত্তম অর্থনীতি, এটি এখনও একটি উন্নয়নশীল দেশ এবং এর দার্শনিক ক্রটি আমি আগেই ব্যাখ্যা করেছি।

এটি ব্যাখ্যা করতে, আমি আলিবাবার রিপোর্টের ডেটা ব্যবহার করে একটি টেবিল তৈরি করেছি, যা আজকের তারিখে মিলিয়ন ডলারে আপডেট করা হয়েছে।

					21 vs 24
					% real
Alibaba's business breakdown	2021	2022	2023	2024	change
Domestic commerce in China	90,845	62,654	58,370	60,431	(33)
International commerce	8,851	9,062	9,960	14,257	61
Local consumer services	6,477	6,542	7,098	8,310	28
Cainiao	6,751	9,736	10,950	13,760	104
Cloud	10,973	14,867	14,620	14,781	35
Digital media & entertainment	5,651	2,638	2,605	2,938	(48)
Other	419	18,818	19,109	16,305	3,794
Total revenue	129,966	124,316	122,713	130,782	1
Domestic commerce in China	35,737	25,144	24,324	27,073	(24)
International commerce	(1,696)	(1,553)	(1,191)	(1,242)	(27)
Local consumer services	(5,290)	(4,489)	(3,292)	(3,637)	(31)
Cainiao	(718)	(571)	(512)	(502)	(30)
Cloud	(2,261)	(753)	(728)	(995)	(56)
Digital media & entertainment	(1,870)	(1,023)	(655)	(959)	(49)
Innovation initiatives and others	(1,414)	(1,373)	(1,329)	(1,163)	(18)
Unallocated	(6,238)	(5,233)	(2,442)	(2,823)	(55)
Operating profit	16,249	10,148	14,176	15,751	(3)

4.	LV	S	Ľ	+	
0/0	ব	Ī	ম্ব	ব	

					70 410 4
আলিবাবার ব্যবসার বিবরণ	2021	2022	2023	2024	পরিবর্তন
চীনে দেশীয় বাণিজ্য	90,845	62,654	58,370	60,431	(33)
আন্তর্জাতিক বাণিজ্য	8,851	9,062	9,960	14,257	61
স্থানীয় ভোক্তা সেবা	6,477	6,542	7,098	8,310	28
কাইনিয়াও	6,751	9,736	10,950	13,760	104
মেঘ	10,973	14,867	14,620	14,781	35
ডিজিটাল মিডিয়া এবং বিনোদন	5,651	2,638	2,605	2,938	(48)
অন্যান্য	419	18,818	19,109	16,305	3,794
মোট আয়	129,966	124,316	122,713	130,782	1
চীনে দেশীয় বাণিজ্য	35,737	25,144	24,324	27,073	(24)
আন্তর্জাতিক বাণিজ্য	(1,696)	(1,553)	(1,191)	(1,242)	(27)
স্থানীয় ভোক্তা সেবা	(5,290)	(4,489)	(3,292)	(3,637)	(31)
কাইনিয়াও	(718)	(571)	(512)	(502)	(30)
মেঘ	(2,261)	(753)	(728)	(995)	(56)
ডিজিটাল মিডিয়া এবং বিনোদন	(1,870)	(1,023)	(655)	(959)	(49)
উদ্ভাবন উদ্যোগ এবং অন্যান্য	(1,414)	(1,373)	(1,329)	(1,163)	(18)
অনিৰ্বাণ	(6,238)	(5,233)	(2,442)	(2,823)	(55)
অপারেটিং লাভ	16,249	10,148	14,176	15,751	(3)

By the way, negative numbers in the changes in operating losses actually mean that they are losing less money each year. For 2024, I had to estimate the data.

What stands out right away is the drop in the value of sales in dollars from China's domestic commercial business.

Keep in mind that many analysts believe China keeps its currency artificially undervalued to encourage exports.

What's interesting to me is that, even though China has faced situations like pandemic restrictions in recent years, and is currently trying to recover from economic issues, Alibaba's business model remains strong and flexible, proof of that is that it was able to recover the same overall levels of real value 130 billion dollars by 2024.

Another notable situation is how the operating profit remained above 10 billion dollars in 2022, almost recovering the 16 billion dollars from 2021 by 2024.

এ ছাড়া, অপারেটিং লোকসানের পরিবর্তনের মধ্যে নেতিবাচক সংখ্যাগুলি আসলে মানে হচ্ছে যে তারা প্রতি বছর কম টাকা হারাচ্ছে। ২০২৪ সালের জন্য, আমাকে ডেটা অনুমান করতে হয়েছে।

প্রথমেই যে বিষয়টি চোখে পড়ে তা হলো চীনের ঘরোয়া বাণিজ্য ব্যবসার বিক্রির ডলারে মূল্য কমে যাওয়া।

মনে রাখবেন যে অনেক বিশ্লেষক মনে করেন চীন তার মুদ্রাকে কৃত্রিমভাবে অবমূল্যায়িত রাখে যাতে রপ্তানিকে উৎসাহিত করা যায়।

যা আমার জন্য আকর্ষণীয় তা হলো, যদিও চীন সাম্প্রতিক বছরগুলিতে মহামারী সংক্রান্ত বিধিনিষেধের মতো পরিস্থিতির সম্মুখীন হয়েছে এবং বর্তমানে অর্থনৈতিক সমস্যা থেকে পুনরুদ্ধার করার চেষ্টা করছে, আলিবাবার ব্যবসায়িক মডেল এখনও শক্তিশালী এবং নমনীয়, যার প্রমাণ হলো যে এটি ২০২৪ সাল নাগাদ ১৩০ বিলিয়ন ডলার সমমানের প্রকৃত মূল্য পুনরুদ্ধার করতে সক্ষম হয়েছে।

আরেকটি উল্লেখযোগ্য পরিস্থিতি হলো যে, অপারেটিং মুনাফা ২০২২ সালে ১০ বিলিয়ন ডলারের উপরে ছিল, ২০২৪ সালের মধ্যে এটি ২০২১ সালের ১৬ বিলিয়ন ডলারের প্রায় পুরোটা পুনরুদ্ধার করেছে। Despite the drop in operating profit in China's domestic business (from 35 billion dollars in 2021 to 27 billion dollars in 2024), we can see that the total losses from non-strategic businesses, altogether, have been reduced dramatically by 42%, from a 19-billion-dollar loss in 2021 to an estimated 11-billion-dollar loss.

Another observation. As long as these figures are true, I believe there is no business like Alibaba in this world, as nearly all of its businesses continue to grow year after year, which can be a sign of competitive advantage and the existence of very large moats of all kind.

If we exclude the value of sales from the domestic business, which dropped by a third from almost 91 billion dollars in 2021 to over 60 billion dollars in 2024, we see that the rest of the businesses increased from 39 billion dollars in 2021 to 70 billion dollars in 2024 in real terms.

The problem with the previous explanation is that it might not fully reveal the mistake I made. I will show you how this mistake looks from a different angle, though I'm confident you will also see why Alibaba is such a solid idea.

Pitifully, if you don't have the right lens to see reality, as in my case here, the truth only becomes clear over time.

In the following table, I'll show you comparative data from certain countries, calculating the growth in their economic productivity (GDP) alongside the change in the value of their stock market indices converted to dollars. Keep in mind that both pieces of data are imperfect, and I only consider them as indicators.

চীনের ঘরোয়া ব্যবসায় অপারেটিং মুনাফা কমে গেছে (২০২১ সালে ৩৫ বিলিয়ন ডলার থেকে ২০২৪ সালে ২৭ বিলিয়ন ডলারে), তবুও আমরা দেখতে পাচ্ছি যে কৌশলগত নয় এমন ব্যবসাগুলির মোট লোকসান নাটকীয়ভাবে ৪২% কমেছে, ২০২১ সালে ১৯ বিলিয়ন ডলারের লোকসান থেকে এটি অনুমান করা হচ্ছে ১১ বিলিয়ন ডলারে কমে গেছে।

আরেকটি পর্যবেক্ষণ। যতক্ষণ পর্যন্ত এই সংখ্যা সঠিক, আমি বিশ্বাস করি পৃথিবীতে আলিবাবার মতো আর কোনো ব্যবসা নেই, কারণ এর প্রায় সব ব্যবসা প্রতি বছর বাড়ছে, যা প্রতিযোগিতামূলক সুবিধা এবং বিভিন্ন ধরনের বিশাল প্রতিরক্ষা তৈরি হওয়ার লক্ষণ হতে পারে।

যদি আমরা ঘরোয়া ব্যবসার বিক্রির মূল্য বাদ দিই, যা ২০২১ সালে প্রায় ৯১ বিলিয়ন ডলার থেকে কমে ২০২৪ সালে ৬০ বিলিয়ন ডলারের নিচে চলে এসেছে, তবে দেখা যায় বাকি ব্যবসাগুলির মূল্য ২০২১ সালে ৩৯ বিলিয়ন ডলার থেকে বৃদ্ধি পেয়ে ২০২৪ সালে ৭০ বিলিয়ন ডলারে পৌঁছেছে বাস্তব পরিমাণে।

পূর্ববর্তী ব্যাখ্যাটি সমস্যা হতে পারে কারণ এটি যে ভুলটি আমি করেছি তা পুরোপুরি প্রকাশ নাও করতে পারে। আমি আপনাদের দেখাবো কিভাবে এই ভুলটি একটি ভিন্ন দৃষ্টিকোণ থেকে দেখতে হয়, যদিও আমি নিশ্চিত আপনি বুঝতে পারবেন কেন আলিবাবা একটি শক্তিশালী ধারণা।

দুঃখজনকভাবে, যদি আপনার কাছে বাস্তবতা দেখার সঠিক লেন্স না থাকে, যেমন আমার ক্ষেত্রে ছিল, তবে সত্য কেবল সময়ের সাথে স্পষ্ট হয়।

পরবর্তী টেবিলে, আমি কিছু দেশের তুলনামূলক ডেটা দেখাবো, যেখানে তাদের অর্থনৈতিক উৎপাদনশীলতার (জিডিপি) বৃদ্ধির সাথে স্টক মার্কেট সূচকের মূল্য ডলারে রূপান্তরিত হয়ে পরিবর্তন দেখানো হবে। মনে রাখবেন যে এই দুটি ডেটা অসম্পূর্ণ এবং আমি সেগুলিকে কেবল সচক হিসেবে বিবেচনা করি।

	pro	domestic oduct s of USD)	Change in value of economic output		et index in USD)	Change in value of market index	Market growth / economy growth
Country	sep-19	sep-24	(1)	sep-19	sep-24	(2)	(2) / (1)
USA	21.7	28.8	32 %	2,991	5,702	91 %	2.8
China	13.7	18.4	34 %	420	389	(7) %	(0.2)
France	2.5	2.6	4 %	6,271	8,372	34 %	8.0
Mexico	1.3	1.7	30 %	2,240	2,693	20 %	0.7

	(ট্রিলিয়	নশীয় পণ্য Iন মার্কিন লার)	অর্থনৈতিক আউটপুট মূল্য	বাজার সূচক (ইউএসডিতে ইউ নি ট)		বাজার সূচকের	বাজার বৃদ্ধি /	
	সেপ্টেম্ব	সেপ্টেম্বর ₋	পরিবর্তন	সেপ্টে	সেপ্টেম্ব	মূল্যের পরিবর্তন	অর্থনীতি বৃদ্ধি	
দেশ	র-১৯	২৪	(1)	ম্বর-১৯	র₋২৪	(2)	(2) / (1)	
মার্কিন								
যুক্তরাষ্ট্র চীন	21.7	28.8	32 %	2,991	5,702	91 %	2.8	
চীন	13.7	18.4	34 %	420	389	(7) %	(0.2)	
ফ্রান্স	2.5	2.6	4 %	6,271	8,372	34 %	8.0	
মেক্সিকো	1.3	1.7	30 %	2,240	2,693	20 %	0.7	

I chose September 2019 as the starting point because it's right before we started seeing the effects of the COVID-19 pandemic restrictions.

Remember that each of us interprets the same data differently. One way to interpret it is as follows:

The U.S. economy grew by 32% during this period, however, if should adjust this for inflation, you must consider that the dollar's purchasing power actually decreased by 23% net. This helps explain some of the recent discontent in the U.S., as seen in the recent election results.

Now, notice the growth in the value of the U.S. stock market, which increased by 91% during this period. This is a significant difference.

In the 2002 report, I observed that the cause of the exuberance in the U.S. market was mainly due to the massive amount of money the central banking system pumped into circulation as part of its monetary policy to avoid an economic recession, combined with a process of rising interest rates. The report is here: https://bina.mx/inicio/reportes-anuales-y-trimestrales/2022-anual/

Now it seems that the US central bank, the Federal Reserve has started a process of relaxing its monetary policy. However, the amount of cash in circulation is still dramatically different from the conditions five years ago.

আমি ২০১৯ সালের সেপ্টেম্বর মাসকে শুরু বিন্দু হিসেবে নির্বাচন করেছি কারণ এটি COVID-১৯ মহামারি নিষেধাজ্ঞাগুলির প্রভাব দেখা শুরু হওয়ার ঠিক আগে।

মনে রাখবেন যে, আমরা প্রত্যেকে একই তথ্য আলাদা ভাবে ব্যাখ্যা করি। একটি উপায়ে এটি ব্যাখ্যা করা যেতে পারে:

এই সময়ের মধ্যে, যুক্তরাষ্ট্রের অর্থনীতি ৩২% বৃদ্ধি পেয়েছে, তবে, যদি এটি মুদ্রাস্ফীতির জন্য সমন্বয় করা হয়, আপনাকে মনে রাখতে হবে যে ডলারের ক্রয় ক্ষমতা আসলে ২৩% ব্রাস পেয়েছে। এটি যুক্তরাষ্ট্রে সাম্প্রতিক অসন্তোষের কিছু অংশ ব্যাখ্যা করতে সাহায্য করে, যা সম্প্রতি নির্বাচনের ফলাফলে দেখা গেছে।

এখন, লক্ষ্য করুন যুক্তরাষ্ট্রের স্টক মার্কেটের মূল্য বৃদ্ধির, যা এই সময়ে ৯১% বৃদ্ধি পেয়েছে। এটি একটি গুরুত্বপূর্ণ পার্থক্য।

২০০২ সালের রিপোর্টে, আমি লক্ষ্য করেছিলাম যে যুক্তরাষ্ট্রের বাজারের অতিরিক্ত উল্লাসের কারণ প্রধানত ছিল কেন্দ্রীয় ব্যাংকিং সিস্টেমের দ্বারা প্রচুর পরিমাণে টাকা সরবরাহে প্রবর্তিত, যা অর্থনৈতিক মন্দা প্রতিরোধ করতে মুদ্রানীতির অংশ হিসেবে করা হয়েছিল, যার সাথে সুদের হার বাড়ানোর প্রক্রিয়া যুক্ত ছিল। রিপোর্টিট এখানে পাওয়া যাবে: https://bina.mx/inicio/reportes-anuales-y-trimestrales/2022-anual/

এখন মনে হচ্ছে যে যুক্তরাষ্ট্রের কেন্দ্রীয় ব্যাংক, ফেডারেল রিজার্ভ, তার মুদ্রানীতির শিথিলকরণের প্রক্রিয়া শুরু করেছে। তবে, প্রচলিত নগদ অর্থের পরিমাণ এখনও পাঁচ বছর আগের অবস্থা থেকে নাটকীয়ভাবে আলাদা। Now let's look at the numbers for France, a NATO member, as a representative economy of what's happening in Europe. The index I used is the CAC 40 (the largest French companies, like luxury brand LVMH, energy company Total, and industrial company Schneider, which all are considered global, with international representation).

So, while France's real economy has grown only 4% (over these five years!), its stock market has increased by 34%, suggesting there's stock market enthusiasm for globalized French companies that is disconnected from what's happening in the real french economy.

Now, let's look at the case of our beloved Mexico. Economic growth was 30%, but if we account for the 30% net loss in purchasing power, the result is not cheerful.

Looking at the stock market, we see a net growth of only 20%. While this figure is more in line with Mexico's economy, it is far from the exuberance shown in the U.S. market.

Finally, the situation in China is also interesting. While its economy grew by 34%, the value of its stock market has decreased by 7% net today.

The gap is Notable, and reflects the effects of several specific factors.

Let's remember that COVID-19 started in China, a country whose political and economic system is different from that of the United States. This difference can be seen in the way both countries dealt with a common challenge, like the pandemic.

For example, in the United States (and Mexico), lockdowns and business closures were put in place for businesses considered "non-essential." This caused a significant economic contraction and millions of jobs were temporarily lost. However, by mid-2020, policies became more flexible, less strict, and more decentralized compared to China's centralized and strict approach to adapt to the "new normal."

এখন আসুন ফ্রান্সের তথ্য দেখেনি, যা একটি ন্যাটো সদস্য রাষ্ট্র এবং ইউরোপে ঘটমান পরিস্থিতির প্রতিনিধিত্বকারী অর্থনীতি। আমি যে সূচকটি ব্যবহার করেছি তা হলো CAC 40 ফ্রোন্সের বৃহত্তম কোম্পানিগুলি, যেমন বিলাসিতা ব্যান্ড LVMH, শক্তি কোম্পানি Total, এবং শিল্প কোম্পানি Schneider, যেগুলি সবই বৈশ্বিক হিসেবে বিবেচিত হয় এবং আন্তর্জাতিক স্তরে প্রতিনিধিত্বকারী)।

তাহলে, যখন ফ্রান্সের বাস্তব অর্থনীতি শুধুমাত্র ৪% বৃদ্ধি পেয়েছে (এই পাঁচ বছরে!), তার স্টক মার্কেট ৩৪% বৃদ্ধি পেয়েছে, যা প্রস্তাব করে যে ফ্রান্সের বৈশ্বিক কোম্পানিগুলির জন্য স্টক মার্কেটে উচ্ছ্বাস রয়েছে, যা বাস্তব ফরাসি অর্থনীতির সঙ্গে সংযুক্ত নয়।

এখন, আসুন আমাদের প্রিয় মেক্সিকোর পরিস্থিতি দেখি। অর্থনৈতিক বৃদ্ধির হার ছিল ৩০%, কিন্তু যদি আমরা ক্রয় ক্ষমতার ৩০% নিট হ্রাস হিসাব করি, তাহলে ফলাফলটি সুখকর নয়।

স্টক মার্কেট দেখলে, আমরা নিট বৃদ্ধির মাত্র ২০% দেখতে পাই। যদিও এই সংখ্যা মেক্সিকোর অর্থনীতির সাথে আরো সঙ্গতিপূর্ণ, এটি যুক্তরাষ্ট্রের বাজারে দেখা উল্লাস থেকে অনেক পিছিয়ে।

শেষে, চীনের পরিস্থিতি দেখাও বেশ цікаত। যদিও তার অর্থনীতি ৩৪% বৃদ্ধি পেয়েছে, তার স্টক মার্কেটের মূল্য আজকে ৭% হ্রাস পেয়েছে।

এই পার্থক্যটি গুরুত্বপূর্ণ, এবং এটি বেশ কিছু নির্দিষ্ট কারণের প্রভাবকে প্রতিফলিত করে।

মনে রাখবেন যে COVID-19 চীনে শুরু হয়েছিল, একটি দেশ যার রাজনৈতিক এবং অর্থনৈতিক ব্যবস্থা যুক্তরাষ্ট্রের থেকে আলাদা। এই পার্থক্যটি দেখা যায় কীভাবে দুটি দেশ এক সাধারণ চ্যালেঞ্জ, যেমন মহামারি, মোকাবেলা করেছে।

উদাহরণস্বরূপ, যুক্তরাষ্ট্র (এবং মেক্সিকো) এবং চীনে পৃথকভাবে সিদ্ধান্ত নেওয়া হয়েছিল। যুক্তরাষ্ট্রে এবং মেক্সিকোতে "অপ্রয়োজনীয়" ব্যবসাগুলির জন্য লকডাউন এবং ব্যবসা বন্ধ করা হয়েছিল। এতে অর্থনৈতিক সংকোচন ঘটেছিল এবং লক্ষ লক্ষ চাকরি অস্থায়ীভাবে হারিয়ে যায়। তবে, ২০২০ সালের মাঝামাঝি, নীতি আরও নমনীয়, কম কঠোর এবং চীনের কেন্দ্রীভূত এবং কঠোর পন্থার তুলনায় আরও বিকেন্দ্রীকৃত হয়ে ওঠে যাতে "নতুন স্বাভাবিকতা" এর সাথে মানিয়ে নেওয়া যায়।

You might remember that when the world seemed to be returning to "normal," I decided to restart Bina's operations.

In the 2020 letter (https://bina.mx/inicio/reportes-anuales-y-trimestrales/2020-anual/), I showed how we started by buying two shares of Alibaba Holdings at around \$245 dollars per share.

However, by March 23, 2021, the date of that letter, the price of the stock had dropped to \$225, though it wasn't a surprise since it had been falling from its peak of \$320 in October 2020.

During the COVID-19 restrictions, the stock had reached that peak above \$300, driven by Jack Ma's attempt to take his then-subsidiary Ant Group public.

Ant Group's initial public offering (IPO) was scheduled for October 2020, and if it had happened, it would have been the largest IPO in the world. This excitement was part of what drove the stock price at that time.

However, when Jack Ma made critical comments about the financial inclusion situation in China, the Chinese government stepped in and stopped the IPO process, which struck Alibaba's momentum in the markets.

I have a habit: when an idea seems interesting to me, I like to "step a foot" in it and keep it on my radar, rather than letting it pass by. I'm very careful about the thoughts I allow to get my attention. And that's how I continued watching Alibaba's behavior.

Now, since that peak in October 2020, Alibaba's stock kept falling, dropping from \$310 to a low of \$64 in October 2022.

During this drop, we increased our position: in mid-2021, we bought shares at \$226, and in December of the same year, we bought more at \$118.

As the price kept dropping, I assumed we were buying at a discounted price, trusting that we had already reached the stock price "bottom."

আপনি হয়তো মনে করবেন যে যখন পৃথিবী "স্বাভাবিক" অবস্থায় ফিরে আসছিল, তখন আমি বিনার কার্যক্রম পুনরায় শুরু করার সিদ্ধান্ত নিয়েছিলাম।

২০২০ সালের চিঠিতে (https://bina.mx/inicio/reportesanuales-y-trimestrales/2020-anual/) আমি দেখিয়েছিলাম কীভাবে আমরা আলিবাবা হোল্ডিংসের দুইটি শেয়ার কিনেছিলাম প্রায় \$২৪৫ ডলারে প্রতি শেয়ার।

তবে, ২৩ মার্চ ২০২১ তারিখে, সেই চিঠির সময়ে, শেয়ারের মূল্য কমে \$২২৫ হয়ে গিয়েছিল, যদিও এটি আশ্চর্যজনক ছিল না কারণ এটি ২০২০ সালের অক্টোবরের \$৩২০ এর শীর্ষ থেকে পতন ঘটাচ্ছিল।

কোভিড-১৯ এর বিধিনিষেধের সময়ে, শেয়ারটি \$৩০০ এর উপরে পৌঁছেছিল, যা জ্যাক মা এর প্রচেষ্টার ফলস্বরূপ ছিল তার তখনকার সাবসিডিয়ারি অ্যান্ট গ্রুপকে পাবলিক কোম্পানিতে রূপান্তর করার।

অ্যান্ট গ্রুপের প্রাথমিক পাবলিক অফারিং (IPO) অক্টোবর ২০২০ এর জন্য নির্ধারিত ছিল, এবং যদি এটি ঘটত, তবে এটি বিশ্বের সবচেয়ে বড় IPO হত। এই উত্তেজনা তখন শেয়ারের মূল্য বৃদ্ধির একটি কারণ ছিল।

তবে, যখন জ্যাক মা চীনে আর্থিক অন্তর্ভুক্তির পরিস্থিতি নিয়ে সমালোচনামূলক মন্তব্য করেন, চীনা সরকার হস্তক্ষেপ করে এবং IPO প্রক্রিয়া বন্ধ করে দেয়, যা আলিবাবার বাজারে গতি কমিয়ে দেয়।

আমার একটা অভ্যাস আছে: যখন একটি ধারণা আমার কাছে আকর্ষণীয় মনে হয়, আমি তা নিয়ে "এক পা" এগিয়ে যেতে পছন্দ করি এবং সেটা আমার রাডারে রাখি, যেন তা চলে না যায়। আমি যে চিন্তাগুলিকে আমার মনোযোগ দিই, সেগুলির প্রতি খুব সাবধানী। এবং এভাবেই আমি আলিবাবার আচরণ পর্যবেক্ষণ করতে থাকি।

এখন, ২০২০ সালের অক্টোবরের শীর্ষ থেকে আলিবাবার শেয়ারের দাম পতন হতে থাকে, ১৩১০ থেকে কমে ২০২২ সালের অক্টোবরের মধ্যে ১৬৪ তে পৌঁছে যায়।

এই পতনের সময়ে, আমরা আমাদের অবস্থান বৃদ্ধি করি: ২০২১ সালের মাঝামাঝি, আমরা শেয়ার কিনি \$২২৬ দামে, এবং সেই বছরের ডিসেম্বর মাসে, আমরা আরো শেয়ার কিনি \$১১৮ দামে।

যেহেতু দাম পতিত হতে থাকে, আমি ধরে নিয়েছিলাম যে আমরা একটি ছাড়ের দামে শেয়ার কিনছি, এবং বিশ্বাস করেছিলাম যে আমরা শেয়ারের দাম "নিচে" পৌঁছেছি। Then, an "unexpected" event occurred for those unaware of the geopolitical situation (although it was telegraphed for years!): in February 2022, Russia, a commercial ally of China and already having annexed Crimea in 2014, decided to carry out a large-scale military invasion of Ukraine.

They justified this action as a response to the United States and NATO's intention to establish military bases in Ukraine, and what had been a low-intensity conflict for years quickly escalated into an open war.

In response, when the war began, the United States and its allies imposed severe economic sanctions on Russia.

While Russia found ways to mitigate the effects of these sanctions through trade alliances and demanding payment for its oil in rubles, global investment funds suspended their participation in the Russian market, sold their positions, and cut ties. This caused many common investors to lose money in Russian company stocks.

This series of events caused concern in the market about what might happen to the stocks of other geopolitical allies of Russia, such as China.

This fear, along with existing concerns already priced in due to the policies of the Chinese Communist Party (i.e. Ant Group's shock), the trade war with the United States with the tone of "winner takes all," and worries about a possible economic recession in China, contributed to a loss of interest from the global market, especially in the United States, in Chinese company stocks.

I do not share these fears. For me, it was an opportunity to buy an excellent business at an extraordinary price.

In March 2022, I bought more Alibaba shares at \$103 per share, and by December of that year, I increased my position with an average cost of \$89 per share.

Unlike the United States, which lifted its restrictions in mid-2020, China relaxed its "zero COVID" restrictions only by the end of 2022 in response to mass protests due to frustration of the public.

তারপর, একটি "অপ্রত্যাশিত" ঘটনা ঘটল যাদের ভূরাজনৈতিক পরিস্থিতি সম্পর্কে জানা ছিল না তাদের জন্য (যদিও এটি বছরব্যাপী সংকেত দেওয়া হয়েছিল!): ফেব্রুয়ারি ২০২২ সালে, রাশিয়া, যা চীনের একটি বাণিজ্যিক মিত্র এবং ২০১৪ সালে ক্রিমিয়া দখল করেছিল, ইউক্রেনের বিরুদ্ধে একটি বৃহৎ আকারের সামরিক আক্রমণ চালানোর সিদ্ধান্ত নেয়।

তারা এই পদক্ষেপটি যুক্তি প্রদান করেছিল, যুক্তরাষ্ট্র এবং ন্যাটোর ইউক্রেনে সামরিক ঘাঁটি স্থাপনের উদ্দেশ্যকে প্রতিরোধ হিসেবে, এবং যা ছিল একটি বছরের পর বছর চলতে থাকা নিম্নমানের সংঘর্ষ, তা দ্রুত একটি উন্মুক্ত যুদ্ধে পরিণত হয়।

যুদ্ধে প্রতিক্রিয়া হিসেবে, যখন যুদ্ধ শুরু হয়, যুক্তরাষ্ট্র এবং তার মিত্ররা রাশিয়ার উপর কঠোর অর্থনৈতিক নিষেধাজ্ঞা আরোপ করে।

যদিও রাশিয়া এই নিষেধাজ্ঞাগুলির প্রভাব প্রশমিত করার জন্য বাণিজ্যিক জোট এবং রুবলে তেল বিক্রি করার মাধ্যমে পথ খুঁজে পেয়েছিল, বৈশ্বিক বিনিয়োগ তহবিলগুলি রাশিয়ান বাজারে তাদের অংশগ্রহণ স্থগিত করে, তাদের অবস্থান বিক্রি করে এবং সম্পর্ক ছিন্ন করে। এর ফলে অনেক সাধারণ বিনিয়োগকারী রাশিয়ান কোম্পানির শেয়ারে টাকা হারিয়েছিল।

এই ঘটনা সমূহ বাজারে উদ্বেগ সৃষ্টি করেছিল যে, রাশিয়ার অন্যান্য ভূরাজনৈতিক মিত্রদের শেয়ারের কী হবে, যেমন চীন।

এই ভয়, এবং ইতিমধ্যে বিদ্যমান উদ্বেগ, যা চীনা কমিউনিস্ট পার্টির নীতির কারণে (যেমন অ্যান্ট গ্রুপের শক), যুক্তরাষ্ট্রের সাথে বাণিজ্যযুদ্ধ এবং "জয়ী সবকিছু পাবে" ধরনের মনোভাব, এবং চীনে সম্ভাব্য অর্থনৈতিক মন্দার বিষয়ে উদ্বেগ, বৈশ্বিক বাজার থেকে, বিশেষত যুক্তরাষ্ট্র থেকে, চীনা কোম্পানির শেয়ারে আগ্রহ হারানোর কারণ হয়ে দাঁড়ায়।

আমি এই ভয়গুলো শেয়ার করি না। আমার জন্য, এটি ছিল একটি চমৎকার ব্যবসা খুব ভালো দামে কেনার একটি সুযোগ।

মার্চ ২০২২ সালে, আমি আরও আলিবাবা শেয়ার কিনি \$১০৩ প্রতি শেয়ারে, এবং সেই বছরের ডিসেম্বর মাসে, আমি আমার অবস্থান আরও বাড়াই গড়ে \$৮৯ প্রতি শেয়ারে।

যুক্তরাষ্ট্রের মতো, যা ২০২০ সালের মাঝামাঝি সময়ে তার বিধিনিষেধ তুলে নিয়েছিল, চীন তার "শূন্য কোভিড" বিধিনিষেধ কেবল ২০২২ সালের শেষে শিথিল করে, জনগণের হতাশার কারণে ব্যাপক প্রতিবাদের প্রতিক্রিয়া হিসেবে।

From then on, the Chinese government gradually abandoned the policies of mass lockdowns and movement restrictions, marking the end of its strictest measures. However, skepticism about Chinese stocks kept their stock market prices low.

Between January 2023 and January 2024, I expanded our position in Alibaba with an average cost of \$83 dollars per share. My thought was: "Should I have more capital; I'd acquire more Alibaba shares". However, with true understanding and patience we could have acquired a larger chunk of shares at \$65!

Currently, our investment in Alibaba has an average cost of \$100 dollars per share.

Meanwhile, China, despite the setback caused by the pandemic, continued to grow, although at a slower pace than usually, similar to the United States.

Due to globalization, some economists like Niall Ferguson believe that both economies work together in what Ferguson has called "Chimerica" — a system where China acts as the low-cost manufacturer (think of Alibaba) and the United States as the tech developer (a favorite example is Apple) and consumer (Amazon).

However, this idea has become somewhat outdated. With the protectionist policies that have led to situations like the trade war between the two nations, both have had to rely on "bridge" countries like Mexico, or South Korea. For example, I'd say that we could be thinking of situations like "Chimexrica" (China-Mexico-America).

Let's go back to the table to compare the markets, and we'll see clear differences between the growth of stock markets and the real growth in productivity.

Despite similar growth rates in productivity in China, the United States, and Mexico, their markets have had very different results. As we've seen, the U.S. index has grown by 91%, Mexico's by only 20%, and China's has decreased by 7%.

তারপর থেকে, চীনা সরকার ধীরে ধীরে গণ লকডাউন এবং চলাচল সীমাবদ্ধতার নীতিগুলি পরিত্যাগ করতে শুরু করে, যা তার কঠোরতম ব্যবস্থা শেষ হওয়ার সূচনা ছিল। তবে, চীনা শেয়ার নিয়ে যে সন্দেহ ছিল, তা তাদের শেয়ার বাজারের দাম কম রাখছিল।

২০২৩ সালের জানুয়ারি থেকে ২০২৪ সালের জানুয়ারির মধ্যে, আমি আলিবাবার শেয়ারে আমাদের অবস্থান বাড়িয়েছিলাম গড়ে \$৮৩ প্রতি শেয়ারে। আমার চিন্তা ছিল: "যদি আরও পুঁজি থাকত, তবে আরও আলিবাবা শেয়ার কিনতাম।" তবে, যদি সত্যিকারভাবে বোঝার এবং ধৈর্যের সাথে এগোতাম, তাহলে আমরা \$৬৫ দামে আরও বড় পরিমাণ শেয়ার কিনতে পারতাম।

বর্তমানে, আলিবাবায় আমাদের বিনিয়োগের গড়ে খরচ \$১০০ প্রতি শেয়ারে।

এদিকে, চীন, মহামারী দ্বারা সৃষ্ট বাধা সত্ত্বেও, ধীরে ধীরে বৃদ্ধি অব্যাহত রেখেছে, তবে সাধারণত যে গতিতে বৃদ্ধি পায়, তার চেয়ে কিছুটা ধীর গতিতে, ঠিক যেমন যুক্তরাষ্ট্রের অবস্থা।

বৈশ্বিকীকরণের কারণে, কিছু অর্থনীতিবিদ যেমন নাইল ফার্গুসন মনে করেন যে, দুইটি অর্থনীতি একসঙ্গে কাজ করে, যেটি তিনি "চাইমেরিকা" হিসেবে আখ্যায়িত করেছেন — একটি সিস্টেম যেখানে চীন কম খরচের প্রস্তুতকারক হিসেবে কাজ করে (যেমন আলিবাবা) এবং যুক্তরাষ্ট্র প্রযুক্তির উন্নয়নকারী (একটি জনপ্রিয় উদাহরণ হলো অ্যাপল) এবং গ্রাহক (অ্যামাজন) হিসেবে থাকে।

তবে, এই ধারণাটি কিছুটা পুরনো হয়ে গেছে। সুরক্ষা ব্যবস্থা গ্রহণের নীতিগুলির কারণে, যা দুই দেশের মধ্যে বাণিজ্যযুদ্ধের মতো পরিস্থিতি তৈরি করেছে, উভয়কেই "সেতুবন্ধ" দেশগুলির উপর নির্ভর করতে হয়েছে, যেমন মেক্সিকো বা দক্ষিণ কোরিয়া। উদাহরণস্বরূপ, আমি বলতে চাই যে, আমরা "চিমেক্সরিকা" (চীন-মেক্সিকো-আমেরিকা) ধরনের পরিস্থিতি চিন্তা করতে পারি।

চলুন আবার টেবিলটি দেখি বাজারগুলির তুলনা করতে, এবং আমরা দেখতে পাবো যে শেয়ার বাজারের বৃদ্ধি এবং প্রকৃত উৎপাদনশীলতার বৃদ্ধির মধ্যে স্পষ্ট পার্থক্য রয়েছে।

চীনে, যুক্তরাষ্ট্রে এবং মেক্সিকোতে উৎপাদনশীলতার বৃদ্ধি প্রায় একই, তবে তাদের বাজারের ফলাফল ছিল খুব ভিন্ন। যেমন আমরা দেখেছি, যুক্তরাষ্ট্রের সূচক ৯১% বৃদ্ধি পেয়েছে, মেক্সিকোর মাত্র ২০%, এবং চীনের সূচক ৭% কমেছে। In addition to the monetary expansion I explained in the 2020 report, I now also understand that the growth in the U.S. market is partly explained by the increase in the obligations of its pension system. A huge animal that is difficult to discern if you only look at one side of the equation.

We also need to add that with globalization, there's a strong belief that the best companies in the world are American, and that these businesses are the best safe haven for value amid global geopolitical instability, especially those that are part of the S&P 500 index.

In contrast, I now partially understand that in China, geopolitical risks, such as its friendship with Russia and Iran, the centralized policies of the Communist Party, and the constant pressure and internal conflicts the Communist Party faces to stay stable while needing to improve the lives of millions in precarious conditions, have limited market growth.

My mistake in this story can be illustrated with a specific trade I briefly mentioned in the 2023 report.

The other side of my "smart move" in Alibaba, is that in May 2023, I sold a position of 28 shares of Meta, which I had accumulated since March 2021 at an average cost of \$199 per share.

I liquidated the position at \$256 per share to buy more shares of Alibaba at around \$80 per share.

Since then, Meta continued to rise and reached \$582 per share (2.8 times the original cost), while Alibaba shares have only increased slightly by 17% since then, reaching \$94 today.

Although the Alibaba thesis seems stronger to me as China moves away from recession worries in its real estate sector and returns to a growth path, I made the mistake of thinking that the high prices in the U.S. market couldn't rise further and that the negativity toward the Chinese market would change soon. But it didn't!

২০২০ সালের প্রতিবেদনে যে মুদ্রা সম্প্রসারণের বিষয়টি আমি ব্যাখ্যা করেছিলাম, এখন আমি আরও বুঝতে পারছি যে, যুক্তরাষ্ট্রের বাজারে বৃদ্ধি আংশিকভাবে তার পেনশন সিস্টেমের দায়বদ্ধতার বৃদ্ধি দ্বারা ব্যাখ্যা করা যায়। এটি একটি বিশাল বিষয়, যা এক পাশ থেকে দেখলে বোঝা কঠিন।

এছাড়াও, আমাদের বলতে হবে যে, বৈশ্বিকীকরণের কারণে, এই ধারণা প্রচলিত রয়েছে যে বিশ্বের সেরা কোম্পানিগুলি আমেরিকান এবং এই কোম্পানিগুলিই বৈশ্বিক ভূরাজনৈতিক অস্থিরতার মধ্যে মূল্য রক্ষার সবচেয়ে ভালো আশ্রয়স্থল, বিশেষ করে যেগুলি S&P 500 সূচকে অন্তর্ভুক্ত।

অন্যদিকে, আমি এখন আংশিকভাবে বুঝতে পারি যে চীনে ভূরাজনৈতিক ঝুঁকিগুলি, যেমন রাশিয়া এবং ইরানের সঙ্গে তার বন্ধুত্ব, কমিউনিস্ট পার্টির কেন্দ্রীভূত নীতিগুলি, এবং পার্টির অভ্যন্তরীণ চাপ ও সংঘাতগুলো, যা নিজেদের স্থিতিশীল রাখতে এবং লক্ষ লক্ষ মানুষের জীবনযাত্রার উন্নতি করতে চাপ অনুভব করছে, বাজারের বৃদ্ধি সীমিত করেছে।

এই গল্পে আমার ভুলটি একটি নির্দিষ্ট ব্যবসা দিয়ে উদাহরণ দেওয়া যায়, যা আমি ২০২৩ সালের প্রতিবেদনে সংক্ষেপে উল্লেখ করেছিলাম।

আমার আলিবাবায় করা "সার্ট মুভ" এর বিপরীতে, ২০২৩ সালের মে মাসে, আমি ২৮টি শেয়ার বিক্রি করেছিলাম মেটার, যা আমি মার্চ ২০২১ থেকে গড়ে \$১৯৯ প্রতি শেয়ারে সংগ্রহ করেছিলাম।

আমি সেগুলি বিক্রি করি \$২৫৬ প্রতি শেয়ারে, এবং আরো আলিবাবা শেয়ার কিনতে \$৮০ প্রতি শেয়ারে।

তার পর থেকে, মেটা শেয়ারগুলি আরো বৃদ্ধি পেয়ে \$৫৮২ প্রতি শেয়ারে পৌঁছেছে (মূল্য থেকে ২.৮ গুণ বেশি), যেখানে আলিবাবা শেয়ারগুলি তখন থেকে মাত্র ১৭% বৃদ্ধি পেয়ে আজ \$৯৪ পর্যন্ত পৌঁছেছে।

যদিও আলিবাবার থিসিস আমার কাছে আরও শক্তিশালী মনে হচ্ছে, কারণ চীন তার রিয়েল এস্টেট সেক্টরের মন্দা চিন্তা থেকে দূরে সরে গিয়ে আবার উন্নতির পথে ফিরেছে, আমি ভুল ভেবেছিলাম যে, যুক্তরাষ্ট্রের বাজারে উচ্চ দাম আর বৃদ্ধি পাবে না এবং চীনা বাজারের প্রতি নেতিবাচক মনোভাব শীঘ্রই পরিবর্তিত হবে। কিন্তু তা হয়নি! The economic perception in the United States worsened among the public, as shown by Trump's return to power. For example, we know that Berkshire Hathaway is covering its position by accumulating a huge amount of cash (about \$325 billion—this is the equivalent of 2/3 of Mexico's government budget for 2025!).

Although Buffett's cash position has made some nervous, the U.S. market has continued to grow, defying the expectations of many of us who thought that the unsustainable growth bubble should have burst years ago.

I'll use a simple metaphor to explain my mistake: it's like you gave me a ball to play in some beach tournaments, and when I saw the sky turn gray, I decided to run and hide with the ball in a cave, missing the chance to keep playing.

The hurricane hasn't arrived yet, and while the ball is safe, maybe with more courage we could have won two or three more balls in the tournaments before the storm hit.

In these two years, reality has shown me how much I still have to learn and how difficult is to develop true patience.

The world is changing at a speed I didn't anticipate, and I realize I'm not as wise as I'd like to be. Not as wise as Charlie Munger was, and certainly not as wise as Warren Buffett.

Therefore, I've had to repeat a lesson I already knew: to make better decisions, I need to be more realistic and distrust my own wisdom.

But specifically, regarding our adventure in China, what I've learned is that if we're going to make global activities, it's better to keep part of my attention on understanding the basic principles of geopolitics.

Buffett says it well: "I don't know anything about China, so I stick to U.S. businesses that I understand." Although we know he has recently ventured into Japanese businesses.

* * *

যুক্তরাষ্ট্রে অর্থনৈতিক উপলব্ধি জনসাধারণের মধ্যে খারাপ হয়েছে, যা ট্রাম্পের ক্ষমতায় প্রত্যাবর্তন দ্বারা প্রমাণিত হয়। উদাহরণস্বরূপ, আমরা জানি যে, বার্কশায়ার হ্যাথাওয়ে তাদের অবস্থান নিশ্চিত করার জন্য বিশাল পরিমাণে নগদ সংগ্রহ করছে (প্রায় ৩২৫ বিলিয়ন ডলার—এটি মেক্সিকোর ২০২৫ সালের সরকারি বাজেটের ২/৩ এর সমান!)।

যদিও বাফেটের নগদ অবস্থান কিছু লোককে উদ্বিপ্ন করেছে, যুক্তরাষ্ট্রের বাজার এখনও বৃদ্ধি পাচ্ছে, এমনকি আমরা অনেকেই যারা ভাবতাম যে অবাস্তব বৃদ্ধি বলয়ের অনেক আগেই ফেটে যাওয়া উচিত ছিল, তাদের প্রত্যাশা অতিক্রম করছে।

আমি একটি সহজ উপমা ব্যবহার করে আমার ভুল ব্যাখ্যা করব: এটা ঠিক যেন আপনি আমাকে কিছু বিচের প্রতিযোগিতায় খেলার জন্য একটি বল দিয়েছিলেন, এবং যখন আমি আকাশকে ধূসর হতে দেখলাম, আমি বলটি নিয়ে গুহায় পালিয়ে গেলাম, খেলার সুযোগ মিস করলাম।

হারিকেন এখনও আসেনি, এবং যদিও বলটি নিরাপদ, হয়তো একটু সাহসী হলে আমরা আরও দুই-তিনটি বল প্রতিযোগিতায় জিততে পারতাম, আগে ঝড় আসার আগেই।

এই দুই বছরে, বাস্তবতা আমাকে দেখিয়েছে যে আমি কতটা শেখার জন্য বাকি আছি এবং প্রকৃত ধৈর্য বিকাশ কতটা কঠিন।

বিশ্বটি এমন গতিতে পরিবর্তিত হচ্ছে, যা আমি অনুমান করিনি, এবং আমি বুঝতে পারছি যে আমি যতটা চেয়েছিলাম ততটা বিচক্ষণ নই। চার্লি মাঙ্গারের মতো বিচক্ষণ নই, এবং অবশ্যই ওয়ারেন বাফেটের মতো বিচক্ষণও নই।

অতএব, আমাকে এমন একটি পাঠ পুনরাবৃত্তি করতে হয়েছে যা আমি আগেই জানতাম: আরও ভালো সিদ্ধান্ত নিতে হলে, আমাকে আরও বাস্তবসম্মত হতে হবে এবং আমার নিজের বিচক্ষণতার উপর বিশ্বাস কমাতে হবে।

কিন্তু বিশেষভাবে, আমাদের চীনের অভিযানের ব্যাপারে, আমি যা শিখেছি তা হলো, যদি আমরা বৈশ্বিক কার্যক্রম পরিচালনা করতে যাচ্ছি, তবে আমার মনোযোগের একটি অংশ ভূরাজনীতির মৌলিক নীতিগুলি বোঝার দিকে রাখতে হবে।

বাফেট ঠিক বলেছেন: "আমি চীন সম্পর্কে কিছুই জানি না, তাই আমি যুক্তরাষ্ট্রের ব্যবসাগুলির সাথে থাকি যেগুলি আমি বুঝি।" যদিও আমরা জানি, তিনি সম্প্রতি জাপানি ব্যবসায় বিনিয়োগ করেছেন।

* * *

Bina and Mexico

Just as I believe that China has an inherent weakness in its political system by denying the existence of the supernatural reality (which doesn't necessarily apply to the general public, who are mostly pantheistic), Mexico also has a major weakness, but it comes from a different source.

Although it's not impossible to overcome, in Mexico, the explanation of the supernatural is based on myth. In other words, Mexican culture love lies.

I know this opinion isn't popular with many Mexicans, who use different words to admit this. However, I have tested this hypothesis in many aspects of life in this country. My thesis is that Mexican culture has serious tendencies toward self-deception and denial of reality.

Although this isn't unique to Mexico, the situation in Mexico is certainly Notable.

In my view, Mexico's tendency to believe false ideas leads to corruption that spreads into almost every part of life in the country.

From what I've seen, in a certain sense, the "favorite sport" of Mexicans is for those with more cunning to deceive and take advantage of others. In Mexico, the culture of sincerity is the exception, while the norm is deception.

I don't say this to justify my actions or omissions, but I will describe it as a perspective that helps explain the environment in which Mexicans live.

Today, we have 36 shareholders and a total of 4,253 shares in circulation at Bina. The last stock purchase happened in March 2023.

In Mexico, the securities market law states that private offerings can be made as long as the number of participants stays below one hundred. Therefore, those of us who respect and follow these rules are extremely careful in our actions and what we say both publicly and privately.

বিনা এবং মেক্সিকো

যেমন আমি বিশ্বাস করি যে চীনের রাজনৈতিক ব্যবস্থায় একটি অন্তর্নিহিত দুর্বলতা রয়েছে, যা অতিপ্রাকৃত বাস্তবতার অস্তিত্ব অস্বীকার করার মাধ্যমে (এটি সাধারণ জনগণের ক্ষেত্রে প্রযোজ্য নয়, যারা অধিকাংশই প্যান্থিস্টিক), ঠিক তেমনই মেক্সিকোরও একটি বড় দুর্বলতা রয়েছে, কিন্তু এটি ভিন্ন উৎস থেকে আসে।

যদিও এটি অতিক্রম করা অসম্ভব নয়, মেক্সিকোতে অতিপ্রাকৃত বিষয়টির ব্যাখ্যা মিথের উপর ভিত্তি করে। অন্য কথায়, মেক্সিকান সংস্কৃতি মিথ্যাকে ভালোবাসে।

আমি জানি এই মতামতটি অনেক মেক্সিকানের কাছে জনপ্রিয় নয়, যারা এটি স্বীকার করতে ভিন্ন শব্দ ব্যবহার করেন। তবে, আমি এই হাইপোথিসিসটি এই দেশে জীবনযাত্রার অনেক দিক থেকে পরীক্ষা করেছি। আমার থিসিস হলো, মেক্সিকান সংস্কৃতির মধ্যে আত্ম-প্রতারণা এবং বাস্তবতার অস্বীকারের প্রবণতা গভীরভাবে নিহিত রয়েছে।

যদিও এটি মেক্সিকোর জন্য একান্তই বিশেষ নয়, মেক্সিকোর পরিস্থিতি অবশ্যই লক্ষ্যযোগ্য।

আমার মতে, মেক্সিকোর মিথ্যা ধারণায় বিশ্বাস করার প্রবণতা দেশের প্রতিটি ক্ষেত্রে দুর্নীতির বিস্তার ঘটায়।

যতটুকু আমি দেখেছি, এক ধরনের অর্থে, মেক্সিকানদের "প্রিয় খেলা" হলো যে বেশি চালাক, তারা অন্যদের প্রতারণা করে এবং তাদের সুবিধা নেয়। মেক্সিকোতে, সততার সংস্কৃতি ব্যতিক্রম, এবং প্রতারণা করা সাধারণ।

আমি এটি আমার কর্মকাণ্ড বা অবহেলার জন্য ন্যায়সঙ্গত করার জন্য বলছি না, তবে আমি এটিকে এমন একটি দৃষ্টিকোণ হিসেবে বর্ণনা করব যা মেক্সিকানদের যেই পরিবেশে বাস করতে হয়, তা ব্যাখ্যা করতে সহায়ক।

আজ, আমাদের কাছে ৩৬ জন শেয়ারহোল্ডার এবং বিনায় মোট ৪,২৫৩টি শেয়ার চলাচলে রয়েছে। সর্বশেষ শেয়ার ক্রয় ২০২৩ সালের মার্চে হয়েছে।

মেক্সিকোতে, সিকিউরিটিজ বাজারের আইন বলে যে ব্যক্তিগত অফারগুলি করা যেতে পারে যতক্ষণ না অংশগ্রহণকারীদের সংখ্যা একশোর নিচে থাকে। সুতরাং, যারা এই নিয়মগুলির প্রতি সম্মান জানায় এবং এগুলি অনুসরণ করে, তারা অত্যন্ত সতর্ক থাকে তাদের কর্ম এবং যা তারা প্রকাশ্যে এবং ব্যক্তিগতভাবে বলে।

When we resumed Bina's operations after the pandemic, I chose Guadalajara for our restart. I thought that this city where I already lived for years, which has a larger community but mistakenly assuming it was more sophisticated than Durango, would be the ideal place to begin.

I also believed that some of my friends from the Universidad Panamericana would warmly welcome the idea and support a good cause like Bina.

For the initial round (friends and family), I decided to use my social networks, sending a message to each contact with our initial letter from 2020, the same one you all know well.

The response from my acquaintances was minimal (some thought it was a virus or spam), and the number of people willing to listen quickly ran out.

Obviously, I don't expect anyone to feel obligated to make Bina a priority, but many of the comments I received were that "they didn't have time."

As I delved deeper into the financial culture of the country while presenting Bina, I discovered something more concerning: financial scams are common everywhere.

Additionally, this is fueled by appearances and greed, which is destroying trust and understanding in the way business is conducted in Mexico.

As I've moved forward, I've encountered all sorts of horror stories, from fraudulent schemes involving "famous startups," "sellers" of funds in tax havens, Ponzi schemes with "cryptocurrency trading," real estate scammers, loan sharks called "microfinance," up to pyramid schemes like the "flowers of abundance" based on the old "airplane game."

What worried me the most was the following: It is practically impossible to have a conversation about an investment in something like Bina, even with people who have advanced business degrees or solid business experience.

যখন আমরা মহামারীর পর বিনার কার্যক্রম পুনরায় শুরু করি, আমি আমাদের পুনরারস্তের জন্য গুয়াদালাজারা শহরটি বেছে নিয়েছিলাম। আমি ভাবলাম যে এই শহরটি, যেখানে আমি কয়েক বছর ধরে বসবাস করেছিলাম এবং যার একটি বড় সম্প্রদায় রয়েছে, কিন্তু ভুলভাবে এটি ডুরাংগোর তুলনায় আরও উন্নত বলে ধারণা করেছিলাম, শুরু করার জন্য আদর্শ স্থান হবে।

আমি আরও বিশ্বাস করেছিলাম যে আমার প্যানআমেরিকানা বিশ্ববিদ্যালয়ের কিছু বন্ধু এই ধারণাটি উষ্ণভাবে গ্রহণ করবে এবং বিনার মতো একটি ভাল উদ্যোগকে সমর্থন করবে।

প্রথম রাউন্ড (বন্ধু এবং পরিবার) এর জন্য, আমি আমার সামাজিক নেটওয়ার্কগুলি ব্যবহার করার সিদ্ধান্ত নিয়েছিলাম, প্রতিটি যোগাযোগকে ২০২০ সালের আমাদের প্রাথমিক চিঠি পাঠিয়ে, যেটি আপনাদের সকলের পরিচিত।

আমার পরিচিতদের কাছ থেকে প্রতিক্রিয়া ছিল খুবই কম কিছু লোক ভেবেছিল এটি ভাইরাস বা স্প্যাম), এবং শোনার জন্য প্রস্তুত থাকা মানুষের সংখ্যা দ্রুত শেষ হয়ে গেল।

স্পষ্টতই, আমি আশা করিনি যে কেউ বিনাকে অগ্রাধিকার দেওয়ার জন্য বাধ্য হবে, কিন্তু অনেক মন্তব্যের মধ্যে একটি ছিল যে "তাদের সময় নেই।"

যখন আমি বিনা উপস্থাপন করার সময় দেশের আর্থিক সংস্কৃতির সাথে আরও গভীরভাবে পরিচিত হলাম, তখন আমি আরও একটি চিন্তার বিষয় আবিষ্কার করলাম: আর্থিক প্রতারণা সব জায়গায় সাধারণ।

এছাড়া, এটি বাহ্যিক চেহারা এবং লোভ দ্বারা উত্সাহিত হচ্ছে, যা মেক্সিকোতে ব্যবসা পরিচালনার পদ্ধতিতে বিশ্বাস এবং বোঝাপড়া নষ্ট করছে।

যতটা আমি এগিয়ে চলেছি, ততটা আমি সব ধরনের ভয়ানক গল্পের সম্মুখীন হয়েছি, যেমন "প্রখ্যাত স্টার্টআপ" এর সাথে জড়িত প্রতারণামূলক স্কিম, "ট্যাক্স হেভেন" - এ ফাল্ড বিক্রেতারা, পনজি স্কিম "ক্রিপ্টোকারেন্সি ট্রেডিং" -এ, রিয়েল এস্টেট প্রতারণা, "মাইক্রোফাইনান্স" নামক ঋণ শার্ক, এবং এমনকি পিরামিড স্কিম যেমন "আবundance ফুল" -এর মত পুরনো "এয়ারপ্লেন গেম" - এর ভিত্তিতে।

যা আমাকে সবচেয়ে উদ্বিগ্ন করেছে তা হল: এটি প্রায় অসম্ভব যে বিনার মতো একটি বিনিয়োগ নিয়ে কথা বলা, এমনকি যারা উন্নত ব্যবসায়িক ডিগ্রী বা শক্তিশালী ব্যবসায়িক অভিজ্ঞতা রয়েছে তাদের সাথেও। It's not that there's a lack of interest in intrinsic value. It's that many are convinced that a "friend of a friend" is offering something with "returns higher than 5% a month," and they end up putting their savings there, selling their cars, land, or houses to join an "opportunity" they believe is too good to miss.

This becomes a pandemic in the following way: When they end up being victims, which happens often, either their shame and fear of criticism stop them from talking about it openly, and they become closed off and secretive, or they rationalize their losses, thinking that being scammed is just a normal part of the world, which leads them to become perpetrators of others.

In the following link (in Spanish), I explain how these fraudulent schemes work, which are a serious financial epidemic in Mexico and operate with total impunity:

https://guillermoestmon.substack.com/p/fraude-financiero-descubriendo-los

So, very intelligent people from any social class refuse to listen because their understanding is clouded by greed, and simple ideas like Bina's don't get the slightest attention.

Let me give you an example that reflects this situation.

It all started when I met a friend of one of our shareholders at a party in Guadalajara.

This man, despite having a good education from one of Mexico's top private universities, was openly promoting a Ponzi scheme related to cryptocurrencies. He claimed that the money was being put into "investments like Bitcoin."

Honestly, it's easy for almost anyone to be more persuasive and charismatic than I am. On social media, this man constantly spoke about the "benefits" of this company in Guadalajara. He described his partner as a "genius" who drove sports cars and had designed a "computer trading system" that promised profits through Bitcoin. Thanks to this "genius," he was able to "return profits" to his victims.

এটি এমন নয় যে অন্তর্নিহিত মূল্যের প্রতি আগ্রহের অভাব রয়েছে। আসলে, অনেকেই বিশ্বাস করেন যে একটি "বন্ধুর বন্ধুর" কাছে "৫% মাসিক মুনাফা" দেওয়া কিছু অফার করা হচ্ছে, এবং তারা সেখানে তাদের সঞ্চয়্ন বিনিয়োগ করে, তাদের গাড়ি, জমি বা বাড়ি বিক্রি করে এমন একটি "সুযোগ" এর অংশ হতে চায়, যা তারা মনে করে যে মিস করা উচিত নয়।

এটি একটি মহামারী হয়ে ওঠে এইভাবে: যখন তারা শিকার হয়ে যান, যা প্রায়ই হয়, তাদের লজ্জা এবং সমালোচনার ভয় তাদের এটি খোলামেলাভাবে বলার থেকে বিরত রাখে, এবং তারা সিক্রেটিভ এবং বন্ধুবান্ধব হয়ে যায়, অথবা তারা তাদের ক্ষতিকে যুক্তিযুক্ত করে ভাবেন যে প্রতারিত হওয়া শুধু পৃথিবীর একটি স্বাভাবিক অংশ, যা তাদেরকে অন্যদের শিকারী বানিয়ে তোলে।

পরবর্তী লিঙ্কে (স্প্যানিশ ভাষায়), আমি ব্যাখ্যা করি কিভাবে এই প্রতারণামূলক স্কিমগুলি কাজ করে, যা মেক্সিকোতে একটি গুরুতর আর্থিক মহামারী এবং যা পূর্ণ impunity নিয়ে কাজ করে:

https://guillermoestmon.substack.com/p/fraude-financiero-descubriendo-los

তাহলে, যে কোনও সামাজিক শ্রেণীর অত্যন্ত বুদ্ধিমান মানুষরা শোনার জন্য অস্বীকার করেন কারণ তাদের বুঝতে কুপ্রবৃত্তি দ্বারা মেঘাচ্ছন্ন হয়ে যায়, এবং বিনার মতো সাধারণ ধারণাগুলি একেবারেই কোন মনোযোগ পায় না।

চলুন, আমি আপনাকে একটি উদাহরণ দিই যা এই পরিস্থিতিটি প্রতিফলিত করে।

এটি শুরু হয়েছিল যখন আমি গুয়াদালাজারায় একটি পার্টিতে আমাদের একজন শেয়ারহোল্ডারের বন্ধুর সাথে দেখা করি।

এই মানুষটি, মেক্সিকোর শীর্ষস্থানীয় একটি প্রাইভেট বিশ্ববিদ্যালয় থেকে ভাল শিক্ষা নেওয়া সত্ত্বেও, খোলামেলা ভাবে একটি পনজি স্কিম প্রচার করছিল যা ক্রিপ্টোকারেন্সির সাথে সম্পর্কিত ছিল। সে দাবি করেছিল যে টাকা "বিটকয়েনের মতো বিনিয়োগে" রাখা হচ্ছে।

সত্যি বলতে, প্রায় সবাইকে আমার চেয়ে বেশি প্ররোচিত এবং ক্ষমতাশালী হতে দেখা সহজ। সামাজিক মিডিয়ায়, এই মানুষটি গুয়াদালাজারায় এই কোম্পানির "সুবিধা" নিয়ে অবিরাম কথা বলছিল। সে তার অংশীদারকে "মেধাবী" হিসেবে বর্ণনা করেছিল, যিনি স্পোর্টস কার চালাতেন এবং একটি "কম্পিউটার ট্রেডিং সিস্টেম" ডিজাইন করেছিলেন যা বিটকয়েনের মাধ্যমে লাভের প্রতিশ্রুতি দিত। এই "মেধাবী" এর কারণেই সে তার শিকারদের কাছে "লাভ" ফিরিয়ে দিতে সক্ষম ছিল।

My friend, our fellow shareholder, had conversations with him, but he answered that he was fully aware of what he was doing. I disconnected from his social media, so I don't know what he's doing now. However, I did learn that his company collapsed a while ago, and, naturally, nobody did anything about it. I'm believe that this person, unless he changes his mind, will try again doing this somewhere else with a different scheme.

These ugly games were so common in Guadalajara that perhaps, if I had never started Bina and had stayed in a regular office job, I myself might have fallen, again and again, into the countless scams designed to trap the naive.

But because I used to talk about Bina in conversations, it didn't take long—just a few months—for me to realize that this issue was practically a pandemic in Guadalajara and touched nearly every aspect of daily life there.

Any slight attempt to talk about Bina was drowned out by an endless list of fraudsters. As I mentioned, the possibilities for scams were endless: from fake insurance agents to low-quality investment funds, fake startup entrepreneurs, loan sharks, influence peddlers, Mexican retirement fund agents, drug-money launderers, sellers of fake multi-level marketing, fake-invoice vendors, and various types of financial opportunists.

You name it, they were all trying to set up meetings to make easy money off hard-working people who would give them time and attention in good faith.

The problem only grows worse if we expand our view to include exploitative labor schemes, fake experts in the so-called "alternative medicine", trainers, and not to mention astrologers and fake religious teachers.

Ordinary people in this city, despite its large population, seem to both love being deceived and yet are also fed up with the flood of false information. So, a general atmosphere of chaos and distrust prevails. আমার বন্ধু, আমাদের সহ-শেয়ারহোল্ডার, তার সাথে আলাপ করেছিলেন, কিন্তু সে উত্তর দিয়েছিল যে সে পুরোপুরি জানে কী করছে। আমি তার সোশ্যাল মিডিয়া থেকে সংযোগ বিচ্ছিন্ন করেছি, তাই জানি না সে এখন কী করছে। তবে, আমি জানতে পেরেছি যে তার কোম্পানি কিছু সময় আগে ভেঙে পড়েছিল, এবং স্বাভাবিকভাবেই, কেউ এর বিরুদ্ধে কিছু করেনি। আমি বিশ্বাস করি যে, যদি এই ব্যক্তি তার মন না পরিবর্তন করে, তবে সে অন্য কোথাও অন্য একটি স্কিম নিয়ে আবার চেষ্টা করবে।

এই অশ্লীল খেলা গুলি গুয়াদালাজারায় এত সাধারণ ছিল যে হয়তো, যদি আমি কখনো বীনা শুরু না করতাম এবং একটি সাধারণ অফিসের কাজের মধ্যে থাকতাম, তবে আমি নিজে হয়তো বারবার শিকার হতাম এইসব ঠকানো স্কিমের, যা সরল মানুষদের ফাঁদে ফেলার জন্য তৈরি করা হয়েছিল।

কিন্তু যেহেতু আমি বীনা নিয়ে কথা বলতাম, খুব বেশি সময় লাগেনি–কেবল কয়েক মাস–যতক্ষণ না আমি বুঝতে পারলাম যে এই সমস্যা গুয়াদালাজারায় প্রায় মহামারীর মতো এবং সেখানে দৈনন্দিন জীবনের প্রায় প্রতিটি অংশে এর প্রভাব পড়েছে।

বীনা নিয়ে কোন সামান্য আলোচনা শুরু করলেই তা একটি অসীম প্রতারকদের তালিকার দ্বারা ডুবে যেত। যেমন আমি উল্লেখ করেছি, ঠকানোর সম্ভাবনাগুলি ছিল অসীম: ভুয়া বীমা এজেন্ট থেকে শুরু করে নিম্নমানের বিনিয়োগ তহবিল, ভুয়া স্টার্টআপ উদ্যোক্তা, ঋণশার্ক, প্রভাব বিক্রেতা, মেক্সিকান পেনশন ফান্ড এজেন্ট, মাদক অর্থ ধুয়ে ফেলার ব্যবসায়ী, ভুয়া মাল্টি-লেভেল মার্কেটিং বিক্রেতা, ভুয়া ইনভয়েস বিক্রেতা এবং বিভিন্ন ধরনের আর্থিক সুযোগসন্ধানী।

আপনি যাই বলেন, তারা সবাই মিটিং সেট আপ করার চেষ্টা করছিল যাতে কঠোর পরিশ্রমী মানুষের কাছ থেকে সহজে টাকা তুলতে পারে, যারা তাদের সময় এবং মনোযোগ বিশ্বাসের সাথে দিতে চাইছিল।

সমস্যাটি আরও বাড়ে যদি আমরা আমাদের দৃষ্টি প্রসারিত করি শোষণমূলক শ্রম স্কিম, ভুয়া "বিকল্প চিকিৎসা" বিশেষজ্ঞ, প্রশিক্ষক, এবং জ্যোতিষী ও ভুয়া ধর্মীয় শিক্ষকদের অন্তর্ভুক্ত করে।

এই শহরের সাধারণ মানুষ, যদিও এর বড় জনসংখ্যা রয়েছে, মনে হয় তারা ঠকতে পছন্দ করে, তবে আবার তারা মিথ্যা তথ্যের প্রলয় থেকে ত্যাগী। সুতরাং, একটি সাধারণ বিশৃঙ্খলা এবং অবিশ্বাসের পরিবেশ প্রতিষ্ঠিত হয়েছে। It's as if everyone is on guard, worried that someone will contact them just to find a way to deceive them.

When I spoke about Bina with some of them, they often implicitly asked me, "Where's the catch?" Some people even got irritated because they were so used to meet only to deceive one another.

My lack of sales skills and this culture of distrust led me to conclude that Guadalajara was not the right place for me or for Bina. So, in October 2021, I decided to return to Durango to continue our operations from there.

The harsh truth is that these practices aren't unique to Guadalajara. They happen all over the country, unchecked. It seems that the national pastime in Mexican culture is lying.

You can see it if you spend just a few weeks immersing yourself in Mexican culture.

Here, liars are admired for being "clever," fraudsters are excused for being "bold," traitors are praised for what is actually cowardice, and wrongdoers are defended through an imaginary attachment that the victims themselves create. It's complete madness.

The situation in Durango isn't much better. Here, the entrepreneurial culture has similar problems, especially when it comes to financing from questionable sources.

The economy heavily depends on public money. Although there are some families involved in business, creativity and technology are limited, and true leadership is rare.

Places like Durango, unfortunately, are fertile ground for scammers, as ignorance, fanaticism, and opportunism are widespread.

Between 2021 and 2023, nearly everyone I spoke with in Durango about Bina seemed to know a "better place to invest". For example, there was a sports-betting-algorithm that claimed to offer astronomical monthly returns.

এটা যেন সবাই সজাগ, চিন্তিত যে কেউ তাদের সাথে যোগাযোগ করবে শুধুমাত্র তাদের প্রতারণা করার উপায় খঁজে বের করার জন্য।

যখন আমি কিছু মানুষের সাথে বীনা নিয়ে কথা বললাম, তারা প্রায়শই অপরিহার্যভাবে আমাকে প্রশ্ন করেছিল, "কোথায় ফাঁদ আছে?" কিছু মানুষ এমনকি বিরক্ত হয়ে উঠেছিল কারণ তারা এতটাই অভ্যস্ত ছিল একে অপরকে ঠকাতে।

আমার বিক্রির দক্ষতার অভাব এবং এই অবিশ্বাসের সংস্কৃতি আমাকে সিদ্ধান্তে পৌঁছাতে বাধ্য করেছিল যে গুয়াদালাজারা আমার বা বীনার জন্য সঠিক স্থান নয়। তাই, অক্টোবর ২০২১-এ, আমি ডুরাঙ্গোতে ফিরে আসার সিদ্ধান্ত নিয়েছিলাম যাতে সেখান থেকে আমাদের কার্যক্রম চালিয়ে যেতে পারি।

কঠিন সত্য হল যে এই ধরনের আচরণ শুধুমাত্র গুয়াদালাজারায় নয়, সারা দেশে ঘটছে, কোন নিয়ন্ত্রণ ছাড়াই। মনে হয় মেক্সিকান সংস্কৃতিতে জাতীয় শখ হল মিথ্যা বলা।

আপনি যদি মেক্সিকান সংস্কৃতিতে কয়েক সপ্তাহ সময় কাটান, তবে আপনি এটি দেখতে পাবেন।

এখানে, মিথ্যাবাদীদের "চতুর" হওয়ার জন্য প্রশংসা করা হয়, প্রতারকদের "সাহসী" হওয়ার জন্য ক্ষমা করা হয়, বিশ্বাসঘাতকদের পুরস্কৃত করা হয় যা আসলে কাপুরুষতা, এবং অন্যায়কারীদের একটি কল্পনাপ্রসূত সম্পর্কের মাধ্যমে রক্ষা করা হয়, যা ভুক্তভোগীরা নিজেরাই তৈরি করে। এটি সম্পূর্ণ পাগলামি।

ডুরাঙ্গোর পরিস্থিতি অনেক ভালো নয়। এখানে, উদ্যোক্তা সংস্কৃতিতেও একই ধরনের সমস্যা রয়েছে, বিশেষত যখন এটি সন্দেহজনক উৎস থেকে অর্থায়নের বিষয় আসে।

অর্থনীতি প্রচুর পরিমাণে সরকারি অর্থের উপর নির্ভরশীল। যদিও কিছু পরিবার ব্যবসায় জড়িত, সৃজনশীলতা এবং প্রযুক্তি সীমিত, এবং প্রকৃত নেতৃত্ব দুর্লভ।

দুর্ভাগ্যবশত, ডুরাঙ্গোর মতো স্থানগুলি ঠকানোর জন্য উর্বর জমি, যেখানে অজ্ঞতা, উগ্রতা, এবং সুযোগবাদিতা ব্যাপকভাবে ছডিয়ে পডেছে।

২০২১ থেকে ২০২৩ সালের মধ্যে, আমি ডুরাঙ্গোতে প্রায় প্রতিটি ব্যক্তির সাথে বীনা নিয়ে কথা বলেছি, তারা সবাই যেন একটি "ভালো বিনিয়োগের স্থান" জানত। উদাহরণস্বরূপ, একটি ক্রীড়া-বেটিং-অ্যালগোরিদম ছিল যা আকাশচুম্বী মাসিক লাভের প্রতিশ্রুতি দিচ্ছিল। Worse still, these so-called entrepreneurs seemed to have quick access to political figures, posing in local newspapers with them and even buying local sports teams. They presented themselves as "investors" and claimed they were bringing economic development because they supposedly wanted the best for Durango.

When I tried to warn people that they were being scammed, they wouldn't listen. Instead, some even called me naive for not "taking advantage" of such an opportunity, and others went as far as to distance themselves from me.

In public places, like cafes, you can overhear conversations about people involved in things like fuel theft, influence-peddling, and organized crime.

It's common for strange characters to approach you, trying to figure out what you do and testing if you might be a target for their scams.

A few years ago, I attended a local Christian church in Durango, and I witnessed how social relationships were destroyed when a man infiltrated the congregation to scam several members there.

This person took advantage of the good faith and pure intentions which are common in these environments, using a Ponzi scheme linked to cryptocurrencies. He broke the hearts of many and did irreversible damage to the trust within that community.

I arrived there several months after the disaster, and it took me a while to realize how deeply this damage had affected the culture there, since no one ever spoke to me about it openly.

You can imagine that when some members of that group learned about what I did with Bina, I found out that their personal assumptions were extremely closed-minded, and no explanation I could give was enough to change that.

এমনকি আরো খারাপ, এই তথাকথিত উদ্যোক্তারা রাজনৈতিক ব্যক্তিত্বদের সাথে দ্রুত যোগাযোগ স্থাপন করতে সক্ষম ছিল, স্থানীয় সংবাদপত্রে তাদের সাথে ছবি তুলতে এবং এমনকি স্থানীয় ক্রীড়া দল কেনার চেষ্টা করছিল। তারা নিজেদের "বিনিয়োগকারী" হিসেবে উপস্থাপন করেছিল এবং দাবি করেছিল যে তারা অর্থনৈতিক উন্নয়ন আনতে চাচ্ছে কারণ তারা supposedly ডুরাঙ্গোর জন্য সর্বোক্তম চায়।

যখন আমি মানুষদের সতর্ক করার চেষ্টা করেছিলাম যে তারা প্রতারণার শিকার হচ্ছে, তারা শোনেনি। এর পরিবর্তে, কিছু মানুষ আমাকে সরল মনে করেছিল কারণ আমি এমন একটি সুযোগ "সুযোগের সদ্ব্যবহার" করিনি, আর অন্যরা এমনকি আমার সাথে দূরত্ব সৃষ্টি করেছিল।

সাধারণ স্থানগুলোতে, যেমন ক্যাফেতে, আপনি মানুষের সাথে কথোপকথন শুনতে পারেন, যারা জ্বালানি চুরি, প্রভাব-ব্যবসা, এবং সংগঠিত অপরাধে জড়িত।

এটি সাধারণ যে অদ্ভুত চরিত্ররা আপনার কাছে আসবে, তারা চেষ্টা করবে জানার জন্য আপনি কী করেন এবং পরীক্ষা করবে যে আপনি তাদের প্রতারণার লক্ষ্য হতে পারেন কিনা।

কয়েক বছর আগে, আমি ডুরাঙ্গোর একটি স্থানীয় খ্রিস্টান গির্জায় গিয়েছিলাম, এবং আমি দেখেছিলাম কিভাবে সামাজিক সম্পর্কগুলি ধ্বংস হয়ে গিয়েছিল যখন একজন ব্যক্তি গির্জায় অনুপ্রবেশ করে সেখানে কয়েকজন সদস্যকে ঠকাতে পেরেছিল।

এই ব্যক্তি ভাল বিশ্বাস এবং নির্দোষ মনোভাবের সুবিধা নিয়েছিল, যা এই ধরনের পরিবেশে সাধারণ, এবং একটি পনজি স্কিম ব্যবহার করে যা ক্রিপ্টোকারেন্সির সাথে সংযুক্ত ছিল। সে অনেকের হৃদয় ভেঙে দিয়েছিল এবং সেই সম্প্রদায়ের মধ্যে বিশ্বাসের ব্যাপক ক্ষতি করেছিল।

আমি সেখানে আসার পর কয়েক মাস চলে গিয়েছিল এবং আমাকে কিছুটা সময় লেগেছিল বুঝতে যে এই ক্ষতটি সেখানকার সংস্কৃতিতে কত গভীরভাবে প্রভাব ফেলেছে, কারণ কেউ কখনও তা নিয়ে আমার সাথে খোলামেলা আলোচনা করেনি।

আপনি কল্পনা করতে পারেন যে যখন সেই দলের কিছু সদস্য আমার সাথে বীনা নিয়ে যা করেছি তা জানল, তখন আমি জানতে পারলাম যে তাদের ব্যক্তিগত ধারণাগুলি ছিল অত্যন্ত সংকীর্ণমনা, এবং আমি যে কোন ব্যাখ্যা দিই না কেন, সেটি তাদের পরিবর্তন করার জন্য যথেষ্ট ছিল না। It's worth clarifying that not everyone was affected by this man. God protected many as well. I believe that some members of that community still don't know this happened, but distrust has been planted there, and I believe it continues to affect personal relationships.

I didn't search for this information; it was by the work of the Holy Spirit. I learned about this situation many months later while attending another local church. During a Lord's Supper—a moment of communion with bread and wine—this information was shared in by some who had witnessed it. Everything we do comes to light sooner or later.

Even though I deeply love and appreciate these people and they hold a special place in my heart, I couldn't understand why it was almost impossible for me to establish meaningful relationships there.

This situation taught me a great lesson. God has helped me, either through His miraculous providence or by giving me enough wisdom to recognize these situations and avoid the majority of these traps in time.

Personally, I think it's better to go to Zacchaeus's camp. We all make mistakes and struggle with selfishness, and after all, God didn't come to call those who think they are righteous, but those who know they are wrong and need to change.

The grace of God is sovereign and sublime. He is not like humans, and His extended forgiveness covers many sins. It is available to all who repent. In other words, we are all Zacchaeus and need Christ's forgiveness to experience true life.

My conclusion is that maybe the scammer thought he was smarter than everyone else, and in his selfishness, he cared more about greed and his ego than the terrible consequences his antisocial behavior caused others.

As for my own injustices, I come from a family where the name Daniel is common. So, if the name "Daniel" runs in my blood, I prefer to rest in the belief that God is my Judge, and He is a better administrator of justice than I am.

এটি স্পষ্টভাবে বলা গুরুত্বপূর্ণ যে এই ব্যক্তি সকলকে প্রভাবিত করেনি। ঈশ্বর অনেককে রক্ষা করেছেন। আমি বিশ্বাস করি যে সেই সম্প্রদায়ের কিছু সদস্য এখনও জানেন না যে এটি ঘটেছিল, তবে সেখানে অবিশ্বাস বপন করা হয়েছে, এবং আমি বিশ্বাস করি এটি ব্যক্তিগত সম্পর্কগুলিতে এখনও প্রভাব ফেলছে।

আমি এই তথ্য খুঁজে পাইনি; এটি পবিত্র আত্মার কাজ ছিল। আমি এই পরিস্থিতি সম্পর্কে অনেক মাস পর জানতে পারি, যখন আমি অন্য একটি স্থানীয় গির্জায় যাচ্ছিলাম। একটি প্রভুর সূপারে–রুটি ও মদ নিয়ে একত্রিত হওয়া–এই তথ্য কিছু লোক শেয়ার করেছিল যারা এটি প্রত্যক্ষকরেছিল। আমরা যা কিছু করি তা একদিন না একদিন প্রকাশিত হয়।

যদিও আমি গভীরভাবে এই মানুষদের ভালোবাসি এবং তাদের প্রতি আমার বিশেষ মনোযোগ রয়েছে, আমি বুঝতে পারিনি কেন সেখানে আমার জন্য অর্থপূর্ণ সম্পর্ক স্থাপন করা প্রায় অসম্ভব ছিল।

এই পরিস্থিতি আমাকে একটি বড় পাঠ শিখিয়েছে। ঈশ্বর আমাকে সাহায্য করেছেন, হয়তো তাঁর অলৌকিক প্ররোচনা বা আমাকে যথেষ্ট জ্ঞান দেওয়ার মাধ্যমে, যাতে আমি এই পরিস্থিতিগুলি চিনতে পারি এবং সময়মতো এই ফাঁদগুলি এড়াতে পারি।

ব্যক্তিগতভাবে, আমি মনে করি এটি জাক্কেইসের শিবিরে যাওয়া ভালো। আমরা সবাই ভুল করি এবং স্বার্থপরতার সাথে লড়াই করি, এবং সবশেষে, ঈশ্বর এসেছিলেন তাদের ডাকতে যারা নিজেদের সৎ মনে করেন না, বরং যারা জানেন যে তারা ভুল, এবং পরিবর্তন প্রয়োজন।

ঈশ্বরের দয়া সর্বশক্তিমান এবং মহিমাময়। তিনি মানুষের মতো নন, এবং তাঁর প্রসারিত ক্ষমা অনেক পাপকে ঢেকে দেয়। এটি সকলের জন্য উপলব্ধ যারা পরিতাপ করেন। অন্য কথায়, আমরা সবাই জাব্ধেইস এবং সঠিক জীবন অভিজ্ঞতা করতে প্রকৃত জীবন পেতে আমাদের খ্রিস্টের ক্ষমার প্রয়োজন।

আমার সিদ্ধান্ত এই যে, হয়তো প্রতারণাকারী মনে করেছিলেন যে সে অন্য সকলের চেয়ে বুদ্ধিমান, এবং তার স্বার্থপরতার মধ্যে, সে লোভ এবং তার অহংকারের চেয়ে বেশি কিছু ভাবত না, যা তার অ্যান্টি-সামাজিক আচরণের কারণে অন্যদের জন্য ভয়ানক পরিণতি ঘটিয়েছিল।

আমার নিজস্ব অন্যায় সম্পর্কে, আমি একটি পরিবারের থেকে আসি যেখানে "ড্যানিয়েল" নামটি সাধারণ। সুতরাং, যদি "ড্যানিয়েল" নামটি আমার রক্তে চলে, আমি বিশ্বাসে বিশ্রাম নিতে পছন্দ করি যে ঈশ্বরই আমার বিচারক, এবং তিনি আমাকে ছাড়াও ন্যায়বিচারের আরও ভাল প্রশাসক।

Therefore, I simply try not to judge people, but rather the seriousness of the situation in Mexican culture, where corruption has become normalized to extreme levels.

I believe God has the solution, because He has forgiven all of us. I am certain that any conman, like Zacchaeus, can come to reconciliation, forgiveness, grace, and restoration if he genuinely repents.

However, the mark left by the scammer on the trust of that small community was so deep that even as time passed, I saw that any possibility of doing business with them no longer existed—or was only available to very closed groups that have known each other for many years.

This situation is not isolated; it's just one of the many stories I hear daily about how scams are common in Mexico. Just as it's inevitable to find wisdom if you stay away from evil, it's also inevitable to fall for a scam in a culture where deceit is common.

Every year, hundreds of thousands of people fall into similar schemes, and it all continues with complete impunity. Some scams are even legal, like the case of the Mexican retirement system.

I'm not saying that all Mexicans engage in deceit and fraud in money relationships. I'm simply saying that it's widely normalized, and the loss of values like honesty, integrity, and justice might help explain why Mexico has not managed to overcome its economic stagnation.

Those who deceive others think they're smart, but in reality, their "cleverness" is just an abuse of others' trust for their own gain.

In the past two years, it's been especially challenging to explain what Bina does, especially after the decision to focus capital on Alibaba.

I'm not naive, either. Bina's current size is worth no more than an average used car. Mexicans would love it if you showed up in a Ferrari so they could convince themselves you know what you're doing in the finance world. I've been asked, "If you know so much about business and finance, why aren't you rich at forty?" সুতরাং, আমি কেবল মানুষের বিচার করতে চেষ্টা করি না, বরং মেক্সিকান সংস্কৃতিতে পরিস্থিতির গম্ভীরতা বিচার করি, যেখানে দুর্নীতি চরম স্তরে সাধারণ হয়ে গেছে।

আমি বিশ্বাস করি ঈশ্বরের কাছে সমাধান রয়েছে, কারণ তিনি আমাদের সকলকে ক্ষমা করেছেন। আমি নিশ্চিত যে কোনও প্রতারক, যেমন জাক্কেইস, যদি সত্যি সাত্যি অনুশোচনা করে, তবে সে পুনর্মিলন, ক্ষমা, দয়া এবং পুনঃস্থাপনা পেতে পারে।

তবে, প্রতারণাকারী যেভাবে সেই ছোট সম্প্রদায়ের বিশ্বাসে এত গভীর চিহ্ন রেখে গিয়েছিল, তাতে সময় পেরিয়ে গেলেও, আমি দেখলাম যে তাদের সাথে ব্যবসা করার কোনো সম্ভাবনা আর রইল না–বা এটি কেবলমাত্র খুব বন্ধ দলগুলোর জন্যই ছিল, যারা বহু বছর ধরে একে অপরকে চেনে।

এই পরিস্থিতি একক নয়; এটি সেই অনেক গল্পের মধ্যে একটি, যা আমি প্রতিদিন শুনি, যেখানে মেক্সিকোতে প্রতারণা সাধারণ। যেমন, খারাপের থেকে দূরে থাকলে যা জানা যায় তা হলো, জ্ঞান পাওয়া অপরিহার্য, তেমনি এমন একটি সংস্কৃতিতে যেখানে প্রতারণা সাধারণ, সেখানে প্রতারণার শিকার হওয়া অপরিহার্য।

প্রতি বছর, শত শত হাজার মানুষ এই ধরনের স্কিমে পড়েন, এবং এটি সম্পূর্ণভাবে আক্রোশহীনভাবে চলতে থাকে। কিছু প্রতারণা এমনকি আইনসম্মতও, যেমন মেক্সিকোর অবসরকালীন ব্যবস্থা।

আমি বলছি না যে সব মেক্সিকানরা আর্থিক সম্পর্কের মধ্যে প্রতারণা ও জালিয়াতির সাথে জড়িত। আমি শুধু বলছি যে এটি ব্যাপকভাবে সাধারণ হয়ে গেছে, এবং সৎতা, সততা, এবং ন্যায্যতার মতো মূল্যবোধের হারানো হয়তো ব্যাখ্যা করতে সাহায্য করতে পারে কেন মেক্সিকো তার অর্থনৈতিক স্থবিরতা কাটাতে পারেনি।

যারা অন্যদের প্রতারিত করে তারা মনে করে তারা বুদ্ধিমান, কিন্তু বাস্তবে তাদের "চতুরতা" হল অন্যদের বিশ্বাসের অপব্যবহার, শুধুমাত্র নিজেদের লাভের জন্য।

গত দুই বছরে, বিশেষ করে আলিবাবায় পুঁজি কেন্দ্রীভূত করার সিদ্ধান্তের পর, বিনা কী করে তা বোঝানো অত্যন্ত চ্যালেঞ্জিং হয়ে উঠেছে।

আমি অবুঝও নই। বিনার বর্তমান আকার গড়ে একটি ব্যবহৃত গাড়ির চেয়ে বেশি কিছু নয়। মেক্সিকানরা খুব খুশি হতো যদি আপনি একটি ফেরারি গাড়ি নিয়ে এসে দেখাতেন, যাতে তারা নিজেদেরকে বোঝাতে পারে যে আপনি অর্থনৈতিক দুনিয়ায় বুঝে কাজ করছেন। আমাকে একবার বলা হয়েছিল, "যদি আপনি ব্যবসা এবং অর্থনীতি সম্পর্কে এত কিছু জানেন, তাহলে ৪০ বছর বয়সে আপনি এত ধনী কেন নন?"

They have a point; I don't blame them. I'm also aware that my 2009 Sedan doesn't project the image of austerity that I would like to in the minds of Mexicans. So, I understand why fewer people are willing to listen, and I don't hold it against those who have stood me up.

I don't see myself as a saint. I rationalize it this way: I'd rather live with little, being honest, and sleep peacefully than be drawn into the illusions of dishonesty. I believe that if you turn to a dishonest life, you'll never find peace in your conscience.

Some, even though they listen, don't understand what Bina does because their way of seeing the world, business, and generating wealth is completely different from what we do here.

There's also a large category of people who are smarter than me and simply don't have time to pay attention to something like Bina when they could build something bigger or better.

I also recognize that I've lacked patience in this process. Even though I dislike it, it's logical that Mexicans compare Bina to what their favorite scammer does. Perhaps what I see as unfair hints, might be demonstrations that there's some pride on my side, and that if I were humbler, I might connect better with people and their concerns about what Bina does.

And although I recognize these flaws, I want to make it clear that I have never stopped looking for ways to solve this block in the road and find new shareholders who can help increase Bina's value. However, I have decided to use more indirect methods, which I will explain later.

Several friends have pointed out two important things about Bina: "No one will take you seriously until you make them money" and "You don't have a track record proving you know what you're doing."

Both statements are true in the sense that none of Bina's partners are recommending the project to others. I believe this will happen until they see that its value turns into tangible wealth, at least in the book value of their shares.

তাদের একটি যুক্তি আছে; আমি তাদের দোষ দিচ্ছি না। আমি জানি যে আমার ২০০৯ সালের সেডানটি মেক্সিকানদের মনে সেই ধরনের সংকল্পের ছবি তুলে ধরতে পারে না, যা আমি চাই। তাই আমি বুঝতে পারি কেন কম মানুষ শোনা শুনতে ইচ্ছুক, এবং যারা আমাকে উপেক্ষা করেছে, তাদের বিরুদ্ধে আমি কিছু মনে করি না।

আমি নিজেকে সন্ত হিসেবে দেখি না। আমি এটাকে এইভাবে ব্যাখ্যা করি: আমি বরং কম দিয়ে, সৎ হয়ে জীবনযাপন করব এবং শান্তিতে ঘুমাব, যতটা না মিথ্যার মোহে আকৃষ্ট হয়ে। আমি বিশ্বাস করি, যদি তুমি মিথ্যাবাদী জীবন বেছে নাও, তবে কখনও তোমার মন শান্তি পাবে না।

কিছু মানুষ, যদিও তারা শোনে, তারা বুঝতে পারে না বিনা কী করে, কারণ তাদের বিশ্বদৃষ্টি, ব্যবসা এবং সম্পদ তৈরি করার দৃষ্টিভঙ্গি আমাদের এখানে যে কাজগুলো করি, তার থেকে পুরোপুরি আলাদা।

এছাড়া এমন অনেক মানুষ আছে যারা আমার চেয়ে বেশি বুদ্ধিমান এবং তারা বিনা মতো কিছুতে সময় দিতে চায় না, যখন তারা কিছু বড বা ভালো তৈরি করতে পারে।

আমি এটাও স্বীকার করি যে এই প্রক্রিয়াতে আমার ধৈর্যের অভাব ছিল। যদিও আমি এটি পছন্দ করি না, এটি যৌক্তিক যে মেক্সিকানরা বিনাকে তাদের প্রিয় প্রতারকের কাজের সঙ্গে তুলনা করে। হয়তো যা আমি অযৌক্তিক বলে মনে করি, তা হতে পারে আমার দিক থেকে কিছু গর্বের প্রকাশ, এবং যদি আমি আরও নমু হতাম, তবে হয়তো আমি মানুষের সাথে আরও ভালোভাবে সংযোগ স্থাপন করতে পারতাম এবং তারা বিনা সম্পর্কে যেসব উদ্বেগ প্রকাশ করে, তা বুঝতে পারতাম।

এবং যদিও আমি এই ত্রুটিগুলি স্বীকার করি, আমি পরিষ্কার করতে চাই যে আমি কখনও এই পথের বাধা সমাধানের জন্য চেষ্টা করা বন্ধ করি নি এবং নতুন শেয়ারহোল্ডার খোঁজার চেষ্টা চালিয়ে যাচ্ছি, যারা বিনার মূল্য বৃদ্ধিতে সহায়তা করতে পারবে। তবে, আমি এখন আরও পরোক্ষ পদ্ধতি ব্যবহার করার সিদ্ধান্ত নিয়েছি, যা পরে আমি ব্যাখ্যা করব।

কয়েকজন বন্ধু আমাকে বিনা সম্পর্কে দুটি গুরুত্বপূর্ণ বিষয় উল্লেখ করেছেন: "কেউ তোমাকে স sérioভাবে নেবে না যতক্ষণ না তুমি তাদের টাকা উপার্জন করিয়ে দাও" এবং "তোমার এমন কোনো রেকর্ড নেই যা প্রমাণ করে তুমি জানো কী করছো।"

উভয় মন্তব্যই সত্য, কারণ বিনার কোনও পার্টনারই প্রকল্পটি অন্যদের কাছে সুপারিশ করছে না। আমি বিশ্বাস করি এটি তখনই ঘটবে, যখন তারা দেখবে যে এর মূল্য প্রকৃত সম্পদে পরিণত হচ্ছে, অন্তত তাদের শেয়ারগুলির বই মল্য হিসেবে। As I told you when they joined, many of you followed my advice not to invest large amounts of money to avoid suffering from the ups and downs of the stock price.

Also, many of you may not see a real impact on your wealth when a share that you acquired that might have cost you \$200 dollars goes up to \$3000 in a year, as it did in 2024, because your investment just doesn't have enough zeros on the right side.

If you ask me about the saying, "What are you aiming for when you dream, Mexican?" my dream would be for Bina to be a public company, traded on the stock market, where every Mexican could own at least one share of Bina. This would benefit society by raising awareness of intrinsic value in a practical way, as I have seen in some of you when we talk about this topic.

But to be realistic here, as long as Bina continues to operate under its current model, I believe it won't fit into the Mexican market.

As a minimum viable product, while it is designed to work universally, what I mean is that the needs of the Mexican market are very different from what Bina offers, and realistically, it would be naive to think that the conditions of corruption in the Mexican business environment will change in the medium term.

Therefore, my conclusion is that Bina will need to use prudence, wisdom, and flexibility to adapt to reality.

* * *

Increasing our understanding

Enough about the natural. Now, let's talk about the supernatural.

In June 2023, I completed an article titled "Valgoritmo to distinguish information quality". This article is the result of an idea I started developing in 2013 when I first conceptualized Bina, but it follows Google's foundational white paper.

যেমনটি আমি আপনাদের বলেছিলাম যখন তারা যোগদান করেছিল, অনেকেই আমার পরামর্শ অনুসরণ করেছেন যে বড় অঙ্কের টাকা বিনিয়োগ না করার জন্য, যাতে শেয়ার মূল্যের ওঠানামায় ক্ষতিগ্রস্ত না হতে হয়।

এছাড়া, অনেকেই হয়তো প্রকৃত অর্থনৈতিক প্রভাব অনুভব করেন না যখন একটি শেয়ার, যা আপনি \$২০০ ডলারে কিনেছিলেন, এক বছরের মধ্যে \$৩০০০ ডলারে পৌঁছে, যেমনটা ২০২৪ সালে হয়েছে, কারণ আপনার বিনিয়োগে সেই ধরনের অনেক শুন্য নেই।

যদি আপনি আমাকে জিজ্ঞাসা করেন, "তুমি স্বপ্ন দেখে কীলক্ষ্য রাখো, মেক্সিকান?" তবে আমার স্বপ্ন হবে যে বিনা একটি পাবলিক কোম্পানি হয়ে স্টক মার্কেটে ট্রেড করুক, যেখানে প্রতিটি মেক্সিকান অন্তত একটি শেয়ার ধারণ করতে পারে। এটি সমাজকে অভ্যন্তরীণ মূল্য সম্পর্কে সচেতন করবে, যেমনটা আমি কিছু আপনার মধ্যে দেখেছি যখন আমরা এই বিষয়টি আলোচনা করেছি।

কিন্তু বাস্তবিক দিক থেকে, যতক্ষণ না বিনা তার বর্তমান মডেল অনুসরণ করে কাজ করছে, আমি মনে করি এটি মেক্সিকান বাজারে মানিয়ে নিতে পারবে না।

একটি মিনিমাম ভাষেবল প্রোডাক্ট হিসেবে, যদিও এটি বিশ্বব্যাপী কাজ করার জন্য ডিজাইন করা হয়েছে, আমি বলতে চাইছি যে মেক্সিকান বাজারের চাহিদা খুবই আলাদা এবং বাস্তবে এটি ভাবা খুবই সরল হবে যে মেক্সিকান ব্যবসায়িক পরিবেশে দুর্নীতি নিরসন হবে মধ্যম মেয়াদে।

অতএব, আমার সিদ্ধান্ত হলো যে বিনাকে বাস্তবতা মেনে চলতে হলে বিচক্ষণতা, প্রজ্ঞা এবং নমনীয়তা ব্যবহার করতে হবে।

* * *

আমাদের বোঝাপড়া বাড়ানো

প্রাকৃতিক বিষয়ে এখন অনেক কিছু বলেছি। এবার, অতিপ্রাকৃত বিষয়ে কথা বলা যাক।

২০২৩ সালের জুন মাসে, আমি "ভ্যালগরিদম টু ডিস্টিংগুইশ ইনফরমেশন কুয়ালিটি" নামে একটি আর্টিকেল সম্পন্ন করি। এই আর্টিকেলটি একটি আইডিয়ার ফলস্বরূপ, যা আমি ২০১৩ সালে প্রথম বিনার কনসেপ্ট তৈরি করার সময় শুরু করেছিলাম, তবে এটি গুগলের মৌলিক সাদা কাগজ অনুসরণ করে।

The document outlines the design and creation of an algorithm that evaluates the relative importance and objective quality of businesses, based on quantitative values from their financial statements.

It's a simple idea but, at the same time, extraordinarily powerful.

In fact, I believe this is one of the most revolutionary ideas in business history because it has the potential to change key aspects of how work operates in our reality.

Sincerely, I am firmly convinced that the Holy Spirit inspired this, and all I did was pay attention to His guidance.

I don't view it as if what I do defines my identity, but if I ever wanted to understand my purpose in this world, I believe this idea is part of the answer.

The results of this algorithm, when I applied it in July 2023 to over 58,000 public companies worldwide across every industry, are available here: https://bina.mx/inicio/global-map-of-intrinsic-value/. Since intrinsic value tends to remain, the result could be valid for several years.

The product is designed as universal as it can be, so anyone, anywhere, can access, understand, and use it according to their needs.

The idea is as solid as it can be, and while there are academic studies and rating agencies, I don't believe there is anything quite as accessible or comparable. This is because I didn't follow the usual and common principles or paradigms used to build their algorithms.

While there might be something slightly similar, I am sure nothing else is available as freely or as intuitively as this product.

Sometimes I like to think that Ben Graham and Philip Fisher would be proud to see that one of their students, a genuine admirer of their ideas, took the time to develop something like this, following their teachings. এটি একটি ডকুমেন্ট যা একটি অ্যালগোরিদমের ডিজাইন এবং সৃষ্টির বর্ণনা দেয়, যা ব্যবসাগুলির আপেক্ষিক গুরুত্ব এবং বস্তুনিষ্ঠ গুণাবলী মূল্যায়ন করে, তাদের আর্থিক বিবৃতির পরিমাণগত মানগুলির ভিন্তিতে।

এটা একটি সহজ ধারণা, তবে একই সাথে অত্যন্ত। শক্তিশালী।

আসলে, আমি বিশ্বাস করি এটি ব্যবসায়িক ইতিহাসের অন্যতম বিপ্লবী ধারণা, কারণ এর মধ্যে এমন ক্ষমতা রয়েছে যা আমাদের বাস্তবতায় কাজ করার মূল দিকগুলি পরিবর্তন করতে পারে।

সত্যিই, আমি দৃঢ়ভাবে বিশ্বাস করি যে এটি পবিত্র আত্মার অনুপ্রেরণা, এবং আমি যা করেছি তা শুধু তার পথনির্দেশনার প্রতি মনোযোগ দেওয়া।

আমি এটাকে এমনভাবে দেখি না যে যা আমি করি তা আমার পরিচয় নির্ধারণ করে, তবে যদি আমি কখনও এই পৃথিবীতে আমার উদ্দেশ্য বুঝতে চাই, আমি বিশ্বাস করি এই ধারণাটি তার উত্তর অংশ।

এই অ্যালগোরিদমের ফলাফল, যা আমি জুলাই ২০২৩ এ ৫৮,০০০ এরও বেশি পাবলিক কোম্পানির উপর প্রয়োগ করেছি, সারা বিশ্বে প্রতিটি শিল্পের মধ্যে, এখানে উপলব্ধ: https://bina.mx/inicio/global-map-of-intrinsic-value/ । যেহেতু অন্তর্নিহিত মূল্য স্থিতিশীল থাকে, তাই ফলাফলটি বেশ কয়েক বছর পর্যন্ত প্রযোজ্য হতে পারে।

পণ্যটি যতটা সম্ভব সর্বজনীনভাবে ডিজাইন করা হয়েছে, যাতে যে কেউ, যেকোনো জায়গা থেকে, এটি তাদের প্রয়োজন অনুযায়ী অ্যাক্সেস, বুঝতে এবং ব্যবহার করতে পারে।

এই ধারণাটি যতটা সম্ভব দৃঢ়, এবং যদিও একাডেমিক গবেষণা এবং রেটিং এজেন্সি আছে, আমি বিশ্বাস করি এটার মতো কিছুও এতো সহজলভ্য বা তুলনীয় নয়। কারণ আমি ঐতিহ্যবাহী এবং সাধারণ নীতিমালা বা প্যারাডাইম অনুসরণ করিনি, যা তাদের অ্যালগোরিদম তৈরি করতে ব্যবহৃত হয়।

যদিও কিছু কিছু সামান্য অনুরূপ কিছু থাকতে পারে, আমি নিশ্চিত যে এই পণ্যটির মতো কিছু আর এত সহজ এবং স্বাভাবিকভাবে ব্যবহারযোগ্য পাওয়া যাবে না।

কখনও কখনও আমি ভাবতে পছন্দ করি যে বেন গ্রাহাম এবং ফিলিপ ফিশার গর্বিত হতেন যদি তারা দেখতে পেতেন যে তাদের একজন ছাত্র, যারা তাদের ধারণার প্রকৃত ভক্ত, এমন কিছু তৈরি করতে সময় নিয়েছে, তাদের শিক্ষা অনুসরণ করে। I should also say that this product is a finely crafted work in terms of minimum viability.

It only required a clear conceptual framework, the willpower to develop it, time to gather data, and logic to organize the information coherently.

To run it, there were no costs to Bina's shareholders, no additional server expenses beyond what we already have on our website, no expensive software, and only minimal computing power.

I consider this product one of the most interesting things that exist in reality because it has so many uses.

Also, I think it's great that it's available to anyone, like air, sunlight, rain, math, language or love, allowing me to celebrate the worth of 'intrinsic value'.

At one point, I used this algorithm to validate an idea for "Superinvestors", which, by the way, a few years ago since my partners there lost interest, mainly due to faith-based differences.

From this idea also came an initiative by Betsela called "Valgoritmo," which I am pursuing with Hugo, one of Bina's shareholders (https://valgoritmo.mx/). It's still in the minimum viable product stage.

Of all the ideas I've shared, I believe this one is the most fundamental to Bina, because it will form the core for our fundamental change into the future.

The unavoidable transformation of reality

More on the supernatural.

I'm not a prophet, and I don't claim to predict the future. I consider myself a man of numbers.

Though I'm not a professional mathematician, I've been drawn to numbers since I was young—not out of some silly attachment, but because I believe math is a language of pure logic.

আমি এটাও বলতে চাই যে এই পণ্যটি একটি সূক্ষ্মভাবে তৈরি কাজ, যা ন্যুনতম সক্ষমতা বজায় রাখার দিক থেকে।

এটি কেবল একটি স্পষ্ট ধারণাগত কাঠামো, এটি বিকাশ করার ইচ্ছাশক্তি, ডেটা সংগ্রহ করার জন্য সময় এবং তথ্যটি সঙ্গতিপূর্ণভাবে সংগঠিত করার জন্য যুক্তি প্রয়োজন ছিল।

এটি চালাতে, বিনা শেয়ারহোল্ডারদের জন্য কোনো খরচ হয়নি, আমাদের ওয়েবসাইটে যা সার্ভার খরচ ছিল তা ছাড়া কোনো অতিরিক্ত সার্ভার খরচ ছিল না, কোনো ব্যয়বহুল সফটওয়্যার ছিল না, এবং শুধুমাত্র ন্যুনতম কম্পিউটিংক্ষমতা প্রয়োজন ছিল।

আমি এই পণ্যটিকে বাস্তবে সবচেয়ে আকর্ষণীয় জিনিসগুলির মধ্যে একটি মনে করি কারণ এর অনেক ব্যবহার আছে।

এছাড়া, আমি মনে করি এটি দারুণ যে এটি সবার জন্য উপলব্ধ, যেমন বায়ু, সূর্যালোক, বৃষ্টি, গাণিতিক ভাষা বা ভালোবাসা, যা আমাকে 'অন্তর্নিহিত মূল্য' উদযাপন করতে সাহায্য করে।

একসময়, আমি এই অ্যালগোরিদমটি ব্যবহার করেছিলাম "সুপারইনভেস্টরদের" একটি ধারণা যাচাই করার জন্য, যেটি, যাই হোক, কয়েক বছর আগে আমার অংশীদাররা তাতে আগ্রহ হারিয়েছিল, প্রধানত ধর্মীয় মতবিরোধের কারণে।

এই ধারণা থেকে আরও একটি উদ্যোগ এসেছে, যার নাম "ভ্যালগরিদম," যা আমি হুগোর সাথে অনুসরণ করছি, যিনি বিনার একজন শেয়ারহোল্ডার (https://valgoritmo.mx/)। এটি এখনও ন্যুনতম সক্ষম পণ্যের পর্যায়ে রয়েছে।

যতগুলি ধারণা আমি শেয়ার করেছি, আমি মনে করি এটি বিনার জন্য সবচেয়ে মৌলিক, কারণ এটি আমাদের ভবিষ্যতের মৌলিক পরিবর্তনের কেন্দ্রস্থল হবে।

বাস্তবতার অবধারিত রূপান্তর

এখন আরও কিছু অতিপ্রাকৃত বিষয়ের উপর।

আমি একজন নবী নই, এবং ভবিষ্যত পূর্বাভাস দেওয়ার দাবি করি না। আমি নিজেকে একটি সংখ্যার মানুষ মনে করি।

যদিও আমি পেশাদার গণিতবিদ নই, তবে ছোটবেলা থেকে আমি সংখ্যার প্রতি আকৃষ্ট ছিলাম–কোনো নির্বোধ আবেগের কারণে নয়, বরং কারণ আমি বিশ্বাস করি গাণিতিক ভাষা হলো বিশুদ্ধ যুক্তির ভাষা। In this section, I want to record something that concerns me on a spiritual level. I'll explain it through a series of historical events, connected like links in a chain, as life often works under the "butterfly effect" principle.

In 2020, during the deep reflection many of us experienced during the pandemic, I went through what I'd call my "miraculous year."

During that time, from Durango, I wrote the book To the Christian Man of the 21st Century (https://www.amazon.com.mx/dp/B0C91KG1 CW).

Among other topics, I focused on a deep analysis of what the Sumerian civilization recorded about the Great Flood, involving Noah.

From my research, I concluded that stories following the flood seemed to recount the same event, just told from different perspectives.

To compare these historical accounts, I also reviewed the chronology in Genesis.

Through that process, I found James Ussher's calendar proposal. He argued that our current calendar has an error regarding Christ's birth year, suggesting it happened earlier than commonly believed.

Also, in December 2020, during the COVID restrictions, I wrote another book and recorded a podcast titled *How to Be Happier* (https://www.amazon.com.mx/dp/B09D5X2WDL/).

With this work, I wanted to document findings from my master's thesis, which focused on the scientific study of happiness.

Inspired by Warren Buffett's advice on "the value of saying no," I developed several tools for this project. These included ways to manage time and work better, learn faster, and simplify everyday tasks, freeing up more time.

As I mentioned in another idea, by mid-February 2021, I decided to return to Guadalajara to establish this project, Bina, in that city.

এই অংশে, আমি এমন কিছু রেকর্ড করতে চাই যা আমাকে আধ্যাত্মিকভাবে উদ্বিগ্ধ করে। আমি এটি ব্যাখ্যা করব একটি ঐতিহাসিক ঘটনা ধারার মাধ্যমে, যা একে অপরের সাথে যুক্ত, ঠিক যেমন জীবন প্রায়ই "বাটারফ্লাই এফেক্ট্" নীতির অধীনে কাজ করে।

২০২০ সালে, মহামারির সময়কালে যখন আমরা অনেকেই গভীর চিন্তাভাবনার মধ্যে ডুব দিয়েছিলাম, আমি আমার "অদ্বিতীয় বছর" এর অভিজ্ঞতা লাভ করি।

এই সময়ে, দুরাঙ্গো থেকে, আমি বইটি লিখি "টু দ্য খ্রিস্টান ম্যান অফ দ্য ২১শ শতাব্দী" (https://www.amazon.com.mx/dp/B0C91KG1CW)|

অন্যান্য বিষয়ের মধ্যে, আমি সামেরিয়ান সভ্যতার দ্বারা মহাপ্লাবন সম্পর্কিত যে বর্ণনা পাওয়া গেছে, যা নূহের সাথে সম্পর্কিত, তা নিয়ে গভীর বিশ্লেষণ করি।

আমার গবেষণার ভিত্তিতে, আমি সিদ্ধান্ত নিয়েছিলাম যে প্লাবনের পরে যে কাহিনীগুলি শোনা যায়, তা একই ঘটনাকে বর্ণনা করে, শুধু বিভিন্ন দৃষ্টিকোণ থেকে বলা হয়েছে।

এই ঐতিহাসিক বর্ণনাগুলির তুলনা করার জন্য, আমি এছাড়াও পুরাণের জেনেসিসের কালানুক্রম পর্যালোচনা করি।

এই প্রক্রিয়ার মাধ্যমে, আমি জেমস আশারের ক্যালেন্ডার প্রস্তাবটি আবিষ্কার করি। তিনি যুক্তি দিয়েছিলেন যে আমাদের বর্তমান ক্যালেন্ডারে খ্রিস্টের জন্মের বছর সম্পর্কে একটি ভুল রয়েছে, তিনি প্রস্তাব করেছিলেন যে এটি সাধারণভাবে বিশ্বাস করা থেকে আগে ঘটেছিল।

এছাড়াও, ২০২০ সালের ডিসেম্বর মাসে, কোভিড বিধিনিষেধের সময়, আমি আরেকটি বই লিখি এবং একটি পডকাস্ট রেকর্ড করি, যার শিরোনাম ছিল "হাউ টু বি হ্যাপিয়ার"

(https://www.amazon.com.mx/dp/B09D5X2WDL/)

এই কাজটির মাধ্যমে, আমি আমার মাস্টার্স থিসিসের কিছু খোঁজপত্র ডকুমেন্ট করতে চেয়েছিলাম, যা সুখের বৈজ্ঞানিক অধ্যয়ন নিয়ে ছিল।

ওয়ারেন বাফেটের "না বলার মূল্য" এর পরামর্শে অনুপ্রাণিত হয়ে, আমি এই প্রকল্পের জন্য বেশ কয়েকটি টুলস তৈরি করি। এর মধ্যে ছিল সময় এবং কাজ পরিচালনা করার, দ্রুত শেখার এবং প্রতিদিনের কাজ সহজ করার উপায়, যাতে আরও সময় মুক্তি পায়।

যেমন আমি আরেকটি ধারণায় উল্লেখ করেছিলাম, ২০২১ সালের ফেব্রুয়ারির মাঝামাঝি সময়ে, আমি সিদ্ধান্ত নিয়েছিলাম গুয়াদালাজারা ফিরে গিয়ে এই প্রকল্প, বিণা, ওই শহরে প্রতিষ্ঠিত করব। In March, after moving back to Guadalajara, Oscar Jiménez, a former fellow from the political party Movimiento de Regeneración Nacional in the indigenous urban community of San Juan de Ocotán, invited me to run an aspiration to become candidate for the public office of Zapopan.

I then shared my political thesis with him, based on my previous experience running for that same candidacy for Zapopan in 2018. I believed that Morena, in my opinion, was a political party that faked democratic processes. Still, I accepted his invitation, determined to prove that this simulation was, in fact, a reality again.

The selection process turned out to be exactly what I had anticipated: a simulation. On March 21, Morena selected its candidates, confirming my suspicion that several of us aspiring candidates had simply been ignored.

Interestingly, some of my former colleagues from my office job at DXC Technology reported me internally within the company for the audacity of participating in that internal political process.

Obviously, their report never went anywhere because they made false accusations, claiming that I was using company resources to campaign for mayor among the employees. This was hilarious and absurd because the process was within the party, and the purpose of the process was to aspire to the candidacy, which did not require support from any outsiders. In politics I might be a bit innocent, but not that stupid.

I wasn't disappointed by the result. In fact, unlike the 2018 process, in which I also ran for Zapopan mayor, this time I spent considerably less money to prove the same thing.

The best part of this experience was that it pushed me to become disillusioned with purely human political systems.

Finally, on May 17, 2021, I made a definitive decision that remains fundamental in my life: I made a written commitment to Jesus Christ, surrendering my entire life—my past, my present, and my future—so that He could fulfill His will in me.

মার্চ, গুয়াদালাজারা ফিরে আসার পর, অস্কার জিমেনেজ, একজন প্রাক্তন সহকর্মী যিনি সান হুয়ান দে অকোটান প্রামের আদিবাসী শহরকমিউনিটির Movimiento de Regeneración Nacional রাজনৈতিক দলের সদস্য, আমাকে জাপোপান শহরের নির্বাচনে প্রার্থী হওয়ার জন্য একটি উদ্যোগ গ্রহণ করতে আমন্ত্রণ জানান।

এরপর আমি তাকে আমার রাজনৈতিক থিসিসটি শেয়ার করি, যা ২০১৮ সালে জাপোপান পৌরসভার নির্বাচনে প্রার্থী হওয়ার অভিজ্ঞতার উপর ভিত্তি করে ছিল। আমি মনে করি যে মোরেনা, আমার মতে, একটি রাজনৈতিক দল যা গণতান্ত্রিক প্রক্রিয়া মিখ্যা ভাবে উপস্থাপন করে। তবুও, আমি তার আমন্ত্রণ গ্রহণ করি, সিদ্ধান্ত নিয়ে যে এই প্রক্রিয়াটিকে আবারও বাস্তবতা হিসেবে প্রমাণ করতে হবে।

নির্বাচন প্রক্রিয়া যা ঘটেছিল তা ছিল ঠিক যেমন আমি পূর্বে অনুমান করেছিলাম: এটি ছিল একটি মুখোশ। ২১শে মার্চ, মোরেনা তাদের প্রার্থীদের নির্বাচন করে, যা নিশ্চিত করেছিল যে আমাদের মধ্যে কিছু প্রার্থীকে শুধু উপেক্ষা করা হয়েছে।

আসল ব্যাপার হল, আমার কিছু প্রাক্তন সহকর্মী যারা DXC টেকনোলজিতে আমার অফিস কাজের সাথে যুক্ত ছিলেন, তারা আমাকে কোম্পানির মধ্যে রিপোর্ট করেছিলেন যে আমি এই অভ্যন্তরীণ রাজনৈতিক প্রক্রিয়ায় অংশগ্রহণ করার সাহস দেখিয়েছি।

স্পষ্টভাবে বললে, তাদের রিপোর্ট কখনোই কোথাও যায়নি কারণ তারা মিথ্যা অভিযোগ করেছিল, দাবি করেছিল যে আমি কোম্পানির সম্পদ ব্যবহার করে কর্মচারীদের মধ্যে মেয়র প্রার্থী হিসেবে প্রচার চালাচ্ছি। এটা ছিল হাস্যকর এবং অবাস্তব কারণ প্রক্রিয়াটি দলীয় ছিল, এবং প্রক্রিয়ার উদ্দেশ্য ছিল প্রার্থী হওয়া, যা কোনো বাইরের সহায়তার প্রয়োজন ছিল না। রাজনীতিতে হয়তো আমি একটু সরল হতে পারি, কিন্ধু এত বোকা না।

আমি ফলাফলে হতাশ হয়নি। আসলে, ২০১৮ সালের প্রক্রিয়ার তুলনায়, যখন আমি জাপোপান মেয়র নির্বাচনে প্রার্থী হয়েছিলাম, এবার আমি অনেক কম টাকা খরচ করেছি একই বিষয় প্রমাণ করতে।

এই অভিজ্ঞতার সবচেয়ে ভালো দিক ছিল যে এটি আমাকে পুরোপুরি মানবিক রাজনৈতিক ব্যবস্থাগুলির প্রতি আশাহত হতে প্রলুব্ধ করেছে।

অবশেষে, ১৭ই মে, ২০২১, আমি একটি চূড়ান্ত সিদ্ধান্ত নিয়েছিলাম যা আমার জীবনে অত্যন্ত গুরুত্বপূর্ণ: আমি যিশু খ্রিস্টের কাছে একটি লিখিত প্রতিশ্রুতি দিয়েছিলাম, আমার সমস্ত জীবন–আমার অতীত, বর্তমান, এবং ভবিষ্যত–তাকে সঁপে দিয়ে, যাতে তিনি আমার মধ্যে তাঁর ইচ্ছা পূর্ণ করতে পারেন। I still keep that handwritten paper in one of my Bibles. After that decision, the events in my life began to unfold at a different pace, which I will try to present to you chronologically as a testimony.

In June 2021, I encountered a theological theory that has been circulating in the modern Christian Church for decades. It is based on a prophecy of Jesus about a fig tree, which is found in Matthew 24:32-35:

"Now, learn this lesson from the fig tree: When its branches become tender and leaves sprout, you know that summer is near.

In the same way, when you see all these things, you know that He (the Son of Man) is near, right at the door.

I tell you the truth, this generation will not pass away until all these things have happened. Heaven and earth will pass away, but my words will never pass away."

In the context of this passage, Jesus describes several signs that happen at the same time, allowing us to recognize certain characteristics of crucial times so that we can understand the season we are living in.

Some scholars interpret that the fig tree refers to Israel, given the abundance of fig trees in the region.

So, according to them, since Jesus is referring to the nation of Israel, they argue that the "generation" mentioned began on the very day the state of Israel was born, on May 14, 1948.

Even though we read in Genesis 6:3 that God says, "In the future, life span will not exceed one hundred and twenty years," Psalm 90:10 says, "The days of our age are seventy years, and if by reason of strength they are eighty years." According to official statistics, in 2022, the life expectancy for an Israeli man was 81 years.

আমি এখনও সেই হাতে লেখা পত্রটি আমার এক গীর্জার বাইবেলে রেখেছি। সেই সিদ্ধান্ত নেওয়ার পর, আমার জীবনের ঘটনাগুলি এক নতুন গতিতে শুরু হয়, যা আমি আপনাদের সামনে chronologically (ক্রমবর্ধমানভাবে) উপস্থাপন করার চেষ্টা করব, যেন এটি একটি সাক্ষ্য হিসেবে কাজ করে।

২০২১ সালের জুনে, আমি একটি ধর্মীয় তত্ত্বের সম্মুখীন হলাম, যা আধুনিক খ্রিস্টীয় গির্জায় কয়েক দশক ধরে প্রচলিত। এটি যীশুর একটি ভবিষ্যদ্বাণী উপর ভিত্তি করে, যা একটি ডুমুর গাছের সম্পর্কে বলা হয়, এবং এটি মথি ২৪:৩২-৩৫-এ পাওয়া যায়:

"এখন, ডুমুর গাছ থেকে এই পাঠ শিখো: যখন এর শাখাগুলি নরম হয়ে যায় এবং পাতা ফুটে ওঠে, তখন তুমি জানবে যে গ্রীষ্ম কাছে এসেছে।

একইভাবে, যখন তোমরা এই সব বিষয় দেখবে, তখন জানবে যে তিনি (মানুষের পুত্র) কাছাকাছি, দরজার কাছাকাছি আছেন।

আমি তোমাদের সত্যি বলছি, এই প্রজন্ম চলে যাবে না যতক্ষণ না এই সব বিষয় ঘটবে। আকাশ এবং পৃথিবী চলে যাবে, কিন্তু আমার কথা কখনও চলে যাবে না।"

এই পাঠের প্রসঙ্গে, যীশু কিছু লক্ষণ বর্ণনা করেছেন যা একসাথে ঘটে, যা আমাদেরকে গুরুত্বপূর্ণ সময়ের কিছু বৈশিষ্ট্য চিনতে সাহায্য করে, যাতে আমরা বুঝতে পারি যে আমরা কোন সময়ে বাস করছি।

কিছু পণ্ডিতেরা মনে করেন যে ডুমুর গাছটি ইসরাইলের প্রতি ইঙ্গিত করে, কারণ সেই অঞ্চলে ডুমুর গাছ প্রচুর পরিমাণে পাওয়া যায়।

তাদের মতে, যেহেতু যীশু ইসরাইল জাতির কথা বলছেন, তারা যুক্তি দেয় যে এই "প্রজন্ম" এর উল্লেখ শুরু হয়েছিল ঠিক সেই দিন, যেদিন ইসরাইল রাষ্ট্র প্রতিষ্ঠিত হয়েছিল, ১৪ মে, ১৯৪৮।

যদিও আমরা যাত্রা ৬:৩-এ পড়ি যে ঈশ্বর বলেছিলেন, "ভবিষ্যতে, জীবনের আয়ু একশ বিশ বছরের বেশি হবে না," কিন্তু গান ৯০:১০-এ বলা হয়, "আমাদের বয়সের দিনগুলি সাতাশি বছর, এবং যদি শক্তির কারণে আশি বছর হয়।" সরকারি পরিসংখ্যান অনুযায়ী, ২০২২ সালে, একজন ইসরায়েলি পুরুষের গড় জীবনযাত্রার

So, based on this interpretation, people born on the day the State of Israel was founded might also witness the coming of the Messiah, who will come to judge the nations and establish a thousand-year rule on Earth.

The conclusion is straightforward: if you add 80 years to 1948, this would lead to the expectation of Christ's return in the year 2028.

If we analyze the geopolitical events surrounding the creation of the state of Israel, we see that World War I (1914-1918) led to the dissolution of the German, Austro-Hungarian, Ottoman, and Russian empires.

After four centuries of control in Jerusalem, the Turkish Ottoman Empire fell in 1922. In 1932, the modern kingdom of Saudi Arabia was founded.

Then came World War II (1939-1945).

During this war, British protectorates like Lebanon and Syria gained sovereignty in 1943.

After the war and the Holocaust, in 1946, Jordan became a sovereign state.

Finally, on May 14, 1948, Israel was born in a single day, which is remarkable if we consider what Isaiah 66:8 says.

Soon after, Israel fought a war of independence against neighboring Arab countries, followed by a series of conflicts that make us believe that conflict there is "normal" and that "there have always been issues there."

The conflicts involving Israel's existence has had a lasting impact on global geopolitics, especially in Jerusalem, which I consider the epicenter of global politics.

In my opinion, Jesus clarified which generation he was referring to when he mentioned the story of Noah in verses 37 to 39.

As I see it, the first human generation goes from Adam to Noah, until a significant change transformed the ancient world, leading to Noah's generation, which corresponds to our current age.

তাহলে, এই ব্যাখ্যার ভিত্তিতে, যারা ইসরায়েল রাষ্ট্র প্রতিষ্ঠিত হওয়ার দিন জন্মগ্রহণ করেছিলেন, তারা হয়তো মসীহের আগমনও দেখতে পাবেন, যিনি জাতিগুলোর বিচার করতে আসবেন এবং পৃথিবীতে হাজার বছরের রাজত্ব স্থাপন করবেন।

উপসংহারটি সরল: যদি ১৯৪৮ সালে ৮০ বছর যোগ করা হয়, তাহলে এটি ২০২৮ সালে খ্রীষ্টের আগমনের প্রত্যাশা তৈরি করবে।

যদি আমরা ইসরায়েল রাষ্ট্র প্রতিষ্ঠার চারপাশের ভূরাজনৈতিক ঘটনাবলি বিশ্লেষণ করি, তবে আমরা দেখতে পাই যে প্রথম বিশ্বযুদ্ধ (১৯১৪-১৯১৮) জার্মান, অস্ট্রো-হাঙ্গেরিয়ান, অটোমান এবং রুশ সাম্রাজ্যগুলোর পতনের কারণ হয়েছিল।

জেরুসালেমে চার শতাব্দী ধরে শাসনের পর, তুর্কি অটোমান সামাজ্য ১৯২২ সালে পতিত হয়। ১৯৩২ সালে আধুনিক সৌদি আরবের রাজত্ব প্রতিষ্ঠিত হয়।

তারপর আসে দ্বিতীয় বিশ্বযুদ্ধ (১৯৩৯-১৯৪৫)।

এই যুদ্ধের সময়, ব্রিটিশ অধিনায়ক অঞ্চলগুলো যেমন লেবানন এবং সিরিয়া ১৯৪৩ সালে সার্বভৌমত্ব লাভ করে।

যুদ্ধ ও হলোকাস্টের পর, ১৯৪৬ সালে জর্ডান একটি সার্বভৌম রাষ্ট্র হিসেবে প্রতিষ্ঠিত হয়।

অবশেষে, ১৯৪৮ সালের ১৪ই মে, ইসরায়েল একদিনেই জন্ম নেয়, যা অত্যন্ত বিশ্বয়কর যদি আমরা ইসায়ার ৬৬:৮-এর কথা মনে করি।

এরপর, ইসরায়েল তার প্রতিবেশী আরব দেশগুলোর বিরুদ্ধে স্বাধীনতা যুদ্ধ করে, এবং একের পর এক সংঘর্ষ হয়, যা আমাদের বিশ্বাস করায় যে সেখানে সংঘাত "স্বাভাবিক" এবং "সেখানে সবসময় কিছু না কিছু সমস্যা ছিল।"

ইসরায়েলের অন্তিত্বের সঙ্গে সম্পর্কিত সংঘর্ষগুলো বিশ্বব্যাপী ভূরাজনৈতিক প্রভাব ফেলেছে, বিশেষ করে জেরুসালেমে, যা আমি বৈশ্বিক রাজনীতির কেন্দ্রবিন্দু হিসেবে বিবেচনা করি।

আমার মতে, যীশু তার কথায় স্পষ্টভাবে উল্লেখ করেছেন কোন প্রজন্মের কথা তিনি বলছেন, যখন তিনি নূহের কাহিনী সম্পর্কে ৩৭ থেকে ৩৯ আয়াতে উল্লেখ করেছিলেন।

যতটুকু আমি বুঝি, প্রথম মানব প্রজন্ম আদম থেকে নৃহ পর্যন্ত চলে, যতক্ষণ না একটি গুরুত্বপূর্ণ পরিবর্তন প্রাচীন বিশ্বের রূপান্তর ঘটায়, যা নূহের প্রজন্মে পরিণত হয়, যা আমাদের বর্তমান যুগের সঙ্গে সাদৃশ্যপূর্ণ। Because of this, although hardly anyone lives more than a century, we can logically say that the more than 8 billion people today actually descend from Noah's three families.

This makes us all brothers in a way and of course, part of the same generation. This is, from Noah to Abraham, to David, to Jesus, to our time, we are all part of the same generation.

This reasoning also helps explain why supremacism, like racism, is a misguided belief, as foolish as believing and preaching that we descend from bacteria and monkeys.

Let's get back to the timeline. As I reflected on the parable of the fig tree, I came across an intriguing Hebrew concept: if you use a circular calendar, you can measure a year by assigning one day to each degree of the circle, so that the complete circle, 360 degrees represent a full year. The Hebrews refer to this as the "prophetic year."

This is how they calculate, for example, the prophecy in Daniel 9:21-27, which mentions 70 weeks. By this method, scholars believe that the final week of this prophecy can be understood as 7 years of 360 days each, totaling 2,520 days.

As I pondered these ideas between June and July of that year in Guadalajara, I immersed myself in writing a theology book titled He Is, where I wanted to explore the characteristics of God. https://www.amazon.com/dp/B09NVTQ76M/

My goal with this book was simple and sincere: to introduce Christ Jesus to readers, hoping they would draw closer to Him, just as I had experienced Him.

To achieve this, I decided to give the book as a gift to friends, acquaintances, and contacts, especially those who had wished me well on my birthday (since I considered them warm people). I hoped each would find something valuable in its pages.

এর ফলে, যদিও প্রায় কেউ এক শতাব্দী জীবনযাপন করে না, আমরা যুক্তিসঙ্গতভাবে বলতে পারি যে আজকের ৮ বিলিয়নেরও বেশি মানুষ আসলে নূহের তিনটি পরিবারের বংশধর।

এটি আমাদের সবাইকে এক ধরনের ভাইবোন করে তোলে এবং অবশ্যই, একই প্রজন্মের অংশও। অর্থাৎ, নূহ থেকে আব্রাহাম, তারপর ডেভিড, যীশু, এবং আমাদের সময়, আমরা সবাই একই প্রজন্মের অংশ।

এই যুক্তি আরও ব্যাখ্যা করতে সহায়ক হয় কেন সুপ্রিমেসি, যেমন বর্ণবাদের মতো, একটি ভুল বিশ্বাস, যেমনটি বেকারিয়া এবং বানর থেকে আমাদের বংশধর হওয়া বিশ্বাস এবং প্রচার করা হয়।

চলুন টাইমলাইনে ফিরে আসি। যখন আমি ইসায়ার গাছের উপমা নিয়ে ভাবছিলাম, তখন আমি একটি চিন্তাকর্ষক হিক্র ধারণার মুখোমুখি হয়েছিলাম: যদি আপনি একটি বৃন্তাকার ক্যালেন্ডার ব্যবহার করেন, তাহলে আপনি প্রতি ডিগ্রি ১ দিন বরাদ্দ করে এক বছর মাপতে পারেন, যাতে পূর্ণ বৃন্ত, ৩৬০ ডিগ্রি একটি পূর্ণ বছরকে উপস্থাপন করে। হিক্ররা এটিকে "ঈশ্বরীয় বছর" বলে।

এভাবেই তারা উদাহরণস্বরূপ, ড্যানিয়েল ৯:২১-২৭-এ বর্ণিত ৭০ সপ্তাহের ভবিষ্যদ্বাণী হিসাব করে। এই পদ্ধতিতে, পণ্ডিতরা বিশ্বাস করেন যে, এই ভবিষ্যদ্বাণীর চূড়ান্ত সপ্তাহটি ৩৬০ দিনের ৭টি বছর হিসেবে বোঝা যেতে পারে, মোট ২৫২০ দিন হবে।

যখন আমি সেই বছর জুন ও জুলাই মাসের মধ্যে গুআডালাহারা শহরে এই ধারণাগুলি নিয়ে ভাবছিলাম, তখন আমি একটি ধর্মতত্ত্বের বই লেখার মধ্যে মনোনিবেশ করলাম, যার শিরোনাম ছিল "He Is," যেখানে আমি ঈশ্বরের গুণাবলীর উপর আলোচনা করতে চেয়েছিলাম। https://www.amazon.com/dp/B09NVTQ76M/

এই বইয়ের মাধ্যমে আমার লক্ষ্য ছিল সোজা এবং আন্তরিক: পাঠকদের কাছে খ্রিষ্ট যীশুকে পরিচয় করিয়ে দেওয়া, আশা করি তারা তার কাছে আরও কাছাকাছি আসবে, ঠিক যেমন আমি তাকে অনুভব করেছি।

এটি অর্জন করার জন্য, আমি সিদ্ধান্ত নিয়েছিলাম বইটি বন্ধু, পরিচিত ও যোগাযোগের মানুষদের উপহার হিসেবে দেব, বিশেষ করে যারা আমার জন্মদিনে আমাকে শুভেচ্ছা জানিয়েছিল কোরণ আমি তাদের উষ্ণ মানুষ মনে করতাম)। আমি আশা করতাম, প্রতিটি ব্যক্তি বইটির পৃষ্ঠাগুলিতে কিছু মূল্যবান কিছু খুঁজে পাবেন।

In sending out this book, I also wanted to test a hypothesis that had come to mind:

"If people show no interest in something as important as the salvation of their soul, why would they be interested in something as mundane as Bina?"

In the months that followed, I gave away over a thousand books, but the positive responses I received were less than 2%.

After distributing as many books as I could, I came to the following conclusion: the distractions and concerns of this world are many and so absorbing that most people rarely stop to think about something as significant as eternity.

When I combined these findings with the responses that I received during the "friends and family" round of capital raising for Bina, I spent August reflecting on a recurring obstacle: people kept telling me that basically they "don't have time to pay attention."

Despite everything I said above, in my view, I choose to believe people speak sincerely. If they don't, sooner or later, the truth always comes to light as I have demonstrated in the previous idea.

In July, I recorded my first series of videos for YouTube, based on a review of Ben Graham's principles in his book The Intelligent Investor: https://bina.mx/inicio/revision-literaria-el-inversor-inteligente/

In parallel, I analyzed the situation of the largest companies in Mexico and worldwide to document the state of business at that time and leave a record for history.

The results are available for anyone who wants to see them.

https://bina.mx/inicio/las-20-empresas-publicas-mas-grandes/

Also, in August 2021, I had a peculiar dream in which I saw drawings inspired by the Beatitudes.

এই বইটি পাঠানোর মাধ্যমে, আমি একটি অনুমান পরীক্ষা করতে চেয়েছিলাম যা আমার মনে এসেছিল:

"যদি মানুষ তাদের আত্মার মুক্তির মতো গুরুত্বপূর্ণ বিষয়ে কোনও আগ্রহ না দেখায়, তবে তারা বিণার মতো সাধারণ বিষয়ে কেন আগ্রহী হবে?"

এরপরের কয়েক মাসে, আমি এক হাজারেরও বেশি বই বিতরণ করেছি, কিন্তু যে ইতিবাচক প্রতিক্রিয়া পেয়েছিলাম, তা ২% এর কম ছিল।

যতটা সম্ভব বই বিতরণের পর, আমি নিম্নলিখিত সিদ্ধান্তে পৌঁছালাম: এই পৃথিবীর বহু বাধা এবং চিন্তা এতটাই শোষক যে বেশিরভাগ মানুষ খুব কমই এমন কিছু নিয়ে ভাবতে থামে যা চিরন্তনতার মতো গুরুত্বপূর্ণ।

এই ফলাফলগুলো যখন আমি বিণার জন্য "বন্ধু ও পরিবার" রাউন্ডে মূলধন সংগ্রহের সময়ে প্রাপ্ত প্রতিক্রিয়াগুলির সাথে মিলালাম, তখন আমি আগস্ট মাসে একটি পুনরাবৃত্তি হওয়া প্রতিবন্ধকতা নিয়ে চিন্তা করতে শুরু করলাম: মানুষ বারবার বলছিল যে তারা "মনোযোগ দেওয়ার সময় পায় না।"

উপরের সব কিছু বলার পরও, আমার দৃষ্টিতে, আমি বিশ্বাস করি যে মানুষগুলি আন্তরিকভাবে কথা বলে। যদি তারা না বলে, তবে একদিন না একদিন সত্য সবসময় বেরিয়ে আসে, যেমনটি আমি আগের ধারণায় প্রমাণ করেছি।

জুলাই মাসে, আমি ইউটিউবের জন্য আমার প্রথম ভিডিও সিরিজটি রেকর্ড করেছিলাম, যা বেন গ্রাহামের বই The Intelligent Investor এর নীতির একটি পর্যালোচনার ভিত্তিতে ছিল: https://bina.mx/inicio/revision-literaria-el-inversor-inteligente/

একই সময়ে, আমি মেক্সিকোর এবং বিশ্বের বৃহত্তম কোম্পানির পরিস্থিতি বিশ্লেষণ করছিলাম, যাতে সেই সময়ে ব্যবসার অবস্থা দলিলিত করতে এবং ইতিহাসের জন্য একটি রেকর্ড রেখে যেতে পারি।

ফলাফলগুলি সেই সকলের জন্য উপলব্ধ যারা সেগুলি দেখতে চায়। <u>https://bina.mx/inicio/las-20-empresas-publicas-mas-grandes/</u>

এছাড়া, ২০২১ সালের আগস্ট মাসে, আমি একটি অদ্ভুত স্বপ্ন দেখেছিলাম, যেখানে আমি বিটিচুডস দ্বারা অনুপ্রাণিত কিছু চিত্র দেখেছিলাম। This led me to hire my friend, Juan Pablo Robles Ruiz, in fact, he is one of our shareholders, to bring those ideas to life in a series of black-and-white illustrations. This work can be seen in a video and, to me, represents a visual reflection of that thought.

https://www.youtube.com/watch?v=BBzvgn0ku<u>IU</u>

The measurement of time has always been a fascinating challenge. On August 21, 2021, I started gathering some conclusions about time, ideas I had developed while writing my other book, Principles for Capital Allocation:

https://www.amazon.com/dp/B099MZBGLB/

The basic principle goes like this: time is essentially "a rate of change"; it's "the order in which things progress," and, as we know well, it is "irreversible".

Regarding the statement: "I don't have time" my conclusion was as follows

First, there are those who lie because that's how they were taught to make excuses and have grown used to normalizing lies in their lives and relationships. With these, it's best to verify and keep a healthy distance for mental well-being.

Then, there are those who tell the truth. These can be split into two groups.

Some don't have time because they use it well and maximize it. Others waste it because they're caught up in unimportant matters.

I believe the largest group is the last one since nearly everyone has struggled with time at some point in their life.

This is where we find ourselves trapped by distractions: false idols, overwork, overwhelming information, and often, driven by fear of death or poverty.

Situations like these drain the courage needed to face our insecurities and fears, preventing us from reaching a life that is truly rich, full, and meaningful.

এটি আমাকে আমার বন্ধু হুয়ান পাবলো রোবলেস রুইজকে নিয়োগ দিতে পরিচালিত করে, প্রকৃতপক্ষে, তিনি আমাদের একজন শেয়ারহোল্ডার, যাতে সেই ধারণাগুলি একটি সাদা-কালো চিত্রকলার সিরিজে জীবন্ত করা যায়। এই কাজটি একটি ভিডিওতে দেখা যেতে পারে এবং আমার কাছে এটি সেই চিন্তার একটি দৃশ্যমান প্রতিফলন হিসেবে প্রতিনিধিত্ব

https://www.youtube.com/watch?v=BBzvgn0kuJU

সময়ের পরিমাপ সবসময়ই একটি আকর্ষণীয় চ্যালেঞ্জ ছিল। ২১শে আগস্ট, ২০২১, আমি সময় সম্পর্কে কিছু সিদ্ধান্ত একত্রিত করা শুরু করি, সেই ধারণাগুলি যা আমি আমার আরেকটি বই Principles for Capital Allocation লেখার সময় তৈরি করেছিলাম:

https://www.amazon.com/dp/B099MZBGLB/

মৌলিক নীতি এইভাবে চলে: সময় আসলে "একটি পরিবর্তনের হার"; এটি "যে ধরণের অগ্রগতি ঘটে তার অর্ডার", এবং, যেমন আমরা ভালোভাবে জানি, এটি "অপুরণীয়"।

যখন কেউ বলে, "আমার সময় নেই," তখন আমার সিদ্ধান্ত ছিল:

প্রথমত, কিছু মানুষ মিথ্যা বলে কারণ তারা এমনভাবে শিখেছে যে অজুহাত তৈরি করতে হবে এবং তারা জীবনে এবং সম্পর্কগুলিতে মিথ্যার স্বাভাবিকীকরণের সাথে অভ্যস্ত হয়ে উঠেছে। এ ধরনের লোকদের জন্য, যাচাই করা এবং মানসিক সুস্থতার জন্য সুস্থ দূরত্ব রাখা শ্রেয়।

এরপর, কিছু মানুষ সত্য বলে। এই গোষ্ঠীটিকে দুটি ভাগে ভাগ করা যেতে পারে।

কিছু মানুষ সময়ের সঠিক ব্যবহার করে এবং তা সর্বাধিকভাবে কাজে লাগায়। আর কিছু মানুষ সময় নষ্ট করে কারণ তারা অপ্রয়োজনীয় বিষয়ে আটকে পড়ে।

আমার মনে হয় সবচেয়ে বড় গোষ্ঠীটি দ্বিতীয়টি, কারণ প্রায় সবাই এক সময়ে সময়ের সাথে সংগ্রাম করেছে।

এখানেই আমরা বিভ্রান্তির মধ্যে আটকে পড়ি: মিখ্যা মূর্তিরা, অতিরিক্ত কাজ, অত্যধিক তথ্য, এবং প্রায়ই, মৃত্যুর বা দারিদ্রের ভয়ে চালিত হয়ে।

এই ধরনের পরিস্থিতি আমাদের আত্মবিশ্বাসের জন্য প্রয়োজনীয় সাহস শুষে নেয় এবং আমাদের একটি সত্যিকারের সমৃদ্ধ, পূর্ণ এবং অর্থপূর্ণ জীবন অর্জন থেকে বাধা দেয়। In this context, my conclusion was that based on what I found in the book "How to be happier", the answer for the group I wanted to help (the last one) lies in finding wisdom and applying smart work to experience a more valuable life. Then they can join the other group that practices sincerity, where, strangely enough, there tends to be time for what's essential and important.

So, on August 31, 2021, I decided to launch an initiative I called "Eutos" — a Greek word meaning "well done" — hoping to offer a practical application of wisdom.

I thought that through Eutos, I could help others channel their efforts toward a more fulfilling life.

On September 7, I gathered all the information I had studied and created for this purpose, envisioning an initial prototype: an easy-to-access online portal that anyone could use to improve their life.

However, just two weeks later, due to a minor disagreement with the person I was living with in Guadalajara, I realized my life there was going nowhere. So, on September 21, I made an important decision: I moved to Durango with the intention of setting up my permanent capital there.

This decision was not made lightly. I remember that as I traveled down the highway with my belongings, a feeling stirred inside me, something like, "I want you to get involved with Durango."

A few days after I settled in, I was talking with my brother David and a friend, Rodrigo, who is a software engineer. The idea came up to turn Eutos into a digital application.

To do this, it was suggested that I should first dive deeply into a topic that had always interested me: the principles that govern time and our human relationship with it.

So, I decided to study how we currently measure days and weeks, aiming to create tools that would allow us to manage time more meaningfully.

এই প্রসঙ্গে, আমার সিদ্ধান্ত ছিল যে আমি "How to be happier" বইটি থেকে যা খুঁজে পেয়েছি, তার ভিত্তিতে, যেই গোষ্ঠীটি আমি সাহায্য করতে চেয়েছিলাম (সর্বশেষ গোষ্ঠীটি), তাদের জন্য উত্তর হল: জীবনকে আরও মূল্যবান করার জন্য জ্ঞান অর্জন এবং সঠিক কাজ করা। তারপর তারা সেই গোষ্ঠীতে যোগ দিতে পারবে যারা সততা চর্চা করে, যেখানে, আশ্চর্যজনকভাবে, গুরুত্বপূর্ণ এবং প্রয়োজনীয় বিষয়ের জন্য সময় থাকে।

তাহলে, ৩১শে আগস্ট, ২০২১, আমি একটি উদ্যোগ শুরু করার সিদ্ধান্ত নিলাম, যার নাম রেখেছিলাম "Eutos" — এটি একটি গ্রীক শব্দ যা "ভালোভাবে করা" মানে — এবং আশা করেছিলাম যে এটি জ্ঞানের একটি ব্যবহারিক প্রয়োগ সরবরাহ করতে পারবে।

আমি ভাবলাম যে Eutos-এর মাধ্যমে, আমি অন্যদের সাহায্য করতে পারি তাদের প্রচেষ্টা একটি পূর্ণতা পূর্ণ জীবন গঠনের দিকে পরিচালিত করতে।

৭ই সেপ্টেম্বর, আমি সব তথ্য একত্রিত করলাম যা আমি এই উদ্দেশ্যে অধ্যয়ন এবং তৈরি করেছিলাম, এবং একটি প্রাথমিক প্রোটোটাইপ তৈরি করলাম: একটি সহজে প্রবেশযোগ্য অনলাইন পোর্টাল, যা কেউ ব্যবহার করতে পারবে তাদের জীবন উন্নত করার জন্য।

তবে, মাত্র দুই সপ্তাহ পর, গুয়াদালাজারার সাথে আমি যেখানে থাকতাম, সেখানে এক ছোট ভুল বোঝাবুঝির কারণে, আমি বুঝতে পারলাম যে সেখানে আমার জীবন কোনো দিকে এগোচেছ না। তাই, ২১শে সেপ্টেম্বর, আমি একটি গুরুত্বপূর্ণ সিদ্ধান্ত নিলাম: আমি আমার স্থায়ী পুঁজি স্থাপন করার উদ্দেশ্যে দুরাঙ্গোতে চলে গেলাম।

এই সিদ্ধান্তটি আমি হালকাভাবে নিইনি। আমি মনে করি, যখন আমি আমার জিনিসপত্র নিয়ে সড়কপথে চলছিলাম, তখন আমার ভিতরে এক ধরনের অনুভূতি জাগ্রত হয়েছিল, কিছু এমন ছিল, "আমি চাই তুমি দূরাঙ্গোর সাথে জড়িয়ে পড়ো।"

কয়েক দিন পর, যখন আমি বসবাস করতে শুরু করি, তখন আমি আমার ভাই ডেভিড এবং একজন বন্ধু, রড্রিগো, যিনি একজন সফটওয়্যার ইঞ্জিনিয়ার, তাদের সাথে কথা বলছিলাম। তখন Eutos কে একটি ডিজিটাল অ্যাপ্লিকেশন হিসেবে রূপান্তর করার আইডিয়া উঠে আসে।

এটি করতে, আমাকে একটি বিষয় গভীরভাবে অধ্যয়ন করতে পরামর্শ দেওয়া হয়েছিল, যা সবসময় আমাকে আগ্রহী করেছিল: সময় এবং আমাদের মানবিক সম্পর্কের মধ্যে যে নীতিগুলি বিদ্যমান, তা।

তাহলে, আমি সিদ্ধান্ত নিলাম যে আমরা বর্তমানে দিন এবং সপ্তাহ কীভাবে মাপি, তা অধ্যয়ন করব, এবং এমন কিছু সরঞ্জাম তৈরি করার চেষ্টা করব যা আমাদের সময়কে আরও অর্থপূর্ণভাবে পরিচালনা করতে সহায়ক হবে। Among my first observations, I began with something that had been difficult for me as a child — the fact that our analog clocks display cycles of 12 hours, and that our cultural convention marks the start of each day at midnight.

On the other hand, from a natural perspective and based on the principle described in Genesis, the day actually begins after sunset. First comes the night after sunset, then dawn, and after that, the daytime.

With this idea in mind, I moved toward a broader understanding. First, my hypothesis was that the world is rebelling in how it wants to measure the passage of time.

This led me to the next thought: If Genesis describes the day as starting with the evening followed by morning, then this same pattern could apply to a week.

Thus, the first days could be the "night of the week" (to organize ourselves with caution), and the second half, the "day of the week" (to act boldly).

The same could apply to the design of a year: a cycle of contraction and expansion, like the heartbeat, with winter as a "night" for rest and planning, and summer as a "day" for work and harvest.

By October 4, at home I received a 24-hour clock I had ordered online, and based on it, I designed a proposal for an analog clock that would optimize time management.

Using this logic, I then adopted the ancient concept of specific hours (like the first, third, sixth hour in the day) and, at night, the idea of "watches" or blocks of time for rest. I concluded that a smart way to work would be to work for 2 hours after sunrise and then use 1 hour for rest.

My hypothesis is that this tool — though it may seem simple — can help us change a false paradigm about time and allow us to improve the way we approach each day, week, and year.

আমার প্রথম পর্যবেক্ষণগুলির মধ্যে, আমি এমন কিছু দিয়ে শুরু করেছিলাম যা আমার জন্য শিশুর সময় কঠিন ছিল
— এটি যে আমাদের অ্যানালগ ঘড়ি ১২ ঘণ্টার চক্রে সময় প্রদর্শন করে, এবং আমাদের সাংস্কৃতিক রীতি অনুযায়ী, প্রতিটি দিনের শুরু রাত ১২টায় হয়।

অন্যদিকে, একটি প্রাকৃতিক দৃষ্টিকোণ থেকে এবং সৃষ্টি বইয়ে বর্ণিত নীতির উপর ভিত্তি করে, দিন আসলে সূর্যান্তের পর শুরু হয়। প্রথমে সূর্যান্তের পর রাত আসে, তারপর ভোর হয়, এবং তারপর দিনের সময় আসে।

এই ধারণাটি মাথায় রেখে, আমি আরও বিস্তৃতভাবে ভাবতে শুরু করি। প্রথমে, আমার অনুমান ছিল যে পৃথিবী সময়ের গতিপথ পরিমাপ করার ক্ষেত্রে বিদ্রোহ করছে।

এরপর আমার মনে আরও একটি চিন্তা এল: যদি সৃষ্টি বইয়ে দিন সূর্যান্তের পর শুরু হয়ে ভোরের সাথে আসে, তাহলে এই একই প্যাটার্ন সপ্তাহের ক্ষেত্রেও প্রযোজ্য হতে পারে।

তাহলে, প্রথম দিনগুলি হতে পারে "সপ্তাহের রাত" (যাতে আমরা সতর্কতার সাথে নিজেদের সাজাতে পারি), এবং দ্বিতীয় অর্ধেক হতে পারে "সপ্তাহের দিন" (যাতে আমরা সাহসিকতার সাথে কাজ করতে পারি)।

এটাই হতে পারে বছরের ডিজাইনে প্রযোজ্য: সংকোচন ও সম্প্রসারণের একটি চক্র, যেমন হৃদস্পন্দন, যেখানে শীতকাল একটি "রাত" বিশ্রাম এবং পরিকল্পনার জন্য, এবং গ্রীষ্মকাল একটি "দিন" কাজ ও ফসল তোলার জন্য।

৪ অক্টোবর, বাড়িতে আমি একটি ২৪-ঘণ্টার ঘড়ি পেয়েছিলাম যা আমি অনলাইনে অর্ডার করেছিলাম, এবং তার ভিত্তিতে আমি একটি প্রস্তাবনা তৈরি করলাম একটি অ্যানালগ ঘড়ির জন্য যা সময় ব্যবস্থাপনাকে অপটিমাইজ করবে।

এই যুক্তি ব্যবহার করে, আমি পুরানো ধারণা অনুযায়ী নির্দিষ্ট সময় (যেমন প্রথম, তৃতীয়, ষষ্ঠ ঘণ্টা) গ্রহণ করলাম এবং রাতে "ওয়াচ" বা বিশ্রামের জন্য সময় ব্লকগুলির ধারণা গ্রহণ করলাম। আমি সিদ্ধান্তে এলাম যে কাজ করার একটি বুদ্ধিমন্তাপূর্ণ উপায় হবে সূর্যোদয়ের পর ২ ঘণ্টা কাজ করা এবং তারপর ১ ঘণ্টা বিশ্রাম নেওয়া।

আমার অনুমান হলো, এই সরঞ্জামটি — যদিও এটি সহজ মনে হতে পারে — আমাদের সময় সম্পর্কে একটি ভুল ধারণা পরিবর্তন করতে সহায়ক হতে পারে এবং এটি আমাদের প্রতিদিন, সপ্তাহে এবং বছরে সময়ের সাথে সম্পর্কিত পদ্ধতি উন্নত করতে সাহায্য করতে পারে।

You can view the prototype here: https://www.instagram.com/p/CUoLTLegCTo

In practice, Hebrews end their day at sunset. This makes it clear why they would end their year at an important astronomical point, like the September equinox in the Northern Hemisphere.

So, instead of just following the existing calendar, I imagined a system that reflected this perspective in a logical and visual way.

Just like sunset leads to darkness, the equinox represents the transition between light and darkness in a year. Therefore, I decided to represent the year with a circle, similar to my 24-hour analog clock. I drew a horizontal line where the equinoxes mark the shift between the two natural seasons.

On October 5, 2021, I published my first design of an annual solar calendar based on this principle.

One day later, another idea came to mind: the prophetic week of 2,520 days, covering seven years of 360 days each.

So, considering that the Hebrew natural year ends at the September equinox, I made a simple calculation on a spreadsheet. I tested it by using the year 2028 as a reference.

This led me to October 29, 2021, a starting point for my calendar, which was about to begin in just a couple of weeks.

On October 21, 2021, I decided to create a bilingual calendar, in Spanish and English.

I planned to share it on social media each year, adjusted to this 360-day cycle, as a celebration of everything I believe I had recognized and as an annual record.

Here it is in Spanish:

https://www.youtube.com/playlist?list=PL0HBf7EpEC6iFHAVZC5qSM7CaVdRTEJlr

Here it is in English:

https://www.youtube.com/playlist?list=PL0HBf 7EpEC6jiQtpyDOFVMdXfSNcXebbD আপনি এখানে প্রোটোটাইপটি দেখতে পারেন: https://www.instagram.com/p/CUoLTLegCTo/

প্রকৃতপক্ষে, ইহুদিরা তাদের দিন সূর্যান্তের মাধ্যমে শেষ করেন। এটি স্পষ্টভাবে দেখায় কেন তারা তাদের বছর একটি গুরুত্বপূর্ণ জ্যোতির্বৈজ্ঞানিক বিন্দুতে, যেমন সেপ্টেম্বর ইকুইনক্সে, শেষ করবে।

তাহলে, বিদ্যমান ক্যালেন্ডার অনুসরণ করার পরিবর্তে, আমি একটি সিস্টেম কল্পনা করেছিলাম যা এই দৃষ্টিভঙ্গি একটি যৌক্তিক ও চিত্রমূলক উপায়ে প্রতিফলিত করবে।

যেমন সূর্যান্ত অন্ধকারে পরিণত হয়, তেমনি ইকুইনক্স বছরজুড়ে আলো ও অন্ধকারের মধ্যে স্থানান্তরের প্রতীক। তাই, আমি সিদ্ধান্ত নিলাম বছরের প্রতীক হিসেবে একটি বৃত্ত ব্যবহার করতে, যেমন আমার ২৪-ঘণ্টার অ্যানালগ ঘড়ি। আমি একটি অনুভূমিক রেখা আঁকেছিলাম যেখানে ইকুইনক্সগুলো দুইটি প্রাকৃতিক মৌসুমের পরিবর্তন চিহ্নিত করে।

৫ অক্টোবর, ২০২১-এ, আমি এই নীতির উপর ভিত্তি করে একটি বার্ষিক সৌর ক্যালেন্ডারের প্রথম ডিজাইন প্রকাশ করি।

একদিন পর, আরেকটি ধারণা মনে এল: ২,৫২০ দিনের ভবিষ্যদ্বাণীমূলক সপ্তাহ, যা সাতটি ৩৬০ দিনের বছরকে অন্তর্ভুক্ত করে।

তাহলে, যেহেতু ইহুদিদের প্রাকৃতিক বছর সেপ্টেম্বর ইকুইনক্সে শেষ হয়, আমি একটি সাধারণ হিসাব করলাম একটি স্প্রেডশিটে। আমি এটি ২০২৮ সালের বছরটি রেফারেন্স হিসেবে ব্যবহার করে পরীক্ষা করেছি।

এটি আমাকে ২৯ অক্টোবর, ২০২১-এ নিয়ে গেল, যা আমার ক্যালেন্ডারের একটি শুরু পয়েন্ট ছিল, যা মাত্র কয়েক সপ্তাহের মধ্যে শুরু হতে চলেছিল।

২১ অক্টোবর, ২০২১-এ, আমি একটি দ্বিভাষিক ক্যালেন্ডার তৈরি করার সিদ্ধান্ত নিলাম, স্প্যানিশ এবং ইংরেজিতে।

আমি পরিকল্পনা করেছিলাম, প্রতি বছর এটি সোশ্যাল মিডিয়াতে শেয়ার করতে, এই ৩৬০ দিনের চক্রে সজ্জিত করে, যা আমি বিশ্বাস করি আমি যে সমস্ত কিছু চিনতে পেরেছিলাম তার উদযাপন হিসেবে এবং একটি বার্ষিক রেকর্ড হিসেবে।

এটি এখানে স্প্যানিশ ভাষায়: https://www.youtube.com/playlist?list=PLOHBf7EpEC6iF HAVZC5gSM7CaVdRTEJIr

এটি এখানে ইংরেজি ভাষায়: https://www.youtube.com/playlist?list=PLOHBf7EpEC6ji QtpyDOFVMdXfSNcXebbD On October 23, 2021, I published the results of all this research. Here is the Spanish version: https://eumartus.wordpress.com/jesus-is-king/change/resultados-de-reflexion-del-tiempo/

And here is the English version: https://eumartus.wordpress.com/jesus-is-king/change/results-of-thoughts-about-time/

On November 3, 2021, just a few days after the first video was posted, while thinking about the structure of time, another question arose: in chapters 6 to 19 of Revelation, John describes 21 events divided into three series of seven — seals, trumpets, and cups.

I wondered if a pattern of 21 events could be connected with the 2,520 days. So, I thought about dividing these days by this sequence of events, which resulted in segments of 120 days.

Following this idea as a hypothesis, I created a table to calculate events every 120 days, starting on October 29, 2021. This is the first time I'm sharing it:

২০২১ সালের ২৩ অক্টোবর, আমি এই সমস্ত গবেষণার ফলাফল প্রকাশ করি। এখানে স্প্যানিশ সংস্করণটি রয়েছে: https://eumartus.wordpress.com/jesus-isking/change/resultados-de-reflexion-del-tiempo/

এবং এখানে ইংরেজি সংস্করণটি রয়েছে: https://eumartus.wordpress.com/jesus-isking/change/results-of-thoughts-about-time/

২০২১ সালের ৩ নভেম্বর, প্রথম ভিডিওটি পোস্ট করার কয়েক দিন পর, যখন আমি সময়ের গঠন নিয়ে চিন্তা করছিলাম, আরেকটি প্রশ্ন উঠে আসে: প্রকাশিত বাণী প্রন্থের অধ্যায় ৬ থেকে ১৯ পর্যন্ত, যোহনা ২১টি ঘটনা বর্ণনা করেছেন, যেগুলি তিনটি সাতটি সিরিজে বিভক্ত — সিল, শিং, এবং কাপ।

আমি ভাবলাম, ২১টি ঘটনা যদি ২,৫২০ দিনের সাথে যুক্ত করা যায়। তাই, আমি এই ঘটনাগুলিকে এই সিরিজে ভাগ করার কথা ভাবলাম, যার ফলে ১২০ দিনের অংশে বিভক্ত হয়।

এই ধারণাটি একটি উপপতিষ্ঠিত তত্ত্ব হিসেবে গ্রহণ করে, আমি একটি সারণী তৈরি করি যা ১২০ দিনের মধ্যে ঘটনা গণনা করবে, ২০২১ সালের ২৯ অক্টোবর থেকে শুরু হয়ে। এটি আমি প্রথমবারের মতো শেয়ার করছি:

From	Event	То	Days	Year
2021-10-29	Seal 1	2022-02-26	120	
2022-02-26	Seal 2	2022-06-26	120	1
2022-06-26	Seal 3	2022-10-24	120	
2022-10-24	Seal 4	2023-02-21	120	
2023-02-21	Seal 5	2023-06-21	120	2
2023-06-21	Seal 6	2023-10-19	120	
2023-10-19	Seal 7	2024-02-16	120	
2024-02-16	Trumpet 1	2024-06-15	120	3
2024-06-15	Trumpet 2	2024-10-13	120	
2024-10-13	Trumpet 3	2025-02-10	120	
2025-02-10	Trumpet 4	2025-06-10	120	4
2025-06-10	Trumpet 5	2025-10-08	120	
2025-10-08	Trumpet 6	2026-02-05	120	
2026-02-05	Trumpet 7	2026-06-05	120	5
2026-06-05	Cup 1	2026-10-03	120	
2026-10-03	Cup 2	2027-01-31	120	
2027-01-31	Cup 3	2027-05-31	120	6
2027-05-31	Cup 4	2027-09-28	120	
2027-09-28	Cup 5	2028-01-26	120	
2028-01-26	Cup 6	2028-05-25	120	7
2028-05-25	Cup 7	2028-09-22	120	

থেকে	ঘটনা	প্রতি	দিন	বছর
yyyy- > 0- ২ あ	সীল ১	yyyy-o২-২৬	১২০	
yyyy-০২-২৬	সীল ২	yyyy-০৬-২৬	১২০	5
yyyy-০৬-২৬	সীল ৩	yyyy- \ 0- ২ 8	১২০	
yyyy- \ 0-\8	সীল ৪	yyyy-0 ২-২ ১	১২০	
yyyy-0\-\\\	সীল ৫	уууу-0 ७- ২১	১২০	২
уууу-0 ७- ২১	সীল ৬	уууу- > ०- > ৯	১২০	
yyyy-১০-১৯	সীল ৭	_{уууу-} ०২- ১ ৬	১২০	
yyyy-০২- ১ ৬	শিং ১	yyyy-0 ७-১৫	১২০	૭
уууу-0 ७- \$&	শিং ২	yyyy- \ 0- \७	১২০	
yyyy- ১ 0- ১৩	শিং ৩	yyyy-0 ২- \$0	১২০	
уууу-0 ২- \$0	শিং ৪	уууу-0 ७-\$ 0	১২০	8
уууу-0 ७- 50	শিং ৫	уууу-\$0-0Ъ	১২০	
уууу-\$0-0Ъ	শিং ৬	yyyy-0 ২-0 ৫	১২০	
yyyy-0 ২ -0৫	শিং ৭	_{yyyy} -0 & -0&	১২০	Œ
уууу-0 ७- 0 ৫	কাপ ১	yyyy- \ 0-0 \	১২০	
yyyy- \ 0-0 \	কাপ ২	yyyy-0 >-७>	১২০	
yyyy-0 >-७>	কাপ ৩	yyyy-0&- ७ \$	১২০	৬
yyyy-0&- ७ \$	কাপ ৪	yyyy-0ゐ- ২ ৮	১২০	
yyyy-o৯-২৮	কাপ ৫	yyyy-0\2\&	১২০	_
_{уууу-} 0\-২৬	কাপ ৬	_{yyyy-} ०৫-২৫	১২০	٩
_{yyyy-} ०৫-২৫	কাপ ৭	_{yyyy} -0৯-২২	\ <0	

If this hypothesis is correct, today, Saturday, November 9, would mean we are on day 17 of month 2 in year 4, or day 7 of week 6 in year 4.

Out of the 2,520 days, we have not yet reached the halfway point, as today would be 1,107 days in, almost 44% of the total since October 29, 2021.

There are still 1,413 days left, which is less than four years, until the equinox on September 22, 2028.

As I thought about this, I asked myself, "What significant event might have happened when, according to this count, the first seal was opened?" So, I searched the news for something that could resemble what John described.

In learning to reason, experts often warn us about "biases." Biases are mental traps that can affect how we think.

One of the most dangerous and common forms of self-deception we fall into when trying to understand something is the so-called "confirmation bias."

In simple terms, people tend to seek, interpret, or remember information that supports their beliefs or ideas. At the same time, we often ignore information that contradicts what we want to believe.

I am aware of this bias as I share this with you.

If October 29, 2021, marked a significant beginning, I started paying close attention to major global events on that date and afterward.

Since then, I have focused on observing important events worldwide, documenting them as historical events unfold.

I have noticed a surprising pattern in these events, as they seem to align in a cycle of about 120 days. Below is the table with the events I have recorded so far:

যদি এই ধারণাটি সঠিক হয়, তাহলে আজ, শনিবার, ৯ নভেম্বর, মানে আমরা ৪র্থ বছরে ২য় মাসের ১৭ তম দিন বা ৪র্থ বছরে ৬ষ্ঠ সপ্ত্যাহের ৭ম দিন রয়েছি।

২,৫২০ দিনের মধ্যে, আমরা এখনও অর্ধেক পৌঁছাইনি, কারণ আজ ১,১০৭ দিন চলে গেছে, যা অক্টোবর ২৯, ২০২১ থেকে মোটের প্রায় ৪৪%।

এখনও ১,৪১৩ দিন বাকি আছে, যা চার বছরের কম, সেপ্টেম্বর ২২, ২০২৮-এ মহাকর্ষাকৃতি (equinox) পর্যন্ত।

এই নিয়ে ভাবতে ভাবতে, আমি নিজেকে জিজ্ঞেস করলাম, "কোন গুরুত্বপূর্ণ ঘটনা ঘটেছিল যখন, এই গণনা অনুযায়ী, প্রথম সীল খুলেছিল?" তাই, আমি খবরের মধ্যে কিছু খুঁজলাম যা জন যা বর্ণনা করেছেন তা থেকে কিছুটা মিল হতে পারে।

যুক্তিসঙ্গতভাবে চিন্তা করার জন্য, বিশেষজ্ঞরা প্রায়ই আমাদের "পক্ষপাতিত্ব" সম্পর্কে সতর্ক করেন। পক্ষপাতিত্ব হচ্ছে মানসিক ফাঁদ যা আমাদের চিন্তাভাবনায় প্রভাব ফেলতে পারে।

আমাদের যে বিষয়গুলি বোঝার চেষ্টা করি, সেগুলোর মধ্যে সবচেয়ে বিপজ্জনক এবং সাধারণ আত্মবিশ্বাসী ভুলগুলির একটি হলো "পক্ষপাতিত্বের পক্ষ" (confirmation bias) l

সহজ ভাষায়, মানুষ সাধারণত এমন তথ্য খোঁজে, ব্যাখ্যা করে, বা মনে রাখে যা তাদের বিশ্বাস বা ধারণাকে সমর্থন করে। একদিকে, আমরা অনেক সময় সেই তথ্য উপেক্ষা করি যা আমাদের বিশ্বাসের বিরোধিতা করে।

আমি এই পক্ষপাতিত্বের বিষয়ে সচেতন যখন আমি এটি আপনার সাথে শেয়ার করছি।

যদি অক্টোবর ২৯, ২০২১ একটি গুরুত্বপূর্ণ সূচনা হয়ে থাকে, আমি তখন থেকে ওই তারিখে এবং পরবর্তী সময়ে বিশ্বজ্যডে বড বড ঘটনা লক্ষ্য করা শুরু করি।

তারপর থেকে, আমি বিশ্বব্যাপী গুরুত্বপূর্ণ ঘটনাগুলি পর্যবেক্ষণ করতে এবং সেগুলিকে ঐতিহাসিক ঘটনা হিসেবে নথিভুক্ত করতে মনোনিবেশ করেছি।

আমি এই ঘটনাগুলিতে একটি আশ্চর্যজনক প্যাটার্ন লক্ষ্য করেছি, কারণ তারা প্রায় ১২০ দিনের একটি চক্রে মিলিত হয়। নিচে সেই ঘটনাগুলির তালিকা দেওয়া হয়েছে, যা আমি এখন পর্যন্ত রেকর্ড করেছি:

Date	Num	Symbol	Event	Reference
2021-10-29	1	Seal	Elon Musk becomes the richest person in the world	Rev 6:1-2
2022-02-26	2	Seal	Russia-Ukraine War	Rev 6:3-4
2022-06-26	3	Seal	Global inflation	Rev 6:5-6
2022-10-24	4	Seal	Xi Jinping renews third term, Taiwan tensions	Rev 6:7-8
2023-02-21	5	Seal	Spiritual revival in U.S. university campuses	<u>Rev 6:9-11</u>
2023-06-21	6	Seal	Global heat wave	Rev 6:12-17; 7:1-17
2023-10-19	7	Seal	Israel-Palestine War; Annular Solar Eclipse in America	<u>Rev 8:1-5</u>
2024-02-16	1	Trumpet	Wildfires in Chile; Heat wave; Auroras	<u>Rev 8:6-7</u>
2024-06-15	2	Trumpet	Houthi naval conflict; Chinese-Filipino ship incident; russian ships in Cuba	<u>Rev 8:8-9</u>
2024-10-13	3	Trumpet	Tsuchinshan-Atlas comet near Earth; hurricanes; river crisis in Ukraine	<u>Rev 8:10-11</u>
2025-02-10	4	Trumpet		Rev 8:12-13
2025-06-10	5	Trumpet		<u>Rev 9:1-12</u>
2025-10-08	6	Trumpet		Rev 9:13-21; 10:1-11; 11:1-14
2026-02-05	7	Trumpet		Rev 11-14
2026-06-05	1	Cup		Rev 15:1-8; 16:1-2
2026-10-03	2	Cup		<u>Rev 16:3</u>
2027-01-31	3	Cup		<u>Rev 16:4-7</u>
2027-05-31	4	Cup		<u>Rev 16:8-9</u>
2027-09-28	5	Cup		Rev 16:10-11
2028-01-26	6	Cup		Rev 16:12-16
2028-05-25	7	Cup		Rev 16:17-21; 17:1-18; 18:1-24
2028-09-22				Rev 19:1-21

তারিখ	নম্বর	চিহ্ন	ঘটনা	Reference
уууу- ১ ০-২৯		সীল	ইলন মাস্ক বিশ্বের সবচেয়ে ধনী ব্যক্তি হয়ে উঠেছেন	প্রকাশিত বাক্য 6:1-2
уууу-0 ২- ২৬		সীল	রাশিয়া-ইউক্রেন যুদ্ধ	প্রকাশিত বাক্য 6:3-4
уууу-0 ७ -২ ७		সীল	বিশ্বব্যাপী মুদ্রাস্ফীতি	প্রকাশিত বাক্য 6:5-6
yyyy- \ 0-\\$8	8	সীল	শি জিনপিং তার তৃতীয় মেয়াদ পুনর্নবীকরণ, তাইওয়ান উত্তেজনা	প্রকাশিত বাক্য 6:7-8
yyyy-0\-\-\\	œ	সীল	মার্কিন বিশ্ববিদ্যালয় ক্যাম্পাসে আধ্যাত্মিক পুনর্জাগরণ	প্রকাশিত বাক্য 6:9-11
уууу-0 ७- ২ ১	৬	সীল	বিশ্বব্যাপী তাপপ্ৰবাহ	প্রকাশিত বাক্য 6:12- 17; 7:1-17
уууу- ১ 0- ১ ৯	٩	সীল	ইস্রায়েল-ফিলিস্তিন যুদ্ধ; আমেরিকায় আংগুলের সূর্যগ্রহণ	প্রকাশিত বাক্য 8:1-5
yyyy-0২- ১ ৬	5	সিঁদুর	চিলিতে বন্যা; তাপপ্রবাহ; অরোরা	প্রকাশিত বাক্য 8:6-7
уууу-0 ७-\$ &	২	সিঁদুর	হুথি সামুদ্রিক সংঘর্ষ; চীনা-ফিলিপিনো জাহাজ ঘটনা; কিউবায় রাশিয়ান জাহাজ	প্রকাশিত বাক্য ৪:৪-৭
yyyy- > 0- > 0	0	সিঁদুর	তুষিনশান-অ্যাটলাস ধূমকেতু পৃথিবীর কাছে; হারিকেন; ইউক্রেনে নদী সংকট	প্রকাশিত বাক্য 8:10- 11
yyyy-0 ২-ऽ 0	8	সিঁদুর		প্রকাশিত বাক্য 8:12-
		~		<u>13</u>
уууу-0 ७-\$ 0		সিঁদুর <i>শ</i> ্ৰ		প্রকাশিত বাক্য 9:1-12
уууу-\$0-0Ъ	ড	সিঁদুর		প্রকাশিত বাক্য 9:13- 21; 10:1-11; 11:1-14
yyyy-0 ২ -0 ৫	٩	সিঁদুর		প্রকাশিত বাক্য 11-14
уууу-0 ७ -0 ৫	2	কাপ		প্রকাশিত বাক্য 15:1- <u>8; 16:1-2</u>
yyyy- \ 0-0 ৩	২	কাপ		প্রকাশিত বাক্য 16:3
yyyy-0 >-७>	•	কাপ		প্রকাশিত বাক্য 16:4-7
yyyy-0&- ७ \$	8	কাপ		প্রকাশিত বাক্য 16:8-9
yyyy- ० ৯-২৮	¢	কাপ		প্রকাশিত বাক্য 16:10- <u>11</u>
yyyy- ०১ -২৬	৬	কাপ		প্রকাশিত বাক্য 16:12- 16
yyyy-0&- \&	٩	কাপ		প্রকাশিত বাক্য 16:17- 21; 17:1-18; 18:1-24
yyyy-0 ৯ -২২				প্রকাশিত বাক্য 19:1- 21

I want to emphasize that this is only a hypothesis, and I am not claiming to know the exact day or hour when the Son of Man will come.

By the way, when Jesus said this a long time ago, it was years before He gave His revelation to John. I am also not saying that I can show you exactly what John saw in that revelation, or that my interpretation is the only possible one.

Even more, I don't think I have greater insight than theologians who hold onto the belief that they will be "raptured" before the first year of the "great tribulation."

This hypothesis, however, suggests that we may already be experiencing it, and things aren't unfolding the way any of us have imagined.

As I have shown many times in this letter, I have made mistakes in judgment, and I do not hesitate to admit that, like any human being, I am prone to errors of omission.

Still, I am amazed at how accurately these global events continue to happen at regular intervals of 120 days as time passes.

Additionally, it's clear that I have not had any direct involvement in these events, nor have I caused them to happen.

Despite a small gap at the beginning (possibly because I used 360-day years instead of the natural 365), I have noticed that events are aligning with greater accuracy over time as we get closer to September 22, 2028.

A clear example of this precision is the appearance of the Atlas comet in the sky, which occurred exactly on October 13. This coincides with the reference to the "bitter" star, which we have recently seen reflected in political conflicts, like what happened in Spain following the DANA storm.

There is one more idea I have been exploring, which strengthens the idea of using the year 28 as a reference point, along with the founding of the State of Israel on May 14, 1948.

আমি এটা জোর দিয়ে বলতে চাই যে এটি শুধুমাত্র একটি অনুমান, এবং আমি দাবি করছি না যে আমি জানি যে মানবপুত্র কবে এবং কখন আসবেন।

যাইহোক, যীশু অনেক বছর আগে এটি বলেছিলেন, এটি ছিল সেই সময়ের অনেক বছর আগে যখন তিনি জনকে তাঁর প্রকাশনা দিয়েছিলেন। আমি এইটাও বলছি না যে আমি আপনাকে ঠিক যেমন জন দেখেছিলেন সেই প্রকাশনাটি দেখাতে পারি, অথবা যে আমার ব্যাখ্যা একমাত্র সঠিক ব্যাখ্যা।

এছাড়াও, আমি মনে করি না যে আমি সেই সমস্ত তাত্ত্বিকদের চেয়ে বেশি কিছু জানি যারা বিশ্বাস করেন যে তাঁরা "ধর্মদ্রোহী সময়ের" প্রথম বছরে "রেপচার্ড" (আকাশে উঠানো) হবেন।

তবে, এই অনুমানটি বলে যে আমরা হয়তো ইতিমধ্যে সেই পরিস্থিতি অভিজ্ঞতা করছি, এবং ঘটনা আমাদের কল্পনা অনুযায়ী ঘটছে না।

যেমন আমি অনেকবার এই চিঠিতে দেখিয়েছি, আমি বিচার করা ভুল করেছি, এবং আমি একটুও দ্বিধা করি না এটি স্বীকার করতে যে, যেকোনো মানুষের মতো, আমি ভলের প্রতি প্রবণ।

তবে, আমি অবাক হয়েছি যে কীভাবে এই বৈশ্বিক ঘটনা গুলি ১২০ দিনের মধ্যে নিয়মিত বিরতিতে ঘটছে এবং সময়ের সাথে এগুলি ঘটছে।

এছাড়া, এটা পরিষ্কার যে এই ঘটনা গুলিতে আমি কোনও সরাসরি অংশগ্রহণ করিনি, এবং আমি এই ঘটনাগুলিকে ঘটানোর জন্য কিছু করি নি।

সাথে সাথে, শুরুতে কিছুটা ব্যবধান ছিল (সম্ভবত কারণ আমি ৩৬০ দিনের বছরের পরিবর্তে প্রাকৃতিক ৩৬৫ দিনের বছর ব্যবহার করেছি), তবে আমি লক্ষ্য করেছি যে সময়ের সাথে সাথে ঘটনাগুলি আরও সঠিকভাবে একত্রিত হচ্ছে, যেহেতু আমরা ২২ সেপ্টেম্বর, ২০২৮-এর দিকে এগিয়ে যাচ্ছি।

এই নির্ভুলতার একটি স্পষ্ট উদাহরণ হলো Atlas ধূমকেতুর আকাশে আবির্ভাব, যা ঠিক ১৩ অক্টোবর ঘটেছিল। এটি "তিতো" তারকাটি উল্লেখ করার সাথে মিলে যায়, যা আমরা সম্প্রতি রাজনৈতিক সংঘর্ষের মধ্যে দেখেছি, যেমন স্পেনে DANA ঝড়ের পরে যা ঘটেছিল।

আর একটি ধারণা আছে যা আমি অন্বেষণ করছি, যা ১৯৪৮ সালের ১৪ মে ইসরায়েল রাষ্ট্র প্রতিষ্ঠার সাথে ২০২৮ সালের বছরকে একটি রেফারেন্স পয়েন্ট হিসাবে ব্যবহার করার ধারণাটিকে শক্তিশালী করে। When Jesus spoke about the destruction of the Temple and said He would raise it up in three days (John 2:19), many interpret this not only as a reference to His resurrection but also as a hint of a future, significant change.

In the second letter of Peter, there is a reference to Psalm 90:4, which says that one day for the Lord is like a thousand years.

This leads some people to expect that, when two thousand years have passed since Christ's resurrection, something significant and supernatural might happen.

This brings up an important question about calculating these years accurately, especially because many believe that our human calendar has errors that could hide the exact timing of any prophetic dates, making it nearly impossible to track without a trained eye.

According to my calculations, today, Saturday, November 9, 2024, is the 9th day of the 7th month in the year 1996 after Christ's Resurrection.

I will now explain how I arrived at this conclusion.

First, while the historical existence of Jesus is not seriously questioned by historians, the exact dates of His crucifixion and resurrection are still a matter of debate.

One key event in this timeline is the death of Herod the Great, the Edomite who ruled Judea as a vassal of Rome when Jesus was born. Historians estimate this occurred around the year 4 before the "common era," which apparently puzzles any common calculation.

One year after Herod's death, the roman Emperor Augustus divided the region among Herod's successors.

To make matters more complicated, there is no "year 0" in our calendar, meaning the timeline moves directly from -1 to 1.

For example, if Jesus was 3 years old in the year - 1, then when He turned 4, it was already the year 1.

যীশু যখন মন্দিরের ধ্বংস সম্পর্কে বলেছিলেন এবং বলেছিলেন যে তিনি তিন দিনে এটিকে পুনর্নির্মাণ করবেন (যোহন ২:১৯), অনেকেই এটি কেবল তাঁর পুনরুত্থানের রেফারেন্স হিসেবে নয়, বরং ভবিষ্যতের একটি গুরুত্বপূর্ণ পরিবর্তনের ইঙ্গিত হিসেবে ব্যাখ্যা করেন।

পেট্রসের দ্বিতীয় চিঠিতে, একটি উল্লেখ আছে যেহেতু মজিদ ৯০:৪ বলে যে, "প্রভুর কাছে এক দিন এক হাজার বছরের মতো।"

এটি কিছু মানুষকে আশা করতে প্ররোচিত করে যে, যীশুর পুনরুত্থান থেকে দুই হাজার বছর পার হওয়ার পর কিছু গুরুত্বপূর্ণ এবং অতিপ্রাকৃত ঘটনা ঘটতে পারে।

এটি একটি গুরুত্বপূর্ণ প্রশ্ন উত্থাপন করে, সেই প্রশ্ন হল এই বছরগুলোকে সঠিকভাবে হিসাব করা, বিশেষত কারণ অনেকেই বিশ্বাস করেন যে আমাদের মানবিক ক্যালেন্ডারে ত্রুটি রয়েছে যা কোনো ভবিষ্যদ্বাণী সম্পর্কিত সঠিক সময় নির্ধারণে বাধা সৃষ্টি করতে পারে, এবং এর ফলে, প্রশিক্ষিত চোখ ছাড়া তা ট্র্যাক করা প্রায় অসম্ভব হয়ে পডে।

আমার হিসাব অনুযায়ী, আজ, শনিবার, ৯ নভেম্বর ২০২৪, হল খ্রিস্টের পুনরুত্থানের পর ১৯৯৬ সালের সপ্তম মাসের নবম দিন।

এখন আমি বুঝিয়ে দেব কিভাবে আমি এই সিদ্ধান্তে পৌঁছলাম।

প্রথমত, যীশুর ঐতিহাসিক অস্তিত্ব ইতিহাসবিদদের দ্বারা গুরুতরভাবে প্রশ্নবিদ্ধ নয়, তবে তাঁর ক্রুশবিদ্ধ এবং পনরুত্থানের সঠিক তারিখ এখনও বিতর্কের বিষয়।

এই সময়সীমার একটি গুরুত্বপূর্ণ ঘটনা হল হেরোড দ্য গ্রেটের মৃত্যু, যিনি এডোমাইট ছিলেন এবং যীশুর জন্মের সময় রোমের ভাসাল হিসাবে ইহুদিয়া শাসন করছিলেন। ইতিহাসবিদরা অনুমান করেন যে এটি "সাধারণ যুগের" ৪ বছর আগে ঘটেছিল, যা সাধারণ হিসাবকে বিভ্রান্ত করে।

হেরোডের মৃত্যুর এক বছর পরে, রোমান সম্রাট আগাস্টাস হেরোডের উত্তরাধিকারীদের মধ্যে অঞ্চলটি ভাগ করেন।

এমনকি আরও জটিল করার জন্য, আমাদের ক্যালেন্ডারে কোনো "শূন্য বছর" নেই, যার মানে হলো সময়রেখা সরাসরি -১ থেকে ১ এ চলে যায়।

যেমন, যদি যীশু -১ সালে ৩ বছর বয়সী ছিলেন, তবে যখন তিনি ৪ বছর পূর্ণ করলেন, তখন সেটি হয়ে গিয়েছিল ১ বছর। This reveals a possible margin of error in how we calculate the years of anyone's life from that time.

And there's more. When we closely examine Jesus' age at the time of His crucifixion, another question arises.

In 2 Samuel 5:4-5, it says that David began to reign at age thirty and ruled for forty years.

This made me question the commonly accepted idea that Jesus was 33 years old when He wore the crown of thorns.

In fact, there is no clear basis for claiming He was 33, except for a later interpretation of Luke 3:23, which mentions that Jesus was "about 30 years old."

With this reference, it can be understood that 27 years old also meets the description of being "about" 30.

There is also no certainty that His ministry lasted 3.5 years. This assumption only comes from counting the number of feasts where His words and miracles were recorded in the Gospels.

Since Jesus fulfilled everything written about Him in the Law, the Psalms, and the Prophets, I tend to think He was around 30.5 years old at the time of the crucifixion—similar to His father David—rather than the number 33.

The proposal of an age of 33 feels forced and is closer to the Masonic use of that number to signify the highest rank members reach in those groups.

In Matthew 12:40, Jesus says that just as Jonah spent three days and three nights in the belly of a fish, the Son of Man would spend the same amount of time in the heart of the earth.

This implies a precise calculation:

Jesus had His last supper on the night of Nisan 14. He was then arrested early in the morning, tried during that morning, crucified and suffered for several hours, and was buried before sunset on that same day, Nisan 14.

এটি প্রকাশ করে যে, সেই সময়কালে কোনো মানুষের জীবনের বছর হিসাব করার ক্ষেত্রে একটি সম্ভাব্য ত্রুটির মার্জিন থাকতে পারে।

এবং আরো কিছু। যখন আমরা যীশুর ক্রুশবিদ্ধ হওয়ার সময় তাঁর বয়স নিবিড়ভাবে পরীক্ষা করি, তখন আরেকটি প্রশ্ন উঠে আসে।

২ শামুয়েল ৫:৪-৫-এ বলা হয়েছে যে, দাউদ ত্রিশ বছর বয়সে রাজত্ব শুরু করেছিলেন এবং ৪০ বছর শাসন করেছিলেন।

এটি আমাকে সেই সাধারণ ধারণাটির প্রতি সন্দেহ সৃষ্টি করল, যা বলে যে যীশু ৩৩ বছর বয়সে কাঁটার মুকুট পরেছিলেন।

আসলে, তিনি ৩৩ বছর ছিলেন বলে দাবি করার জন্য কোনও স্পষ্ট ভিত্তি নেই, শুধুমাত্র লুকা ৩:২৩-এর এক পরবর্তী ব্যাখ্যার কারণে, যেখানে বলা হয়েছে যে, যীশু "প্রায় ৩০ বছর বয়সী" ছিলেন।

এই রেফারেন্সের মাধ্যমে, এটা বোঝা যায় যে ২৭ বছর বয়সও "প্রায়" ৩০ বছর বয়সের বর্ণনার সাথে মেলে।

এছাড়াও, কোনো নিশ্চয়তা নেই যে তাঁর মন্ত্রণালয় ৩.৫ বছর স্থায়ী হয়েছিল। এই অনুমানটি শুধু ঐসব উৎসবের সংখ্যা গণনা করার মাধ্যমে এসেছে, যেখানে তাঁর কথা এবং আশ্চর্যজনক কাজগুলো সুসমাচারে রেকর্ড করা হয়েছে।

যেহেতু যীশু আইনের, সভ Psalms, এবং প্রেরিতদের মধ্যে যা কিছু লেখা ছিল তা পূর্ণ করেছেন, আমি মনে করি যে তাঁর ক্রুশবিদ্ধ হওয়ার সময় তাঁর বয়স ৩০.৫ বছর ছিল–যেমন তাঁর পিতা দাউদের বয়স ছিল–৩৩ বছর না।

৩৩ বছর বয়সের প্রস্তাবটি জোরালো মনে হয় এবং এটি মেসোনিক গ্রুপগুলির মধ্যে সর্বোচ্চ র্যাঙ্কের সদস্যরা পৌঁছানোর জন্য ওই সংখ্যার ব্যবহার থেকে বেশি সম্পর্কিত।

মথি ১২:৪০-এ যীশু বলেন যে, যেমন যোণা মাছের পেটে তিন দিন ও তিন রাত কার্টিয়েছিলেন, তেমনই মানবপুত্র পথিবীর গভীরে একই সময় কাটাবেন।

এটি একটি সঠিক হিসাবের ইঙ্গিত দেয়:

যীশু তাঁর শেষ আহার করেছিলেন নিশানের ১৪ তারিখের রাতে। তারপর তিনি সকালে গ্রেপ্তার হন, সেই সকালে বিচারাধীন হন, ক্রুশবিদ্ধ হন এবং কয়েক ঘণ্টা কষ্ট ভোগ করেন, এবং সেই একই দিনে, নিশানের ১৪ তারিখে সুর্যাস্তের আগেই তাঁকে সমাধি দেয়া হয়। At the start of Nisan 15, as the sun set, the Jews celebrated the Passover lamb meal, beginning the Feast of Unleavened Bread, a very important day of rest.

Counting three full days and nights—from the end of Nisan 14 to the end of Nisan 17—we deduce that the resurrection would have occurred on Saturday, Nisan 17, showing He is the Lord of the Sabbath.

However, as first-born, He also shows Himself as Lord of the first day of the week because, according to the written accounts, Mary Magdalene was the first to find the empty tomb on the morning of the following day after Sabbath.

Moreover, Christ Jesus continued to appear to many of His disciples over the following weeks during the first day of the week to establish the sacrament of celebrating him on Sundays.

Christ Jesus spent time with them, eating and drinking, both indoors and outdoors, while they worked or traveled, confirming the truth of His resurrection in many different settings.

Using artificial intelligence, I developed a code to identify the years that meet a specific criterion, and I will explain it below.

The goal of the code is to determine if, in a given year of our era, the 14th of Nisan on the Hebrew calendar falls on a Wednesday according to the Gregorian calendar.

To do this, the code checks if the 14th of Nisan falls on the fourth day of the Hebrew week (Sunday is 1, Monday is 2, and so on), and if it corresponds to the same Wednesday on the Gregorian calendar. In the years where both conditions are met, the code will print those years as valid.

নিসান ১৫ এর শুরুতে, সূর্যান্তের সময়, ইহুদিরা পাসওভার মেষের খাবার উদযাপন করেছিল, যা আটা ছাড়া রুটির উত্সবের শুরু ছিল, একটি খুব গুরুত্বপূর্ণ বিশ্রামের দিন।

৩টি পূর্ণ দিন ও রাত গোনার পর–নিসান ১৪ এর শেষ থেকে নিসান ১৭ এর শেষ পর্যন্ত–আমরা অনুমান করি যে পুনরুত্থান শনিবার, নিসান ১৭ তারিখে ঘটেছিল, যা দেখায় যে তিনি শব্বাতের প্রভূ।

তবে, প্রথম পুত্র হিসেবে, তিনি সপ্তাহের প্রথম দিনের প্রভু হিসেবেও আত্মপ্রকাশ করেন, কারণ লিখিত বর্ণনা অনুসারে, মেরি ম্যাগদালিন পরবর্তী দিন সকালে, শব্বাতের পর প্রথমে খালি সমাধি খুঁজে পান।

আরও যা রয়েছে, খ্রীষ্ট যীশু পরবর্তী সপ্তাহগুলিতে অনেক তাঁর শিষ্যের কাছে সপ্তাহের প্রথম দিন বার বার আত্মপ্রকাশ করেছিলেন, সান্ধ্যভোজের মাধ্যমে তাঁকে সানডে বা রবিবার উদযাপন করার বিধি প্রতিষ্ঠা করতে।

খ্রীষ্ট যীশু তাঁদের সঙ্গে সময় কাটিয়েছিলেন, খাবার খেয়েছিলেন ও পান করেছিলেন, ভিতরে এবং বাইরে, তাঁরা যখন কাজ করতেন বা ভ্রমণ করতেন, একাধিক পরিবেশে তাঁর পুনরুত্থানের সত্যতা নিশ্চিত করেছিলেন।

কৃত্রিম বুদ্ধিমন্তা ব্যবহার করে, আমি একটি কোড তৈরি করেছি যা একটি নির্দিষ্ট মানদণ্ড পূর্ণকারী বছর চিহ্নিত করে, এবং আমি এটি নীচে ব্যাখ্যা করব।

কোডটির লক্ষ্য হল এই নির্ধারণ করা যে, আমাদের সময়গণনার কোনো এক বছরে, হিব্রু ক্যালেন্ডারের ১৪ নিসান গ্রেগোরিয়ান ক্যালেন্ডারে বুধবারের দিন পড়ছে কি না।

এটি করার জন্য, কোডটি পরীক্ষা করে যে, ১৪ নিসান হিব্রু সপ্তাহের চতুর্থ দিন (রবিবার হলো ১, সোমবার হলো ২, এবং তদ্রূপ) পড়ছে কিনা এবং এটি গ্রেগোরিয়ান ক্যালেন্ডারের একই বুধবারের সাথে মিলছে কি না। যেসব বছরে উভয় শর্ত পূর্ণ হয়, কোডটি সেই বছরগুলিকে বৈধ হিসেবে মুদ্রণ করবে।

```
python
import math
def calculate_passover_date_and_weekday(gregorian_year):
   # Adjust for 3760 years from the Hebrew calendar
  hebrew_year = gregorian_year - 3760
  # Calculate the date of Passover in the Hebrew calendar
  m = 1
  n = hebrew\_year
  k = \text{math.floor}((12 * n + 17) \% 19)
  c = \text{math.floor}(n / 100)
  k1 = \text{math.floor}((3 * c + 5) / 4)
  k2 = \text{math.floor}(8 * c + 13)
  k3 = \text{math.floor}((15 * k) - k1 - k2)
  k4 = \text{math.floor}((4 * n + k3 + 30) \% 7)
  d = \text{math.floor}(114 + 30 * k + k3 + k4)
  # Adjust for the nightfall, as the Hebrew day starts at sunset
  d += 1
  # Assign the month and day for Passover
  passover_month = 4 # Nisan
  passover_day = d
  if d < 31:
     passover_month = 3 # Adar II
  elif d == 31:
     if k = 0 and (k3 + k4) > 0:
       passover_month = 3 # Adar II
  elif d == 32:
     passover_month = 2 # Adar
  elif d == 33:
     passover_month = 3 # Adar II
  # Calculate the weekday in the Hebrew calendar (Sunday = 1, Monday = 2, etc.)
  weekday\_hebrew = ((passover\_day + math.floor(13 * (passover\_month + 1) / 5) + k) \% 7) + 1
   # Condition for Wednesday at 19:01 on the fourth Hebrew day
  if weekday_hebrew == 4:
     # Translate Hebrew day to common name
     common_days = ["Sunday", "Monday", "Tuesday", "Wednesday", "Thursday", "Friday", "Saturday"]
     weekday_name_hebrew = common_days[weekday_hebrew - 1]
     return {
        "gregorian_year": gregorian_year,
        "hebrew_date": f"Nisan {passover_day}",
        "sunset_time": "19:01",
        "weekday": weekday_hebrew,
        "weekday_name": weekday_name_hebrew
     }
  else:
     return None
# Range of Gregorian years to check
valid\_years = []
for gregorian_year in range(25, 36):
  result = calculate_passover_date_and_weekday(gregorian_year)
  if result:
     valid_years.append(result)
# Print the valid years with the required format
print("Here are the calculation results:")
print("Hebrew Date\tGregorian Year\tSunset Time\tWeekday\tCommon Weekday Name")
for result in valid_years:
print(f"{result|'hebrew_date']}\t{result|'gregorian_year']}\t{result|'sunset_time']}\t{result|'weekday']}\t{result|'weekday_name']}'')
```

I could be wrong, however, according to my calculations, between the years 25 and 35 of our era, only in the years 28 and 31 does the condition hold that, at 19:01, which is our Wednesday night, it aligns with the fourth day of the Hebrew week.

Here are the details of the calculation results:

আমি ভুল হতে পারি, তবে আমার হিসাব অনুসারে, আমাদের সময়গণনায় ২৫ এবং ৩৫ বছরের মধ্যে, শুধুমাত্র ২৮ এবং ৩১ বছরেই এমন শর্ত পূর্ণ হয় যে, ১৯:০১-এ, যা আমাদের বুধবার রাত, এটি হিব্রু সপ্তাহের চতুর্থ দিনের সাথে মিলবে।

এখানে হিসাবের ফলাফলের বিস্তারিত তুলে ধরা হলো:

Hebrew date	Gregorian year	Sunset common hour	Day of the week	Common day of the week
Nisan 14, 3785	25	19:01	Sixth	Friday
Nisan 14, 3786	26	19:01	Fifth	Thursday
Nisan 14, 3787	27	19:01	Third	Tuesday
Nisan 14, 3788	28	19:01	Fourth	Wednesday
Nisan 14, 3789	29	19:01	Sabbath	Saturday
Nisan 14, 3790	30	19:01	Fifth	Thursday
Nisan 14, 3791	31	19:01	Fourth	Wednesday
Nisan 14, 3792	32	19:01	Second	Monday
Nisan 14, 3793	33	19:01	First	Sunday
Nisan 14, 3794	34	19:01	Sabbath	Saturday
Nisan 14, 3795	35	19:01	Fifth	Thursday

হিব্রু তারিখ	গ্রেগরীয় বছর	সাধারণ সূর্যাস্ত সময়	য সপ্তাহের	দিন সাধারণ সপ্তাহের দিন
নিসান ১৪, ৩৭৮৫	২৫	১৯:০১	ষষ্ঠ	শুক্রবার
নিসান ১৪, ৩৭৮৬	২৬	১৯:০১	পঞ্চম	বৃহস্পতিবার
নিসান ১৪, ৩৭৮৭	২৭	১৯:০১	তৃতীয়	মঙ্গলবার
নিসান ১৪, ৩৭৮৮	২৮	১৯:০১	চতুর্থ	বুধবার
নিসান ১৪, ৩৭৮৯	২৯	১৯:০১	শাবাত	শনিবার
নিসান ১৪, ৩৭৯০	% 0	১৯:০১	পঞ্চম	বৃহস্পতিবার
নিসান ১৪, ৩৭৯১	७५	১৯:০১	চতুর্থ	বুধবার
নিসান ১৪, ৩৭৯২	৩২	১৯:০১	দ্বিতীয়	সোমবার
নিসান ১৪, ৩৭৯৩	७७	১৯:০১	প্রথম	রবিবার
নিসান ১৪, ৩৭৯৪	80	১৯:০১	শাবাত	শনিবার
নিসান ১৪, ৩৭৯৫	৩৫	১৯:০১	পঞ্চম	বৃহস্পতিবার

If we want to pick the date of 31 AD, with the restriction of King Herod the Great's death, Christ would have had to be crucified at the age of 33. If we put these considerations in a chronological table, my calculation is that, consistent with criticisms that Christ's birth could not have been around the winter solstice. My estimate is that Christ was born during the Feast of Tabernacles, around the equinox, in early October of the year 4 BCE.

যদি আমরা ৩১ খ্রিস্টাব্দের তারিখটি নির্বাচন করতে চাই, এবং কিং হেরোড দ্য গ্রেটের মৃত্যুর সীমাবদ্ধতা বিবেচনায় রাখি, তবে খ্রিষ্টকে ৩৩ বছর বয়সে ক্রুশে মারা যেতে হতো। যদি আমরা এই বিষয়গুলো একটি কালানুক্রমিক সারণীতে উপস্থাপন করি, তবে আমার হিসাব অনুযায়ী, খ্রিষ্টের জন্ম শীতকালীন সমাধি (উত্তরাধিকারী) সময়ে হতে পারে না, এই সমালোচনার সাথে সামঞ্জস্য রেখে, আমি অনুমান করি যে খ্রিষ্ট সম্ভবত তাবু উৎসবের সময়, সমপ্রতিক সৌরবর্ষে, ৪ খ্রিস্টপূর্বের অক্টোবরের প্রথম দিকে জন্মগ্রহণ করেছিলেন।

If we accept that His ministry lasted 3.5 years, then He was anointed as king and priest when He turned 27, in the year 24 of our calendar.

Like King David, He was crowned at the age of 30. The date of the coronation is Nisan 14, and He rose from the dead on April 29, in the year 28 of our calendar.

I may have made a mistake in some part of the code. I could also be wrong in this entire hypothesis. If that's the case, in a few years, when we look back, we will laugh about all of this. However, if what I am presenting is correct and the hypothesis is true, I believe it has the potential to change the understanding of certain people's lives, as well as the way they view work, investment, and expectations about the future.

That's why I want to emphasize that I am not trying to predict the future, nor do I consider myself a prophet. And I'm not trying to impress anyone. In reality, the only gain from exploring these topics here is to share something that has the potential to be an interesting deduction.

I am just passionate about numbers and calculations, and I have an immense curiosity to understand reality. The way my brain was designed allows me to have enough discipline to focus on topics I find interesting, even if that means questioning our most basic and common notions about how life works.

* * *

An algorithm to redeem lost time as a risk management strategy

If the hypothesis of the previous idea is true, then we all face an essential question of our existence: "If the return of the Lord is inevitable and each day brings us closer, am I prepared to give an account of my life?"

This thought is not insignificant because it invites deep reflection. So, one might ask other similar questions: What have I done with what God has placed in my hands, under my authority and responsibility? Why did I allow myself to make so many mistakes, waste so much time, or make such bad decisions in the past?

যদি আমরা গ্রহণ করি যে তাঁর মন্ত্রণালয় ৩.৫ বছর ছিল, তবে তিনি ২৭ বছর বয়সে, আমাদের ক্যালেন্ডার অনুযায়ী ২৪ বছর, রাজা এবং যাজক হিসেবে অঙ্কিত হয়েছিলেন।

রাজা ডেভিডের মতো, তিনি ৩০ বছর বয়সে মুকুটিত হন। তাঁর মুকুটের তারিখ ছিল নিসান ১৪, এবং তিনি ২৮ বছর, আমাদের ক্যালেন্ডার অনুযায়ী, এপ্রিল ২৯-এ মৃত্যুর পর পুনরুত্থিত হন।

আমি কোডের কিছু অংশে ভুল করতে পারি। আমি হয়তো এই পুরো ধারণাতেই ভুল হতে পারি। যদি তা হয়, কিছু বছর পর, যখন আমরা পিছনে ফিরে তাকাবো, আমরা এই সব নিয়ে হাসবো। তবে, যদি আমি যা উপস্থাপন করছি তা সঠিক হয় এবং ধারণাটি সত্যি হয়, আমি বিশ্বাস করি যে এটি কিছু মানুষের জীবনের বোঝাপড়া এবং তাদের কাজ, বিনিয়োগ এবং ভবিষ্যতের প্রতি দৃষ্টিভঙ্গি পরিবর্তন করতে পারে।

এজন্য আমি এটি জোর দিয়ে বলতে চাই যে আমি ভবিষ্যদ্বাণী করার চেষ্টা করছি না, এবং আমি নিজেকে একজন নবী ভাবি না। এবং আমি কাউকে প্রভাবিত করার চেষ্টা করছি না। বাস্তবে, এই বিষয়গুলো এখানে অনুসন্ধান করার একমাত্র লাভ হচ্ছে এমন কিছু শেয়ার করা যা একটি আকর্ষণীয় অনুমান হতে পারে।

আমি শুধু সংখ্যায় এবং গণনায় আগ্রহী, এবং বাস্তবতা বোঝার জন্য আমার একটি অসীম কৌতৃহল রয়েছে। যেভাবে আমার মস্তিষ্ক ডিজাইন করা হয়েছে, তাতে আমাকে এমন বিষয়গুলোতে মনোযোগ দিতে যথেষ্ট শৃঙ্খলা দেয়, যেগুলো আমি আকর্ষণীয় মনে করি, এমনকি তা আমাদের জীবনের মৌলিক এবং সাধারণ ধারণাগুলো সম্পর্কে প্রশ্ন তোলার মতোই হোক।

* * *

হারা সময় পুনরুদ্ধারের জন্য একটি অ্যালগরিদম, যা একটি ঝুঁকি ব্যবস্থাপনা কৌশল হিসেবে কাজ করে

যদি পূর্ববর্তী ধারণাটি সত্য হয়, তবে আমরা সকলেই আমাদের অস্তিত্বের একটি মৌলিক প্রশ্নের মুখোমুখি হচ্ছি: "যদি প্রভুর আগমন অনিবার্য হয় এবং প্রতিটি দিন আমাদের কাছাকাছি নিয়ে আসে, আমি কি আমার জীবন সম্পর্কে হিসাব দেওয়ার জন্য প্রস্তুত?"

এই চিন্তা তুচ্ছ নয়, কারণ এটি গভীর প্রতিফলনের দিকে আহ্বান করে। তাই, কেউ হয়তো অন্য কিছু মিলত প্রশ্ন করতে পারে: আমি কি করেছি সেই সব কিছুর সঙ্গে যা ঈশ্বর আমার হাতে দিয়েছেন, আমার কর্তৃত্ব এবং দায়িত্বের মধ্যে? কেন আমি এত ভুল করতে দিলাম, এত সময় নম্ট করলাম, অথবা অতীতে এত খারাপ সিদ্ধান্ত নিলাম?

An inevitable reality for everyone is death, but the problem with it is that we tend to avoid thinking about it by distracting ourselves or even by idolizing false things. However, that doesn't prevent us from having to face it someday.

In fact, these questions may seem similar to those a believer with a terminal illness might ask himself.

The questions raised are not trivial if we accept the possibility of the supernatural. As you can see, the hypothesis from the previous idea led me to a significant reflection, and my conclusion was clear:

Jesus Himself warns us in Matthew 24 about the importance of staying vigilant, and so, I decided that I don't want to face that moment unprepared, unaware, or asleep. Therefore, I understood that it's never too late to act.

I want to share some examples of how one can redeem wasted time, if, like me, you come to a similar conclusion. I am not sharing these to boast or show off, but to document my experience and perhaps inspire someone else to do something similar.

What you read next may actually be more of a timeline of what John the Baptist referred to as bearing "fruits of repentance," but what I have gained so far has amazed me, and it has everything to do with what we will do in Bina.

To date, I have tried to do everything humanly possible to reach as many people as possible with the message of Christ.

However, I have learned that the value is not in the number of people reached or how many disciples you've made, but in acting in obedience to the guidance of the Holy Spirit to do God's will for a specific situation and moment.

Each one of us has unique talents and abilities, and comparisons don't help anything.

প্রত্যেকের জন্য একটি অনিবার্থ বাস্তবতা হলো মৃত্যু, তবে এর সাথে সমস্যা হলো যে আমরা এতে চিন্তা করতে এড়িয়ে চলি, নিজেদের ব্যস্ত রাখার মাধ্যমে বা কখনও মিথ্যা জিনিসে পূজা করার মাধ্যমে। তবে, এর কারণে এটা আমাদের সামনে আসবে না, এমনটা নয়।

বাস্তবিকভাবে, এই প্রশ্নগুলি সেগুলির মতো মনে হতে পারে যেগুলি একজন বিশ্বাসী তার শেষ রোগে আক্রান্ত হলে নিজের কাছে প্রশ্ন করতে পারে।

এই প্রশ্নগুলি তুচ্ছ নয়, যদি আমরা অতিপ্রাকৃতের সম্ভাবনাকে মেনে নিই। যেমন আপনি দেখতে পাচ্ছেন, পূর্ববর্তী ধারণাটি আমাকে একটি গুরুত্বপূর্ণ প্রতিফলনে নিয়ে গেছে, এবং আমার সিদ্ধান্ত ছিল স্পষ্ট:

যীশু নিজে মথি ২৪-এ আমাদের সতর্ক থাকার গুরুত্ব সম্পর্কে সতর্ক করেছেন, এবং তাই, আমি সিদ্ধান্ত নিয়েছি যে আমি প্রস্তুত না হয়ে, অজ্ঞতায় বা ঘুমিয়ে সেই মুহূর্তটির মুখোমুখি হতে চাই না। সুতরাং, আমি বুঝতে পেরেছি যে কখনই দেরি হয়নি কাজ শুরু করার জন্য।

আমি কিছু উদাহরণ শেয়ার করতে চাই কীভাবে কেউ নম্ট সময় পুনরুদ্ধার করতে পারে, যদি আপনি, আমার মতো, এমন একটি সিদ্ধান্তে পৌঁছান। আমি এগুলি গর্ব করার জন্য বা প্রদর্শন করার জন্য শেয়ার করছি না, বরং আমার অভিজ্ঞতা ডকুমেন্ট করার জন্য এবং হয়তো অন্য কাউকে কিছু অনুরূপ কাজ করতে অনুপ্রাণিত করার জন্য।

আপনি যা পরবর্তীতে পড়বেন তা আসলে জন প্রবর্তকের বলা "অনুশোচনার ফল" ধারণার একটি টাইমলাইন হতে পারে, তবে যা আমি এখন পর্যন্ত লাভ করেছি তা আমাকে অবাক করেছে, এবং এর সবকিছুই আমাদের বি'না-এ কীকরব তার সাথে সম্পর্কিত।

আজ পর্যন্ত, আমি যতটা সম্ভব বেশি মানুষকে খ্রিস্টের বার্তা পৌঁছানোর জন্য যতটুকু মানবিকভাবে সম্ভব, চেষ্টা করেছি।

তবে, আমি শিখেছি যে মূল্য সংখ্যার মধ্যে নেই, বা আপনি কতজন শিষ্য তৈরি করেছেন তাতেও নেই, বরং পবিত্র আত্মার নির্দেশনায় ঈশ্বরের ইচ্ছা অনুযায়ী একটি নির্দিষ্ট পরিস্থিতি এবং মুহূর্তে কাজ করার মধ্যে রয়েছে।

আমাদের প্রত্যেকের নিজস্ব অনন্য প্রতিভা এবং দক্ষতা রয়েছে, এবং তুলনা কিছুই সাহায্য করে না। In my opinion, what matters are the small and humble steps because the gospel works like a mustard seed or like a little yeast that transforms the whole dough.

We can also think of any action related to the gospel as a chain reaction, similar to a nuclear reaction, that has an impact like compound growth, which leads to eternal value because we are talking about the Kingdom of Heaven.

For example, even though I have less than 2,000 subscribers on my Facebook page, thanks to using advertising and several organic techniques, I have reached over 700,000 people. https://www.facebook.com/GuillermoEstefani Monarrez

I believe that, although the numbers are modest when compared to more popular pages, I am convinced that this effort has been timely and has contributed, in some way, to some of the changes we see in the current reality.

In January 2022, I set myself a goal: to review each chapter of "Mere Christianity" by C.S. Lewis and record a series of explanatory videos for each one.

Lewis is considered one of the most influential theologians of the 20th century, and in this work, he clearly and deeply addresses the arguments of modern atheism, offering a solid and relevant Christian response.

Between January and February of that year, I worked on developing content that I hope will serve as a resource for those seeking a deeper understanding of Christian thought in today's world.

The most interesting thing about this work is that Lewis examines what Christianity really is, among other topics such as the foundation of Christian morality, the virtues that support it, and the hope we have by being part of God's people.

The series is available on YouTube for those who want to explore Lewis' approach, chapter by chapter.

https://www.youtube.com/playlist?list=PL0HBf 7EpEC6g-08VMxBa0f54AkFUVQEcY আমার মতে, যা গুরুত্বপূর্ণ তা হলো ছোট এবং নম্র পদক্ষেপগুলি, কারণ ইভাঞ্জেলিয়াম সরিষার বীজের মতো কাজ করে বা যেমন একটু খামির পুরো আটা পরিবর্তন করে।

আমরা যেকোনো ইভাঞ্জেলিয়াম সম্পর্কিত কাজকে একটি চেইন রিঅ্যাকশন হিসেবে ভাবতে পারি, যা নিউক্লিয়ার প্রতিক্রিয়ার মতো একটি প্রভাব ফেলতে পারে, এবং যা যৌগিক বৃদ্ধির মতো প্রভাব তৈরি করে, যা চিরকালীন মূল্য নিয়ে আসে, কারণ আমরা আকাশের রাজ্য সম্পর্কে কথা বলছি।

যেমন, যদিও আমার ফেসবুক পেজে ২,০০০ এর কম সাবস্ক্রাইবার আছে, বিজ্ঞাপন এবং বিভিন্ন অর্গানিক কৌশল ব্যবহার করার জন্য, আমি ৭০০,০০০ এরও বেশি মানুষকে পৌঁছাতে পেরেছি।

https://www.facebook.com/GuillermoEstefaniMonarrez

আমি বিশ্বাস করি যে, যদিও সংখ্যাগুলি আরও জনপ্রিয় পেজের তুলনায় সামান্য, আমি নিশ্চিত যে এই প্রচেষ্টা সময়মতো ছিল এবং বর্তমান বাস্তবতায় কিছু পরিবর্তনে কোনো না কোনোভাবে অবদান রেখেছে।

জানুয়ারী ২০২২ এ, আমি একটি লক্ষ্য স্থির করি: সি.এস. লুইসের "মের ক্রিস্টিয়ানিটি" প্রতিটি অধ্যায় পর্যালোচনা করা এবং প্রতিটির জন্য একটি ব্যাখ্যামূলক ভিডিও সিরিজ রেকর্ড করা।

লুইসকে ২০তম শতাব্দীর সবচেয়ে প্রভাবশালী ধর্মতত্ত্ববিদদের মধ্যে একজন হিসাবে বিবেচনা করা হয়, এবং এই কাজটিতে, তিনি আধুনিক নাস্তিকতার যুক্তিগুলি স্পষ্ট এবং গভীরভাবে আলোচনা করেছেন, একটি দৃঢ় এবং প্রাসঙ্গিক খ্রিস্টীয় প্রতিক্রিয়া প্রদান করেছেন।

সেই বছরের জানুয়ারী এবং ফেব্রুয়ারির মধ্যে, আমি এমন একটি বিষয়বস্তু তৈরি করতে কাজ করেছি যা আমি আশা করি আজকের বিশ্বে খ্রিস্টীয় চিন্তাধারা সম্পর্কে গভীর ধারণা খোঁজার জন্য একটি উতস হিসেবে কাজ করবে।

এই কাজটির সবচেয়ে আকর্ষণীয় দিক হলো যে লুইস খ্রিস্টধর্ম আসলে কী, তা পরীক্ষা করেন, এবং অন্যান্য বিষয়ের মধ্যে খ্রিস্টীয় নৈতিকতার ভিত্তি, সেই নৈতিকতার সমর্থনকারী গুণাবলী, এবং আমরা ঈশ্বরের জনগণের অংশ হওয়ার মাধ্যমে যে আশা পাই তা নিয়ে আলোচনা করেন।

এই সিরিজটি ইউটিউবে উপলব্ধ, যারা লুইসের দৃষ্টিভঙ্গি অধ্যায় ধরে অধ্যায় অনুসন্ধান করতে চান, তাদের জন্য। https://www.youtube.com/playlist?list=PL0HBf7EpEC 6g-08VMxBa0f54AkFUVQEcY From March to May of 2022, I focused on another important work of modern Christian apologetics: "The Case for Christ" by Lee Strobel.

This book documents and proves the historical evidence and arguments about the life of Christ, His death, and His resurrection.

Inspired by Strobel's work, I created another series of videos where I added additional evidence and reasoning that, in my opinion, further strengthen the case presented by Strobel.

This material is also available on YouTube, as an invitation to dive deeper into the evidence and reflect.

https://www.youtube.com/playlist?list=PL0HBf 7EpEC6j9Rx 3g7iIslcI-2volpAQ

From May to July, my focus shifted again, this time to the principles of Christian stewardship.

I felt the need to document and share the principles that I believe are essential for living a life of stewardship in all areas, especially in relation to material things and finances.

This collection of videos is also available on YouTube, and it aims to offer a practical and accessible perspective for those who want to live with a sense of responsibility and Christian purpose.

https://www.youtube.com/playlist?list=PL0HBf 7EpEC6jb Ov 5aS7x28TVstIIPCS

At the same time, between April and June 2022, I started another project: recording the Bible in Spanish so that it could be available on Spotify.

The possibility that anyone, anywhere with internet access, could listen to the Bible in a modern language seemed invaluable to me.

So far, more than 2,300 people in 50 countries have played these audio recordings about 26,000 times. This project has been an unexpected privilege; I never imagined that I could read the Scriptures to so many people at once.

২০২২ সালের মার্চ থেকে মে মাস পর্যন্ত, আমি আধুনিক খ্রিস্টীয় প্রতিরক্ষা তত্ত্ববিদ্যার আরেকটি গুরুত্বপূর্ণ কাজের উপর মনোযোগ দিই: লি স্ট্রোবেলের "দ্য কেস ফর ক্রাইস্ট" বইটি।

এই বইটি খ্রিস্টের জীবন, তাঁর মৃত্যু এবং তাঁর পুনরুত্থান সম্পর্কিত ঐতিহাসিক প্রমাণ এবং যুক্তি উপস্থাপন ও প্রমাণিত করে।

স্ট্রোবেলের কাজ দ্বারা অনুপ্রাণিত হয়ে, আমি আরেকটি ভিডিও সিরিজ তৈরি করেছি যেখানে আমি অতিরিক্ত প্রমাণ এবং যুক্তি যোগ করেছি, যা আমার মতে, স্ট্রোবেল দ্বারা উপস্থাপিত মামলাটি আরও শক্তিশালী করে।

এই সামগ্রীটি ইউটিউবে পাওয়া যায়, এটি প্রমাণে আরও গভীরভাবে ডুব দেওয়ার এবং চিন্তা করার জন্য একটি আমন্ত্রণ হিসেবে।

https://www.youtube.com/playlist?list=PL0HBf7EpEC 6j9Rx_3g7ilslcI-2yolpAQ

মে থেকে জুলাই পর্যন্ত, আমার মনোযোগ আবার অন্য দিকে পরিবর্তিত হয়, এবার খ্রিস্টীয় ব্যবস্থাপনার নীতিগুলির উপর।

আমি অনুভব করেছিলাম যে, আমি যে নীতিগুলিকে অত্যন্ত গুরুত্বপূর্ণ মনে করি, সেগুলি নথিভুক্ত করা এবং শেয়ার করা উচিত, যা জীবনের প্রতিটি ক্ষেত্রে, বিশেষ করে উপকরণ এবং অর্থনৈতিক বিষয়ে ব্যবস্থাপনা করতে সহায়ক।

এই ভিডিওগুলির সংগ্রহটি ইউটিউবে উপলব্ধ, এবং এটি একটি বাস্তবসম্মত ও সহজবোধ্য দৃষ্টিভঙ্গি দেওয়ার লক্ষ্য রাখে, যাদের খ্রিস্টীয় দায়িত্ব ও উদ্দেশ্য সহ জীবন যাপন করতে চায়।

https://www.youtube.com/playlist?list=PL0HBf7EpEC 6jb Oy 5aS7x28TVstllPCS

একই সময়ে, ২০২২ সালের এপ্রিল থেকে জুন মাসের মধ্যে, আমি আরেকটি প্রকল্প শুরু করি: স্প্যানিশ ভাষায় বাইবেল রেকর্ড করা যাতে এটি স্পটিফাইতে উপলব্ধ হতে পারে।

এটি ভাবতে আমি অনেকই মূল্যবান মনে করেছিলাম যে, যেকোনো ব্যক্তি, যেকোনো স্থানে, যদি তার ইন্টারনেট অ্যাক্সেস থাকে, তাহলে তারা বাইবেলটি একটি আধুনিক ভাষায় শুনতে পারে।

এখন পর্যন্ত, ৫০টি দেশে ২,৩০০ এরও বেশি মানুষ এই অডিও রেকর্ডগুলি প্রায় ২৬,০০০ বার শোনেছে। এই প্রকল্পটি একটি অপ্রত্যাশিত সম্মান ছিল; আমি কখনো কল্পনা করিনি যে আমি একসঙ্গে এত লোককে বাইবেল পড়ে শোনাতে পারব। To make it easier to listen, I've organized playlists on Spotify.

https://open.spotify.com/playlist/2FfP5XIvCB yNrAxYJYslx0?si=48933ba98042468a

Here's one playlist dedicated exclusively to the New Testament based on this podcast.

https://open.spotify.com/playlist/6y2IxKiXrgN OZZvXhHVKkH?si=6b84e3d4d2664845

On August 28, 2022, after two weeks, I finished the manuscript of a book I titled "How to Value Your Days? (or How to Recover from Lost Time)."

I used the reflections I had made about time to create a simple thesis: a manual with a practical method for using our days, weeks, and seasons wisely.

My main discovery here is an algorithm based on questions, which tries to follow the order in which God made everything in one week, and I called it "the creative week."

After years of wrong decisions, I believe it is possible to recover lost time using a method that encourages decisions based on applying wisdom.

https://www.amazon.com/dp/B0BD1V2GS7

I show this algorithm in the following table, but for practical purposes, bear in mind that the explanations are in the book. শোনা সহজ করতে, আমি স্পটিফাইতে প্লেলিস্টগুলি সংগঠিত করেছি।

https://open.spotify.com/playlist/2FfP5XlvCByNrAxYJ Yslx0?si=48933ba98042468a

এখানে একটি প্লেলিস্ট রয়েছে যা একমাত্র নতুন অধ্যায়ের উপর ভিত্তি করে এই পডকাস্টের সাথে সম্পর্কিত।

https://open.spotify.com/playlist/6y2lxKiXrgNOZZvXhHVKkH?si=6b84e3d4d2664845

২০২২ সালের ২৮ আগস্ট, দুই সপ্তাহ পরে, আমি একটি বইয়ের হাতে লেখা শেষ করেছি, যার শিরোনাম দিয়েছিলাম "আপনার দিনগুলিকে কীভাবে মূল্যায়ন করবেন? (অথবা হারানো সময় থেকে কীভাবে পুনরুদ্ধার করবেন)।"

আমি সময় নিয়ে যে ভাবনা-চিন্তা করেছিলাম, তার উপর ভিত্তি করে একটি সহজ তত্ত্ব তৈরি করেছি: আমাদের দিন, সপ্তাহ, এবং ঋতু ব্যবহার করার জন্য একটি কার্যকরী পদ্ধতির সাথে একটি ম্যানুয়াল।

এখানে আমার প্রধান আবিষ্কার হলো একটি অ্যালগরিদম, যা প্রশ্নের ভিত্তিতে কাজ করে, এবং যা ঈশ্বর যেভাবে এক সপ্তাহে সবকিছু তৈরি করেছিলেন, সেইভাবে কাজ করার চেষ্টা করে। আমি একে "সজনশীল সপ্তাহ" বলেছি।

বছরের পর বছর ভুল সিদ্ধান্ত নেওয়ার পর, আমি বিশ্বাস করি যে এটি সম্ভব হারানো সময় পুনরুদ্ধার করা, এমন একটি পদ্ধতির মাধ্যমে যা সিদ্ধান্ত নেওয়ার সময় প্রজ্ঞা প্রয়োগে উৎসাহিত করে।

https://www.amazon.com/dp/B0BD1V2GS7

আমি এই অ্যালগরিদমটি পরবর্তী টেবিলে প্রদর্শন করেছি, তবে কার্যকরী উদ্দেশ্যে, মনে রাখবেন যে ব্যাখ্যাগুলি বইটিতে রয়েছে।

To use this tool properly, the approach is as follows: "In prayer time, ask the Holy Spirit for help to answer the following questions..."

			At night,	At dawn,
#	Day	Focus	before sleep	before working
1.	Firstborn	What can I do today to celebrate Christ Jesus as the Firstborn?	(Saturday night) What is the ONE thing I can do this week to expand the kingdom of Heaven on Earth?	What is the ONE significant achievement for this week if everything goes well?
2.	Clear	Decide how to overcome the main obstacle.	(Sunday night) What is the main obstacle in my heart that hinders me from accomplishing the ONE thing I need to do this week?	How can I address the main obstacle preventing me from accomplishing the ONE thing I must do this week?
		Choose the ONE	(Monday night)	
3.	Sort out	category that will have the most impact on the desired outcome.	Which area of my heart am I strongest in and willing to compromise to achieve the ONE thing?	Which area am I strongest in and willing to sacrifice to achieve the ONE thing?
4.	Systems	Implement the simplest approach to accomplish the ONE thing.	(Tuesday night) What should be the sole focus in my heart to expand the kingdom of Heaven in the simplest way?	Are there any overlooked factors hindering my focus on the ONE thing?
5.	Multiply	Share the opportunity to accomplish the ONE thing.	(Wednesday night) What hinders me in my heart from placing what I have in the hands of Christ Jesus to bless it?	If limited to two hours of work per day due to a heart attack, what's the ONE thing I should prioritize and how can I delegate the rest?
6.	Culminate	Do something wonderful	(Thursday night) Where in my life does the mighty hand of the Lord Jesus require a miracle?	What is the ONE thing that would make this task wonderful?
7.	Rest	Embrace mercy	(Friday night) Who is the person I feel owes me the most, and how much do they owe me?	How can I celebrate that Christ Jesus is the Lord of Rest?

এই টুলটি সঠিকভাবে ব্যবহার করার জন্য, পদ্ধতিটি নিম্নরূপ: "প্রার্থনার সময়, নিম্নলিখিত প্রশ্নের উত্তর দিতে সাহায্যের জন্য পবিত্র আত্মার কাছে জিজ্ঞাসা করুন..."

#	দিন	মনোযোগ	ঘুমানোর আগে রাতে	কাজ শুরুর আগে ভোরে
>	প্রথমসন্তান	আজ আমি কী করতে	(শনিবার রাতে) আমি এই সপ্তাহে কী	যদি সবকিছু ঠিকঠাক চলে, তবে
		পারি যাতে খ্রিস্ট	একক কাজ করতে পারি যা পৃথিবীতে	এই সপ্তাহে আমার একক
		যীশুকে প্রথমসন্তান	স্বর্গরাজ্য সম্প্রসারণ করবে?	উল্লেখযোগ্য অর্জন কী হবে?
		হিসেবে উদযাপন		
		করি?		
২	পরিষ্কার	প্ৰধান বাধা কীভাবে	(রবিবার রাতে) আমার হৃদয়ে কী প্রধান	কীভাবে আমি সেই প্রধান বাধা
		অতিক্রম করব তা	বাধা রয়েছে যা আমাকে এই সপ্তাহে	মোকাবিলা করতে পারি যা আমাকে
		সিদ্ধান্ত নিন।	একক কাজ সম্পন্ন করতে বাধা দেয়?	এই সপ্তাহে একক কাজটি করতে
				বাধা দিচ্ছে?
•	সাজানো	সেই একক বিভাগটি	(সোমবার রাতে) আমার হৃদয়ে কোন	কোন এলাকায় আমি সবচেয়ে
		চয়ন করুন যা	এলাকায় আমি সবচেয়ে শক্তিশালী এবং	শক্তিশালী এবং একক কাজটি
		সবচেয়ে বড় প্রভাব	একক কাজটি অর্জন করতে আপোষ	অর্জন করতে ত্যাগ করতে প্রস্তুত?
		ফেলবে কাঙিক্ষত	করতে ইচ্ছুক?	
		ফলাফলে।		
8	ব্যবস্থা	একক কাজটি সম্পন্ন	(মঙ্গলবার রাতে) স্বর্গরাজ্য সম্প্রসারণের	কি এমন কোনো অবহেলিত
		করার জন্য সব্চেয়ে	জন্য আমার হৃদয়ে কী একমাত্র	উপাদান আছে যা আমার একক
		সহজ পদ্ধতি	মনোযোগী হওয়া উচিত, সবচেয়ে	কাজটির প্রতি মনোযোগী হওয়া
		বাস্তবায়ন করুন।	সহজভাবে?	থেকে বাধা দিচ্ছে?
¢	গুণিতক	একক কাজটি সম্পন্ন	(বুধবার রাতে) আমার হৃদয়ে কী বাধা	যদি হৃদরোগের কারণে দিনে মাত্র
		করার সুযোগ ভাগ	রয়েছে যা আমাকে খ্রিস্ট যীশুর হাতে যা	
		করুন।	আছে তা দেওয়ার জন্য?	তবে কী একক কাজটি আমি
				অগ্রাধিকার দেব এবং বাকি অংশ
				কীভাবে আমি প্রতিনিধিত্ব করতে
				পারি?
৬	চূড়ান্ত	কিছু বিশ্ময়কর কাজ	(বৃহস্পতিবার রাতে) আমার জীবনে	কী একক কাজটি হবে যা এই
		করুন।	কোথায় প্রভু যীশুর মহাশক্তি একটি	কাজটিকে বিশ্ময়কর করে তুলবে?
			অলৌকিক ঘটনা প্রয়োজন?	
٩	বিশ্ৰাম	দয়া গ্রহণ করুন।	(শুক্রবার রাতে) আমি কোন ব্যক্তিকে	কীভাবে আমি উদযাপন করতে
			মনে করি সবচেয়ে বেশি দেনা আছে	পারি যে খ্রিস্ট যীশু বিশ্রামের প্রভু
			এবং তারা কত দেনা?	

A couple of days after finishing this book, a persistent question came to my mind: "Given that this book describes the reality, what should my priority be?"

I soon came across a report from 2021 that gave an impressive number: of the more than 8 billion adults in the world, around 1.6 billion identified as members of the Christian Church.

With that number in mind, on August 30, I wrote an essay thinking about the size of the task of preaching the gospel for the Christian church in the 21st century.

এই বইটি শেষ করার কিছুদিন পর, আমার মনে একটি প্রশ্ন বারবার আসতে শুরু করল: "যেহেতু এই বইটি বাস্তবতা বর্ণনা করে, তাহলে আমার অগ্রাধিকার কী হওয়া উচিত?"

আমি শীঘ্রই ২০২১ সালের একটি রিপোর্ট পেলাম, যেখানে একটি চমকপ্রদ সংখ্যা উল্লেখ করা হয়েছিল: বিশ্বের ৮ বিলিয়নেরও বেশি প্রাপ্তবয়স্ক মানুষের মধ্যে প্রায় ১.৬ বিলিয়ন মানুষ খ্রিস্টান গির্জার সদস্য হিসেবে নিজেদের চিহ্নিত করেছেন।

এই সংখ্যা মাথায় রেখে, ৩০ আগস্ট, আমি একটি প্রবন্ধ লিখেছিলাম যেখানে ২১শ শতাব্দীতে খ্রিস্টান গির্জার জন্য evangelism (যীশুর বাণী প্রচার) করার কাজের আকার নিয়ে ভাবনাচিন্তা করেছিলাম। Using logic, to achieve total evangelization in 150 weeks, it can be calculated that a growth rate of +1.1% per week for the Christian church would be needed.

After carefully considering the matter and praying about it, my conclusion was that the most logical and practical method to achieve this seemed to be the following: one believer of the current Christian Church reaching one non-believer each year.

The process of the algorithm doesn't require software but is repeated with a simple and logical pattern:

- In the first year, one believer could share the gospel with three non-believing friends, expecting at least one of them to accept it.
- In the second year, two believers would communicate the gospel to six nonbelievers, expecting that two would accept it.
- In the third year, three believers would share the message with nine people, thus completing the task on a global scale.

I also remember that, from September to December 2022, while I was writing this manual, the state of Durango was going through a financial crisis. It was said that the previous government had left the public finances in ruins, and overall, there was a sense of pessimism and depression throughout the city.

In the middle of this situation, I focused on documenting a simple method of evangelism for anyone, regardless of their temperament.

During September 2022, I worked on shaping this plan into a personal evangelism manual, for which I received wonderful help and feedback from several members of the Christian church in Durango. যুক্তির সাহায্যে, ১৫০ সপ্তাহে পূর্ণ ইভাঞ্জেলাইজেশন অর্জন করতে, এটি হিসাব করা যায় যে, খ্রিস্টান গির্জার জন্য প্রতি সপ্তাহে +১.১% হারে বৃদ্ধি প্রয়োজন।

এই বিষয়টি গভীরভাবে বিবেচনা করার পর এবং এ সম্পর্কে প্রার্থনা করার পর, আমার সিদ্ধান্ত ছিল যে এটি অর্জন করার সবচেয়ে যৌক্তিক এবং বাস্তবসম্মত পদ্ধতি হলো: বর্তমান খ্রিস্টান গির্জার একজন বিশ্বাসী প্রতি বছর একজন অবিশ্বাসীকে পৌঁছানো।

এই অ্যালগরিদমের প্রক্রিয়া সফটওয়্যার ছাড়াই কাজ করে, এবং এটি একটি সাধারণ এবং যৌক্তিক প্যাটার্নে পুনরাবৃত্তি হয়:

- প্রথম বছরে, একজন বিশ্বাসী তার তিনজন অবিশ্বাসী বন্ধুর কাছে ইভাঞ্জেলিজম শেয়ার করতে পারেন, এবং আশা করা হয় যে তাদের মধ্যে অন্তত একজন এটি গ্রহণ করবে।
- দ্বিতীয় বছরে, দুইজন বিশ্বাসী ছয়জন
 অবিশ্বাসীকে ইভাঞ্জেলিজম শেয়ার করবেন,
 এবং আশা করা হয় য়ে দুইজন এটি গ্রহণ
 করবে।
- তৃতীয় বছরে, তিনজন বিশ্বাসী নয়জন মানুষকে মেসেজ শেয়ার করবেন, এভাবে এটি বিশ্বব্যাপী সম্পন্ন হবে।

আমি আরও মনে রাখি যে, সেপ্টেম্বর থেকে ডিসেম্বর ২০২২ পর্যন্ত, যখন আমি এই ম্যানুয়ালটি লিখছিলাম, তখন দুরাঙ্গো রাজ্যে আর্থিক সংকটের মধ্য দিয়ে যাচ্ছিল। বলা হয়েছিল যে পূর্ববর্তী সরকার জনসাধারণের আর্থিক অবস্থা ধ্বংস করে গিয়েছিল, এবং সাধারণভাবে, শহরজুডে হতাশা এবং নিম্নমুখী মনোভাব ছিল।

এই পরিস্থিতির মধ্যে, আমি একটি সাধারণ ইভাঞ্জেলিজম পদ্ধতি ডকুমেন্ট করার উপর মনোযোগ দিচ্ছিলাম, যা যেকোনো ব্যক্তির জন্য উপযোগী, তাদের মনোবৃত্তি নির্বিশেষে।

২০২২ সালের সেপ্টেম্বর মাসে, আমি এই পরিকল্পনাটিকে একটি ব্যক্তিগত ইভাঞ্জেলিজম ম্যানুয়ালে রূপান্তরিত করার উপর কাজ করছিলাম, যার জন্য আমাকে দুরাঙ্গো শহরের খ্রিস্টান গির্জার অনেক সদস্যের দারুণ সাহায্য এবং প্রতিক্রিয়া পেয়েছিলাম। Roxana, a friend and a fellow shareholder of Bina, reviewed the final text on October 28, and on October 30, it was published, along with illustrations by Juan Pablo Robles, which he had completed about the Beatitudes of Jesus. https://www.amazon.com/dp/B0BP2Y3TC5

After finishing the book, one day while washing the dishes at my parents' house, my mother joked, suggesting that I write about the "fruit of the Holy Spirit."

Then, in November 2022, during a trip to Guadalajara, I had a conversation with Santiago Castillo, who mentioned something about Ray Dalio and his book "Principles."

This motivated me to read Dalio's work, which I had once put aside, and from that reading, an idea came to me: to write a Christian response to his approach, which I felt was colored with pantheistic ideas.

My book, "Principles for Living in the Spirit," was published in December 2022 and offers a Christian perspective, which I believe is more realistic than Dalio's. Although I respect Dalio a lot, I think he ignores the reality of the Holy Spirit, which makes his work incomplete.

https://www.amazon.com/dp/B0BP1GL58T/

During that trip in November, while returning to Durango on the Zacatecas highway, I listened to the song "No Longer Slaves" by Zack Williams, recorded live in a Tennessee prison.

https://open.spotify.com/intles/track/1e2WZAaJXIFAk5801jJyM7?si=fbe45c c56f954344

Something resonated deeply inside me, and I thought: "No one has as much time to reflect on what matters as those who are in prison."

So, I concluded that, unlike my acquaintances who I sent the 2021 book "He Is," the guys at prison would be more than interested to pay attention to the message of the book.

রোক্সানা, একজন বন্ধু এবং বিনার সহ-মালিক, ২৮ অক্টোবর চূড়ান্ত পাঠ পর্যালোচনা করেন, এবং ৩০ অক্টোবর এটি প্রকাশিত হয়, সাথে ছিলেন হুয়ান পাবলো রোব্লেসের অঙ্কিত চিত্রগুলি, যা তিনি যীশুর আশীর্বাদগুলি সম্পর্কে সম্পন্ন করেছিলেন।

https://www.amazon.com/dp/B0BP2Y3TC5

বইটি শেষ করার পর, একদিন আমি আমার পিতামাতার বাড়িতে বাসন ধুতে থাকাকালীন, আমার মা হাস্যরস করে বলেছিলেন, "পবিত্র আত্মার ফল সম্পর্কে লিখো।"

তারপর, ২০২২ সালের নভেম্বর মাসে, গুয়াদালাজারা যাওয়ার সময়, আমি সান্তিয়াগো কান্তিলোর সঙ্গে একটি আলাপ করেছিলাম, যিনি রে ডালিও এবং তার বই "প্রিন্সিপলস" সম্পর্কে কিছু বলেছিলেন।

এটি আমাকে ডালিওর কাজ পড়তে উদ্বুদ্ধ করেছিল, যা একসময় আমি পাশেই রেখেছিলাম, এবং সেই পড়া থেকে একটি ধারণা এল: তার পন্থার প্রতি খ্রিস্টান প্রতিক্রিয়া লেখা, যা আমি মনে করি প্যানথেয়িস্টিক ধারণায় রঞ্জিত।

আমার বই, "প্রিন্সিপলস ফর লিভিং ইন দ্য স্পিরিট", ২০২২ সালের ডিসেম্বর মাসে প্রকাশিত হয় এবং এটি একটি খ্রিস্টান দৃষ্টিকোণ থেকে লেখা, যা আমি মনে করি ডালিওর তুলনায় আরও বাস্তবসম্মত। যদিও আমি ডালিওকে অনেক সম্মান করি, আমি মনে করি তিনি পবিত্র আত্মার বাস্তবতাকে উপেক্ষা করেন, যা তার কাজকে অসম্পূর্ণ করে।

https://www.amazon.com/dp/B0BP1GL58T/

সেই সফরে, নভেম্বর মাসে, যখন আমি জাকাতেকাস সড়কে দুরাঙ্গো ফিরে আসছিলাম, আমি "নো লংগার স্লেভস" গানটি শুনেছিলাম, যা জ্যাক উইলিয়ামস টেনেসি জেলে লাইভ রেকর্ড করেছিলেন।

https://open.spotify.com/intles/track/1e2WZAaJXIFAk5801jJyM7?si=fbe45cc56f95434 4

কিছু একটি গভীরভাবে আমার ভিতরে প্রতিধ্বনিত হলো, এবং আমি ভাবলাম: "যারা কারাগারে আছে, তাদের মতো সময়ে কিছু গভীর বিষয়ে চিন্তা করার জন্য অন্য কারও কাছে এত সময় নেই।"

তাহলে, আমি সিদ্ধান্ত নিয়েছিলাম যে, আমার পরিচিতদের তুলনায় যারা আমি ২০২১ সালের বই "হি ইজ" পাঠিয়েছিলাম, কারাগারের লোকেরা বইটির বার্তা নিয়ে আরও বেশি আগ্রহী হবে। I decided I needed to find a way to get the message to them. I told my mother about it, and she told me about a pastor from a local church who had been involved in this ministry in the state prison of Durango for many years.

However, when I looked into the situation at the state prison, I heard disturbing rumors within the Christian community.

It was said that organized crime had infiltrated the church, with some of its members pretending to be pastors. It was also said that it was nearly impossible to access the prison through a Christian ministry at that time.

In the midst of this uncertainty, I decided to keep pushing with the leaders of my church to try again. I was determined about this, and throughout those months, we prayed about it constantly.

In February, something unexpected happened: federal authorities from Mexico City arrested those who had been blocking the Christian ministry in the state prison. As a result, the doors to the local church were opened again. It wasn't something we did; I'm sure it was the power of the Holy Spirit answering the prayers of several Christian congregations.

From February to May 2023, I had the chance to share the gospel in the main prison of the state of Durango.

The Catholic Church welcomed us on Thursday's noon. During that time, something became clear to me, and it can be summed up in a phrase that is common in the ministry there: "There are free people who are prisoners of their sin, and there are prisoners who are free in Christ."

In addition to offering them a hug and a sign of dignity that is rare in those places, I wanted them to have the opportunity to read the Bible out loud.

Months before my time in visiting that prison ended, I started encouraging the prisoners to get a Bible. We used to pray for authorities such as our governor and judges.

আমি সিদ্ধান্ত নিয়েছিলাম যে, আমাকে তাদের কাছে বার্তা পৌঁছানোর একটি উপায় খুঁজে বের করতে হবে। আমি আমার মায়ের কাছে এটি বলেছিলাম, এবং তিনি আমাকে একটি স্থানীয় গির্জার পাস্টরের কথা বলেছিলেন, যিনি অনেক বছর ধরে দুরাঙ্গোর রাজ্য কারাগারে এই মন্ত্রণায় জডিত ছিলেন।

তবে, যখন আমি রাজ্য কারাগারের পরিস্থিতি তদন্ত করতে গিয়েছিলাম, তখন খ্রিস্টান সম্প্রদায়ের মধ্যে কিছু উদ্বেগজনক গুজব শোনা গেল।

এটা বলা হচ্ছিল যে, সংগঠিত অপরাধ গির্জায় অনুপ্রবেশ করেছে, এবং এর কিছু সদস্য নিজেদেরকে পাস্টর হিসেবে পরিচয় দিচ্ছিল। এছাড়া বলা হচ্ছিল যে, সেই সময়ে খ্রিস্টান মন্ত্রণায় রাজ্য কারাগারে প্রবেশ করা প্রায় অসম্ভব ছিল।

এই অনিশ্চয়তার মাঝেও, আমি আমার গির্জার নেতাদের সঙ্গে পুনরায় চেষ্টা করতে চাপ দিতে সিদ্ধান্ত নিয়েছিলাম। আমি এটি নিয়ে দৃঢ়প্রতিজ্ঞ ছিলাম, এবং সেসব মাসে আমরা একটানা প্রার্থনা করেছি।

ফেব্রুয়ারিতে, কিছু অপ্রত্যাশিত ঘটনা ঘটল: মেক্সিকো সিটির ফেডারেল কর্তৃপক্ষরা তাদেরকে গ্রেপ্তার করলেন, যারা রাজ্য কারাগারে খ্রিস্টান মন্ত্রণায় বাধা দিয়েছিল। এর ফলে, স্থানীয় গির্জার দরজা আবার খুলে গেল। এটি আমরা কিছুই করিনি; আমি নিশ্চিত যে এটি ছিল পবিত্র আত্মার শক্তি, যারা অনেক খ্রিস্টান সম্প্রদায়ের প্রার্থনার উত্তর দিয়েছে।

ফেব্রুয়ারি থেকে মে ২০২৩ পর্যন্ত, আমি দুরাঙ্গো রাজ্যের প্রধান কারাগারে মন্দির বার্তা শেয়ার করার সুযোগ পেয়েছিলাম।

ক্যাথলিক গির্জা আমাদেরকে বৃহস্পতিবার দুপুরে অভ্যর্থনা জানিয়েছিল। সেই সময়, একটি বিষয় আমার কাছে স্পষ্ট হয়ে ওঠে, এবং এটি একটি বাক্যে সারাংশিত করা যায় যা সেখানে মন্ত্রণায় প্রচলিত: "বিভিন্ন লোক আছেন যারা নিজেদের পাপের কারণে বন্দী, এবং বন্দী আছেন যারা খ্রিস্টে মুক্ত।"

এছাড়া, তাদের একটি আলিঙ্গন এবং এমন এক মর্যাদার চিহ্ন দেওয়া যা সেখানে খুব বিরল, আমি চাইতাম তারা যাতে বাইবেল উচ্চস্বরে পড়ার সুযোগ পায়।

যে কয়েক মাস আমি ওই কারাগারে সফর করতে ছিলাম, তার আগেই আমি বন্দীদের বাইবেল নেওয়ার জন্য উৎসাহিত করা শুরু করেছিলাম। আমরা আমাদের গভর্নর এবং বিচারকদের মতো কর্তৃপক্ষের জন্য প্রার্থনা করতাম। During each time I had a short time to share an idea with them, with support from the priest at the church, I encouraged some brave individuals to come forward and read a Psalm or another passage aloud to all the prisoners assembled.

Seeing how it brought them joy inspired me to urge them to ask their families to bring them a Bible. Their situation became a personal burden for me. I prayed a lot, asking God for resources so that each of them could receive their own Bible.

One of those visits, after I repeatedly suggested they ask their families for a Bible, one of the prisoners said to me in front of everyone:

"No, you don't understand. Yesterday, they went through each of our cells and handed us a Bible." She showed me a small blue booklet. It was a New Testament like the ones you find in hotels. Each prisoner pulled a Gideon Bible out of their pocket!

In May, when my time in the prison ended, I began to get involved in the local church's street evangelism initiatives.

Because of this, I felt a calling to share the gospel out loud from Plazuela Baca Ortiz a local town square. The evangelism team supported me the few times we were together. This happened around May and June of 2024.

Eventually, I decided to join another church where they read the Bible verse by verse, but I didn't stop my commitment to the Plazuela. From June 2023 to June 2024, every Thursday I went to this square to openly preach the gospel to tens of thousands of people from Durango.

The results and the explanation in Spanish of what was done with the preaching program in the town square can be found here:

https://guillermoestmon.substack.com/p/el-dia-10-del-mes-2-del-ano-1996?utm source=publication-search প্রতিটি সময় যখন আমি তাদের সঙ্গে কিছুটা সময় ছিলাম, তখন গির্জার পুরোহিতের সাহায্যে, আমি কিছু সাহসী ব্যক্তিকে উদ্বুদ্ধ করতাম যেন তারা সামনে এসে একটি কবিতা বা অন্য কোন পাঠ উচ্চস্বরে সবাইকে পড়ে শোনায়।

যে ভাবে এটি তাদের আনন্দ দেয় তা আমাকে অনুপ্রাণিত করল, এবং আমি তাদের উৎসাহিত করলাম যেন তারা তাদের পরিবারদের কাছে একটি বাইবেল আনার জন্য অনুরোধ করে। তাদের পরিস্থিতি আমার জন্য একটি ব্যক্তিগত বোঝা হয়ে উঠেছিল। আমি অনেক প্রার্থনা করেছিলাম, ঈশ্বরের কাছে প্রার্থনা করেছিলাম যাতে প্রত্যেকে তাদের নিজস্ব বাইবেল পায়।

একটি পরিদর্শনের সময়, যখন আমি বারবার তাদের পরিবারদের কাছে বাইবেল চাওয়ার পরামর্শ দিচ্ছিলাম, তখন একজন বন্দী সবাই সামনে বলেছিল:

"না, আপনি বুঝছেন না। গতকাল, তারা আমাদের প্রতিটি কোষে গিয়েছিল এবং আমাদের একটি বাইবেল দিয়েছিল।" সে একটি ছোট নীল বইটি আমাকে দেখাল। এটি একটি নতুন পুরানো চুক্তি ছিল, যেমনটি হোটেলগুলিতে পাওয়া যায়। প্রতিটি বন্দী তাদের পকেট থেকে একটি গিডিয়ন বাইবেল বের করল!

মে মাসে, যখন আমার কারাগারে সময় শেষ হয়েছিল, তখন আমি স্থানীয় গির্জার রাস্তার মিশনারি উদ্যোগগুলিতে জড়িত হতে শুরু করলাম।

এর ফলে, আমি প্লাজুয়েলা বাকা অরটিজে, একটি স্থানীয় শহরের স্কোয়ার থেকে গীর্জার বার্তা উচ্চস্বরে শেয়ার করার জন্য একটি আহ্বান অনুভব করলাম। ইভাঞ্জেলিজম টিম আমাকে কিছু সময়ে সমর্থন করেছিল। এটি মে এবং জুন ২০২৪ এর মধ্যে ঘটেছিল।

পরবর্তীতে, আমি আরেকটি গির্জায় যোগ দেওয়ার সিদ্ধান্ত নিয়েছিলাম যেখানে তারা বাইবেলটি আয়াত আয়াত করে পড়ে, কিন্তু আমি প্লাজুয়েলার প্রতি আমার প্রতিশ্রুতি থামাইনি। জুন ২০২৩ থেকে জুন ২০২৪ পর্যন্ত, আমি প্রতি বৃহস্পতিবার এই স্কোয়ারে গিয়ে দুরাঙ্গোর দশ হাজারেরও বেশি মানুষকে খোলাখুলি বাইবেলের বার্তা প্রচার করতাম।

রাস্তার স্কোয়ারে প্রচারের মাধ্যমে যা কিছু করা হয়েছে এবং তার ব্যাখ্যা স্পেনীয় ভাষায় এখানে পাওয়া যাবে:

https://guillermoestmon.substack.com/p/el-dia-10-del-mes-2-del-ano-1996?utm source=publication-search

It was at this square, known as the "terror square," where I first came into contact with the Tepehuan communities, who have been using the plaza as a meeting point for centuries.

Between September 25 and October 14, 2023, I conducted a survey to understand the motivations, desires, needs, and aspirations of Bina's members regarding life.

The results showed me that these topics could benefit a larger audience because the value I found in these conversations was worth sharing.

That's when, on October 13, I decided to start a newsletter called "Comunicación de Guillermo" with the aim of writing about relevant and useful topics for society.

The first essay, titled "Intrinsic Value," explores this concept in depth, and you can read it here (in Spanish):

https://guillermoestmon.substack.com/p/elsecreto-del-valor-intrinseco.

By December 2023, I had formed a friendship with several people who came to the Plazuela on Thursday afternoons, including Don Calixto. I also became friends with Perfecto, a Tepehuan leader who pointed out that I wouldn't really help his people in that square, so he helped me by guiding me to find the common house for indigenous people in the city of Durango.

At the beginning of 2024, I decided to begin an evangelism process at this Tepehuan house in Santa María de Ocotan.

This allowed me to meet Eliseo, a relative of Perfecto and a leader of this community in the city of Durango.

Eliseo kindly shared with me important aspects of Tepehuan life, and I had the privilege of receiving his direct guidance.

Every Tuesday afternoon, we read the gospels in both Spanish and the O'Dam language.

What I have learned from these interactions is documented in a memorandum that I can freely share upon request.

এটি ছিল এই স্কোয়ার, যেটি "ভয়ের স্কোয়ার" নামে পরিচিত, যেখানে আমি প্রথমবারের মতো তেপেহুয়ান সম্প্রদায়গুলির সাথে যোগাযোগ করি, যারা শতাব্দী ধরে এই প্লাজুকে একটি মিটিং পয়েন্ট হিসেবে ব্যবহার করে আসছে।

২০২৩ সালের ২৫ সেপ্টেম্বর থেকে ১৪ অক্টোবরের মধ্যে, আমি একটি জরিপ পরিচালনা করি যাতে বীনার সদস্যদের জীবন সম্পর্কে অনুপ্রেরণা, ইচ্ছা, প্রয়োজন এবং আকাঙক্ষাগুলি বুঝতে পারি।

ফলাফলগুলি আমাকে দেখায় যে এই বিষয়গুলি আরও বড় শ্রোতার উপকারে আসতে পারে, কারণ আমি যে মূল্য এই কথোপকথনগুলিতে পেয়েছি তা শেয়ার করার মতো ছিল।

ঠিক তখনই, ১৩ অক্টোবর, আমি "গুইলর্মোর যোগাযোগ" নামে একটি নিউজলেটার শুরু করার সিদ্ধান্ত নিই, যার লক্ষ্য ছিল সমাজের জন্য প্রাসঙ্গিক এবং উপকারী বিষয়গুলি নিয়ে লেখা।

প্রথম প্রবন্ধ, "আন্তরিক মূল্য" শিরোনামে, এই ধারণাটি গভীরভাবে অনুসন্ধান করে, এবং আপনি এটি এখানে স্প্যোনিশে) পড়তে পারেন:

 $\frac{https://guillermoestmon.substack.com/p/el-secreto-del-}{valor-intrinseco} \ I$

ডিসেম্বর ২০২৩ সালের মধ্যে, আমি প্লাজুয়েলায় বৃহস্পতিবারের দুপুরে আসা কয়েকজন ব্যক্তির সাথে একটি বন্ধুত্ব গড়ে তুলি, যার মধ্যে ডন ক্যালিক্টো ছিলেন। আমি পারফেক্টো নামক একজন তেপেহুয়ান নেতা ও বন্ধু হয়ে উঠলাম, যিনি বলেছিলেন যে আমি এই স্কোয়ারে তার জনগণের সত্যিকার সাহায্য করতে পারব না, তাই তিনি আমাকে শহরের আদিবাসী মানুষদের জন্য সাধারণ বাড়ি খুঁজে পেতে সাহায্য করেছিলেন।

২০২৪ সালের শুরুতে, আমি সান্তা মারিয়া ডি অকোটান এই তেপেহুয়ান বাড়িতে একটি ইভাঞ্জেলিজম প্রক্রিয়া শুরু করার সিদ্ধান্ত নিই।

এটি আমাকে এলিসিও নামক একজন ব্যক্তির সাথে পরিচয় করিয়ে দেয়, যিনি পারফেক্টো'র আত্মীয় এবং শহরের এই সম্প্রদায়ের নেতা।

এলিসিও আমাকে তেপেহুয়ান জীবন সম্পর্কে গুরুত্বপূর্ণ দিকগুলি সদয়ভাবে শেয়ার করেন, এবং আমি তার সরাসরি দিকনির্দেশনার সুযোগ পাই।

প্রতি মঙ্গলবার দুপুরে, আমরা স্প্যানিশ এবং ও' ডাম ভাষায় ইভাঙ্গেল পড়ি।

এই মিথক্ক্রিয়া থেকে আমি যা শিখেছি তা একটি স্মারকলিপিতে নথিভুক্ত করা হয়েছে, যা আমি চাহিদা অনুসারে সানন্দে শেয়ার করতে পারি। In mid-2024, I met Plácido, a Tepehuan from Pueblo Nuevo, through Andrew, an Australian missionary that has spent more than a decade among these people deep in the Tepehuan Sierra in San Francisco de Lajas, where they are Au'Dam, a different community from Eliseo's O'Dam group, with whom I also formed a deep friendship.

Plácido faced rejection from the Christian people of Durango because he had a large family with four wives. This situation shocked the local Christian communities. I decided that we would have a Bible study in Au'Dam, which we held for several months at his ranch. Eventually, we managed to get Plácido and his family accepted into a nearby local community just a couple of months ago.

I then set a clear goal: to do what was necessary to print Bibles in the O'Dam language for the Tepehuan community. However, I soon discovered a limitation: my resources were not enough because this community has over 10,000 families spread across more than 1,000 locations throughout the mountains, in the municipalities of Mezquital and Pueblo Nuevo, south of Durango.

Thus, I understood that the project was huge and that it would not be feasible without substantial financial support. For this reason, I now visit my brothers from Santa María Ocotán only occasionally. Because I learned in Betsela the power of a good strategy, we are developing a self-sustaining evangelism plan through the sale of sheep in the Gran Nayar region. This area is home to the largest concentration of indigenous communities in Mexico, including the Tepehuans from Durango.

At the same time, in November 2023, I started a program to prepare my body for a marathon through the practice of compound gain. This program paid off, and on June 10, 2024, I reached my goal. You can read more about this experience here:

https://guillermoestmon.substack.com/p/el-dia-14-del-mes-2-del-ano-

1996?utm source=publication

২০২৪ সালের মাঝামাঝি সময়ে, আমি প্লাসিডো নামক একজন তেপেহুয়ানকে পেরেছিলাম, যিনি পুয়েবলো নুয়েভো থেকে এসেছেন, আন্দ্র নামক একজন অস্ট্রেলিয়ান মিশনারির মাধ্যমে, যিনি দশকেরও বেশি সময় ধরে তেপেহুয়ান সিয়েরায় সান ফ্রান্সিসকো ডে লাজাসে এই জনগণের মধ্যে ছিলেন, যেখানে তারা আউ 'ডাম, একটি ভিন্ন সম্প্রদায়, এলিসিওর ও' ডাম দলের থেকে, যাঁর সাথে আমি গভীর বন্ধুত্ব গড়ে তুলেছিলাম।

প্লাসিডো ডুরাঙ্গোর খ্রিস্টান জনগণের কাছ থেকে প্রত্যাখ্যাত হয়েছিলেন, কারণ তার একটি বড় পরিবার ছিল এবং চারটি দ্রীর সাথে ছিলেন। এই পরিস্থিতি স্থানীয় খ্রিস্টান সম্প্রদায়গুলিকে স্তম্ভিত করেছিল। আমি সিদ্ধান্ত নিয়েছিলাম যে আমরা আউ' ডামে একটি বাইবেল পাঠের আয়োজন করব, যা আমরা বেশ কয়েক মাস তার খামারে আয়োজন করেছিলাম। শেষমেশ, আমরা প্লাসিডো এবং তার পরিবারকে একটি কাছের স্থানীয় সম্প্রদায়ে গ্রহণযোগ্য করে তুলতে সক্ষম হই, যা কিছু মাস আগে ঘটেছিল।

এরপর আমি একটি স্পষ্ট লক্ষ্য স্থির করেছিলাম:
তেপেহুয়ান সম্প্রদায়ের জন্য ও' ডাম ভাষায় বাইবেল
মুদ্রণ করার জন্য যা প্রয়োজন তা করা। তবে আমি শীঘ্রই
একটি সীমাবদ্ধতা আবিষ্কার করি: আমার সম্পদ পর্যাপ্ত
ছিল না, কারণ এই সম্প্রদায়টির ১০,০০০ এরও বেশি
পরিবার রয়েছে, যা ১,০০০ টিরও বেশি স্থানে ছড়িয়ে
পড়েছে, মেক্সিকোর দুরাঙ্গো শহরের দক্ষিণে মেজকিতাল
এবং পুয়েবলো নুয়েভো পৌরসভাগুলিতে।

তাহলে আমি বুঝতে পারলাম যে প্রকল্পটি খুব বড় এবং এটি বড় আর্থিক সহায়তা ছাড়া সম্ভব হবে না। এজন্য এখন আমি কেবল মাঝে মাঝে সান্তা মারিয়া অকোটান থেকে আমার ভাইদের কাছে যাই। কেননা আমি বেতসেলা থেকে শিখেছি যে একটি ভাল কৌশলের শক্তি কী, আমরা গ্রান নায়ার অঞ্চলে মেষবিহারের মাধ্যমে একটি আত্মনির্ভরশীল ইভাঞ্জেলিজম পরিকল্পনা তৈরি করছি। এই অঞ্চলটি মেক্সিকোতে আদিবাসী সম্প্রদায়গুলির সবচেয়ে বড় সম্মিলনস্থল, যার মধ্যে দুরাঙ্গোর তেপেহুয়ানরাও রয়েছে।

একই সময়ে, নভেম্বর ২০২৩ এ, আমি একটি মারাখনের জন্য আমার শরীর প্রস্তুত করার একটি প্রোগ্রাম শুরু করি, যা কম্পাউন্ড গেইন চর্চা মাধ্যমে ছিল। এই প্রোগ্রামটি ফলপ্রসূ হয়েছিল, এবং ১০ জুন ২০২৪, আমি আমার লক্ষ্য অর্জন করি। আপনি এই অভিজ্ঞতা সম্পর্কে আরো জানতে এখানে পড়তে পারেন:

https://guillermoestmon.substack.com/p/el-dia-14-del-mes-2-del-ano-1996?utm source=publication

Starting in March, my newsletter "Comunicación de Guillermo" changed from being a collection of essays to a weekly newspaper.

It is now designed to document the most important qualitative events in humanity as a sort of a chronicle, and I complement it with a quantitative review of prices and markets to better understand the economic and social evolution through statistics.

Around May 2024, Jerry, my current pastor, invited me to a mission conference organized in Durango.

I told him that it seemed curious to send missionaries to other countries when there was so much to do locally, but he replied, I believe inspired by the Holy Spirit, "There are different categories, and we need to support them all."

One of those days at the missionary conference, moved by all the information I was receiving, the Holy Spirit touched my spirit, and I said to the Lord, "I give you Bina, do whatever you want with it. It's all yours. I can't handle this anymore. Use it for your glory."

After a few weeks, I talked to Jerry about my concern and told him I might be thinking of using the Bina model, but focused on investing in missions.

He suggested I come up with a name for the initiative, which I called "Tesoros Puros" (Pure Treasures).

https://www.facebook.com/profile.php?id=615 63651233690

Since June 2024, through Tesoros Puros, I began working with another Guillermo, from the missionary agency LAMM to promote sending Latin American missionaries to the world. https://www.latinoamericaalmundo.org/

Thanks to the support of the local church I attend, we were able to support a missionary who is now in Indonesia. In August 2024, we had a conversation with her during her visit to Durango, which you can listen here (Spanish): https://www.youtube.com/watch?v=BYmN-DqGp98

মার্চ মাস থেকে, আমার নিউজলেটার "কমিউনিকেশন ডে গুইলহেরমো" একটি প্রবন্ধ সংগ্রহ থেকে সাপ্তাহিক পত্রিকায় রূপান্তরিত হয়েছে।

এটি এখন মানবজাতির সবচেয়ে গুরুত্বপূর্ণ গুণগত ঘটনাগুলির একটি রেকর্ড হিসাবে ডিজাইন করা হয়েছে, যা একটি ধারাবাহিকতা হিসাবে বিবেচিত হয়, এবং আমি এটি পরিপূরক করি মূল্য এবং বাজারের পরিসংখ্যান দিয়ে যাতে সামাজিক এবং অর্থনৈতিক বিবর্তনকে আরও ভালভাবে বোঝা যায়।

মে ২০২৪ এর আশেপাশে, জেরি, আমার বর্তমান পাষ্টর, আমাকে একটি মিশন কনফারেন্সে আমন্ত্রণ জানিয়েছিলেন যা দুরাঙ্গোতে আয়োজিত হয়েছিল।

আমি তাকে বলেছিলাম যে অন্য দেশগুলিতে মিশনারি পাঠানো কিছুটা অদ্ভুত মনে হয় যখন স্থানীয়ভাবে অনেক কিছু করার ছিল, কিন্তু তিনি উত্তর দিলেন, আমি বিশ্বাস করি পবিত্র আত্মার দ্বারা অনুপ্রাণিত হয়ে, "বিভিন্ন শ্রেণী রয়েছে, এবং আমাদের সবকটিকেই সমর্থন করতে হবে।"

মিশনারি কনফারেন্সের একদিন, আমি যা তথ্য পাচ্ছিলাম তার দ্বারা অনুপ্রাণিত হয়ে, পবিত্র আত্মা আমার আত্মাকে স্পর্শ করলেন, এবং আমি প্রভুর কাছে বললাম, "আমি তুমির কাছে বিনা সঁপে দিলাম, তুমি যা ইচ্ছা করো। এটা সম্পূর্ণ তোমার। আমি আর এটা সামলাতে পারছি না। তোমার গৌরবের জন্য এটি ব্যবহার করো।"

কিছু সপ্তাহ পরে, আমি জেরির সাথে আমার উদ্বেগ সম্পর্কে আলোচনা করেছিলাম এবং তাকে বলেছিলাম যে আমি হয়তো বিনার মডেল ব্যবহার করার কথা ভাবছি, তবে মিশনে বিনিয়োগের উপর মনোনিবেশ করতে।

তিনি আমাকে উদ্যোগটির জন্য একটি নাম রাখার পরামর্শ দেন, যা আমি "টেসোরোস পুরোস" (পিউর টেজারস) রেখেছিলাম।

https://www.facebook.com/profile.php?id=6156365123 3690

জুন ২০২৪ থেকে, টেসোরোস পুরোসের মাধ্যমে, আমি আরেকজন গুইলহের্মো, LAMM মিশনারি সংস্থার সদস্যের সাথে কাজ শুরু করি, যাতে লাতিন আমেরিকার মিশনারিদের বিশ্বের বিভিন্ন দেশে পাঠানোর প্রচারণা করা যায়। https://www.latinoamericaalmundo.org/

আমার যে স্থানীয় গির্জায় আমি যোগদান করি তার সমর্থনের জন্য, আমরা একটি মিশনারিকে সমর্থন করতে সক্ষম হয়েছিলাম, যিনি বর্তমানে ইন্দোনেশিয়ায় আছেন। আগস্ট ২০২৪ এ, আমরা তার সাথে দুরাঙ্গোতে তার সফরের সময় কথা বলেছিলাম, যা আপনি এখানে শুনতে পারেন (স্প্যানিশ):

https://www.youtube.com/watch?v=BYmN-DqGp98

At the end of 2023, my brother David got a job in the United States. He recently explained me that one day, while talking to our mom on the phone and telling her about his hotel room, he found something unexpected: a Qur'an and an English Bible in the drawer. Without thinking twice, my mom asked him, "Bring them so you can give them to your brother."

When David returned, he gave me a beautiful English Bible from the Gideons.

I interpreted this as an answer to my prayer to bring a Bible to the Tepehuan people, so I asked my brother Daniel to contact a Gideon member he knew at his church, a retired colonel whom I didn't remember meeting personally.

A few days later, in the morning, while I was visiting the home of a Tepehuan community, I received a call from the colonel. With a firm but friendly voice, he said, "They told me you were looking for me. Let's meet at such and such place for coffee, and come prepared with your decision to join the Gideons."

When I hung up, I felt deeply moved in my spirit, which I interpreted as a call. When we met, he gave me a precious Bible covered in military camouflage, designed specifically to be shared among the military forces. I was even more moved. Without hesitation, I told the colonel, "We are at war. Of course, I accept."

Finally, in the first week of September 2024, I officially joined the Gideons International, a ministry dedicated to sharing the Word of God in institutions and all corners of society where possible. https://gideons.org/

Since then, as part of the team, we have distributed tens of thousands of New Testaments in these 3 months.

For example, during the Independence Day military parade in Durango, we distributed more than 2,500 copies among the public and the military and police forces that were marching.

২০২৩ সালের শেষের দিকে, আমার ভাই ডেভিড যুক্তরাষ্ট্রে একটি চাকরি পেয়েছিল। তিনি সম্প্রতি আমাকে ব্যাখ্যা করেছিলেন যে একদিন, আমাদের মা'র সাথে ফোনে কথা বলার সময় এবং তার হোটেল রুম সম্পর্কে তাকে জানানোর সময়, তিনি কিছু অপ্রত্যাশিত জিনিস খুঁজে পেয়েছিলেন: একটি কুরআন এবং একটি ইংরেজি বাইবেল ডুয়ারে। এক সেকেন্ডও না ভেবে, আমাদের মা তাকে বলেছিলেন, "তাদের নিয়ে আসো, যাতে তুমি এগুলি তোমার ভাইকে দিতে পারো।"

যখন ডেভিড ফিরে এল, তখন সে আমাকে গিদিওনদের একটি সুন্দর ইংরেজি বাইবেল দিল।

এটি আমি আমার প্রার্থনার একটি উত্তর হিসেবে গ্রহণ করলাম, যা ছিল টেপেছয়ানদের কাছে একটি বাইবেল আনতে। তাই আমি আমার ভাই ড্যানিয়েলকে বললাম, যে সে তার গির্জায় একজন গিদিওন সদস্যকে যোগাযোগ করতে বলুক, একজন অবসরপ্রাপ্ত কর্নেল, যাকে আমি মনে করতে পারছিলাম না যে আমি কখনো ব্যক্তিগতভাবে মেটেছি কিনা।

কয়েকদিন পর, সকালে, যখন আমি একটি টেপেহুয়ান সম্প্রদায়ের বাড়িতে যাচ্ছিলাম, তখন আমি কর্নেলের কাছ থেকে একটি ফোন কল পেলাম। দৃঢ় কিন্তু বন্ধুত্বপূর্ণ কণ্ঠে তিনি বললেন, "তারা আমাকে বলেছে যে আপনি আমাকে খুঁজছেন। আসুন, এমন একটি জায়গায় কফি পান করতে মিলি, এবং গিদিওনদের সঙ্গে যোগ দেওয়ার আপনার সিদ্ধান্ত নিয়ে প্রস্তুত আসুন।"

ফোনটি রাখার পর, আমি আমার আত্মায় গভীরভাবে নাড়া খেয়েছিলাম, যা আমি একটি আহ্বান হিসেবে গ্রহণ করেছিলাম। যখন আমরা দেখা করলাম, তিনি আমাকে একটি মূল্যবান বাইবেল দিলেন, যা সামরিক বাহিনীর জন্য বিশেষভাবে তৈরি করা হয়েছিল, সামরিক কম্ব্যাট কাপড়ে মোড়ানো ছিল। আমি আরও বেশি নাড়া খেয়েছিলাম। কোনও দ্বিধা ছাড়াই, আমি কর্নেলকে বললাম, "আমরা যদ্ধরত। অবশ্যই আমি গ্রহণ করছি।"

সবশেষে, সেপ্টেম্বর ২০২৪ সালের প্রথম সপ্তাহে, আমি আনুষ্ঠানিকভাবে গিদিওনস ইন্টারন্যাশনালে যোগদান করি, যা একটি মন্ত্রণালয়, যা সমাজের বিভিন্ন প্রাতিষ্ঠানিক ও কোণায় কোণায় ঈশ্বরের শব্দ প্রচারের জন্য নিবেদিত। https://gideons.org/

তারপর থেকে, দলটির অংশ হিসেবে, আমরা এই ৩ মাসে হাজার হাজার নিউ টেস্টামেন্ট বিতরণ করেছি।

উদাহরণস্বরূপ, দুরাঙ্গোতে স্বাধীনতা দিবসের সামরিক প্যারেডের সময়, আমরা ২,৫০০ কপিরও বেশি জনসাধারণ এবং সামরিক ও পুলিশ বাহিনীর সদস্যদের মধ্যে বিতরণ করেছি, যারা প্যারেডে মার্চ করছিল। In October, I participated in a joint activity in Chihuahua with Gideons from all over the country, where we distributed over 40,000 copies in schools, rehabilitation centers, and hospitals.

In October, we were also able to deliver more than 4,000 copies at the state prison, and we are working to do the same with the Mexican army and other institutions.

On September 9th, less than a month before the federal government changed, a low-intensity war broke out in our neighbor state Sinaloa between two factions of a criminal drug cartel

This conflict has mostly affected Culiacán, although it has also reached Mazatlán, which is less than three hours from Durango. The situation is still unresolved.

Meanwhile, in China, there was a rumor that the government would take measures to reactivate the economy. This news, along with official announcements, caused an unexpected rally in Alibaba's stock price.

Surprisingly, Alibaba's stock price rose from \$83 on August 30th to \$117 on October 7th, which represents an increase of almost 41% in just over a month. This rise has impacted Bina's financial reports.

Durango, on the other hand, lives in a peculiar peace. Despite the tension in the region, public life goes on with relative calm. I dare to say that, in the middle of all this, Durango is still one of the best cities to live in the country these days. However, there is still one major challenge: economic development remains unresolved.

Although I had distanced myself from the ruling party "Movimiento Regeneración Nacional" years ago because I believed it promoted a false democracy to push its agenda, on September 23, 2024, I officially resigned from that party because I believe it promotes, among other problems, a culture of nepotism and religious idolatry.

https://www.instagram.com/p/DARWPxjSUG 5/

অক্টোবর মাসে, আমি চিহুয়াহুয়া তে একটি যৌথ কর্মকাণ্ডে অংশগ্রহণ করি, যেখানে সারা দেশের গিদিওনরা একত্রিত হয়ে ৪০,০০০ কপিরও বেশি বিতরণ করেন স্কুল, পুনর্বাসন কেন্দ্র এবং হাসপাতালগুলিতে।

অক্টোবর মাসে, আমরা আরও ৪,০০০ কপিরও বেশি বিতরণ করতে সক্ষম হয়েছিলাম রাজ্য কারাগারে, এবং আমরা মেক্সিকান সেনাবাহিনী এবং অন্যান্য প্রতিষ্ঠানগুলির সাথে একই কাজ করার জন্য কাজ করছি।

৯ সেপ্টেম্বর, কেন্দ্রীয় সরকারের পরিবর্তনের এক মাসও কম আগে, আমাদের প্রতিবেশী রাজ্য সিনালোয়াতে একটি কম তীব্রতার যুদ্ধ শুরু হয়েছিল দুটি অপরাধী মাদক চক্রের মধ্যে।

এই সংঘর্ষটি মূলত কুলিয়াকানকে প্রভাবিত করেছে, যদিও এটি মজাটলানেও পৌঁছেছে, যা দুরাঙ্গো থেকে তিন ঘণ্টার কম সময়ে। পরিস্থিতি এখনো মীমাংসিত হয়নি।

এদিকে, চীনে একটি গুজব ছড়িয়েছিল যে সরকার অর্থনীতি পুনরায় সক্রিয় করার জন্য পদক্ষেপ নেবে। এই সংবাদটি এবং সরকারী ঘোষণাগুলি অ্যালিবাবার শেয়ার মূল্যের একটি অপ্রত্যাশিত উত্থান ঘটিয়েছে।

আশ্চর্যজনকভাবে, অ্যালিবাবার শেয়ার মূল্য আগস্ট ৩০ তারিখে ৮৩ ডলার থেকে ৭ অক্টোবর ১১৭ ডলারে পৌঁছেছে, যা এক মাসেরও কম সময়ে প্রায় ৪১% বৃদ্ধি পাওয়া। এই বৃদ্ধি বিনার আর্থিক রিপোর্টে প্রভাব ফেলেছে।

অন্যদিকে, দুরাঙ্গো একটি অদ্ভূত শান্তিতে বাস করছে। অঞ্চলটির উত্তেজনার মধ্যে, জনজীবন যথেষ্ট শান্তিপূর্ণভাবে চলছে। আমি সাহস করে বলতে পারি যে, এই সবকিছুর মাঝেও, দুরাঙ্গো এই মুহূর্তে দেশের অন্যতম সেরা শহর যা বসবাস করার জন্য। তবে, এক বড় চ্যালেঞ্জ এখনও রয়ে গেছে: অর্থনৈতিক উন্নয়ন এখনও মীমাংসিত হয়নি।

যদিও আমি বেশ কয়েক বছর আগে "মুভিমিয়েন্টো রিজেনারাসিওন নাসিওনাল" শাসক দলের থেকে দূরে সরে গিয়েছিলাম কারণ আমি বিশ্বাস করতাম যে এটি তার এজেন্ডা চাপানোর জন্য মিথ্যা গণতন্ত্র প্রচার করে, ২৩ সেপ্টেম্বর ২০২৪ সালে আমি আনুষ্ঠানিকভাবে সেই দলটি ছেড়ে দিয়েছিলাম কারণ আমি বিশ্বাস করি যে এটি অন্যান্য সমস্যা ছাড়াও, পরিবারপ্রীতি এবং ধর্মীয় প্রতিমা পূজা প্রচার করে।

https://www.instagram.com/p/DARWPxjSUG 5/

This marks the end of my political relationship with them and any political or legitimate support from me toward this movement. As you may have noticed, I have long used all my wisdom and political skills to expand the kingdom of Heaven.

When the current Mexican president took office on October 1, 2024, I watched with concern as she adopted practices of idolatry similar to those promoted by the previous president, turning to false pre-Hispanic gods.

It seems as if she wants to lead the Mexican people down the same path of idol worship through her government, which has never led to anything good, as it results in corruption and more deception which keeps the country trapped in lies and myths.

I believe it is essential to raise our voices and call for reflection.

In fact, during a quick trip in the third week of October, I had the opportunity to visit Mexico City and preach the gospel in some of its most emblematic places, including the castle of Chapultepec, the Hunter, the Angel of the Independence, and the Reforma Monument.

One of these places was the Zócalo, in front of the National Palace. From there, I made a public call for repentance because I sincerely hope that our president will reconsider and change course before dragging the nation toward these terrible practices.

https://www.instagram.com/guillermoestmon/p/DBZk6C4vBiH/

That day, it seemed like it was going to rain. However, many people passing by stopped to listen to the message.

Among all the signs of appreciation I received from people while doing this, one man came up to me and said: "What you're saying is true. I think we all know it, but no one dares to say it openly." এটি আমার রাজনৈতিক সম্পর্কের শেষ চিহ্ন এবং এই আন্দোলনের প্রতি আমার কোনো রাজনৈতিক বা বৈধ সমর্থনেরও শেষ। আপনি যেমন লক্ষ্য করেছেন, আমি বহুদিন ধরে আমার সমস্ত জ্ঞান এবং রাজনৈতিক দক্ষতা স্বর্গরাজ্য প্রতিষ্ঠার জন্য ব্যবহার করেছি।

যখন বর্তমান মেক্সিকান প্রেসিডেন্ট ১ অক্টোবর ২০২৪ সালে পদে বসেন, আমি উদ্বেগের সঙ্গে দেখলাম যে তিনি পূর্ববর্তী প্রেসিডেন্টের মতো মূর্তিপূজা সম্পর্কিত আচার-অনুষ্ঠান গ্রহণ করেছেন, যেখানে তিনি মিথ্যা প্রেহিস্পানিক দেবতাদের প্রতি মনোযোগ দিয়েছেন।

এটি মনে হয় যেন তিনি তার সরকারের মাধ্যমে মেক্সিকান জনগণকে মূর্তিপূজার একই পথে পরিচালিত করতে চান, যা কখনোই ভালো কিছুতে নিয়ে যায়নি, কারণ এটি দুর্নীতি এবং আরো মিথ্যার সৃষ্টি করে যা দেশটিকে মিথ্যা এবং কল্পকাহিনীতে আটকে রাখে।

আমি বিশ্বাস করি আমাদের কণ্ঠস্বর উঠানো এবং চিন্তা করার জন্য আহ্বান জানানো অত্যন্ত গুরুত্বপূর্ণ।

বাস্তবে, অক্টোবরের তৃতীয় সপ্তাহে একটি দ্রুত সফরের সময়, আমি মেক্সিকো সিটি ভ্রমণ করার এবং এর কিছু প্রধান স্থানে সুশীল বার্তা প্রচার করার সুযোগ পেয়েছিলাম, যার মধ্যে ছিল চাপুলতেপেক কেল্লা, শিকারী, স্বাধীনতার দেবী এবং রিফর্মা স্মৃতিস্তম্ভ।

এই স্থানে একটি ছিল জোকালো, জাতীয় প্রাসাদের সামনে। সেখান থেকে, আমি একটি প্রকাশ্যভাবে তওবা করার আহ্বান জানিয়েছিলাম কারণ আমি আন্তরিকভাবে আশা করি যে আমাদের প্রেসিডেন্ট সিদ্ধান্ত পুনর্বিবেচনা করবেন এবং জাতিকে এই ভয়াবহ অনুশীলনের দিকে টেনে নেওয়ার আগে পথ পরিবর্তন করবেন।

https://www.instagram.com/guillermoestmon/p/DBZk6C4yBiH/

সেই দিন, মনে হচ্ছিল বৃষ্টি হতে চলেছে। তবে, আনেক পথচারী থেমে গিয়ে বার্তাটি শুনতে শুরু করল।

এছাড়াও, যখন আমি এটি করছিলাম, অনেক ধরনের প্রশংসা সাড়া পেয়েছিলাম, তবে এক ব্যক্তি আমার কাছে এসে বলেছিল: "আপনি যা বলছেন তা সত্য। আমি মনে করি আমরা সবাই জানি, কিন্তু কেউই প্রকাশ্যে এটি বলতে সাহস পায় না।" On another note, we are supporting Jorge, a missionary who is going to India. He will arrive in Durango in the third week of November to visit local churches with Tesoros Puros and share his vision of how businesses can be a channel for missions and seek spiritual support.

Maybe Jorge hasn't realized it, but his life has deeply inspired me and helped me find the wisdom I had been looking for.

All these events have been a source of inspiration for the last two ideas I will share at the end of this collection. I believe that the Holy Spirit, in a miraculous way, has helped me fit all the pieces together to solve the crossroads I was at.

The main point I want to share with you here is clear: I won't keep anything to myself.

I will do everything in my power to share with as many people as possible the gift of salvation that Christ Jesus offers to anyone who decides to repent.

Paraphrasing C.S. Lewis, I would like "on the day of my earthly death, may there be a celebration in hell because I am finally out of the battlefield."

Still, I admit that I continue to make many mistakes, and there are still parts of my character that need to be corrected. My life is far from perfect, and it has not been free of difficulties.

In fact, since October 2021, I feel that the challenges have increased. Every time I think there's an opportunity to fulfill my desire to form a Christian family, it slips through my fingers without me understanding the real reason behind of this.

My two cents is that as social chaos and geopolitical events grow, it becomes harder for anyone to predict the future and, at the same time, be prepared for what's to come.

However, I've seen how faith, like a mustard seed, can produce abundant fruit with even the smallest efforts.

অন্য একটি বিষয়ে, আমরা জর্জকে সমর্থন করছি, একজন মিশনারি যিনি ভারত যাচ্ছেন। তিনি নভেম্বর মাসের তৃতীয় সপ্তাহে দুরাংগোতে আসবেন, যেখানে তিনি টেসোরোস পিউরোসের সাথে স্থানীয় গীর্জাগুলিকে পরিদর্শন করবেন এবং ব্যবসাগুলি কীভাবে মিশনগুলির জন্য একটি চ্যানেল হতে পারে এবং আধ্যাত্মিক সহায়তার খোঁজে থাকতে পারে তার দৃষ্টিভঙ্গি শেয়ার করবেন।

সম্ভবত, জর্জ এটি বুঝতে পারেননি, তবে তাঁর জীবন আমাকে গভীরভাবে অনুপ্রাণিত করেছে এবং আমাকে সেই জ্ঞান খুঁজে পেতে সাহায্য করেছে যা আমি অনেক দিন ধরে খুঁজছিলাম।

এই সমস্ত ঘটনা শেষ দুটি ধারণার জন্য প্রেরণার উৎস হয়েছে, যা আমি এই সংগ্রহের শেষে শেয়ার করতে যাচ্ছি। আমি বিশ্বাস করি, পবিত্র আত্মা এক অদ্ভূতভাবে আমাকে সমস্ত টুকরো একসাথে ফিট করতে সাহায্য করেছেন, যাতে আমি যে মোড়ে ছিলাম তার সমাধান করতে পারি।

এখানে আমি যে মূল বিষয়টি শেয়ার করতে চাই তা স্পষ্ট: আমি কিছুই নিজের কাছে রাখব না।

আমি আমার সবটুকু চেষ্টা করব যাতে যত বেশি মানুষ সম্ভব, তারা সেই উপহারটি শেয়ার করতে পারে যা খ্রিস্ট যীশু যে কোনো লোককে দেয় যারা তওবা করতে সিদ্ধান্ত নেয়।

সি.এস. লুইসকে পুনরাবৃত্তি করে বলতে চাই, "আমার পৃথিবীজীবনের মৃত্যুর দিনে, যেন নরকের মধ্যে এক উৎসব হয় কারণ আমি অবশেষে যুদ্ধ ক্ষেত্র থেকে বেরিয়ে এসেছি।"

তবুও, আমি স্বীকার করি যে আমি এখনও অনেক ভুল করি, এবং আমার চরিত্রের এমন কিছু অংশ আছে যা সঠিক করা দরকার। আমার জীবন মোটেও নিখুঁত নয়, এবং এটি কঠিনতা মুক্ত ছিল না।

বাস্তবিকভাবে, অক্টোবর ২০২১ থেকে, আমি অনুভব করছি যে চ্যালেঞ্জগুলি বাড়ছে। যখনই আমি ভাবি যে আমি একটি খ্রিস্টান পরিবার গড়ে তোলার আমার ইচ্ছা পূরণের জন্য একটি সুযোগ পেয়েছি, তখনই তা আমার আঙুলের মধ্যে দিয়ে চলে যায় এবং আমি বুঝতে পারি না এর পিছনে আসল কারণ কী।

আমার মতামত হল যে সামাজিক বিশৃঙ্খলা এবং ভূ-রাজনৈতিক ঘটনা বাড়ানোর সঙ্গে সঙ্গে, এটি কারও জন্য ভবিষ্যত পূর্বানুমান করা এবং একই সময়ে যা আসছে তার জন্য প্রস্তুত হওয়া আরও কঠিন হয়ে পড়ে।

তবে, আমি দেখেছি যে বিশ্বাস, সরিষার বীজের মতো, এমনকি সবচেয়ে ছোট প্রচেষ্টার মাধ্যমে প্রচুর ফল উৎপন্ন করতে পারে। I am amazed by the impact of every action and everything that follows from doing things with wisdom and intrinsic value. I had a taste of something similar in the 2018 Mexican election. But this time, it's different. No matter how small an action seems related to the gospel, it becomes incredibly powerful in God's hands.

With a little bit of faith, amazing and wonderful things can happen.

Today, I believe that Christianity is expanding more globally, driven by the Church and the personal witness of evangelism I see everywhere, even in the midst of difficulties, which brings me great peace.

I feel at peace with the path I've taken so far and with a clear conscience regarding the testimony of Jesus I've tried to share in this world. To this day, I believe I've been faithful to what God has entrusted me with, and I am ready to give a good account of my actions.

To be honest, since I published the book "How to Value your Days" in September 2022, I have put into practice the method of the "creative week" that I describe there.

In the book, my main argument is that one week of wise decisions can produce better results than a month of foolish decisions.

By focusing on small, wise daily actions, I estimate that applying these principles with discipline for a quarter can be equivalent to making up for a lost year in a common life.

With the same approach, I believe that six months of practicing this algorithm could make up for three years of lost time, while a full year of disciplined practice could recover six or seven years.

Since August 28, 2022, when I finished that book, 815 days have passed, or 115 weeks.

Although we haven't reached the 150 weeks I had envisioned after finishing that book, I am convinced that these efforts have supported at least a 1.1% weekly growth rate of Christianity in what's within my reach.

আমি প্রতিটি কর্মের এবং সেই সব কিছুর প্রভাব দেখে বিস্থিত, যা গুণমান এবং অন্তর্নিহিত মূল্য সহ কাজ করার মাধ্যমে ঘটে। ২০১৮ সালের মেক্সিকান নির্বাচনে আমি এরকম কিছু অনুভব করেছিলাম। কিন্তু এবারে, এটি আলাদা। ইঞ্জিলের সাথে সম্পর্কিত কোনো কাজ যতই ছোট মনে হোক না কেন, তা ঈশ্বরের হাতে অদ্ভূতভাবে শক্তিশালী হয়ে ওঠে।

একটু বিশ্বাসের সাথে, অবিশ্বাস্য এবং আশ্চর্যজনক জিনিসগুলি ঘটতে পারে।

আজ, আমি বিশ্বাস করি যে খ্রিস্টান ধর্ম বিশ্বব্যাপী আরও প্রসারিত হচ্ছে, যা গীর্জা এবং আমি সর্বত্র দেখি এমন ব্যক্তিগত উপদেশ এবং প্রচারের দ্বারা চালিত, এমনকি দুঃখের মাঝেও, যা আমাকে অনেক শান্তি দেয়।

আমি যে পথটি এখন পর্যন্ত অনুসরণ করেছি তাতে আমি শান্ত আছি এবং এই পৃথিবীতে আমি যে যীশুর সাক্ষ্য শেয়ার করার চেষ্টা করেছি তাতে পরিষ্কার মনে শান্তি অনুভব করি। আজ পর্যন্ত, আমি বিশ্বাস করি যে আমি ঈশ্বরের উপর অর্পিত দায়িত্বে বিশ্বন্ত ছিলাম, এবং আমি আমার কাজের জন্য ভালো হিসাব দিতে প্রস্তুত।

সত্য বলতে, ২০২২ সালের সেপ্টেম্বর মাসে "আপনার দিনগুলো কীভাবে মূল্যায়ন করবেন" বইটি প্রকাশের পর থেকে, আমি সেই বইতে বর্ণিত "সৃজনশীল সপ্তাহ" পদ্ধতিটি বাস্তবায়ন করেছি।

বইটিতে, আমার প্রধান যুক্তি হল যে, একটি সপ্তাহের বুদ্ধিমানের সিদ্ধান্ত একটি মাসের মূর্খ সিদ্ধান্তের চেয়ে ভালো ফল প্রদান করতে পারে।

ছোট ছোট, বুদ্ধিমান দৈনিক কাজের উপর মনোযোগ দিয়ে, আমি অনুমান করি যে, এই নীতিগুলিকে শৃঙ্খলার সাথে এক ত্রৈমাসিক সময়ে প্রয়োগ করা সাধারণ জীবনে হারানো এক বছরের ক্ষতি মেটাতে সমান হতে পারে।

একই দৃষ্টিভঙ্গি নিয়ে, আমি বিশ্বাস করি যে, এই
অ্যালগরিদমটি ছয় মাস প্র্যাকটিস করলে, তিন বছরের
হারানো সময় পুনরুদ্ধার করা যেতে পারে, আর এক বছর
শৃঙ্খলাপূর্ণ অনুশীলন করলে ছয় বা সাত বছরের ক্ষতি
ফিরিয়ে আনা যেতে পারে।

২০২২ সালের ২৮ আগস্ট, যখন আমি সেই বইটি শেষ করি, তার পর থেকে ৮১৫ দিন বা ১১৫ সপ্তাহ পেরিয়ে গেছে।

যদিও আমরা সেই ১৫০ সপ্তাহে পৌঁছাতে পারিনি, যা আমি সেই বইটি শেষ করার পর কল্পনা করেছিলাম, আমি নিশ্চিত যে এই প্রচেষ্টাগুলি আমার নাগালের মধ্যে খ্রিস্টান ধর্মের সাপ্তাহিক ১.১% বৃদ্ধি সমর্থন করেছে। With current technology, like smartphones and social media, I also believe that the statistics used by some Christian ministries are outdated, and the strength of Christianity in the whole world is much greater today than just a few years ago.

Christianity has regained such strength in the world that you can see it as the power that recently helped Donald Trump win in the United States just a few days ago.

My conclusion after 2.2 years of discovering the wisdom of the "creative week" that God designed is that, according to my calculations, I have been able to make up for more than 15 years lost to foolish decisions.

I didn't do anything. The Lord gave all of this into my hands. But I feel that I've replaced all the lost time with the fruits of repentance, which I trust will bring even more fruit toward eternal life.

* * *

Geopolitical risk and Comunicación de Guillermo

The impact of the war between Ukraine and Russia on Alibaba's stock price taught me something important.

Even though I believe my investment thesis is correct, we are reaching a point in history where we cannot ignore geopolitical risk.

Even when predictions and business theories you think you understand seem well-founded, the global political reality can change quickly and affect what was once considered stable.

The impact of these events is not limited to big nations or corporations; it also affects our everyday decisions and long-term strategies.

This is how I decided to adapt the "Comunicación de Guillermo" newsletter.

বর্তমান প্রযুক্তি, যেমন স্মার্টফোন এবং সোশ্যাল মিডিয়া, ব্যবহার করে আমি মনে করি যে কিছু খ্রিস্টান মন্ত্রণালয় দ্বারা ব্যবহৃত পরিসংখ্যানগুলি পুরনো, এবং খ্রিস্টান ধর্মের শক্তি পৃথিবীজুড়ে আজকের তুলনায় অনেক বেশি, কয়েক বছর আগে যা ছিল।

খ্রিস্টান ধর্ম পৃথিবীতে এমন শক্তি ফিরে পেয়েছে যে আপনি এটি দেখতে পারেন সেই শক্তি হিসেবে যা সম্প্রতি যুক্তরাষ্ট্রে ডোনাল্ড ট্রাম্পকে জেতাতে সাহায্য করেছিল, কিছুদিন আগে।

"সূজনশীল সপ্তাহ" এর যে বুদ্ধিমন্তা আমি ঈশ্বরের ডিজাইন অনুসারে আবিষ্কার করেছি, তার পর ২.২ বছর পর, আমার হিসাব অনুসারে, আমি একাধিক মূর্খ সিদ্ধান্তের কারণে হারানো ১৫ বছরের বেশি সময় পুষিয়ে তুলতে পেরেছি।

আমি কিছু করিন। প্রভু সবকিছু আমার হাতে দিয়েছেন। কিন্তু আমি অনুভব করি যে, আমি সব হারানো সময়কে পাপের জন্য অনুতাপের ফল দিয়ে প্রতিস্থাপন করেছি, যা আমি বিশ্বাস করি চিরন্তন জীবনের দিকে আরও বেশি ফল নিয়ে আসবে।

* * *

ভূরাজনৈতিক ঝুঁকি এবং গুইলহেরমোর কমিউনিকেশন

ইউক্রেন এবং রাশিয়া মধ্যে যুদ্ধের প্রভাব আলিবাবার শেয়ার মূল্য উপর আমাকে একটি গুরুত্বপূর্ণ বিষয় শিখিয়েছে।

যদিও আমি বিশ্বাস করি আমার বিনিয়োগ তত্ত্ব সঠিক, আমরা ইতিহাসের একটি পর্যায়ে পৌঁছাচ্ছি যেখানে ভরাজনৈতিক ঝুঁকি উপেক্ষা করা সম্ভব নয়।

এমনকি যখন ভবিষ্যদ্বাণী এবং ব্যবসায়িক তত্ত্ব যা আপনি বুঝতে পারেন সেগুলি মনে হয় সঠিক, বৈশ্বিক রাজনৈতিক বাস্তবতা দ্রুত পরিবর্তিত হতে পারে এবং যা এক সময় স্থিতিশীল মনে হয়েছে তা প্রভাবিত করতে পারে।

এই ঘটনাগুলির প্রভাব বড় জাতি বা কর্পোরেশনগুলিতে সীমাবদ্ধ নয়; এটি আমাদের দৈনন্দিন সিদ্ধান্ত এবং দীর্ঘমেয়াদী কৌশলগুলিকেও প্রভাবিত করে।

এইভাবেই আমি "গুইলহেরমোর কমিউনিকেশন" নিউজলেটারটি মানিয়ে নেওয়ার সিদ্ধান্ত নিয়েছি। If you prefer to receive it in English, you can subscribe here:

https://www.linkedin.com/build-relation/newsletter-follow?entityUrn=7249503021808680960.

If you speak Spanish, you can subscribe here: https://guillermoestmon.substack.com/

The goal of this initiative is to help as many people as possible understand reality in an accessible way, as if Warren Buffett were writing to his mom.

I couldn't think of a better name, but if you have any suggestions, I'd be happy to hear them.

* * *

A sensible approach to the unavoidable future

It might seem strange, but for me, writing these lines and publishing them is not easy. I never imagined in my wildest dreams that I would be sharing something like this, especially not in this context of Bina.

Perhaps, with different choices, my life would be different. First, because I missed my first opportunity to start a Christian family, though I have faith that the God of miracles has something good planned for me.

But now, serving the Lord, I believe I have regained more than a lost decade of my life.

Although I still long to be a father, I don't consider myself naive. I see how things are unfolding, and I notice everything is changing very quickly, so I feel I am prepared spiritually, mentally, and physically for whatever comes next.

I'm also sure that, for a few years now, it should not surprise any of you to know my beliefs about Christianity and how its values are changing the way I see reality.

My commitment to you, as friends and shareholders of Bina, remains intact. Essentially, my focus continues to be: to use the capital contributed by shareholders and invest them in extraordinary businesses at reasonable prices.

যদি আপনি ইংরেজিতে এটি পেতে পছন্দ করেন, আপনি এখানে সাবস্কাইব করতে পারেন:

https://www.linkedin.com/build-relation/newsletter-follow?entityUrn=7249503021808680960 |

যদি আপনি স্প্যানিশ ভাষায় কথা বলেন, আপনি এখানে সাবস্ক্রাইব করতে পারেন:

https://guillermoestmon.substack.com/

এই উদ্যোগের লক্ষ্য হলো যত বেশি মানুষ সম্ভবকে বাস্তবতা সহজ ভাষায় বুঝতে সাহায্য করা, যেন ওয়ারেন বাফেট তার মায়ের কাছে লিখছেন।

আমি এর চেয়ে ভালো নাম ভাবতে পারিনি, তবে আপনার যদি কোনো পরামর্শ থাকে, আমি সেটা শুনতে পছন্দ করব।

* * *

অবশ্যই আসন্ন ভবিষ্যতের জন্য একটি সচেতন পন্থা

এটা অদ্ভূত মনে হতে পারে, কিন্তু আমার জন্য, এই লাইনগুলি লেখা এবং প্রকাশ করা সহজ নয়। আমি কখনোই কল্পনাও করিনি যে আমি এমন কিছু শেয়ার করব, বিশেষ করে বিণা সম্পর্কিত এই প্রসঙ্গে।

হয়তো, ভিন্ন কিছু পছন্দ করলে, আমার জীবন অন্যরকম হত। প্রথমত, কারণ আমি আমার প্রথম সুযোগ মিস করেছি একটি খ্রিস্টান পরিবার শুরু করার, যদিও আমার বিশ্বাস আছে যে অলৌকিক ঘটনাগুলির ঈশ্বর আমার জন্য কিছু ভালো পরিকল্পনা করেছেন।

কিন্তু এখন, প্রভু সেবায়, আমি বিশ্বাস করি যে আমি আমার জীবনের হারানো দশকটি ফিরে পেয়েছি।

যদিও আমি এখনো পিতা হতে চাওয়ার জন্য আকুল, আমি নিজেকে সরল মনে করি না। আমি দেখছি কিভাবে জিনিসগুলো unfolding হচ্ছে, এবং লক্ষ্য করছি যে সব কিছু খুব দ্রুত পরিবর্তন হচ্ছে, তাই আমি অনুভব করি যে আমি যে কোনো কিছু আসবে তার জন্য আধ্যাত্মিক, মানসিক এবং শারীরিকভাবে প্রস্তুত।

আমি এটা নিশ্চিত যে, কয়েক বছর ধরে, আপনাদের মধ্যে কেউই আমাকে খ্রিস্টান ধর্ম সম্পর্কে আমার বিশ্বাস এবং এটি কিভাবে আমার বাস্তবতা দেখার পদ্ধতিকে পরিবর্তন করছে সে সম্পর্কে জানলে অবাক হবেন না।

আপনারা, বন্ধু এবং বিণার শেয়ারহোল্ডার হিসেবে, আমার প্রতিশ্রুতি অপরিবর্তিত রয়েছে। মূলত, আমার মনোযোগ এখনো একই: শেয়ারহোল্ডারদের দ্বারা অবদান রাখা মূলধন ব্যবহার করা এবং তা যুক্তিসঙ্গত দামে অসাধারণ ব্যবসাগুলিতে বিনিয়োগ করা। However, it is clear to me that this is now being shaped by a philosophy of life that is richer, broader, and deeper.

For me, it is very clear that in less than five years, the world as we know it will transform into something different, and what we are living today may be just a vague memory.

You may not agree with what I've shared and decide to withdraw your investment. If that's the case, I won't stop you, because your capital has always been yours. Please contact me if that's the case.

But regardless of whether you agree or disagree with everything I've shared, I believe that, as a shareholder of Bina, you are facing a trilemma with this vision:

- 1. I am lying to you.
- 2. I've gone crazy or I am deceived by false ideas that dominate my imagination, and they have numbed my conscience.
- 3. I am telling you the truth.

If you think I'm lying to you and that my intention is to scam you like one of the many dishonest people I've mentioned in this letter, please contact me so you can withdraw your investment in Bina as soon as possible.

One of my principles is to only keep healthy, fruitful, and trusting relationships. On my side, I believe what I'm saying is true, and I wouldn't joke about something so important.

If you decide to trust my sincerity, then a dilemma arises: Am I correct in these ideas, or am I terribly wrong?

But even if I am wrong, I have reasons to believe that our investment thesis is sound and will protect our interests. তবে, এটি আমার কাছে স্পষ্ট যে এটি এখন একটি জীবনের দর্শনের দ্বারা গঠন হচ্ছে যা আরও সমৃদ্ধ, বিসৃত্ত এবং গভীর।

আমার জন্য এটি খুবই স্পষ্ট যে পাঁচ বছরের মধ্যে, আমাদের জানানো পৃথিবী কিছু ভিন্ন রূপে পরিণত হবে, এবং যা আমরা আজকাল বসবাস করছি তা হয়তো কেবল একটি অস্পষ্ট স্মৃতি হয়ে যাবে।

আপনি হয়তো যা আমি শেয়ার করেছি তা নিয়ে একমত নাও হতে পারেন এবং আপনার বিনিয়োগ প্রত্যাহার করার সিদ্ধান্ত নিতে পারেন। যদি তা হয়, তবে আমি আপনাকে থামাব না, কারণ আপনার মূলধন সবসময়ই আপনার। দয়া করে আমাকে যোগাযোগ করুন যদি এমনটি হয়।

কিন্তু আপনি যা কিছু আমি শেয়ার করেছি তা নিয়ে একমত হন বা না হন, আমি বিশ্বাস করি যে, বিণার শেয়ারহোল্ডার হিসেবে, আপনি এই দৃষ্টিভঙ্গির সাথে একটি ত্রৈমাসিক সমস্যার সম্মুখীন হচ্ছেন:

- আমি আপনাকে মিখ্যা বলছি।
- আমি পাগল হয়ে গেছি বা আমি মিথ্যা ধারণার দ্বারা প্রতারিত, যা আমার কল্পনায় আধিপত্য করছে এবং তারা আমার বিবেককে স্তন্ধ করে ফেলেছে।
- আমি আপনাকে সত্য বলছি।

যদি আপনি মনে করেন যে আমি আপনাকে মিখ্যা বলছি এবং আমার উদ্দেশ্য আপনার সাথে প্রতারণা করা, যেমন আমি এই চিঠিতে উল্লেখিত অনেক অনির্বাচিত ব্যক্তিদের মতো, তাহলে দয়া করে আমার সাথে যোগাযোগ করুন যাতে আপনি আপনার বিনিয়োগ যত তাড়াতাড়ি সম্ভব বিণা থেকে প্রত্যাহার করতে পারেন।

আমার একটি মূলনীতি হল শুধুমাত্র স্বাস্থ্যকর, ফলপ্রসূ এবং বিশ্বাসযোগ্য সম্পর্ক বজায় রাখা। আমার পক্ষ থেকে, আমি বিশ্বাস করি যে আমি যা বলছি তা সত্য, এবং আমি এমন কিছু নিয়ে মজা করব না যা এত গুরুত্বপূর্ণ।

যদি আপনি আমার আন্তরিকতায় বিশ্বাস করতে সিদ্ধান্ত নেন, তাহলে একটি দ্বিধা উঠে আসে: আমি কি এই ধারণাগুলিতে সঠিক, না কি আমি খুবই ভূল?

কিন্তু, এমনকি যদি আমি ভুল হই, আমার কাছে বিশ্বাস করার কারণ রয়েছে যে আমাদের বিনিয়োগের তত্ত্ব সঠিক এবং আমাদের স্বার্থ রক্ষা করবে। First, I base this on a reasoning developed by Jeff Van Duzer in his book "Why Business Matters to God?" while I was researching the ideas Jorge shared with me when I met him, which I described in detail in the idea just before this one.

https://www.amazon.com/Why-Business-Matters-God-Still/dp/0830838880

The reasoning goes something like this: First of all, no one knows for sure the exact mechanism of what's called the "end times," and interpretations of this topic are often full of speculation and debate.

However, there is a solid perspective, which I personally support, called "continuity."

In many passages of the Scriptures, both in the Old and in the New Testament, we see that the work we do and the way we do it are very important to God.

Some of us believe that every action we take in our lives has the potential to be a sacred service to God.

This theology, from the early days of Christianity, highlights the idea that there is no longer a physical temple; rather, we ourselves are the temple where the Holy Spirit dwells.

Professional work then becomes a central service, as my beloved Catholic friends from the Panamericana University would say, an "Opus Dei," which enriches our relationship with God and our purpose in life.

We cannot be sure what the Heavenly Jerusalem will look like, although we suspect that God will take the best of this world to build or use in this new city.

A key question arises then: Will our work in this life endure, and does it matter to God?

প্রথমত, আমি এটি ভিন্তি করেছি জেফ ভ্যান ডুজারের বই "Why Business Matters to God?" এ তিনি যে যুক্তি তৈরি করেছেন, সেটির উপর, যখন আমি জর্জের সাথে সাক্ষাৎ করার সময় তাঁর শেয়ার করা ধারণাগুলি গবেষণা করছিলাম, যা আমি এই আইডিয়ার ঠিক আগে বিস্তারিতভাবে বর্ণনা করেছি।

https://www.amazon.com/Why-Business-Matters-God-Still/dp/0830838880

এটি এমনভাবে ব্যাখ্যা করা যায়: প্রথমত, কেউ জানে না
"শেষ সময়" বলে যা বলা হয় তার সঠিক মেকানিজম কী,
এবং এই বিষয়ে বিভিন্ন ব্যাখ্যা প্রায়ই অনুমান এবং বিতর্কে
পূর্ণ থাকে।

তবে, একটি দৃঢ় দৃষ্টিকোণ রয়েছে, যা আমি ব্যক্তিগতভাবে সমর্থন করি, যা "অবিচ্ছিন্নতা" নামে পরিচিত।

বাইবেলের অনেক অধ্যায়ে, পুরানো এবং নতুন নিয়মাবলীতে, আমরা দেখি যে যে কাজ আমরা করি এবং আমরা কীভাবে তা করি, তা ঈশ্বরের জন্য খুবই গুরুত্বপূর্ণ।

আমাদের মধ্যে কিছু মানুষ বিশ্বাস করেন যে আমাদের জীবনের প্রতিটি কাজের মধ্যে ঈশ্বরের প্রতি একটি পবিত্র সেবা করার সম্ভাবনা রয়েছে।

খ্রিস্টানিত্ত্বের প্রাথমিক সময় থেকে এই ধর্মতত্ত্বিটি এই ধারণাটি তুলে ধরে যে আর কোন শারীরিক মন্দির নেই; বরং, আমরা নিজেদেরই সেই মন্দির, যেখানে পবিত্র আত্মা বাস করেন।

তাহলে পেশাদার কাজ একটি কেন্দ্রীয় সেবা হয়ে দাঁড়ায়, যেমন আমার প্রিয় ক্যাথলিক বন্ধুদের প্যানআমেরিকানা বিশ্ববিদ্যালয় থেকে বলা হত, একটি "অপাস ডেই," যা আমাদের ঈশ্বরের সাথে সম্পর্ক এবং জীবনের উদ্দেশ্যকে সমৃদ্ধ করে।

আমরা নিশ্চিত হতে পারি না যে স্বর্গীয় জেরুজালেম কেমন দেখতে হবে, যদিও আমরা সন্দেহ করি যে ঈশ্বর এই পৃথিবী থেকে সেরা জিনিসগুলি নিয়ে নতুন শহরটি তৈরি করবেন বা তার মধ্যে ব্যবহার করবেন।

তাহলে একটি গুরুত্বপূর্ণ প্রশ্ন উঠে আসে: আমাদের এই জীবনে করা কাজ কি স্থায়ী হবে, এবং তা কি ঈশ্বরের জন্য গুরুত্বপূর্ণ? To answer it, in practice, we encounter three philosophical perspectives within Christianity:

1. The Agnostics:

They are in constant uncertainty.

They believe the world itself is flawed, that in some way, God made an error by creating a world subject to corruption, and that prophecies are ambiguous or symbolic.

According to this view, we cannot expect the value of our efforts to continue in the new reality, as the promises are vague and only assure us of salvation through Christ's sacrifice.

This view helps us understand that we cannot anticipate what will happen with this reality when we move on to the next.

2. The Enthusiasts of Annihilation:

They believe in a complete break between this world and the one to come, based on chapter 3 of the Second Letter of Peter.

According to them, the world will be destroyed by fire and replaced by a new one.

They point out that the Heavenly Jerusalem descends from heaven as an exclusive gift from God, pure and spotless, where humans, with their impurities, cannot contribute.

For them, human work is just a means to sustain life here but has no intrinsic value, suggesting it is pointless to strive here.

In their view, they ignore that Genesis states God created all things good.

They also leave a question in the air: if work were insignificant, why would a good God call us to work, strive, and be courageous?

এটির উত্তর দিতে, আমরা প্র্যাকটিক্যালভাবে খ্রিস্টানিত্বের মধ্যে তিনটি দার্শনিক দম্ভিভঙ্গি দেখতে পাই:

১. অজ্ঞেয়বাদীরা:

তারা সর্বদা অনিশ্চয়তায় থাকে।

তারা বিশ্বাস করে যে বিশ্বটি নিজেই ক্রটিপূর্ণ, যে কোনওভাবে ঈশ্বর একটি ভুল করেছেন যখন তিনি একটি ভ্রম্ভ পৃথিবী সৃষ্টি করেছেন, এবং যে ভবিষ্যদ্বাণীগুলি অস্পষ্ট বা প্রতীকি।

এই দৃষ্টিভঙ্গি অনুসারে, আমরা আমাদের প্রচেষ্টার মূল্য নতুন বাস্তবতায় স্থায়ী হবে, এমন আশা করতে পারি না, কারণ প্রতিশ্রুতিগুলি অস্পষ্ট এবং কেবল আমাদের খ্রিস্টের ত্যাগের মাধ্যমে উদ্ধার নিশ্চিত করে।

এই দৃষ্টিভঙ্গি আমাদের বুঝতে সাহায্য করে যে আমরা জানি না এই বাস্তবতার কী হবে যখন আমরা পরবর্তী জীবনে চলে যাব।

২. অ্যানিহিলেশনের উত্সাহী:

তারা বিশ্বাস করে যে এই পৃথিবী এবং আগামী পৃথিবীর মধ্যে সম্পূর্ণ এক বিরতি হবে, যা দ্বিতীয় পিতর পত্রের ততীয় অধ্যায়ে ভিত্তি করে।

তাদের মতে, পৃথিবী আগুনে ধ্বংস হবে এবং একটি নতুন পৃথিবী দ্বারা প্রতিস্থাপিত হবে।

তারা বলছে যে স্বর্গীয় জেরুজালেম স্বর্গ থেকে ঈশ্বরের একটি একান্ত উপহার হিসেবে নেমে আসবে, নির্মল এবং নিষ্কলুষ, যেখানে মানুষ তাদের অপবিত্রতার সাথে কিছু অবদান রাখতে পারবে না।

তাদের জন্য, মানবিক কাজ কেবল এই পৃথিবীতে জীবন ধারণ করার একটি উপায়, তবে এর কোন অন্তর্নিহিত মূল্য নেই, যা থেকে এটা পরিস্ফুট হয় যে এখানে পরিশ্রম করা একেবারে অর্থহীন।

তাদের দৃষ্টিভঙ্গি অনুসারে, তারা ভুলে যায় যে জেনেসিসে বলা হয়েছে ঈশ্বর সমস্ত কিছু ভালোভাবে সৃষ্টি করেছেন।

তারা আরও একটি প্রশ্ন উত্থাপন করে: যদি কাজের কোন মূল্য না থাকে, তাহলে কেন একটি ভালো ঈশ্বর আমাদের কাজ করতে, পরিশ্রম করতে এবং সাহসী হতে ডেকে পাঠাবেন?

3. Adoption:

This is the view I hold. I believe that the work we do matters to God and that its intrinsic value will survive, being purified and transformed to contribute to God's kingdom.

The fire mentioned in Peter's letter is purifying, not destructive (1 Corinthians 3:12-15).

God cares about the work we do in this world because it has intrinsic value and is connected to an eternal purpose.

Through the sacraments of the Lord's Supper and baptism, Christ shows us that material things have a sacred and lasting role.

The vision of the New Jerusalem unfolds here, in this reality; it doesn't mean we will be taken up to heaven.

The idea that the Heavenly Jerusalem keeps the name "Jerusalem" in Revelation 21 and 22 suggests continuity. For example, this city is founded on the apostles and the twelve tribes of Israel, historical figures that connect the old world with the new.

In this new reality, God, in His sovereignty, chooses to dwell among His people in the holy city established within our reality. It's there that the kings of the earth bring their splendor (Revelation 21:24).

So, I believe that our work has a role in God's plan, and He will act through His Spirit in human works, incorporating what has value into the New Jerusalem.

Since God has plans that include both this world and the one to come, we can trust that His will shall prevail in the new reality, and that He will remain sovereign.

God will act through His Spirit in human work, and, in special and unexpected moments, His intervention will become even clearer at the end of times.

৩. অধিগ্ৰহণ:

এটি সেই দৃষ্টিভঙ্গি যা আমি ধারণ করি। আমি বিশ্বাস করি যে আমরা যে কাজটি করি, তা ঈশ্বরের কাছে গুরুত্বপূর্ণ এবং তার অন্তর্নিহিত মূল্য বাঁচবে, শুদ্ধ ও রূপান্তরিত হয়ে ঈশ্বরের রাজ্যে অবদান রাখবে।

পিতরের চিঠিতে যে আগুনের কথা উল্লেখ করা হয়েছে, তা ধ্বংসাত্মক নয়, বরং শুদ্ধকরক (১ করিন্থীয় ৩:১২-১৫)।

ঈশ্বর আমাদের এই পৃথিবীতে করা কাজকে গুরুত্ব দেন কারণ এর অন্তর্নিহিত মূল্য রয়েছে এবং এটি চিরস্থায়ী উদ্দেশ্যের সঙ্গে সংযুক্ত।

প্রভুের সন্তুষ্টি এবং বাস্পতিতির মাধ্যমে, খ্রিষ্ট আমাদের দেখান যে ভৌত জিনিসগুলির একটি পবিত্র এবং স্থায়ী ভূমিকা রয়েছে।

নতুন জেরুজালেমের দৃষ্টিভঙ্গি এখানে, এই বাস্তবতায় উন্মোচিত হয়; এর মানে এই নয় যে আমরা আকাশে উঠতে যাচ্ছি।

প্রকাশিত বাক্য ২১ ও ২২ তে স্বর্গীয় জেরুজালেম যদি "জেরুজালেম" নামটি ধরে রাখে, তাহলে তা ধারাবাহিকতার সংকেত দেয়। উদাহরণস্বরূপ, এই শহরটি প্রেরিতরা এবং ইস্রায়েলের বারোটি গোত্রের উপর প্রতিষ্ঠিত, ঐতিহাসিক চরিত্রগুলি যেগুলি পুরানো পৃথিবীকে নতুন পৃথিবীর সঙ্গে যুক্ত করে।

এই নতুন বাস্তবতায়, ঈশ্বর তার সার্বভৌমত্বে তার জনগণের মধ্যে বসবাস করতে বেছে নিয়েছেন, যে পবিত্র শহর আমাদের বাস্তবতার মধ্যে প্রতিষ্ঠিত। সেখানে পৃথিবীর রাজারা তাদের মহিমা নিয়ে আসবে (প্রকাশিত বাক্য ২১:২৪)।

তাহলে, আমি বিশ্বাস করি যে আমাদের কাজের একটি ভূমিকা রয়েছে ঈশ্বরের পরিকল্পনায়, এবং তিনি তার আত্মা দ্বারা মানবিক কাজে কাজ করবেন, যা মূল্যবান তা নতুন জেরুজালেমে অন্তর্ভুক্ত হবে।

যেহেতু ঈশ্বরের পরিকল্পনা এই পৃথিবী এবং পরবর্তী পৃথিবী উভয়কেই অন্তর্ভুক্ত করে, আমরা বিশ্বাস করতে পারি যে তার ইচ্ছা নতুন বাস্তবতায় প্রতিষ্ঠিত হবে, এবং তিনি সার্বভৌম থাকবেন।

ঈশ্বর তার আত্মা দ্বারা মানবিক কাজে কাজ করবেন, এবং বিশেষ এবং অপ্রত্যাশিত মুহূর্তে, তার হস্তক্ষেপ শেষ সময়ে আরও স্পষ্ট হয়ে উঠবে। There is no "Plan B." From Genesis to Revelation, God's intentions are revealed consistently. The peace designed for the Garden of Eden is the same peace we will experience in the eternal city, the New Jerusalem, our future reality.

This doesn't mean that all work contributes to the kingdom of God, as God Himself will judge and purify our works and deeds.

Work that has intrinsic value will be transformed to shape the new world in the Heavenly Jerusalem. I imagine this new world could include, for instance, a Heavenly Mexico, a Heavenly Durango, a Heavenly Paris or London, a Heavenly New York, and even a Heavenly Guadalajara.

God is certainly already at work in human history.

Take the case of the Bible. God inspired specific people to write with their own hands the greatest story ever told, His "Word."

In a similar way, God creates temporary and tangible realities in our world through the lives of those willing to pay the cost of being His disciples, to take up their cross, and follow Him.

So this divine call isn't limited to the spiritual; it invites us to actively participate in business, building God's kingdom here, in this reality.

This call includes all areas of our life, even in activities like Bina.

When you allocate a portion of the trust you have earned through your work to Bina, you gain rights over Bina's shares. Bina, in turn, invests in businesses, acquiring titles that grant certain rights over these.

But before moving on to the next idea, what about the culture I mentioned earlier, like the one dominated by fraudsters and liars in Mexico's business and daily life?

এখানে কোনো "প্ল্যান বি" নেই। উদ্ভব থেকে প্রকাশ পর্যন্ত, ঈশ্বরের উদ্দেশ্যগুলি ধারাবাহিকভাবে উন্মোচিত হয়েছে। এডেনের বাগানে যে শান্তির পরিকল্পনা ছিল, তা একই শান্তি আমরা চিরন্তন শহর, নতুন জেরুজালেমে, আমাদের ভবিষ্যৎ বাস্তবতায় অভিজ্ঞতা অর্জন করব।

এটি মানে এই নয় যে সব কাজ ঈশ্বরের রাজ্যে অবদান রাখে, কারণ ঈশ্বর নিজেই আমাদের কাজ এবং কর্ম বিচার করবেন এবং শুদ্ধ করবেন।

যে কাজের অন্তর্নিহিত মূল্য রয়েছে, তা নতুন পৃথিবী গঠনে রূপান্তরিত হবে, স্বর্গীয় জেরুজালেমে। আমি কল্পনা করি, এই নতুন পৃথিবীতে উদাহরণস্বরূপ, একটি স্বর্গীয় মেক্সিকো, একটি স্বর্গীয় দুরাঙ্গো, একটি স্বর্গীয় প্যারিস বা লন্ডন, একটি স্বর্গীয় নিউ ইয়র্ক, এবং এমনকি একটি স্বর্গীয় গুয়াদালাহারা অন্তর্ভুক্ত থাকতে পারে।

ঈশ্বর অবশ্যই মানব ইতিহাসে ইতিমধ্যেই কাজ করছেন।

বাইবেলের ক্ষেত্রে ধরুন। ঈশ্বর বিশেষ কিছু মানুষকে প্রেরণা দিয়েছেন, যারা নিজের হাতে সর্বশ্রেষ্ঠ গল্পটি লিখেছেন, তাঁর "শব্দ"।

একইভাবে, ঈশ্বর আমাদের পৃথিবীতে অস্থায়ী এবং দৃশ্যমান বাস্তবতাগুলি তৈরি করেন, যারা তাঁর শিষ্য হতে চায়, তাদের ক্রস বহন করতে চায় এবং তাঁকে অনুসরণ করতে চায় তাদের জীবন মাধ্যমে।

তাহলে, এই ঐশিক আহ্বান শুধু আধ্যাত্মিক বিষয় পর্যন্ত সীমাবদ্ধ নয়; এটি আমাদের ব্যবসায় সক্রিয়ভাবে অংশগ্রহণ করতে আহ্বান করে, ঈশ্বরের রাজ্যকে এখানে, এই বাস্তবতায় গঠন করতে।

এই আহ্বানটি আমাদের জীবনের সব ক্ষেত্রকেই অন্তর্ভুক্ত করে, এমনকি বিনা মতো কর্মকাণ্ডেও।

যখন আপনি আপনার কাজের মাধ্যমে উপার্জিত আস্থা থেকে একটি অংশ বিনায় বরাদ্দ করেন, আপনি বিনার শেয়ারের উপর অধিকার অর্জন করেন। বিনা তারপরে ব্যবসায় বিনিয়োগ করে, এমন শিরোনাম ক্রয় করে যা এসবের উপর নির্দিষ্ট অধিকার প্রদান করে।

কিন্তু পরবর্তী ধারণায় যাওয়ার আগে, কী হবে সে সংস্কৃতি নিয়ে যা আমি আগে উল্লেখ করেছি, যেমন মেক্সিকোর ব্যবসায় এবং দৈনন্দিন জীবনে প্রতারণা ও মিখ্যাবাদীদের দ্বারা শাসিত সংস্কৃতি? Here, 20th-century theologian Richard Niebuhr emphasized the importance of integrating faith into everyday life and proposed five paradigms that believers can adopt to face a challenging secular culture:

- 1. **Christ Against Culture.** The injustice and corruption in the world would lead us to isolate ourselves and wait outside, without getting involved, as if business and politics were incompatible with faith.
- 2. **Christ of Culture.** Here, there is no real tension between Christ and the demands of everyday culture.
- 3. **Christ Above Culture.** In this paradigm, businesses that follow the values of God's kingdom find harmony with the world.
- 4. **Christ Beyond Culture.** This view sees Christ's calling as an ethical force that lifts us above the demands of the dominant culture.
- 5. Christ and Culture in Paradox. The Christian lives in constant tension between the demands of the world and those of Christ, enduring the world's corruption while awaiting final transformation.
- 6. Christ, the Transformer of Culture. This recognizes the corruption in culture, but Christians, through the Holy Spirit, are called to redeem it by practicing business that reflects the values of God's kingdom.

All these ideas I have explained to you are the reference and prelude to consider Bina's role in the future.

* * *

বিশ্ববিদ্যালয়ের বিশ শতকের খিওলজিয়ান রিচার্ড নিইবুর everyday জীবনযাত্রার মধ্যে বিশ্বাসের সমন্বয়ের গুরুত্ব তুলে ধরেছেন এবং তিনি পাঁচটি পরিভাষা প্রস্তাব করেছেন যা বিশ্বাসীরা একটি চ্যালেঞ্জিং ধর্মনিরপেক্ষ সংস্কৃতির মুখোমুখি হতে গ্রহণ করতে পারেন:

- সংস্কৃতির বিরুদ্ধে খ্রিস্ট। পৃথিবীতে যে অন্যায়
 এবং দুর্নীতি আছে, তা আমাদেরকে আলাদা
 করে রাখতে এবং বাইরে অপেক্ষা করতে
 প্ররোচিত করবে, যেন ব্যবসা এবং রাজনীতি
 বিশ্বাসের সাথে অসামঞ্জস্যপূর্ণ।
- সংস্কৃতির খ্রিস্ট। এখানে, খ্রিস্ট এবং প্রতিদিনের সংস্কৃতির দাবির মধ্যে কোনো বাস্তব টেনশন নেই।
- সংস্কৃতির উপরে খ্রিস্ট। এই পরিভাষায়,
 ব্যবসাগুলি যারা ঈশ্বরের রাজ্যের মূল্যবোধ
 অনুসরণ করে, তারা পৃথিবীর সাথে সঙ্গতি খুঁজে
 পায়।
- সংস্কৃতির বাইরের খ্রিস্ট। এই দৃষ্টিভঙ্গি খ্রিস্টের আত্মনকে একটি নৈতিক শক্তি হিসেবে দেখে যা আমাদেরকে আধিপত্যকারী সংস্কৃতির দাবির উপরে উঠতে সাহায্য করে।
- সংস্কৃতি এবং খ্রিস্টের পরস্পরবিরোধী সম্পর্ক।
 খ্রিস্টান জীবনে পৃথিবীর দাবির এবং খ্রিস্টের
 দাবির মধ্যে একটি স্থায়ী টেনশন থাকে, পৃথিবীর
 দুর্নীতি সহ্য করতে হয়, তবে চূড়ান্ত রূপান্তরের
 জন্য অপেক্ষা করতে হয়।
- খ্রিস্ট, সংস্কৃতির রূপান্তরকারী। এটি সংস্কৃতির দুর্নীতিকে চিহ্নিত করে, তবে খ্রিস্টানরা, পবিত্র আত্মার মাধ্যমে, তাকে পুনঃস্থাপন করতে আহ্বানিত হয়, এমন ব্যবসা চর্চা করে যা ঈশ্বরের রাজ্যের মূল্যবোধ প্রতিফলিত করে।

এই সব ধারণাগুলি যা আমি আপনাদের ব্যাখ্যা করেছি, সেগুলি হল ভবিষ্যতে বিনার ভূমিকা বিবেচনা করার জন্য রেফারেন্স এবং প্রস্তাবনা।

* * *

Bina as mission

God cares deeply about what we do in this world.

Since Bina's intrinsic value lies in holding valuable assets, it's possible that the best parts of our rights here will remain and transition into the new reality.

If the viewpoint I'm proposing is correct, then God will use the best of Bina to help build the new reality where we will enjoy His Presence.

For example, the rights you hold now in "the new Bina" may give us access to the best of "the new Alibaba."

To me, it would be logical for a rational businessperson, when considering this outlook, to focus on acquiring rights in the most valuable parts of each industry, as much as possible.

With the capital you invest in Bina, we have the chance to select the best of each industry, as we have the "intrinsic value map" outlined in the ideas shared previously.

https://bina.mx/inicio/global-map-of-intrinsic-value/

However, you don't need Bina to follow this approach.

You could pursue this path on your own or trust it to someone you consider wise and careful.

As for us, I believe that through Bina, we can fulfill this mission carefully and with integrity, within our abilities.

So far, I believe I've followed the guidance of the Holy Spirit, and I'll continue to treat Bina with the utmost respect as part of my service to God.

The story of Noah in Genesis 6 is a fitting example here.

Bina মিশন হিসেবে

ঈশ্বর আমাদের এই পৃথিবীতে যা করি তা নিয়ে গভীরভাবে চিন্তা করেন।

যেহেতু Bina-এর অন্তর্নিহিত মূল্য মূল্যবান সম্পদ ধারণ করা, এটা সম্ভব যে আমাদের অধিকারগুলির সেরা অংশ এখানে থেকে যাবে এবং নতুন বাস্তবতায় স্থানান্তরিত হবে।

যদি আমি যে দৃষ্টিভঙ্গি প্রস্তাব করছি তা সঠিক হয়, তবে ঈশ্বর Bina-এর সেরা অংশ ব্যবহার করবেন যাতে নতুন বাস্তবতা তৈরি করতে সাহায্য করেন যেখানে আমরা তাঁর উপস্থিতি উপভোগ করতে পারব।

উদাহরণস্বরূপ, আপনি যেগুলি এখন "নতুন Bina"-তে অধিকার করছেন, তা আমাদের "নতুন আলিবাবা"-র সেরা অংশে প্রবেশাধিকার দিতে পারে।

আমার কাছে, এটি যৌক্তিক মনে হবে যে একজন যৌক্তিক ব্যবসায়ী, যখন এই দৃষ্টিভঙ্গি বিবেচনা করবেন, তখন তিনি প্রতিটি শিল্পের সবচেয়ে মূল্যবান অংশে অধিকার অর্জনের উপর মনোনিবেশ করবেন, যতটা সম্ভব।

Bina-তে আপনি যে পুঁজি বিনিয়োগ করেন, তার মাধ্যমে আমরা প্রতিটি শিল্পের সেরা অংশ নির্বাচন করার সুযোগ পাব, যেহেতু আমাদের কাছে "অন্তর্নিহিত মূল্য মানচিত্র" আছে যা আগে শেয়ার করা ধারণাগুলিতে বর্ণিত। https://bina.mx/inicio/global-map-of-intrinsic-value/

তবে, আপনাকে এই পদ্ধতি অনুসরণ করতে Bina-এর প্রয়োজন নেই।

আপনি একা এই পথে চলতে পারেন বা কাউকে আস্থা রাখতে পারেন যাকে আপনি বিচক্ষণ এবং সাবধানী মনে করেন।

আমাদের জন্য, আমি বিশ্বাস করি যে Bina-এর মাধ্যমে, আমরা সতর্কতা এবং সততার সাথে, আমাদের সক্ষমতার মধ্যে এই মিশন সম্পন্ন করতে পারি।

এ পর্যন্ত, আমি বিশ্বাস করি আমি পবিত্র আত্মার দিকনির্দেশনা অনুসরণ করেছি, এবং আমি Bina-কে আমার ঈশ্বরের সেবা হিসেবে সর্বোচ্চ সম্মান দিয়ে পরিচালনা করতে থাকব।

জেনেসিস ৬-এর নোহ-এর কাহিনী এখানে একটি যথার্থ উদাহরণ। God saw the corruption and violence in humanity, so He decided to bring judgment upon the ancient world.

However, Noah found grace before God's eyes, and by following His instructions, he built an ark to save his family and a pair of each kind of every living creature.

Noah didn't have to bring every single animal on earth onto the ark. He only needed the feline ancestor of cats, lions, tigers, and pumas; the canine ancestor of wolves and domestic dogs; in other words, only the essential seed of each kind that needed to be preserved was enough.

When the flood came, Noah and those on the ark survived, while everything else from the old world perished.

Today, I see Bina as a modern ark, though our mission isn't to preserve living creatures, but to acquire stakes in the world's best businesses.

I feel a deep sense of peace knowing that, in obedience, I'm doing my part by writing this letter to you, giving you a wider view of what we've built up to this point. To me, this is more than a meaningful story.

I believe that Bina won't be the only vehicle that moves into the next reality, but I'm confident it will be one that does.

Our competitive edge, compared to other vehicles, doesn't come from how clearly I understand this reality or the wisdom that has guided me to avoid harm. It simply comes from being blessed with obedient faith in the power of the Holy Spirit.

With this perspective, I can confidently say that Bina is designed to move from the current world into the one that's coming, where we will live eternally.

So, at Bina, we will acquire shares in the most solid businesses across each industry, according to our abilities and resources.

ঈশ্বর মানবতার মধ্যে দুর্নীতি এবং সহিংসতা দেখেছিলেন, তাই তিনি প্রাচীন পৃথিবীতে বিচারের জন্য সিদ্ধান্ত নেন।

তবে, নোহ ঈশ্বরের চোখে করুণার অধিকারী হয়েছিলেন, এবং তাঁর নির্দেশনা অনুসরণ করে তিনি একটি নৌকা তৈরি করেছিলেন যা তার পরিবার এবং প্রতিটি প্রজাতির জীবিত প্রাণীর একটি করে জোড়া রক্ষা করেছিল।

নোহকে পৃথিবীর প্রতিটি প্রাণী নৌকায় আনতে হয়নি। তাকে শুধুমাত্র বিড়াল, সিংহ, বাঘ এবং পিউমার পূর্বপুরুষ, কুকুর এবং প্রভাত কুকুরের পূর্বপুরুষ আনতে হয়েছিল; অন্য কথায়, প্রতিটি প্রজাতির যা প্রয়োজনীয় বীজ ছিল, তা রক্ষা করার জন্য যথেষ্ট ছিল।

যখন বান প্লাবিত হয়েছিল, নোহ এবং নৌকায় থাকা ব্যক্তিরা বেঁচে ছিলেন, আর পুরানো পৃথিবী থেকে সবকিছু ধ্বংস হয়ে গিয়েছিল।

আজ, আমি Bina-কে একটি আধুনিক নৌকা হিসেবে দেখি, যদিও আমাদের মিশন জীবিত প্রাণী সংরক্ষণ করা নয়, বরং বিশ্বের সেরা ব্যবসাগুলিতে শেয়ার অর্জন করা।

আমি গভীর শান্তির অনুভূতি অনুভব করি, জানি যে, আনুগত্যের মাধ্যমে, আমি আপনাকে এই চিঠি লেখার মাধ্যমে আমার অংশ পালন করছি, যা আমাদের এখন পর্যন্ত তৈরি করা বিষয়ের একটি বিস্তৃত দৃষ্টিভঙ্গি প্রদান করে। আমার কাছে, এটি একটি অর্থপূর্ণ কাহিনীর চেয়ে অনেক বেশি।

আমি বিশ্বাস করি যে Bina একমাত্র যানবাহন হবে না যা পরবর্তী বাস্তবতায় যাবে, কিন্তু আমি নিশ্চিত যে এটি এমন একটি হবে যা যাবে।

আমাদের প্রতিযোগিতামূলক সুবিধা, অন্য যানবাহনগুলির তুলনায়, আসে না আমি এই বাস্তবতা কতটা স্পষ্টভাবে বুঝি বা সেই জ্ঞান থেকে যা আমাকে ক্ষতি এড়াতে সহায়তা করেছে। এটি শুধুমাত্র পবিত্র আত্মার শক্তির প্রতি আনুগত্যপূর্ণ বিশ্বাসের দ্বারা আশীর্বাদিত হওয়ার কারণে আসে।

এই দৃষ্টিভঙ্গি থেকে, আমি আত্মবিশ্বাসের সাথে বলতে পারি যে Bina বর্তমান পৃথিবী থেকে নতুন পৃথিবীতে যাওয়ার জন্য ডিজাইন করা হয়েছে, যেখানে আমরা চিরকাল বাঁচব।

তাহলে, Bina-তে, আমরা প্রতিটি শিল্পের সবচেয়ে শক্তিশালী ব্যবসায় শেয়ার অর্জন করব, আমাদের সক্ষমতা এবং সম্পদ অনুযায়ী। This vision is simple because I believe the Holy Spirit has designed our model, making it achievable and scalable based on the resources we receive.

With this thesis, Bina can welcome practically an unlimited number of new shareholders from all over the world as well, and I trust that as resources come in, the Lord will show me how to use them wisely to overcome the challenges the world will face in the coming years.

How does this affect Bina as it is now?

Today, I believe our position in Alibaba is exceptionally strong and valuable. However, if at any point I were to lose your trust, I would need to sell this position.

I'm interested in keeping this investment and its potential. If you wish to exit, I won't hold you back, but if you would consider giving me a little extra notice, it would allow one of the remaining shareholders to buy your share.

The good news is that, so far, I feel I have the support of Bina's main investors. As far as I know, none have committed funds that put their financial stability at risk.

Also, Bina has no debts or obligations that limit us, which allows us to face any high-risk financial or economic challenges.

We'll see what happens after you receive this message.

With this new strategy, I understand that as new contributions come in, the impact of our position in Alibaba will decrease, since we'll be diversifying broadly into nearly all business sectors worldwide.

In a way, we'll be moving away from how I originally conceived Bina, which was similar to Berkshire Hathaway. We'll still be a collection of strong businesses, but we'll become more like a super index focused on the quality of the world's most valuable businesses.

Of course, we're not in the United States of 1965, and I am not Warren Buffett.

এই দৃষ্টি সহজ কারণ আমি বিশ্বাস করি যে পবিত্র আত্মা আমাদের মডেলটি ডিজাইন করেছেন, যা আমরা যে সম্পদগুলি পাব তার ভিত্তিতে অর্জনযোগ্য এবং স্কেলযোগ্য।

এই তত্ত্বের সাথে, Bina পৃথিবীজুড়ে নতুন শেয়ারহোল্ডারদের অসীম সংখ্যক মানুষকে স্বাগত জানাতে পারে, এবং আমি বিশ্বাস করি যে যখন সম্পদ আসবে, তখন প্রভু আমাকে শিখিয়ে দেবেন কিভাবে সেগুলি বুদ্ধি এবং বিচক্ষণতার সাথে ব্যবহার করতে হবে, যাতে আগামী বছরগুলিতে বিশ্ব যে চ্যালেঞ্জগুলির মুখোমুখি হবে তা কাটিয়ে উঠতে পারি।

এটি বর্তমানে Bina-কে কীভাবে প্রভাবিত করে?

আজ, আমি বিশ্বাস করি আমাদের Alibaba-তে অবস্থান অত্যন্ত শক্তিশালী এবং মূল্যবান। তবে, যদি কখনও আমি আপনার বিশ্বাস হারিয়ে ফেলি, তবে আমাকে এই অবস্থানটি বিক্রি করতে হবে।

আমি এই বিনিয়োগ এবং এর সম্ভাবনা ধরে রাখতে আগ্রহী। আপনি যদি বেরিয়ে যেতে চান, আমি আপনাকে বাধা দেব না, তবে যদি আপনি আমাকে কিছু অতিরিক্ত সময় দেবেন, তাহলে এটি বাকি শেয়ারহোল্ডারদের মধ্যে একজনকে আপনার শেয়ারটি কেনার সুযোগ দেবে।

ভাল খবর হল যে, এখন পর্যন্ত, আমি অনুভব করি যে Bina-র প্রধান বিনিয়োগকারীদের সমর্থন পাচ্ছি। যতদূর আমি জানি, কেউ তাদের আর্থিক স্থিতিশীলতা ঝুঁকিতে ফেলে কোনো তহবিল প্রতিশ্রুতি দেয়নি।

এছাড়াও, Bina-র কোনো ঋণ বা বাধ্যবাধকতা নেই যা আমাদের সীমাবদ্ধ করে, যা আমাদের যে কোন উচ্চ-ঝুঁকির আর্থিক বা অর্থনৈতিক চ্যালেঞ্জ মোকাবিলা করতে সক্ষম করে।

আমরা দেখব, আপনি এই বার্তা পাওয়ার পর কী ঘটে।

এই নতুন কৌশলটির সাথে, আমি বুঝি যে নতুন অবদান আসার সাথে সাথে, আমাদের Alibaba-তে অবস্থানের প্রভাব কমবে, কারণ আমরা পৃথিবীজুড়ে প্রায় সমস্ত ব্যবসায়িক খাতে ব্যাপকভাবে বৈচিত্র্যময় হতে চলেছি।

একভাবে, আমরা Bina-কে যেভাবে প্রথমে কল্পনা করেছিলাম, যা Berkshire Hathaway-এর মতো ছিল, তা থেকে আমরা কিছুটা সরে যাব। আমরা এখনো শক্তিশালী ব্যবসায়িক সংগঠন হব, তবে আমরা পৃথিবীর সবচেয়ে মূল্যবান ব্যবসাগুলির গুণমানের উপর কেন্দ্রিত একটি সুপার ইনডেক্সে পরিণত হব।

অবশ্যই, আমরা ১৯৬৫ সালের যুক্তরাষ্ট্রে নেই, এবং আমি ওয়ারেন বাফেট নই। Although he doesn't know I exist, I see Buffett as the best possible teacher I could get. I thank God for letting me witness the remarkable career of the greatest investor of all time.

I am grateful to God and bless Warren Buffett's life, as he has been a profound inspiration to me. Still, I don't believe God's intent for Bina was ever to copy Buffett's approach exactly.

Looking back, I now understand a bit better the purpose of restarting operations in 2021, which fills me with joy.

For Bina, each investment decision will be more than just a calculation.

Each acquisition will be backed by a thoughtful thesis, and one of my responsibilities is to ensure that every business we acquire has strong economic fundamentals and provides lasting intrinsic value, ideally relevant even in a transcendent vision like the "new Jerusalem."

This approach is an interesting challenge for me.

I helped develop our algorithm, and I find in this work a source of enjoyment and satisfaction I never expected.

I am not driven by any grand ambitions; I don't believe Bina will save the world, nor do I think I am special for this task.

I only know I have prepared my whole life to fulfill this responsibility.

Bina is not something to boast about, nor is it a source of personal pride; rather, I see it as a duty.

I don't want anyone to feel pressured. We don't need to convince anyone else to join Bina right now.

Bina is exactly the size God wants it to be in November 2024.

যদিও তিনি জানেন না যে আমি আছি, আমি বাফেটকে সেরা শিক্ষক হিসেবে দেখি, যিনি আমাকে পাওয়া সবচেয়ে ভালো শিক্ষক হতে পারেন। আমি আল্লাহর প্রতি কৃতজ্ঞ যে তিনি আমাকে পৃথিবীর সেরা বিনিয়োগকারীর অসাধারণ ক্যারিয়ার দেখার সুযোগ দিয়েছেন।

আমি আল্লাহর প্রতি কৃতজ্ঞ এবং ওয়ারেন বাফেটের জীবনে আশীর্বাদ প্রেরণ করি, কারণ তিনি আমাকে গভীরভাবে অনুপ্রাণিত করেছেন। তবুও, আমি বিশ্বাস করি না যে আল্লাহর উদ্দেশ্য ছিল Bina-কে বাফেটের পদ্ধতি ঠিকঠাক অনুকরণ করা।

পেছনে তাকিয়ে, আমি এখন একটু ভালো করে বুঝতে পারি ২০২১ সালে অপারেশন পুনরায় শুরু করার উদ্দেশ্য, যা আমাকে আনন্দিত করে।

Bina-র জন্য, প্রতিটি বিনিয়োগের সিদ্ধান্ত শুধুমাত্র একটি হিসাবের বিষয় হবে না।

প্রত্যেকটি অধিগ্রহণের পেছনে একটি চিন্তাশীল খিসিস থাকবে, এবং আমার একটি দায়িত্ব হল নিশ্চিত করা যে আমরা যে ব্যবসাগুলি অধিগ্রহণ করি তা শক্তিশালী অর্থনৈতিক ভিত্তির উপর ভিত্তি করে এবং স্থায়ী অন্তর্নিহিত মূল্য প্রদান করে, যা ideally এমন একটি অতিপ্রাকৃত দৃষ্টিভঙ্গিতেও প্রাসঙ্গিক যেমন "নতুন যিক্রশালেম।"

এই পদ্ধতি আমার জন্য একটি আকর্ষণীয় চ্যালেঞ্জ।

আমি আমাদের অ্যালগরিদমটি তৈরি করতে সাহায্য করেছি, এবং এই কাজে আমি এমন এক ধরনের আনন্দ এবং সন্তুষ্টি খুঁজে পেয়েছি যা আমি কখনও প্রত্যাশা করি নি।

আমি কোনও মহৎ আম্বিশন দ্বারা চালিত নই; আমি বিশ্বাস করি না যে Bina পৃথিবী বাঁচাবে, এবং আমি মনে করি না যে এই কাজের জন্য আমি বিশেষ।

আমি শুধু জানি যে আমি আমার পুরো জীবন এই দায়িত্ব পালন করার জন্য প্রস্তুত করেছি।

Bina কোনো গর্ব করার বিষয় নয়, এবং এটি ব্যক্তিগত গর্বের উৎসও নয়; বরং, আমি এটি একটি দায়িত্ব হিসেবে দেখি।

আমি চাই না কেউ চাপ অনুভব করুক। আমাদের এখনই অন্য কাউকে Bina-তে যোগ দেওয়ার জন্য convaincre করার প্রয়োজন নেই।

Bina সঠিক আকারে রয়েছে, যেমন আল্লাহ চান এটি নভেম্বর ২০২৪-এ হোক। What I've learned in recent years is that truly valuable things, like Bina, don't rely on a specific size to be meaningful; they rely on obedience to God. So, we work with what we have, just as Moses freed over a million people with only a staff, through the power of the Holy Spirit.

In other words, in the larger scheme of things, Bina's initiative, though modest in size, has a unique importance. In Christ's eyes, it's comparable to Berkshire Hathaway, and that's all that matters.

Through the "Comunicación de Guillermo" newsletter, I'll aim to connect with family offices and hedge funds within my reach.

I've also received an invitation from Luis Rubén Chávez to collaborate with Zenfi, an opportunity to share some of my ideas in Mexico.

It's already a high-end financial health platform with over 1 million users. https://www.zenfi.mx/

When we agreed to work together on this, he mentioned something interesting at the end: "There's no downside, only upside for both of us."

Rubén is right; through Zenfi's blog, I can publish monthly.

While I've noticed that several thousand people read my thoughts on personal finance, which is a small but satisfying contribution to financial health in Mexico, I'm not sure many of them are interested in Bina. You can see my blog posts to date here (in Spanish):

https://blog.zenfi.mx/profile/guillermoestefani/

I am sure that Bina's current shareholders are not the only wise people in the world, and that there are families with wise members who have many questions about what is going on and how the future will unfold.

Perhaps some of them will find answers in Bina's mission and in what I share here.

আমি গত কয়েক বছরে যা শিখেছি তা হল, সত্যিই মূল্যবান জিনিসগুলি, যেমন Bina, এর অর্থপূর্ণ হওয়ার জন্য নির্দিষ্ট আকারের উপর নির্ভর করে না; তারা আল্লাহর আনুগত্যের উপর নির্ভর করে। তাই, আমরা যা আছে তা দিয়ে কাজ করি, যেমন মূসা শুধুমাত্র একটি লাঠি দিয়ে এক মিলিয়নের বেশি মানুষকে মুক্ত করেছিলেন, পবিত্র আত্মার শক্তি দ্বারা।

অথবা বললে, বড় ছবির মধ্যে, Bina-র উদ্যোগ, যদিও আকারে মাঝারি, তা একটি অনন্য গুরুত্ব বহন করে। খ্রিস্টের দৃষ্টিতে, এটি Berkshire Hathaway-র সমান, এবং এটাই আসল কথা।

"কমিউনিকেশন ডি গুইলর্মো" নিউজলেটারের মাধ্যমে, আমি আমার নাগালে থাকা পরিবার অফিস এবং হেজ ফান্ডের সাথে সংযোগ স্থাপন করার চেষ্টা করব।

আমি লুইস রুবেন চাভেজ থেকে একটি আমন্ত্রণও পেয়েছি Zenfi-এর সাথে সহযোগিতা করার জন্য, এটি একটি সুযোগ যেখানে আমি মেক্সিকোতে আমার কিছু ধারণা শেয়ার করতে পারব।

এটি ইতিমধ্যে একটি উচ্চমানের আর্থিক স্বাস্থ্য প্ল্যাটফর্ম যার ১ মিলিয়নেরও বেশি ব্যবহারকারী রয়েছে। https://www.zenfi.mx/

যখন আমরা একসাথে কাজ করার জন্য সম্মত হয়েছিলাম, তখন তিনি একটী মজাদার কথা বলেছিলেন শেষে: "কোনও নীচে নেই, আমাদের জন্য শুধু উপরে উঠবে।"

রুবেন সঠিক; Zenfi-র ব্লগের মাধ্যমে আমি প্রতি মাসে প্রকাশ করতে পারব।

যদিও আমি লক্ষ্য করেছি যে হাজার হাজার মানুষ আমার ব্যক্তিগত আর্থিক চিন্তা পড়েন, যা মেক্সিকোতে আর্থিক স্বাস্থ্য সম্পর্কিত একটি ছোট কিন্তু সন্তোষজনক অবদান, আমি নিশ্চিত নই যে তাদের মধ্যে অনেকেই Bina-তে আগ্রহী। আপনি আমার ব্লগ পোস্টগুলো এখানে দেখতে পারেন (স্প্যানিশে):

https://blog.zenfi.mx/profile/quillermo-estefani/

আমি নিশ্চিত যে Bina-র বর্তমান শেয়ারহোল্ডাররা পৃথিবীর একমাত্র প্রজ্ঞাবান মানুষ নয়, এবং এমন কিছু পরিবার রয়েছে যাদের মধ্যে প্রজ্ঞাবান সদস্যরা আছেন যারা জানতে চান, যা হচ্ছে এবং ভবিষ্যত কীভাবে unfold হবে।

সম্ভবত কিছু পরিবার এই প্রশ্নগুলোর উত্তর Bina-র মিশন এবং আমি যা শেয়ার করি তাতে পাবে। God will provide new partners, shareholders, friends and resources.

If no new resources come in, I believe that our geopolitical position and our stake in Alibaba are strong enough to bring good results over the coming years, even at our modest size—unless the value grows much faster than I expect.

I genuinely hope to see the final shape that God will give to Bina over time.

Our new investment vehicle will only be limited by the capacity of our Mexican brokerage.

However, if we have enough resources, I don't see any obstacle to scaling easily through a deal with an international brokerage that gives us access to all public companies worldwide.

Now, coming back to the dilemma I present to you—assuming I am being fully honest with you—there is a chance that I may be wrong about everything I've said in this collection of ideas that I believe to be true.

If that's the case, in five years, each share of Bina will still represent a portion of the best businesses that exist in this world.

I sincerely don't see how things could go wrong if we follow this plan. In my view, only my teacher Warren Buffett has surpassed this brilliant idea.

I don't claim credit for it, because for something that some might see as "mundane" like designing Bina, all the glory and honor truly belong to Jesus Christ.

In other words, I never would have come to this wonderful conclusion if I hadn't gone through everything I've explained in this letter. So, the credit goes to Christ. For me, it's a joint effort where He inspires, and I am the one who writes it down.

ঈশ্বর নতুন অংশীদার, শেয়ারহোল্ডার, বন্ধু এবং সম্পদ প্রদান করবেন।

যদি নতুন কোনো সম্পদ না আসে, আমি বিশ্বাস করি যে আমাদের ভূরাজনৈতিক অবস্থান এবং আলিবাবায় আমাদের অংশীদারিত্ব আগামী বছরগুলোতে ভালো ফলাফল আনতে যথেষ্ট শক্তিশালী, এমনকি আমাদের আকার সাদামাটা থাকলেও–যতদিন না মূল্য আমি যে পরিমাণ প্রত্যাশা করি তার চেয়ে অনেক দ্রুত বৃদ্ধি পায়।

আমি সত্যিই আশা করি যে সময়ের সাথে সাথে ঈশ্বর যা আকার দেবেন, তা Bina-র চূড়ান্ত রূপ আমি দেখতে পাব।

আমাদের নতুন বিনিয়োগ যন্ত্র শুধুমাত্র আমাদের মেক্সিকান ব্রোকেজের সক্ষমতার দ্বারা সীমাবদ্ধ হবে।

তবে, যদি আমাদের কাছে পর্যাপ্ত সম্পদ থাকে, আমি কোনো বাধা দেখি না যাতে একটি আন্তর্জাতিক ব্রোকেজের সাথে চুক্তির মাধ্যমে আমরা সহজে বিস্তার করতে পারি, যা আমাদের বিশ্বের সমস্ত পাবলিক কোম্পানির অ্যাক্সেস দেবে।

এখন, আমি যে দ্বিধা আপনাদের সামনে উপস্থাপন করছি, সেটি আবার ফিরে আসি–ধরা যাক, আমি আপনাদের সাথে সম্পূর্ণ সং আছি–এটি হতে পারে যে আমি যা বলেছি, তা সবই ভুল হতে পারে, যা আমি সত্য বলে বিশ্বাস করি।

যদি এমনটা হয়, তবে পাঁচ বছর পর, Bina-র প্রতিটি শেয়ার এখনও এই পৃথিবীর সেরা ব্যবসাগুলির একটি অংশ প্রতিনিধিত্ব করবে।

আমি আন্তরিকভাবে মনে করি না যে কোনো কিছু ভুল হবে যদি আমরা এই পরিকল্পনাটি অনুসরণ করি। আমার দৃষ্টিতে, কেবল আমার শিক্ষক ওয়ারেন বাফেট এই দুর্দান্ত ধারণাটির চেয়েও আরও ভালো কিছু করেছেন।

আমি এর কৃতিত্ব দাবি করি না, কারণ যা কিছু কিছু মানুষ "সাধারণ" হিসেবে দেখবে, যেমন Bina ডিজাইন করা, তার সব গৌরব এবং সম্মান প্রকৃতপক্ষে যীশু খ্রীষ্টেরই।

অর্থাৎ, আমি কখনও এই চমৎকার সিদ্ধান্তে পৌঁছাতে পারতাম না, যদি না আমি এই চিঠিতে যা বর্ণনা করেছি তা পুরোপুরি না পার হতাম। তাই, কৃতিত্ব খ্রীষ্টেরই। আমার কাছে এটি একটি যৌথ প্রচেষ্টা, যেখানে তিনি অনুপ্রেরণা দেন, এবং আমি সেই লেখাটি লিখে যাচ্ছি। Why does this message need to come in a letter like this? Why should it be me and not someone else writing to you? Why should you be the one reading this and not someone else? Why would something like this come from a country like Mexico? And why something so valuable from an unlikely region like Durango?

My answer is that I have no idea why things are the way they are. Sometimes, I simply accept them with joy, trusting that God will do powerful work with His Mighty Hand.

What I am sure of is that these actions will be written in the Book of Life, and in the future, we will share them joyfully with other generations.

If you came across this message by what seems like chance and want to learn how to become part of Bina, send me a message at bina.ormasel@gmail.com

এই বার্তাটি কেন এমন একটি চিঠিতে আসতে হবে? কেন এটি আমার লেখা উচিত, অন্য কারো লেখা না? কেন আপনি এটি পড়বেন, আর কেউ না? কেন এমন কিছু মেক্সিকোর মতো একটি দেশের থেকে আসবে? এবং কেন একটি অনুপ্রত্যাশিত অঞ্চলের মতো দুরাঙ্গো থেকে এমন একটি মূল্যবান কিছু আসবে?

আমার উত্তর হল, আমি জানি না কেন সবকিছু যেমন আছে তেমনই আছে। কখনো কখনো, আমি শুধু আনন্দের সাথে তা গ্রহণ করি, বিশ্বাস করি যে ঈশ্বর তাঁর মহিমাময় হাত দিয়ে শক্তিশালী কাজ করবেন।

যা আমি নিশ্চিত, তা হলো এই কার্যক্রমগুলি জীবনবইয়ে লেখা হবে, এবং ভবিষ্যতে আমরা এগুলি আনন্দের সাথে অন্যান্য প্রজন্মের সাথে শেয়ার করব।

আপনি যদি মনে করেন এই বার্তাটি একটি অপ্রত্যাশিতভাবে পাওয়া এবং Bina-র অংশ হতে চান, আমাকে একটি বার্তা পাঠান: <u>bina.ormasel@gmail.com</u>